Автономная некоммерческая образовательная организация
высшего образования
«Воронежский экономико-правовой институт»
(АНОО ВО «ВЭПИ»)

АНОО ВО "ВОРОНЕЖСКИЙ ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЙ ИНСТИТУТ", АНОО ВО "ВЭПИ", ВЭПИ

Подписано цифровой подписью: АНОО ВО "ВОРОНЕЖСКИЙ ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЙ ИНСТИТУТ", АНОО ВО "ВЭПИ", ВЭПИ
Дата: 17.09.2025 12:30:46 +03'00'

УТВЕРЖДАЮ
Проректор
по учебно-методической работе
_____ А.Ю. Жильников
«17» сентября 2025 г.

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности
(наименование дисциплины (модуля))

Основы таможенного дела
(наименование ДПП профессиональной переподготовки)

Квалификация выпускника Специалист таможенного дела
(наименование квалификации)

Форма обучения очно-заочная
(очная, очно-заочная, заочная)

Рекомендован к использованию филиалами АНОО ВО «ВЭПИ»

Воронеж
2025

Фонд оценочных средств по дисциплине рассмотрен и одобрен на заседании кафедры менеджмента.

Протокол заседания от «_01_»_сентября___ 2025 г. № ___1

Заведующий кафедрой _____ И.С. Иголкин
(подпись) (инициалы, фамилия)

Руководитель обучения по программе _____ А.А. Галкин
(подпись) (инициалы, фамилия)

Разработчик _____ Н.А. Лунева
(подпись) (инициалы, фамилия)

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения ОП ВО

Целью проведения дисциплины является достижение следующих результатов обучения:

Код компетенции	Наименование компетенции
ПК-2	Способен организовывать работы в сфере внешнеэкономической деятельности

2. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования, шкалы оценивания

Показателями оценивания компетенций являются следующие результаты обучения:

Код компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине
1	2	3
ПК-2	ИПК-2.1. Осуществляет сбор, анализ и обработку информации о требованиях к товарам на внешних и внутреннем рынках для сопровождения внешнеторговых контрактов	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках
	ИПК-2.2. Осуществляет мониторинг изменений законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условий международных соглашений и договоров	Знать: законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров. Уметь: использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле. Владеть: методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности

Порядок оценки освоения обучающимися учебного материала определяется содержанием следующих разделов дисциплины:

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Код компетенции, код индикатора достижения компетенции	Критерии оценивания	Оценочные средства текущего контроля успеваемости	Шкала оценивания
1	2	3	4	5	6
1	Тема 1. Теоретические взгляды на государственное регулирование	ПК-2, ИПК-2.2.	Знать: законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров. Уметь: использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле. Владеть: методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности	Устный опрос Реферат Тест Задача	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
2	Тема 2. Государственное регулирование ВЭД в России	ПК-2, ИПК-2.2.	Знать: законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров. Уметь: использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле. Владеть: методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности	Устный опрос Реферат Тест Задача	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
3	Тема 3. Нормативно-правовая база регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации и ЕАЭС	ПК-2, ИПК-2.2.	Знать: законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров. Уметь: использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле. Владеть: методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности	Устный опрос Реферат Тест Задача	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
4	Тема 4. Таможенное регулирование внешнеторговых операций	ПК-2, ИПК-2.1.	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках	Устный опрос Реферат Тест Задача	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
5	Тема 5.	ПК-2, ИПК-2.1.	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего	Устный опрос Реферат	«отлично» «хорошо»

	Внешнеторговая документация		рынка Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках	Тест Задача	«удовлетворительно» «неудовлетворительно»
6	Тема 6. Валютно-финансовые условия внешнеторговой сделки	ПК-2, ИПК-2.2.	Знать: законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров. Уметь: использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле. Владеть: методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности	Устный опрос Реферат Тест Задача	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
7	Тема 7. Структура внешнеторгового контракта	ПК-2, ИПК-2.1.	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках	Устный опрос Реферат Тест Кейс	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
8	Тема 8. Инкотермс	ПК-2, ИПК-2.2	Знать: законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров. Уметь: использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле. Владеть: методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности	Устный опрос Реферат Тест Кейс	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
ИТОГО			Форма контроля	Оценочные средства промежуточной аттестации	Шкала оценивания
			Зачет	Устный ответ	«зачтено» «не зачтено»

Критерии оценивания результатов обучения для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине

Шкала оценивания устного опроса

Критерий оценки	Оценка			
	отлично	Хорошо	удовлетворительно	неудовлетворительно
полнота ответа	полностью раскрыто содержание вопроса	содержание вопроса в основном раскрыто	неполное знание теоретического материала	не раскрыто основное содержание учебного материала
правильность ответа	материал изложен грамотно, в определенной логической последовательности, точно используется терминология; продемонстрировано усвоение ранее изученных сопутствующих вопросов, допущены одна – две неточности при освещении второстепенных вопросов, которые исправляются по замечанию преподавателя.	в изложении допущены небольшие пробелы, не исказившие содержание ответа; допущены ошибка или более двух недочетов при освещении второстепенных вопросов, которые легко исправляются по замечанию преподавателя.	непоследовательно раскрыто содержание материала, но показано общее понимание вопроса и продемонстрированы умения, достаточные для дальнейшего усвоения материала; имеются затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии,	обнаружено незнание или непонимание большей или наиболее важной части учебного материала; допущены ошибки в определении понятий, при использовании терминологии,
Использование примеров	теоретические положения подкреплены конкретными примерами, показана способность применять их в новой ситуации;	Приводятся примеры, не раскрывающие в полной мере теоретические положения	не может применить теорию в новой ситуации	Не приводятся примеры
Самостоятельность ответа	ответ прозвучал самостоятельно, без наводящих вопросов	ответ прозвучал самостоятельно, с одним наводящим вопросом	При ответе использованы наводящие вопросы преподавателя	Не может самостоятельно ответить на вопрос

Шкала оценивания реферата

Критерий оценки	Оценка			
	отлично	Хорошо	удовлетворительно	неудовлетворительно
полнота изложения	Реферат является информативным, объективно передаёт исходную информацию, а также корректно оценивает материал, содержащийся в первоисточнике	Не раскрыты отдельные вопросы	Тема раскрыта частично	Тема раскрыта не полностью
степень использования в работе результатов исследований и установленных научных фактов	В работе в полной мере использованы результаты исследований и установленных научных фактов по данной теме	В работе частично использованы результаты исследований и установленных научных фактов по данной теме	В работе использованы некоторые результаты исследований и установленных научных фактов по данной теме	В работе не использованы результаты исследований и установленных научных фактов по данной теме
дополнительные знания, использованные при написании работы	В работе в полной мере использованы дополнительные знания	В работе частично использованы дополнительные знания	В работе использованы некоторые дополнительные знания	В работе не использованы дополнительные знания
Уровень владения тематикой	Полностью владеет темой	Не владеет отдельными вопросами по данной теме	Частично владеет темой	Не владеет темой
логичность подачи материала	Материал изложен логично	Иногда логичность изложения нарушается	Логичность прослеживается слабо	Материал изложен нелогично
Правильность цитирования источников	Источники процитированы правильно, нет плагиата	Незначительные ошибки в цитировании	Грубые ошибки в цитировании источников	Допущен плагиат
правильное оформление работы	Реферат оформлен правильно	Незначительные ошибки в оформлении	Грубые ошибки в оформлении	Реферат оформлен неправильно
соответствие реферата стандартным требованиям	Реферат полностью соответствует стандартам	Реферат соответствует стандартам, но допущены незначительные отступления	Реферат частично соответствует стандартам	Реферат не соответствует стандартам

Шкала оценивания задачи

Критерий оценки	Оценка			
	Отлично	хорошо	удовлетворительно	неудовлетворительно
Понимание ситуации, находящейся в основе решения задачи	Самостоятельно вникает в сущность ситуации, находящуюся в основе решения задачи	Понимает ситуацию, находящуюся в основе решения задачи с наводящими указаниями	Делает определённые ошибки в понимании ситуации, находящейся в основе решения задачи	Неверно понимает ситуацию, находящуюся в основе решения задачи
Знание необходимых расчетных методик и формул	Применяет теоретический материал для поиска необходимых расчетных методик и формул	Находит соответствующие заданию расчетные методики и формулы с наводящими указаниями	Находит соответствующие заданию расчетные методики и формулы	Не знает необходимые расчетные методики и формулы, не может найти их в готовом теоретическом материале
Правильность хода рассуждений	Ход рассуждений не содержит ошибок	Ход рассуждений меняет по мере получения наводящих указаний.	Ход рассуждений содержит определенные ошибки.	Не может рассуждать по поводу выполнения задания или ход рассуждений содержит грубые ошибки.
Применение формул или алгоритма действий для решения многошаговых заданий	Может решать многошаговые задания с использованием нескольких формул, или нескольких алгоритмов действий	Решает только одношаговые задачи с наводящими указаниями по использованию формул или алгоритмов действий	В применения формул или алгоритма действий решает только простые задачи, подставляя значения в имеющуюся формулу или	Не может высказать никаких предположений о том, как применять готовые формулы или алгоритма действий
Понимание логики и многовариантности развития событий	Рассматривает несколько сценариев развития событий и правильно анализирует их, находя нужные решения	Рассматривает только один сценарий развития событий и анализирует их с некоторыми недостатками	Не всегда понимает, как будут развиваться события в дальнейшем и анализирует их с наводящими указаниями	Делает неверные выводы по дальнейшему развитию событий.
Решение задачи с изменением ситуации, находящейся в основе решения	Самостоятельно вникает в сущность изменения ситуации, находящуюся в основе решения задачи	Понимает изменение ситуации, находящейся в основе решения задачи с наводящими указаниями	Делает определенные ошибки в понимании изменений ситуации, находящейся в основе решения задачи	Неверно понимает изменения в ситуацию, находящуюся в основе решения задачи
Последовательность в определении шагов выполнения	Строгая последовательность в определении шагов выполнения задания	Несущественное нарушение последовательности в определении шагов выполнения задания	Существенное нарушение последовательности в определении шагов выполнения	Непоследовательность в определении

