Автономная некоммерческая образовательная организация
высшего образования
«Воронежский экономико-правовой институт»
(АНОО ВО «ВЭПИ»)

АНОО ВО "ВОРОНЕЖСКИЙ ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЙ ИНСТИТУТ", АНОО ВО "ВЭПИ", ВЭПИ

Подписано цифровой подписью: АНОО ВО "ВОРОНЕЖСКИЙ ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЙ ИНСТИТУТ", АНОО ВО "ВЭПИ", ВЭПИ
Дата: 30.08.2024 10:10:27 +03'00'

УТВЕРЖДАЮ
Проректор
по учебно-методической работе
_____ А.Ю. Жильников
«13» декабря 2022 г.

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Б1.О.20 Организация и техника внешнеторговых операций
(наименование дисциплины (модуля))

38.05.02 Таможенное дело
(код и наименование специальности)

Направленность (профиль) / Специализация Товароведение и экспертиза во внешнеторговой деятельности
(наименование направленности (профиля) / специализации)

Квалификация выпускника Специалист таможенного дела
(наименование квалификации)

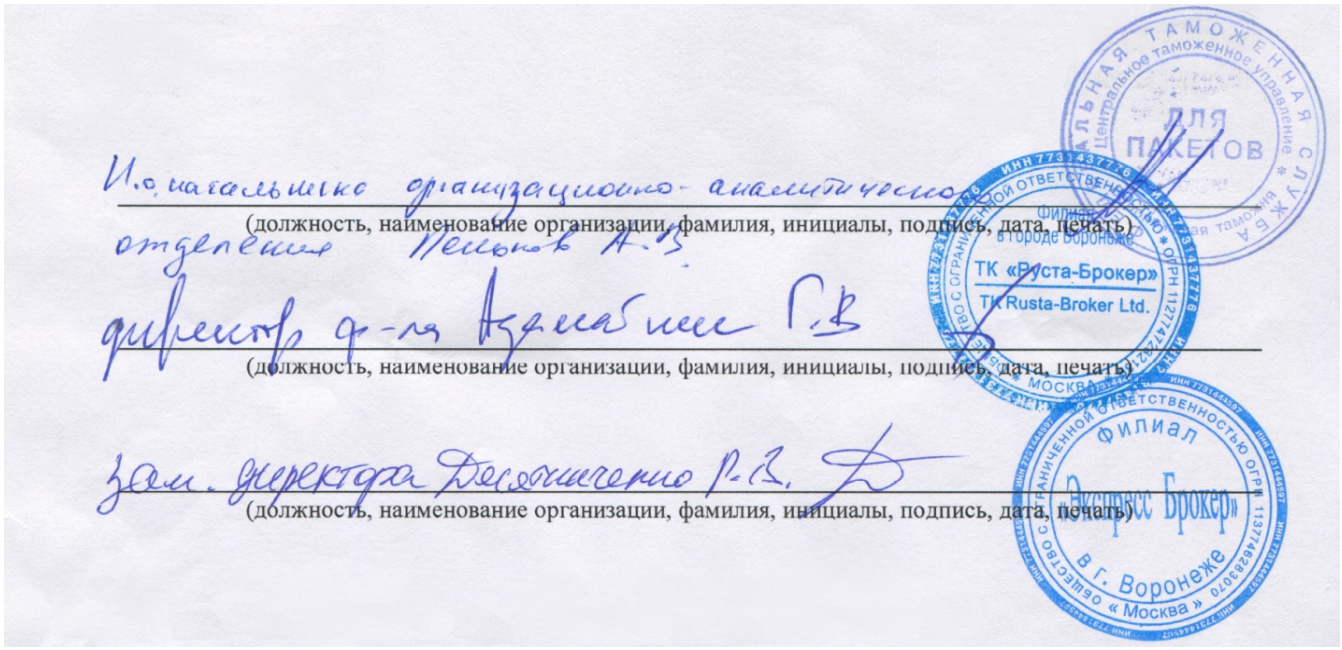
Форма обучения Очная, заочная
(очная, очно-заочная, заочная)

Воронеж 2022

Фонд оценочных средств по дисциплине (модулю) рассмотрен и одобрен на заседании кафедры менеджмента АНОО ВО «ВЭПИ».

Протокол от « 15 » декабря 2022 г. № 5

Фонд оценочных средств по дисциплине (модулю) согласован со следующими представителями работодателей или их объединений, направление деятельности которых соответствует области профессиональной деятельности, к которой готовятся обучающиеся:



И.о. начальника организационно-аналитического отделения Пеньков А.Г.
(должность, наименование организации, фамилия, инициалы, подпись, дата, печать)

директор ф-ла Кудинов Г.В.
(должность, наименование организации, фамилия, инициалы, подпись, дата, печать)

Зам. директора Деревягина Р.В.
(должность, наименование организации, фамилия, инициалы, подпись, дата, печать)

Заведующий кафедрой А.А. Галкин

Разработчики:

Доцент Н.А. Лунева

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения ОП ВО

Целью проведения дисциплины Б1.О.20 Организация и техника внешнеторговых операций является достижение следующих результатов обучения:

