
**ТЕРРИТОРИЯ
НАУКИ**

**МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ**

Основан в 2006 г.

**2018
№ 6**

**Воронеж
2018**

Мультидисциплинарный научно-практический журнал
«Территория науки» (Свидетельство о регистрации от 07.06.2012 г. ПИ
№ ТУ 36-002 92 выдано Управлением Роскомнадзора по Воронежской
области)

Учредитель: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой
институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а.
Главный редактор - Иголкин Сергей Леонидович

ISSN 1991-9492

Журнал выходит 1 раз в два месяца

2018

№ 6

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Ахмедов А.Э., Брянцева Л.В., Гаврилов С.Т., Годовникова А.М.,
Кустов А.И., Кузьменко Н.И., Куксова И.В., Кургузкина Е.Б.,
Лелеков В.А., Микулина Л.Д., Саликов Ю.А., Смольянинова И.В.,
Станчин И.М., Шаталов М.А.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За
достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут
авторы публикаций. Мнение редакции может не совпадать с мнением
авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Адрес редакции, адрес издателя: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой
институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а. Телефон: (473) 2727939 E-mail:
MShatalov@vilec.ru

Отпечатано в типографии Воронежский ЦНТИ филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго
России, 394036, г. Воронеж, пр. Революции, 30.

Подписной индекс в объединенном каталоге «Пресса России» - 41944

Цена: «Свободная цена»

Дата выхода: 20.12.2018. Заказ . Тираж 100 экз.



© *Территория науки, 2018*

СОДЕРЖАНИЕ	
ИСТОРИЯ	
ЖУРНАЛИСТСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРИ ЕКАТЕРИНЕ ВЕЛИКОЙ <i>Иванов В.И., Скворцова А.А.</i>	7
ПАТРИОТИЗМ - КАК НАСЛЕДИЕ <i>Омурзакова Т.О.</i>	12
ОБРАЗОВАНИЕ	
ДИСТАНЦИОННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ, РЕАЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ <i>Иванов В.Н., Кулак А.А.</i>	19
НАПРАВЛЕНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПЕДАГОГОВ И РОДИТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ ЦЕНТРА КОРРЕКЦИОННО-РАЗВИВАЮЩЕГО ОБУЧЕНИЯ (ИЗ ОПЫТА РАБОТЫ ГУО «ВИТЕБСКИЙ ГОРОДСКОЙ ЦЕНТР КОРРЕКЦИОННО-РАЗВИВАЮЩЕГО ОБУЧЕНИЯ И РЕАБИЛИТАЦИИ») <i>Корнилова О.В., Суханова А.П.</i>	23
ОБ ОЦЕНКЕ СЛОЖНОСТИ И ИНФОРМАТИВНОСТИ УЧЕБНЫХ ТЕКСТОВ <i>Майер Р.В.</i>	28
МЕТАПРЕДМЕТНЫЙ ПОДХОД И ФУНКЦИИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ ФГОС <i>Саплина А.Е.</i>	34
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ЭКОБЕЗОПАСНОЙ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА <i>Шевченко Е.Б.</i>	39
ВОДНЫЕ СВОЙСТВА ПЕНОСТЕКЛА GROWPLANT <i>Юдина И.Н., Попова Л.Д.</i>	45

ЭКОНОМИКА	
ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ТВЕРДЫМИ БЫТОВЫМИ ОТХОДАМИ <i>Березюк О.В.</i>	49
СИСТЕМА РАССЕЛЕНИЯ И ВНУТРЕННЯЯ МИГРАЦИЯ В РОССИИ <i>Будилов А.П.</i>	54
БИЗНЕС – МОДЕЛИ ПРОМЫШЛЕННЫХ СИСТЕМ В ЭПОХУ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ СОВМЕСТНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ <i>Головина Т.А.</i>	60
ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА СВИНИНЫ <i>Дегтяревич И.И., Бычек И.И.</i>	67
КОНЦЕНТРАЦИЯ КАК СТРУКТУРНАЯ ОСОБЕННОСТЬ СТРАХОВОГО РЫНКА РОССИИ <i>Ефимов О.Н., Аргинбаева А.Д.</i>	71
АНАЛИЗ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ» <i>Зверев А.В., Милуков Д.С.</i>	79
К ВОПРОСУ О ЦЕЛЯХ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОПК <i>Казьмина И.В.</i>	85
АНАЛИЗ ИНСТРУМЕНТОВ ФОНДОВОГО РЫНКА ВЕЛИКОБРИТАНИИ <i>Калденнова Г.С., Молдашбаева Л.П., Жуматаева Б.А.</i>	88
ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ И РАСПРОСТРАНЕНИЯ ЦЕНТРОВ ЭЛЕКТРОННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ НА ТЕРРИТОРИИ ЕАЭС <i>Коптева Л.А.</i>	93
ИЗМЕНЕНИЕ СУЩНОСТИ КОРПОРАТИВНЫХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ: ВЫЗОВЫ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ <i>Красильникова Е.В.</i>	99
ИССЛЕДОВАНИЕ ФАКТОРОВ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА <i>Кузобаев Н.Ж.</i>	107
ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА РЫНОК ТРУДА <i>Кузьмина А.Г., Кот В.В.</i>	111

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ <i>Михайлова С.Г., Пустынникова Е.В.</i>	120
ПОСЕВНЫЕ ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ РЕАЛИЗАЦИИ РОССИЙСКИХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ <i>Мокина Л.С., Власова Н.Ю.</i>	124
ИНФЛЯЦИЯ В РОССИИ: ФАКТОРЫ РОСТА И МЕРЫ СНИЖЕНИЯ <i>Татьянина Д.А., Колесников В.В.</i>	132
ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УЧЕТА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАТРАТ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ <i>Эргешева Ч.М.</i>	137
РАЗВИТИЕ КЛИЕНТОРИЕНТИРОВАННЫХ СТРАТЕГИЙ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ <i>Яковлев Г.И.</i>	141
ЮРИСПРУДЕНЦИЯ	
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ ПРОИЗВОДСТВА ОТДЕЛЬНЫХ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ <i>Гороховский О.А., Мерцалова А.И.</i>	148
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ <i>Кузнецов Д.Ю., Гапонов О.И.</i>	153
ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В ЦИФРОВОМ ФОРМАТЕ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РОССИИ И В НЕКОТОРЫХ ГОСУДАРСТВАХ МИРА <i>Рычкова М.Т, Асташов М.А.</i>	158
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ТЕОРЕТИКО- ПРАВОВОЙ НАУКИ (Б.А. КИСТЯКОВСКИЙ) <i>Фролова Е.А.</i>	162

НАУКА МОЛОДЫХ	
ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ИНСТИТУТА СЕМЬИ, МАТЕРИНСТВА И ДЕТСТВА В РФ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ <i>Лютый Е.С.</i>	168
РОЛЬ РЕЛИГИИ В СТАНОВЛЕНИИ РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВА <i>Сербулова Е.</i>	171
ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ПОНЯТИЯ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ, КАК ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАТЕГОРИИ <i>Синицына Н.А., Качар Н.А.</i>	176
МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОЦЕДУР НАЛОГОВОГО АНАЛИЗА <i>Туриевская О.В., Махария И.</i>	180
ТРЕБОВАНИЯ К СОДЕРЖАНИЮ И ОФОРМЛЕНИЮ СТАТЕЙ	185

ИСТОРИЯ

Иванов В.И., Скворцова А.А.

ЖУРНАЛИСТСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРИ ЕКАТЕРИНЕ ВЕЛИКОЙ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: просвещенный абсолютизм Екатерины Великой, Отечественная журналистика второй половины XVIII века, «Записки» Екатерины Великой.

Key words: enlightened absolutism of Catherine the Great, Domestic journalism of the second half of the XVIII century, "Notes" of Catherine the Great.

Аннотация: в данной статье представлена журналистская деятельность Екатерины Великой, ее способствование развитию публицистической мысли и русского литературного языка.

Правление Екатерины II – время, когда начался расцвет русской журналистики и издательской деятельности.

Abstract: This paper presents journalistic work of Catherine the Great, its contribution to development of the journalistic thoughts and Russian literary language.

The reign of Catherine II is the time when the flowering of Russian journalism and publishing began.

Новые развития русской журналистики совпадают с началом царствования Екатерины II. К концу 1750-х годов значительно повысился культурный, идейно-политический уровень русского общества. Управлять страной так же деспотически и невежественно, как это делали Екатерина I, Пётр II, Анна Ивановна и Елизавета, было уже невозможно. Екатерине II пришлось вести иную политику. Екатерина понимала, что ей необходимо считаться с мнением и интересами влиятельной части общества, главным образом с культурным дворянством, оказывавшим значительное воздействие на другие слои населения, по крайней мере, на первых порах.

Для этой цели был создан журнал "Всякая всячина", где, наряду с сатирико-нравоучительными заданиями, проводились очень важные для Екатерины политические идеи: были объяснения причин прекращения деятельности Комиссии 1767 г., охарактеризована внутренняя политика царицы, прокламирована любезная Екатерине теория "социальной гармонии" и т.п. Для проведения своего замысла

Екатерина считала полезным не слишком выделять "Всякую всячину", поэтому было разрешено издание и других журналов. Сделано это было не в каком-либо законодательном порядке, а давалось знать заинтересованным лицам в первом, раздававшемся бесплатно листе "Всякой всячины" мимоходом, между строк: "Мой дух восхищен: я вижу будущее. Я вижу бесконечное племя Всякия всячины. Я вижу, что за нею последуют законные и незаконные дети: будут и уроды ее место со временем заступать". Екатерина ясно предвидела оппозиционные выступления [1].

Литературное творчество Екатерины II насквозь публицистично и может считаться частью ее политической деятельности. Она поняла общественную силу литературы и постаралась использовать ее в государственных целях. Ее творчество можно считать попыткой перенесения на русскую почву гуманистических идей, выработанных западными мыслителями XVIII века.

Со второй половины XVIII в. журналистика пытается стать выразителем политических стремлений и идейных исканий различных общественных групп. Хотя, по словам Н.А. Добролюбова, журналы "все отличались более или менее полным отсутствием убеждений и более или менее ярко пестротой противоречивых понятий и взглядов". Несмотря на все попытки Екатерины II создать видимость того, что свобода слова, наконец, воцарилась в России (об этом императрица неоднократно упоминала в письмах своим друзьям-философам из Франции), не стоит забывать о том, что главной целью своего правления императрица считала укрепление абсолютизма. Соответственно, она никак не могла допустить распространение в образованных кругах дворянского сословия оппозиционных взглядов [2].

Начало 1769 года ознаменовалось возникновением в России нескольких новых литературных явлений. "Всякая всячина" - под таким названием в начале января в Петербурге, в академическом издательстве, начал выходить новый журнал. Первый номер журнала "Всякая всячина" был абсолютно неожиданным для читателей и состоялся в первых числах января 1769 г. Условия подписки были сообщены лишь во втором "Санкт-Петербургских ведомостей": "Сим листом, - читалось на первой странице "Всякой всячины", - бью челом; а следующие впредь изволь покупать". Такой необычный в истории русской журналистики дебют нового периодического издания не мог остаться без внимания читателей. Уже во втором листке "Всякой всячины" всем желающим предлагалось присылать свои материалы - "как стихи, так и прозу" - для публикации в журнале.

"Всякая всячина" породила целый ряд сатирических журналов. В середине января появляется журнал "И то, и сию", за которым тотчас последовал журнал "Ни то, ни сию". Вслед за этими изданиями начал выходить журнал под названием "Поденщина", и уже в начале апреля к этому списку прибавился журнал "Смесь". С начала мая начинает выходить журнал "Трутень". Список этих изданий дополнили "Полезное с приятным" и начавший печататься с июля 1769 г. журнал "Адская почта". Между новыми изданиями установились отношения своеобразной литературной игры: эти журналы смотрели на "Всякую Всячину" как на свою "бабушку", а себя называли "внучатами". "Всякая всячина" сообщила, что она стоит за сатиру в "улыбательном духе", которая не затрагивает отдельных лиц и конкретных недостатков государственно-политического строя России, а выступает лишь против пороков, не целя ни в кого персонально. Решительно отвергает "Всякая всячина" жалобы на чиновников - "подьячих", часто исходившие из уст русских писателей и журналистов: "если бы менее было около них искушателей, не умалилася ли бы тогда и на них жалоба". Не "искушать" же подьячих весьма легко, для этого не нужно... вовсе к ним обращаться: "не обижайте никого; кто же вас обижает, с тем полюбовно миритесь без подьячих, сдерживайте слово и избегайте всякого рода хлопот".

С момента своего появления частные издания в общей массе становятся органами оппозиции правительству. Историки русской журналистики, обращаясь к этому периоду, обычно главное внимание уделяют полемике, возникшей между журналами "Всякая всячина", издававшимся лично Екатериной, и "Трутнем", издававшимся Новиковым. Справедливо отмечается, что Екатерина, приступая к изданию своего журнала, преследовала политические цели российского самодержавия, а новиковский "Трутень" был органом оппозиции. Сам факт возникновения этой полемики - свидетельство огромных сдвигов, происшедших в русском обществе.

Вступление Екатерины в такую дискуссию свидетельствовало о том, что в России, еще недавно представлявшей собой типичную восточную деспотию, начинают возникать элементы общественного мнения. Более того, это общественное мнение становится фактором, с которым самодержавие, пусть временно несколько ослабленное, пусть на короткий срок, но вынуждено считаться.

В отличие от "Всякой всячины", которая утверждала, что сатира должна быть абстрактной, а журналист имеет право на критику только морально-психологического порока, Новиков называл конкретных

носителей порока, подвергал осмеянию многие проявления социального зла (взяточничество, казнокрадство и т.д.).

Екатерине пришлось наслушаться немало неприятных вещей и реакция последовала закономерная: в декабре 1769 г. издание "Трутня" было приостановлено за публикацию материалов о крепостном праве, имевших большую обличительную силу ("Копии с отписок" и "Копия с помещичьего указа"). Через два года после закрытия "Трутня" Новиков снова обратился к журналистской деятельности. В апреле 1772 г. он начал выпускать "Живописец". Действительно, обличения помещиков, насмешки над дворянскими нравами, критика правительственной администрации, суда раздались со страниц нового издания, сразу напомнив лучшие номера "Трутня". Журнал хорошо был принят читателями. Первая часть имела тираж 636 экз., вторая - 758, но ее номера еще продолжали выходить, а уже первая часть была напечатана повторно. Это было большим успехом журнала, созданным остротой его содержания. На втором году издания "Живописец" заметно снизил резкость обличения. Видимо, Новикову дали понять, что ему действительно почаще нужно показываться с тою прекрасною женщиной", которая называется Осторожность. Но и это не спасло журнал. Так же, как и "Трутень", в конце июня 1773 года он прекращает свое существование [3].

Сатирические журналы пережили бурный, но короткий подъем в 1769-1774 гг. Затихли они во время Пугачевского восстания, когда дворянское общество, отойдя от домашних свар, обратилось против своего основного врага - Пугачева. После казни Пугачева журналы приобретают сглаженный и осторожный характер.

Новиков вошел в историю России не только как журналист и издатель. Широко известна его просветительская деятельность. В качестве приложений к газете "Московские ведомости", которую он издавал в течение 10 лет (1779-1789 гг.), выходили серии научных и популярных журналов со статьями по педагогике, искусству, экономике, географии ("Экономический магазин", "Городская и деревенская библиотека" и др.).

Огромной популярностью в те годы пользовался первый детский журнал "Детское чтение для сердца и разума", печатавшийся в "Прибавлениях" к "Московским ведомостям" с 1785 по 1799 г. Новиков не только сумел привлечь к его изданию талантливых педагогов того времени, но и сам писал статьи на педагогические темы, призывая уважать ребенка, требовал отказа от телесных наказаний. Авторы статей стремились пробудить в читателях стремление к образованию, рассказывали о системе мира, стихиях,

растениях и животных; рассказывали в яркой и увлекательной форме. "Детское чтение" положило начало развитию детской журналистики в России. Высоко оценили журнал Белинский, Пирогов, Аксаков. Активная журналистика и просветительская деятельность Новикова вызывала у Екатерины все большее недовольство.

Софья Августа (Екатерина Великая) вновь на распутье и, подобно героям Боккаччо, забывается в литературе.

Для развлечения друзей ею начаты новеллы из ее собственной жизни, уводящие слушателей на треть века назад, в Елизаветинский двор; 1772 годом датируются первые пьесы, наполненные вполне жизненными, списанными с современного окружения Софьи ситуациями и персонажами.

Правда, настрой их все же не тот, что в новеллах Боккаччо: не Ренессанс, а Просвещение, не прославление, а стремление к совершенствованию природы человека. Чума и бунт миновали, сын женился и зажил жизнью своего семейства.

За время (1770-1790) Софья Августа стала автором шести редакций «Записок», более двадцати драматических произведений, нескольких педагогических работ, множества публицистическихopusов, нескольких полемических статей и двух серьезных научных трудов (философия истории).

Однако после шестидесятилетнего рубежа все было оставлено ради венца ее творчества - последней редакции мемуаров, на сей раз адресованных внукам и грядущему.

Характерными чертами журналистской деятельности Софьи Августы следует назвать глубокое созвучие общеевропейским настроениям века и внутреннюю взаимосвязанность сочинений.

Императрица Екатерина II, говоря современным языком, во многом способствовала распространению журналистики второй половины XVIII в. Журналистская деятельность для Екатерины II была одним из способов удержания и сосредоточения в ее руках власти. Но это только одна сторона государственно-журналистской деятельности Екатерины. На страницах "Всякой всячины" и "Собеседника" она не только самоутверждалась и проповедовала свои идеи, но и просвещала читателей, отстаивая личную точку зрения. Она делала первые шаги к свободе слова. До этого времени периодические издания носили сугубо информативный характер. В её журналах печатались лишь оригинальные произведения российских авторов. Таким образом, Екатерина способствовала развитию публицистической мысли и русского литературного языка. Правление Екатерины II - время, когда начался расцвет русской журналистики и издательской деятельности.

Список литературы

1. Екатерина II Великая: энциклопедия — Вольпе М.Л. 2007/2008
2. Берков П.Н. История русской журналистики XVIII века / Под ред. Б.В. Томашевского и И.И. Любименко. - Л.: Изд-во АН СССР, 1952. - 572 с.
3. История России. Императоры Всероссийские - Учебное пособие (Долаева С.Д.) Под редакцией д.и.н., проф. Князького И.О. Москва, 2010 - 201 с.
4. Николаева Е.А. XVIII век: текст, написанный женщиной (к вопросу о включении женской литературы в образовательные программы школы и вуза) // Интеграция образования. 2005. № 1-2 (38-39). С. 241-247.
5. Панферова В.В., Владимирова Т.Н. Журналистика как социокультурный феномен // Социально-гуманитарные знания. 2017. № 8. С. 55-65.
6. Жилавская И.В. Системные аспекты медиаобразовательной деятельности СМИ // Вестник Московского университета. Серия 10: Журналистика. 2009. № 5. С. 123-135.

Омурзакова Т.О.

ПАТРИОТИЗМ - КАК НАСЛЕДИЕ

*Национальная академия наук Кыргызской Республики
(Южное отделение)*

Ключевые слова: национальная независимость, Кокандское ханство, Алайский поход, колониальная политика.

Key words: national independence, Kokand khanate, Alai trip, colonial policy

Аннотация: В статье на основе архивных материалов излагаются героические подвиги Абдылдабека за независимость киргизского народа

Abstract: In the article on the basis of archival materials reflected the heroic struggle for independence glorious Kyrgyz son Abdyl dabek.

Обретение Кыргызстаном национального суверенитета послужило мощным стимулом к переосмыслению многовековой истории кыргызов и их предков. Появились новые возможности написания не урезанной и искаженной, а полной и правдивой истории кыргызского народа.

В прошлом в советской истории считалось, что все те, кто отстаивал национальную независимость, боролся за национальное освобождение народов национальных окраин от гнета Российской империи, являются реакционерами, что они тормозили свершение в будущем победы социалистической революции.

Исходя из догматических идеологизированных установок, советские историки обеляли завоевательную политику царизма, безоговорочно осуждая борцов за национальную свободу. Особенному ostrакизму были подвергнуты те из них, которые считались чуждыми по социальному происхождению. Жесткий принцип “кто не с нами, тот против нас”, утвердившийся в исторической науке, был использован против народных батыров – государственных, общественных и культурных деятелей прошлого. Деяния многих кыргызов из числа беков, манапов и биев были оставлены за рамками истории, а их дети и внуки уже в советское время объявлены “врагами народа”, на них организовывались политические гонения. Таким примером может служить судьба академика Адышева Мусы Мырзапаязовича, который был правнуком Абдылдабека.

Корни Адышева Мусы Мырзапаязовича идут от знаменитых Тилеке бия (XVII в.), который боролся за независимость киргизского народа против жунгаров и его сына Ажибек бия, сражавшегося против завоевания Кокандских властей территории киргизов (XVIII в.). Алымбек датка был внуком Ажибек бия, а Абдылдабек старшим сыном Алымбека датки. Сыном Абдылдабека был Мырзапаяз, сыном Мырзапаяза был Адыш, сыном Адыша - академик Муса Адышев.

Долгие годы, будучи директором института геологии АН Кирг. ССР, Муса Адышев преследовался и страдал из-за своего происхождения. Его вызывали в ЦК Компартии и спрашивали, почему он скрывает свое бай-манапское происхождение, был выдан строгий выговор, который внесли в личное дело и обязали везде указывать, что его происхождение *бай-манапское*. Его вывели из состава президиума Академии наук, устраивали многочисленные проверки его деятельности, и он долгое время в своей биографии вынужден был писать “*бай-манаптын тукуму*”/ *предок дворянина*.

Если раньше кто-либо осмеливался о них писать с положительной стороны, то он автоматически зачислялся в разряд антимарксистов и националистов, идеализирующих представителей эксплуататорского класса. Соответственно, таким людям было сложно продвигаться вверх по карьерной лестнице.

В постсоветские годы многие факты, события и явления нашей истории с открытием новых архивных источников, с расширением

нашего кругозора, совершенствованием теоретических знаний оцениваются по-другому. И мы попытаемся еще раз осмыслить некоторые моменты этого непростого периода нашей истории.

Военный министр Российской империи генерал-майор Д.А. Милютин официально объявил 19 февраля 1876 г., что “Государь Император, согласно представлению Командующего войсками Туркестанского военного округа, в 19-й день сего февраля, Высочайше повелеть соизволил:

1. Вновь занятую русскими войсками территорию, составляющую до прошлого 1875 г. ханство Кокандское, включить в границы Империи и образовать из нея область Ферганскую...” [1. л. 5].

Тем не менее, это не означало полного и окончательного подавления восстания в Кокандском ханстве, в действительности оно продолжалось вплоть до начала января 1877 г. А это было связано прежде всего с тем, что свободолюбивое население Алая не могло успокоиться, то здесь, то там вспыхивали бунты и восстания, и новому начальнику области, генерал-майору М.Д. Скобелеву пришлось приложить немало труда и забот, прежде чем край был окончательно завоеван.

В Государственном военно-историческом архиве РФ хранится донесение, относящееся к сведениям об Алайском походе: “Результатом славной компании 1875-76 гг. было присоединение к империи Кокандского ханства; оседлое население, а также часть кочевого (кипчаки), убедившись в своей бессилии против русского оружия, легко подчинились нашей власти. Вопрос же об умиротворении многочисленного кара-киргизского населения, бывшего ханства, вследствие совокупности политических и исторических условий остался еще нерешенным”, - признавался Туркестанский генерал-губернатор К.П. фон - Кауфман [2. л.137].

Русские генералы, изучая свободолюбие кыргызов отмечали, что кыргызы, “никогда даже при сильных ханах не выражались обычною поддан- ным покорностью”. Отличаясь большей воинственностью своих горных кочевков, кара - киргизы весьма легко, можно сказать периодически - летом, возмущались против ханов, обыкновенно служа орудием какой-либо враждеб ной хану партии, а ханские войска, посылаемые против мятежников не бывали в силах проникнуть вглубь горных ущелий, если же и проникали туда, то подвергались поголовному истреблению”, далее “относительная же подчиненность (к кокандскому хану - Т.О.) кара-киргизов обуславливалась лишь зависимостью их от базаров в предгорных кишлаках и расположением

многих зимовок вблизи последних т.е. на местности более доступной” [З. л.140-140 об.]

Как известно, в 1873 г. в Кокандском ханстве началось самое продолжительное восстание против ханского гнета, которое в 1875 году переросло в народно-освободительное движение против колониального Туркестанского генерал-губернаторства. На этом этапе основной движущей силой были все слои населения. Идеологией было освобождение всей бывшей территории ханства и восстановление независимости. В этом восстании самое активное участие принял Абдылдабек – старший сын Алымбека датки.

Для того, чтобы более зримо представить себе роль Абдылдабека как предводителя свободолюбивых киргызов, стоит обратить внимание на следующую оценку похода М.Д. Скобелева, после занятия Оша на Гульчу, в Алайские горы, о котором А.Семенов писал, что здесь “укрывались скопища киргиз, подстрекаемых сыновьями “Алайской царицы” – Курбанджан-датха” [4, с.43].

“Абдуллабек - славный сын киргизского народа, ибо он является поистине национальным героем киргизов, который до конца своей жизни остался преданным своим идеалам и настоящим сыном своего свободолюбивого народа, - писал ученый Х.Н. Бабабеков, - это он, Абдуллабек, со своими единомышленниками многие месяцы после официальной ликвидации Кокандского ханства 19 февраля 1876 года не давал покоя царским генералам России, сражаясь с хорошо вооруженным и обученным колониальным регулярным войском” [5. с. 107].

Из вышеописанного отрывка видно, что Абдылдабек достаточно долго изматывал силы колониальных царских войск, оказал самое упорное сопротивление, поэтому против самого Абдылдабека была организована настоящая охота. С этой целью посылались против него специальные отряды, сформированные из джигитов Шабдана. По утверждению академика Х.Н. Бабабекова, по незнанию местности нельзя было обойтись без помощи местных киргызов, поэтому М.Д. Скобелев пригласил Шабдана, который собрал сорок киргизских джигитов и прибыл к Скобелеву в г. Ош [6. с. 108]. Были получены сведения, что в урочище Гульча, в 65-70 верстах от Оша собираются отряды под предводительством Абдылдабека. По признанию генерала Колпаковского, “киргизы до сего времени не изъявляют покорности и несмотря на то, что генерал Скобелев письменно требовал немедленной явки к себе родоправителей, не присылают депутатов” [7, 261- 262].

По этому поводу М.Д. Скобелев писал: “24 марта я получил в Маргелане сведения, что шайка вооруженных кара-киргиз 1000 человек..., под стрекательством Абдуллабека, прервали караванное сообщение с Кашгаром, заняли необыкновенно сильную позицию в ущелье Янги-арыка, в 25 верстах от укрепления Гульча, провозгласили газават. 24 апреля лично двинулся в Гульчу с конными стрелками и стрелками 4-го линейного батальона, его командой казаков, и возводили ракеты по караванной дороге к Терек-Давану. Сильный доблестью войск, 25 апреля штурмовали 150 штыками позиции на крутых, скалистых высотах ущелья Янги-Арыка, усиленную двумя рядами завалов, затянутую 1500 неприятелем, зарывшиеся в 2 яруса, после 2-часового упорного боя, конные стрелки 2го стрелкового батальона и 4го линейного, штыками выбили неприятеля. Наши потери 2 убитых, ранены есаул Штакельберг, 8 нижних чинов. Неприятель потерял не менее 150 убитыми” [8, л.30-30 об.].

По имеющимся сведениям, в этом сражении при Жанырыке 25 апреля 1876 г. на стороне повстанцев участвовало до 1500 человек, преимущественно кыргызы. Во главе восстания стояли Абдылдабек, Омурбек, Сулайман удайчы, Таныкул пансат и Валихан торо. Генерал М.Д. Скобелев, собрав точные сведения о восставших, решил окончательно решить кыргызский вопрос. В то же время Алайская долина имела стратегическое значение для империи так, как по словам М.Д. Скобелева, покорение Алая являлось необходимостью для основательности решения вопроса границы с Кашгаром и Каратегином, и представляло научный интерес.

Для осмотра входа в ущелье были посланы сначала несколько джигитов, а после них гвардии штабс-капитан Боголюбов. При подходе к ущелью на 200 шагов по ним был открыт сильный и меткий огонь из за завалов на хребте, в то же время обнаружилось, что хребет этот до самой вершины был занят многочисленным отрядом восставших, укрывшихся за каменными завалами. В этих сражениях восставшие потеряли до 150 человек убитыми, несколько человек были взяты в плен. Соединившись с колонией майора Ионова, генерал М.Д. Скобелев продолжил преследование отступающих повстанцев до Сопу-Кургана и далее по дороге на Алай.

Далее в донесении об Алайском походе командующему военного округа говорится о том, что “17 июля близ урочища Лянгар напала шайка киргиз, капитан Куропаткин был тяжело ранен, 27 июля в Сопу-Коргон был отправлен к Абдуллабеку полковник Витгенштейн 20 колонным стрелками и джигитами Шабдана преследовали каракиргиз”. [9, л.157].

21 июля 1876 г. генерал М.Д. Скобелев предложил Абдуллабеку сдаться русским властям [10, л.194]. Однако Абдылдабек отклонил это предложение, обвинив К.П. Кауфмана и его подчиненных в обмане и в нарушении ранее принятых условий договоров. В частности он писал: "...если Вы держали бы крепко данные условия, то мы не занимались бы этим делом. Поэтому на основании вышеизложенных причин мы будем всячески бороться, пока есть душа в теле. Мы кочевники, нам не нужна ни казна, ни имущество, пропитаемся чем бог пошлет", отвечал Абдылдабек. [11, л. 286-287]. Его разочаровала безпринципность царских генералов, которое не сдержали свое обещание и обманом пытались достичь своей цели.

28 июля отряд Скобелева перешел на Уч Добо в полном составе. Здесь было получено известие о неудачных переговорах и об отступлении повстанцев на Кызыларт. 30 июля капитан Боголюбов с джигитами Шабдана решили неожиданно напасть на повстанцев. Князь Витгенштейн с 20 конными стрелками решил преследовать Абдылдабека, те, в свою очередь узнав о приближении хорошо вооруженных карательных отрядов царских войск, разделились на две группы и ушли в ущелье Туяк - Суу, ведущее через пустынную местность в Кашгар и Шугнан, а затем в Афганистан, полковник потерял след восставших и вернулся назад. Русские вооруженные отряды вели настоящую интенсивную охоту на Абдылдабека, который старался не ввязываться в неравное сражение, вел партизанскую войну, тем самым он сохранял жизнь своих соотечественников.

Тем не менее, население Алая еще не было полностью покорено, так как отдельные вспышки восстания еще происходили в отдельных районах и Абдылдабек со своей матерью Курманжан даткой не сложили оружия. Генерал Скобелев был вынужден лично встретиться с Курманжан даткой и принять ее условия: непреследование восставших, освобождение пленных алайцев, разрешение ее сыновьям возвратиться на родину и т.д. [12. с.141]. Только после этого восстание было прекращено и К.П. фон-Кауфман только в январе 1877 г. телеграфировал в Санкт – Петербург о полной победе. Однако Абдылдабек отказался служить русской колониальной власти и решил уехать в Мекку на паломничество (хадж), однако по дороге заболел и умер (его тело впоследствии было перевезено в Гульчу и похоронено там). Абдылдабек отступил, но не покорился своим врагам.

Война на Алае была для Туркестанского генерал - губернаторства и в целом для царской России очень трудной, равнозначной предыдущим, о чем свидетельствуют рапорты, приказы, отчеты царских офицеров, в частности подписанный генерал-адъютантом К.П.

Кауфманом: “Война... в Ферганской области, после столь достопамятной боевой деятельности последнего времени, т.е. после славного похода, результатом которого было приведение бывшего Кокандского ханства в подданстве Великого Государя нашего и после столь же славного и не менее трудного похода в Алайские горы...” - признавал первый Туркестанский генерал-губернатор. Далее он, описывая события 1876-1877 гг. отмечал, что борьба происходила не с ханом, а с народным движением, которое оказалось не так легко подавить. Никогда еще в Средней Азии царским войскам не приходилось испытывать такой продолжительной и упорной борьбы. Мы в первый раз столкнулись с энергичным бойцом и поняли, что бороться с населением гораздо труднее, чем с деспотами среднеазиатских ханств [13. л. 52].

Итак, материалы сохранившиеся в Государственном военно-историческом архиве Москвы, исторических архивах Санкт-Петербурга и Ташкента, свидетельствуют, о том, что – старший сын знаменитого Алымбека датки – Абдылдабек был одним из ярких и храбрых предводителей народно-освободительного движения второй половины XIX века, который боролся в неравной борьбе против колониальной политики Российской империи, и он поистине является национальным героем своего свободолюбивого народа.

Список литературы

1. РГВИА РФ., ф. 1291, оп. 82, д. 3, л. 5.
2. РГВИА РФ., ф. 1291, оп. 82, д. 3, л. 136 -196.
3. РГВИА РФ., ф. ВУА (846) оп.16, л.140-140 об.
4. РГВИА РФ., ф. ВУА. (846) оп.16, л. 24.
5. Семенов А. “Кауфманский сборник, изданный в память 25 лет, истекших со дня смерти покорителя и устроителя Туркестанского края генерал-адъютанта К.П. Фон-Кауфмана 1-го”. - М., 1910.
6. Бабабеков Х.Н. Алайская царица в исследованиях узбекских ученых. // Абдулла-бек - сын царицы Алая. - Ташкент - Бишкек, 2011.
7. ЦГА УзР. Ф. И-715, оп. 1, д. 67, л. 261-262.
8. РГВИА РФ., ф. ВУА (846) оп.16, л.30-30 об.
9. РГВИА РФ., ф. ВУА (846) оп.16, л.157.
10. ЦГА Уз. Р. д. 68, л.194.
11. РГВИА Ф. 1396, оп.2, д.97, л. 286-287.
12. Омурзакова Т. Курманжан датка. Эпоха. Личность. Деяния. Б., 2002.
13. РГВИА. Ф.ВУА. (846) оп.16, л.52.

ОБРАЗОВАНИЕ

Иванов В.Н., Кулак А.А.

ДИСТАНЦИОННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ, РЕАЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: Дистанционное образование, системы с искусственным интеллектом, экспертные системы, образовательный процесс.

Key words: Distance education, systems with artificial intelligence, expert systems, educational process.

Аннотация: В представленной статье рассматривается сущность дистанционного образования, основные достоинства данной методики, а также соответственно и недостатки. Рассмотрены перспективы развития дистанционного образования, особенно, в связи с широким использованием экспертных систем.

Abstract: the article deals with the essence of distance education, the main advantages of this technique, as well as disadvantages. The prospects of development of distance education, especially in connection with the extensive use of expert systems.

В настоящее время широко обсуждаются проблемы повышения эффективности образовательного процесса. Причем эти проблемы актуальны на всех стадиях образовательного процесса. Одним из методов повышения эффективности и качества образовательного процесса является использование методов дистанционного обучения.

Прежде чем уйти вглубь изучения проблем дистанционного образования (ДО), необходимо разобраться в самом термине. Что же такое - дистанционное образование? Понятно, что это обучение на расстоянии, когда учитель и учащиеся разделены неким промежутком. Но, если сослаться на толкование представленного значения Полата Е.С. То, мы узнаем, что ДО, по его мнению, это «новая форма обучения, несколько отличная от привычных форм очного или заочного обучения. Оно предполагает иные средства, методы, организационные формы обучения, иную форму взаимодействия учителя и учащихся, учащихся между собой [3].

Но, а, если обратиться к Российской энциклопедии по охране труда, то она трактует термин ДО, как «самообучение, которое реализуется "путем размещения в учебных материалах серии вопросов

различного типа, вовлечения в учебный процесс личного опыта обучаемых и их «рабочей ситуации»».

Таким образом, на основе представленных терминов, мы можем провести анализ и сказать, что ДО достаточно многогранное понятие и на основе его можно получать не только непрерывное или дополнительное образование, но и подчеркнуть опыт других людей, который они проверили на практике.

Стартом дистанционного образования можно считать начало 18 века. То есть, существует теория о том, что профессор Калейб Филип опубликовал в бостонской газете объявление о наборе студентов для изучения стенографии дистанционно. Это означает, что ученики из любого конца мира могли присылать ему письма, а он на них отвечал и так, в свою очередь обучал их [1]. В 19 веке таких примеров было уже достаточно, а в Г. Ланченштейдтом и Ч. Тусеном был основан институт заочной формы обучения.