задачи			задания	
Умение самостоятельно составить задачу по заданной теме	Самостоятельно и правильно составляет задачу по теме	Составляет задачу по теме с наводящими указаниями	Составляет задачу по теме по образцу	Не может самостоятельно составить задачу

Шкала оценивания кейса

Критерий оценки	Оценка			
	отлично	хорошо	удовлетворительно	неудовлетворительно
Формулировка конкретных проблем кейса	Приводит точные формулировки проблем кейса, верно раскрывает содержание проблем	Допускает некоторые неточности при формулировке конкретных проблем кейса, а также в раскрытии содержания проблем	Демонстрирует недостаточно правильные формулировки проблем кейса	Допускает существенные ошибки при формулировке конкретных проблем кейса
Подбор информационного источника по кейс-задаче	Использует для задания как рекомендованные источники информации преподавателем, так и самостоятельно подобранные источники	Использует более одного рекомендованного преподавателем источника информации	Использует только один рекомендованный преподавателем источник информации	Отсутствуют ссылки на источники информации, необходимые для решения кейс-задачи
Рассмотрение альтернатив решения проблем кейс-задачи	Доказательно приводит комплекс мероприятий по решению каждой проблемы кейс-задачи	Демонстрирует доказательства решения по отдельным проблемам	Демонстрирует не убедительные доказательства решения одной проблемы кейса	Не демонстрирует решения проблем кейса
Презентация решений кейса	Представляется обоснованный вывод решению поставленной задачи кейса	Испытывает затруднения при обоснованности вывода решений задачи кейса	Демонстрирует вывод, носящий краткий характер и затрудненный для понимания	Не приводит вывода

Критерии оценки ответа на зачёте

Критерии «зачтено»:

- даны исчерпывающие и обоснованные ответы на все поставленные вопросы, правильно и рационально решены соответствующие задачи;
- в ответах выделялось главное;
- ответы были четкими и краткими, а мысли излагались в логической последовательности;
- показано умение самостоятельно анализировать факты, события, явления, процессы в их взаимосвязи;
- показаны знания, умения и владения по компетенциям дисциплины

Критерии «не зачтено» - слушатель не знает значительной части программного материала, допускает существенные ошибки, неуверенно, с большими затруднениями решает практические задачи или не справляется с ними самостоятельно.

3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

1 ЭТАП – Текущий контроль освоения дисциплины

3.1. Вопросы для устного опроса:

1. Что является внешнеэкономической деятельностью организации.
2. Назовите основные мотивы развития внешнеэкономической деятельности фирмы.
3. Как подразделяются участники по критерию принадлежности к тем или иным видам ВЭД, охарактеризуйте каждую группу.
4. Что является предметом внешнеторговой деятельности.
5. Как классифицируются внешнеторговые операции по критериям обязательств во взаиморасчетах, охарактеризуйте каждую группу.
6. Как классифицируются внешнеторговые операции по порядку осуществления, охарактеризуйте каждую группу.
7. Что включается в состязательные формы международной торговли, охарактеризуйте каждую группу.
8. Товарообменные операции во ВЭД, порядок и принципы их осуществления.
9. Внешнеторговая бартерная оценка при совершении сделки.
10. Участники бартерной сделки.
11. Методика оценки эффективности бартерных операций.
12. Классификация экспортно-импортных операций
13. Оформление результатов анализа внешнеторговой бартерной сделки.
14. Таможенное оформление экспортно-импортных операций
15. Реэкспортные и реимпортные операции
16. Товарообменные операции
17. Охарактеризуйте уровни согласования интересов, прав и ответственности субъектов внешнеэкономического комплекса.
18. Международная компания как субъект международного предпринимательства
19. Классификация международных компаний
20. Особенности управления международных компаний
21. Особенности ведения бизнеса международными компаниями
22. Планирование международной деятельности
23. Бизнес-план внешнеэкономической деятельности
24. Организация внешнеэкономической службы на предприятии
25. Выбор иностранного партнера
26. Общие положения международной торговой политики
27. Виды внешнеэкономической политики
28. Внешнеэкономическая политика России
29. Активизация взаимодействия России с международными

экономическими организациями и институтами
30. Общие положения международной торговой политики
31. Виды внешнеэкономической политики
32. Внешнеэкономическая политика России
33. Активизация взаимодействия России с международными экономическими организациями и институтами
34. Цели международной торговой политики
35. Экономические методы регулирования международной торговли
36. Административные методы регулирования международной торговли
37. Торговый баланс
38. Понятие экспортно-импортных операций.
39. Специфика экспортно-импортных операций
40. Операции по купле-продаже товаров
41. Операции по купле-продаже услуг
42. Понятие и виды культурной среды
43. Особенности культурной среды
44. Специфические характеристики поведения
45. Этикет в международном бизнес

3.2. Примерный перечень тем рефератов:

1. Система государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
2. Субъекты государственного регулирования и управления ВЭД и их функции.
3. Правовые основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации
4. Правовые основы государственного регулирования внешнеторгового сотрудничества
5. Правовые основы государственного регулирования валютно-финансовых отношений
6. Правовые основы государственного регулирования иностранных инвестиций
7. Правовые основы государственного регулирования международного научно-технического сотрудничества и инновационного сотрудничества.
8. Организации, содействующие развитию ВЭД.
9. Торгово-промышленная палата, ее цели,функции и структура.
10. Инструменты таможенной политики.
11. Нормативное регулирование унифицированной системы внешнеторговой документации.
12. Государственное регулирование систем внешнеторговой документации.
13. Особенности оформления международного договора.
14. Виды внешнеторговой документации.
15. Разработка и установление общих правил международной коммерческой практики
16. Понятие и место тарифной политики в механизме регулирования ВЭД.

17. Законодательная база и инструменты тарифного регулирования ВЭД в России.
18. Особенности нетарифных ограничений в России: проблема контроля государства над экспортом стратегически важного сырья.
19. Система регистрации экспортных контрактов.
20. Законодательная база и порядок определения квот и выдачи лицензий в РФ.
21. Анализ ВЭД как один из инструментов управления хозяйственной деятельностью предприятия в условиях рыночной экономики.
22. Характеристика динамики ВЭД предприятия и перспектив ее дальнейшего развития.
23. Полнота и достоверность аналитической информации в условиях рыночной экономики.
24. Формирование целостной системы информационного обеспечения внешнеэкономической деятельности.
25. Учетные и внеучетные источники информации анализа ВЭД.
26. Понятие экспорта и импорта в международном бизнесе
27. Иностранные инвестиции и их виды
28. Лицензирование и франчайзинг
29. Управленческий контракт
30. Товарообменные операции во ВЭД, порядок и принципы их осуществления.
31. Внешнеторговая бартерная оценка при совершении сделки.
32. Участники бартерной сделки.
33. Методика оценки эффективности бартерных операций.
34. Оформление результатов анализа внешнеторговой бартерной сделки.
35. Рекомендации по совершенствованию бартерных операций во ВЭД.
36. Законодательное регулирование международных бартерных сделок.
37. Анализ валютных средств и обязательств.
38. Оценка эффективности операций с валютными ценностями.

Общие критерии оценивания

№ п/п	Процент правильных ответов	Оценка
1	86 % – 100 %	5 («отлично»)
2	70 % – 85 %	4 («хорошо)
3	51 % – 69 %	3 (удовлетворительно)
4	50 % и менее	2 (неудовлетворительно)

ЗАДАНИЯ ЗАКРЫТОГО ТИПА

Номер вопроса и проверка сформированной компетенции

№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора	№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора
1	ПК-2	ИПК-2.2	21	ПК-2	ИПК-2.1.
2	ПК-2	ИПК-2.1	22	ПК-2	ИПК-2.1.
3	ПК-2	ИПК-2.2	23	ПК-2	ИПК-2.1.
4	ПК-2	ИПК-2.2	24	ПК-2	ИПК-2.1.
5	ПК-2	ИПК-2.1	25	ПК-2	ИПК-2.1.
6	ПК-2	ИПК-2.1	26	ПК-2	ИПК-2.2.
7	ПК-2	ИПК-2.2	27	ПК-2	ИПК-2.2.
8	ПК-2	ИПК-2.2	28	ПК-2	ИПК-2.2.
9	ПК-2	ИПК-2.2	29	ПК-2	ИПК-2.2.
10	ПК-2	ИПК-2.2	30	ПК-2	ИПК-2.2.
11	ПК-2	ИПК-2.2.	31	ПК-2	ИПК-2.1.
12	ПК-2	ИПК-2.2.	32	ПК-2	ИПК-2.1.
13	ПК-2	ИПК-2.2.	33	ПК-2	ИПК-2.1.
14	ПК-2	ИПК-2.2.	34	ПК-2	ИПК-2.1.
15	ПК-2	ИПК-2.2.	35	ПК-2	ИПК-2.1.
16	ПК-2	ИПК-2.1.	36	ПК-2	ИПК-2.2.
17	ПК-2	ИПК-2.1.	37	ПК-2	ИПК-2.2.
18	ПК-2	ИПК-2.1.	38	ПК-2	ИПК-2.2.
19	ПК-2	ИПК-2.1.	39	ПК-2	ИПК-2.2.
20	ПК-2	ИПК-2.1.	40	ПК-2	ИПК-2.2.