Код компетенции	Наименование компетенции
ПК-2	Способен организовывать работы в сфере внешнеэкономической деятельности
ПК-14	Способен организовать работу по назначению экспертиз и анализировать предложения по конкретным направлениям изучения рынка

В формировании данных компетенций также участвуют следующие дисциплины (модули), практики образовательной программы (по семестрам (курсам) их изучения):

- для очной формы обучения:

Наименование дисциплин (модулей), практик, ГИА	Этапы формирования компетенций по семестрам изучения									
	1 сем	2 сем	3 сем	4 сем	5 сем	6 сем	7 сем	8 сем	9 сем	10 сем
Государственное регулирование внешнеторговой деятельности			ПК-2							
Мировая экономика					ПК-2					
Международный маркетинг							ПК-14			
Ценообразование во внешней торговле					ПК-14					
Учебная практика (ознакомительная практика)				ПК-2						
Учебная практика (технологическая практика)						ПК-14				
Производственная практика (преддипломная практика)										ПК-2 ПК-14
Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена										ПК-2 ПК-14
Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы										ПК-2 ПК-14

- для заочной формы обучения:

Наименование дисциплин (модулей), практик, ГИА	Этапы формирования компетенций по курсам изучения					
	1 курс	2 курс	3 курс	4 курс	5 курс	6 курс
Государственное регулирование внешнеторговой деятельности		ПК-2				
Мировая экономика			ПК-2			
Международный маркетинг					ПК-14	
Ценообразование во внешней торговле			ПК-14			
Учебная практика (ознакомительная практика)			ПК-2			
Учебная практика (технологическая практика)				ПК-14		
Производственная практика (преддипломная практика)						ПК-2 ПК-14
Подготовка к сдаче и сдача						ПК-2

государственного экзамена						ПК-14
Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы						ПК-2 ПК-14

Этап дисциплины (модуля) в формировании компетенций соответствует:

- для очной формы обучения – 5 семестру;
- для заочной формы обучения – 3 курсу.

2. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования, шкалы оценивания

Показателями оценивания компетенций являются следующие результаты обучения:

Код компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю)
ПК-2	ИПК-2.1. Осуществляет сбор, анализ и обработку информации о требованиях к товарам на внешних и внутреннем рынках для сопровождения внешнеторговых контрактов.	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках
	ИПК-2.2. Осуществляет мониторинг изменений законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условий международных соглашений и договоров	Знать: законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров. Уметь: использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле. Владеть: методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности
ПК-14	ИПК-14.1. Владеет навыками привлечения экспертов, определения задач анализа и исследования, использования результатов экспертизы	Знать: основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов Уметь: работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров Владеть: навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров
	ИПК-14.2. Формирует портфель предложений по конкретным направлениям, изучает рынок с целью определения перспектив развития организации	Знать: теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы формирования и описание бизнес-идеи. Уметь: оценивать перспективность и возможность практической реализации бизнес-идеи. Владеть: методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации.

Порядок оценки освоения обучающимися учебного материала определяется содержанием следующих разделов дисциплины (модуля):

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Код компетенции, код индикатора достижения компетенции	Критерии оценивания	Оценочные средства текущего контроля успеваемости	Шкала оценивания
1	Тема 1. Сущность и особенности внешнеторговых операций.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам; законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров; основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов; теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы	Устный опрос Реферат Тесты Задачи	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»

			формирования и описание бизнес-идеи Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка; использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле; работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров; Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках; методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности; навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров; методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации		
2	Тема 2. Классификация субъектов внешнеторговых операций.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам; законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров; основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов; теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы формирования и описание бизнес-идеи Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка; использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле; работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров; Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках; методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности; навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров; методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации	Устный опрос Реферат Тесты Задачи	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
3	Тема 3.	ПК-2	Знать: информационные ресурсы, в	Устный опрос	«отлично»

	Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров.	(ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	которых размещены требования к товарам; законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров; основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов; теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы формирования и описание бизнес-идеи Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка; использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле; работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров; Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках; методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности; навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров; методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации	Реферат Тесты Задачи	«хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
4	Тема 4. Сырьевые товары. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам; законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров; основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов; теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы формирования и описание бизнес-идеи Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка; использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле; работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров; Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и	Устный опрос Реферат Тесты Задачи	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»

			внутреннем рынках; методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности; навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров; методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации		
5	Тема 5. Организация и техника международной товарообменной торговли.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам; законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров; основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов; теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы формирования и описание бизнес-идеи Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка; использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле; работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров; Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках; методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности; навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров; методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации	Устный опрос Реферат Тесты Задачи	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»
6	Тема 6. Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам; законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров; основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов; теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы формирования и описание бизнес-идеи Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и	Устный опрос Реферат Тесты Задачи	«отлично» «хорошо» «удовлетворительно» «неудовлетворительно»