Если же подробнее изучать всю историю дистанционного образования, то можно заметить, что анализ исторической практики образовательных процессов привел к тому, что были засвидетельствованы более ранние формы ДО. По мнению Кононовой Т.М. и Горевой О.М. Такие формальные стороны обусловили возможность познавательной деятельности человека с момента его появления на нашей планете [2].

Дистанционное образование в современном мире все больше и больше становится актуальным, потому что предполагает обучение с помощью информационных технологий. Вследствие чего, получается, что можно не выходя из дома окончить не только высшее учебное заведение, но еще и онлайн заниматься тем, что ты хочешь, к примеру: изучать языки, учиться рисованию, получать водительские права и так далее.

То есть, на основе этого всего можно еще добавить, что дистанционное обучение подразумевает наличие огромного доступа ко всем сферам научной, творческой и прочим видам деятельности, что позволяет не только себя самообразовывать, но и получать полноценное образование людям с ограниченными возможностями.

Необходимо также обратиться к материалам исследования и опыта Э. Гидденса. Он считал, что главным двигателем прогресса в развитие человечества является письменность и речь. Письменности как таковой не было именно на бумаге, но создавались определенные дощечки, на которых писали. Дж. Масионис, который, в свою очередь, определял ролевые функции культуры, писал, что именно благодаря ее воздействию 12 млн. лет тому назад на нашей планете появились

люди, а основным компонентом познания, общения, преобразования, действия были символы или сигналы, несущие определенную информацию. Таким образом, можно сказать, что становление и развитие человека изначально проходило на основе получения знаний в процессе различных форм образования, в том числе и дистанционного. Человеческое общество не могло развиваться без создания, хранения, передачи информации, понимание которой происходило в своеобразной форме прямых и дистанционных образовательных процессов [2].

Но, сейчас, в век информационных технологий ДО хорошо развито и очень практично на деле. Потому что оно помогает не только людям, которые обременены семейными и деловыми заботами и не имеют возможности посещать традиционные занятия, но и детям инвалидам, которые по состоянию здоровья просто не могут ходить в учебные заведения. Также необходимо подчеркнуть, что к вопросу дистанционного образования обращались немалое количество ученых, такие как: А.А. Кузнецов, И.В. Роберт, Я.А. Ваграменко, Е.С. Полат, А.А. Андреев, С.С. Кравцов, С.А. Христочевский, С.Г. Григорьев, С.Л. Рубинштейн, А.Н. Леонтьев, И.Я. Зимняя, Е.И. Пассов, Г.Ю. Ксензова, Р.С. Алпатова и другие. Что говорит о немалой значимости данного процесса, который с каждым годом набирает все больше и больше популярности и доступности.

Положительная сторона дистанционного обучения заключается в том, что, во-первых, есть возможность обучаться, когда именно студенту удобно. То есть, он сам себе составляет план обучения, в некоторых высших заведениях есть возможность отложить образовательный процесс на немалый срок, а потом возвратиться к нему, не платя за образовательные услуги снова. Во-вторых, по исследованию ученых, ДО не уступает традиционному образованию, а даже в чет-то его превосходит. Это потому что студент сконцентрирован на определенной теме, его никто не отвлекает, а современные технологии и развивающийся интерактив, помогает сделать обучение еще веселее и интереснее. В-третьих, обучаться можно в любом уголке мира, главное, чтобы только был компьютер и интернет. Эта возможность, безусловно, имеет огромный плюс, потому что есть немалое количество людей, которые имеют проблемы со здоровьем и поэтому такой вид обучения им великолепно подходит.

Рассмотрим также отрицательные стороны дистанционного образования. Во-первых, чтобы дистанционно заниматься, нужно иметь большую силу воли, потому что со студентом рядом не будет преподавателя, который бы подталкивал его или заставлял учиться, в

случае лени. Поэтому самоконтролировать себя не каждому удастся. Во-вторых, это недостаток практических занятий, которые очень нужны во всех профессиях. В-третьих, честности студентов. Достаточно тяжело последить за тем как выполняются работы, не все видеонаблюдения позволяют определить, насколько объективно это все происходит.

Также можно сказать, что в таблице SWOT отображаются аналогичные рассуждения, анализы и наблюдения за самой структурой ДО и ее рентабельности в современном мире [4]. Угрозы, по данным таблицы, немногочисленные, но в дальнейшем предоставляют для личности серьезную опасность. Поэтому, чтобы еще лучше рассмотреть все интегративные процессы дистанционного обучения, обратимся к еще одной таблице, которая показывает нам, что использование инновационных - образовательных технологий является неотъемлемой частичкой постиндустриального общества, к которому мы все так уверенно идем. Поэтому, не смотря на угрозы, слабости ДО, точно можно сказать, что исходное положение организации образовательного процесса с применением инновационных технологий, представляются достаточно благоприятным, а наличие конкретных однозначно определяемых сильных сторон выступает позитивным фактором [4].

В настоящем материале, во-первых, мы более подробнее узнали о самой истории становления ДО. Во-вторых, узнали о личностях, которые поспособствовали данному старту. В-третьих, рассмотрели мнения разных ученых и саму структуру дистанционного образования. В-четвертых, ознакомились с плюсами и минусами данного вида образования и в-пятых, мы можем сказать, что ДО это один из шагов в постиндустриальное общество, в котором все люди будут образованы на высоком уровне.

В тоже время необходимо рассмотреть и перспективные направления дистанционного образования. Во-первых, с развитием информационных технологий особенно в области создания систем с искусственным интеллектом, безусловно, развитие ДО будет связано с внедрением в ДО систем с искусственным интеллектом. Во-вторых, вероятно, две основные компоненты образования, передача знаний и воспитание, в связи с вышеизложенным, будут более дифференцированы и отдалятся друг от друга. В-третьих, широкое внедрение экспертных систем в образовательные процессы позволит значительно повысить эффективность и качество образования в России.

Список литературы

1. Сагиндыкова А.С. Актуальность дистанционного образования А.С. Сагиндыкова, М. А. Тугамбекова // Молодой ученый. 2015. № 20. С. 495-498.
2. Кононова Т.М. Формирование и развитие дистанционного образования: этапность и историческая детерминация / Т.М. Кононова, О.М. Горева // В сборнике: Информационно-коммуникационные технологии в реальном и виртуальном образовательном пространстве Материалы Международной научно-практической видеоконференции. 2015. С. 47-49.
3. Полат Е.С.. Дистанционное обучение // Институт общего среднего образования Российская Академия образования Выпуск 4, педагогика. 2016. С. 1-5.
4. Хасанова А.Ш. Swot – анализ внедрения инновационных образовательных технологий в ВУЗЕ / А.Ш. Хасанова, Г.М. Квон, В.Б. Вакс // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2017. № 4(65). С. 160-165.

Корнилова О.В., Суханова А.П.

НАПРАВЛЕНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПЕДАГОГОВ И РОДИТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ ЦЕНТРА КОРРЕКЦИОННО-РАЗВИВАЮЩЕГО ОБУЧЕНИЯ (ИЗ ОПЫТА РАБОТЫ ГУО «ВИТЕБСКИЙ ГОРОДСКОЙ ЦЕНТР КОРРЕКЦИОННО-РАЗВИВАЮЩЕГО ОБУЧЕНИЯ И РЕАБИЛИТАЦИИ»)

Витебский городской центр коррекционно-развивающего обучения и реабилитации

Ключевые слова: специальное образование, взаимодействие, родители, педагоги, особенности психофизического развития.

Key words: special education, interaction, parents, teachers, especially psychophysical development.

Аннотация: В статье рассматриваются направления работы по взаимодействию педагогов и родителей, воспитывающих детей с особенностями психофизического развития, нетрадиционные формы работы педагога с родителями, которые способствуют социальной адаптации и реабилитации семьи, воспитывающей ребёнка с особенностями психофизического развития.

Abstract: The article discusses areas of work on the interaction of teachers and parents raising children with peculiar psychophysical development, non-traditional forms of teacher work with parents who

contribute to social adaptation and rehabilitation of the family raising a child with peculiar psychophysical development.

Современная система специального образования в Республики Беларусь переживает сложный период своего обновления и модернизации, что актуализирует проблемы поиска новых идей, переосмысления принципов и подходов в обучении и воспитании детей с особенностями психофизического развития. Решение этих вопросов требует тесного сотрудничества всех специалистов системы специального образования с семьями детей с особенностями психофизического развития.

Основная цель педагогической деятельности в работе с семьей, воспитывающей ребенка с особенностями психофизического развития – помочь справиться с трудной задачей воспитания ребенка, способствовать ее оптимальному решению, несмотря на имеющиеся объективный фактор риска; воздействовать на семью с тем, чтобы мобилизовать ее возможности для решения задач реабилитационного процесса.

Цель деятельности педагога ГУО «Витебский городской центр коррекционно-развивающего обучения и реабилитации» (далее – Центр) – способствовать социальной адаптации и реабилитации семьи, воспитывающей ребёнка с особенностями психофизического развития. Важно отметить, что педагог выполняет очень важную роль в жизни ребенка с особенностями психофизического развития и его семьи.

Работа с родителями, имеющими детей с особенностями психофизического развития, в ГУО «Витебский городской центр коррекционно-развивающего обучения и реабилитации» ведется по следующим направлениям:

- Просветительское – способствовать родительскому видению и пониманию изменений, происходящих с детьми;
- Консультативное – совместный поиск методов эффективного взаимодействия с ребёнком в процессе приобретения им общественных и учебных навыков;
- Коммуникативное - обогащение семейной жизни эмоциональными впечатлениями, опытом конструктивного взаимодействия ребенка и родителей.

Очень часто работа с родителями в Центре ведется через организацию работы родительского клуба.

Семейная *психотерапевтическая работа* представляет собой стадии единого процесса, направленного на восстановление и укрепление психического здоровья личности посредством

нормализации отношений в семье. И это не случайно. Длительный эмоциональный стресс, который испытывают родители ребенка с нарушениями развития, формирует у них повышенную чувствительность и тревожность, неуверенность в себе и т.д. При проведении психотерапевтической работы обязательно учитываются индивидуальные характерологические особенности всех членов семьи, выраженность стрессового состояния у каждого из них.

Заседания семейного клуба направлены на решение таких психокоррекционных задач, как:

- формирование позитивной самооценки родителей, снятие тревожности;
- развитие умений самоанализа и преодоление психологических барьеров, помогающих полному самовыражению;
- формирование позитивных установок в сознании родителей;
- оптимизация родительско-детских отношений;
- гармонизация супружеских отношений;
- совершенствование коммуникативных форм поведения;
- формирование навыков адекватного общения с окружающим миром.

В рамках *консультативно-просветительской деятельности* на заседаниях семейного клуба родители совместно со специалистами обсуждают интересующие их темы, свои проблемы, совместно ищут выходы из разных житейских ситуаций. А вместе с тем они получают консультации и ответы на любые вопросы от квалифицированных специалистов — врачей, юристов, психологов, дефектологов, социальных педагогов.

Наиболее часто используются следующие формы организации взаимодействия специалистов и родителей:

- консультативно-рекомендательная;
- информационно-просветительская;
- практические занятия для родителей;
- проведение круглых столов, родительских конференций, заседаний клубов, детских праздников и утренников;
- индивидуальные занятия с родителями и их ребенком;
- психотерапия и психокоррекционная терапия и др.

В период раннего детства квалифицированная помощь важна в первую очередь родителям, воспитывающим особых детей. В это время она наиболее эффективна, так как отношения в диаде «мать – ребёнок» находятся в процессе формирования.

Работа с «особыми» детьми требует огромного терпения, милосердия, понимания, взаимопонимания, взаимопомощи, творчества и профессионализма. Специалисты центра имеют уникальную возможность при организации образовательного процесса опираться на самых заинтересованных в его успешности людей – родителей, которые становятся их партнерами. Ведь ни одна специальная образовательная программа не сможет дать полноценных результатов, если она не решается совместно с семьёй.

Одной из задач годового плана ГУО «Витебский городской центр коррекционно-развивающего обучения и реабилитации» является улучшение взаимодействия семьи и Центра через включение родителей в образовательный процесс и повышение их ответственности за воспитание детей, перспективы их социализации. Работа с семьями, воспитывающих детей с особенностями психофизического развития, проводится через реализацию планов, которые представлены на сайте Центра.

Очень важно при взаимодействии с семьёй опираться не только на рекомендации по воспитанию, но и на создание таких условий, которые максимально стимулировали бы активное решение возникающих проблем.

Активное вовлечение родителей во все аспекты работы центра и создание родительского комитета Центра, классов и группы способствует более эффективной совместной деятельности администрации, педагогов и родителей.

Через проведение различного рода мероприятий, которые проходят как в традиционной, так и в нетрадиционной формах, педагоги Центра показывают возможности особых детей, объясняют роль семьи в формировании жизненно-необходимых навыков.

Учитывая, что социально-реабилитационная работа только с ребенком малоэффективна, а традиционные подходы в работе с родителями не меняют внутреннего мира семьи, мы используем новые подходы в семейно-групповой работе, интегрирующие различные приемы игровой, творческой, коллективной психокоррекции, арттерапии.

Всё большую популярность в Центре приобретает такая нетрадиционная форма работы с родителями, как «Семейная гостиная», в рамках которой проводятся заседания, на которых обсуждаются проблемы семей, проводятся консультации и даются советы родителям специалистами Центра. Все мероприятия проходят очень насыщенно, с использованием различных мастер-классов.

Также одной нетрадиционной формой работы является оформление «Родительских дневничков». В результате такой работы педагог может дать каждому родителю совет и поделиться полезной информацией и рекомендациями по вопросам воспитания и развития своего ребёнка с учётом его специфических особенностей, найти оптимальные пути создания единой линии воздействия на ребёнка в Центре и дома. Данная форма работы с родителями позволяет реализовать принцип индивидуального и дифференцированного подхода.

«Дерево желаний» - это волшебное дерево, на котором родители оставляют свои самые заветные желания. Для его оформления педагоги заранее заготавливают шаблоны дубовых листиков из цветной бумаги. На групповой консультации или психокоррекционном занятии родителям предлагается записать на листочках их заветное желание относительно ребёнка. После этого они должны наклеить свой листик на любое место на дерево. При этом делается акцент на то, что желания, по возможности, должны быть реальными и адекватными относительно уровня развития ребёнка.

Мини-стенд «Вот какой я молодец!» представляет собой лесенку достижений детей. Рядом с ней лежат стикеры и ручка. Родителям даётся задание: наблюдать за развитием своего ребёнка. Как только они увидят малейшее изменение в развитии своего ребёнка (например, ребёнок научился держать ложку, стоять у опоры), им необходимо записать результат наблюдения на стикере и приклеить его на лесенку. Такая работа ведётся на протяжении всего учебного года, а на последнем психокоррекционном занятии, обязательно обсуждаются достижения каждого ребёнка.

Активное участие родители принимают в выпуске стенгазеты «Звёздочка месяца». Здесь наиболее полно проявляются творческие способности родителей. Задачи данной формы работы: развивать эстетический вкус у родителей через обмен опытом; способствовать взаимодействию родитель - ребенок – педагог; выразить любовь родителей к своему ребёнку через сделанную работу в форме плаката. Родителям предлагается выпустить красочную стенгазету о своём малыше с фотографиями ребёнка и его семьёй и краткими пояснениями к ним. Вложенные рубрики: «Я люблю...», «Моя любимая игрушка...», «Вот так мы любим отдыхать...», «Любимое занятие...» и т.д.

Формы взаимодействия с семьёй приносят пользу только тогда, когда проводятся планомерно и целенаправленно, когда обе стороны, осуществляющие взаимодействие, заинтересованы в эффективности и результативности своей работы.

Просветительские формы позволяют знакомить родителей с особенностями возрастного и психологического развития детей, с рациональными методами и приемами воспитания для формирования у них практических навыков: родительские собрания; конференции; день открытых дверей; родительская школа; семинары-практикумы; выставки.

В процессе работы нам, педагогам, довелось познакомиться с замечательными семьями. Рождение «особого» ребенка не только не испортило семейных отношений, но укрепило их, облагородило, открыло для семьи новые возможности развития. Эти семьи обрели друзей, новые формы проведения досуга. Взрослые в этих семьях научились не переживать из-за мелочей, замечать повседневные радости.

Таким образом, следует отметить, что успешность взаимодействия специалистов Центра и родителей зависит от профессионализма и ответственности, личной заинтересованности во всей системе отношений между ребенком, семьей и специалистами. Педагог должен относиться к родителям не как к объектам, а как к субъектам взаимодействия, учитывая возраст родителей, их социальный статус, уровень их образованности, сочетая индивидуальный и дифференцированный подход в работе с родителями.

Список литературы

1. Закрепина А. В. Педагогическая помощь семье в воспитании ребёнка дошкольного возраста с умеренной умственной отсталостью // Дефектология. 2004. №4. С.35-40.
2. Пошерстник Т.А., Антонова С.С., Янченко И.А. Семейный клуб «Надежда» // Дефектология. 2007. № 5. С.27-32.
3. Шагиева, О.А. Взаимодействие центра коррекционно-развивающего обучения и реабилитации с родителями // Дефектология. 2007. №6. С.37-42.

Майер Р.В.

ОБ ОЦЕНКЕ СЛОЖНОСТИ И ИНФОРМАТИВНОСТИ УЧЕБНЫХ ТЕКСТОВ

*Глазовский государственный педагогический институт
им. В.Г. Короленко*

Ключевые слова: учебный текст, сложность, дидактика, свертывание знаний.

Key words: educational text, complexity, didactics, knowledge folding.

Аннотация. Сложность текста считается равной средней сложности предложений. Сложность (информативность) предложения складывается из сложностей входящих в него слов, равных соответствующим коэффициентам свернутости информации. Сложность текста может быть найдена как произведение средней сложности слова на среднюю длину предложения. Информативность текста равна сумме сложностей (информативностей) предложений.

Abstract. The text complexity is considered to be equal to the average complexity of the sentences. The complexity (informativeness) of a sentence is the sum of the complexities of its words, which are equal to the corresponding coefficients of information folding. The complexity of the text can be found as the product of an average word complexity by the average sentence length. The text informativeness is equal to the sum of the complexities (informativeness) of the sentences.

Важными характеристиками учебных текстов (УТ) и других дидактических объектов (рисунков, таблиц, формул) являются объем, сложность и информативность. Объем текста V равен количеству составляющих его значимых слов. Сложность S понимания УТ характеризуется средней сложностью образующих его предложений и определяет уровень знаний ученика, способного без особых усилий понять текст. Она зависит от числа значимых слов в предложении и степени свернутости информации в используемых терминах. Информативность I показывает суммарное количество информации, заключенное в УТ. Коэффициент полезности УТ – отношение объема полезной (соответствующей цели урока) информации к объему УТ $KPII = V_{II} / V$. Он может быть меньше 1 из-за повторов, лирических отступлений, экскурса в историю вопроса (при условии, что УТ не по истории) и т.д.

Проблема оценки сложности и информативности объектов занимает одно из центральных мест в теории систем [5]. Так, в статье [1] предлагается методика оценки сложности систем, учитывающая число элементов, связей и иерархических уровней. Сравнивая количество связей в системе с минимальным и максимальным их числом при заданном числе элементов, ее относят к одному из шести классов сложности. В книге [4, с. 132] обсуждаются различные критерии сложности существующих систем, в частности, текстов и математических формул. В других работах сложность и информативность текста измеряется в битах. Это имеет смысл при

обсуждении вопроса о кодировании сообщения в компьютерных системах, но неудобно при решении проблем обучения.

Учебным текстом (УТ) будем называть текст, предназначенный для обучения, и соответствующий требованиям научности, логической непротиворечивости и лаконичности. УТ по естественным наукам не содержит художественных образов, метафор, повторов, иносказаний, и состоит из определений, теорем, законов, логических рассуждений, описаний графиков, диаграмм и т.д. УТ – это информационная модель знания, упрощенная система утверждений, по которой ученик может воссоздать само знание. То, что думает автор учебника, не тождественно созданному им тексту. Ученик воспринимает текст не буквально (как компьютер программу), а домысливает его, реконструируя то знание, которое хотел передать автор текста. Одно и то же научное знание может быть промоделировано различными УТ. Человек извлекает из информации, закодированной в тексте, нечто, что приводит к образованию в его сознании новых концептов и связей между ними. Любому предложению может быть поставлена в соответствие семантическая сеть; любому тексту, выражающему определенную совокупность идей, соответствует некоторое конечное множество семантических сетей. Одну и ту же совокупность идей можно выразить разным образом, формируя из одинакового множества терминов различные предложения; при этом сложности получающихся текстов будут примерно одинаковы.

В технике сложность системы считается равной минимальной длине двоичного сообщения, которое дает ее полное описание. Человек, в отличие от компьютера, мыслит концептами, формулируя свою мысль в виде предложений, состоящих из “обычных” слов и научных терминов. Поэтому информативность текста (или интегральную сложность) следует измерять не в битах, а в словах [2, 3]. Условная единица информации (УЕИ) – количество информации, содержащейся в обычных словах, ежедневно используемых человеком: “вода”, “движется”, “красный” и т.д. Текст – это сложная система, состоящая из взаимосвязанных предложений (словесных или математических высказываний), каждое из которых несет определенную мысль. Сложность понимания текста характеризуется средней сложностью составляющих его предложений.

Теории, качественные и количественные модели, компьютерные программы, публицистические и художественные тексты относятся к концептуальным системам; они несут знания, выраженные в символической форме [5, с. 140]. Передаваемая ими смысловая информация складывается из информации, содержащейся в словах

(символах) и информации "между слов", связанной с компоновкой предложений из заданного набора понятий. На одно слово русского языка приходится примерно 7 – 8 бит. Из совокупности слов, составляющих простое предложение, обычно можно сформировать от 2 до 6 различных элементарных высказываний, не противоречащих правилам русского языка. Поэтому "информация связей" для простых предложений не превышает $\log_2 6 \approx 2,6$ бит, что пренебрежимо мало по сравнению со средней информативностью всего предложения.

Используемый нами подход опирается на следующие тезисы:

Тезис 1: Учебные тексты, созданные из определенной совокупности терминов (понятий) $\{T_1, T_2, \dots\}$, и передаваемые некоторое заданное множество мыслей (идей) $\{M_1, M_2, \dots\}$, имеют примерно одинаковые информативности.

Тезис 2: Если УТ не содержит повторов, написан лаконичным языком, то его информативность примерно равна сумме информативностей предложений.

Тезис 3: Информативность предложения УТ примерно равна сумме информативностей составляющих его слов.

Сложность (информативность) слова можно охарактеризовать коэффициентом свернутости (КС) относительно уровня знаний Z_0 . Он показывает степень концентрации информации в соответствующем понятии и равен числу слов, которое необходимо произнести, чтобы объяснить сущность понятия человеку со знаниями Z_0 . КС термина T относительно уровня Z_0 равен количеству слов в объяснении термина T , содержащего только слова из тезауруса Z_0 . Необходимо дать определение O термину T , а также определения терминам T_1', T_2', \dots , которые входят в O , используя слова из тезауруса Z_0 . УТ соответствует тезаурусу Z_0 , если он содержит слова, входящие в тезаурус Z_0 , или слова, объясненные в данном тексте. Информативность предложения относительно тезауруса Z_0 равна объему текста минимальной длины, соответствующему тезаурусу Z_0 , и содержащему ту же полезную информацию. Среднее значение КС всех слов в УТ будем называть терминологической свернутостью текста.

Вообще, свертывание информации – это процесс ее аналитико-синтетической переработки, приводящий к уменьшению физического объема сообщения без потерь информативности. При этом получается “содержательно насыщенное” знание, происходит уплотнение и сжатие информации, создание форм научного знания с большей информационной емкостью, “кумуляцию” информации, уменьшение ее объема путем более краткого, обобщенного изложения. Свертывание и уплотнение знаний приводит к образованию новых семантических единиц и их проецированию на другие области знаний. При этом коэффициент свернутости для однокоренных существительного, прилагательного или глагола (например, “дифракция”, “дифракционный”, “дифрагировать”) считается примерно одинаковым.

Если речь идет о курсе физики, то за Z_0 удобно выбрать знания ученика 5 класса (не изучавшего физику). Он хорошо владеет арифметическими действиями, но его тезаурус не содержит понятий “производная”, “интеграл” и т.д. Из физических понятий ему хорошо известны понятия “время”, “расстояние”, “скорость”, но понятия “электрическое поле”, “показатель преломления”, “дефект масс” не входят в его тезаурус и нуждаются в определении и объяснении. Для определения КС необходимо сосчитать количество слов в объяснении данного термина, содержащем понятия из тезауруса Z_0 , а не объяснять данный вопрос реальному пятикласснику. Например, “ускорение – отношение изменения скорости к соответствующему промежутку времени”. Если не расшифровывать понятие “скорость”, то КС понятия “ускорение” равно шести.

Сложность рисунка (или формулы) относительно тезауруса Z_0 равна средней терминологической свернутости краткого и полного текстового описания этих дидактических объектов, а информативность (интегральная сложность) – его объему. Сложность УТ S пропорциональна среднему количеству информации, приходящемуся на одно предложение или средней сложности предложения, типичного для данного текста. Она не зависит от объема УТ, и пропорциональна произведению среднего КС слова в данном УТ на среднее число слов в предложении L . Сложность формулы равна произведению среднего КС для всех величин, входящих в формулу, на число символов в ней. Так как в кратковременной памяти человека удерживается около семи блоков информации, то используется формула $S = KC \cdot L / 7$. Если предложение из семи слов (оно легко удерживается в памяти) не

содержит научных терминов ($KC = 1$), то его сложность $S = 1$. Если средний KC для текста 2,4, а средняя длина предложения $L_{\text{ПР}} = 9,7$, то сложность текста равна $S = 2,4 \cdot 9,7 / 7 \approx 3,3$.

Проанализируем две ситуации:

1. Учитель в течение 20 мин. сообщает учебный материал со скоростью 40 слов/мин; его терминологическая свернутость относительно Z_0 равна 1,9. Коэффициент полезности 0,8. Какой объем информации и количество полезной информации I относительно Z_0 получает ученик?

Объем равен $V = 40 \cdot 20 = 800$ УЕИ, объем полезной информации $V_{\text{П}} = 0,8 \cdot 800 = 640$. Количество полезной информации $I = 640 \cdot 1,9 = 1216$ УЕИ.

2. Параграф П1 из учебника У1 имеет объем 386 УЕИ, коэффициент полезности $K_{\text{ПИ}} = 0,85$; его терминологическая свернутость относительно Z_0 равна 2,9. Параграф П2 из учебника У2 имеет объем 423 УЕИ, коэффициент полезности $K_{\text{ПИ}} = 0,89$; его терминологическая свернутость 2,1. Во сколько раз информативность параграфа П1 больше или меньше, чем у параграфа П2?

Информативности параграфов равны:

$$I_1 = 386 \cdot 0,85 \cdot 2,9 = 951 \text{ УЕИ}, I_2 = 423 \cdot 0,79 \cdot 2,1 = 702 \text{ УЕИ}.$$

Информативность П1 в 1,35 раз больше, чем информативность П2.

Список литературы

1. Кохановский В.А., Сергеева М.Х., Комахидзе М.Г. Оценка сложности систем // Вестник ДГТУ. – 2012. № 4. С. 22–26.
2. Майер Р.В. Контент-анализ школьных учебников по естественно-научным дисциплинам: монография. – Глазов: ГГПИ, 2016. 137 с.
3. Майер Р.В. Оценка терминологической и математической сложности учебников природоведения и физики // Вестник Владимирского государственного университета. – 2017. № 31 (50). С. 63 – 70.
4. Мамчур Е.А., Овчинников Н.Ф., Уемов А.И. Принцип простоты и меры сложности. – М.: Наука, 1989. 304 с.
5. Новосельцев В.И. Теоретические основы системного анализа // В.И. Новосельцев, Б.В. Тарасов, В.К. Голиков, Б.Е. Демин. – М.: Майор, 2006. 592 с.

Саплина А.Е.

МЕТАПРЕДМЕТНЫЙ ПОДХОД И ФУНКЦИИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ ФГОС

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: преподаватель, образование, обучение иностранному языку, ФГОС.

Key words: teacher, education, foreign language teaching, GEF.

Аннотация: В статье отражены ключевые аспекты метапредметного подхода и функционал преподавателя в системе изучения иностранного языка в рамках ФГОС.

Abstract: The article focuses on the key aspects of the metadisciplinary approach and the functionality of the teacher in the system of learning a foreign language in the framework of the GEF.

Ориентация на результаты образования - это важнейший компонент конструкции Федеральных государственных образовательных стандартов второго поколения [1]. Современное общество требует от высшей школы выпуска специалистов обучаемых, способных самостоятельно учиться и многократно переучиваться, готовых к самостоятельным действиям и принятию решений. Другими словами, высшая школа должна: «научить учиться». Вот почему в настоящее время остро встала и остаётся актуальной проблема самостоятельного успешного усвоения учащимися новых знаний, умений и компетенций, включая умение учиться. Именно потому планируемые результаты Стандартов образования (ФГОС) определяют не только предметные, но метапредметные и личностные результаты.

Остановимся немного подробнее на метапредметных образовательных технологиях. Они были разработаны для того, чтобы решить проблему оторванности разных учебных предметов друг от друга, для того, чтобы сформировать другой тип сознания, как учащегося, так и преподавателя, который позволит работать не только в рамках одного учебного предмета, а взаимодействовать с другими дисциплинами. Именно метапредметные результаты позволяют говорить об установлении тесных связей между всеми учебными предметами. Под метапредметными результатами понимаются навыки, полученные учащимися, которые они смогут применить как в рамках

образовательного процесса, так и при решении проблем в реальных жизненных ситуациях.

В настоящее время обучение иностранному языку рассматривается как одно из приоритетных направлений современного образования. Существенным образом изменился социальный статус «иностранного языка» как учебного предмета. Такие изменения общепланетного масштаба как: глобализация, поликультурность, взаимозависимость стран и культур в купе с переменами, произошедшими в последние десятилетия внутри страны, а именно - изменение социально-экономических и политических основ нашего государства, расширение возможностей международного и межкультурного общения, привели к возрастанию роли иностранного языка в жизни общества. Из предмета, находившегося в сознании учащихся на одном из последних мест по степени значимости, иностранный язык превратился в одну из топовых компетенций.

Иностранный язык является важнейшим средством воспитательного воздействия на личность. Иностранный язык, являясь частью культуры, формирует личность человека через культуру, менталитет народа носителя иностранного языка. Изучение иностранных языков открывает доступ к огромному духовному богатству другого народа, повышает уровень гуманитарного образования обучающегося. Кроме того, знакомство с культурой народа изучаемого языка способствует более глубокому пониманию своей родной культуры.

Именно на уроках иностранного языка учащиеся осваивают лексику, относящуюся, практически, ко всем сферам жизни человека, изучают грамматику иностранного языка, используя понятия и знания из уроков русского языка, знакомятся с культурой и традициями стран изучаемого языка, что тесно связано со знанием истории, географии, мировой художественной культуры. Таким образом, специфика иностранного языка создаёт учащимся идеальные условия для овладения метапредметными умениями, которые обучающиеся могут применить и переосмыслить при овладении другими предметами.

Метапредметные результаты обучения на занятиях иностранного языка достигаются через:

– формирование представления о роли и значимости иностранного языка в жизни современного человека, приобретение навыков использования иностранного языка как средства межкультурного общения, нового инструмента познания мира и культуры других народов;

– знакомство с явлениями окружающего мира, фактами его истории, географии на иностранном языке;

– работу над коммуникативной компетенцией, то есть способность переступить языковой барьер и, где-то, побороть собственный страх и быть готовым общаться с носителями языка на уровне своих речевых возможностей и потребностей в разных формах: устной и письменной. У учащихся расширяется лингвистический кругозор, они получают общее представление о строе изучаемого языка и его основных отличиях от родного языка;

– сопоставление явлений родного и изучаемого языков с помощью грамматического справочника и упражнений;

– формирование уважительного отношения к другой культуре через знакомство с культурой страны изучаемого языка;

– работу в группах сотрудничества, умение давать оценку себе и правильно оценивать других, умение исправлять допущенные ошибки

Особое внимание мне бы хотелось уделить связи английского и русского языков. В своей практике я стараюсь использовать тесную связь с русским языком. Составление сравнительного анализ двух языков, родного и иностранного, позволяет учащимся легче ориентироваться в категориях иностранного языка, а также способствует созданию у учащихся целостного представления об окружающем мире. Такие взаимосвязи наблюдаются на различных уровнях.

Грамматика. При введении нового грамматического материала преподаватель, прежде всего, отталкивается от знаний учащихся в родном языке. В любых языках существуют родственные понятия (например, существительное, глагол, предложение, время и т.д.). Еще пример: говоря об исчисляемых и неисчисляемых именах существительных, следует обратить внимание студентов на общие моменты для русского и английского языка, что облегчит понимание темы. При этом особое внимание необходимо уделить тем случаям, которые являются диаметрально противоположными в двух языках. В качестве примера рассмотрим слово «деньги». Предположим, лекция идет следующим образом: «Мы русские денег не считаем! А зачем!? У нас их много! Слово «деньги» в русском языке является неисчисляемым и употребляется во множественном числе. Например: Деньги любят счет. А вот у англоговорящего населения оказывается всего одна деньга! Денежка!!! И про них они говорят: Money is not everything».

Примером *исследовательской* деятельности на уроках английского языка можно назвать самостоятельное «выведение» учащимися

грамматических правил. Например, предлагаем учащимся упражнения, содержащие определенную грамматическую конструкцию, например время Present Continuous. Просим ребят понаблюдать за поведением глаголов в предложениях, найти сходства и различия в формах глаголов, обратить внимание на присутствие вспомогательных глаголов и их форму в зависимости от подлежащего. После обсуждения учащиеся высказывают свои правила, таким образом, самостоятельно формулирую механизмы функционирования языка. Безусловно, подобный способ исследования языка и радость от самостоятельно достигнутых результатов позволяют не только лучше усвоить новый материал, но и закрепляют положительное отношение к предмету.

Лексика. На уровне лексических единиц английский и русский языки имеют, пожалуй, самую очевидную связь. Множество двусторонних заимствований (слов, которые переходят из одного языка в другой, и обратно) тому подтверждение. Международная лексика очень хорошо помогает развитию языковой догадки. В русском языке много заимствованных слов из различных иностранных языков, в том числе и из английского. Не зная английского языка, можно без проблем перевести на русский слова «information», «progress», «profession», «student», «radio». Кроме того, легко запомнить их произношение и значение на иностранном языке. Задания на соотнесение иностранного слова с его русским эквивалентом могут способствовать не только более успешному овладению словарным составом английского и русского языков, но и повышению интереса учащихся к изучаемому иностранному языку.

Страноведение. Очень часто я предлагаю своим студентам провести занятия в виде своеобразного «круглого стола». Тема нашего обсуждения оговаривается и утверждается совместно со всеми учащимися. Это позволяет учащимся совместно выбрать тот или иной интересующий аспект культуры, языка, традиций или истории страны изучаемого языка. А также провести самостоятельное исследование и поделиться полученными знаниями с коллегами. После заслушивания докладов происходит общее обсуждение, появляется возможность сравнить разные аспекты жизни своей страны со страной изучаемого региона.

Все вышеперечисленные примеры – это лишь толика той работы, которую проделывает преподаватель в тандеме с учащимися. Преподавание иностранного языка – это неисчерпаемый источник формирования и использования метапредметных связей.

В заключение хотелось бы немного сказать о роли преподавателя в изучении иностранного языка в условиях реализации ФГОС. Преподаватель иностранного языка, да и любого другого предмета, не только дает знания, но и является помощником в поиске знаний, раскрывает у учащихся способность самостоятельно обучаться в дальнейшей жизни. Педагогу необходимо самому хорошо ориентироваться в предлагаемой информации, в новых знаниях, различных жизненных ситуациях, показывать, где можно найти дополнительную информацию, какими ресурсами пользоваться, помогать определить, что является главным, а что второстепенным. Преподаватель должен обладать знаниями, касающимися практически всех областей жизни человека, то есть, должен быть разносторонне развитой личностью. Важным фактором успешной деятельности любого преподавателя является его постоянное самосовершенствование как личности и профессионала.