Ключ ответов

Тема 1. № вопроса	Верный ответ	Тема 2. № вопроса	Верный ответ	Тема 3. № вопроса	Верный ответ	Тема 4. № вопроса	Верный ответ
1	3, 4, 1, 2	6	2, 3, 4	11	2	16	2
2	3	7	1- В, 2- Г, 3-А, 4-Б	12	2,3	17	1
3	1-Г, 2- В, 3- Б, 4-А	8	1,4	13	1-Г, 2- В, 3-Б, 4-А	18	2
4	1	9	2, 3, 4, 1	14	1	19	3
5	3	10	1- Б, 2-А, 3- Г, 4- В	15	1-В, 2-Г, 3-Б, 4-А	20	2

Ключ ответов

Тема 5. № вопроса	Верный ответ	Тема 6. № вопроса	Верный ответ	Тема 7. № вопроса	Верный ответ	Тема 8. № вопроса	Верный ответ
21	3	26	4	31	1-Б, 2- В, 3-Г, 4-А	36	1
22	4	27	3	32	4	37	2
23	1	28	2	33	4	38	1- Б, 2-А, 3- Г, 4- В

24	1- В, 2-Г, 3-А, 4-Б	29	1-Б, 2-А, 3-Г, 4- В	34	1,3	39	3,4
25	1,2	30	1,4	35	1-Г, 2- В, 3-Б, 4-А	40	3

ТЕМА 1. Теоретические взгляды на государственное регулирование

Задание № 1.

Установите порядок принятия законодательных актов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность РФ:

1. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности
2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза
3. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации
4. О техническом регулировании

Задание № 2.

Выберите правильный ответ. Срок действия международного сертификата соответствия ISO, определяющий требования к качеству товаров:

1. 1 год;
2. 2 года;
3. 3 года;
4. 5 лет.

Задание № 3.

Установите соответствие основных этапов изменения законодательства РФ в сфере внешнеэкономической деятельности в современной экономической истории России столбца 1 так, чтобы они соответствовали целям регулирования, перечисленных в столбце 2 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	1991-1993 гг.	А	Блокировать санкции США, ЕС и других недружественных стран против России
2	2002 г.	Б	Россия стала членом Всемирной торговой организации
3	2012 г.	В	принято решение об образовании таможенный союз и приведению законодательства Российской Федерации в соответствие с нормами и правилами ТС
4	2006 г. - по настоящее время	Г	На территории РСФСР отменена государственная монополия внешней торговли. Предприятиям и хозяйственным организациям разрешены внешнеторговые операции. Отменена их обязательная регистрация в качестве участников внешнеэкономической деятельности

Задание № 4.

Закон РФ, устанавливающий порядок формирования и применения таможенного тарифа РФ:

1. Таможенный кодекс ЕАЭС;

2. «О таможенном тарифе»;
3. «Об экспортном контроле»
4. «Об импортном контроле»

Задание № 5.

Для экспорта металлолома требуется:
1. фитосанитарный сертификат
2. ветеринарный сертификат;
3. радиационный сертификат
4. сертификат соответствия ISO

ТЕМА 2. Государственное регулирование ВЭД в России

Задание № 6.

Укажите несколько правильных ответов. Получение при внешнеторговых операциях фитосанитарных сертификатов, экологических и других сертификатов, подтверждающих соответствие технологическим нормам необходимо для:
1. удобрений;
2. продуктов питания;
3. растений;
4. животных.

Задание № 7.

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал понятиям внешнеторговой документации, необходимой для сопровождения внешнеторговых контрактов, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Оферта	А	имеет индивидуальный номер и указание на дату и место его заключения
2	акцепт	Б	документ, заполняемый импортером-покупателем, являющимся для компетентного органа средством контроля за осуществлением торговой сделки, на которую выделена иностранная валюта, и переводом денег в соответствии с условиями платежа и действующими правилами валютного контроля
3	Внешнеторговый договор (контракт)	В	удовлетворяет двум требованиям: содержит в себе все существенные пункты предполагаемого договора и адресован конкретному лицу или неопределенному кругу лиц при условии возможной индивидуализации одного или нескольких из них, желающих принять предложение
4	Декларация валютного контроля при импорте	Г	согласие адресата оферты, данное в установленный срок, заключить договор на условиях, предложенных оферентом

Задание № 8.

Выберите несколько правильных ответов «Цели валютного клиринга,

который может выступать условием расчёта в международных соглашениях и договорах»**:**

1) Выравнивание платежного баланса без затрат золотовалютных резервов;

2) Приобретение товаров с применением безналичных расчетов;

3) Временная помощь странам с активным платежным балансом;

4) Получение льготного кредита от страны-контрагента с активным платёжным балансом.

Задание № 9.

Установите последовательность заполнения разделов внешнеторгового контракта:

1. Сроки поставки
2. Предмет контракта
3. Цена и сумма
4. Условия платежа

Задание № 10.

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал группам ИНКОТЕРМС 2020, содержащим условия международных соглашений и договоров, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Группа E	А	Основная перевозка не оплачена
2	Группа F	Б	Отправление
3	Группа C	В	Прибытие
4	Группа D	Г	Основная перевозка оплачена

ТЕМА 3. Нормативно-правовая база регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации и ЕАЭС

Задание № 11.

Выберите правильный ответ «Как правила нормативно-правовые акты в сфере таможенного дела и таможенно-тарифного регулирования вступают в силу»:

1. с момента публикации;
2. через месяц;
3. через два месяца;
4. в каждом случае по-разному.

Задание № 12.

Выберите несколько правильных ответов «Основными нормативно-правовыми актами государственного регулирования ВЭД в России являются»:

1. Таможенный кодекс РФ;

2. Таможенный кодекс ЕАЭС;
3. Товарная номенклатура ВЭД ЕАЭС;
4. Товарная номенклатура ВЭД РФ.

Задание № 13.

Установите последовательность дат основных этапов регулирования ВЭД в современной экономической истории России столбца 1 так, чтобы они соответствовали целям регулирования, перечисленных в столбце 2 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	1991-1993гг.	А	Блокировать санкции США, ЕС и других недружественных стран против России
2	2002 г.	Б	Россия стала членом Всемирной торговой организации
3	2012 г.	В	принято решение об образовании таможенный союз и приведению законодательства Российской Федерации в соответствие с нормами и правилами ТС
4	2006 г. - по настоящее время	Г	На территории РСФСР отменена государственная монополия внешней торговли. Предприятиям и хозяйственным организациям разрешены внешнеторговые операции. Отменена их обязательная регистрация в качестве участников внешнеэкономической деятельности

Задание № 14.

Закон РФ, устанавливающий порядок формирования и применения таможенного тарифа РФ:

1. Таможенный кодекс ЕАЭС;
2. «О таможенном тарифе»;
3. «Об экспортном контроле»
4. «Об импортном контроле»

Задание № 15.

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал понятиям государственного регулирования в экономике перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Отношения, регулирующие таможенное законодательство РФ	А	Ответ на недружественные действия некоторых иностранных государств и международных организаций
2	Таможенная процедура - это	Б	законность, гласность обоснованность и объективность
3	Принципы применения специальных экономических мер - это	В	отношения по установлению порядка перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ
4	Специальные экономические меры, отраженные в (ФЗ от 30.12.2006 г. № 281-ФЗ	Г	совокупность мер, осуществляемых таможенными органами в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства РФ

	О специальных экономических мерах и Указе Президента Российской Федерации от 03.05.2022 № 252)		

ТЕМА 4. Таможенное регулирование внешнеторговых операций

Задание № 16.

Что такое таможенные операции?

1. действия, совершаемые лицами и таможенными органами в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства таможенного союза.

2. отдельные действия в отношении товаров и транспортных средств, осуществляемые лицами (в том числе участниками ВЭД) и таможенными органами при их таможенном оформлении.

3. совокупность положений, предусматривающих порядок совершения таможенных операций и определяющих статус товаров и транспортных средств для таможенных целей.

4. совокупность мер, осуществляемых таможенными органами в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства РФ.

Задание № 17.

Что можно отнести к вспомогательным операциям?

1. перевозка грузов
2. аренда оборудования
3. импорт
4. бартер

Задание № 18.

Что можно отнести к основной внешнеэкономической операции?

1. страхование грузов
2. лизинг
3. международные расчёты
4. экспедиторские операции

Задание № 19.

Вопрос о целесообразности сделки импортера решается с учетом показателей разницы между расчетной ценой и ...

1. контрактной ценой;
2. таможенной стоимостью;
3. ценой возможной реализации для импортера
4. ценой другой сходной сделки на сходный товар

Задание № 20.

Чем является расчетная цена участника внешнеторговой сделки?

1. ценой, по которой участник сделки желал бы продать (купить) товар
2. нижним порогом цены для участника сделки
3. ценой, оглашенная в справочных каталогах и рекламных проспектах
4. ценой другой сходной сделки на сходный товар

ТЕМА 5. Внешнеторговая документация

Задание № 21.

Выберите правильный ответ

Внешнеторговый договор – это соглашение …

1. между фирмами двух зарубежных стран
2. между российскими предприятиями о совместном производстве
3. о поставке товаров между партнерами, один – в России, другой – за рубежом
4. о подготовке зарубежных специалистов

Задание № 22.

Выберите правильный ответ

1. К группе страховых документов во внешнеторговой деятельности не относится:

1) страховой полис, страховой сертификат, страховая премия.
2) страховое уведомление, страховое объявление, счёт страховщика.
3) открытый ковернот.
4) аккредитив

Задание № 23.

Выберите правильный ответ

Гарантийное письмо по товарному аккредитиву это:

1) документ, в котором бенефициар товарного аккредитива берет на себя ответственность за неисполнение условий аккредитива.
2) документ, согласно которому банк обязуется выплатить ограниченную сумму денег названной стороне, на условиях, указанных в нем.
3) документ, посредством которого клиент просит, банк выдать гарантию в пользу названной стороны, которая находится в другой стране, с указанием суммы и валюты платежа, а также конкретных условий гарантии.
4) документ, выдаваемый стороной, заинтересованной в покупке указанных в нем товаров.