			внутреннего рынка; использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле; работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров; Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках; методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности; навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров; методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации		
7	Тема 7. Международный франчайзинг.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам; законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров; основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов; теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы формирования и описание бизнес-идеи Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка; использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле; работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров; Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках; методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности; навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров; методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации	Устный опрос Реферат Тесты Задачи	«отлично» «хорошо» «удовлетвори тельно» «неудовлетво рительно»
8	Тема 8 Сущность и особенности международной торговли	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам; законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности,	Устный опрос	«отлично» «хорошо» «удовлетвори тельно» «неудовлетво

	услугами.	ИПК-14.2)	условия международных соглашений и договоров; основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов; теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы формирования и описание бизнес-идеи Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка; использовать законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле; работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров; Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках; методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности; навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров; методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации	Реферат Тесты Задачи	рительно»
ИТОГО			Форма контроля	Оценочные средства промежуточной аттестации	Шкала оценивания
			Экзамен	Ответ на билет	«отлично» «хорошо» «удовлетвори тельно» «неудовлетво рительно»

Критерии оценивания результатов обучения для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)

Шкала оценивания устного опроса

Критерий оценки	Оценка			
	отлично	Хорошо	удовлетворительно	неудовлетворительно
полнота ответа	полностью раскрыто содержание вопроса	содержание вопроса в основном раскрыто	неполное знание теоретического материала	не раскрыто основное содержание учебного материала
правильность ответа	материал изложен грамотно, в определенной логической	в изложении допущены небольшие пробелы, не	непоследовательно раскрыто содержание материала, но	обнаружено незнание или непонимание большей или наиболее важной

	последовательности, точно используется терминология; продемонстрировано усвоение ранее изученных сопутствующих вопросов, допущены одна – две неточности при освещении второстепенных вопросов, которые исправляются по замечанию преподавателя.	исказившие содержание ответа; допущены ошибка или более двух недочетов при освещении второстепенных вопросов, которые легко исправляются по замечанию преподавателя.	показано общее понимание вопроса и продемонстрированы умения, достаточные для дальнейшего усвоения материала; имеются затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии,	части учебного материала; допущены ошибки в определении понятий, при использовании терминологии,
Использование примеров	теоретические положения подкреплены конкретными примерами, показана способность применять их в новой ситуации;	Приводятся примеры, не раскрывающие в полной мере теоретические положения	не может применить теорию в новой ситуации	Не приводятся примеры
Самостоятельность ответа	ответ прозвучал самостоятельно, без наводящих вопросов	ответ прозвучал самостоятельно, с одним наводящим вопросом	При ответе использованы наводящие вопросы преподавателя	Не может самостоятельно ответить на вопрос

Шкала оценивания реферата

Критерий оценки	Оценка			
	отлично	Хорошо	удовлетворительно	неудовлетворительно
полнота изложения	Реферат является информативным, объективно передаёт исходную информацию, а также корректно оценивает материал, содержащийся в первоисточнике	Не раскрыты отдельные вопросы	Тема раскрыта частично	Тема раскрыта не полностью
степень использования в работе результатов исследований и установленных научных фактов	В работе в полной мере использованы результаты исследований и установленных научных фактов по данной теме	В работе частично использованы результаты исследований и установленных научных фактов по данной теме	В работе использованы некоторые результаты исследований и установленных научных фактов по данной теме	В работе не использованы результаты исследований и установленных научных фактов по данной теме
дополнительные знания, использованные при написании работы	В работе в полной мере использованы дополнительные знания	В работе частично использованы дополнительные знания	В работе использованы некоторые дополнительные знания	В работе не использованы дополнительные знания
Уровень владения	Полностью владеет темой	Не владеет отдельными	Частично владеет темой	Не владеет темой

тематикой		вопросами по данной теме		
логичность подачи материала	Материал изложен логично	Иногда логичность изложения нарушается	Логичность прослеживается слабо	Материал изложен нелогично
Правильность цитирования источников	Источники процитированы правильно, нет плагиата	Незначительные ошибки в цитировании	Грубые ошибки в цитировании источников	Допущен плагиат
правильное оформление работы	Реферат оформлен правильно	Незначительные ошибки в оформлении	Грубые ошибки в оформлении	Реферат оформлен неправильно
соответствие реферата стандартным требованиям	Реферат полностью соответствует стандартам	Реферат соответствует стандартам, но допущены незначительные отступления	Реферат частично соответствует стандартам	Реферат не соответствует стандартам