Список литературы

1. Концепции федеральных государственных образовательных стандартов общего образования / Под ред. А. М. Кондакова, А. А. Кузнецова. — М.: Просвещение, 2008. — 341 с.
2. Яковлева С.В. Интеграция современных образовательных технологий как профессиональный творческий процесс// ИЯШ. — 2008. - № 2. — С. 55-59.
3. Рошупкина И.Н. Метапредметные результаты обучения английскому языку в начальной школе. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://nsportal.ru/shkola/inostrannye-yazyki/angliiskiy-yazyk/library/2012/12/01/metapredmetnye-rezultaty-obucheniya>

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Шевченко Е.Б.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ЭКОБЕЗОПАСНОЙ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Луганский национальный аграрный университет

Ключевые слова: животноводство, отходы животноводческих предприятий, органические удобрения, экологическая безопасность, загрязнение окружающей среды, перегной.

Keywords: livestock, waste of livestock enterprises, organic fertilizers, environmental safety, environmental pollution, humus.

Аннотация: Производство животноводческой продукции основывается на потреблении питательных веществ, поступающих с кормом. Согласно литературным данным, животные усваивают лишь 25% органических веществ и энергии корма, а 75% из них переходит в отходы. В частности, в навозные отходы переходит в среднем 50-80% азота, 60-80% фосфора, 80-90% калия, до 90% кальция и 60% непереваренных веществ и другие компоненты. Поэтому навоз заслуживает внимания как эффективное органическое удобрение, содержащее также все необходимые для растения элементы минерального питания. Вопросам совершенствования технологий производства навоза в животноводческих хозяйствах и особенностях его использования в качестве удобрений с целью повышения плодородия почвы и урожая растений посвящено много работ отечественных и зарубежных исследователей. То есть, имеет место комплексный подход к системе: животноводческое хозяйство ↔ поле. Это подтверждается многими трудами ученых данного направления, приходящихся на 60-70-е годы прошлого столетия.

Abstract: The production of livestock products is based on the consumption of nutrients from feed. According to the literature, animals absorb only 25% of organic matter and energy of the feed, and 75% of them go to waste. In particular, 50-80% of nitrogen, 60-80% of phosphorus passes into manure wastes, 80-90% potassium, up to 90% calcium and 60% undigested substances and other components. Therefore, manure deserves attention as an effective organic fertilizer that also contains all the mineral nutrition elements necessary for a plant. Much of the work of domestic and foreign researchers has been devoted to improving the production technologies of manure in livestock farms and the peculiarities of its use as

fertilizers in order to increase soil fertility and plant yield. That is, there is an integrated approach to the system: animal husbandry ↔ field. This is confirmed by many works of scientists in this field, dating back to the 60-70s of the last century.

С переходом животноводства на промышленные технологии производства возникли животноводческие комплексы, в которых сосредоточилось большое количество животных на небольшой площади. Промышленные животноводческие комплексы, как наиболее прогрессивная форма развития животноводства, направленные на повышение продуктивности животных за счет механизации и интенсификации технологических процессов, стали заодно источником загрязнения окружающей среды. Накопление перегноя привело к токсическому загрязнению воздушного бассейна в зоне деятельности комплекса или фермы; загрязнению почвы из-за неконтролируемого его внесения на поля; загрязнению водоемов навозными стоками. Отсюда, тематика литературных трудов охватила систему: комплекс: ферма → поле → загрязнение продукции → здоровье животных и людей. Это означает, что в предварительную схему «ферма → поле» включился элемент окружающей среда, как совокупное влияние их на его состояние.

Уже в 70-х годах было предложено объединить две поточные линии - промышленное растениеводство и промышленное животноводство с целью создания замкнутой экологической системы с использованием отходов, которые образовались в промышленной системе сельского хозяйства. Экосистемный подход к пониманию АПК означает рассмотрение агропромышленный комплекса как искусственную сложную агроэкосистему, объединяющую биоценологические группировки растений и животных, которые функционируют как целостность, благодаря взаимосвязи и взаимодействию между собой и с окружающей средой. При этом важно обеспечить такие качества окружающей среды, которые удовлетворяют не только материальные потребности, но и эстетические, путем сбалансированности процессов извлечения и восстановления, пополнения изъятого из экосистемы.

В результате деятельности животноводческих комплексов стали вырабатываться опасные для окружающей среды отходы - навоз, грязь, сточные перегнойные воды и микробное загрязнение.

Накопление перегноя и его состав зависит от поголовья, вида и возраста животных, направления деятельности комплекса, условий и способа содержания животных, ассортимента и качества кормов и

тому подобное. На молочных фермах наиболее распространены привязное содержание в сочетании с беспривязным в летнее время. На откормочных комплексах - содержание на привязи. Когда животные содержатся в помещениях на подстилке (из соломы, опилок), тогда образуется твердый навоз.

Бесподстилочное содержание обеспечивает получение полужидкого навоза, содержащего 8% сухого вещества, и жидкого - менее 8% сухого вещества. Жидкий навоз - это смесь твердых и жидких экскрементов животных, технологической и смывной воды, отходов кормов, шерсти и газообразных веществ. В жидком навозе содержится достаточное количество микроэлементов. В навозе коров (в пересчете на 10% -ое содержание сухого вещества) содержится до 19,2% цинка, в свином - 36,8%, меди соответственно 3,7% и 6,9%, марганца - 31,4% и 27,3. Количество органических веществ, которое выделяется с экскрементами крупного рогатого скота составляет 35%, у свиней на откорме - 20%.

Необходимо отметить высокую питательную ценностью бесподстилочного навоза как органического удобрения. Выход навоза связан напрямую с количеством животных в комплексе. Известно, что при производстве всего 1 кг телятины образуются 25 кг навоза, 1 кг свинины - 20 кг, 1 кг молока - 5 кг. На одном из свиноводческих комплексов по откорму свиней на 108 тыс. голов. за год накапливается до 1 млн. м³ навозных стоков.

Однако надо учитывать, что длительное хранение навоза с несоблюдением санитарно-гигиенических требований, превращает навоз, грязь и навозные сточные воды в источник опасного загрязнения атмосферы и водоемы.

Общеизвестно, что процесс гниения и брожения, происходит под действием сапрофитной микрофлоры, которая сопровождается распадом органических веществ навоза в конечном счете до минеральных соединений. При аэробном процессе гниения происходит быстрый и полный распад в СО₂, аммиака, сероводорода, воды, азота. При анаэробном гниении белковые вещества расщепляются до более простых соединений до аминокислот и различных промежуточных продуктов гниения. В том числе, газов с неприятным запахом (индол, скатол, фенол, сероводорода, меркаптанов) и др.

Они резко ухудшают состояние в зоне деятельности животноводческих предприятий и негативно влияют на здоровье животных в помещениях и здоровье людей в сельской местности. Неприятный, едкий запах ощущается на расстоянии 3-5 км и дальше.

Поэтому навоз нужно хранить в специально оборудованных навозохранилищах и навозосборниках (жидкие отходы).

Санитарно-гигиенические требования разработаны на уровне государственных стандартов, с учетом особенностей местности, животноводческого объекта технологий производства.

Исходя из этих норм, навозохранилища для хранения твердого навоза строят с подветренной стороны на расстоянии 100-200 м от животноводческих помещений. В помещениях должна быть налажена система вывоза навоза и соблюдение санитарно-гигиенических требований; надо учитывать, что навозохранилища (бурты) необходимо размещать на расстоянии 20-25 м от животноводческих помещений и не ближе 15-20 м от колодца.

Обычно этого не придерживаются. Следствием этого является загрязнение воды и воздуха, что повышает опасность для здоровья людей. Навоз не рекомендуется вывозить на поля без предварительного хранения его в течение определенного времени для «созревания» и самообеззараживания. Это объясняется тем, что навоз, особенно свиной и крупного рогатого скота, является источником загрязнения почвы, водоемов, атмосферного воздуха опасными возбудителями инфекционных и инвазионных заболеваний.

Естественное самоочищение твердого навоза при длительном (до 60 дней) хранении в навозохранилищах (буртах) происходит за счет термофильных процессов (аэробный или горячий метод). В уплотненном твердом навозе под действием высокой температуры (до 60-70°C) погибают яйца и личинки гельминтов, вегетативные формы некоторых микроорганизмов, семена сорняков.

Кроме высокой температуры, развивающейся в навозе в процессе перегнивания в нем растительных остатков, сапрофитные микроорганизмы выделяют антибиотические вещества, которые тоже пагубно влияют на патогенные бактерии. Поэтому и рекомендуют вносить такой навоз на поля весной, из расчета не более 50 т / га.

Особенно опасным источником загрязнения (преимущественно почвы и водоемов) является жидкий навоз и навозные стоки. В жидком навозе, по сравнению с твердым, не возникают процессы самонагревания, поскольку он имеет постоянную температуру около 8 °С зимой и 17 °С летом. Поэтому продолжительность срока выживания в нем возбудителей заболеваний и яиц и личинок гельминтов большая.

Итак, жидкий навоз более опасный загрязнитель водоемов, почвы, атмосферы, чем твердый. В зависимости от типа и размера животноводческих комплексов, количество бесподстилочного навоза

колеблется в пределах 84-2600 м³ / сутки или 30,6-949 тыс. м³ / год. Состав его от КРС включает: 7482 мг / л механических частиц, 1143 мг / л азота общего, 941 мг / л аммиака.

В навозных стоках комплекса, даже при условии их предварительной очистки, содержатся атипичные штаммы бактерий группы сальмонелл, патогенные возбудители кишечной палочки, яйца аскарид, власоглавы. Чтобы нейтрализовать такие стоки, необходимо 1200-разовое разведение их чистой водой. Однако это не даст полного обеззараживания.

По данным специалистов ветеринарно-санитарной службы, микобактерии туберкулеза в этом навозе сохраняли жизнеспособность в течение 475 суток, бруцеллы в навозе крупного рогатого скота и свиней погибают через 108-174 суток, вирус ящура - до 190 суток. Поэтому не допускается внесение навоза и навозных сточных вод без предварительного обеззараживания. Особенно это касается свиного навоза, который наиболее интенсивно осемененный бактериями группы кишечной палочки, стафилококками, количество которых в 1 мл может достигать соответственно $1,2 \times 10^6$ и 10^{12} клеток.

Экологическую оценку производства, хранения и использования навоза надо давать с учетом миграции его токсических веществ, патогенной микрофлоры, в системе воздух → почва → растение → животное → человек.

Грунтовые пробы, отобранные на разной глубине почвенного разреза, заложенного на месте складирования навоза КРС, характеризуются острой токсичностью до глубины 60 см. Анализ проб навоза КРС показал, что свежий навоз и навоз, который хранится до 1 года, осуществляют острое токсическое действие на биотесты без разведения водной вытяжкой. Наибольшей токсичностью характеризуется свежий свиной навоз, класс которого не опускается ниже 3-го. Птичий помет в большинстве случаев соответствует 4-му классу опасности отходов.

При таких способах хранения навоза в окружающую среду в большом количестве выделяются и вредные газы. По заключению Международной группы экспертов по изменению климата, сельское хозяйство является одним из основных источников поступления в атмосферу газов, которые приводят к возникновению теплового эффекта. Этому способствуют традиционные технологии хранения и использования навоза. Содержание органических веществ в воздухе на территории животноводческих комплексов достигает 40-50 мг / м³, в 1 км от комплекса - 18,6 мг / м³. Неприятные запахи распространяются в радиусе 5-17 км и далее. В атмосферном воздухе обнаруживают

аммиак в концентрациях, превышающих предельно допустимую концентрацию (ПДК) в 5-6 раз, микробное и общее органическое загрязнение в 8-10 раз превышает фон.

Навозные стоки являются благоприятной средой для жизнедеятельности различных микроорганизмов, в том числе и патогенных, а также отличаются высоким содержанием яиц гельминтов. В навозе могут содержаться свыше 100 возбудителей опасных для животных и человека болезней: сибирская язва, туберкулез, бруцеллез, паратиф, паратуберкулез, ящур, сальмонеллез, аскаридоз, кишечные инфекции. Они с навозом попадают в почву, где, как отмечалось, долго сохраняют патогенность.

Следовательно, актуальность безотходной экобезопасной утилизации отходов животноводческой фермы в условиях полного безопасного использования не теряет своей актуальности.

Литература насыщена данными и предложениями исследователей в этой сфере, начиная с 70-80 годов прошлого столетия и новейшими нынешними. Они касаются вопросов использования навоза как органического удобрения и как источника потенциального загрязнения почвы, водоемов, воздуха, в том числе, сохранения жизнеспособности патогенных микроорганизмов. Данные проблемы в определенной степени можно решить использованием отходов в качестве альтернативных источников энергии, в частности, биогаза, для улучшения энергообеспечения отдельных регионов и безопасного использования органических удобрений.

Список литературы

1. Анисимова Е.И., Катмаков П.С. Эффективность использования разных внутривидовых типов при совершенствовании симментальского скота в среднем Поволжье // Научно-исследовательский институт сельского хозяйства Юго-Востока. Саратов, 2011.
2. Грикшас С.А. Технология переработки продуктов убоя животных. - Москва, 2013.
3. Донченко А.С., Шелепов В.Г., Неустроев М.П., Луницын В.Г., Кайзер А.А. Технология производства продукции северного оленеводства. - Москва, 2008.
4. Ситдикова Г.З., Хабиров Г.А. О сельском хозяйстве Израиля // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. 2013. № 2. С. 56-57.
5. Никитин А.И., Кириллов Н.А., Федоров П.И., Иевлев М.Ю. Разработка технологии глубокой переработки хмеля и лекарственных

растений // В сборнике: Дорожно-транспортный комплекс: состояние, проблемы и перспективы развития. Сборник научных трудов сборник научных трудов. 2016. С. 196-202.

6. Раткович Л.Д., Маркин В.Н., Глазунова И.В., Соколова С.А. Факторы влияния диффузного загрязнения на водные объекты // Природообустройство. 2016. № 3. С. 64-75.

7. Троценко И.В., Троценко В.В. Кролиководство. - Омск, 2005. - 238 с.

Юдина И.Н., Попова Л.Д.

ВОДНЫЕ СВОЙСТВА ПЕНОСТЕКЛА GROWPLANT

*Российский аграрный университет – Московская
сельскохозяйственная академия имени К.А. Тимирязева*

Ключевые слова: субстрат, пеностекло, капиллярная влагоемкость, испаряемость, защищенный грунт.

Keywords: substrate, foam glass, capillary moisture capacity, evaporation, protected soil.

Аннотация: Для эффективного управления ростом и развитием растений, получения высоких урожаев овощных культур в защищенном грунте большое значение имеет выбор субстратов. Для создания благоприятного водного режима и свободной циркуляции воздуха и воды необходимо, что бы субстрат обладал высокой влаго- и воздухоемкостью. Такими свойствами обладает новый универсальный субстрат (пеностекло) GrowPlant, изготовленный на основе вспененного переработанного стекла.

Abstract: For effective management of plant growth and development, obtaining high yields of vegetable crops in protected soil, the choice of substrates is of great importance. To create a favorable water regime and free circulation of air and water, it is necessary that the substrate has a high moisture and air capacity. These properties have a new universal substrate (foam glass) Grow Plant, made on the basis of recycled foam glass.

Выращивание растений в условиях защищенного грунта во многом зависит от подбора почвенного субстрата и составных его компонентов. Почвенные грунты и субстраты должны обладать: достаточно высоким количеством питательных веществ с концентрацией почвенного раствора, не превышающей оптимальных пределов; хорошей влагоемкостью, воздухоемкостью и воздухопроницаемостью; оптимальной реакцией среды; длительным

сроком службы [3, 6, 7, 8]. Кроме того, они должны быть свободными от вредителей и болезней, не содержать вредных для растений примесей, безопасными для окружающей среды при изготовлении, применении и утилизации, пригодными для пропаривания (стерилизации), инертными. Субстраты должны быть дешевыми и не требующими высоких затрат на эксплуатацию [2, 4, 5].

Одним из таких субстратов является пеностекло, которое производят из переработанного стекла, широко используют в строительстве сооружений и дорог. Пеностекло является экологически чистым продуктом.

В 2017 году предприятие «АйСиЭм Гласс Калуга» представило новый продукт - универсальный субстрат GrowPlant. Материал изготовлен на основе вспененного стекла – субстрата, обладающего разветвленной открытой пористой структурой, с высоким уровнем водопоглощения и воздухоемкостью. Размер пор субстрата GrowPlant и возможность их соединения приводит к отличной способности впитывать влагу. Более того, универсальный субстрат GrowPlant обладает высокими показателями по капиллярной передаче влаги, как в горизонтальном, так и в вертикальных направлениях. GrowPlant является эффективной альтернативой перлита и керамзита. Он гарантирует значительно более высокую аэрацию и более быстрый дренаж, чем перлит, в то же время удерживая больше воды, чем керамзит [1].

Целью наших исследований было определить объем капиллярных пор и интенсивность испарения влаги в пеностекле GrowPlant для определения оптимального уровня воды в грунте.

Исследования проводились в 2017 году в лаборатории земледелия Калужского филиала РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева. В сосуды объемом 1000 мл помещали по 250 г пеностекла (размер фракции 10-20 мм, высота грунта составила 16 см) и заливали разным объемом воды:

- 1 вариант – 375 мл – $\frac{1}{4}$ часть высоты грунта
- 2 вариант – 500 мл – $\frac{1}{2}$ часть высоты грунта
- 3 вариант – 625 мл – $\frac{3}{4}$ части высоты грунта
- 4 вариант – 760 мл – полный залив грунта водой

В процессе исследований определяли количество свободной влаги в сосуде, количество испарившейся воды, количество воды в капиллярных порах пеностекла.

Максимальное насыщение капиллярных пор в опыте наблюдалось через 15 дней после залива пеностекла водой по всем вариантам. К этому моменту все капиллярные поры в 4 варианте были заняты водой. Их объем составил 277 см^3 , 27,7% от общего объема (табл. 1, рис. 1).

Таблица 1 – Капиллярная влагоемкость и испаряемость

Вариант	Капиллярная влагоемкость, % от массы пеностекла		Максимальный объем капиллярных пор, занятых водой, см ³	Испаряемость, %
	на 15-й день	на 56-й день		
1	92,3	76,6	231	40,8
2	102,0	90,0	255	36,6
3	99,7	92,1	250	33,3
4	110,6	100	277	40,0

Во втором и третьем вариантах при разном уровне воды в цилиндре этот показатель был практически равным – 25,5 и 25,0%. Максимальный объем капиллярных пор в исследуемом материале составил 27,7%.

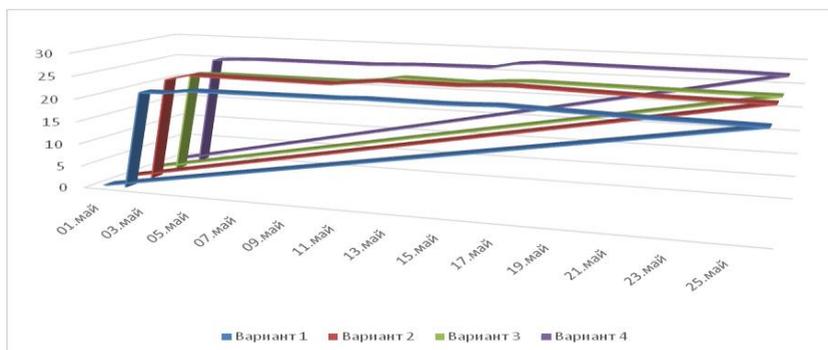


Рисунок 1 – Динамика объема капиллярных пор, занятых водой, %

В 4-м варианте на этот момент верхний слой почвы был влажным, в остальных вариантах – сухим на 1-2 см. В 3 варианте при начальном уровне воды $\frac{3}{4}$ высоты грунта влага по капиллярам достигла верхнего уровня через 13 дней, а в дальнейшем верхний слой субстрата был сухим. В 1 и 2 вариантах при уровне воды $\frac{1}{4}$ и $\frac{1}{2}$ высоты грунта верхний слой пеностекла был сухим за весь период исследований, влага не поднималась на всю высоту грунта. Максимальный уровень поднятия влаги по капиллярам был ниже уровня субстрата на 2 см.

Капиллярная влагоемкость (% от массы пеностекла) составила при полном затоплении грунта (4 вариант) - 110,6%. Это максимальное значение. В 1-3 вариантах капиллярная влагоемкость зависела от уровня воды в сосуде и составляла 92,3; 102 и 99,7% соответственно по вариантам.

Интенсивность испарения по дням зависела от температуры и влажности воздуха. Количество испарившейся воды увеличивалось при увеличении объема воды в цилиндре. Испаряемость за весь период исследований у 1 и 4 вариантов была больше (40,8 и 40%), чем у 2 и 3 вариантов. Наименьшая испаряемость была в 3 варианте с уровнем воды $\frac{3}{4}$ - 33,3%.

Капиллярная влагоемкость пеностекла высокая, при самом низком уровне воды в опыте (1/4 часть высоты грунта в начале опыта, 1-й вариант) она достигала максимального значения 92,3% и при естественном испарении через два месяца удерживалась на уровне 76,6%. В остальных вариантах этот показатель был выше.

Таким образом, по результатам проведенных исследований можно сделать следующие выводы: размер пор пеностекла GrowPlant фракции 10-20 мм и возможность их соединения приводит к хорошей способности впитывать влагу; создается постоянная влажная среда для корней выше уровня влаги в грунте; при выращивании растений на пеностекле оптимальный уровень воды можно поддерживать ниже $\frac{1}{4}$ высоты грунта. Такое количество влаги достаточно для поддержания оптимального водно-воздушного режима.

Список литературы

1. GrowPlant - российский субстрат из пеностекла / Сайт GrowPlant // URL: <http://grow-plant.com>.
2. Ахияров Б.Г., Исмагилов Р.Р., Рахимов Р.Р. Использование Вермикулита при выращивании рассады овощных культур // Известия ОГАУ. 2015. №3 (53).
3. Гиниятуллин К.Г., Валеева А.А., Смирнова Е.В. Анализ тепличных грунтов и их компонентов. Казань: Казан. ун-т, 2017. 66 с.
4. Глобус А.М., Карлина И.А., Кузнецова Л.М., Кравцова Г.М. Влияние воднофизических свойств субстрата на продуктивность огурца // Плодоовощное хозяйство. 1985. № 9. С. 15-17.
5. Куликова А.Х., Курамшин А.В. Эффективные субстраты при малообъемной технологии возделывания огурца // Картофель и овощи. 2007. № 5. С. 21-22.
6. Курамшин, А.В. Субстраты, применяемые в защищенном грунте // Вестник Ульяновской ГСХА. 2006. № 1 (2). С. 14-18.
7. Сафонова Е.В. Виды субстратов для овощей в защищенном грунте // Инновационная наука. - №7. 2015.
8. Тепличные грунты, субстраты и минеральное питание. Сайт RosAgro. URL: https://rosagroportal.ru/article/current/321/teplichnye_grunty_substraty_i_mineralnoe_pitanie

ЭКОНОМИКА

Березюк О.В.

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ТВЕРДЫМИ БЫТОВЫМИ ОТХОДАМИ

Винницкий национальный технический университет

Ключевые слова: экономические затраты, затраты на управление, управление твердыми бытовыми отходами, математическое моделирование, парная регрессия, регрессионный анализ.

Keywords: economic expenses, expenses on management, solid domestic waste management, mathematical modeling, fresh regression, regression analysis.

Аннотация: Выявлены параметры, от которых зависят экономические затраты на управление твердыми бытовыми отходами. Получены регрессионные зависимости экономических затрат на управление твердыми бытовыми отходами от уровня доходов населения.

Abstract: Revealed parameters, from which hang the economic expenses on solid domestic waste management. Received regression dependencies of economic expenses on solid domestic waste management from level of income population.

В отличие от промышленных отходов [1-4], твердые бытовые отходы (ТБО) характеризуются большой неоднородностью, усложняющей их переработку. Ежегодный объем ТБО, образующихся в украинских населенных пунктах превышает 46 млн. м³ [5]. Преобладающее их большинство захоранивается на 4530 полигонах и свалках, занимающих площадь почти 7,7 тыс. гектаров и лишь частично утилизируются на мусоросжигательных заводах или перерабатываются. Лишь на протяжении 1999-2007 гг. общая площадь полигонов и свалок в Украине возросла в 2,5 раза. Кроме того, более чем в 2,5 раза возросла площадь перегруженных, а также в особенности полигонов и свалок, не отвечающих нормам экологической безопасности. Сбор ТБО является основной задачей санитарной очистки населенных пунктов и осуществляется более чем 4,1 тыс. специальными автомобилями (мусоровозами) [5], а потому связан со значительными финансовыми затратами. Лишь на перевозку ТБО мусоровозами к месту их утилизации при минимальном расстоянии 30 км, что отвечает размерам санитарной зоны,

расходуется большее 45 тыс. тонн горючего. Постановление Кабинета Министров Украины № 265 [6] сформировало базис для разработки Национальной стратегии обращения с твердыми бытовыми отходами в Украине. Поэтому определение регрессионных зависимостей экономических затрат на управление твердыми бытовыми отходами от уровня доходов населения является актуальной задачей как одной из составляющих для решения проблемы создания научно-технических основ проектирования высокоэффективных рабочих органов машин для сбора и первичной переработки твердых бытовых отходов.

Автор [7] приводит статистические данные относительно экономических затрат на управление ТБО для групп жителей с низкими, средними и высокими годовыми доходами. В работе [8] определены экономические затраты на управление ТБО в Украине.

Целью исследования является определение регрессионных зависимостей экономических затрат на управление твердыми бытовыми отходами от уровня доходов населения для решения проблемы создания научно-технических основ проектирования высокоэффективных рабочих органов машин для сбора и первичной переработки твердых бытовых отходов.

В табл. 1 показаны средние показатели экономических затрат на управление ТБО в государствах с разными уровнями доходов населения: низкими, средними, высокими.

Таблица 1 - Экономические затраты на управление ТБО для групп жителей с разными доходами [7]

Годовые доходы, \$(год·чел)	Низкие	Средние	Высокие
	370	2400	22000
Годовая масса образования ТБО на душу населения, кг/(год·чел)	200	300	600
Затраты на сбор, \$/т	10-30	30-70	70-120
Затраты на транспортирование, \$/т	3-5	5-15	15-20
Затраты на захоронение, \$/т	1-5	3-10	20-50
Общие затраты, \$/т	14-40	38-95	105-190
Затраты как процент от доходов	0,8-2,2	0,5-1,2	0,3-0,5

На основе данных табл. 1 планировалось получить парные регрессионные зависимости экономических затрат на отдельные составляющие управления ТБО, затрат как процента от доходов и общих затрат от уровня доходов населения.

Выбор вида зависимостей парных регрессий проводился из 16 наиболее распространенных математических зависимостей по критерию максимального значения коэффициента корреляции. Регрессии проводились на основе линеаризирующих преобразований,

позволяющих свести нелинейную зависимость к линейной. Определение коэффициентов уравнений регрессии осуществлялось методом наименьших квадратов с помощью разработанной компьютерной программы "RegAnaliz", защищенной свидетельством о регистрации авторского права на произведение и детально описанной в работах [9, 10]. Результаты регрессионного анализа приведены в табл. 2, где серым цветом обозначены ячейки с максимальным значением коэффициентов корреляции R .

Таким образом, по результатам регрессионного анализа на основе данных табл. 2 как наиболее адекватные окончательно приняты такие регрессионные зависимости:

$$Z_{сб} = \frac{D_z}{19,63 + 0,009656D_z}; \quad (1)$$

$$Z_{мп} = 3,307 \ln D_z - 15,62; \quad (2)$$

$$Z_{зax} = 2,702 + 0,001469 D_z; \quad (3)$$

$$Z_{общ} = \frac{D_z}{19,63 + 0,009656D_z} + 3,307 \ln D_z + 0,001469 D_z - 12,92; \quad (4)$$

$$Z_{\%} = 10,33 D_z^{-0,324}, \quad (5)$$

где $Z_{сб}$, $Z_{мп}$, $Z_{зax}$, $Z_{общ}$ – затраты на сбор, транспортирование, захоронение и общие, соответственно, \$/т; $Z_{\%}$ – затраты как процент от доходов, %; D_z – годовые доходы, \$(год·чел).

Таблица 2 - Результаты регрессионного анализа

№	Вид регрессии	коэффициент корреляции R для парных регрессий			
		$Z_{сб} = f(D_z)$	$Z_{мп} = f(D_z)$	$Z_{зax} = f(D_z)$	$Z_{\%} = f(D_z)$
1	$y = a + bx$	0,94811	0,93070	0,99989	0,85610
2	$y = 1 / (a+bx)$	0,74505	0,73243	0,85726	0,98244
3	$y = a + b / x$	0,87313	0,89680	0,68369	0,95834
4	$y = x / (a + bx)$	0,99907	0,99950	0,91179	0,99906
5	$y = ab^x$	0,85778	0,83802	0,97417	0,93676
6	$y = ae^{bx}$	0,85778	0,83802	0,97417	0,93676
7	$y = a \cdot 10^{bx}$	0,85778	0,83802	0,97417	0,93676
8	$y = 1 / (a + be^{-x})$	0,97134	0,97547	0,91081	0,71342
9	$y = ax^b$	0,98874	0,98248	0,98692	0,99948
10	$y = a + b \cdot \lg x$	0,99781	0,99987	0,93055	0,98825
11	$y = a + b \cdot \ln x$	0,99781	0,99988	0,93055	0,98825
12	$y = a / (b + x)$	0,74505	0,73243	0,85726	0,98244
13	$y = ax / (b + x)$	0,99474	0,99648	0,95769	0,79903
14	$y = ae^{b/x}$	0,95741	0,96750	0,82249	0,88919
15	$y = a \cdot 10^{b/x}$	0,95741	0,96750	0,82249	0,88919
16	$y = a + bx^n$	0,92164	0,90070	0,99598	0,81500

При этом коэффициент корреляции составил 0,99907; 0,99988; 0,99989; 0,99696; 0,99948 соответственно, что свидетельствует о высокой точности и адекватности полученных уравнений.

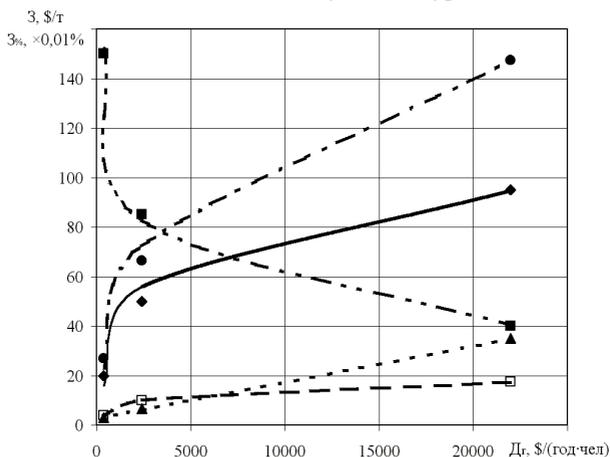


Рисунок 1 - Зависимости экономических затрат на управление ТБО от годовых доходов населения:

фактические на сбор ♦, транспортирование □, захоронение ▲, общие ●, как процент от доходов ■; теоретические на сбор —, транспортирование — —, захоронение - - -, общие - - -, как процент от доходов - - - -

На рис. 1 показаны фактические и теоретические графические зависимости экономических затрат на управление ТБО от годовых доходов населения. Сравнение фактических и теоретических данных показало, что теоретические затраты на управление ТБО, рассчитанные с помощью регрессий (1-5), несущественно отличаются от фактических данных, что свидетельствует о высокой точности полученных зависимостей.

Как видно из рис. 1 при увеличении годовых доходов населения экономические затраты на управление ТБО возрастают таким образом: на сбор ТБО – гиперболически, на транспортирование ТБО – логарифмически, на захоронение ТБО – линейно, а процент от доходов населения, расходующийся на управление ТБО уменьшается по степенной зависимости.

Согласно данным социологической компании GfK в 2017 г. средний годовой доход гражданина Российской Федерации составил 7279 \$/(год·чел), для которого согласно зависимостям (1-5) экономические затраты на управление ТБО в Российской Федерации

должны составлять: $Z_{сб} = 80,95$ \$/т, $Z_{пр} = 13,79$ \$/т, $Z_{зах} = 13,39$ \$/т, $Z_{общ} = 108,13$ \$/т, $Z_{\%} = 0,58$ %.

Итак, определены регрессионные зависимости экономических затрат на управление твердыми бытовыми отходами от уровня доходов населения, которое могут быть использованы при решении проблемы создания научно-технических основ проектирования высокоэффективных рабочих органов машин для сбора и первичной переработки твердых бытовых отходов. Установлено, что при увеличении годовых доходов населения экономические затраты на управление твердыми бытовыми отходами возрастают таким образом: на сбор ТБО – гиперболически, на транспортирование ТБО – логарифмически, на захоронение ТБО – линейно, а процент от доходов населения, расходующийся на управление ТБО уменьшается по степенной зависимости.

Список литературы

1. Очеретний В.П., Ковальський В.П., Машницький М.П. Активация компонентів цементнозолевих композицій лужними відходами глиноземного виробництва // Вісник Вінницького політехнічного інституту. 2006. № 4. С. 5-19.
2. Очеретний В.П., Ковальський В.П. Дрібноштучні стінові матеріали з використанням відходів промисловості // Вісник Вінницького політехнічного інституту. 2005. № 1. С. 16-21.
3. Сердюк В.Р., Лемешев М.С., Христин О.В. Комплексне в'язуче з використанням мінеральних добавок та відходів виробництва // Будівельні матеріали, виробі та санітарна техніка. 2009. № 33. С. 57-62.
4. Христин О.В., Лемешев М.С. Формування мікроструктури бетонів для захисту від іонізувального випромінювання // Вісник Вінницького політехнічного інституту. 1998. № 2. С. 18.
5. Портал України з поводження з твердими побутовими відходами. – Режим доступу: <http://www.ukrwaste.com.ua>.
6. Постанова Кабінету Міністрів України від 4 березня 2004 року № 265 "Про затвердження Програми поводження з твердими побутовими відходами".
7. Cointreau (2005). Waste Collection Systems in Developing Countries. Презентаційні матеріали. World Bank. URL: <http://www.worldbank.org/urban/urbanforum2005/ulwpresentations/sw/cointreau2.pdf>.
8. Березюк О.В. Визначення регресійних залежностей витрат на управління твердими побутовими відходами від рівня доходів

населения // Вісник Вінницького політехнічного інституту. 2012. № 5. С. 24-26.

9. Березюк О.В. Определение регрессии коэффициента уплотнения твердых бытовых отходов от высоты полигона на основе компьютерной программы "RegAnaliz" // Автоматизированные технологии и производства. 2015. № 2 (8). С. 43-45.

10. Березюк О.В. Встановлення регресій параметрів захоронення відходів та потреби в ущільнювальних машинах на основі комп'ютерної програми "RegAnaliz" // Вісник Вінницького політехнічного інституту. 2014. № 1. С. 40-45.

Будилов А.П.

СИСТЕМА РАССЕЛЕНИЯ И ВНУТРЕННЯЯ МИГРАЦИЯ В РОССИИ

Вологодский научный центр Российской академии наук

Ключевые слова: демография, миграция, внутренняя миграция, миграционная политика

Key words: demography, migration, internal migration, migration policy

Аннотация: В статье рассматривается тенденция концентрации населения России в Европейской части, анализируется вклад внутренней миграции в демографическую динамику регионов страны, формулирования миграционной политики в сфере внутренней миграции в России, даны предложения по совершенствованию миграционной политики в области внутренней миграции населения

Abstract: The article deals with the problem of formulating migration policy in the field of internal migration in Russia, offers suggestions for improving migration policy in the field of internal migration of the population

Вопросы перемещения населения внутри страны стали волновать политиков и ученых с зарождением государственности и с того момента их актуальность только возрастала. Сегодня в период высоко выросшей транспортной доступности, информационной и технологической открытости, количество перемещений на территории государства постоянно растет, что влечет за собой нарушение демографического баланса территорий, количественное и качественное изменение населения [3].

Важность указанной области и сложность возникающих в ней проблем должно обязательно учитываться государством при

разработке политического курса и требует выделения отдельного его направления – миграционной политики, которую можно рассматривать в широком и узком смысле. В широком смысле миграционная политика представляет собой часть социальной политики государства, затрагивающей вопросы демографической политики, сферы труда занятости, обеспечения и защиты прав человека и гражданина. В узком (прикладном) смысле под миграционной политикой понимают государственное воздействие, регулирование миграционных процессов с целью оказания влияния на численность, состав, направление движения и расселение мигрантов, их интеграцию в принимающее сообщество [8].