Задание № 24.

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал понятиям внешнеторговой документации, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Оферта	А	имеет индивидуальный номер и указание на дату и место его

			заключения
2	акцепт	Б	документ, заполняемый импортером-покупателем, являющимся для компетентного органа средством контроля за осуществлением торговой сделки, на которую выделена иностранная валюта, и переводом денег в соответствии с условиями платежа и действующими правилами валютного контроля
3	Внешнеторговый договор (контракт)	В	удовлетворяет двум требованиям: содержит в себе все существенные пункты предполагаемого договора и адресован конкретному лицу или неопределенному кругу лиц при условии возможной индивидуализации одного или нескольких из них, желающих принять предложение
4	Декларация валютного контроля при импорте	Г	согласие адресата оферты, данное в установленный срок, заключить договор на условиях, предложенных оферентом

Задание № 25.

Выберите несколько правильных ответов

Оферта бывает:

1) публичная
2) непубличная
3) долгосрочная
4) среднесрочная

ТЕМА 6. Валютно-финансовые условия внешнеторговой сделки

Задание № 26.

Выберите правильный ответ

К формам международных расчетов не относится:

1) Авансовый платеж;
2) Аккредитив;
3) инкассо;
4) Чек, банковская тратта;

Задание № 27.

Выберите правильный ответ

Инкассо – это:

1) Соглашение, в силу которого банк обязуется по просьбе своего клиента произвести оплату документов третьему лицу или произвести оплату, акцепт тратты, выставленной бенефициаром, или негоциацию документов;

2) Условное денежное обязательство, принимаемое банком (банком-эмитентом) по поручению приказодателя (плательщика по аккредитиву);

3) Способ расчетов между двумя сторонами, при котором не сам поставщик, а его банк получает причитающуюся сумму или акцепт платежа с банка покупателя;

4) Периодические платежи импортера экспортеру после получения товара.

Задание № 28.

Выберите правильный ответ

Аккредитив - это:

1) Соглашение, в силу которого банк обязуется по просьбе своего клиента произвести оплату документов третьему лицу или произвести оплату, акцепт тратты, выставленной бенефициаром, или негоциацию документов;

2) Условное денежное обязательство, принимаемое банком (банком-эмитентом) по поручению приказодателя (плательщика);

3) Способ расчетов между двумя сторонами, при котором не сам поставщик, а его банк получает причитающуюся сумму или акцепт платежа с банка покупателя;

4) Периодические платежи импортера экспортеру после получения товара

Задание № 29.

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал типам аккредитивов, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Обычный аккредитив	А	направлен на защиту интересов получателя платежа в случае неисполнения обязательств продавца, связанных с отгрузкой товаров, и в соответствии с ним подлежащие представлению документы необязательно должны подтверждать выполнение этих обязательств
2	Резервный аккредитив	Б	обязывает бенефициара представить наряду с другими транспортные либо иные документы, которые могут служить доказательством выполнения обязательства.
3	переводной (трансферабельный) аккредитив	В	предусматривает обновление или восстановление его суммы без необходимости обновления самого аккредитива
4	Возобновляемый аккредитив	Г	означает передачу бенефициаром прав и некоторых обязанностей, возникающих из аккредитива, другому лицу (обычно своему поставщику) таким образом, что это лицо становится стороной по аккредитиву

Задание № 30.

Выберите несколько правильных ответов

Цели валютного клиринга:

1) Выравнивание платежного баланса без затрат золотовалютных резервов;

2) Приобретение товаров с применением безналичных расчетов;

3) Временная помощь странам с активным платежным балансом;

4) Получение льготного кредита от страны-контрагента с активным платёжным балансом.

ТЕМА 7. Структура внешнеторгового контракта

Задание № 31.

Установите последовательность заполнения разделов контракта в столбце 1. так, чтобы она соответствовала названиям разделов контракта, перечисленным в столбце 2 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	1	А	Сроки поставки
2	2	Б	Предмет контракта
3	3	В	Цена и сумма
4	4	Г	Условия платежа

Задание № 32.

Выберите правильный ответ

В преамбуле внешнеторгового контракта в обязательном порядке указываются:

1)что агент совершает от имени и за счет принципала действия различного характера.

2) устанавливаются минимальные продажные цены, ниже которых консигнатор не может продавать товар без предварительного письменного согласия консигнанта.

3) определяются вид, размер и порядок выплаты вознаграждения консигнатору

4) стороны с полным юридическим наименованием и определением статуса Продавца и Покупателя

Задание № 33.

Выберите правильный ответ

Структура внешнеторгового договора (контракта) не включает

1) вступительная часть с указанием действующих сторон;

2) определение предмета договора;

3) временные рамки поставок;

4) гарантийных обязательств третьих сторон

Задание № 34.

Выберите несколько правильных ответов

В разделе «Условия платежа» содержится:

1) код и название валюты, используемой для оплаты товара с учетом таможенного классификатора, предусмотренного для юридического оформления сделки и для соответствия платежной и фактической стоимости товара в конкретном валютном

2) определение предмета договора

3) список обязательных документов, при сделке купли-продажи между Продавцом и Покупателем, свидетельствующих о факте отгрузки и подтверждающих номенклатурные особенности и стоимость товара

4) Цена и сумма контракта

Задание № 35.

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал типам контрактов, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Рамочные контракты	А	по которому, стороны обязуются заключить в будущем договор о передаче имущества, выполнении работ или оказании услуг (основной договор)
2	Типовой контракт	Б	предполагает договорные отношения заканчиваются после поставки товара
3	Контракт с разовой поставкой	В	это своеобразный шаблон контракт или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме, сложившихся ранее с учетом торговой практики или обычаев и принятых сторонами договариваются после того, как они были согласованы с требованиями конкретной операции
4	Предварительный контракт - это соглашение	Г	это документ, который определяет договорённость сторон о том, как будет происходить сотрудничество

ТЕМА 8. Инкотермс

Задание № 36.

Выберите правильный ответ

ИНКОТЕРМС – это …

1. международные правила толкования торговых терминов
2. условия транспортирования грузов по морю
3. правила перевозки грузов самолетами
4. базисные условия перевозки грузов на автомобильном транспорте

Задание № 37.

Выберите правильный ответ

Сколько международных правил включает в себя редакция Инкотермс-2000?

1) 15;
2) 11;
3) 28;
4) 53.

Задание № 38.

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал группам

ИНКОТЕРМС 2020, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Группа E	А	Основная перевозка не оплачена
2	Группа F	Б	Отправление
3	Группа C	В	Прибытие
4	Группа D	Г	Основная перевозка оплачена

Задание № 39.

Выберите несколько правильных ответов

Бортовой коносамент – единственный приемлемый документ, который продавец может представить в соответствии с термином:

1). CIP;
2). CPT;
3). CIF;
4). CFR.

Задание № 40.

Выберите правильный ответ

Какое из перечисленных условий применяется только при морских перевозках?

1). FCA;
2). CPT;
3). CIF;
4). DAT

ЗАДАНИЯ ОТКРЫТОГО ТИПА

Общие критерии оценивания

№ п/п	Процент правильных ответов	Оценка
1	86 % – 100 %	5 («отлично»)
2	70 % – 85 %	4 («хорошо)
3	51 % – 69 %	3 (удовлетворительно)
4	50 % и менее	2 (неудовлетворительно)

Номер вопроса и проверка сформированной компетенции

№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора	№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора
1	ПК-2	ИПК-2.2	11	ПК-2	ИПК-2.2
2	ПК-2	ИПК-2.2	12	ПК-2	ИПК-2.1
3	ПК-2	ИПК-2.2	13	ПК-2	ИПК-2.2
4	ПК-2	ИПК-2.2	14	ПК-2	ИПК-2.2
5	ПК-2	ИПК-2.2	15	ПК-2	ИПК-2.1
6	ПК-2	ИПК-2.2	16	ПК-2	ИПК-2.2

7	ПК-2	ИПК-2.1	17	ПК-2	ИПК-2.2
8	ПК-2	ИПК-2.1	18	ПК-2	ИПК-2.1
9	ПК-2	ИПК-2.1	19	ПК-2	ИПК-2.2
10	ПК-2	ИПК-2.2	20	ПК-2	ИПК-2.2

Ключ ответов к заданиям открытого типа

<table>
<tr><th>№ вопроса</th><th>Верный ответ</th></tr>
<tr><td>1</td><td>Если одна из сторон намеренно указывает не свое фирменное наименование, то она может нарушить условия контракта и тем самым пытается уйти от ответственности за нарушение условий контракта и причинение убытков своему контрагенту</td></tr>
<tr><td>2</td><td>Директор фирмы «Х» принял неправильное решение, т. к. у внешнеторгового контракта есть особые требования. Перед подписанием внешнеторгового контракта необходимо ознакомиться с рекомендациями Центрального банка РФ к реквизитам и форме внешнеторговых контрактов, которые уполномоченные банки принимают у участников ВЭД при заключении экспортно-импортных сделок</td></tr>
<tr><td>3</td><td>Прав юрист. Валютная оговорка внешнеторгового контракта состоит в том, что в него включается условие: сумма платежа изменяется в той же пропорции, в какой происходит изменение валюты платежа. Российская сторона получит запланированные денежные средства.</td></tr>
<tr><td>4</td><td>
<table>
<tr><td>Риск импортёра</td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>высокий</td><td>Банковский перевод при 100% авансе</td><td></td><td>вексель</td><td></td></tr>
<tr><td>средний</td><td></td><td>чек</td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>низкий</td><td>Документарный аккредитив</td><td>инкассо</td><td>Банковский перевод без 100% аванса</td><td></td></tr>
<tr><td></td><td>низкий</td><td>средний</td><td>высокий</td><td>Риск экспортёра</td></tr>
</table>
</td></tr>
<tr><td>5</td><td>Единый портал внешнеэкономической информации Минэкономразвития России.
Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации.
Решения арбитражных судов Российской Федерации.
Официальный сайт Евразийской экономической комиссии</td></tr>
<tr><td>6</td><td>В данном разделе контракта необходимо четко и однозначно определить валюту цены и валюту платежа (они могут не совпадать), курс конвертации при несовпадении валют, валютные оговорки, которые позволяют избежать курсовых потерь, в случае изменения курсов валют, способ и сроки оплаты.</td></tr>
<tr><td>7</td><td>СХ – индекс документа
AFRIKA - код регионального координационного комитета
94 - год принятия документа
3 – номер документа</td></tr>
<tr><td>8</td><td>Сделка состоится т. к. отечественный ГОСТ Р 51705.1-2001 разработан на основе принципов международной системы ХАССП</td></tr>
</table>