Шкала оценивания задачи

Критерий оценки	Оценка			
	отлично	хорошо	удовлетворительно	неудовлетворительно
Понимание ситуации, находящейся в основе решения задачи	Самостоятельно вникает в сущность ситуации, находящуюся в основе решения задачи	Понимает ситуацию, находящуюся в основе решения задачи с наводящими указаниями	Делает определённые ошибки в понимании ситуации, находящейся в основе решения задачи	Неверно понимает ситуацию, находящуюся в основе решения задачи
Знание необходимых расчетных методик и формул	Применяет теоретический материал для поиска необходимых расчетных методик и формул	Находит соответствующие заданию расчетные методики и формулы с наводящими указаниями	Находит соответствующие заданию расчетные методики и формулы	Не знает необходимые расчетные методики и формулы, не может найти их в готовом теоретическом материале
Правильность хода рассуждений	Ход рассуждений не содержит ошибок	Ход рассуждений меняет по мере получения наводящих указаний.	Ход рассуждений содержит определенные ошибки.	Не может рассуждать по поводу выполнения задания или ход рассуждений содержит грубые ошибки.
Применение формул или алгоритма действий для решения многошаговых заданий	Может решать многошаговые задания с использованием нескольких формул, или нескольких алгоритмов действий	Решает только одношаговые задачи с наводящими указаниями по использованию формул или алгоритмов действий	В применения формул или алгоритма действий решает только простые задачи, подставляя значения в имеющуюся формулу или	Не может высказать никаких предположений о том, как применять готовые формулы или алгоритма действий
Понимание логики и многовариантно	Рассматривает несколько сценариев	Рассматривает только один сценарий развития событий и	Не всегда понимает, как будут развиваться	Делает неверные выводы по дальнейшему

сти развития событий	развития событий и правильно анализирует их, находя нужные решения	анализирует их с некоторыми недостатками	события в дальнейшем и анализирует их с наводящими указаниями	развитию событий.
Решение задачи с изменением ситуации, находящейся в основе решения	Самостоятельно вникает в сущность изменения ситуации, находящуюся в основе решения задачи	Понимает изменение ситуации, находящейся в основе решения задачи с наводящими указаниями	Делает определенные ошибки в понимании изменений ситуации, находящейся в основе решения задачи	Неверно понимает изменения в ситуацию, находящуюся в основе решения задачи
Последовательность в определении шагов выполнения задачи	Строгая последовательность в определении шагов выполнения задания	Несущественное нарушение последовательности в определении шагов выполнения задания	Существенное нарушение последовательности в определении шагов выполнения задания	Непоследовательность в определении
Умение самостоятельно составить задачу по заданной теме	Самостоятельно и правильно составляет задачу по теме	Составляет задачу по теме с наводящими указаниями	Составляет задачу по теме по образцу	Не может самостоятельно составить задачу

Критерии оценивания ответа на экзамене:

Оценка «отлично» выставляется обучающемуся, если:

- даны исчерпывающие и обоснованные ответы на все поставленные вопросы, правильно и рационально (с использованием рациональных методик) решены соответствующие задачи;
- в ответах выделялось главное, все теоретические положения умело увязывались с требованиями руководящих документов;
- ответы были четкими и краткими, а мысли излагались в логической последовательности;
- показано умение самостоятельно анализировать факты, события, явления, процессы в их взаимосвязи и диалектическом развитии;
- показаны знания, умения и владения по компетенциям дисциплины согласно критериям и показателям оценки по каждой компетенции в согласно соответствующей оценке.

Оценка «хорошо» выставляется обучающемуся, если:

- даны полные, достаточно обоснованные ответы на поставленные вопросы, правильно решены практические задания;
- в ответах не всегда выделялось главное, отдельные положения недостаточно увязывались с требованиями руководящих документов, при решении практических задач не всегда использовались рациональные методики расчётов;
- ответы в основном были краткими, но не всегда четкими,
- показаны знания, умения и владения по компетенциям дисциплины согласно критериям и показателям оценки по каждой компетенции согласно соответствующей оценке.

Оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, если:

- даны в основном правильные ответы на все поставленные вопросы, но без должной глубины и обоснования, при решении практических задач обучающийся использовал прежний опыт и не применял новые методики выполнения расчётов, однако на уточняющие вопросы даны в целом правильные ответы;
- при ответах не выделялось главное;
- ответы были многословными, нечеткими и без должной логической последовательности;
- на отдельные дополнительные вопросы не даны положительные ответы;
- показаны знания, умения и владения по компетенциям дисциплины согласно критериям и показателям оценки по каждой компетенции согласно соответствующей оценке.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, если он обнаруживает недостаточное освоения порогового уровня сформированности компетенций, не знает значительной части программного материала, допускает существенные ошибки, неуверенно, с большими затруднениями решает практические задачи или не справляется с ними самостоятельно.

3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

1 ЭТАП – Текущий контроль освоения дисциплины

3.1. Вопросы для устного опроса:

1. Прямой метод торговли, его особенности и преимущества. Прямые сделки и сфера их применения. Цели прямых сделок. Прямые сделки и безканальная система сбыта.
2. Косвенные методы торговли, их специфика и необходимость. Международные посредники и многоканальные системы сбыта. Условия, преимуществаи недостатки косвенных методов торговли. Способы оплаты услуг посредников.
3. Консигнационная торговля на мировом рынке. Консигнация, ее содержание и схема. Преимущества консигнационной торговли на рынке страныимпортера. Виды консигнации. Частично возвратная и безвозвратная консигнации.
4. Брокерские операции на международных рынках. Особенности брокера как торгового посредника. Функции брокера. Брокерское вознаграждение (брокеридж).
5. Международные торговые биржи. Биржевые товары. Биржевой лот.Биржевые торги. Биржевые посредники. Биржевые сделки.
6. Международные аукционы. Аукционные торги, их подготовка и организация. Открытые и закрытые аукционы. Стадии аукциона. Английский и голландский аукцион.