Реализацию миграционной политики государство осуществляет через имеющуюся у него систему управления, которая формируется из общего числа множества элементов государственного управления, образующих единое целое. Государственное управление выражается в практической деятельности субъекта управления по реализации политики государства. В ходе реализации государственной политики в сфере внутренней миграции, на органы власти, как и на любую другую организационную систему, постоянно оказывают влияние различные внутренние и внешние факторы, корректирующие реализацию миграционной политики. Поэтому у каждого государства в зависимости от экономических, социальных и демографических особенностей формируется своё видение регулирования миграционных процессов в текущих условиях.

В России после распада Советского Союза фокус миграционной политики сместился с распределения населения внутри страны на международный обмен. Стратегической целью государственной миграционной политики в 1990-е гг. стал прием и иммигрантов – беженцев и переселенцев – бывших граждан СССР [1, 6]. Недостаточное внимание к вопросу территориальной организации привело к углублению концентрации населения в центральной части страны и сокращению численности в северо-европейских и азиатских регионах (табл. 1).

В XXI в. сокращение численности населения России происходило до 2009 года, после чего начался его рост за счет международных мигрантов. Особенно потерял численность населения Дальний Восток, где убыль жителей происходит и по сегодняшний день (с 2000 по 2018 год численность населения макрорегиона сократилась на 747995 человек или на 10,8%), причем главным образом не по причине естественной убыли, а в результате массового оттока жителей. За этот же период население таких городов как Москва и Санкт-Петербург

выросло на 2573536 человек (25,9%) и 610012 человек (12,9%) соответственно. Следует отметить, что в советские годы в Сибирском и Дальневосточном округах не было ни одного региона, где бы происходило уменьшение численности населения.

Таблица 1 – Численность, доля и плотность населения европейской и азиатской частей России с 1970 по 2018гг., на начало года

	1970	1979	1989	2002	2010	2018
Тысяч человек						
Россия в целом	129941	137410	147022	143954	142833	146880
Европейская часть	106009	111321	118004	117033	117226	121427
в т. ч. Москва и СПб	11162	12626	13867	14958	16215	17858
Азиатская часть*	23932	26089	29018	26921	25607	25453
в т. ч. Сибирь	18152	19244	21068	20178	19287	19287
Дальний Восток	5780	6845	7950	6743	6266	6165
В процентах к численности населения России						
Европейская часть	81,6	81,0	80,3	81,3	82,1	82,7
в т. ч. Москва и СПб	8,6	9,2	9,4	10,4	11,4	12,2
Азиатская часть*	18,4	19,0	19,7	18,7	17,9	17,3
в т. ч. Сибирь	14,0	14,0	14,3	14,0	13,5	13,1
Дальний Восток	4,4	5,0	5,4	4,7	4,4	4,1
Плотность населения (человек на кв. км.)						
Россия в целом, в т. ч.	7,6	8,0	8,6	8,4	8,4	8,6
Европейская часть	18,5	19,4	20,5	20,4	20,4	20,9
Азиатская часть*	2,1	2,3	2,6	2,4	2,3	2,2
*без Тюменской области						

Как отмечалось ранее, сокращение численности населения присуще не только регионам азиатской части страны, но и большому числу субъектов из европейской части. Так, вклад внутренней миграции в демографическую динамику регионов в соотношении с естественным приростом (убылью) является следующим. В 2017 г. относительно благополучной можно считать ситуацию всего в 15 регионах, хоть и вклад в демографическую динамику не во всех территориях был одинаков. Только в 5 регионах миграционный прирост наряду с естественным приростом увеличивал численность населения. В 6 регионах миграционный прирост полностью компенсировал естественную убыль населения, а в 4 регионах – миграционный прирост не смог перекрыть естественную убыль населения. В 68 регионах отмечалась убыль населения. Причем в 49 из них отрицательными были и естественное и внутреннее миграционное движение. В большинстве своем это регионы Сибири, Дальнего Востока, но также среди них и большое число регионов центральной России. В 11 регионах миграционная убыль «съедала» естественный

прирост. Это регионы Кавказа, Юга, Сибири и Дальнего Востока. Наконец, в 8 регионах, несмотря на миграционную убыль, отмечался общий прирост населения за счет более высокого естественного прироста (табл. 2).

Таблица 2 – Вклад внутренней миграции в демографическую динамику регионов Российской Федерации в 2017 году

Типология	Субъекты Российской Федерации
Регионы с положительным вкладом внутренней миграции в демографическую динамику – 15 регионов	
Общий прирост населения за счет естественного и миграционного прироста	5 регионов, в том числе города Москва и Санкт-Петербург; республики Ингушетия и Татарстан; Тюменская область
Общий прирост населения за счет превышения миграционного прироста над естественной убылью	6 регионов, в том числе город Севастополь; республика Хакасия; Калининградская; Ленинградская, Московская области; Краснодарский край
Общая убыль населения за счет превышения естественной убыли над миграционным приростом	4 региона, в том числе республики Адыгея, Крым; Ярославская, Новосибирская области
Регионы с отрицательным вкладом внутренней миграции в демографическую динамику – 68 регионов	
Общий прирост населения за счет превышения естественного прироста над миграционной убылью	8 регионов, в то числе Республики Дагестан, Саха (Якутия), Чечня, Бурятия, Кабардино-Балкарская, Тыва, Алтай; Сахалинская область
Общая убыль населения за счет превышения миграционной убыли над естественным приростом	11 регионов, в том числе республики Северная Осетия – Алания, Калмыкия, Карачаево-Черкесская; Иркутская, Астраханская, Томская области; Забайкальский, Ставропольский, Красноярский, Камчатский края; Чукотский автономный округ
Общая убыль населения за счет естественной убыли и миграционной убыли	49 регионов, в том числе республики Карелия, Коми, Башкортостан, Марий Эл, Мордовия, Удмуртия, Чувашия; Белгородская, Брянская, Владимирская, Воронежская, Ивановская, Калужская, Костромская, Курская, Липецкая, Орловская, Рязанская, Смоленская, Тверская, Тамбовская, Тульская, Кировская, Псковская, Архангельская, Вологодская, Мурманская, Новгородская, Волгоградская, Ростовская, Нижегородская, Оренбургская, Пензенская, Самарская, Саратовская, Ульяновская, Курганская, Свердловская, Челябинская, Кемеровская, Омская, Амурская, Магаданская области; Еврейская автономная область; Пермский, Алтайский, Приморский, Хабаровский края

Пространственное сжатие заселенного пространства России изучено хорошо. Сверхконцентрация сочетается с редкой сетью

больших городов и с сильной поляризацией социально-экономического пространства [4, 5]. Данная ситуация на государственном уровне оценивается негативно, рассматривается необходимость ее изменения путем снижения территориальных различий, в первую очередь, это касается расселения.

Основные направления деятельности субъектов государственного управления в области внутренней миграции определены в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной Распоряжением Правительства РФ от 17.11.2008 г. № 1662-р (ред. от 10.02.2017) и Концепции государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года, утвержденной Президентом РФ 13.06.2012 г.

В обоих документах подчеркивается особая роль внутренней миграции, и отмечаются ее неблагоприятные тенденции. Так, население Российской Федерации отличается более низкой территориальной мобильностью (в том числе на локальном уровне) в сравнении с другими странами, а основным вектором межрегиональных внутренних миграций остается движение с Востока в Центр и в Московский регион, что усиливает дисбаланс в распределении населения по территории Российской Федерации. Также в документах обозначаются основные векторы деятельности для государственных органов, способные, по мнению разработчиков концепций, изменить складывающуюся ситуацию [2].

Одной из приоритетных задач является стимулирование внутренней миграции. Однако сама цель – лишь половина пути к её достижению. Для успеха реализуемых шагов обязательна определенная программа (конкретный алгоритм), совокупность техник, приемов, способов и методов. В свою очередь, чтобы разработать эффективную программу действий для корректировки ситуации, необходимо учитывать то, что миграционный процесс делится на три стадии: возникновение установки на миграцию, непосредственно сам процесс переселения и приживаемость на новой территории [7]. Соответственно, оказывать влияние на внутреннюю миграцию можно путем формирования миграционных установок населения и содействием процессу адаптации населения. Определить результаты и причины миграции можно с помощью проведения выборочных обследований и совершенствования сбора статистики о внутренней миграции.

Следует также подчеркнуть, что помимо того, что нет четкой, научно обоснованной идеологии, объединяющей механизмы

регулирования внутренних миграционных процессов, исходящих из понимания внутренней миграции как сложного социально-экономического процесса, управление в данной области затруднено отсутствием четкого видения места и роли регулирования перемещений населения в системе управления развитием территорий. Деятельность по формированию миграционных установок, Кроме того межведомственное взаимодействие между заинтересованными структурами нарушено, так как возникают ситуации, когда достижение целевых показателей в одной сфере ставит под угрозу эффективность выполнения других. По этой причине управляющие субъекты в условиях их разобщенности и узковедомственного подхода не могут объединить средства, с помощью которых предполагает достижение поставленных задач миграционной политики.

Понимание причинной обусловленности миграции обеспечит возможность разработки действенной системы мотиваторов и мер, позволяющих прогнозировать перемещения населения внутри страны, корректировать состав и перенаправлять потоки в соответствии со стратегическими интересами государства, как в сфере национальной безопасности, так и качества жизни населения.

Список литературы:

1. Воробьева О.Д., Рыбаковский Л.Л. Доминанта миграционной политики современной России // Социологические исследования, 2017. №8. С. 60. DOI: 10.7868/S0132162517080062
2. Калачикова О. Н., Будилов А. П. К вопросу об измерении миграционных процессов // Проблемы развития территории, 2018. – № 4 (96). – С. 7-17.
3. Калачикова О. Н., Будилов А. П. Отток молодежи из сельской местности: мотивы и возможности регулирования [Электронный ресурс]. – http://sa.vscs.ac.ru/article/2713/full?_lang=ru.
4. Махрова А.Г., Нефедова Т.Г., Трейвиш А.И. Поляризация пространства центрально-российского мегалополиса и мобильность населения//Вестник Московского университета. Серия 5. География. 2016. №5. С.77-85.
5. Нефёдова Т.Г., Никулин А.М. Сельская Россия: пространственное сжатие и социальная поляризация // ДемоскопWeekly. – URL: <http://www.demoscope.ru/weekly/2010/0437/analit02.php>
6. Осадчая Г.И., Юдина Т.Н. Постсоветская Россия: особенности миграционных процессов и политики // ПОИСК: Политика.

Обществоведение. Искусство. Социология. Культура. 2016. № 3 (56). С. 55-80. С.56

7. Рыбаковский Л. Л. Миграция населения (вопросы теории). – М.: ИСПИ РАН, 2003. – 240 с.

8. Юдина Т. Н. Миграция: словарь основных терминов: Учебное пособие для студентов высших учебных заведений по специальности. – М.: Академический проект, 2007. – 472 с.

Головина Т.А.

**БИЗНЕС – МОДЕЛИ ПРОМЫШЛЕННЫХ СИСТЕМ В ЭПОХУ
ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ СОВМЕСТНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ**
*Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте РФ*

Ключевые слова: бизнес – модели, промышленные системы, цифровизация, экономика совместного пользования.

Keywords: business - model, industrial system, digitalization, economy of sharing.

Аннотация. В статье раскрыта сущность, достоинства, современное состояние и перспективы развития цифровой модели экономики совместного пользования. Определено, что она позволит повысить прозрачность, безопасность и эффективность транзакций хозяйствующих субъектов в промышленности.

Abstract: The article reveals the essence, advantages, current state and prospects of development of the digital model of the sharing economy. It is determined that it will improve the transparency, security and efficiency of transactions of economic entities in the industry.

Одним из эффектов глобальных технологических преобразований и диджитализации потребительского опыта стало развитие новой формы торгово-имущественных отношений - экономики совместного пользования. Переориентация потребительского поведения с приобретения на совместное пользование, исключение посредников из цепочки «клиент - исполнитель», усиление роли онлайн-репутации и саморегулирования сообщества для обеспечения качества услуг революционным образом меняют бизнес-модели во многих сферах.

Цифровая экономика совместного пользования будет развиваться и трансформироваться в ближайшие несколько лет для достижения основного предназначения – использования незадействованных или недостаточно используемых активов в экономике.

В этой связи актуальным становится исследование сущности, принципов функционирования и развития новых бизнес – моделей. Экономика постепенно отошла от традиционной модели централизованных организаций, где крупные операторы, часто занимающие доминирующее положение, несут ответственность за предоставление услуг группе пассивных потребителей.

До сих пор у ученых и практических деятелей не сформировалось единого мнения о сущности цифровой экономики совместного пользования: одни считают ее эффективной платформой для совершения транзакций в рамках сети, объединяющей равноправных участников, а другие – видят в нем источник возникновения коррупционных и теневых денежных потоков, и прочих негативных событий, тормозящих экономический рост.

Несмотря на это, ни один из экономистов не станет отрицать, что экономика совместного пользования имеет большие перспективы и уже оказывает значительное влияние на глобальные экономические процессы.

С развитием процессов цифровизации интерес к исследованию экономики совместного пользования лишь увеличивается. Дело в том, что многие экономисты в качестве одной из характеристик цифровой экономики называют именно ее распространение в мире.

В практику впервые понятие экономики совместного пользования было введено профессором права в Стэнфордском университете Лоуренс Лессиг в 2008 г. когда он описывал, как многие пользователи интернета существенно экономят, организовывая в сети группу и покупая вещи в складчину с очень большой скидкой [1]. А уже к 2010 году происходит стремительный взлет интернет-сервисов обмена услугами и вещами между физическими лицами так, что про явление совместного пользования стали говорить повсюду

Особый вклад в изучение теории экономики совместного пользования, ее роли в современной экосистеме внести труды следующих ученых: Дон Тапскотт, Stephany A. Исследованию информационного общества, формирования новых технологических укладов, моделей электронного бизнеса, внедрения цифровых технологий и развития цифровой экономики совместного пользования посвящены научные работы ученых и профессиональных сообществ: Taylor E., Vidas-Bubanja M., Bubanja, I., Boston Consulting Group, Международный банк реконструкции и развития.

По мнению ученого-практика США Matofska B., появлению новых экономических отношений на принципах совместного пользования

способствовало усилению глобальной коммуникационной доступности [3].

В то же время, концепция экономики совместного пользования остается дискуссионной с точки зрения практической целесообразности. Так, по мнению профессора Штернской школы бизнеса при Нью-Йоркском университете Аруна Сундарараджана: «Нужно изобретать новую экономическую дисциплину, чтобы точно знать влияние экономики совместного пользования». Самый большой вопрос для академика – создает ли все это новую индустрию или вытесняет уже существующие предприятия? [2].

Другие критики собрали объемные данные, представляющие альтернативный взгляд на экономику совместного пользования. Особенно ценным источником является отчет Inside Airbnb Murray Cox, который активно используется во многих СМИ для информирования о рисках новой парадигмы [9]. Угрозы и слабые стороны бизнеса Uber, Airbnb и продвигаемой ими экономики совместного пользования раскрывает Slee T. в своей книге «What's Yours is Mine: Against the Sharing Economy» [4].

Не остаются без внимания вопросы проблемы развития цифровой модели экономики совместного пользования учеными – экономистами Евросоюза.

Так, научный сотрудник Bruegel (Бельгия) Georgios Petropoulos отмечает, что для повышения возможностей новой бизнес – модели целесообразно во всех странах Европейского союза принять соглашение о единой трактовке категории «экономика совместного пользования» и классификации участников данной экосистемы [7].

Таким образом, проблемы развития цифровых моделей экономики совместного пользования являются глобальными и это подтверждают исследования ученых – экономистов различных континентов и стран.

При этом вопросы развития экономики совместного пользования и цифровизации преимущественно рассматриваются в целом, без изучения их совместного взаимодействия и взаимовлияния.

Сегодня цивилизация движется к новой модели все более децентрализованных организаций, где крупные операторы отвечают за агрегирование ресурсов множества людей для предоставления услуг гораздо более активной группе потребителей [5] Этот сдвиг знаменует появление нового поколения «дематериализованных» организаций, не требующих физических офисов, активов и даже сотрудников.

Характеристика экономики совместного пользования в эпоху развития процессов цифровизации приведена на рисунке 1.



Рисунок 1 - Характеристика экономики совместного пользования

Проблема функционирования данной модели заключается в том, что в большинстве случаев ценность, производимая группой, распределяется не в равных долях среди всех тех, кто внес вклад в ее производство; прибыль захватывают крупные посредники, которые управляют платформами.

Устранить данный дисбаланс призваны новые цифровые технологии в бизнесе. Цифровая платформа - это инструмент, позволяющий найти нужный эффект и создать под него цепочку кооперации, или найти нужный ресурс и настроить его на известный эффект, и сделать это в виде реального бизнеса.

К эффектам цифровой модели экономики совместного пользования целесообразно отнести:

- переориентацию потребительского поведения с приобретения на совместное пользование;
- исключение посредников из цепочки «клиент-исполнитель»;

- усиление роли онлайн-репутации и саморегулирования сообщества для обеспечения качества услуг.

Так, если в 2014 году мировой объем цифровой экономики совместного пользования оценивался в 14 млрд. долларов, то, по оценкам Forbes, к 2025 году он составит 335 млрд. долларов.

В 2016 г. по данным Еврокомиссии, объем транзакций экономики только в Европе составил около 28 млрд. евро.

В настоящее время 44 % потребителей США знакомы с экономикой совместного пользования, и 19 % потребителей участвуют в данных экономических процессах, и по прогнозам аналитиков эти цифры будут продолжать расти [6]. Около 6 млн. жителей США можно отнести к самозанятому населению, работающему через цифровые платформы

Объем российского рынка экономики совместного пользования составил 230 млрд. рублей в 2017 году, подсчитали аналитики Forbes. По данным исследования РАЭК и PBN Hill+Knowlton Strategies, показатель вырос на 20 процентов по сравнению с 2016-м, и в ближайшей перспективе развитие сегмента ускорится. При существующем ежегодном росте России потребуются менее полутора лет, чтобы показать объем данного рынка составил 300 млрд. рублей.

Основная причина быстрого роста данной модели экономики связана с тем, что в России на развитии подобных сервисов сконцентрировались позже, чем за рубежом. Так, Москва стала одним из последних европейских городов, где появился каршеринг, несмотря все предпосылки к этому [6]. Потому сейчас Россия догоняем весь мир.

Таким образом, цифровая экономика совместного потребления – динамично развивающаяся в мировом пространстве социально-экономическая модель. Она уже вносит серьезный вклад в развитие национальных и региональных экономик.

Одним из прорывных трендов развития экономики совместного пользования является промышленный интернет. По прогнозам аналитиков, к 2025 году численность операторов станков сократится на 40%, станки будут управляться искусственным интеллектом и взаимодействовать друг с другом через сети 5G. Управление производственными процессами будет осуществляться высококвалифицированными специалистами с помощью смарт-очков и смарт-шлемов в 50% случаев. Число поломок станков сократится на 50%, время простоя – на 60% [5]. Современное состояние промышленного интернета приведена на рисунке 2.

Промышленный интернет	
ИГРОКИ МИРОВОГО РЫНКА	ПИЛОТНЫЕ ПРОЕКТЫ В РОССИИ
IBM PTC GE Microsoft SAP Amazon Cisco	Системные интеграторы Поставщики иностранных решений Разработчики программного обеспечения
СЦЕНАРИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ	
Пользователь	Цель
Заводы Логистические и транспортные компании Организации сферы услуг и торговли Сельскохозяйственные товаропроизводители Нефтегазовые компании	Мониторинг исправности и оптимизация загрузки оборудования Оптимизация перевозок Анализ поведения клиентов, разработка персональных предложений Мониторинг состояния полей и здоровья скота Увеличение процента извлечения углеводов

Рисунок 2 - Промышленный интернет в эпоху экономики совместного пользования: актуальный взгляд

В тоже время, к факторам, препятствующим сегодня развитию цифровой модели экономики совместного пользования следует отнести:

- отсутствие методического обеспечения требований нормативно-правового характера, которые должны быть соблюдены при реализации модели;
- сложности применения коллективного мнения всех участвующих сторон цифровой экосистемы, в связи с отсутствием лучших практик;
- сложности в настройке и управлении инфраструктурой;
- отсутствие надежных и эффективных технологических решений [5].

Таким образом, цифровые технологии, позволяющие обеспечивать функционирование экономики совместного пользования, еще не достигли необходимого уровня зрелости и продолжает развиваться.

В этой связи необходимо: во-первых, строить новую глобальную экономическую модель «цифровой экономики совместного пользования»; во-вторых, поддерживать эффективные в настоящее время цифровые бизнес-модели; в-третьих, думать не столько об идеальной устойчивой бизнес-модели, сколько об организации «цифровой трансформации» действующих экономических агентов; в-четвертых, руководители хозяйствующих субъектов должны постоянно и прежде всего думать о конкурентоспособности цифрового бизнеса и нести за то прямую ответственность, тогда «изменения» (а значит и организационно- управленческие механизмы) станут их главным приоритетом.

Цифровая экономика совместного пользования размывает традиционные границы между экономикой и повседневной жизнью, в этой связи, органам государственной власти необходимо разработать такую политику, которая обеспечит рост экономики и поможет людям жить и зарабатывать так, как они хотят. Совместное потребление благотворно влияет на экономику, даже если не влияет на рост ВВП, так как в результате увеличивается личное благополучие людей, а также снижается потребность в природных ресурсах. Однако оно увеличивает риски, связанные с социальной защитой и социальным обеспечением, а также с корпоративным налогообложением, поэтому правительствам необходимо сделать так, чтобы совместное потребление стало выгодным для всех.

Цифровая экономика совместного пользования позволяет свободно осуществлять операции на собственных условиях. Это открывает перспективы для развития инновационных посреднических услуг в будущем. Такие услуги могли бы позволить третьей стороне утвердить или отклонить транзакцию в случае разногласий между другими сторонами, что требует в дальнейшем разработки как нормативно-правового так и методического обеспечения.

Список литературы

1. Kuladzhi T.V., Babkin I.A., Murtazayev S.A., Golovina T.A. Digital matrix micro forecast of informational and telecommunication products cost value // В сборнике: Quality Management, Transport and Information Security, Information Technologies 2017. С. 225-231.

2. Майк Эбботт, Роб Шимек Экономика потребления в условиях совместного использования данных: Определяя перспективы новых бизнес- моделей. 2017 // www.aig.com/innovativetech

3. Murray Cox, Tom Slee How Airbnb's data hid the facts in New York City February 10, 2016

4. Petropoulos, G. (2017). An economic review of the collaborative economy. Policy Contribution, No 5. <http://bruegel.org/wp-content/uploads/2017/02/PC-05-2017.pdf>

5. PricewaterhouseCoopers 2018 Global Consumer Insights Survey Explore the findings of our annual consumer behaviour survey of over 22,000 online shoppers in 27 territories across the globe [//www.pwc.com/gx/en/industries/retail-consumer/consumer-insights-survey.html](http://www.pwc.com/gx/en/industries/retail-consumer/consumer-insights-survey.html)

6. Owyang, Jeremiah. 2015. «Collaborative Economy Funding (2002-Present)» Crowd Companies Council. Accessed November 2015. <http://www.web-strategist.com/blog/2015/08/21/get-data-and-stats-on-the-collaborative-economy/>

7. Vidas-Bubanja M., Bubanja, I. The Future of Digital Economy in some SEE Countries (Case study: Croatia, Macedonia, Montenegro, Serbia, Bosnia and Herzegovina). 2016 39th International Convention on Information and Communication Technology, Electronics and Microelectronics, 2016, 1515 - 1520.

Дегтярев И.И., Бычек И.И.

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА СВИНИНЫ

Гродненский государственный аграрный университет

Ключевые слова: свинина, свинокомплекс, поголовье, среднесуточный прирост, плановая масса, уровень кормления, затраты труда, себестоимость, резервы, сокращение падежа, эффективность производства.

Keywords: pork, livestock, average daily gain, planning weight, feeding level, labor costs, cost, reserves, reduction of mortality, production efficiency.

Аннотация: В статье рассмотрено состояние организации производства свинины в конкретном сельскохозяйственном предприятии и приведены основные технологические параметры данного производственного процесса. При этом также выявлены основные возможные пути увеличения объемов производимой продукции свиноводства и повышения ее эффективности.

Abstract: The article describes the state of the organization of pork production in specific agricultural enterprise and the basic technological parameters of the production process. It also identified the main possible

ways of increasing the volume of production of pig production and improve its efficiency.

Свиноводство является одной из важнейших отраслей народного хозяйства. Оно поставляет важные продукты питания, а также сырье для пищевой промышленности. Поэтому необходимо более широкое изучение данной отрасли, а также поиск путей повышения экономической эффективности производства продукции. От правильной организации производства, которая во многом зависит результат деятельности сельхозпредприятия в целом. Актуальность данной проблемы и определила выбор исследуемой проблемы.

Объектом для исследования послужило республиканское сельскохозяйственное унитарное предприятие «Совхоз «Лидский» Лидского района Гродненской области, а основными исходными данными – его годовые отчеты за последние три года, а также данные первичного учета.

РСУП «Совхоз «Лидский» расположен в северо-западной части района. От центральной усадьбы агрогородка Дворище до районного центра г. Лида и до ближайшей железнодорожной станции 15 км. На территории хозяйства расположены 36 населенных пунктов. В состав сельхозпредприятия входят 3 производственных участка, 8 ферм по содержанию крупного рогатого скота, свиноводческий комплекс на 12 тыс. гол., спортивная конюшня на 60 мест и племенная конеферма на 100 гол. лошадей.

Из всей площади землепользования наибольшую часть занимают сельскохозяйственные угодия, которые составляют 88,2 % от общей площади закрепленных за хозяйством земель. В структуре сельскохозяйственных угодий наибольший удельный вес занимает пашня – 75,5 %. Это обусловлено тем, что зерно в большей степени производится фуражное и идет в переработку на комбикорм для удовлетворения собственных потребностей.

Свиноводческий комплекс хозяйства введен в эксплуатацию в 1997 г. и рассчитан на 12000 постановочных мест. Сюда входит пункт искусственного осеменения, блок холостых маток на 200 гол. и четыре помещения для содержания условно супоросных и супоросных свиноматок (каждое по 150 гол.). На репродукторном блоке имеется 8 секций, в каждой по 30 станков для содержания свиноматок с поросятами и поросят в количестве 600 гол. в секциях.

Кормление животных на свиноводческом комплексе производится а основном концентратами, привезенными с Лидского комбината хлебопродуктов. Там же происходит и переработка собственного зерна

на комбикорм, транспортировка которого из г. Лида на свиноводческий комплекс осуществляется ежедневно своим автомобильным транспортом.

Таблица 1 - Основные технологические параметры при производстве свинины

Показатели	Значение
Сохранность поросят за весь период дорастивания и откорма, %	90
Размер технологической группы, гол.	30
Ритм производства, дн.	7
Продолжительность производственного цикла по периодам, дн.:	
- холостой период	32
- осеменения и начальная стадия супоросности	32
- тяжело супоросный период	7
- подсосный период	35
Выход поросят за 1 опорос, гол.	8,5
Возраст при постановке на откорм, дн.	126
Живая масса при постановке на откорм, кг	37
Продолжительность периода откорма, дн.	154

Рабочий день на свиноводческом комплексе начинается с 8.00 и заканчивается в 17.00 с часовым перерывом на обед. Комплекс обслуживают 36 чел.

В таблице 1 приведены основные технологические параметры данного комплекса при производстве свинины.

Как видно из таблицы 1, основной технологической и организационно-производственной единицей, определяющей получение определенного количества поросят и поточность производственного процесса, является группа из 30 маток. Она формируется в течение 7 дн. Исходя из того, что оплодотворенность свиноматок в среднем составляет примерно 70 %, группа осеменяемых маток принимается в количестве 30 гол. В течение 32 дн. холостые свиноматки отдыхают и готовятся к осеменению. Здесь же находятся и свиноматки, предназначенные для ремонта основного стада. Содержится все поголовье в групповых станках по 20 гол.

Далее рассмотрим основные показатели эффективности производства свинины (таблица 2).

Как видно из таблицы 2 видно, что на свиноводческом комплексе наблюдается снижение поголовья на выращивании и откорме, а также среднесуточного прироста живой массы свиней. В частности, поголовье свиней сократилось на 11,7 %, а их продуктивность, соответственно, снизилась с 607 г в 2015 г. до 540 г в 2017 г. В то же время, затраты кормов на 1 ц прироста живой массы возросли с 3,9 до

4,5 ц.к.ед., а затраты труда – с 6,7 до 7,3 чел.-ч соответственно. Реализация свинины также снизилась с 11410 до 10220 ц. В связи с вышеперечисленным снизилась и сумма прибыли от производства свинины с 203 тыс.руб. в 2015 г. до 148 тыс. руб. в 2017 г. Все это в совокупности сказалось на некотором снижении рентабельности свиноводческой отрасли.

Таблица 2 - Динамика показателей эффективности производства свинины

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Поголовье на выращивании и откорме, гол	9163	10186	8143
Среднесуточный прирост живой массы, г	607	608	540
Затраты кормов на 1 ц прироста живой массы, ц.к.ед.	3,9	3,75	4,5
Затраты труда на 1 ц прироста живой массы, чел.-ч	6,7	6,4	7,3
Реализовано свинины, ц	11410	12130	10220
Получено прибыли, тыс.руб.	203	289	148
Себестоимость 1 ц прироста живой массы, руб.	189	192	253
Рентабельность, %	8,7	11,4	6,5

Поэтому, нами была предпринята попытка выявления возможных путей увеличения объемов производства свинины и повышения ее эффективности.

В таблице 3 представлены обобщенные резервы увеличения объемов производства свинины.

Таблица 3 - Обобщение резервов увеличения объемов производства свинины, ц

№ п/п	Источник резерва	Значение показателя
1	2	3
1.	Рост поголовья животных	2321,4
2.	Сокращение падежа	1797,4
3.	Повышение уровня кормления	217,7
4.	Повышение эффективности использования кормов	259,3
5.	Улучшение структуры стада	55,5
6.	Улучшение породного состава	724,7
7.	Всего	5376

Так, исследованиями установлено, что за счет роста поголовья свиней, сокращения падежа животных, повышения уровня их кормления и эффективности использования кормов, а также улучшения структуры и породного состава стада в перспективе можно дополнительно получить 5376 ц свинины. Наибольший удельный вес в данном резерве (43,2 %) приходится на увеличение производства за

счет роста поголовья, а также вследствие сокращения падежа животных (33,4 %).

Все это, в свою очередь, позволит увеличить в перспективе объем валового производства свинины до 16786 ц (таблица 4).

Таблица 4 - Показатели эффективности производства свинины на перспективу

Наименование показателя	Факт 2017 г.	На перспективу
Поголовье, гол.	8143	9800
В т.ч.: - крупная белая	7786	9663
- ландрас	357	137
Валовое производство, ц	11410	16786
Затраты труда на 1 ц свинины, чел.-ч	7,3	7,0
Расход кормов на 1 ц свинины, ц к.ед.	4,5	4,4
Себестоимость, руб./ц	253,0	238,8
Уровень рентабельности, %	6,5	10,3

Данные этой таблицы свидетельствуют также о том, что одновременно произойдет снижение затрат труда на 1 ц свинины с 7,3 до 7,0 чел.-ч, а кормов, соответственно, с 4,5 до 4,4 ц к.ед. В итоге рентабельность свиноводства сможет увеличиться на 3,8 процентных пункта в сравнении с 2017 г. и составит 10,3 %.

Список литературы

1. Дегтяревич Ир.И. Организационно-экономической механизм повышения эффективности свиноводства: монография / - Гродно : ГГАУ, 2005. – 108 с.
2. Дегтяревич И.И., Дегтяревич Н.А. Организационно-экономические проблемы развития животноводства на современном этапе / Материалы конф. «Современные технологии сельскохозяйственного производства»: XIII межд. науч.-практ. конф. : т.1. – Гродно : ГГАУ, 2010. – с. 303-304.
3. Дегтяревич И.И. Организация производства : учебное пособие / - Гродно : ГГАУ, 2018. – 220 с.

Ефимов О.Н., Аргинбаева А.Д.

КОНЦЕНТРАЦИЯ КАК СТРУКТУРНАЯ ОСОБЕННОСТЬ СТРАХОВОГО РЫНКА РОССИИ

Башкирский государственный аграрный университет

Ключевые слова: страховая группа, филиалы, страховой бизнес, квота, иностранные страховщики.

Key words: insurance group, branches, insurance business, quota, foreign insurers.

Аннотация: В статье проведен анализ проблемы излишней концентрации российского страхового рынка. Кратко рассмотрено состояние сети филиалов и ее влияние на развитие бизнеса доминантных страховых групп. Показана динамика присутствия на рынке иностранных страховых компаний. Сделан вывод о том, что рынок ведущих страховых компаний России представляет собой совокупность системообразующих страховщиков, принадлежащих диверсифицированным бизнес-группам, что вызывает необходимость принятия мер по преодолению излишней концентрации страхового предпринимательства.

Abstract: The article analyzes the problem of excessive concentration of the Russian insurance market. The state of the branch network and its impact on the development of business of dominant insurance groups are briefly reviewed. Shows the dynamics of presence in the market of foreign insurance companies. It was concluded that the market of leading insurance companies in Russia is a combination of systemically important insurers belonging to diversified business groups, which makes it necessary to take measures to overcome the excessive concentration of insurance businesses.

Страховой рынок – сфера товарно-денежных отношений с обозначенными территориальными, видовыми или иными границами, где в качестве объекта купли-продажи выступает товар «страховая защита» со своими специфическими свойствами [5].

Конъюнктура рынка и страховая статистика свидетельствуют о том, что значимость ведущих страховых компаний, входящих в первые десятки рэнкинга страховщиков, постоянно возрастает, увеличивая тем самым концентрацию страхового бизнеса.

Актуальность темы исследования определена тем, что на страховой рынок в целом и на развитие экономики страны все в большей степени влияет деятельность доминантной группы страховых групп и организаций, структура и функционирование которых как целостного явления в экономической литературе изучена недостаточно полно.

Уровень концентрации страхового бизнеса может быть измерен.

Центральный Банк РФ с 2014 г. ведет мониторинг динамики коэффициента Херфендаля-Хиршмана (степень концентрации рынка) (таблица 1).

Факты свидетельствует о том, что значимость ведущих страховых компаний, входящих в первую десятку страховщиков России, постоянно возрастает, увеличивая тем самым концентрацию рынка. Из

года в год эта тенденция не меняет своего тренда. Если еще в 2010 г. «топовая» десятка страховщиков собирала 54,4% премий, то к 2016 году ее сборы составили 64,6% общего количества.

Таблица 1 – Динамика индекса Херфиндаля-Хиршмана по страховому рынку России за 2014-17 гг.*

	годы			
	2014	2015	2016	2-й квартал 2017 г.
Индекс Херфиндаля-Хиршмана (НИ)	483,0	593,0	523,2	588,6

*Таблица составлена авторами по материалам мониторинга ЦБ РФ.

Изменение концентрации страхового рынка можно проследить на рисунке 1.

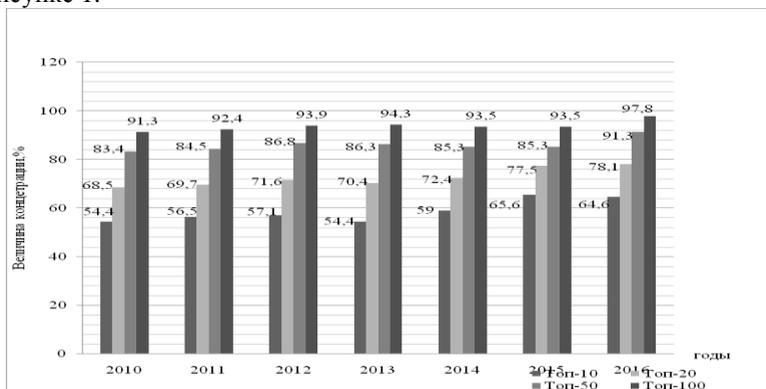
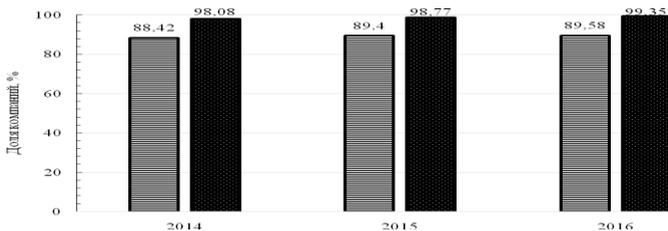


Рисунок 1 – Изменение концентрации страхового рынка за 2010 – 2016 гг. (по данным рейтинговых агентств)

На данной диаграмме отчетливо прослеживается, что сбор страховых премий «топовых» компаний увеличивается. Объем собранных страховых премий топ-20 страховых компаний за 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016 года составили 68,5; 69,7; 71,6; 70,4; 72,4; 77,5; 78,1 соответственно, топ-50 за те же года составили 83,4; 84,5; 86,8; 86,3; 85,3; 89,2; 91,3. Объем премий Топ-100 компаний с 2011 по 2016 год увеличился с 91,3 до 97,8.