<table>
<tr><td>9</td><td>Согласно стандарту на мёд международного стандарта на пищевые продукты «Кодекс Алиментариус» в соответствии с названием географического или топографического района, следует указать страну, в которой он произведен. Наименование продукта на этикетке «Алтайский мёд. Россия»</td></tr>
<tr><td>10</td><td>Главным направлением международных соглашений в рамках ГАТТ/ВТО является снижение тарифов для активизации внешнеэкономической деятельности</td></tr>
<tr><td>11</td><td>Примерный ответ.
В данном случае юрист будет регулярно отслеживать факты издания нормативных правовых актов регулирующих внешнеэкономическую деятельность (включая их изменение или отмену) по следующим Интернет-источникам:
Официальный Интернет-портал правовой Информации России
Официальный сайт Правительства РФ
Официальный сайт Центрального Банка РФ
Правовые справочно-информационные системы «Гарант», «Консультант Плюс»</td></tr>
<tr><td>12</td><td>При экспорте зерна в Судан ещё нужно предоставить информацию по микробиологическим показателям</td></tr>
<tr><td>13</td><td>Продавец обязан поставить товар в согласованную дату (период, окончание периода), способом, соответствующим обычаям порта, путем помещения товара на борт судна, номинированного покупателем. Соответственно, Продавец несет все риски до момента поставки товара. В соответствии с пунктом А8 «Проверка, упаковка, маркировка» Продавец обязан оплатить расходы, связанные с проверкой товара (проверкой качеств, упаковки).
Заключение договора перевозки (и, соответственно, выбор перевозчика) является обязанностью Покупателя.</td></tr>
<tr><td>14</td><td>Стороны условиями контракта предусмотрели стандарты качества изготовителя. Поскольку параметры, по которым проводились испытания товара на специализированном предприятии в стране покупателя, не были предусмотрены технической документацией изготовителя, то такие протоколы не могут являться надлежащим доказательством поставки некачественного товара. В результате суд признал доказанным факт поставки товара в соответствии с условиями контракта, то есть исполнение продавцом своих договорных обязательств надлежащим образом, и удовлетворил требование продавца.</td></tr>
<tr><td>15</td><td>
<table>
<tr><th></th><th>Преимущества</th><th>Недостатки</th></tr>
<tr><td>Полевое исследование</td><td>Позволяет получить точную информацию
Привлекаются профессиональные специалисты</td><td>Требует много времени
Более дорогостоящее</td></tr>
<tr><td>Кабинетное исследование</td><td>Может быть бесплатным
Много источников информации
Возможность провести собственными силам</td><td>Не дает полную картину о состоянии рынка
Иногда требует уточнения полученной информации из-за ее многообразия</td></tr>
</table>
</td></tr>
<tr><td>16</td><td>Преамбула. Место подписания контракта определяет, право какой стороны будет применимо к контракту, если какие-то его условия окажутся спорными. В данном случае право РФ. Также определяются стороны спора, если он возникнет.</td></tr>
</table>

17	Прав кенийский поставщик роз, т. к.способ «тель-кель» означает поставку товара «каким он есть» Продавец не несет ответственность за качество поставляемого товара. Покупатель обязан принять товар независимо от его качества, если он соответствует наименованию, указанному в договоре. Этот способ применяется при морской перевозке грузов, когда продавец не несет ответственность за ухудшение качества товара в пути
18	Международные стандарты ИСО распространяются на любую продукцию, кроме электротехнической, к которой относятся сварочные аппараты. Для неё действуют стандарты Международной электротехнической комиссии МЭК
19	Решение: Суд рассмотрит дело и вынесет решение в пользу Продавца, аргументировав его тем, что уточнение «stowed & trimmed» (с укладкой и разравниванием) к термину FOB не возлагает на продавца никаких обязанностей по инспекции трюмов судна, а лишь обязывает обеспечить защиту груза от трения, протирания упаковки или любого повреждения при качке. Все остальные риски перешли на покупателя после загрузки товара в трюмы судна.
20	Суд признал претензии покупателя необоснованными. Суд не принял во внимание утверждение покупателя о том, что им получен товар в меньшем количестве, чем это указано в спецификации, по следующим основаниям: - товар был принят перевозчиком, который расписался в его получении в указанном в товарно-транспортной накладной количестве. - каких-либо оговорок в отношении количества груза перевозчиком сделано не было. Поскольку товар поставлялся на условиях CFR, данные о количестве груза, указанные в транспортных документах, являются определяющими.

Задание № 1.

Российская фирма «Исток» договорилась с турецкой фирмой «Start+» о поставке мандаринов. При заключении внешнеторгового контракта выяснилось, что иностранный партнёр в пункте о наименовании сторон написал «Start». Какие последствия это может иметь?

Задание № 2.

Небольшая российская фирма «Х» решила выйти на международный рынок со своей продукцией. Когда речь зашла о заключении контракта, директор взял за основу форму контракта, который он заключал с партнёрами внутри страны. Оцените его решение.

Задание № 3.

Российская фирма «Х» заключила внешнеторговый контракт на поставку зерна в одну из развивающихся африканских стран. Пока зерно доставлялось покупателю, в африканской стране произошли беспорядки и курс национальной валюты резко упал. Главный бухгалтер фирмы «Х» выразил обеспокоенность по этому поводу, т. к. цена за зерно была оговорена в национальной валюте африканской страны. Юрист же заверил, что волноваться не нужно, поскольку во внешнеторговом контракте есть валютная оговорка. Кто из них прав?

Задание № 4.

Заполните матрицу риска выбора форм международных расчётов, которые являются важнейшим условием международных соглашений и договоров

Риск импортёра

высокий			
средний			
низкий			
	низкий	средний	высокий

Риск экспортёра

Задание № 5.

Руководство фирмы «Самшит» задумалось о возможности выхода на зарубежные рынки, и, прежде всего, собрать информацию о государственном регулировании внешнеэкономической деятельности. К каким Интернет-источникам информации Вы бы посоветовали обратиться в первую очередь?

Задание № 6.

Юристу компании «Зенит» поручено составить внешнеторговый контракт на поставку оборудования для компании «Infra». Какую информацию он должен разместить в разделе «Порядок расчетов по контракту»?

Задание № 7.

Расшифруйте обозначения из Кодекса Алиментариуса, который разрабатывает единые международные стандарты на пищевые продукты:

CX/AFRIKA 94/3

Задание № 8.

На выставке к представителю фирмы «Садко», производящей соки подошли, подошли представители фирмы «Гарант», которые заинтересовались продукцией. Представители «Гаранта» заявили, что закупят соки, если он будет произведён по требованиям системы ХАССП. Представитель «Садко» ответил, что они производят соки по ГОСТ Р 51705.1-2001. Состоится ли сделка?

Задание № 9.

Небольшая фирма из Алтайского края решила продавать мёд в европейские страны и подготовила для переговоров с зарубежными партнёрами образец продукции с этикеткой на которой было написано «Алтайский мёд». Партнёры заявили, что наименование продукта на этикетке, по международным стандартам неправильное. Какое должно быть наименование?

Задание № 10.

Проанализируйте изменение условий международных соглашений в рамках ГАТТ/ВТО по данным таблицы

Название раунда переговоров Период	Число стран участниц	Главные направления переговоров
Женевская конференция 1947	23	Снижение тарифов
Конференция в Анесси 1949	31	Снижение тарифов
Конференция в Торки 1951	38	Снижение тарифов
Женевская конференция 1956	26	Снижение тарифов
Раунд Диллона 1960–1961	26	Снижение тарифов
Раунд Кеннеди 1964–1967	62	Снижение тарифов, антидемпинговые меры
Токио раунд 1973–1979	102	Снижение тарифов, нетарифные меры и «рамочные соглашения»
Уругвайский раунд 1986–1994	125	Создание ВТО, снижение тарифов, нетарифные меры, торговля услугами, права интеллектуальной собственности, текстиль и одежда, сельское хозяйство
Дохийский раунд С 2001	161	Снижение тарифов, субсидии, антидемпинговые меры, региональные торговые соглашения, сельское хозяйство

Задание № 11.

Юристу компании «Х», которая работает на внешнем рынке, поручено проводить мониторинг изменений законодательства РФ в сфере внешнеэкономической деятельности, международных соглашений и договоров. Что будет делать юрист?

Задание № 12.

Суданская фирма решила закупить у российской фирмы партию зерна и попросила предоставить документы, подтверждающие его качество. Российская фирма предоставила фитосанитарный сертификат и сертификат соответствия, в котором указала показатели содержания белка, влажность, кислотность, содержание свинца, содержание генно-модифицированных организмов. Суданская сторона заявила, что россияне не предоставили документ ещё по одному показателю. Что это за показатель?

Задание № 13.

Российская фирма покупает у индонезийской фирмы сахар-сырец, перевозка осуществляется морским транспортом. В контракте указали условия поставки FOB «stowed & trimmed». Какие обязанности есть у Продавца, какие у Покупателя при таких условиях поставки?

Задание № 14.