7. Международные торги как операции состязательного типа. Конкурентные торги (международный тендер). Объекты международных торгов. Техникамеждународных торгов. Государство и международные торги.

8. Финансовый лизинг. Виды аренды (рентинг, хайринг, лизинг). Объекты аренды. Арендатор и арендатель. Арендная плата. Международный лизинг.

9. Международные лизинговые сделки. Техника лизинговой сделки. Виды лизинга.

10. Что такое международные сделки по обмену научно-технической деятельностью?

11. Какие сделки относятся к внешнеторговым сделкам по объектам авторского права? Назовите виды договоров, используемых приих заключении. Перечислите основные методы осуществлениямеждународных коммерческих операций?

12.Какова структура внешнеторгового контракта купли-продажи?

13. Раскроите содержание статей типовой формы внешнеторгового контракта купли-продажи.

14. В чем состоят особенности контрактов па поставку машин по технической продукции?

15. Каковы протокольные аспекты внешнеторговых переговоров?

16.Назовите этапы процесса проведения переговоров, дайте их характеристику.

17. Какие методы относятся к технике ведения переговоров? В чем они заключаются?

18. Какие тактические приемы ведения переговоров вызнаете?

19. Расскажите о национальных стилях ведения переговоров.

3.2. Примерный перечень тем рефератов:

1. Внешнеэкономическая сфера страны.

2. Современное состояние внешнеэкономического сектора РФ.

3. Роль внешнеэкономического фактора в развитии национальной экономики.

4. Основные субъекты ВЭД Российской Федерации.

5.Начало осуществления Российскими предприятиями внешнеторговой деятельности и порядок ее регистрации.

6. Особенности деятельности коммерческих организаций с иностранными инвестициями, их филиалов и представительств на территории РФ.

7. Порядок создания предприятий за рубежом с участием Российского капитала.

8. Внешнеэкономическая стратегия предприятия.

9. Оценка конкурентоспособности предприятия и его продукции на внешнем рынке.

10. Ценообразование во внешнеэкономической деятельности предприятия.

11. Сущность и элементы маркетинга во внешнеэкономической деятельности предприятия.

12. Особенности разработки маркетингового комплекса предприятия при работена внешних рынках.

13. Выбор партнера во внешнеэкономической деятельности предприятия.

14. Управление ВЭД предприятия, организации работы ВТФ.

15. Совокупность элементов ВЭД предприятия.

16. Роль банков в ВЭД предприятий.

17. Работа участников ВЭД с транспортными компаниями по организации международных перевозок.

18. Схема взаимоотношений предприятия со страховыми компаниями в ВЭД.

19. Взаимодействие участника ВЭД с таможенными брокерами.

20. Внешнеэкономические операции: сущность, виды, этапы.

21. Валютно-финансовые условия внешнеэкономических сделок.

22. Основные представления о валютном рынке и валютных операциях.

23. Основные элементы сферы международных расчётов.

24. Формы расчётов и средства платежа в международной торговле.

25. Кредитование внешнеторговых операций.

3.2. Темы рефератов:

1. Основные понятия и правила ведения внешнеторговой деятельности.
2. Понятие внешнеторговой деятельности. Основные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность и валютные операции.
3. Международное регулирование внешнеэкономической деятельности.
4. Правила толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС. Базисные условия поставки товаров.
5. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в России.
6. Учет активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте.
7. Курсовая разница. Особенности учета курсовых разниц по основным средствам, по формированию уставного капитала.
8. Таможенные режимы, их состав и содержание.
9. Таможенные платежи и их классификация.
10. Формирование таможенной стоимости товара.
11. Экспортные операции, их виды и организация учета.
12. Учет экспортных операций без участия посреднической организации в расчетах.
13. Учет экспортных операций с участием посреднической организации в расчетах.
14. Учет реэкспортных операций.
15. Организация учета импортных операций.
16. Учет импортных операций с участием посреднической организации в расчетах.

17. Сущность товарообменных операций и первичная учетная документация по их оформлению.
18. Учет бартерных сделок во внешнеэкономической деятельности.

Общие критерии оценивания

№ п/п	Процент правильных ответов	Оценка
1	86 % – 100 %	5 («отлично»)
2	70 % – 85 %	4 («хорошо)
3	51 % – 69 %	3 (удовлетворительно)
4	50 % и менее	2 (неудовлетворительно)

Задания закрытого типа

Номер вопроса и проверка сформированной компетенции

№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора
1	ПК-2	ИПК-2.1.
2	ПК-2	ИПК-2.2.
3	ПК-2	ИПК-2.2.
4	ПК-2	ИПК-2.1.
5	ПК-2	ИПК-2.1.

Ключ ответов

Тема 1. № вопроса	Верный ответ
1	3
2	1-в, 2-а, 3-г, 4-б
3	4,2,3,1
4	2, 3
5	1

Задание № 1

Выберите правильный ответ

Международные хозяйственные, торговые, политические отношения, включающие обмен товарами и различные формы экономического содействия называются:

1) Внешнеэкономическая деятельность;
2) Внешнеэкономические связи;
3) Внешнеэкономические операции;
4) Внутреэкономические связи.