Такое соотношение между выделенными группами компаний наблюдается из года в год: при общем росте показателя концентрации дистанция между группами бизнеса сохраняется и в широком смысле имеет отношение к экономической безопасности государства [2].

Общая тенденция роста уровня концентрации и сохранение пропорции межгрупповых ее показателей сохраняется и в секторе страхования жизни (рисунок 2).



Обозначения:



ТОП-10 страховых компаний;



ТОП-20 страховых компаний России.

Рисунок 2 – Динамика изменения концентрации в сегменте страхования жизни, 2014-2016 гг.

При этом доля компаний ТОП-10 и ТОП-20 в совокупной сумме страховых премий по «жизни» заметно выше, чем аналогичный показатель по страхованию в целом, а разница в приростах составляет около 1% (по страховому рынку – от 6,5 до 10,2 %). Это говорит о том, что в секторе страхования жизни тенденция к концентрации рынка достигает своего номинального значения при том, что по страховому рынку в целом концентрация продолжает развиваться более высокими темпами [12].

Это обстоятельство делает рынок страховщиков (и, следовательно, весь страховой рынок) России в определенной степени дисбалансированным, на что указывает ряд авторов [1; 3; 4].

За счет большого размера страхового портфеля крупные компании способны предложить наиболее выгодные условия страхования. Это особенно наглядно проявляется в регионах, где количество филиалов крупных региональных страховщиков существенно превышает число небольших региональных компаний.

Ведущие страховые организации сохраняют и приумножают свое господство на рынке, в частности, путем создания разветвленной сети филиалов – это, пожалуй, является одним из главных инструментов доминантных страховщиков.

Компании-доминанты все без исключения в максимальной мере используют данный инструмент. Ради справедливости следует сказать,

что филиальную сеть имеют и стабильнее ее поддерживают многие страховые организации из классификационной группы второго эшелона, региональные страховщики, страховые компании с иностранным участием, но наиболее и результативно и эффективно работают с филиалами ведущие страховщики России.

Так, с 2010 по 2016 гг. количество филиалов возросло

- в страховой группе АльфаСтрахование с 81 до 145 единиц;

- Астро-Волга – с 3 до 15;

- Ингосстрах с 97 до 175;

- Сбербанк с 1 до 168 (рекордное на страховом рынке абсолютное количество филиалов и темп роста);

- УралСиб с 103 до 125.

Стабильное количество филиалов в регионах России поддерживают страховые группы

- Росгосстрах – 150-167 единиц;

- Эрго – 47-50;

- ВТБ – 122-131;

- МАКС – 66-76;

- Ресо – 128-132.

Данные факты наглядно демонстрируют неравномерность региональной структуры страхового рынка (см., например, [6; 8]). К основным причинам, которые объясняют такую региональную дифференциацию, мы добавили бы недостаточную осведомленность региональных и местных властей в действиях механизмов страхования. Данная проблема выражается в том, что на местах не ищут и не занимаются формированием собственно региональных рынков страхования, организационно-экономической базой которых являются страховые организации, зарегистрированные в регионах и созданные предпринимательской смекалкой местных бизнесменов при непосредственной поддержке властей субъектов и федеральных округов РФ. Понятно, что региональные страховые организации, наряду с другими мерами в комплексе, могли бы стать драйверами экономического прорыва области, края или республики, но пока такого формата событий в регионах, пожалуй, за исключением, Республики Татарстан и, частично, г. Санкт-Петербурга, Кемеровской и Самарской областей, не происходит.

Из вышеприведенного анализа, а также публикаций ученых-экономистов России, занимающихся данной проблемой [7; 9; 10; 11], можно сделать вывод о том, что рынок ведущих страховщиков России обладает на сегодня существенными для экономики страны специфическими признаками. Сформулируем их.

Рынок ведущих страховых компаний России представляет собой совокупность системообразующих страховщиков, принадлежащих диверсифицированным бизнес-группам (финансовым объединениям, финансово-промышленным концернам, индустриально-медийным корпорациям и т.д.). Многие из них принадлежат конкретному физическому лицу (лицам), являющимися мега-акционерами. Таковых в списке ведущих компаний 8 страховщиков. В совокупности они концентрируют в себе около 80% страхового рынка.

Деятельность фирм, входящих в бизнес-группу, разнонаправлены и ведется в самых разнообразных отраслях экономики (добыча природных ресурсов, финансы, торговля, строительство и девелопмент, медиа-бизнес, сфера ЖКХ и проч.).

Страховщики, входящие в этот список, являются не автономными предприятиями, а организационно и финансово подчинены головной компании группы – консолидату.

При этом страховая группа может функционировать в двух организационно-экономических формах:

а) в составе диверсифицированных бизнес-групп (Сбербанк страхование в составе Сбербанка, ВТБ страхование как член ВТБ-группы, АльфаСтрахование в составе консорциума «Альфа-Групп» и т.д.);

б) как самостоятельное образование, не зависимое от какой-либо диверсифицированной бизнес-группы (например, страховой дом ВСК, а также, до недавнего времени, Росгосстак). При этом диверсификация бизнеса внутри страховой группы происходит по видам страхования, а иногда путем учреждения отдельного вида финансового бизнеса (РосгосстрахБанк).

Следует заметить, что автономия страховых групп является затухающей тенденцией – независимые страховые организации или сами диверсифицируют свой бизнес, или в результате слияния-поглощения подпадают в зависимость от определенной инкорпорированной бизнес-группы.

В российском страховом законодательстве закреплено три разрешенных режима деятельности страховщиков с иностранным участием в капитале:

1) если доля иностранного инвестора не превышает 49 % в капитале, то такой организации предоставлен национальный режим, т. е. она имеет право проводить все виды страховой деятельности, разрешенные российским законодательством и выданной государственной лицензией;

2) если российский страховщик с иностранным участием был зарегистрирован и получил лицензию на осуществление страховой деятельности до принятия поправок к Закону РФ «Об организации страховой деятельности в Российской Федерации», то он имеет право проводить все виды страховых операций, предусмотренные имеющейся у него государственной лицензией;

3) если российский страховщик учрежден с более чем 49%-ным участием иностранного страховщика, то его учреждение и его деятельность связаны с дополнительными существенными требованиями и ограничениями, предъявляемыми российским страховым законодательством.

Органом страхового надзора контролируется в целом объем рынка страховых услуг – для этой цели законодательством предусмотрено квотирование допустимой величины доли иностранных инвестиций в суммарном уставном капитале всех страховщиков, имеющих лицензии на осуществление страховой деятельности.

Доля участия нерезидентов в совокупном уставном капитале российских страховщиков, как отмечается в мониторинговой литературе, снижается три года подряд. Так, на 1 января 2012 года она равнялась 18,1%, на 1 января 2013 года - 17,4%, на 1 января 2014 года - 15,9%, на 1 января 2015 года – 15,4 %, а на 1 января 2016 года – 20,9%. Размер (квота) участия иностранного капитала в уставных капиталах страховых организаций на 01.01.2017 - 19,77% [27].

Сообщается, что совокупный уставный капитал страховых организаций по состоянию на 01.01.2017 равен 216,5 млрд. руб. Суммарный капитал, принадлежащий иностранным инвесторам и их дочерним обществам в уставных капиталах компаний, - 42,8 млрд. руб.

Данную динамику можно заметить на рисунке 3.

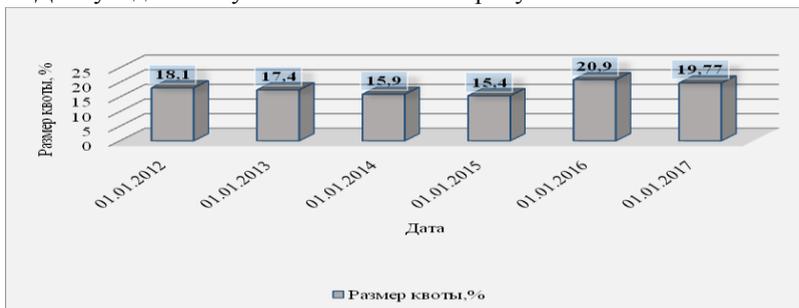


Рисунок 3 - Динамика размера (квоты) участия иностранного капитала в уставных капиталах страховых организаций РФ за 2012 – 2017 гг.

Таким образом, объем и содержание регулятивных мер по отношению к проникновению иностранного капитала в национальное страховое дело за последние годы значительно видоизменилось.

Страховой рынок в России можно считать развитым и развивающимся одновременно. Эволюция происходит в сфере регионального страхования, по отдельным видам страхования. Однако, в некоторых регионах нашей страны страховой рынок имеет достаточно низкое развитие.

Страховые компании не раз ощущали на себе влияние кризиса. Страховщики утверждают, что снизился темп роста в общем объеме своего бизнеса. Но, с другой стороны, кризис будет способствовать оздоровлению страховщиков, так как неконкурентоспособные страховые компании, недобросовестные участники страхового рынка покинут данную отрасль.

Российский страховой рынок еще не достиг состояния стагнации, т.е. застоя, а значит, в ближайшее десятилетие рынок ожидает развитие. Это положительный фактор, который будет способствовать достижению страховой отраслью объективно отведенной ей роли в экономике страны.

Список литературы

1. Архипов А.П., Галахов Д.В. Направления развития страховых компаний в условиях трансформации рынка. Финансы. 2008. № 2. С. 48-53.
2. Архипов А., Городецкий А., Михайлов Б. Экономическая безопасность: оценки, проблемы, способы обеспечения. Вопросы экономики. 2008. № 6.
3. Дрошнев В. В. Отдельные итоги развития страхования в России к 2016 г. // Управление риском. 2016. № 2. – 13.01.2018.
4. Запольских Ю.А. Зарубежный опыт государственного регулирования в системе экономических отношений // Проблемы и перспективы развития агропромышленного комплекса регионов России материалы международной научно-практической конференции. 2002. С. 82-84.
5. Ефимов О.Н. Страховое дело. Учебно-методический комплекс / Уфа, 2008.
6. Ефимов О.Н. Страховое дело. Учебно-методическое пособие / Уфа, 2014.
7. Ефимов О.Н. Нищета страхования. В сборнике: Страховые интересы современного общества и их обеспечение материалы XIV Международной научно-практической конференции. 2013. С. 284-289.

8. Лайков А. Ю. Страхование в России: сущность и особенности современного этапа // *Страховое дело*. 2015. № 6. – 24.12.2017.

9. Смарагдов И. А., Князева М. А., Кипчатов А. Р. Конкуренция на российском страховом рынке // *Страховое дело*. 2016. №5. – 02.02.2018.

10. Р.Т. Юлдашев, Л.И. Цветкова. Практика развития страхового бизнеса (пособие для собственников и менеджеров страховых компаний). — М.: «Анкил», 2011. — 276 с.

11. Юлдашев Р.Т., Логвинова И.Л. Страховой рынок российской федерации: идентификация проблем развития. *Страховое дело*. 2015. № 4 (265). С. 3-7.

12. Юлдашев Р.Т., Одиноква Т.Д. Страхование жизни как инструмент повышения качества жизни населения. *Страховое дело*. 2015. № 10 (271). С. 9-16.

Зверев А.В., Милюков Д.С.

АНАЛИЗ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ»

*Брянский государственный университет имени академика
И.Г. Петровского*

Ключевые слова: банковский сектор, кредитный портфель, качество кредитного портфеля.

Key words: banking sector, credit portfolio, credit portfolio quality.

Аннотация: В статье рассматривается состояние кредитного рынка, факторы, повлиявшие на развитие банковской отрасли. Проанализированы динамика и структура кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России», приводятся сведения о качестве кредитной политики банка.

Abstract: the article discusses the state of the credit market, the factors that influenced the development of the banking industry. The dynamics and structure of the loan portfolio are analyzed, information on the quality of the credit policy of Sberbank of Russia is provided.

Сфера банковского кредитования находится под влиянием уровня развития экономики и направлений денежно-кредитной политики государства. Эффективное управление кредитным портфелем влияет на объемы формируемой банком прибыли. В связи с этим основным направлением развития деятельности коммерческих банков является эффективная кредитная политика [3, с. 12].

В 2015 год произошли негативные события в российской экономике и показатели характеризующие темпы развития экономики продемонстрировали стагнацию национальной экономики, что оказало существенное влияние на весь банковский сектор, и в частности на все виды банковских операций, в том числе и на операции банковского кредитования. В соответствии с публикуемыми официальными данными Банка России рынок ссудного капитала за 2015 год увеличился на 5,4 трлн. руб. (или на 10,4%), такая тенденция является худшим результатом с 2009 года. Сравнивая 2013 г. с 2014 г., то рост рынка ссудного капитала организаций банковского сектора составил 28,6% и 19,2%, соответственно. Больше всего были снижены объемы кредитных операций, проводимых банками, в частности сократился портфель розничного кредитования, корпоративное кредитование пострадало в меньшей степени [2, с. 125].

Объем кредитного портфеля банковского сектора на начало 2017 г. имел следующую структуру, в составе которого 33,3 трлн. руб. – это кредиты, выдаваемые корпоративному сектору; 10,6 трлн. руб. – кредиты физическим лицам; 8,6 трлн. руб. – объем межбанковских кредитов.

Одним из существенных факторов, повлиявшего на прирост ссудного портфеля 2015 года явилась валютная переоценка. Без учета данного фактора динамика прироста кредитного портфеля была бы существенно ниже [2, С. 124].

На примере ПАО «Сбербанк России» проведен анализ объемов, структуры и динамика изменения кредитного портфеля за 2015-2017 гг. На рисунке 1 приведена статистика изменения объемов кредитного портфеля исследуемого банка.

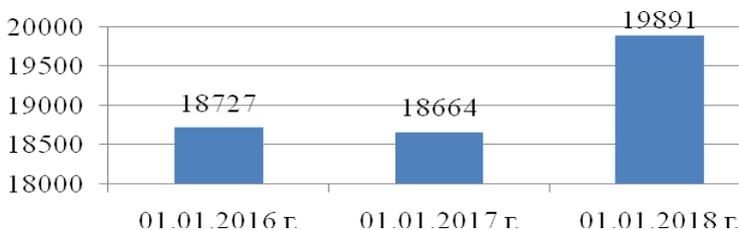


Рисунок 1 – Динамика объема кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» за 2015-2017 гг., млрд. руб.

Операции объемов кредитования в Сбербанке в 2016 году снизились, и снижение составило – 0,34% (или 63 млрд. руб.). 2017 г.

банк продемонстрировал рост ссудных операций, и кредитный портфель увеличился на – 6,58% (или 1227 млрд. руб.). За 2015-2017 гг. совокупный объем чистой ссудной задолженности увеличился на – 6,22% (или 1164 млрд. руб.) [2, с. 128].

Динамика кредитного портфеля, выданных ПАО «Сбербанк России» в разрезе клиентов отражена на рисунке 2 [4].

Причиной роста ссудных операций, проводимых исследуемым банком явился спрос со стороны юридических и физических лиц на кредитные продукты финансового института. В 2017 году Сбербанком были достигнуты рекордные значения по росту выдачи кредитов и формированию процентных и комиссионных доходов [3, с. 27].

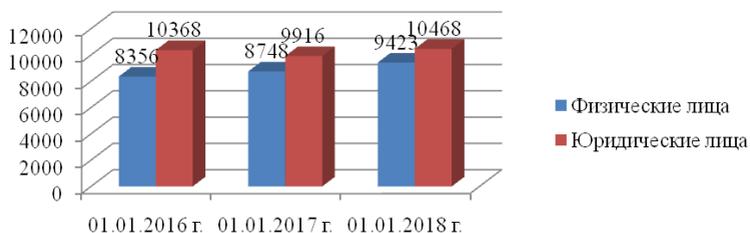


Рисунок 2 – Динамика чистой ссудной задолженности Сбербанка в разрезе клиентов, млрд. руб.

Структуру кредитного портфеля исходя из клиентской базы Сбербанка отражена на рисунке 3.

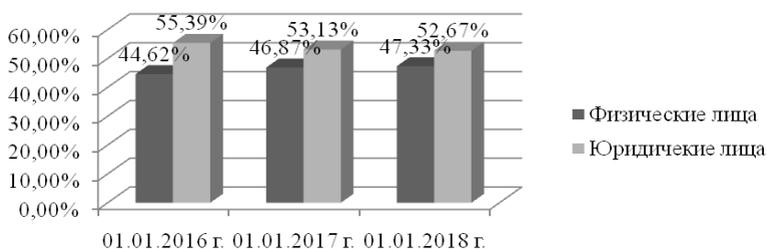


Рисунок 3 – Структура кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России», %

В результате чего, можно увидеть следующее, что в 2017 году на долю кредитования юридических лиц приходится примерно 52%, а на долю частных клиентов – 47% [2, с. 125].

По данным кредитования физических лиц наблюдается стабильный рост по объему выданных сумм и в структуре кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России». Как видно из таблицы в кредитном портфеле физических лиц преобладает ипотечное кредитование и потребительские кредиты. Объемы ипотечного кредитования ПАО «Сбербанк России» составляют в: 2017 г. – 3196,6 млрд. руб.; 2016 г. – 2750,9 млрд. руб.; 2015 г. – 2554,6 млрд. руб. За весь анализируемый период данная форма кредитования увеличилась на 25,13% (или на 642 млрд. руб.) [2, с. 124].

На рисунке 4 отражена структура ссуженной задолженности по видам кредитов физических лиц в ПАО «Сбербанк России».

На основании данных отчетности, в 2016 г. происходило снижение доли такой распространенной формы кредитования как «автокредитование» в общем объеме кредитного портфеля физических лиц.

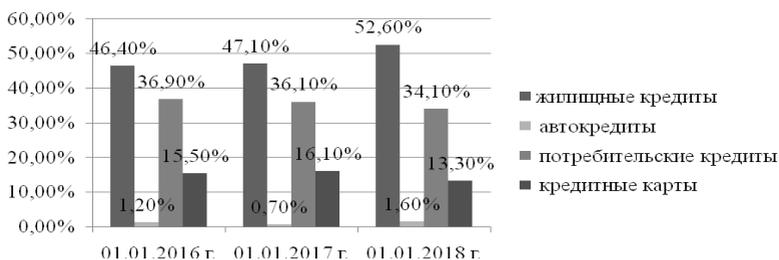


Рисунок 4 – Структура кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» по формам кредитования, %

Снизилась доля потребительских кредитов. Произошел рост ипотечного кредитования клиентов банка. При анализе структуры кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» было установлено, что наибольший удельный вес, занимают, кредиты юридическим лицам, на их долю приходится – 72,3% [1, с. 67]. Анализ кредитного портфеля, заемщиками которого выступают юридические лица, показал следующее:

- Крупный бизнес занимает самую большую долю в структуре банковского портфеля, это связано с тем, что ПАО «Сбербанк России» является самым надежным банком, который в процессе своей деятельности совершает большой спектр операций среди корпоративного сектора, и юридические лица для снижения финансовых рисков взаимодействуют с данным банком. По причине того, что в стране в 2014-2016 гг. наблюдалась стагнация экономики,

которая способствовала появлению тенденций замещения зарубежного финансирования отечественными инструментами кредитного рынка. В соответствии с данными событиями клиентская база Сбербанка пополнилась клиентами, имеющими высокую рыночную капитализацию и безупречную кредитную историю, все это способствовало росту удельного веса корпоративного сектора в общем объеме кредитного портфеля банка. Доля крупного бизнеса в кредитном портфеле юридических лиц в 2017 году составила 61,5%.

- Вторым по объему в структуре кредитного портфеля является средний бизнес, на его долю в 2017 году пришлось 24,57%. Доля среднего бизнеса значительна, что связано с совершенствованием кредитной политики проводимой банком. ПАО «Сбербанк России» провел оптимизацию внутренних процессов уменьшения сроков при рассмотрении кредитных заявок заемщиков, относящихся к среднему бизнесу. Банк проводит активную работу по расширению линейки банковских кредитных продуктов, совершенствует имеющиеся инструменты и услуги на кредитном рынке краткосрочных и долгосрочных займов, тем самым это помогает привлекать клиентов различных секторов экономики.

- На долю малого бизнеса в 2017 году приходится 13,8%. Несмотря на это, одним из стратегических направлений банка является развитие взаимодействия с предприятиями, относящимися к малому бизнесу и микробизнесу.

Структура кредитного портфеля банка корпоративному сектору отражена на рисунке 5.

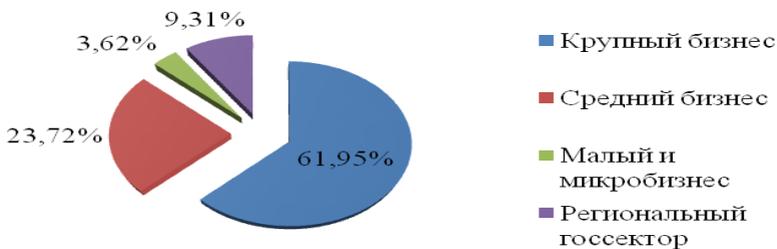


Рисунок 5 – Структура кредитного портфеля корпоративного сектора ПАО «Сбербанк России» в 2017 году

Анализ состава и структуры кредитных операций ПАО «Сбербанк России» позволил определить, что кредитный портфель банка в 2017 году количественно и качественно изменился. Наибольший удельный

вес в структуре портфеля занимают кредиты юридическим лицам, их объем составил более 70%. Кроме этого кредитный портфель характеризуется преобладанием «длинных» кредитов, их доля около 40%, которые выдаются преимущественно в валюте РФ. Просроченная задолженность в совокупном объеме портфеля около 4 %.

Кредитный портфель ПАО «Сбербанк России» формировался под влиянием определенных факторов, которые оказали влияние на всю банковскую систему.

В перспективе прогнозируется рост показателей, характеризующих состояние национальной экономики, которые повлекут увеличение доходов юридических и физических лиц, что позволит повысить качество кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» [1, с. 69].

Используя комплексный подход к анализу динамики и структуры кредитного портфеля, можно сделать выводы о том, деятельность ПАО «Сбербанк России» на рынке ссудных капиталов является эффективной, и кредитная организация является лидером на кредитном рынке по объему выдаваемых кредитов физическим и юридическим лицам. Операции по кредитованию занимают существенную часть в активах ПАО «Сбербанк России», и позволяет формировать процентный доход.

Банк, как в кризисные периоды, так и в периоды роста экономики разрабатывает эффективные направления развития своей кредитной деятельности, что способствует сохранению конкурентных позиций на финансовом рынке России, и с каждым годом кредитная организация наращивает объемы прибыли от проводимых банковских операций.

Список литературы

1. Гольшева В.С., Мандрон В.В. Кредитная политика и задачи современного инновационного банка по управлению кредитным портфелем // Сборник: Управление социально-экономическими системами и правовые исследования: теория, методология и практика Материалы международной научно-практической конференции. 2017. С. 68-73.
2. Мандрон В.В., Никонец О.Е. Финансовый рынок и устойчивость кредитных организаций: проблемы действующей системы // Вестник НГИЭИ. 2017. №3 (70). С. 123-133.
3. Мандрон В.В., Никонец О.Е. Финансовые рынки. Учебное пособие // Брянск, 2016.
4. Официальный сайт ПАО «Сбербанк» [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.sberbank.ru>.

Казьмина И.В.

К ВОПРОСУ О ЦЕЛЯХ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОПК

*ВУНЦ ВВС «Военно-воздушная академия имени профессора
Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина»*

Ключевые слова: ОПК, оборонно-промышленный комплекс, финансово-экономическое планирование.

Key words: defense industry, defense industry, financial and economic planning.

Аннотация: Автором рассматривается финансово-экономическое планирование в системе ОПК., цели, задачи, механизмы.

Abstract: The author considers financial and economic planning in the MIC system., Goals, objectives, mechanisms.

Финансово-экономического планирования на предприятиях ОПК ориентируется на реальное получение из различных источников средств (собственных, привлеченных, заемных) и возможности их превращения в производственный капитал. Отсюда огромное значение придается процессу определения размеров и направлений использования финансовых ресурсов, необходимых для обеспечения потребностей расширенного воспроизводства и материального стимулирования работающих.

Анализируя существующие модели формирования целей финансово-экономического планирования можно выделить четыре наиболее распространенные, а именно:

- модель максимизации прибыли;
- модель максимизации объема продаж;
- модель максимизации добавленной стоимости;
- максимизации рыночной стоимости предприятия.

Каждая из первых трех приведенных целевых моделей имеет свои недостатки, т.к. не учитывает интересы хотя бы одной из заинтересованных в процветании предприятия групп лиц. Так цель максимизации прибыли не отражает взаимосвязь между объемом прибыли, характером ее распределения и уровнем финансового риска. Цель максимизации объема продаж не учитывает взаимосвязи между объемом продаж и ростом расходов на продажи. Цель максимизации добавленной стоимости учитывает интересы собственников, работников, внешних контрагентов, но на задний план сдвигает интересы покупателей. Следовательно, данные цели могут быть

использованы, не как главная, а как дополняющие основную, к которой нами отнесена максимизация рыночной стоимости предприятия. Данная цель интегрирует в себе интересы всех групп лиц, а также цели и задачи эффективности функционирования различных служб и подразделений, гармонизирует текущие и перспективные цели развития предприятия, реализует наиболее полную информацию о функционировании предприятия и что самое главное отражает весь спектр финансовых решений предприятия относительно формирования и использования финансовых ресурсов предприятия.

Учитывая приведенные доводы, мы считаем, что данная цель в наибольшей степени обосновывает действия предприятия на товарных, финансовых, инвестиционных, информационных и других рынках на предстоящий период с позиций экономического компромисса между доходностью, ликвидностью и риском или в определении необходимого объема финансовых ресурсов с учетом разумных резервов в рамках оптимальной структуры капитала.

В условиях инновационной экономики финансово-экономическое планирование, взаимодействуя на уровне предприятия с маркетингом и организацией производства, позволяет находить ответы на фундаментальные вопросы рыночной экономики, через которые раскрывается его содержание:

1. Какую продукцию необходимо производить?
2. Для кого производить продукцию эту?
3. Сколько продукции производить, и какие экономические ресурсы использовать?

4. Какой результат будет получен в итоге?

На основе маркетинга предприятие должно определиться, что оно будет выпускать немедленно, с производством чего оно может подождать, а от чего вообще необходимо отказаться. На основе анализа этой же информации менеджменту необходимо принять решение о сегменте потребителей продукции. Здесь же должна быть выработана финансовая политика по функциональным направлениям деятельности предприятия.

Объемы производства должны быть определены исходя из текущего спроса на продукцию предприятия, производственных мощностей, цен на экономические ресурсы и возможностей финансирования привлечения экономических ресурсов.

На основе анализа плановых финансово-экономических показателей должно быть принято решение:

- если показатели удовлетворительные, о реализации намеченной программы;

- если показатели неудовлетворительные, о пересмотре стратегии.

Исходя из содержания финансово-экономического планирования целесообразно выделить задачи, решаемые в процессе его реализации:

- организация деятельности и обеспечение развития предприятия на основе видения будущего состояния и перспектив бизнеса в соответствии с утвержденной владельцами (советом директоров) предприятия концепции и политики стратегического развития.

- моделирование параметров финансово-экономической деятельности предприятия увязанных с его возможностями (а также возможностями и ограничениями внешней среды), выполнение (соблюдение) которых позволит достичь стратегических целей предприятия;

- прогнозирование последствий и анализ эффективности всех управленческих действий и результатов деятельности предприятия до совершения этих действий;

- оптимизация структуры капитала предприятия и обеспечение его финансовой устойчивости;

- достижение прозрачности финансово - экономического состояния предприятий для собственников (участников, учредителей), инвесторов, кредиторов;

- обеспечение инвестиционной привлекательности предприятия;

- использование предприятием рыночных механизмов привлечения финансовых средств.

- предотвращение вложений средств с отрицательной текущей стоимостью;

- повышение прозрачности деятельности предприятия.

Системный подход к решению поставленных задач позволит достичь как ключевые цели финансово-экономического развития, так и стратегические цели предприятия.

Список литературы

1. Егорихина М.С., Козлов С.Н., Шамин Е.А. Механизм программного бюджетирования, как один из государственных регуляторов сферы услуг // Вестник НГИЭИ. 2017. № 6 (73). С. 109-116.

2. Костылев А.Р. Планирование и стратегии развития инноваций в организации // Вестник НГИЭИ. 2017. № 10 (77). С. 107-117.

3. Вакуненко В.А., Путилин П.А. К вопросу разработки конструктивно-технологических решений подземных специальных фортификационных сооружений Министерства обороны Российской Федерации // Труды Военно-космической академии им. А.Ф. Можайского. 2016. № 654. С. 124-127.

4. Kapitonov I.A., Voloshin V.I. Strategic directions for increasing the share of renewable energy sources in the structure of energy consumption // International Journal of Energy Economics and Policy. 2017. Т. 7. № 4. С. 90-98.

5. Пронькин Н.Н. Экономико-математический и программный инструментарий формирования государственного оборонного заказа // автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - Москва, 2010

6. Самарин И.В. Стратегическое планирование ОПК: актуальность и научно-методическое обеспечение // Стратегическая стабильность. 2013. № 2 (63). С. 67-73.

Калденова Г.С., Молдашбаева Л.П., Жуматаева Б.А.

АНАЛИЗ ИНСТРУМЕНТОВ ФОНДОВОГО РЫНКА ВЕЛИКОБРИТАНИИ

*Евразийский национальный университет имени Л.Н. Гумилева,
Актюбинский университет имени С. Баишева*

Ключевые слова: индекс, фондовый рынок, голубые фишки, выпуск, обвал цен, нефть.

Key words: index, stock market, blue chips, issue, price collapse, oil.

Аннотация: В данной статье раскрыты основные инструменты фондового рынка Великобритании, показана деятельность расчетно-клиринговой системы, анализ рынка ценных бумаг Лондонской фондовой биржи. Проведен анализ за последние пять лет, которая показал динамику индекса FTSE 100, индекса FTSE 250, кривую доходности государственных облигаций Великобритании от 1 года до 10 лет.

Abstract: This article reveals the main instruments of the UK stock market, shows the activities of the settlement and clearing system, analysis of the securities market of the London Stock Exchange. The analysis over the past five years, which shows the dynamics of the FTSE 100 index, the FTSE 250 index, the yield curve of UK government bonds from 1 year to 10 years.

По торговому обороту Великобритания занимает 4 место в мире и осуществляет около 10% мирового экспорта услуг - банковских, страховых, брокерских, консультационных и пр. [1].

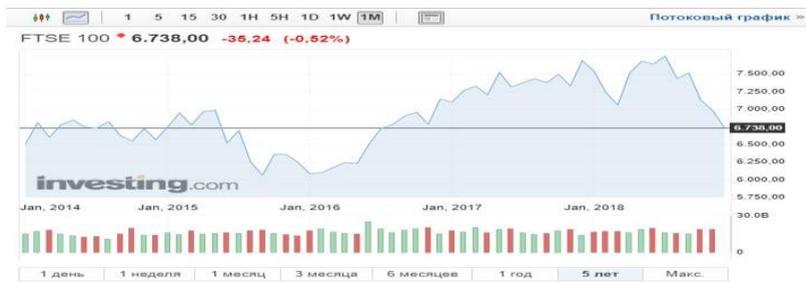
Компании, входящие в «голубые фишки» на британском фондовом рынке, представляют собой следующие сектора: промышленный (нефтегазовая, горнодобывающая и химическая промышленность) банковский и страховой сектор, производство потребительских товаров. Особый вес представляет промышленный сектор [2].

Фондовые индексы Великобритании представлены совокупностью индексов FTSE (Financial Times Stock Exchange Index), и самый известный из них - индекс FTSE 100, включает акции ста самых крупных по капитализации британских компаний «голубых фишек» [5].

Рыночная стоимость акций, входящих в индекс FTSE 100, составляет около 70% общей капитализации Великобритании. Базовый уровень индекса FTSE 100 был принят за 1000 пунктов 3 января 1984 г. [7].

Другой индекс – FTSE 250 отражает состояние рынка средних компаний, объем капитализации которых составляет всего 20% британского фондового рынка. Расчет индекса производится по акциям 250 британских компаний, следующих после 100 основных, и делится на 8 отраслевых и 32 суботраслевых индекса. Все индексы FTSE рассчитываются в режиме реального времени на Лондонской фондовой бирже каждый рабочий день [4].

Рассмотрим динамику данных индексов за последние годы (рис. 1).



Источник: [2]

Рисунок 1 – Динамика индекса FTSE 100 по состоянию на 01.01.2014-01.01.2018 гг.

Исходя из данных за 2013 - 2017 годы, видно, что, начиная с 2016 года, значения индекса существенно возросли. Это может говорить о состоянии экономики страны в целом. Т.е., исходя из анализа, можно

сделать вывод, что экономика Великобритании в данный период развивается положительными темпами, даже несмотря на такие внешнеполитические события, как выход Соединенного Королевства из Европейского союза. Акции основных 100 компаний по привлекательности в 2017 и 2018 годах увеличились по сравнению с 2016 годом. Перейдем к анализу следующего основного индекса (рис. 2).



Источник: [2]

Рисунок 2 – Динамика индекса FTSE 250 по состоянию на 01.01.2014-01.01.2018 гг.

Данный индекс включает компании, идущие по капитализации после первых ста, которые образуют вышерассмотренный индекс. Т.е. данные компании по сравнению с первыми ста меньше, соответственно, можно сделать вывод о том, что этот индекс является более чувствительным, так как чем меньше компания, тем чувствительнее она реагирует на внешние изменения. Из рисунка 2 можно заметить, что самые низкие значения наблюдались в 2014 году, а начиная с середины 2016 г. они начали устойчиво расти. Так, низкие значения в 2014 году обусловлены сильным обвалом цен на нефть [2]. Также, колебания индекса зависят от Brexit. Стоит обратить на нефтегазовый сектор данного индекса. Из-за политических причин другие сектора воздерживаются от каких-либо вложений, в то время как нефтегазовый инвестирует в Северное море. Нефтегазовые компании, ведущие расчеты в USD, защищены от колебаний фунта, которые вызывают проблемы в других отраслях, так как цена на нефть определяется не состоянием британской экономики, а мировой динамикой спроса и предложения, а также геополитикой [1].

Организация торгов акциями на Лондонской бирже. На Лондонской бирже торговля акциями осуществляется через

специальные электронные системы – Stock Exchange Electronic Trading Service и Stock Exchange Automated Quotation System.

В 1997 году была введена система SETS, которая основывалась на принципе продвижения приказов, заявок (order-driven system). Вводимый в систему приказ на покупку/продажу ценных бумаг исполняется автоматически при наличии встречного приказа. В системе SETS торгуются наиболее ликвидные акции британских компаний, включенные в индексы FTSE 100 и FTSE 250. Общая стоимость акций, торгуемых в SETS, имеет устойчивую тенденцию к росту.

В SEAQ заключаются сделки с акциями участников альтернативного рынка, не торгуемыми в системе SETS.

Рынок облигаций Лондонской биржи. Долговые обязательства Великобритании на данный момент составляют 5% от мирового рынка облигаций. На данный момент в связи с политическими событиями динамика доходности государственных облигаций Великобритании растет, что говорит о повышении странового риска.

Облигации в Англии делятся на краткосрочные (менее 5 лет до погашения), среднесрочные (от 5 до 15 лет), долгосрочные (свыше 15 лет до погашения). К последнему виду относятся бессрочные государственные облигации.

Рассмотрим динамику рынка государственных облигаций (кривую доходности) Великобритании по сроку погашения от 1 года до 10 лет.