Российская фирма продала иностранному покупателю печенье с доставкой морским транспортом на условиях CFR. Порт в стане покупателя. В течение согласованного периода поставки грузоотправитель отправил товар согласно условиям контракта. Покупатель информировал продавца о получении товара и предъявил рекламацию о его качестве, которое не соответствовало Европейскому стандарту. В подтверждение несоответствия качества покупатель представил протоколы государственной испытательной лаборатории страны покупателя. При оплате товара примерно половина его стоимости была удержана покупателем. Продавец потребовал обязать покупателя полностью оплатить товар и подал иск в суд. В обоснование своих требований он представил в суд сертификат качества.

Как суд должен разрешить данную ситуацию?

Задание № 15.

Заполните таблицу по способам анализа информации о требованиях к товарам на внешних и внутренних рынках для сопровождения внешнеторговых контрактов

	Преимущества	Недостатки
Полевое исследование		
Кабинетное исследование		

Задание № 16.

Ниже приведён фрагмент внешнеторгового контракта:

Контракт № 001-UR/01

г. Краснодар

20 июня 2020 г.

Стороны договора - фирма «Кёсико Корпорейшн» (Токио), именуемая в дальнейшем Продавец, с одной стороны, и ООО «Агроэко» (Краснодар), именуемая в дальнейшем Покупатель, с другой стороны, заключили контракт на следующих условиях….

Вопрос: К какой части внешнеторгового контракта относится фрагмент? Какое юридическое значение он имеет?

Задание № 17.

Российская компания «Юг» закупила у кенийского поставщика партию роз. При разгрузке судна в порту оказалось, что цветы помятые, частично увядшие, с оторванными лепестками. «Юг» предъявила поставщику претензии о ненадлежащем качестве товара и потребовала компенсировать ей убытки. Контрагент заявил, что российская фирма ничего не получит, т. к. согласилась по условиям контракта с поставкой цветов способом «тель-кель». Кто прав в данной ситуации?

Задание № 18.

Египетская фирма решила закупить у российского производителя сварочные аппараты. В качестве условия сделки потребовала предоставить сертификат качества ИСО. Российская сторона в этом отказала. Чем мотивирует отказ российский производитель?

Задание № 19.

Российским продавцом, производителем сельскохозяйственной продукции, был заключен контракт на поставку товаров. Так как товар перевозился морским путем, то в качестве условия поставки был выбран FOB - Новороссийск. Покупатель, для того чтобы избежать проблемы с укладкой и разравниваем товара, согласовал с Продавцом добавление к базовому условию формулировки «stowed & trimmed» (с укладкой и разравниванием).

Продавец в исполнение условия договора погрузил товар в трюмы судна, номинированного покупателем. По прибытии товаров была установлена порча части товара, так как ранее в трюмах этого судна перевозилось вещество, имеющее специфический запах. Покупатель заявил, что по условиям контракта продавец должен был осуществлять погрузку товара в чистый и сухой трюм судна. Покупатель обратился в суд с иском к Продавцу, мотивируя необходимость инспекции и дезинфекции судна до погрузки товара.

Как суд разрешит данную ситуацию?

Задание № 20.

Российский продавец поставил зарубежному покупателю товар на условиях CFR - порт страны Покупателя. Количество, ассортимент, технические условия и цены были согласованы сторонами в приложении к контракту. В течение согласованного периода поставки грузоотправитель отгрузил товар согласно Спецификации, предусмотренной условиями контракта и оформляемой на каждую партию товара. Товар – металлическая посуда, упакованная в картонные коробки. Для перевозки товара морским путем был использован морской контейнер.

Покупатель информировал продавца о получении товара и предъявил рекламацию о недостаче товара. В подтверждение недостачи покупатель представил удостоверение таможни страны покупателя об отсутствии трех упаковок (коробок) товара. При оплате товара примерно половина его стоимости была удержана покупателем. Продавец потребовал обязать покупателя полностью оплатить товар и подал иск в суд. В обоснование своих требований он представил в суд транспортные документы, подтверждающие поставку товара, и расписку водителя автотранспортного средства о получении указанных документов. По окончании таможенного оформления контейнер был опечатан пломбой таможенного органа, о чем была сделана соответствующая запись в транспортных документах. Продавец указал, что удостоверение таможни страны покупателя об отсутствии товара не содержит информации о целостности пломбы.

Как суд должен разрешить данную ситуацию?

2 ЭТАП – Промежуточная аттестация по итогам освоение дисциплины

Вопросы зачета

1. Понятие внешнеэкономических связей и внешнеэкономической деятельности.
2. Классификация внешнеторговых операций.
3. Содержание экспортно – импортных операций.
4. Организация экспортно – импортных операций фирмы.
5. Внутрироссийская география экспорта и импорта.
6. Классификация субъектов РФ по характеру внешнеторговых связей.
7. Подготовка, заключение и исполнение контракта.
8. Структура и содержание контракта купли – продажи.
9. Базисные условия поставок (INCOTERMES – 2020).
10. Правовая база государства в отношении таможеннно - тарифного регулирования.
11. Виды таможенных режимов.
12. Виды таможенных платежей.
13. Таможенные сборы за таможенное оформление.
14. Порядок заполнения грузовой таможеннои декларации.
15. Основная процедура таможенной обработки экспортно – импортных грузов.
16. Таможенные пошлины и их исчисление.
17. Основные причины (мотивы) выхода на внешние рынки или расширения внешнеэкономической деятельности.
18. Основные трудности и опасности выхода на внешние рынки и осуществления внешнеэкономической деятельности.
19. Структура стратегии фирмы на внешнем рынке.
20. Процесс планирования рыночной стратегии фирмы.
21. Основные стратегии поиска зарубежного сбыта.
22. Мировая цена. Виды цен: публикуемые и расчетные.
23. Коммерческие поправки к внешнеторговым ценам.
24. Механизм определения внешнеторговых цен.
25. Виды валютных операции.
26. Механизм валютного контроля во внешнеэкономической деятельности.
27. Основные формы расчетов во внешнеэкономической деятельности: банковский перевод, инкассовая форма расчетов, аккредитив, расчеты по открытому счету, покупательский аванс.
28. Роль кредита во внешнеэкономической деятельности.
29. Маркетинг как функция управления внешнеэкономической деятельностью предприятия.
30. Транспортное обеспечение внешнеэкономических связей. Экспорт транспортных услуг.
31. Теоретические аспекты государственного регулирования ВЭД.

32. Стихийно-рыночные и сознательные (целенаправленные) регуляторы ВЭД.
33. Законодательная база, основные цели и институты регулирования ВЭД.
34. Инструменты и методы регулирования ВЭД: общая характеристика.
35. Роль субъектов федерации во внешнеэкономическом регулировании.
36. Современные тенденции в государственном регулировании экономики.
37. Финансовые организации, содействующие развитию ВЭД.
38. Классификация таможенных пошлин.
39. Единый таможенный тариф Таможенного союза.
40. Виды таможенных процедур, используемых во внешнеэкономической деятельности, их экономическое содержание и роль в системе таможенного регулирования.

ЗАДАНИЯ ЗАКРЫТОГО ТИПА

Общие критерии оценивания

№ п/п	Процент правильных ответов	Оценка
1	86 % – 100 %	5 («отлично»)
2	70 % – 85 %	4 («хорошо)
3	51 % – 69 %	3 (удовлетворительно)
4	50 % и менее	2 (неудовлетворительно)

Номер вопроса и проверка сформированной компетенции

№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора
1	ПК-2	ИПК-2.2
2	ПК-2	ИПК-2.1
3	ПК-2	ИПК-2.2
4	ПК-2	ИПК-2.2
5	ПК-2	ИПК-2.1
6	ПК-2	ИПК-2.1
7	ПК-2	ИПК-2.2
8	ПК-2	ИПК-2.2
9	ПК-2	ИПК-2.2
10	ПК-2	ИПК-2.2

Ключ ответов

№ вопроса	Верный ответ	№ вопроса	Верный ответ
1	3, 4, 1, 2	6	2, 3, 4
2	3	7	1- В, 2- Г, 3-А, 4-Б
3	1-Г, 2- В, 3- Б, 4-А	8	1,4
4	1	9	2, 3, 4, 1
5	3	10	1- Б, 2-А, 3- Г, 4- В

Задание № 1.

Установите порядок принятия законодательных актов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность РФ:

1. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности
2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза
3. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации
4. О техническом регулировании

Задание № 2.

Выберите правильный ответ. Срок действия международного сертификата соответствия ISO, определяющий требования к качеству товаров:

1. 1 год;
2. 2 года;
3. 3 года;
4. 5 лет.

Задание № 3.

Установите соответствие основных этапов изменения законодательства РФ в сфере внешнеэкономической деятельности в современной экономической истории России столбца 1 так, чтобы они соответствовали целям регулирования, перечисленных в столбце 2 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	1991-1993 гг.	А	Блокировать санкции США, ЕС и других недружественных стран против России
2	2002 г.	Б	Россия стала членом Всемирной торговой организации
3	2012 г.	В	принято решение об образовании таможенный союз и приведению законодательства Российской Федерации в соответствие с нормами и правилами ТС
4	2006 г. - по настоящее время	Г	На территории РСФСР отменена государственная монополия внешней торговли. Предприятиям и хозяйственным организациям разрешены внешнеторговые операции. Отменена их обязательная регистрация в качестве участников внешнеэкономической деятельности

Задание № 4.

Закон РФ, устанавливающий порядок формирования и применения таможенного тарифа РФ:

1. Таможенный кодекс ЕАЭС;
2. «О таможенном тарифе»;
3. «Об экспортном контроле»
4. «Об импортном контроле»

Задание № 5.

Для экспорта металлолома требуется:

1. фитосанитарный сертификат
2. ветеринарный сертификат;
3. радиационный сертификат
4. сертификат соответствия ISO

Задание № 6.