Задание № 2

Установите соответствие

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал принципам, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Таможенный тариф	А	это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).
2	Квотирование	Б	разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.
3	Нетарифные ограничения	В	систематизированный перечень ставок, определяющих размер платы по импортным и экспортным товарам, т.е. таможенные пошлины. Увеличивая цену импортного или экспортного товара, он оказывает влияние на объем и структуру внешней торговли.
4	Лицензирование	Г	меры запретительного или ограничительного характера, препятствующие проникновению иностранных товаров на внутренние рынки или ограничивающие возможности их использования.

Задание № 3

Установите последовательность

Установите в нужном порядке этапы экспорта:

1) Экспорт посылки. (Почтовое отправление) перевозится из страны отправителя в страну получателя. Доставка может осуществляться как авиа так и наземным способом, в зависимости от географической удаленности стран экспорта и импорта. Сроки доставки экспорта международных отправлений не определены ни какими документами, все зависит от перевозчиков. Статус Экспорт говорит о том что посылка передана иностранному перевозчику для дальнейшей доставки в ММПО России;
2) Прибытие в место международного почтового обмена. В Месте международного почтового обмена (ММПО) отправителя, посылка подготавливается к экспорту в Россию. Таможенными органами, которые находятся в местах международного обмена, производится таможенное оформление. Формируются депеши для отправки в место убытия;

3) Прием международной посылки. В зарубежном почтовом отделении посылка принимается и на нее составляются все документы для дальнейшей отправки по конечному адресу. Также составляется таможенная декларация (формы CN22 или CN23);
4) Заказ товара.

Задание № 4
Выберите несколько правильных ответов
Функции торговых домов в международной практике:
1. сбыт собственной национальной продукции на внешних рынках
2. осуществление экспортно-импортных, товарообменных и других внешнеторговых операций от своего имени и за свой счет
3. осуществление крупномасштабной внутренней оптово-розничной торговли
4. регулирование внешнеторговой деятельности

Задание № 5
Международные торги:

1. это метод заключения договора купли–продажи, при котором продавец объявляет потенциальным покупателям о намерении продать товар,
2. используются для торговли большими массами однородных товаров, контракты заключаются на стандартные партии товаров
3. предполагают продажу товаров со строго индивидуальными свойствами
4. это метод заключения договора купли–продажи, при котором покупатель объявляет конкурс для продавцов на товар

Задания открытого типа

Номер вопроса и проверка сформированной компетенции

№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора
1	ПК-2	ИПК-2.1.
2	ПК-2	ИПК-2.2.
3	ПК-2	ИПК-2.1. ИПК-2.2.

Ключ ответов к заданиям открытого типа

№ вопроса	Верный ответ
1	Абсолютный эффект от экспорта = 1050 руб на ед., абсолютная эффективность = 2; относительный эффект = 500 руб;
2	Так как применяется процедура экспорта, то НДС не уплачивается. 1) Определим сумму таможенного сбора. В соответствии с ПП № 863. Размер таможенного сбора=1000 руб. 2) Определим размер вывозной таможенной пошлины:

	2.1. Адвалорная: 350 000*0,2=70 000 руб. 2.2. Специфическая: 1000*30=30 000 кг. (общий вес); 30*30*40= 36 000 руб. К уплате: 70 000 руб. 3) Итого: 71 000 руб.
3	Цена ФОБ – это цена, учитывающая стоимость продукции, стоимость доставки в порт отправления, стоимость погрузочно-разгрузочный работ с доставкой товара вдоль борта судна, стоимость доставки на борт судна и складирования на судне, фрахт до порта назначения, стоимость погрузочно-разгрузочных работ в стране-импортере, стоимость доставки на склад покупателя. Таким образом, цена ФОБ составляет: 100000+1000+2000+1000+8000+3000+500=115500 руб. Для определения цены СИФ к цене ФОБ необходимо добавить стоимость страхования: 115500+1000=116500 руб.

1. Предприятие экспортирует товар А, производственная себестоимость единицы – 500 рублей, затраты связанные с экспортом составляют 2 евро на единицу, экспортная контрактная цена 30 евро, цена реализации на внутреннем рынке – 650 рублей. Курс евро – 35 рублей. Каковы показатели экономической эффективности экспорта?

2. Из России в Германию вывозится товар. Количество товара – 1000 мешков по 30 кг. Таможенная стоимость 350 тыс. руб. Ставка вывозной таможенной пошлины - 20, но не менее 30 евро за 1000 кг. Курс валюты 40 руб./евро. Рассчитать сумму подлежащих уплате таможенных платежей.

3. Продукция поставляется на экспорт. По приведенным данным определить цену ФОБ и СИФ.
   Стоимость продукции – 100000 руб., доставка в порт отправления – 1000 руб., стоимость погрузочно-разгрузочный работ с доставкой товара вдоль борта судна – 2000 руб., стоимость доставки на борт судна и складирования на судне – 1000 руб., фрахт до порта назначения – 8000 руб., стоимость погрузочно-разгрузочных работ в стране-импортере – 3000 руб., доставка на склад покупателя – 500 руб., страхование груза – 1000 руб.