Великобритания »

Кривая доходности



Источник: [2]

Рисунок 3 – Динамика «кривая доходности» государственных облигаций Великобритании от 1 года до 10 лет

Как видно из рисунка 3, в целом динамику доходности облигаций можно оценить, как положительную, что говорит о том, что в связи с выходом из ЕС, который автоматически повышает страновой риск Великобритании, риски у страны повышаются. Тем не менее, текущая доходность находится на меньшем уровне, чем доходность месяц назад, что может говорить о том, что доверие инвесторов повысилось в течении этого месяца, однако, если сравнивать текущую доходность и доходность прошлого года, то в целом можно отметить повышение рисков [2].

Нестабильность политической системы Великобритании в настоящий момент плохо влияет на инвестиционную привлекательность и этим объясняется повышательный темп доходности по государственным облигациям.

Расчетно-клиринговая система. Расчеты с подавляющим большинством акций Великобритании осуществляются в системе CREST через центральный британский депозитарий Euroclear UK & Ireland-EUI. Электронная расчетная система CREST внедрена в технологическую платформу группы Euroclear и связана с системой электронных платежей Банка Англии. Клиентами EUI являются профессиональные участники рынка ценных бумаг вне зависимости от статуса резидентства. Расчеты по торговым сделкам с ценными бумагами производятся на третий рабочий день.

По правилам Euroclear при нарушении сроков стыковки инструкций с контрагентов взимаются комиссии в размере 4 GBP, в том случае, если инструкции не стыкуются на второй рабочий день после предполагаемой даты расчетов; в размере 2 GBP за каждый следующий день. Комиссия взимается с контрагентов в течение 30 рабочих дней, затем инструкции автоматически аннулируются британским депозитарием. Указанная комиссия не взимается, если инструкции контрагентов не стыкуются в дату расчетов или на следующий рабочий день [6].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что фондовый рынок Великобритании является одним из самых развитых, однако у него есть своя специфика работы [6]. На данном этапе можно отметить существенные колебания рынка. Отметим, что на динамику индексов достаточно сильно влияет промышленный сектор, а именно, в последнее время особое внимание уделяется нефтегазовому сектору, как наиболее устойчивому и перспективному, что связано с открытием новых месторождений в ближайшем будущем.

Список литературы

1. «Нефтегазовый сектор Британии процветает независимо от

ситуации вокруг Brexit» / Агентство экономической информации Прайм. URL: <https://1prime.ru/energy/20181212/829536877.html>;

2. Официальный сайт Investing. URL: <https://ru.investing.com/news/economy-news/article-590607>

3. Investigation of modern economic mechanisms for construction of the intellectual potential of the country as a moving factor of innovative economic development. Sanalieva L.K., Kengzhegalieva G.B., Idelbayeva A.S., Niyazbekova Sh.U. Вестник Национальной академии наук Республики Казахстан. 2018. № 5 (375). С. 144-148

4. The influence of ecology and economic factors on eco-architecture and the design of energy efficient buildings. Semenyuk O., Abdrashitova T., Belousova E., Nechay N., Listkov V., Kurbatova V., Niyazbekova S. World Transactions on Engineering and Technology Education. 2018. Т. 16. № 2. С. 186-192.

5. Греков И.Е., Блохина Т.К., Ниязбекова Ш.У. The influence of macroeconomic factors to the dynamic stock exchange of the Republic of Kazakhstan. Журнал «Экономикарегиона»- №4.-2016.-р.1269-1277

6. Ниязбекова Ш.У. Фондовый рынок зарубежных стран: объемы, контракты, показатели. Научный вестник: банки, финансы, инвестиции- Симферополь.- 1 (42), 2018.-С. 137-149

7. Рубцов Борис Борисович. Мировые фондовые рынки (Проблемы и тенденции развития): Дис. ... д-ра экон. наук : 08.00.10, 08.00.14 : Москва, 2000 440 с. РГБ ОД, 71:01-8/276-7

Коптева Л.А.

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ И РАСПРОСТРАНЕНИЯ ЦЕНТРОВ ЭЛЕКТРОННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ НА ТЕРРИТОРИИ ЕАЭС

*Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал Российской
таможенной академии*

Ключевые слова: электронное декларирование, фактический контроль, таможенные органы, инновации, таможенное оформление.

Keywords: electronic declaration, actual control, customs authorities, innovations, customs clearance.

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы введения электронного декларирования в таможенных органах, способствующих проведению оценки рисков до фактического прибытия, уменьшения времени прохождения через таможенную границу, уменьшения затрат декларантов и другие. Показаны

необходимые условия для эффективного электронного декларирования и обеспечения взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности.

Abstract: The article deals with the problems of introducing electronic declaration in the customs authorities, which contribute to the risk assessment prior to actual arrival, reducing the time for passing through the customs border, reducing the cost of declarants and others. The necessary conditions for effective electronic declaration and ensuring the interaction of customs authorities and participants in foreign economic activity are shown.

Развитие мировой торговли вызывает необходимость усовершенствования ряда процедур, осуществляемых должностными лицами таможенных органов. Одной из важнейших процедур является декларирование, которое в настоящий момент претерпевает ряд изменений.

С 2012 года Федеральной таможенной службой была поставлена новая задача-освоение технологий удаленного выпуска товаров с помощью центров электронного декларирования.

В Комплексной программе развития Федеральной Таможенной Службы до 2020 года целевым показателем является повышение электронного декларирования через центры электронного декларирования с 30% в 2018 году до 95% в 2020 году. Применение данной технологии позволяет значительно упростить процедуры, а именно предоставляет возможность находиться декларанту и таможенному инспектору на любом расстоянии друг от друга

В соответствии с Комплексной программой развития ФТС России на период до конца 2020 года основной декларационный массив должен быть сконцентрирован в центрах электронного декларирования.

Введенное электронное декларирование в таможенных органах решает ряд важнейших задач таких как: позволяет провести оценку рисков до фактического прибытия, уменьшает время прохождения через таможенную границу, уменьшает затраты декларантов, повышает производительность труда и многое другое. Достигнув к настоящему моменту практически 98% электронного декларирования были поставлены более перспективные задачи развития.

По своей сути центр электронного декларирования является специализированным таможенным органом, компетенция которого ограничивается совершением таможенных операций исключительно в электронной форме. Технологическим базисом его работы является

технология удаленного выпуска, предусматривающая с использованием штатных программных средств электронное взаимодействие таможенных органов декларирования и места нахождения товара.

Переход на обязательное электронное декларирование, внедрение электронного взаимодействия с федеральными органами исполнительной власти, обеспечение однократности представления электронных документов, автоматизация совершения таможенных операций, возможность представления документов на бумажных носителях в любой таможенный орган и целый ряд других мероприятий позволили исключить необходимость личного присутствия участника ВЭД при декларировании товаров.

В условиях постепенного перехода на цифровые технологии организация таможенного администрирования требует изменения структуры таможенных органов и концентрации декларирования товаров в специализированных таможенных органах, работающих только с электронными документами – электронных таможах и центрах электронного декларирования.

Электронные таможи планируется создавать в тех же городах, что и региональные таможенные управления. В структуре электронной таможни предполагается создание центра электронного декларирования, который функционирует ежедневно в 12-ти часовом режиме. В зависимости от внешнеэкономических характеристик региона, таких как объем товарооборота, наличие предприятий непрерывного цикла работы, возможно установление ЦЭД круглосуточного режима работы. Приоритетными направлениями проводимой работы является функционирование ЦЭД в помещениях, находящихся в государственной собственности.

Создание единой сети центров электронного декларирования не потребует концептуального изменения принципа их работы – взаимодействие ЦЭД и таможенных постов фактического контроля будет по-прежнему строиться на применении технологии удаленного выпуска.

Вместе с тем, исходя из специфики функционирования единой сети ЦЭД, а также приоритета электронной формы представления документов, установленных Таможенным кодексом ЕАЭС, отдельные аспекты их функционирования потребуют доработки, направленные, в первую очередь, на создание и развитие технологий, предусматривающих исключение необходимости личного присутствия декларанта в центре электронного декларирования в ходе декларирования товаров.

Еще одной технологией, направленной на исключение личного присутствия участника ВЭД в месте декларирования, является технология удаленного представления документов. В случае если таможенным органом запрошены документы на бумажном носителе, при реализации данной технологии декларант сообщает в таможенный орган декларирования о том, что документы будут представлены в другой, удобный участнику ВЭД, орган. После получения оригиналов документов таможенный орган проводит их сканирование и размещает их сканированные изображения в электронном архиве с электронной подписью должностного лица, который проводил эти действия. Идентификационные номера документов сообщаются участнику ВЭД и в таможенный орган, который запросил данные документы. В последующем, вместо представления оригиналов документов участнику ВЭД достаточно указать их идентификационные номера.

Несомненно, таможенные органы проводят работу по практически полному переходу в цифровое пространство, постепенно автоматизируя все процессы совершения таможенных операций. Вместе с тем, проведение данной работы во многом, а в ряде случаев напрямую, зависит от готовности иных органов перейти на электронную форму взаимодействия. В условиях, когда формируется новая нормативная база хотелось, бы получить информацию от бизнес-сообщества о тех документах или процессах, которые необходимо в первую очередь перевести в электронную форму [1].

Что касается кадрового состава, то численность таможни уже сократилась почти на треть за последние годы, но не за счет увольнений, а переквалификации сотрудников, перевод их на другие направления, например, на контроль после выпуска товаров, усиления пунктов пропуска на границе [2].

Исходя из представленного целевого показателя, возникает ряд проблем без решения, которых применение электронного декларирования через центры электронного декларирования в будущем представляется весьма проблематичным.

1. Концентрация ЦЭД в центральной России.

Основной проблемой в данной сфере является концентрация ЦЭД ближе к центральной России. На территории Российской Федерации существует всего 12 центров электронного декларирования, а именно Астраханский, Екатеринбургский, Зеленоградский, Краснознаменский, Можайский, Московский, Рязанский, Санкт-Петербургский, Тверской, Череповецкий, Шереметьевский, Щелковский. Проблема в данном случае заключается в том, что участники ВЭД, а также таможенные органы, находящиеся на периферии лишены возможности применения

данной технологии и извлечения из нее преимуществ, а также не могут осуществлять в полном объеме технологию удаленного выпуска.

Для решения выше изложенной проблемы необходимо в первую очередь финансирования остальных таможенных структур для оснащения их центрами электронного декларирования. На первоначальном этапе возможно проведения форума между таможенными органами, у которых уже есть практика применения ЦЭД. Это необходимо чтобы должностные органы, не имеющие соответствующих центров, формировали понятийный аппарат касающихся ЦЭД, а именно его применения. Так же в рамках данного вопроса возможна стажировка должностных лиц таможенных органов в тех таможнях, где уже созданы центры электронного декларирования, для того чтобы сформировать практические навыки. В данном случае возможно проведения ФТС мероприятий, направленных на повышение престижа профессий в сферах таможни и информационных технологий.

2. Обеспечение автономной работы электронной системы.

Также еще одной из проблем является обеспечение автономной работы электронной системы в данных центрах. Необходимо оснащение таможенных органов накопителями энергии, которые смогут обеспечивать автономную работу данных систем в течение продолжительного времени, необходимое для устранения неполадок. Это требуется для того, чтобы в случае непредвиденных ситуаций обеспечить в полном объеме продолжение деятельности таможенных органов, а также самих декларантов.

Для достижения 95% электронного декларирования через центры электронного декларирования в 2020 году необходимо, прежде всего, повысить интерес декларантов к данной системе. Необходимо предоставлять больше информации в СМИ о возможности электронного декларирования через центры электронного декларирования, а также подробно разъяснять о преимуществах данных центров. Решение данной проблемы представляется возможным так же с применением определенных предпочтений в отношении участников ВЭД осуществляющих декларирование через центры электронного декларирования.

3. Создание единой базы данных между странами-членами ЕАЭС.

С созданием единого таможенного пространства ЕАЭС встает вопрос о работе электронного декларирования за пределами Российской Федерации. Необходимо придерживаться повышения количества случаев обращения в центры электронного декларирования в странах-членах ЕАЭС для систематизации целей таможенных

органов. Для этого необходимо создание единой базы данных между странами-членами ЕАЭС. Также необходимо информировать участников ВЭД стран-участниц данного сообщества с помощью средств массовой информации с целью донесения до них подробных сведений о существующих центрах электронного декларирования, а также об их видимых преимуществах. Для реализации выше сказанного необходима взаимосвязка целей по развитию таможенных органов всех стран-участниц ЕАЭС, а также финансирование со стороны государств данной сферы. Так же возможно привлечение дополнительных инвестиций со стороны участников ВЭД, так как ЦЭД характеризуются своей выгодностью прежде всего для крупных участников внешнеэкономической деятельности.

Для ускорения реализации действий на первоначальном этапе возможно проведение онлайн конференции Федеральной Таможенной Службы Российской Федерации для стран-членов ЕАЭС с целью информирования об опыте применения ЦЭД на территории Российской Федерации. В рамках данного мероприятия возможно рассмотрение проблем и приложение совместных усилий для их устранения. Проведение данного форума не несет больших финансовых вложений, но будет весьма эффективным на начальном этапе развития на всей территории ЕАЭС системы электронного декларирования через ЦЭД.

Таким образом, учитывая выше сказанное можно утверждать, что при работе должностных лиц таможенных органов с системой электронного декларирования с помощью ЦЭД возможно столкновение с рядом сложностей. Решение вышеизложенных проблем представляется возможным: с помощью дополнительного государственного финансирования, привлечения высококвалифицированных кадров, использованием средств массовой информации, а также с помощью проведения всевозможных форумов на всей территории ЕАЭС.

Список литературы

1. Голобокова М. Первая электронная таможня откроется в России 25 октября. URL: https://www.alt.ru/expert_opinion/57996/
2. Куликов С. В контакт не вступать. URL: <https://rg.ru/2018/10/07/pervaiia-elektronnaia-tamozhnia-otkroetsia-v-rossii-25-oktiabria.html>

Красильникова Е.В.

**ИЗМЕНЕНИЕ СУЩНОСТИ КОРПОРАТИВНЫХ
ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ: ВЫЗОВЫ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ**
Центральный экономико-математический институт РАН

Ключевые слова: корпоративное управление, цифровые технологии.

Keywords: corporate governance, digital technologies.

Аннотация: В статье систематизированы основы корпоративного управления, суть и значение Совета директоров компании как значимого параметра воздействия на принятия решений. Исследован переход к цифровым технологиям, представлены направления изменения сущности бизнеса и корпоративных взаимодействий, институциональные решения на национальном уровне. Проведен страновой сравнительный анализ диджитал-критериев развития экономики, выявлены тенденции и связи.

Abstract: The article systematized the basics of corporate governance, the essence and importance of decision-making. Investigated the transition to digital technology, institutional solutions at the national level. A country comparative analysis of the digital criteria for the development of the economy was presented, and trends and relationships were identified.

Системы корпоративного управления компании в основном направлены на решение проблем агентских отношений в двух областях: между менеджерами и акционерами и между директорами и акционерами. Совет директоров корпорации выступает посредником между собственниками и менеджерами для обеспечения действия менеджмента в интересах акционеров. Конфликт между директорами и акционерами возникает, когда директора больше ориентируются на управленческие интересы, а не на интересы владельцев. Следующие факторы могут способствовать конвергенции интересов директоров с менеджерами, чем с акционерами:

- отсутствие независимости – члены Совета менее склонны идентифицировать принятия управленческих решений с интересами акционеров, поскольку представляют интересы прочих заинтересованных лиц.
- личные взаимосвязи и аффилированность с топ-менеджментом.
- члены правления заключают консалтинговые или другие деловые соглашения с фирмой. Такие бизнес-соглашения накладывают двойную ответственность, как на консультанта компании, так и

ответственного за принятие управленческих решений в интересах собственников.

- взаимосвязанная структура Советов директоров дочерних и материнской компании – старшие менеджеры головной фирмы могут выступать в качестве директоров в дочерней.

Таким образом, Совет директоров корпорации является важной частью эффективной системы корпоративного управления, который обеспечивает контроль и баланс между решениями руководства, интересами и целями акционеров. Совет директоров несет ответственность за соблюдение и соответствие институту корпоративных ценностей и механизмам корпоративного управления, которые обеспечивают ведение деятельности в соответствии с корпоративной этикой. Необходимо создание долгосрочных стратегических целей для компании, которые соответствуют интересам акционеров. Немаловажным является определение обязанностей руководства, как руководители будут привлечены к ответственности, также – оценка работы исполнительного директора. Производительность должна измеряться во всех областях деятельности компании.

Менеджмент должен предоставлять Совету полную и точную информацию для принятия решений, за которые он несет ответственность и адекватно контролировать управление компанией. Чтобы гарантировать, что директора разделяют интересы акционеров, на основе практики управления, рекомендуются наличие 75% независимых директоров в составе Совета. Открытым является вопрос о назначении исполнительного директора и председателя Совета директоров. На основе исследования результатов деятельности компаний, установлено, что лучшей практикой корпоративного управления является назначение различных лиц на позиции исполнительного директора и председателя Совета, несмотря на потенциальную возможность повышения качества принимаемых решений, в связи с гипотетической аффилированностью и снижением степени независимости Совета. Лучшая практика показывает целесообразность встреч независимых членов Совета не реже одного раза в год, предпочтительно ежеквартально, в отдельных сессиях без участия менеджмента. Такие встречи позволяют директорам проводить открытую дискуссию о политике, управлении и компенсации без влияния управляющих.

Однако такие рекомендации по повышению качества корпоративного управления на основе соблюдения и соответствия этики бизнеса применимы для компаний с распыленной структурой

собственности, которые прошли по траектории жизненного цикла традиционные возникаемые проблемы, связанные с делегированием управления наемному менеджменту. Для российских компаний наблюдается иная тенденция, хотя, в конечном итоге, ключевой целью является отход крупных собственников от принятия оперативных решений. В настоящее время отмечается тенденция снижения концентрации собственности и вовлеченности акционеров в непосредственное принятие решений. Предпосылками к наращиванию концентрации является слабая защита собственности в пост-приватизационные годы (в ходе приватизации причины аккумулирования собственности были совсем иные). Вопреки результатам исследований компаний с распыленным владениями о негативном воздействии концентрации на финансово-экономические результаты, для отечественных компаний, которые не были созданы в ходе рейдерских захватов, – это был основной способ спасти свое предприятие от различных атак извне, в том числе и более сильных потенциальных владельцев. Так же это относилось и к структуре Совета директоров, когда участниками преимущественно являлись зависимые от акционеров директора.

В настоящее время согласно исследованиям Всемирного банка и отчетам Всемирного экономического форума о конкурентоспособности для российских компаний повысилась защита акционеров, снизилась дискриминация миноритарных собственников [1; 2]. На фоне институциональных изменений в сторону повышения прозрачности, законности и соблюдения этических норм ведения бизнеса это способствовало снижению вовлеченности акционеров в принятия решений по ведению деятельности, появлению независимых директоров, в том числе – иностранных. Конечно, есть исключения в практики деятельности отечественных компаний, когда участие крупного собственника в деятельности компании не являлось гарантией ее сохранности, например, деприватизация «Башнефти». В состав управления которой входили топ-менеджеры АФК «Системы», владельца контрольного пакета. Несмотря на сложные политические мотивы, исследователи отмечают соответствие рекомендациям по повышению качества Советов директоров для АФК «Системы» [3].

Наилучшая практика предусматривает, что комитет по аудиту состоит только из независимых директоров, которые являются экспертами по финансовым и бухгалтерским вопросам, имеют полный доступ к документам, а также проводят встречи с аудиторами не реже одного раза в год. Комитет по назначениям отвечает за установление критериев для оценки кандидатов в Совет директоров, а также – топ-

менеджмент. Лучшая практика корпоративного управления требует, чтобы комитет по назначениям состоял также только из независимых директоров.

Цель анализа воздействия заинтересованных сторон – понять, какие группы заинтересованных сторон существуют и наиболее важны для компании, выявить интересы и проблемы каждой группы, требования к компании, приоритет и важность различных заинтересованных сторон для компании, установить стратегические вызовы, в результате противоречивых требований. Акционеры – это уникальные заинтересованные стороны, которые предоставляют рисковый капитал, который поддерживает и развивает бизнес. Отдача инвестированного капитала и рост прибыли, возможно, являются лучшими инструментами, позволяющими оценить способность компании удовлетворять требования акционеров и других заинтересованных сторон. Однако рост отдачи на капитал может достигаться за счет вложений в менее привлекательные и перспективные проекты. Кроме того, неэтичное поведение возникает, когда корпоративная культура ориентирована только на прибыль и рост. Недостаток деловой культуры, когда высшее руководство устанавливает нереалистичные цели, приводит к нарушению этики ведения деятельности.

Фирмы, работающие в странах со слабыми правовыми системами, как правило, имеют большие агентские издержки из-за отсутствия правовой защиты для инвесторов. Они склонны использовать больше долга своей структуре капитала и привлекать краткосрочную задолженность. Высокий уровень информационной асимметрии между менеджерами и инвесторами способствует более широкому использованию долга (особенно краткосрочной задолженности) в структуре капитала. Это связано с большей эффективностью четко определенных долговых контрактов, в отличие от интересов акционеров. В странах, где аудиторы и финансовые аналитики имеют большее присутствие, информационная асимметрия сокращается, а рост прозрачности, как правило, приводит к снижению финансового рычага.

Переход к цифровым технологиям, изменения сущности бизнеса и корпоративного взаимодействия:

Цифровые технологии – это не просто еще одно технологическое продвижение, а экспоненциальное преобразование всех основных функций, механизмов, установок, в том числе и корпоративной культуры, в компании, меняются взаимодействия участников экономической деятельности. Все это меняет традиционный взгляд на проблемы агента-принципала, менеджеров и директоров, менеджеров

и собственников. Основными проблемами выделяется не разработка новых технологий и их внедрение, а факторы, связанные с человеческим капиталом: утечка мозгов, нехватка специалистов, способных к быстрой трансформации коренных устоев. Ключевыми фигурами могут являться финансовые лидеры, которые способны, адаптивны и гибки к изменениям. Они привлекают инициативы по стратегическому росту, регулярно сотрудничают с подразделениями всей компании. В идеале, руководители высшего звена и бизнес-лидеры будут управлять цифровыми преобразованиями. Они должны находить баланс и компромиссы между стандартизацией и экспериментами, создавать роли и права принятия решений для цифровых мероприятий.

Наиболее активно цифровые преобразования наблюдаются в сфере медицины. К примеру, министерство здравоохранения Великобритании взаимодействует с национальным информационным и технологическим партнером системы здравоохранения и социального обеспечения. Миссия которого – использовать возможности информации и технологий для улучшения здоровья и ухода [4]. Внедрение цифровых технологий способствует преобразованию способов работы и изменению культуры, необходимой для реализации, требует сильного руководства. Каждый пациент должен иметь полный и быстрый доступ ко всем своим медицинским записям для использования в растущей экосистеме решений и услуг в области техно-здравоохранения. Это возможно только в условии правильных навыков и возможностей на всех уровнях организаций. В том числе, необходимы и институциональные изменения.

К сожалению, российское здравоохранение пока не готово к переменам, поскольку не решены основные, приоритетные задачи – повышение качества услуг, что связано не с технологиями, а с проблемами квалифицированности, мотивации и ответственности.

Также невелики отечественные расходы НИОКР в сфере информационно-коммуникационных технологий. По величине патентов, полученных в высокотехнологических сферах, Россия значительно отстает от развитых стран: в США выдано около 8 тысяч патентов в 2013 г., в Японии – 4 тысячи, в Германии – 2 тысячи, во Франции – 1,7 тысяч, в Великобритании – 1 тысяча. Однако установлена тенденция сокращения зарегистрированных патентов в сфере ИКТ (Рисунок 1, 2).



Источник: авторская разработка на основе данных Евростата [5]

Рисунок 1 - Число выданных патентов в ИКТ, страновое сравнение

Наблюдается позитивная тенденция роста патентов в сфере ИКТ в России, несмотря на абсолютное невысокое значение. Россия является лидером среди развивающихся стран.

Облачные вычисления, продвинутая аналитика и когнитивные вычисления создают наибольшую ценность для своих компаний. Исследования Deloitte обнаружили, что 45% финансовых директоров уже инвестировали средства в усовершенствованную финансовую и бухгалтерскую аналитику, а 52% заявили, что будут инвестировать больше в будущем в инструменты, предназначенные для улучшения прогнозирования.



Источник: авторская разработка на основе данных Евростата [5]

Рисунок 2 - Число выданных патентов в ИКТ, страновое сравнение

Согласно данным Евростата [5], 21% предприятий ЕС использовали облачные вычисления в 2016 г., в основном для размещения своих систем электронной почты и хранения файлов в электронной форме. 51% этих фирм использовали передовые облачные сервисы, относящиеся к финансовым и бухгалтерским программным приложениям, управлению отношениями с клиентами или к использованию вычислительной мощности для запуска бизнес-приложений. Интересно проанализировать зависимость использования

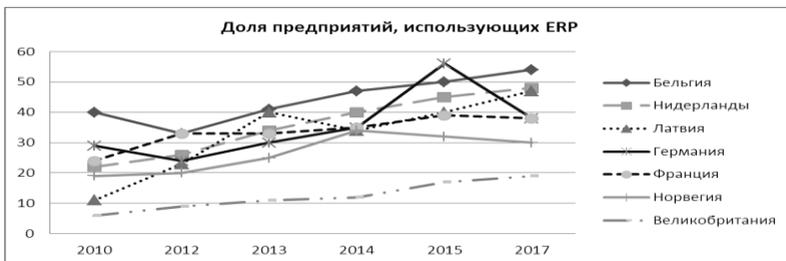
облачных вычислений по секторам. Лидером является сектор ИТ, далее – научная сфера, административные ресурсы, ритейл. Доля компаний нефинансового сектора, использующих облачные сервисы вычислений, увеличивается, лидером является Финляндия. В выборке нет компаний из США (Рисунок 3).



Источник: авторская разработка на основе данных Евростата [5]

Рисунок 3 - Доля предприятий, использующих облачные вычисления

Автоматизация с помощью систем общего учета и планирования ресурсов предприятия (ERP) способствует ускорению обработки информации и принятию решений. Вместо того, чтобы создавать программное обеспечение для выполнения определенных задач автоматически, используется искусственный интеллект (ИИ) для обучения программных роботов для обработки транзакций, автоматического отслеживания процессов контроля и аудита (Рисунок 4).

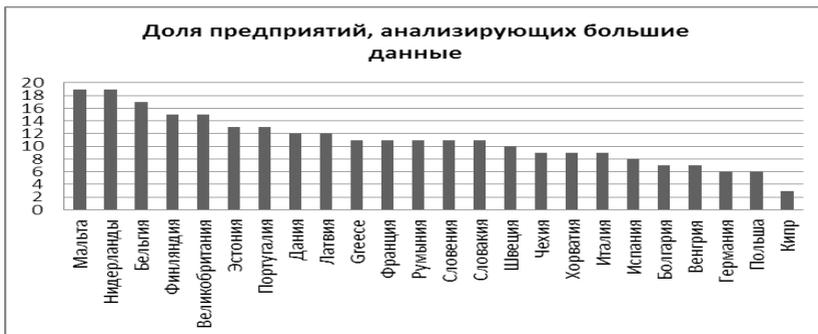


Источник: авторская разработка на основе данных Евростата [5]

Рисунок 4 - Доля предприятий, использующих ERP

В целом, по странам отмечается рост доли компаний, имеющих программный пакет Enterprise resource planning (ERP), для обмена информацией между различными функциональными областями. ERP предназначена для облегчения обмена информацией между

подразделениями для устранения несогласованности и дублирования. Достаточно невысока доля компаний, анализирующих большие данные (Рисунок 5).



Источник: авторская разработка на основе данных Евростата [5]

Рисунок 5 - Доля предприятий, использующих большие данные в 2016 г.

Руководители компаний также могут использовать искусственный интеллект (ИИ) для определения возможностей и улучшения политики, для принятия лучших финансовых решений. Формы ИИ, такие как цифровые помощники с поддержкой голоса, теперь широко используются потребителями. Финансовые директора могут использовать цифровых помощников для доступа к системам аналитики данных и мгновенно получать ответы, чтобы управлять стратегией и принятием решений на заседании Совета директоров.

Список литературы

1. <https://www.weforum.org/reports/the-global-competitiveness-report-2017-2018>
2. <http://russian.doingbusiness.org/ru/data/exploreconomies/russia/sub/moscow>
3. Долгопятова Т.Г., Либман А.М., Петров И.О., Яковлев А.А. 2015. Усиление совета директоров как ответ на потребности развивающегося бизнеса: пример АФК «Система». Препринт НИУ ВШЭ Серия WP1 «Институциональные проблемы российской экономики». WP1/2015/01. М.: НИУ ВШЭ.
4. <https://www.gov.uk/government/organisations/department-of-health-and-social-care>
5. <https://ec.europa.eu/eurostat/data/database>

Кузобаев Н.Ж.

ИССЛЕДОВАНИЕ ФАКТОРОВ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Жалал-Абадский государственный университет

Keywords: Small and medium business, business environment, small business development, tax systems.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, предпринимательская среда, развитие малого предпринимательства, налоговые системы.

Аннотация: В статье подробно рассматриваются вопросы внешних и внутренних факторов развития малого и среднего бизнеса.

Abstract: The article discusses in detail the issues of external and internal factors for the development of small and medium businesses.

Малый бизнес, являясь составной частью социально-экономической системы, прямо или косвенно зависит от влияния многочисленных и вполне конкретных внешних и внутренних факторов. Эти факторы, взаимодействуя друг с другом, образуют в совокупности тот механизм, под воздействием которого происходит функционирование и развитие предпринимательской среды.

Общим и главным условием формирования качественной предпринимательской среды является такой организационно-управленческий фактор, как готовность административных органов поддерживать курс на развитие рыночной экономики, предпринимательства и частной инициативы.

На этапе перехода к рынку роль государственного регулирования более значима, чем в сложившемся рыночном хозяйстве. Можно выделить две основные причины. Во-первых, регулирующие возможности формирующегося рыночного механизма недостаточно высоки, что делает необходимым более разумное вмешательство государства в экономические процессы.

Во-вторых, государство призвано регулировать процесс перехода от планового к рыночному хозяйству, который не происходит стихийно. Важно стимулировать создание инфраструктуры рынка, условий для его нормального и цивилизованного функционирования. В переходной экономике для становления и развития предпринимательства деятельность государства должна быть направлена, по нашему мнению, на создание следующих условий:

- стабильность государственной экономической и социальной политики;

- преодоление идеологических догм по отношению к зарождающимся новым формам хозяйствования;
- активная государственная поддержка предпринимательства, представляющая комплекс мер кредитного, налогового, ценового, инвестиционного, технологического, кадрового характера;
- организация и обеспечение сотрудничества государственного и негосударственного секторов;
- сочетание различных форм хозяйствования, обеспечение правовой базы их функционирования;
- предоставление всем хозяйствующим субъектам гарантии в сохранности их собственности;
- формирование рыночной инфраструктуры.

Важное и долговременное воздействие на формирование и развитие частного предпринимательства оказывает совокупность экономических факторов. Причем характер факторов, определяющих развитие малого предпринимательства, может изменяться с течением времени. Наиболее значимыми из них на наш взгляд являются:

- состояние рынка труда и уровень безработицы;
- финансово-кредитная политика;
- транспортно-инженерная инфраструктура;
- инвестиционная сфера, внешнеэкономические связи;

Состояние рынка труда и уровень безработицы оказывают важнейшее воздействие на предпринимательскую среду. Как правило, высокий уровень высвобождения рабочей силы с крупных предприятий в период глобальных кризисных явлений стимулирует развитие малого бизнеса, является мощным источником образования новых форм хозяйствования.

Не менее важной является финансово-кредитная политика. Любое развивающееся дело нуждается в определенных финансовых средствах. Способность предпринимателя ориентироваться в сложных хозяйственных экономических социальных вопросах и других ситуациях имеет огромное значение в успешном привлечении финансовых средств в малый бизнес, так как предпринимателю зачастую самому приходится принимать решения быстро, исходя из создавшейся обстановки. Бесспорно, быстроедействие в принятии решений, умение реагировать на сложившуюся обстановку - творческое дело и деловое качество предпринимателя и от него лишь требуется адекватное аналитическое мышление и умение прочитывать возможную прибыль и убыток.

Государственным и местным органам власти следует уделять больше внимания вопросам усиления инвестиционной политики в

интересах малого предпринимательства, она должна учитывать не только объемы необходимых финансовых средств и различные формы инвестиционной поддержки, но, и, прежде всего, структурные и региональные приоритеты.

Значимым фактором является также уровень развития внешнеэкономических связей. Необходимо создавать благоприятную экономическую среду не только для отечественных предпринимателей, но и для иностранных инвесторов. Именно иностранный капитал и технологический потенциал, опыт организации и ведения частного бизнеса могут быть использованы кыргызскими предпринимателями для накопления собственных ресурсов и последующего развития собственного дела.

Кроме экономических факторов, на формирование среды предпринимательства влияют также общественно-политические и социальные факторы, значение которых не менее важно.

Помимо этих объективных параметров, значительную роль играет такое понятие, как формирование рыночного типа мышления.

Но обстоятельства, в которых действует предприниматель, и силы, - влияющие на его поведение, столь многообразны, что объясняет трудность определения самой сущности предпринимательства и классификации факторов, влияющих на его формирование и развитие.

А. Хоскинг выделяет семь элементов среды предпринимательства: экономическая обстановка, политическая ситуация, правовая среда, физическая или географическая среда, институционально организационно-техническая среда.

Л. Абалкин выделяет в качестве условий развития предпринимательства свободу деятельности, самостоятельность принятия решений, ответственность.

Сама по себе смена формы собственности не является гарантией превращения приватизированных предприятий в полноценных субъектов рыночных отношений и роста эффективности их хозяйствования.

Позитивное воздействие приватизационного процесса, как и относительно успешное решение приватизационных проблем, можно достичь только в комплексе мер по финансовой стабилизации, либерализации цен, демонополизации производства, развитию финансовых рынков и проведению активной антимонопольной политики. Приватизация в условиях переходной экономики только создает необходимые экономико-правовые предпосылки для появления жизнеспособных предприятий.

Среди особенностей приватизации практически во всех странах с переходной экономикой исследователи отмечают такие, как:

- связь приватизации с изменением властных отношений в обществе;
- масштабы приватизации;
- отсутствие рациональной рыночно конкурентной среды;
- огромные технические сложности;
- отсутствие на стартовом этапе необходимой институциональной инфраструктуры.

В числе экономических предпосылок формирования и развития предпринимательства необходимо выделить радикальную реформу налоговой системы.

Прежде всего, надо отметить, что проблема выработки налоговой системы, отвечающей интересам общества в целом и не подрывающей стимулы к предпринимательской деятельности, актуальна для всех стран с рыночной экономикой.

Повышение налоговых ставок не приводит к увеличению налоговых поступлений в бюджет. Высокие налоги не только не снижают стимулов к работе, но и препятствуют накоплению и инвестированию. Повышение налогов является неэффективной мерой по отношению как к налоговым поступлениям в государственный бюджет, так и к развитию предпринимательства.

Эффективность налоговой системы во многом определяется методикой исчисления налоговой базы, ставок налогов и налоговых льгот. В связи с этим наряду с селективным налоговым регулированием, важное значение должна иметь система различных налоговых скидок и льгот.

Таким образом, подытоживая все вышесказанное можно отметить, что на развитие малого и среднего бизнеса в странах с переходной экономикой существенное влияние оказывает ряд факторов:

- готовность административных органов поддерживать курс на развитие рыночной экономики, предпринимательства и частной инициативы;
- состояние рынка труда и уровень безработицы;
- финансово-кредитная политика;
- транспортно-инженерная инфраструктура;
- инвестиционная сфера, внешнеэкономические связи;
- эффективная налоговая система;
- формирование рыночного типа мышления.

Эти факторы, взаимодействуя друг с другом, образуют в совокупности тот механизм, под воздействием которого происходит функционирование и развитие малого и среднего бизнеса.

Список литературы

1. Алышбаева А.А. Формирование и развитие малого бизнеса в Кыргызстане // Проблемы и перспективы развития малого и среднего бизнеса. - Бишкек, 1999.
2. Блинов А. Государственная политика поддержки малого предпринимательства в странах с развитой рыночной экономикой // Маркетинг. - М., 1999. - №4.
3. Сабо А. Особенности развития предпринимательства и малых средних предприятий в странах с переходной экономикой // Доклад Комиссии ООН для Европы. - М., 2000.
4. Хоскин А. Курс предпринимательства. - М., 1997.