Укажите несколько правильных ответов. Получение при внешнеторговых операциях фитосанитарных сертификатов, экологических и других сертификатов, подтверждающих соответствие технологическим нормам необходимо для:

1. удобрений;
2. продуктов питания;
3. растений;
4. животных.

Задание № 7.

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал понятиям внешнеторговой документации, необходимой для сопровождения внешнеторговых контрактов, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Оферта	А	имеет индивидуальный номер и указание на дату и место его заключения
2	акцепт	Б	документ, заполняемый импортером-покупателем, являющимся для компетентного органа средством контроля за осуществлением торговой сделки, на которую выделена иностранная валюта, и переводом денег в соответствии с условиями платежа и действующими правилами валютного контроля
3	Внешнеторговый договор (контракт)	В	удовлетворяет двум требованиям: содержит в себе все существенные пункты предполагаемого договора и адресован конкретному лицу или неопределенному кругу лиц при условии возможной индивидуализации одного или нескольких из них, желающих принять предложение
4	Декларация валютного контроля при импорте	Г	согласие адресата оферты, данное в установленный срок, заключить договор на условиях, предложенных оферентом

Задание № 8.

Выберите несколько правильных ответов

Цели валютного клиринга, который может выступать условием расчёта в международных соглашениях и договорах:

1) Выравнивание платежного баланса без затрат золотовалютных резервов;

2) Приобретение товаров с применением безналичных расчетов;

3) Временная помощь странам с активным платежным балансом;

4) Получение льготного кредита от страны-контрагента с активным платёжным балансом.

Задание № 9.

Установите последовательность заполнения разделов внешнеторгового контракта:

1. Сроки поставки
2. Предмет контракта
3. Цена и сумма
4. Условия платежа

Задание № 10.

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал группам ИНКОТЕРМС 2020, содержащим условия международных соглашений и договоров, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Группа E	А	Основная перевозка не оплачена
2	Группа F	Б	Отправление
3	Группа C	В	Прибытие
4	Группа D	Г	Основная перевозка оплачена

ЗАДАНИЯ ОТКРЫТОГО ТИПА

Общие критерии оценивания

№ п/п	Процент правильных ответов	Оценка
1	86 % – 100 %	5 («отлично»)
2	70 % – 85 %	4 («хорошо)
3	51 % – 69 %	3 (удовлетворительно)
4	50 % и менее	2 (неудовлетворительно)

Номер вопроса и проверка сформированной компетенции

№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора	№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора
1	ПК-2	ИПК-2.2	11	ПК-2	ИПК-2.2
2	ПК-2	ИПК-2.2	12	ПК-2	ИПК-2.1
3	ПК-2	ИПК-2.2	13	ПК-2	ИПК-2.2
4	ПК-2	ИПК-2.2	14	ПК-2	ИПК-2.2
5	ПК-2	ИПК-2.2	15	ПК-2	ИПК-2.1
6	ПК-2	ИПК-2.2	16	ПК-2	ИПК-2.2
7	ПК-2	ИПК-2.1	17	ПК-2	ИПК-2.2
8	ПК-2	ИПК-2.1	18	ПК-2	ИПК-2.1

9	ПК-2	ИПК-2.1	19	ПК-2	ИПК-2.2
10	ПК-2	ИПК-2.2	20	ПК-2	ИПК-2.2

Ключ ответов к заданиям открытого типа

<table>
<tr><th>№ вопроса</th><th>Верный ответ</th></tr>
<tr><td>1</td><td>Если одна из сторон намеренно указывает не свое фирменное наименование, то она может нарушить условия контракта и тем самым пытается уйти от ответственности за нарушение условий контракта и причинение убытков своему контрагенту</td></tr>
<tr><td>2</td><td>Директор фирмы «Х» принял неправильное решение, т. к. у внешнеторгового контракта есть особые требования. Перед подписанием внешнеторгового контракта необходимо ознакомиться с рекомендациями Центрального банка РФ к реквизитам и форме внешнеторговых контрактов, которые уполномоченные банки принимают у участников ВЭД при заключении экспортно-импортных сделок</td></tr>
<tr><td>3</td><td>Прав юрист. Валютная оговорка внешнеторгового контракта состоит в том, что в него включается условие: сумма платежа изменяется в той же пропорции, в какой происходит изменение валюты платежа. Российская сторона получит запланированные денежные средства.</td></tr>
<tr><td>4</td><td>
<table>
<tr><td>Риск импортёра</td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>высокий</td><td>Банковский перевод при 100% авансе</td><td></td><td>вексель</td><td></td></tr>
<tr><td>средний</td><td></td><td>чек</td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>низкий</td><td>Документарный аккредитив</td><td>инкассо</td><td>Банковский перевод без 100% аванса</td><td></td></tr>
<tr><td></td><td>низкий</td><td>средний</td><td>высокий</td><td>Риск экспортёра</td></tr>
</table>
</td></tr>
<tr><td>5</td><td>Единый портал внешнеэкономической информации Минэкономразвития России.
Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации.
Решения арбитражных судов Российской Федерации.
Официальный сайт Евразийской экономической комиссии</td></tr>
<tr><td>6</td><td>В данном разделе контракта необходимо четко и однозначно определить валюту цены и валюту платежа (они могут не совпадать), курс конвертации при несовпадении валют, валютные оговорки, которые позволяют избежать курсовых потерь, в случае изменения курсов валют, способ и сроки оплаты.</td></tr>
<tr><td>7</td><td>СХ – индекс документа
AFRIKA - код регионального координационного комитета
94 - год принятия документа
3 – номер документа</td></tr>
<tr><td>8</td><td>Сделка состоится т. к. отечественный ГОСТ Р 51705.1-2001 разработан на основе принципов международной системы ХАССП</td></tr>
<tr><td>9</td><td>Согласно стандарту на мёд международного стандарта на пищевые продукты «Кодекс Алиментариус» в соответствии с названием географического или топографического района, следует указать страну, в которой он произведен.</td></tr>
</table>

<table>
<tr><td></td><td>Наименование продукта на этикетке «Алтайский мёд. Россия»</td></tr>
<tr><td>10</td><td>Главным направлением международных соглашений в рамках ГАТТ/ВТО является снижение тарифов для активизации внешнеэкономической деятельности</td></tr>
<tr><td>11</td><td>Примерный ответ.
В данном случае юрист будет регулярно отслеживать факты издания нормативных правовых актов регулирующих внешнеэкономическую деятельность (включая их изменение или отмену) по следующим Интернет-источникам:
Официальный Интернет-портал правовой Информации России
Официальный сайт Правительства РФ
Официальный сайт Центрального Банка РФ
Правовые справочно-информационные системы «Гарант», «КонсультантПлюс»</td></tr>
<tr><td>12</td><td>При экспорте зерна в Судан ещё нужно предоставить информацию по микробиологическим показателям</td></tr>
<tr><td>13</td><td>Продавец обязан поставить товар в согласованную дату (период, окончание периода), способом, соответствующим обычаям порта, путем помещения товара на борт судна, номинированного покупателем. Соответственно, Продавец несет все риски до момента поставки товара. В соответствии с пунктом А8 «Проверка, упаковка, маркировка» Продавец обязан оплатить расходы, связанные с проверкой товара (проверкой качеств, упаковки).
Заключение договора перевозки (и, соответственно, выбор перевозчика) является обязанностью Покупателя.</td></tr>
<tr><td>14</td><td>Стороны условиями контракта предусмотрели стандарты качества изготовителя. Поскольку параметры, по которым проводились испытания товара на специализированном предприятии в стране покупателя, не были предусмотрены технической документацией изготовителя, то такие протоколы не могут являться надлежащим доказательством поставки некачественного товара. В результате суд признал доказанным факт поставки товара в соответствии с условиями контракта, то есть исполнение продавцом своих договорных обязательств надлежащим образом, и удовлетворил требование продавца.</td></tr>
<tr><td>15</td><td>
<table>
<tr><td></td><td>Преимущества</td><td>Недостатки</td></tr>
<tr><td>Полевое исследование</td><td>Позволяет получить точную информацию
Привлекаются профессиональные специалисты</td><td>Требует много времени
Более дорогостоящее</td></tr>
<tr><td>Кабинетное исследование</td><td>Может быть бесплатным
Много источников информации
Возможность провести собственными силам</td><td>Не дает полную картину о состоянии рынка
Иногда требует уточнения полученной информации из-за ее многообразия</td></tr>
</table>
</td></tr>
<tr><td>16</td><td>Преамбула. Место подписания контракта определяет, право какой стороны будет применимо к контракту, если какие-то его условия окажутся спорными. В данном случае право РФ. Также определяются стороны спора, если он возникнет.</td></tr>
<tr><td>17</td><td>Прав кенийский поставщик роз, т. к.способ «тель-кель» означает поставку</td></tr>
</table>

	товара «каким он есть» Продавец не несет ответственность за качество поставляемого товара. Покупатель обязан принять товар независимо от его качества, если он соответствует наименованию, указанному в договоре. Этот способ применяется при морской перевозке грузов, когда продавец не несет ответственность за ухудшение качества товара в пути
18	Международные стандарты ИСО распространяются на любую продукцию, кроме электротехнической, к которой относятся сварочные аппараты. Для неё действуют стандарты Международной электротехнической комиссии МЭК
19	Решение: Суд рассмотрит дело и вынесет решение в пользу Продавца, аргументировав его тем, что уточнение «stowed & trimmed» (с укладкой и разравниванием) к термину FOB не возлагает на продавца никаких обязанностей по инспекции трюмов судна, а лишь обязывает обеспечить защиту груза от трения, протирания упаковки или любого повреждения при качке. Все остальные риски перешли на покупателя после загрузки товара в трюмы судна.
20	Суд признал претензии покупателя необоснованными. Суд не принял во внимание утверждение покупателя о том, что им получен товар в меньшем количестве, чем это указано в спецификации, по следующим основаниям: - товар был принят перевозчиком, который расписался в его получении в указанном в товарно-транспортной накладной количестве. - каких-либо оговорок в отношении количества груза перевозчиком сделано не было. Поскольку товар поставлялся на условиях CFR, данные о количестве груза, указанные в транспортных документах, являются определяющими.