2 ЭТАП – Промежуточная аттестация по итогам освоения дисциплины

Список вопросов к экзамену

1.Понятие внешнеэкономических связей и внешнеэкономической деятельности.
2. Классификация внешнеторговых операции .
3. Содержание экспортно – импортных операции .
4. Организация экспортно – импортных операции фирмы.
5. Внутрироссийская география экспорта и импорта.
6. Классификация субъектов РФ по характеру внешнеторговых связей.

7. Подготовка, заключение и исполнение контракта.
8. Структура и содержание контракта купли – продажи.
9. Базисные условия поставок (INCOTERMES – 2010).
10. Правовая база государства в отношении таможеннно - тарифного регулирования.
11. Виды таможенных режимов.
12. Виды таможенных платежей.
13. Таможенные сборы за таможенное оформление.
14. Порядок заполнения грузовой таможенной декларации.
15.Основная процедура таможенной обработки экспортно – импортных грузов.
16. Таможенные пошлины и их исчисление.
17. Основные причины (мотивы) выхода на внешние рынки или расширения внешнеэкономической деятельности.
18. Основные трудности и опасности выхода на внешние рынки и осуществления внешнеэкономической деятельности.
19. Структура стратегии фирмы на внешнем рынке.
20. Процесс планирования рыночной стратегии фирмы.
21.Основные стратегии поиска зарубежного сбыта.
22. Мировая цена. Виды цен: публикуемые и расчетные.
23. Коммерческие поправки к внешнеторговым ценам.
24. Механизм определения внешнеторговых цен.
25. Виды валютных операции.
26. Механизм валютного контроля во внешне-экономической деятельности.
27. Основные формы расчетов во внешнеэкономической деятельности: банковский перевод, инкассовая форма расчетов, аккредитив, расчеты по открытому счету, покупательский аванс.
28. Роль кредита во внешне-экономической деятельности.
29. Маркетинг как функция управления внешнеэкономической деятельностью предприятия.
30.Транспортноеобеспечениевнешнеэкономических связей.
31. Экспорт транспортных услуг.
32. Транспортные операции внешнеэкономической деятельности.
33. Транспортные условия в договорах купли – продажи.
34. Логистический подход к транспортному обеспечению ВЭД.
35. Система государственного регулирования внешнеторговой деятельности в России.
36. Субъекты государственного регулирования и управления внешнеторговой деятельностью в России и их функции.
37. Правовые основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в России.
38. Таможенно-тарифное регулирование международной торговли.
40. Таможенный тариф и классификация товаров в соответствии с ТН ВЭД
41. ВТО и характеристика ее деятельности.
42. Экспорт. Реэкспорт. Импорт продукции и его структура. Реимпорт.

43. Встречная торговля и ее формы.
44. Аренда во внешнеэкономических связях. Международный лизинг и его виды.
45. Лицензионные соглашения как основная форма передачи технологий.
46. Международный инжиниринг.
47. Операции в сфере международного инвестиционного сотрудничества.
48. Транспортные операции во ВЭД.
49. Кредитные и страховые операции во ВЭД.
50. Виды и функции торговых посредников во ВЭД.

Задания закрытого типа

Номер вопроса и проверка сформированной компетенции

№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора
1	ПК-14	ИПК-14.1.
2	ПК-14	ИПК-14.2.
3	ПК-14	ИПК-14.2.
4	ПК-14	ИПК-14.1.
5	ПК-14	ИПК-14.1.

Ключ ответов

Тема 1. № вопроса	Верный ответ
1	3
2	1-в, 2-а, 3-г, 4-б
3	4,2,3,1
4	2, 3
5	1

Задание № 1

Выберите правильный ответ

Международные хозяйственные, торговые, политические отношения, включающие обмен товарами и различные формы экономического содействия называются:

5) Внешнеэкономическая деятельность;
6) Внешнеэкономические связи;
7) Внешнеэкономические операции;
8) Внутреэкономические связи.

Задание № 2

Установите соответствие

Расположите текст столбца 2 так, чтобы он соответствовал принципам, перечисленным в столбце 1 (табл.)

Столбец 1		Столбец 2	
1	Таможенный тариф	А	это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).
2	Квотирование	Б	разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.
3	Нетарифные ограничения	В	систематизированный перечень ставок, определяющих размер платы по импортным и экспортным товарам, т.е. таможенные пошлины. Увеличивая цену импортного или экспортного товара, он оказывает влияние на объем и структуру внешней торговли.
4	Лицензирование	Г	меры запретительного или ограничительного характера, препятствующие проникновению иностранных товаров на внутренние рынки или ограничивающие возможности их использования.

Задание № 3
Установите последовательность
Установите в нужном порядке этапы экспорта:

5) Экспорт посылки. (Почтовое отправление) перевозится из страны отправителя в страну получателя. Доставка может осуществляться как авиа так и наземным способом, в зависимости от географической удаленности стран экспорта и импорта. Сроки доставки экспорта международных отправлений не определены ни какими документами, все зависит от перевозчиков. Статус Экспорт говорит о том что посылка передана иностранному перевозчику для дальнейшей доставки в ММПО России;
6) Прибытие в место международного почтового обмена. В Месте международного почтового обмена (ММПО) отправителя, посылка подготавливается к экспорту в Россию. Таможенными органами, которые находятся в местах международного обмена, производится таможенное оформление. Формируются депеши для отправки в место убытия;

7) Прием международной посылки. В зарубежном почтовом отделении посылка принимается и на нее составляются все документы для дальнейшей отправки по конечному адресу. Также составляется таможенная декларация (формы CN22 или CN23);
8) Заказ товара.