Кузьмина А.Г., Кот В.В.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА РЫНОК ТРУДА

Южный федеральный университет

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровизация, рынок труда, регулирование рынка труда, оптимизация, перспективы.

Keywords: digital economy, digitalization, labour market, labour market regulation, optimization, prospects.

Аннотация: в настоящей статье рассмотрены влияние цифровой модернизации экономики на рынок труда, а также перспективы развития рынка труда в РФ.

Abstract: this article describes the impact of digital modernization of the economy on the labor market, as well as the prospects for the development of the labor market in Russia.

Будущее России требует формирования информационного, интеллектуального общества, базирующегося на качественно новой структуре и типе рабочей силы, растущих вложениях в человеческий фактор, в формирование и приумножение человеческого потенциала, соответствующего новым реалиям [2].

Информационно-коммуникационная революция, происходящая во всем мире, обладает большим экономическим потенциалом для эффективного социально-экономического развития. Развитие

технологий вычислительной техники и цифровых телекоммуникаций все сильнее влияет на другие сферы деятельности человека [4].

Современный рынок труда испытывает дефицит квалифицированных работников по причине внедрения в производство современного оборудования, наукоемких технологий.

Знания и технологии быстро устаревают в условиях экспоненциального технического прогресса. Структурные изменения, сопровождаемые не востребованностью определённой части предложения труда, деактуализацией знаний, изменением условий замены труда капиталом и т.д. могут «застать» потенциального субъекта первичного рынка труда ещё во время обучения соответствующей специальности. Государство должно адекватно реагировать на это посредством разработки соответствующих программ, изменений в учебных стандартах и т.п. с целью снижения нагрузки первичной рабочей силы на рынок труда в будущем.

Прерогативой государства является разработка инструментов, связанных с локализацией провалов рынка в обеспечении адекватной подготовки рабочей силы, а также создание гибкой системы рынка труда, способной адаптироваться к постоянным внешним и внутренним изменениям в развитии экономики.

В 2017 году Правительством Российской Федерации была разработана и утверждена программа по созданию условий для перехода страны к цифровой экономике.

Программой «Цифровая экономика Российской Федерации» определены цели, задачи, направления и сроки реализации основных мер государственной политики по созданию необходимых условий для развития в России цифровой экономики, в которой данные в цифровом виде являются ключевым фактором производства во всех сферах социально-экономической деятельности, что является необходимым условием повышения конкурентоспособности страны, качества жизни граждан, обеспечения экономического роста и национального суверенитета.

В рамках программы «Цифровая экономика Российской Федерации» по направлению «Кадры и образование» по итогам заседания Правительственной комиссии по использованию информационных технологий для улучшения качества жизни и условий ведения предпринимательской деятельности 9 февраля 2018 года утверждён план мероприятий, в числе которых [6]:

– разработка при участии компаний цифровой экономики требований к базовой модели компетенций и перечню ключевых компетенций цифровой экономики для выпускников и обучающихся

системы профессионального образования по всем специальностям и направлениям подготовки;

- определение ключевых компетенций цифровой экономики для всех обучающихся в рамках базовой модели компетенций с учетом мирового и отечественного опыта, новых вызовов, потенциальной необходимости решения текущих неспецифичных бытовых и профессиональных задач в условиях цифровой экономики;

- разработка, при участии компаний цифровой экономики, концепции пилотного проекта создания образовательной организации для развития ключевых компетенций цифровой экономики;

- утверждение приоритетного проекта "Цифровая школа", предусматривающего комплекс мероприятий, направленных на создание образовательных условий и процессов, обеспечивающих устойчивое развитие личности обучающегося, формирование персональных траекторий развития, учет и рейтингование достижений обучающихся, безопасность нахождения в цифровой среде, благоприятного воздействия цифровой среды, доступности качественного цифрового контента и механизмов управления обучением в условиях цифровой экономики;

- разработка и поэтапная реализация модели цифровой системы оценивания достижений обучающихся, предусматривающая применение ими общепользовательских и профессиональных цифровых инструментов;

- разработка рекомендаций по созданию персонального профиля компетенций обучающегося и фиксации персональной траектории развития обучающегося;

- определение на конкурсной основе технологических решений, поддерживающих разработку и построение персональных траекторий развития обучающихся с учетом их интересов и потенциала на основании различной информации о существующих и перспективных профессиях и востребованных компетенциях;

- разработка рекомендаций для образовательных организаций по составлению и реализации персональных траекторий развития обучающихся с учетом их интересов, способностей и склонностей на основании проведенной диагностики;

- определение на конкурсной основе технологических решений, поддерживающих разработку и построение персональных траекторий развития обучающихся с учетом их интересов и потенциала на основании различной информации о существующих и перспективных профессиях и востребованных компетенциях;

– внедрение результатов реализации мероприятий по созданию условий для реализации обучающимися профессионального образования персональных траекторий развития.

Проанализировав экономическую конъюнктуру и институциональную структуру рынка труда в России и, прежде всего, в Ростовской области, мы пришли к выводу, что данная сфера нуждается в трансформации. Эффективная реализация Программы возможна лишь в случае соответствия институтов рынка труда реалиям цифровой экономики, выступающей мейнстримом современного развития. Поэтому, на наш взгляд, необходимо внедрение специальных технологий, приводящих к синергетическому эффекту, связывая различные субъекты и институты рынка труда между собой.

В качестве такой специальной технологии может выступать, например, Цифровая персональная траектория развития (ЦПТР) – как информационная система, или инструмент фиксации и сохранения результатов деятельности гражданина РФ, достигшего 16 лет. Потенциальные работодатели, в том числе и государственные, будут обязаны также зарегистрироваться в данной системе для наиболее реального отражения существующей экономической конъюнктуры рынка труда и текущих тенденций спроса и предложения (в перспективе предполагается, что все организации РФ будут зарегистрированы на этой платформе).

По достижению 16-ти лет, гражданин РФ имеет право зарегистрироваться в бесплатной государственной информационной системе ЦПТР.

Цель создания данной платформы состоит в оптимизации развития и функционирования рынка труда. Задачи портала будут состоять в следующем:

– хранение данных о гражданине РФ в области профессиональной (навыки, компетенции, деловые и личностные характеристики, информация о занятости на протяжении всего периода времени со вступления в трудоспособный возраст), научной, учебной, общественной и иной деятельности;

– обеспечение возможности передачи лицом занесенной в портал информации потенциальному работодателю;

– фиксация данных о предыдущем и текущем трудоустройстве (посредством передачи необходимой информации через представленный сервис).

Система ЦПТР, как новый способ взаимодействия на основе активного использования информационно-коммуникативных

технологий в целях повышения эффективности функционирования рынка труда, будет объединять в себе функции ПРО (персональный рейтинг обучающегося – интернет-система, который является инструментом фиксации и сохранения достижений обучающихся, их количественного измерения, начисления баллов, оценки студентов, формирования портфолио), интернет-сервисов по поиску работы, а также функции биржи труда и центров занятости.

Цифровая персональная траектория развития представляет собой интернет-портал, где в качестве основных будут представлены следующие функции:

1. Для (потенциального) работника как участника рынка труда

– регистрация гражданина РФ (трудоспособного возраста – 16 лет) в личном кабинете (пользователь заходит на сайт и самостоятельно регистрируется, заполняет регистрационную форму, на его почту высылается личный код-идентификатор, логин и пароль);

– фиксация личных достижений в профессиональной, научной, учебной, общественной и иной деятельности (войдя в личный кабинет, пользователь переходит в персональное портфолио и самостоятельно заполняет поля, соответствующее тому или иному виду деятельности);

– поиск соответствующего потенциального места работы по установленным критериям (пользователь самостоятельно указывает необходимые, желаемые критерии поиска – должность, размер заработной платы, продолжительность рабочего дня, график работы, регион, город, населенный пункт желаемого места трудоустройства и иные параметры);

– отправка потенциальному работодателю необходимой информации из портфолио (пользователь самостоятельно выбирает из заполненного портфолио необходимую информацию и отправляет ее работодателю);

– фиксация в трудовой траектории сведений о текущем месте работы (с сохранением всей информации о рабочих местах гражданина на протяжении всей трудовой деятельности, причем фиксирует работодатель при заключении трудового договора с наемным работником – при приеме на работу или увольнении с работы работодатель делает запись в соответствующей сотруднику графе о дате, сведениях об устройстве на работу, о переходе на другую работу, об увольнении, причинах увольнения и о документе, на основании которого была внесена запись);

2. Для (потенциального) работодателя как участника рынка труда:

– регистрация организации РФ в личном кабинете (уполномоченный/ответственный сотрудник заходит на сайт и

самостоятельно регистрирует организации, заполняет регистрационную форму, на служебную почту высылается личный код-идентификатор, логин и пароль);

– поиск соответствующего потенциального работника по установленным критериям (пользователь самостоятельно указывает необходимые, желаемые критерии поиска – искомая должность, предлагаемый оклад, продолжительность рабочего дня, график работы, возможность командироваться и т.д.), возможность автоматического сравнения претендентов по критериям исходя из представленного портфолио;

– фиксация сведений при заключении трудового договора с наемным работником (при приеме на работу или увольнении с работы работодатель делает запись в соответствующей сотруднику графе о дате, сведениях об устройстве на работу, о переходе на другую работу, об увольнении, причинах увольнения и о документе, на основании которого была внесена запись).

Таким образом, предполагается, что к 2030 году 100% трудоспособного населения и компаний будут использовать Цифровую персональную траекторию развития вместо трудовых книжек. Компаниям будет обеспечен доступ к профилям компетенций и персональным траекториям развития их сотрудников и кандидатов на открытые позиции, а также внедрен механизм отражения в профиле компетенций и персональных траекториях развития результатов их деятельности на месте работы (профили компетенций уволившихся сотрудников будут передаваться новым работодателям).

Предполагается, что внедрение данной цифровой технологии на территории РФ будет происходить повсеместно во всех регионах страны. Нами был проведен анализ динамики проникновения интернета в регионах и, в частности, в населенных пунктах с целью оценить реальные возможности для внедрения интернет – платформы во все субъекты РФ. Так, опираясь на информацию, представленную в отчете «Проникновение Интернета в России: итоги 2017 года» Российского филиала исследовательского концерна GfK (Gesellschaft für Konsumforschung) Group, по состоянию на 01.01.2018 в России пользователями интернета являются 72,8 % населения (от сел до городов свыше 1 миллиона жителей) [5].

Предполагается, что система ЦПТР позволит избежать бумажного документооборота и полностью ликвидирует с рынка трудовые книжки, оптимизировав таким образом функционирование рынка труда.

В результате внедрения системы ЦПТР происходит не только уменьшение бумажного документооборота, но и сокращается время подготовки, согласования документов, повышаются оперативность получения необходимой информации и эффективность взаимодействия будущих работников и работодателей.

С целью оценить реальные возможности внедрения данной цифровой технологии, мы рассчитали предполагаемые затраты, связанные с созданием портала.

Затраты на внедрение интернет-портала – любые расходы, связанные с подготовкой контента сайта, с регистрацией и оплатой доменного имени, с оплатой хостинга, с обновлением компьютерного парка, а также с оплатой непосредственного изготовления сайта [1].

При оценке стоимости сайта необходимо учитывать достаточно большое количество показателей, в том числе и показателей его будущей работы. Чем больше объективных критериев, поддающихся численному выражению, учитывается при оценке затрат на создание сайта, тем точнее результаты оценки (1).

Так, расчёт предполагаемой суммы затрат на создание интернет-портала ЦПТР представлен в таблице 1.

Таблица 1 - Предполагаемая сумма затрат на создание интернет-портала ЦПТР, руб.

Н/н	Наименование затрат	Сумма
C ₁	Затраты на хостинг	3906 р.
C ₂	Затраты на регистрацию доменного имени (.ru)	651р.
C ₃	Затраты на подготовку контента портала	32550 р.
C ₄	Затраты на создание портала	162750 р.
C ₅	Затраты на поддержку портала	65100 р.
ΣС	Итого	264957 р.

Источник: Составлено автором в процессе исследования

Все представленные расчеты были произведены на основе анализа действующего рынка интернет-услуг в РФ [3].

Введение системы ЦПТР на рынке труда позволит ускорить развитие экономики, в частности, снизить затраты на бюрократические процедуры, повысить эффективность работы и производительности труда, расширить возможности населения в формировании гражданского общества за счет улучшения взаимодействия работников и работодателей без географической преграды и бюрократических барьеров.

Таблица 2 - SWOT-анализ работы интернет-портала ЦПТР

		ВОЗМОЖНОСТИ	УГРОЗЫ
		<ol style="list-style-type: none"> 1. Дальнейшее расширение сервиса и осуществляемых функций. 2. Совершенствование информационных технологий. 3. Повышение информационной образованности граждан. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Загруженность системы, что является причиной ее медленной работы. 2. Перебои с фиксацией и сохранением данных регистрирующихся. 3. Угроза утечки персональных данных граждан в различных интересах, а также данных российских компаний.
СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	<ol style="list-style-type: none"> 1. Четко организованная система имеющихся функций. 2. Оперативная фиксация трудовых траекторий, передвижений работников (прием, увольнение, переход на другую должность или в другую организацию). 3. Высокая мобильность данных о сотрудниках и организациях. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Трансформация рынка труда в сторону цифровизации. 2. Создание системы мотивации граждан трудоспособного возраста по освоению необходимых компетенций и участию в развитии цифровой экономики России. 3. Реализация механизма сотрудничества государства, частного сектора, предпринимателей, компаний и граждан. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Расширение числа предоставляемых государственных услуг. 2. Совершенствование технологических возможностей. 3. Повышение уровня защищенности персональных данных от взлома или утечки информации.
СЛАБЫЕ СТОРОНЫ	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ограниченное число предоставляемых функций. 2. Низкий уровень мотивации старшего поколения на переход к ЦПТР. 3. Ежегодные затраты государства на поддержание работы системы. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Централизованные усилия по внедрению новых услуг. 2. Расширение географических связей между работниками и работодателями. 3. Финансирование государством (государство-инициатор внедрения информационной системы). 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Создание единой многоуровневой архитектуры системы. 2. Развитие интернет-инфраструктуры в сельской местности. 3. Использование преимуществ законодательства в вопросах внедрения и функционирования системы.

Источник: Составлено автором в процессе исследования

Таким образом, эффект от внедрения платформы выражается в прямой экономии ресурсов, повышении качества функционирования

рынка труда, возможности более эффективно реализовывать взаимодействие потенциальных работников и работодателей в различных субъектах и из различных субъектов РФ.

Для выявления положительных и отрицательных сторон работы ЦПТР нами был проведен SWOT-анализ с целью принятия последующих мер по разработке и усовершенствованию качества работы Цифровой персональной траектории развития (табл. 2).

Внедрение платформы ЦПТР окажет благотворное влияние в сфере взаимоотношений между государством, как основным представителем данного сервиса, и гражданами, пользователями ресурса, а также между потенциальными работодателями и работниками в связи с облегчением процесса их взаимодействия.

Таким образом, анализ направлений государственного регулирования рынка труда, приоритетных целей и задач государственной политики в области занятости молодежи позволил построить траекторию, в направлении которой государству необходимо двигаться с целью оптимизации развития рынка труда в целом и молодежного сегмента в частности в условиях цифровизации экономики.

Список литературы

1. Иволгина Н.В. Учет расходов на создание интернет – сайта. Российский налоговый курьер [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://wiseeconomist.ru/poleznoe/22514-uchet-raschodov-sozdanie-internet-sajta>.
2. Лапшин В. (2017). Демографическая динамика и человеческий капитал. Информационно-аналитический журнал "ProNunc" [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://pronunc.ru/c-kapital/>.
3. Мельников Л.М., Пингин Е.Е. Рынок интернет услуг в России. Современные проблемы и их решения в условиях экономического кризиса // Инженерный вестник Дона. 2016. - №1. -С.2-10.
4. Солиев Р. Важнейшие тенденции информационно-коммуникационных технологий в развитии современной глобальной экономики [Электронный ресурс] / Наука и техника. - Режим доступа: <http://www.relga.ru/Environ/WebObjects/tgu>.
5. Отчет Российского филиала исследовательского концерна GfK (Gesellschaft fur Konsumforschung) Group. Проникновение Интернета в России: итоги 2017 года [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://d-russia.ru/wpcontent/uploads/2018/01/GfK_Rus_Internet_Penetration_in_Russia_2017-2018.pdf.

6. Официальный сайт Правительства РФ. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://government.ru/rugovclassifier/614/events/>.

Михайлова С.Г., Пустынникова Е.В.

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

Ульяновский государственный университет

Ключевые слова: финансовые риски, информационные технологии, цифровая экономика, программное обеспечение, оценка рисков.

Key words: financial risks, information technology, digital economy, software, risk assessment.

Аннотация: в статье рассматривается проблема финансовых рисков в условиях цифровой экономики. Система управления рисками должна основываться на развитой информационной системе и различных технологиях. Необходимость автоматизации систем и правильности работы со стороны профессионалов.

Abstract: the article deals with the problem of financial risks in the digital economy. The risk management system should be based on a developed information system and various technologies. The need to automate systems and the correctness of work on the part of professionals.

В современном мире необходимо оценивать финансовые риски, так как они оказывают значительное влияние на многие аспекты деятельности организации. От уровня принимаемого на себя финансового риска зависит уровень дохода, а, следовательно, и вероятность роста или банкротства. Эффективное управление финансовыми рисками в условиях цифровой экономики зависит от внедрения новых технологий и вычислительной техники. Также необходимо прогнозирование и анализ финансового риска.

Для эффективной работы любой финансовой организации необходимо повышать качество функционирования ее информационных технологий. Это повысит точность составления оценки финансовых рисков.

В условиях цифровой экономики существует большое число программных пакетов, которые поддерживают те или иные функции управления рисками. Некоторые из них представляют собой информационные системы поддержки принятия решений, другие являются приложениями и дополнениями различных функциональных

систем, начиная с систем календарного планирования и заканчивая комплексными системами управления предприятием. Также встречаются самостоятельные программные продукты по управлению финансовыми рисками.

Сначала банк определяет подход к управлению и методологию оценки, а потом уже переходит к внедрению различных систем управления рисками. Такая последовательность помогает минимизировать затраты на доработку системы и ускорить внедрение. Если же начать внедрять системы на начальных стадиях, то банк может столкнуться с такой проблемой, как необходимость изменения системы из-за неполноты информации, а это потребует дополнительных затрат на информационные технологии.

Финансовый риск связан с потерями финансовых ресурсов, т.е. денежных средств за счет непредвиденных изменений, например, в объемах или структуре активов. Рассмотрим виды финансовых рисков и информационные возможности, которые способны минимизировать данные риски (Таблица 1).

Таблица 1 – Виды финансовых рисков и информационные возможности

Наименование риска	Значение риска	IT-решения
1. Процентный риск	– риск финансовых потерь, который возникает из-за изменения процентной ставки.	Новые информационные технологии имеют возможность математического программирования для того, чтобы смоделировать финансовую деятельность банка. Математическое программирование представляет собой модель, состоящая из параметров, имеющих свои целевые функции. В зависимости от ситуации значение данных параметров следует максимизировать или минимизировать.
2. Риск ликвидности	– риск по невыполнению своих обязательств. Это может привести к банкротству фирмы. Его возникновение обосновывается изменением качества активов и пассивов.	Использование новых цифровых технологий позволит в режиме on-line отслеживать колебания активов и пассивов, а также привлечение капитала.
3. Кредитный риск	– риск неисполнения платежа по банковскому займу (возникает при кредитовании, межбанковских и валютных операциях).	С помощью современных информационных технологий можно оценивать кредитоспособность контрагентов с помощью применения системы внутреннего кредитного рейтинга для управления рисками контрагентов.

		Также используется кредитный анализ, который осуществляется посредством балльной системы, т.к. учитывает не только риск заемщика, но и риск кредитного продукта.
4. Ценовой риск	– риск потерь в результате неблагоприятного изменения рыночных цен.	Для ликвидации ценового риска нужно разрабатывать систему введения позиций по различным финансовым инструментам, которые позволяют ежедневно переоценивать портфели ценных бумаг в соответствии с текущими рыночными ценами. А также необходимо осуществлять контроль за выполнением требований.
5. Валютный риск	– риск убытков, обусловленный неблагоприятным изменением курсов иностранных валют в ходе осуществления сделок купли-продажи.	Отображение движения валютных курсов в режиме реального времени, а также получение информации по изменениям на мировых валютных рынках.
6. Рыночный риск	– риск возможных потерь или неполучение планируемой прибыли из-за неблагоприятного изменения цен на финансовых рынках. Параметры, которые влияют на изменение цен: курс валюты, процентные ставки, цены товаров и акций.	Для анализа рыночного риска используют два метода: метод расчета величины риска VaR (Value-at-Risk) и метод анализа чувствительности финансовых инструментов к изменениям параметров рынка.
7. Инвестиционный риск	– риск, связанный с потерей вложенных средств.	Распространенным средством анализа инвестиционного риска является имитационное моделирование инвестиционных процессов, которое требует использование соответствующего программного обеспечения. Данный метод дает наиболее точные оценки вероятностей при наименьших затратах по сравнению с другими.

Кредитный риск можно свести к минимуму в торговых операциях на условиях отсрочки платежа двумя способами:

– факторинговая компания предоставляет поручительство за того или иного должника в размере 90 % от общей суммы поставки до конечной даты отсрочки платежа, а если должник по каким-либо причинам не может провести оплату в срок, факторинговая компания выплачивает сумму равная размеру выданного ранее поручительства;

– страхование кредитного риска в страховой компании. Объектом будет выступать имущественные интересы страхователя, связанные с возможностью невыполнения кредитных обязательств заемщиков и последующие убытки. Выплата по страховке будет в том случае, если контрагент обанкротился, контрагент не выполнил свои обязательства из-за непредвиденных обстоятельств, контрагент надолго задерживает выплату по кредиту.

Теперь необходимо ознакомимся с подходами по управлению рисками (Таблица 2).

Таблица 2 – Подходы к управлению рисками

Название риска	Описание риска
Минимизация риска	Он реализуется посредством уменьшения размеров возможных потерь за счет организационно-технических мероприятий. Например, создание системы управления лимитами или процедур анализа контрагентов.
Принятие риска	Данный риск подразумевает под собой отказ от проведения действий, которые направлены на избежание данной риска, так как невозможно провести данные мероприятия.
Передача риска	Передача ответственности за риск третьим лицам без изменения уровня риска. Такая передача сопровождается дополнительными выплатами, которые связаны с передачей гарантий и обязательств.
Хеджирование	Он специфичен, так как инвестор путем покупки одного актива старается компенсировать изменение в цене другого.

Важной особенностью управления рисками является наличие профессиональных кадров, которые будут знать все минусы и плюсы каждой системы, когда лучше продолжать инвестировать, приобретать ценные бумаги, продавать или покупать продукт, или как вести себя на валютном рынке. Поэтому следует повышать уровень грамотности и постоянно переобучаться, так как современное общество не стоит на месте и постоянно развивается, следовательно, выпускают новые технологии и вычислительную технику для которой потребуется грамотный профессионал в своем деле. Если выполнять все разобранные нами условия, то можно добиться хорошего финансового результата. Но есть еще один важный компонент управления финансовыми рисками – это комплексность, т.е. вся система в целом должна взаимодействовать друг с другом, которая создаст оперативный процесс минимизации финансовых рисков.

Подводя итог, можно сказать, что в условиях современной цифровой экономики существует много программных средств и вычислительной техники без которой финансовая деятельность не

сможет эффективно функционировать и справляться с различными проблемами.

Список литературы

1. Авдошин С.М. Информационные технологии для управления финансовыми рисками / С.М. Авдошин, Е.Ю. Песоцкая // Бизнес-информатика. – 2011. – № 1(15). – С. 42–49.

2. Ромащенко В.А. Финансовые риск и методы их оценки / В.А. Ромащенко // Kant. – 2014. – № 2(11). – С. 56–59.

Мокина Л.С., Власова Н.Ю.

ПОСЕВНЫЕ ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ РЕАЛИЗАЦИИ РОССИЙСКИХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Уральский государственный экономический университет

Ключевые слова: посевное финансирование, бизнес-ангелы, стартапы, региональное развитие, инновационный прогресс.

Keywords: sowing financing, angel investors, startups, regional development, innovative progress.

Аннотация: В статье раскрывается роль посевных инвесторов – бизнес-ангелов – в запуске инновационных стартапов и реализации их идей в условиях России. Обозначены отличительные черты бизнес-ангельской деятельности. Проведен анализ размещения посевных инвестиций в региональном разрезе, выявлены приоритетные для ангелов отрасли финансирования. Представлены барьеры развития венчурного рынка в России и освещены некоторые действия со стороны государства по улучшению условий для венчурных инвестиций. В завершении подчеркивается, что институт бизнес-ангелов в перспективе должен стать действующим механизмом развития инновационных процессов в РФ, в 2018-2019 гг. инвестиции бизнес-ангелов продолжают свой медленный рост.

Abstract: In article the role of sowing investors – angel investors – in start of innovative startups and realization of their ideas in the conditions of Russia reveals. Distinctive features of business and angelic activity are designated. The analysis of placement of sowing investments in a regional section is carried out, branches of financing, priority for angels, are revealed. Barriers of development of the venture market in Russia are presented and some actions from the state for improvement of conditions for venture investments are lit. In end it is emphasized that the institute of

angel investors in the long term has to become the operating mechanism of development of innovative processes in the Russian Federation, in 2018-2019 investments of angel investors will continue the slow growth.

В течение последнего десятилетия венчурное финансирование выступает экономическим двигателем для запуска новых производств и трансформации интеллектуального капитала в инновационные стартапы. Венчурный капитал является предпочтительным вариантом для новых компаний с нетрадиционными идеями, но с ограниченной историей работы и небольшими ресурсами, которые слишком малы для привлечения капитала из банков или финансового рынка. На текущем этапе объемы венчурных инвестиций в индустриальных странах также динамично растут. Венчурное финансирование медленно, но верно приобретает решающую роль в развитии экономики, поскольку именно благодаря институту венчурных инвестиций было реализовано существенное количество разработок в области инновационной промышленности, обеспечено быстрое и качественное перевооружение и реструктуризация производства на высокотехнологичных научно-технических основах.

Как известно, на современном этапе в экономике развитых стран порядка 50-90% роста ВВП определяет именно инновационный прогресс. Венчурные же структуры за рубежом сейчас позиционируются как основополагающая форма организации и управления инновационно-инвестиционной деятельностью. Опыт показал, что венчурная инфраструктура обеспечивает эффективную реализацию инноваций и НИОКР. Это определяет, что актуальность исследования вопросов, касающихся венчурного инвестирования, крайне важно для решения проблем в сфере экономике и инноваций, стоящих перед современной Россией.

На сегодняшний день в РФ сформировалась тенденция технологического отставания страны и ограниченности вовлечения в мировую технологическую революцию. Особенно остро стоит проблема отсутствия налаженной системы финансирования инновационной деятельности предприятий и недостаточности развития венчурной индустрии. Привлечение в высокотехнологическую отрасль экономики внебюджетных вложений, в т.ч. венчурных, будет способствовать решению вопросов технологического отставания от развитых стран, переходу нашей экономики от сырьевой к инновационной, реализации инновационного потенциала отдельных регионов [1].

К настоящему моменту источники венчурного капитала представлены, как правило, группами институциональных и частных инвесторов. В первом случае – это специализированные инвестиционные компании, управляемые опытными предпринимателями. Второй тип инвесторов – это неформальные инвесторы, получившие название «бизнес-ангелы», которые вкладывают капитал и другие ресурсы в неликвидные малые фирмы. На современном этапе средства от таких инвесторов являются посевным финансированием для большинства стартапов.

Исторически понятие «бизнес-ангел» сформировалось в начале XX века в Нью-Йорке. Так называли обеспеченных поклонников театра, инвестировавших в новые постановки. В инвестиционном сообществе данный термин закрепился в период развития Силиконовой долины, в создании которой ключевую роль как раз сыграли бизнес-ангелы.

В странах с развитым венчурным рынком каждая вторая сделка проводится с участием таких инвесторов, средства которых критически важны для проектов ранних стадий в ситуации, когда исполнители проектов не могут рассчитывать на поддержку венчурных фондов и корпоративных партнеров и обращаются к бизнес-ангелам после исчерпания ресурсов классической триады «friends, fools, family». Именно бизнес-ангелы уравнивают стадийную структуру рынка, становясь источником инвестиций в условиях сокращения капитала в венчурной индустрии. Инвестиции бизнес-ангелов поспособствовали выходу на внешние рынки таких ведущих брендов различных отраслей, как Intel, Apple Computer, Yahoo, Amazon, Google, Body Shop, ML Laboratories, Facebook, Twitter и т.д.

В стандартной ситуации, бизнес-ангелы финансируют проекты на этапах «инкубационного периода» или на этапе запуска бизнеса, когда спрогнозировать будущие финансовые потоки невозможно. После ангельского финансирования следуют венчурные, а затем прямые инвестиции.

С точки зрения раундов инвестиций, 85% ангелов предпочитают проекты на «посевной» стадии развития, 58% готовы инвестировать в стартапы на самом первом предпосевном этапе. Причем бизнес-ангелы готовы профинансировать проект, представленный только концепцией, а не работающим бизнесом либо проектом, в достаточной степени детализированным в бизнес-плане. Принимая инвестиционное решение, ангелы полагаются на индивидуальные особенности предпринимателя. Поэтому инноваторы, стремящиеся произвести впечатление на бизнес-ангела, должны, «гореть» своей идеей.

Инвестиции, предоставляемые ангелами, часто называют «терпеливыми». Бизнес-ангелы финансируют стартапы с большим потенциалом роста без залогов и гарантий на срок от 3 до 7 лет, чаще при условии обмена на контрольный пакет акций. Реинвестируя полученную от проекта прибыль, бизнес-ангел стремится максимально нарастить стоимость компании, а затем реализовать по окончании оговоренного срока долю в компании за цену, многократного превосходящую первоначальные инвестиции. В России эта доля достигает 80-90%, в то время как на Западе она значительно ниже [6].

«Ангельская» помощь – это не только финансы, но и полезные связи в мире бизнеса, деловые навыки, знания. Вообще, бизнес-ангел является и инвестором, и наставником проекта одновременно, привнося в стартапы не только деньги, но и восполняя отсутствие у предпринимателей управленческого опыта. Поскольку бизнес-ангелы вкладывают в проект несущественную часть своего состояния, то потеря денег при финансировании почти не влияет на их финансовое положение.

Инвестиции бизнес-ангелов крайне рискованны и имеют большой процент поражений, однако удачные вложения весьма высокодоходны. По данным США, складывается следующая статистика: 10% проинвестированных фирм достигают ликвидности; 60% фирм ожидает банкротство; 30% фирм ожидает слияние с другими или ликвидация; 6 из 1000000 идей создания высокотехнологичного бизнеса достигают успеха и выходят на IPO; 10% венчурных компаний, достигающих успеха, компенсируют инвесторам 90% неуспешных [5].

Ситуация такова, что в России посевное финансирование интенсивнее всего развито в трех федеральных округах: Центральном, Северо-Западном и Приволжском. Это вызвано сильной дифференциацией российских регионов по уровню экономического развития. Так, Москва и Санкт-Петербург исторически являются центром притяжения финансовых потоков по объективным причинам, наделяющих их рядом конкурентных преимуществ за счет наличия развитой инфраструктуры и транспортной системы. Это крупнейшие промышленные и культурно-образовательные центры России. Более половины бизнес-ангелов инвестируют в Москве.

Однако решающее значение определяется тем, что в столичных регионах сконцентрированы крупнейшие сообщества состоятельных предпринимателей, готовых инвестировать в инновации и другие проекты научной направленности. Очевидно, что слаборазвитые и депрессивные регионы такими ресурсами не обладают. В связи с этим

посевное финансирование абсолютно не развито в Северо-Кавказском регионе, а также в Южном и Дальневосточном.

Основные преимущества, способствующие оптимизации инвестиционной деятельности в Приволжском федеральном округе, вызваны как политической стабильностью, емким региональным потребительским рынком, так и активной деятельностью властей по привлечению инвестиций и созданию максимально комфортных условий для инвесторов. Инвестиции аккумулируются, в основном, в Республике Татарстан.

В РФ ангелы объединяются в Национальной ассоциации бизнес-ангелов, Национальном содружестве бизнес-ангелов, Санкт-Петербургской организации бизнес-ангелов, Фонде развития интернет-инициатив, в клубе «Сколково». Кроме того, действуют специальные бизнес-инкубаторы и коворкинги, где реально отыскать бизнес-ангела (Бизнес-инкубатор НИУ ВШЭ, Казанского ИТ-парка, API Moscow и др.). Сейчас новые клубы и объединения активно создаются при поддержке региональных властей, ведущих предпринимателей регионов, а также премиальных отделений банка России.

Ниже представим размещение посевных инвестиций по регионам РФ.

Таблица 1 – Динамика посевного финансирования в регионах РФ, млн. \$ [7]

Федеральный округ	2014	2015	2016	2017	9 мес. 2018
Центральный	38,1	23	27,8	22,8	18,2
Северо-Западный	12,4	13,6	6,8	10,5	1,9
Южный	-	-	0,1	-	0,1
Северо-Кавказский	-	-	-	-	-
Приволжский	4,48	0,72	13,5	2,1	3,6
Уральский	1,1	0,3	0,3	0,6	0,2
Сибирский	0,5	0,1	0,58	3,9	-
Дальневосточный	0,1	0,1	0,3	-	-

В 2014 году произошло «взросление» рынка посевного финансирования, активизировалось сообщество профессиональных инвестиций, снизилось число «спонтанных» сделок. Претерпели некоторое смещение и интересы инвесторов в пользу здравоохранения (фармацевтики, услуг в данной сфере, медицинских устройств и оборудования), а вложения в проекты финансовых услуг и в потребительские товары существенно упали. В 2015 году главной тенденцией рынка явилось активное объединение ангелов в инвестиционные синдикаты в целях увеличения инвестиций до 1 млн

долл. В 2016 году бизнес-ангелы уже синдицировали сделки и с фондами венчурных инвестиций, поддерживая, в основном, проекты, ориентированные на массового потребителя.

В 2017 году на рынке бизнес-ангельских инвестиций было совершено 177 публичных сделок. Всего российские ангелы совершили 11 выходов. Средний чек сделок варьировался от 1 млн руб. до 1 млн долл. В отраслевом разрезе наиболее инвестиционно-привлекательными оказались финансовые технологии, система электронной коммерции, медицина, мода, виртуальная реальность, блокчейн. При этом во всех регионах бизнес-ангелы более активно инвестируют в сектор ИКТ и промышленные технологии.

Самым ярким бизнес-ангельским проектом в 2017 году можно обозначить «Венчурный Акселератор», в который инвестировал Александр Румянцев. Это социальный проект, бесплатно объясняющий, как создать с нуля технологичный стартап и привлечь инвестиции. Ключевая цель проекта – подготовка нового поколения ИТ-предпринимателей через обучение старшеклассников и студентов основам создания стартапов. Проект призван к 2020 году увеличить число ИТ-инноваторов в России в 10 раз, и результаты работы «Венчурного Акселератора» в городах Тюмень, Сочи и Казань показали, что эта цель вполне достижима.

По прогнозам, в 2018-2019 гг. инвестиции бизнес-ангелов продолжат свой медленный рост. Корпоративный сектор в РФ начнёт понемногу интересоваться кооперацией с интересными командами. Особое внимание будет направлено на проекты в сфере блокчейна (не в криптовалюты, а в стартапы, в основе которых лежит эта технология), искусственного интеллекта, виртуальной и дополненной реальности.

Поскольку бизнес-ангельское финансирование в нашей стране находится в процессе становления, то на этом рынке существует немало проблем. В качестве барьеров развития венчурного рынка в РФ экспертами J'son & Partners Consulting обозначены следующие тенденции:

- замедляются процессы закрытия сделок;
- увеличиваются сроки выхода из инвестиционных проектов;
- падают оценки компаний;
- последствия кризиса банковского сектора экономики;
- несовершенство российского законодательства;
- низкий уровень бюджетного финансирования НИОКР;
- отсутствие внутреннего спроса со стороны крупных заказчиков;
- дефицит преподавателей в фундаментальных отраслях.