Задание № 1.

Российская фирма «Исток» договорилась с турецкой фирмой «Start+» о поставке мандаринов. При заключении внешнеторгового контракта выяснилось, что иностранный партнёр в пункте о наименовании сторон написал «Start». Какие последствия это может иметь?

Задание № 2.

Небольшая российская фирма «Х» решила выйти на международный рынок со своей продукцией. Когда речь зашла о заключении контракта, директор взял за основу форму контракта, который он заключал с партнёрами внутри страны. Оцените его решение.

Задание № 3.

Российская фирма «Х» заключила внешнеторговый контракт на поставку зерна в одну из развивающихся африканских стран. Пока зерно доставлялось покупателю, в африканской стране произошли беспорядки и курс национальной валюты резко упал. Главный бухгалтер фирмы «Х» выразил обеспокоенность по этому поводу, т. к. цена за зерно была оговорена в национальной валюте африканской страны. Юрист же заверил, что волноваться не нужно, поскольку во внешнеторговом контракте есть валютная оговорка. Кто из них прав?

Задание № 4.

Заполните матрицу риска выбора форм международных расчётов, которые являются важнейшим условием международных соглашений и договоров

Риск импортёра

высокий			
средний			
низкий			
	низкий	средний	высокий

Риск экспортёра

Задание № 5.

Руководство фирмы «Самшит» задумалось о возможности выхода на зарубежные рынки, и, прежде всего, собрать информацию о государственном регулировании внешнеэкономической деятельности. К каким Интернет-источникам информации Вы бы посоветовали обратиться в первую очередь?

Задание № 6.

Юристу компании «Зенит» поручено составить внешнеторговый контракт на поставку оборудования для компании «Infra». Какую информацию он должен разместить в разделе «Порядок расчетов по контракту»?

Задание № 7.

Расшифруйте обозначения из Кодекса Алиментариуса, который разрабатывает единые международные стандарты на пищевые продукты:

CX/AFRIKA 94/3

Задание № 8.

На выставке к представителю фирмы «Садко», производящей соки, подошли представители фирмы «Гарант», которые заинтересовались продукцией. Представители «Гаранта» заявили, что закупят соки, если он будет произведён по требованиям системы ХАССП. Представитель «Садко» ответил, что они производят соки по ГОСТ Р 51705.1-2001. Состоится ли сделка?

Задание № 9.

Небольшая фирма из Алтайского края решила продавать мёд в европейские страны и подготовила для переговоров с зарубежными партнёрами образец продукции с этикеткой на которой было написано «Алтайский мёд». Партнёры заявили, что наименование продукта на этикетке, по международным стандартам неправильное. Какое должно быть наименование?

Задание № 10.

Проанализируйте изменение условий международных соглашений в рамках ГАТТ/ВТО по данным таблицы

Название раунда переговоров Период	Число стран участниц	Главные направления переговоров
Женевская конференция 1947	23	Снижение тарифов
Конференция в Анесси 1949	31	Снижение тарифов
Конференция в Торки 1951	38	Снижение тарифов
Женевская конференция 1956	26	Снижение тарифов
Раунд Диллона 1960–1961	26	Снижение тарифов
Раунд Кеннеди 1964–1967	62	Снижение тарифов, антидемпинговые меры
Токио раунд 1973–1979	102	Снижение тарифов, нетарифные меры и «рамочные соглашения»
Уругвайский раунд 1986–1994	125	Создание ВТО, снижение тарифов, нетарифные меры, торговля услугами, права интеллектуальной собственности, текстиль и одежда, сельское хозяйство
Дохийский раунд С 2001	161	Снижение тарифов, субсидии, антидемпинговые меры, региональные торговые соглашения, сельское хозяйство

Задание № 11.

Юристу компании «Х», которая работает на внешнем рынке, поручено проводить мониторинг изменений законодательства РФ в сфере внешнеэкономической деятельности, международных соглашений и договоров. Что будет делать юрист?

Задание № 12.

Суданская фирма решила закупить у российской фирмы партию зерна и попросила предоставить документы, подтверждающие его качество. Российская фирма предоставила фитосанитарный сертификат и сертификат соответствия, в котором указала показатели содержания белка, влажность, кислотность, содержание свинца, содержание генно-модифицированных организмов. Суданская сторона заявила, что россияне не предоставили документ ещё по одному показателю. Что это за показатель?

Задание № 13.

Российская фирма покупает у индонезийской фирмы сахар-сырец, перевозка осуществляется морским транспортом. В контракте указали условия поставки FOB «stowed & trimmed». Какие обязанности есть у

Продавца, какие у Покупателя при таких условиях поставки?

Задание № 14.

Российская фирма продала инотранному покупателю печенье морским транспортом на условиях CFR. Порт в стане покупателя. В течение согласованного периода поставки грузоотправитель отправил товар согласно условиям контракта. Покупатель информировал продавца о получении товара и предъявил рекламацию о его качестве, которое не соответствовало Европейскому стандарту. В подтверждение несоответствия качества покупатель представил протоколы государственной испытательной лаборатории страны покупателя. При оплате товара примерно половина его стоимости была удержана покупателем. Продавец потребовал обязать покупателя полностью оплатить товар и подал иск в суд. В обоснование своих требований он представил в суд сертификат качества.

Как суд должен разрешить данную ситуацию?

Задание № 15.

Заполните таблицу по способам анализа информации о требованиях к товарам на внешних и внутренних рынках для сопровождения внешнеторговых контрактов

	Преимущества	Недостатки
Полевое исследование		
Кабинетное исследование		

Задание № 16.

Ниже приведён фрагмент внешнеторгового контракта:

Контракт № 001-UR/01

г. Краснодар

20 июня 2020 г.

Стороны договора - фирма «Кёсико Корпорейшн» (Токио), именуемая в дальнейшем Продавец, с одной стороны, и ООО «Агроэко» (Краснодар), именуемая в дальнейшем Покупатель, с другой стороны, заключили контракт на следующих условиях….

Вопрос: К какой части внешнеторгового контракта относится фрагмент? Какое юридическое значение он имеет?

Задание № 17.

Российская компания «Юг» закупила у кенийского поставщика партию роз. При разгрузке судна в порту оказалось, что цветы помятые, частично увядшие, с оторванными лепестками. «Юг» предъявила поставщику претензии о ненадлежащем качестве товара и потребовала компенсировать ей убытки. Контрагент заявил, что российская фирма ничего не получит, т. к. согласилась по условиям контракта с поставкой цветов способом «тель-кель». Кто прав в данной ситуации?

Задание № 18.

Египетская фирма решила закупить у российского производителя сварочные аппараты. В качестве условия сделки потребовала предоставить сертификат качества ИСО. Российская сторона в этом отказала. Чем мотивирует отказ российский производитель?

Задание № 19.

Российским продавцом, производителем сельскохозяйственной продукции, был заключен контракт на поставку товаров. Так как товар перевозился морским путем, то в качестве условия поставки был выбран FOB - Новороссийск. Покупатель, для того чтобы избежать проблемы с укладкой и разравниваем товара, согласовал с Продавцом добавление к базовому условию формулировки «stowed & trimmed» (с укладкой и разравниванием).

Продавец в исполнение условия договора погрузил товар в трюмы судна, номинированного покупателем. По прибытии товаров была установлена порча части товара, так как ранее в трюмах этого судна перевозилось вещество, имеющее специфический запах. Покупатель заявил, что по условиям контракта продавец должен был осуществлять погрузку товара в чистый и сухой трюм судна. Покупатель обратился в суд с иском к Продавцу, мотивируя необходимость инспекции и дезинфекции судна до погрузки товара.

Как суд разрешит данную ситуацию?

Задание № 20.

Российский продавец поставил зарубежному покупателю товар на условиях CFR - порт страны Покупателя. Количество, ассортимент, технические условия и цены были согласованы сторонами в приложении к контракту. В течение согласованного периода поставки грузоотправитель отгрузил товар согласно Спецификации, предусмотренной условиями контракта и оформляемой на каждую партию товара. Товар – металлическая посуда, упакованная в картонные коробки. Для перевозки товара морским путем был использован морской контейнер.

Покупатель информировал продавца о получении товара и предъявил рекламацию о недостаче товара. В подтверждение недостачи покупатель представил удостоверение таможни страны покупателя об отсутствии трех упаковок (коробок) товара При оплате товара примерно половина его стоимости была удержана покупателем. Продавец потребовал обязать покупателя полностью оплатить товар и подал иск в суд. В обоснование своих требований он представил в суд транспортные документы, подтверждающие поставку товара, и расписку водителя автотранспортного средства о получении указанных документов. По окончании таможенного оформления контейнер был опечатан пломбой таможенного органа, о чем была сделана соответствующая запись в транспортных документах. Продавец указал, что удостоверение таможни страны покупателя об отсутствии товара

не содержит информации о целостности пломбы.

Как суд должен разрешить данную ситуацию?

4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Зачет служит формой проверки выполнения слушателями освоения учебного материала дисциплины, в соответствии с утвержденными программами и оценочными материалами. Зачет принимается преподавателями, читающими лекции по данной учебной дисциплине в соответствии с перечнем основных вопросов, выносимых для контроля знаний слушателей.

Результаты сдачи зачета оцениваются по шкале: «зачтено», «не зачтено».

Результаты зачета заносятся в зачетно-экзаменационную ведомость. Если слушатель не явился на зачет, в ведомости напротив фамилии делается запись «не явился». Неявка на зачет без уважительной причины приравнивается к оценке «не зачтено».