Задание № 4

Выберите несколько правильных ответов

Функции торговых домов в международной практике:

1. сбыт собственной национальной продукции на внешних рынках
2. осуществление экспортно-импортных, товарообменных и других внешнеторговых операций от своего имени и за свой счет
3. осуществление крупномасштабной внутренней оптово-розничной торговли
4. регулирование внешнеторговой деятельности

Задание № 5

Международные торги:

1. это метод заключения договора купли–продажи, при котором продавец объявляет потенциальным покупателям о намерении продать товар,
2. используются для торговли большими массами однородных товаров, контракты заключаются на стандартные партии товаров
3. предполагают продажу товаров со строго индивидуальными свойствами
4. это метод заключения договора купли–продажи, при котором покупатель объявляет конкурс для продавцов на товар

Задания открытого типа

Номер вопроса и проверка сформированной компетенции

№ вопроса	Код компетенции	Код индикатора
1	ПК-2	ИПК-2.1.
2	ПК-2	ИПК-2.2.
3	ПК-2	ИПК-2.1. ИПК-2.2.

Ключ ответов к заданиям открытого типа

№ вопроса	Верный ответ
1	Абсолютный эффект от экспорта = 1050 руб на ед., абсолютная эффективность = 2; относительный эффект = 500 руб;
2	Так как применяется процедура экспорта, то НДС не уплачивается. 1) Определим сумму таможенного сбора. В соответствии с ПП № 863. Размер таможенного сбора=1000 руб. 2) Определим размер вывозной таможенной пошлины:

	2.1. Адвалорная: 350 000*0,2=70 000 руб. 2.2. Специфическая: 1000*30=30 000 кг. (общий вес); 30*30*40= 36 000 руб. К уплате: 70 000 руб. 3) Итого: 71 000 руб.
3	Цена ФОБ – это цена, учитывающая стоимость продукции, стоимость доставки в порт отправления, стоимость погрузочно-разгрузочный работ с доставкой товара вдоль борта судна, стоимость доставки на борт судна и складирования на судне, фрахт до порта назначения, стоимость погрузочно-разгрузочных работ в стране-импортере, стоимость доставки на склад покупателя. Таким образом, цена ФОБ составляет: 100000+1000+2000+1000+8000+3000+500=115500 руб. Для определения цены СИФ к цене ФОБ необходимо добавить стоимость страхования: 115500+1000=116500 руб.

4. Предприятие экспортирует товар А, производственная себестоимость единицы – 500 рублей, затраты связанные с экспортом составляют 2 евро на единицу, экспортная контрактная цена 30 евро, цена реализации на внутреннем рынке – 650 рублей. Курс евро – 35 рублей. Каковы показатели экономической эффективности экспорта?

5. Из России в Германию вывозится товар. Количество товара – 1000 мешков по 30 кг. Таможенная стоимость 350 тыс. руб. Ставка вывозной таможенной пошлины - 20, но не менее 30 евро за 1000 кг. Курс валюты 40 руб./евро. Рассчитать сумму подлежащих уплате таможенных платежей.

6. Продукция поставляется на экспорт. По приведенным данным определить цену ФОБ и СИФ.
   Стоимость продукции – 100000 руб., доставка в порт отправления – 1000 руб., стоимость погрузочно-разгрузочный работ с доставкой товара вдоль борта судна – 2000 руб., стоимость доставки на борт судна и складирования на судне – 1000 руб., фрахт до порта назначения – 8000 руб., стоимость погрузочно-разгрузочных работ в стране-импортере – 3000 руб., доставка на склад покупателя – 500 руб., страхование груза – 1000 руб.

4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Экзамен является заключительным этапом процесса формирования компетенций обучающегося при изучении дисциплины и имеет целью проверку и оценку знаний обучающегося по теории и применению полученных знаний, умений и навыков при решении практических задач.

Экзамен проводится по расписанию, сформированному учебно-методическим управлением, в сроки, предусмотренные календарным учебным графиком.

Экзамен принимается преподавателем, ведущим лекционные занятия.

Экзамен проводится только при предъявлении обучающимся зачетной книжки и при условии выполнения всех контрольных мероприятий, предусмотренных учебным планом и рабочей программой дисциплины.

Обучающимся на экзамене представляется право выбрать один из билетов. Время подготовки к ответу составляет 30 минут. По истечении установленного времени обучающийся должен ответить на вопросы экзаменационного билета.

Результаты экзамена оцениваются по четырехбалльной системе («отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно») и заносятся в зачётно-экзаменационную ведомость и зачетную книжку. В зачетную книжку заносятся только положительные оценки. Подписанный преподавателем экземпляр ведомости сдаётся не позднее следующего дня в деканат.

В случае неявки обучающегося на экзамен в зачетно-экзаменационную ведомость делается отметка «не явка».