В качестве серьезнейшего вызова для развития рынка около 73% бизнес-ангелов называют невозможность качественной защиты прав инвесторов в РФ. Тем не менее, за последнее время отечественное право стало приспособляться к венчурной индустрии. Так, в рамках Гражданского кодекса РФ принят ряд законодательных изменений и новелл, касающихся именно инвестиционных сделок. Например, заверения об обстоятельствах, соглашения кредиторов, опционы на заключение договоров и имущественных потерь и другие новшества, облегчающие структурирование сделок.

Однако «на данный момент в РФ бизнес-ангелы не идентифицированы как субъекты экономической жизни ни государством, ни обществом» [2]. Кроме того, четко не определены какие-либо стимулирующие механизмы поддержки и интенсификации посевных инвестиций. Таким образом, российский бизнес-ангел практически бесправен по сравнению с зарубежными коллегами, и усовершенствование законодательной базы должно непрерывно продолжаться, максимально приближаясь к лучшим мировым практикам.

Препятствует развитию венчурных инвестиций в РФ и наличие сегментов экономики, быстрее становящихся прибыльными. При этом инвестирование в такие сектора значительно проще, чем в инновационные компании. В частности, речь идет о привлекательных для российских инвесторов вложениях в торговый и финансовый сектор, а также в акции нефтяных компаний. Это актуализирует задачу сегодняшнего дня, состоящую в организации «перелива» капитала в венчурный сектор, для решения которой необходимо упростить венчурный инвестиционный процесс и тем самым активизировать этот сектор в российских регионах.

В настоящее время Правительством РФ создана программа по цифровой экономике, рассчитанная до конца 2024 г., цель которой состоит в организации системного развития и цифровизации всех сфер жизнедеятельности (экономики, социальной сферы, государственного управления, городского хозяйства). Фонд «Сколково» и Минэкономразвития разработали план-график по нормативному регулированию данной программы. Один из его пунктов – введение налогового вычета по НДС для бизнес-ангелов, которые смогут претендовать на возврат половины средств, вложенных в высокотехнологичные начинающие проекты, прошедших технологическую экспертизу. В документе подчеркивается, что это позволит сформировать инвестиционный механизм в рискованную венчурную индустрию и повысит привлекательность технологических

стартапов. Кроме того, предлагаемые меры позволят увеличить доходность российских бизнес-ангельских инвестиций до 19%.

Ранее президент РФ Владимир Путин дал указание корпорациям создавать инновационные фонды по развитию своих компаний. Подобные организации уже основали Роскосмос, Росатом, Объединенная авиастроительная корпорация. Сегодня в России всё больше внимания венчурному рынку уделяют и Mail.RU Group, Яндекс, Сбербанк. Компании признали, что купить стартапы бюджетнее, чем вкладывать во внутренние разработки.

В роли локомотива рынка частных инвестиций в РФ призваны выступить отраслевые организации и институты развития, заинтересованные в оживлении венчурного рынка посредством привлечения частных средств. Так, в 2017 г. при Российской венчурной компании в партнерстве с Минэкономразвития РФ создан Совет венчурного рынка, в который будут вступать профессиональные игроки и предлагать предложения, касающиеся инвестиционной политики, применения ведущих практик инвестирования, усиления прозрачности рынка и установления качественных стандартов, содействия привлечению на российский венчурный рынок дополнительных источников капитала.

В завершение отметим, что в российской экономике существуют реальные факторы, способствующие развитию рынка венчурного капитала, а именно: «финансовые ресурсы, накопленные в сфере торговли и в других отраслях, рост актуальности импортозамещающих и экспортно-ориентированных производств, опыт работы российских бизнесменов в научных учреждениях»[3]. Сообщества посевных и других венчурных инвесторов, поддерживая высокотехнологичные сектора нашей экономики финансовыми, управленческими, научными и другими ресурсами, в перспективе должны стать действующим механизмом развития инновационной составляющей национальной экономической системы.

Список литературы

1. Веслополова Д.С. Рынок венчурных инвестиций в России: перспективы и проблемы развития // Теория и практика общественного развития. 2018. №1. С. 57-60.

2. Заболоцкая В.В., Гаджибекова Э.Т. Перспективные направления развития малого и среднего предпринимательства с участием бизнес-ангелов в России в условиях экономического кризиса // Экономика: теория и практика. 2016. № 4 (44). С. 86–90.

3. Ивасенко А. Г., Никонова Я.И., Савиных В.Н. Деловые ангелы и их роль в финансировании стратегии инновационного развития России // *Фундаментальные исследования*. 2015. № 2–9. С. 1931–1935.

4. Инфографика: венчурные инвестиции первой половины 2018 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://incrussia.ru/understand/infografika-venchurnye-investitsii-pervoj-poloviny-2018-goda/>

5. Котельников В. Венчурное финансирование – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.cfin.ru/investor/venture/e-coach.shtml>

6. Национальный доклад об инновациях в России-2017 – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rvc.ru/>

7. Обзор рынка. Прямые и венчурные инвестиции в России за 9 месяцев 2018 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.rvca.ru>

Татьянина Д.А., Колесников В.В.

ИНФЛЯЦИЯ В РОССИИ: ФАКТОРЫ РОСТА И МЕРЫ СНИЖЕНИЯ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: инфляция, темпы инфляции, инфляционная деятельность.

Key words: inflation, inflation rates, inflation activity.

Аннотация: в статье рассмотрены причины инфляции в России, показатели инфляции за последние годы, а также пути решения данной макроэкономической проблемы, которая влияет на все стороны жизнедеятельности общества, государства, на экономику страны в целом и может стать своеобразным барьером на пути страны к экономическому росту.

Abstract: the article deals with the causes of inflation in Russia, inflation rates in recent years, as well as ways to solve this macroeconomic problem, which affects all aspects of society, the state, the economy as a whole and can become a kind of barrier to the country's economic growth.

Одной из самых актуальных проблем в экономике России является инфляция, которая представляет собой устойчивое непрерывное снижение покупательной способности денег, тормозящее развитие экономики страны в целом и ухудшающее уровень жизни и благосостояние населения. Увеличение цен оказывает большое

влияние на все экономические субъекты, а уровень инфляции является не только индикатором динамики рынков денег и реальных благ, но и показателем, характеризующим состояние всей социально-экономической системы.

Инфляция подразумевает превышение количества денежных единиц, находящихся в обращении, над суммой товарных цен и появление в результате этого денег, не обеспеченных товарами, что приводит к росту цен на них. Впоследствии происходит снижение доходов и повышение стоимости жизни – показателя, характеризующего сумму денег, необходимую для жизнедеятельности людей.

Экономический кризис привел к стремительной девальвации рубля и соответствующему росту цен. Инфляция в годовом исчислении достигала отметки 13%, что приводило к существенному снижению уровня благосостояния граждан. В результате Центробанк был вынужден увеличить ключевую ставку, повышая стоимость рублевой ликвидности. Восстановление отечественной экономики после кризиса позволяет регулятору перейти к постепенному снижению ставки.

В июне 2017 года ЦБ снизил ставку до 9%, реагируя на замедление темпов инфляции. В конце года рост цен замедлится до 4%, что соответствует целевому уровню, подчеркивают представители регулятора. Данная тенденция останется актуальной в 2018 году, поскольку фундаментальные факторы способствуют стабилизации отечественной экономики.

Несмотря на период холодов (весна-лето 2017 года), который привел к увеличению цен на фрукты и овощи, в ЦБ уверены в стабилизации цен в среднесрочной перспективе. Эксперты отмечают факторы, влияние которых может привести к новому ускорению инфляции. Динамика нефтяного рынка, темпы восстановления экономики и тенденции валютного рынка определяют, будет ли инфляция в 2018 году соответствовать прогнозу Центробанка.

Оптимистичные прогнозы Центробанка основаны на ожидаемой стабилизации нефтяных котировок и восстановлении экономического роста. В следующем году рост ВВП достигнет 1,5%, считают представители Минэкономразвития. При более благоприятном сценарии на сырьевых рынках рост отечественной экономики ускорится до 1,7-2%.

Ключевым фактором для возобновления экономического роста остается стабильность нефтяных котировок. Стоимость барреля «черного золота» не должна опускаться ниже отметки 50 долларов,

отмечают эксперты. Согласованные меры представителей ОПЕК обеспечат умеренный рост цен на нефть.

Однако нефтяной рынок остается несбалансированным, что может привести к новым потрясениям в следующем году. Эксперты не исключают снижение цен до 25-30 долл./барр., если поставщикам не удастся выполнить взятые на себя обязательства по сокращению нефтедобычи. Кроме того, страны, которые не ограничены квотами, смогут воспользоваться рыночной конъюнктурой и увеличить собственные поставки нефти.

Падение цен на нефть окажет негативное воздействие на развитие отечественной экономики. В результате под угрозой окажется прогнозируемый рост ВВП на 1,5% в следующем году. Также правительство будет вынуждено ослабить позиции отечественной валюты, реагируя на снижение бюджетных поступлений.

Главный экономист «Альфа Банка» Наталия Орлова отмечает влияние колебаний валютных котировок на индекс инфляции. В 2018 году базовый прогноз Минэкономразвития допускает ослабление российской валюты до 70 руб./долл., что приведет к ускорению инфляции. Рост курса доллара отразится на подорожании импортных товаров, которые занимают значительную долю в потребительской корзине. В результате Центробанку будет сложно достичь целевого уровня инфляции.

Замедление инфляции приведет к росту реальных доходов граждан. Кроме того, ЦБ сможет снизить уровень ставки, обеспечивая экономику дешевыми кредитами.

Причинами инфляции в России на современном этапе являются:

1. Снижение курса национальной валюты;
2. Отсутствие альтернативы некоторым категориям зарубежных товаров и технологические недостатки отечественного производства;
3. Увеличение издержек производства в результате необходимости покупки оборудования и сырья за границей;
4. Сырьевой принцип построения экономики и формирование основной части бюджета за счет экспорта природных ресурсов;
5. Усиление роли СМИ в формировании общественного мнения, вследствие чего наблюдаются повышенные инфляционные ожидания.

В прошлом году экономика России добилась настоящего рекорда по инфляции. Данный показатель по результатам 2017 года составил 2,5%, и это с учетом того, что государство, планируя бюджет, закладывалось на показатель инфляции в 4%. Низкая инфляция – это хорошо по крайней мере для рядовых россиян, не переживающих лишний раз из-за роста цен. Однако такая низкая инфляция несколько

встревожила экспертов, понимающих, что это в том числе отражение маленькой активности экономики, указывающее на определенную стагнацию.

Минэкономразвития 16 апреля 2018 года опубликовало прогноз по инфляции на 2018 год по результатам апреля: в начале апреля российский рубль пережил очередной кризис: доллар резко пошел вверх с менее чем 58 до 64 рублей. Естественно, что рост курса доллара по отношению к рублю – серьезнейший повод для роста инфляции в нашей стране.

Однако, в МЭР предпочитают не преувеличивать значимость последнего падения рубля. Прогноз экономистов министерства предполагает уровень годовой инфляции по итогам апреля 2018 года в районе 2,3-2,6%.

Как заявляют в Минэкономразвития, обвал рубля в апреле может иметь влияние на уровень инфляции в России лишь в том случае, если эффект окажется долгосрочным. Сейчас же мы можем наблюдать постепенный откат доллара и евро, рубль же пытается обрести новую точку опоры. Вопрос только в том, какой она будет. Если рубль вернется на прежние позиции, на инфляции произошедшее вообще не скажется.

Какая инфляция зафиксирована в России с начала 2018 года и прогноз на весь год

Если смотреть статистику инфляции за первые 3 месяца 2018 года, данные следующие:

- март – 0,29%,
- с начала года – 0,81%.

Цель по инфляции, поставленная Центробанком России на 2018 год – 4%.

На сегодняшний день благодаря регулированию экономики посредством изменения ключевой ставки ЦБ РФ способствует достижению данной цели. Так, в конце марта, когда Совет директоров ЦБ пересмотрел величину ставки, глава Центробанка Эльвира Набиуллина отметила, что сейчас инфляция в России растет медленнее, чем предполагалось планом. Поэтому не исключено, что ЦБ может предпринять особые меры для небольшого искусственного ускорения инфляции и выведения ее на годовой уровень тех самых 4%.

Конечно, рядовые граждане могут расценить это как парадокс либо вредительство, однако на деле, ничего плохого в 4-процентной инфляции нет. Это нормальный процент, означающий, что экономика страны ощущает себя хорошо. Чересчур низкая инфляция подобна

слишком низкой температуре тела, являющейся признаком серьезной болезни.

Меры антиинфляционной политики:

1. Контроль денежной эмиссии;
2. Ограничение роста цен на продукцию естественных монополий и тарифов на услуги ЖКХ и при этом усиление контроля над издержками монополистов;
3. Повышение доверия населения к банковской системе и финансовым рынкам путем совершенствования системы статистических показателей инфляции и их прозрачности;
4. Соблюдение ежегодных ориентиров;
5. Обеспечение денежного предложения в соответствии с реальным денежным спросом хозяйственного оборота;
6. Уменьшение зависимости инфляции и экономического роста от влияния внешних факторов конъюнктуры мировых рынков;
7. Увеличение объема инвестиций в производственные технологии и инфраструктуру для модернизации экономики.

В настоящее время цель антиинфляционной модели для России - не подавление инфляции любой ценой, а управление инфляционным процессом в интересах подъема национального производства и экономической безопасности народа. Антиинфляционная стратегия экономического роста требует проведения поэтапных мер, направленных на регулирование инфляции.

Управление инфляцией представляет собой весьма серьезную проблему экономической политики. Для ее решения следует изучить опыт развития отечественной экономики, начиная с 90-х гг. XX в., а также грамотно использовать практический опыт развитых стран.

Список литературы

1. Бабанов В.Н. Производительный потенциал России // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2016. № S5. С. 6-12.
2. Балдов Д.В., Суслов С.А. Методика расчета уровня продовольственной безопасности // Вестник НГИЭИ. 2016. № 1 (56). С. 13-26.
3. Гуринович А.Г. Приоритеты антикризисного управления в современный период // Государственная служба. 2017. Т. 19. № 2 (106). С. 74-77.
4. Кращенко С.А. Эволюция современного отечественного фондового рынка // Известия Волгоградского государственного педагогического университета. 2005. № 2. С. 109-114.

5. Мандрон В.В., Никонец О.Е. Степень волатильности конъюнктуры национального финансового рынка в условиях кризиса // Вестник НГИЭИ. 2016. № 3 (58). С. 40-52.

6. Фрыгин А.В., Музалев С.В. Отдельные аспекты обеспечения результативности и эффективности формирования доходов бюджетов на государственном и муниципальном уровне // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2015. Т. 6. № 3-1 (23). С. 46-49.

Эргешова Ч.М.

**ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УЧЕТА
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАТРАТ В СОВРЕМЕННЫХ
УСЛОВИЯХ**

Ошский технологический университет

Ключевые слова: производственные затраты, бухгалтерский учет, управление затратами, производственные компании, методы калькуляции, учет затрат.

Keywords: manufacturing costs, accounting, cost management, manufacturing company, calculation methods, cost accounting.

Аннотация: В статье отражены теоретические и методические аспекты производственных затрат. В статье также рассмотрены теоретические вопросы организации и ведения бухгалтерского учета производственных затрат и методов калькуляции в производственных компаниях.

Abstract: The theoretical and methodical aspects of cost accounting in modern condition are reflected in this article. This article also considered theoretical questions of the organization and conducting accounting of manufacturing costs and calculation methods in manufacturing company.

В последнее время в связи с повышением интереса к экономике и бизнесу со стороны общества в новой современной экономической литературе, в том числе виртуальной, можно наблюдать использование пользователями экономических терминов в различных аспектах. Появляются новые подходы и взгляды исследователей на вопросы бухгалтерского учета, связанных с базовыми понятиями производственного учета. Отсюда правы авторы статьи в журнале социальных и гуманитарных наук, которые указывают, что «происходящие процессы глобализации и интеграции постсоветских стран, в том числе Кыргызстана в современную международную экономическую систему привели к фундаментальным преобразованиям...» [1]. Другие исследователи отмечают, что «помимо

традиционных методов учета затрат в бухгалтерском учете появились новые альтернативные методы учета затрат, хорошо зарекомендовавшие в зарубежной учетной практике» [2]. Эти и другие причины в условиях становления отечественной практики бухгалтерского производственного учета требуют уточнения некоторых понятий и категорий в современных условиях. На практике часто используются такие базовые понятия производственного учета как «затраты», «расходы», «издержки», «потери», «убытки» и другие. Традиционно издержки производства и обращения производственных компаний рассматривают как денежное выражение затрат производственных факторов, необходимых для осуществления компанией своей производственной и коммерческой деятельности. Эту же категорию характеризуют как затраты живого и овеществленного труда производственной компании на изготовление продукции, выполнения работ и оказания услуг и их реализацию (сбыт). На практике при учете общих издержек производства и обращения используются различные термины, такие как «расходы», «затраты» и т.д., как тождественные понятия. Тогда как вышеуказанные понятия по своей сути различны и отличаются по содержанию и структуре, по природе и источникам возникновения, по сфере и области применения, по периоду отнесения и методу списания, по способу включения в себестоимость готовой продукции.

Уточняя общепринятые определения таких базовых категорий как «расходы», «затраты», «издержки производства», «потери» и т.д. мы пришли к выводу, что некоторые приведенные выше экономические категории имеют концептуальный характер, являясь фундаментальными понятиями современного управленческого учета. Тогда, как другие ограничены в применении и часто используются на практике в контексте базовых показателей.

Рассмотрим типичные точки зрения на определение основных понятий управленческого (производственного) учета «издержки», «затраты» и «расходы».

Традиционно в нашей практике издержками производства и обращения понимают суммарные затраты живого и прошлого труда, выраженные в денежной форме, возникающие в процессе производства и обращения. Существуют иные подходы к определению «издержек». Например, одни специалисты считают, что издержки производства - это совокупные затраты живого труда и труда, осуществленного в средствах производства, используемые при изготовлении товаров. Подытоживая вышеуказанное можно констатировать, что в целом, издержки производства - это суммарные потери компании, связанные с её деятельностью. Отсюда следует

считать, что «издержки производства и обращения» более емкое понятие, чем «затраты» или «расходы», которые более тесно связаны с конкретными объектами учета, как товар, продукция, отчетный период и др.

В последнее время со стороны специалистов интерес к понятию «затраты» усилился за счет того, что в исследовании вопросов эффективности производства на первое место вышли показатели себестоимости продукции. Как отмечено в монографии Узенбаева Р.А. «Учет, калькулирование и анализ производственных затрат», «в структуре себестоимости затраты занимают большой удельный вес и поэтому теоретические вопросы, связанные с затратами весьма актуальны» [4, 21].

Очевидно, что в условиях рыночной экономики большое значение придается к затратам как потенциальным источникам прибыльности компании, так как снижение затрат более тесно связано с деятельностью персонала компании. Тогда как доходы, как альтернативный источник больше зависят от внешних факторов, которые, в свою очередь, в большей мере не зависят от результатов труда и стараний персонала компании.

Как нам известно, понятие «затраты» более о вещественное понятие, чем «издержки производства и обращения». Они конкретны и материальны. Поэтому обычно под затратами понимают потребленные материальные и другие ресурсы, связанные с производством продукции. Отсюда затраты, относящиеся к данной выпущенной продукции, характеризуют ее себестоимость. А себестоимость продукции представляет собой стоимостную оценку используемых в процессе производства продукции природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных средств, рабочей силы, а также затраты на производство и реализацию. Этот показатель характеризует, во сколько обходится компании производство и сбыт данной продукции.

В целом, затраты представляют собой средства, израсходованные в производстве и реализации продукции, с целью получения доходов и прибыли. Общеизвестно, что в себестоимости продукции находят отражение различные стороны производственно-хозяйственной деятельности компании. Поэтому экономное использование материальных, трудовых, финансовых ресурсов при изготовлении продукции является условием повышения эффективности производственных процессов и улучшения прибыли. Отдельный интерес представляет классификация затрат по разным характеристикам. В отечественной практике традиционная классификация затрат связана с себестоимостью продукции. В связи с

этим, затраты классифицированы по элементам затрат и по статьям калькуляции себестоимости. Однако в западной практике имеет место другая классификация затрат. Например, проф. Хорнгрен Дж. в своем учебнике «Управленческий учет» все затраты делит на три группы: затраты, связанные с извлечением прибыли; затраты, не связанные с извлечением прибыли, и принудительные затраты. К первым он относит затраты на обслуживание производственного процесса, затраты на реализацию продукции. Ко вторым относит расходы потребительского характера, а также на благотворительные и гуманитарные цели. К третьему типу затрат он относит налоги и налоговые платежи, различные отчисления, расходы по обязательному страхованию и др.

Что касается другого термина «расходы», то здесь существуют различные трактовки и имеются различные точки зрения. В международных стандартах финансовой отчетности понятие «расходы» указаны как «уменьшение экономических выгод в течение отчетного периода, происходящее в форме выбытия или истощения активов, или уменьшения активов, которые приводят к уменьшению капитала, не связанному с выплатами собственникам» [5].

В своей книге Э. Хендриксен и М. Ван Бреда отмечают, что «расходы - это неблагоприятное движение ресурсов, уменьшающее прибыль фирмы», с чем можно согласиться. Мы считаем, что расходы - это понесенные потери, связанные с организацией и управлением деятельности компании за конкретный отчетный период. В своих научных трудах проф. К.Т. Тайгашинова отмечает, что не следует в полной мере отождествлять понятия «затраты» и «расходы». Наиболее полное определение дано в учебнике «Бухгалтерский (финансовый) учет» под редакцией проф. М.И. Исраилова, где дается следующее определение понятию затрат «затраты – это ресурсы, использованные для изготовления продукции и оказания услуг с целью получения доходов, и расходы представляют собой издержки и убытки, возникающие в процессе деятельности».

Что касается классификации затрат, то в своей работе Узенбаев Р.А. приводит классификацию, которая состоит из 22 пунктов, и отмечает, что «в управленческом учете классификация затрат имеет иную характеристику: это вмененные, инкрементные, маргинальные затраты и релевантные издержки» [4].

Совершенствование методики и улучшение организации учета затрат на производство традиционно находились в центре внимания специалистов, но до сегодняшнего дня дискуссионным остается вопрос о фундаментальных основах понятий «издержки производства», «затраты», «расходы» и их классификации.

Необходимо отметить, что принятые уточнения и разработка новой классификации указанных категорий внесут определенные изменения в принятую практику организации и ведения бухгалтерского учета производственных затрат, таких как, учетная политика компании, план счетов бухгалтерского учета, порядок ведения журналов и книг и др.

Таким образом, выше были рассмотрены различные взгляды на понятия «издержки производства и обращения», «затраты», «расходы» и «потери», которые требуют дальнейших шагов по уточнению их определений, по их трактовке, идентификации и их классификации по различным признакам, с целью совершенствования учета производственных затрат.

Список литературы

1. Узенбаев Р.А. Некоторые вопросы внедрения службы контроллинга в бюджетных учреждениях Кыргызской Республики / Р.А. Узенбаев, Т.М. Исраилов, Т.Ж. Макамбаев // Международный журнал социальных и гуманитарных наук. 2017. Т. 2. №3. С. 141-144
2. Узенбаев Р.А. Вопросы применения метода директ-костинг в управленческой системе современных компаний / Р.А. Узенбаев, П.К. Алишева, С.Р. Ашырбеков // Экономика и бизнес: теория и практика. 2018. №1. С. 93-97
3. Хамзаева А.М. Социальная политика как важный инструмент жизнеобеспечения населения. Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. 2010. №. 10. С. 41-43
4. Узенбаев Р.А. Учет, калькулирование и анализ производственных затрат. Бишкек: Типография «Макспринт», 2013. - 288 с.
5. Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО). Бишкек: ОсОО «С-Б-С» - 2011.- 1242 с.

Яковлев Г.И.

РАЗВИТИЕ КЛИЕНТОРИЕНТИРОВАННЫХ СТРАТЕГИЙ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: 3D-технологии, цифровое предприятие, операционная деятельность, клиентоориентированность, искусственный интеллект.

Keyword: 3D-technology, digital enterprise, operational activities, customer-oriented, artificial intelligence.

Аннотация. Освещаются вопросы совершенствования управления предприятием путем цифровизации, позволяющие поднять его конкурентоспособность за счет большей клиентоориентированности, вовлечения в операционную деятельность организационных и технических резервов. В цифровой экономике требуется гибкое переформирование производства, оптимизация промышленного дизайна новой продукции, максимально возможное снижение энерго-, материало-, трудоемкости, поддержка социальных связей.

Abstract. The issues of improving the management of the enterprise through digitalization, allowing to raise its competitiveness due to greater customer focus, involvement in the operational activities of organizational and technical reserves. The digital economy requires flexible reformation of production, optimization of industrial design of new products, the maximum possible reduction of energy, material and labor intensity, support of social relations.

В настоящее время бурное развитие информационно-коммуникационных технологий привело к формированию принципиально новых подходов к проектированию и организации производства, с опорой на широкую цифровизацию всех сторон жизнедеятельности общества. Вместо традиционных концепций массового производства приходит парадигма «Индустрии 4.0» (четвертой промышленной революции), основным содержанием которой является возможность эффективной интеграции различной деловой информации и больших массивов данных при организации гибких производственных систем клиентоориентированного бизнеса. Предприятия при внедрении цифровых методов производства получают возможность иметь данные о своем продукте на всех этапах прохождения его производственного цикла: от проектирования, изготовления, до продажи и утилизации. Цифровизация при надлежащем исполнении обеспечивает необычайную гибкость производства продукции в интересах потребителей, ведет к конкурентоспособности предприятия. При этом предполагается не только широкая автоматизация технологических процессов, но регулярная вовлеченность заказчиков-потребителей в формирование высоких потребительских свойств продукта. В таблице 1 представлены наиболее значимые потребительские эффекты, возникающие как вследствие дигитализации предприятий, реализующих клиентоориентированные стратегии.

Таблица 1 - Особенности успешного применения цифровой трансформации предприятий*

№	Наименование организации	Содержание элементов цифровой трансформации	Положительный/отрицательный эффект цифровой трансформации
1.	ПАО «Сбербанк», (Россия)	Создан новый цифровой мессенджер для клиентов банка, чтобы проводить взаимные защищенные коммуникации	Функция «умный поиск» для каждого запроса подбирает максимально подходящие клиенту варианты, учтя местонахождение, предпочтения и «транзакционные данные»
		Plazius — маркетплейс для взаимодействия бизнеса и потребителей с помощью цифровых технологий	Устраняет посредников и снижает трансакционные издержки фирм, привлекая новых покупателей к имеющимся благодаря анализу покупок, социальных ролей и статусов, вовлекая в процесс покупки, средний чек клиента увеличивается на 25%
2.	Государственная корпорация по атомной энергии «Росатом» [1], (Россия)	Внедрены аддитивные технологии в современном станкостроения, применяемые при изготовлении физических объектов методом послойного нанесения материала с помощью 3D-принтеров	Расширена существенно область материального производства с использованием 3D-принтеров. Преимущества в выпуске сложноконфигурированных изделий, высокая точность серийных изделий, снижении веса и материалоемкости без ущерба прочности и надежности
3.	Компания Aqual - резидент Сколково (Россия)	Проект «Умные рыбные фермы» ориентируется на спрос в оптово-розничной сети и обеспечивает эластичное предложение рыбной продукции. Автоматически поддерживаются требуемые параметры среды по химсоставу, температуре, насыщения кислородом и азотом и посадочного материала.	Благодаря интернету вещей оптимально расходуются ресурсы и корм для рыбы, а также обеспечивая постоянную и равномерную загрузку персонала. По энергоэффективности проект в два-три раза выше обычной, себестоимость продукции ниже на 20 — 30%
4.	АО «Кузнецов» (Россия)	Внедряется крупнейшая установка для 3D-печати авиадвигателей [2, с.2]	Аддитивные технологии позволяют проектировать и изготавливать по цифровому образцу детали двигателей размерностью более 2 метров, без отходов
5.	Корпорация Сименс (Германия) [3]	В числе многих других инноваций, фирма разработала концепцию Digital Enterprise Suite (Цифровое производство). Это комплексные решения	Обеспечивается возможность органичной интеграции и дигитализации производства на протяжении всей цепочки создания добавленной стоимости, включая поставщиков. В результате

		аппаратного и программного обеспечения для дискретного производства промышленной продукции.	предприниматели получают идеальную цифровую копию производственной цепочки – цифрового двойника DigitalTwin. Моделирование, испытания и оптимизация в полностью виртуальной среде обеспечивают сокращение сроков выхода с новой продукцией на рынок, повышение гибкости, качества и эффективности обслуживания потребителей.
6.	Компании авиационного кластера «Ростеха» – ОДК, «Вертолёты России», «Технодинамика» и КРЭТ (Россия)	Специализированный центр по внедрению 3D-печати в высокотехнологичных отраслях промышленности страны [4].	Ожидаемая выручка этого центра на 2018-2027 годы оценивается в 13,2 млрд. рублей, а прибыль от продаж – свыше 3,6 млрд. рублей.

**Составлено автором на основе систематизации работ специалистов*

Данные таблицы показывают множество направлений цифровой трансформации предприятий самых разных видов деятельности, приводящих к самым выдающимся результатам по наращиванию организационной эффективности, снижению издержек, установлению гибких связей с потребителями и партнерами, что в итоге обеспечивает для своих инициаторов лучшие конкурентные позиции на рынке. Специалистами утверждается, что аддитивное производство перевернет целые традиционные отрасли, так как кардинально преобразуются способы проектирования и изготовления самых технологически сложных изделий, что подразумевает совершенно новые возможности для удовлетворения самых взыскательных потребительских предпочтений. Например, на потребительском рынке покупатель может заказать современному заводу автомобиль в уникальном исполнении – и получить его практически на следующий день при условии печати из углеволокна на специальном устройстве-станке для трехмерной печати. Аналогично, на рынке промышленных изделий при производстве камер сгорания ракетных двигателей время проектирования и изготовления сокращается до нескольких дней вместо прежних нескольких месяцев/лет за счет применения гибридных станков и широкой цифровизации, позволяющих изготовить эти ответственные детали из металлического порошка двух видов [5].

Определенно, должны появиться как инновационные производственные практики, так и бизнес-модели, и что важно в

условиях нашей страны- новые механизмы ГЧП для обеспечения конкурентоспособности предприятий на основе цифровой трансформации. Согласно утвержденной Правительством РФ в июле 2017 года Программы «Цифровая экономика Российской Федерации», мероприятия которой рассчитаны до 2024 года, для оживления экономического роста намечаются внедрить следующие важные цифровые технологии, в том числе хозяйственное применение виртуальной и дополненной реальностей. Государство готово применить в цифровизации экономики механизм ГЧП, и при общем объеме в 500 млрд. рублей 150 млрд. руб. пойдут из госбюджета, начиная с 2019 г. [6]. Принятие госпрограммы даст импульс для ускорения происходящих технологических процессов и цифровых трансформаций, наблюдаемых в российском обществе в последнее десятилетие, как и во всем мире.

На цифровом предприятии становится реальным организация эффективного онлайн-диалога между сторонами производства и потребления, что при прежних концепциях даже не предусматривалась. Даже при наличии широкой автоматизации существующих производств и операционной деятельности можно было выпускать традиционную продукцию и услуги, при этом лишь немного повысив эффективность. Коренное отличие состоит в том, что при дигитализации обнаруживается тесная конвергенция передовых технологий, методов организации производства, коммуникаций, искусственного интеллекта, природоподобных решений, направленная на порождение волн кардинальных инноваций во многих сферах общественной деятельности, производства благ.

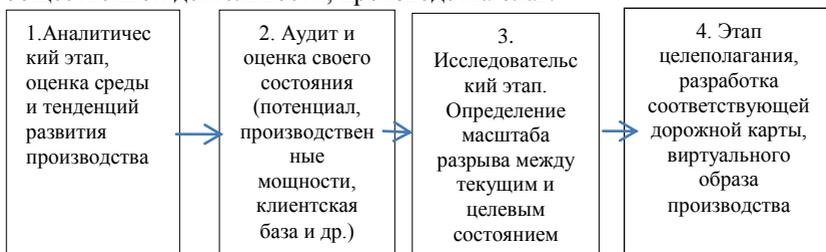


Рисунок 1 - Последовательность этапов цифровой трансформации промышленного предприятия

Данная модель позволяет соединить цифровую трансформацию с общей стратегией предприятия, поскольку касается основных бизнес-показателей, принять решение относительно размера и направлений инвестиций в нужном контексте.

Видно, что в итоге осуществляется планирование и реализация намеченных мероприятий в режиме обратной связи в тесной координации с заказчиками, устанавливаются целевые показатели и сроки их достижения. Показатели эффективности производства и снижения затрат, гибкости быстрореагирующего производства и расширения сбытовых каналов увязываются воедино на основе клиентоориентированного подхода [7, с. 69].

Понятно, что в условиях гиперконкуренции каждая прогрессивная организация должна пройти свое генетическое развитие для определения современных бизнес-целей и основных инструментов их достижения, что является основным условием выживаемости в быстроменяющейся среде. Предприятие должно протянуть линии связи через свое текущее состояние путем проявления инициатив «готовности к гибкости» с желаемым, целевым состоянием высокой конкурентоспособности, характеризуемой путем оценки зрелости предприятия в ключевых зонах операционной деятельности. Зрелость цифровой трансформации предприятия характеризуется эффективным состоянием ключевых элементов процесса создания добавленной стоимости в отношении:

- Разработка и управление жизненным циклом продукта.
- Методы организации и управления производством продукции.
- Аудит и бизнес-аналитика, контроллинг.
- Конвергенция и интегрированность в управление данными.
- Информационная безопасность и размер средств на ее поддержание.
- Инновационная организационная культура и персонал, готовый к переменам.

При проведении цифровой трансформации лучше формируется в виртуальной реальности «модель цифровой зрелости», в основе своей необходимой предприятию для определения соответствия текущего состояния производственной системы с целевым, дополняющий управленческие решения с анализом состояния основных функциональных сфер, определяющих устойчивость бизнеса [8]. При этом во главу угла берется положительный опыт взаимодействия с заказчиками и потребителями, которые имеют высокую заинтересованность в информировании о результатах работы предприятия-поставщика, ее товарах и услугах. Положительный клиентский опыт позволяет оправдать присутствие фирмы на рынке, и увеличивать затем объемы продаж, тем самым привлекать финансовые ресурсы для модернизации производства, повышения операционной эффективности в ходе цифровой трансформации.

Список литературы

1. Механик А. Аддитивные технологии-это уже не фантазии// Эксперт» №35 (1086) 27 августа 2018.
2. Цифровая индустрия и Самарская наука (ред. статья)//Волжская коммуна, 6 августа, 2018, №200 (30435), С.2.
3. Прорыв в производительности за счет дигитализации//<https://www.siemens.com/ru/ru/home/markets/avtomobilnaya-promyshlennost.html>
4. «Ростех» инвестирует несколько миллиардов рублей в развитие промышленной 3D-печати//<http://expert.ru/2018/08/17/rosteh-investiruet-neskolko-milliardov-rublej-v-razvitie-promyishlennoj-3d-pechati/>«ExpertOnline» 2018
5. Почему аддитивное производство перевернет целые отрасли? Журнал «ExpertOnline» 2018.
6. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации»//Сайт Правительства РФ. <http://government.ru/rugovclassifier/614/events/>.
7. Косякова И.В., Яковлев Г.И. Формирование модели функционирования предприятия с клиентоориентированным менеджментом//Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 4 (126). С. 68-72.
8. Сивараман Р. Что такое «цифровизация предприятия?» //<http://ua.automaiion.contntnt/что-такое-цифровизация-предприятия/>.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Гороховский О.А., Мерцалова А.И.

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ ПРОИЗВОДСТВА ОТДЕЛЬНЫХ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: уголовно - процессуальный кодекс РФ, опознание, осмотр, освидетельствование, судебная экспертиза, обвиняемый, подозреваемый.

Keywords: criminal procedure code of the Russian Federation, identification, examination, examination, forensic examination, accused, suspect.

Аннотация. Статья посвящена анализу действия уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, возможностям его совершенствования по различным направлениям.

Abstract. The article is devoted to the analysis of the criminal procedure code of the Russian Federation, the possibilities of its improvement in various areas.

Ушёл в историю уголовно-процессуальный закон, действовавший более 40 лет. УПК РФ от 18 декабря 2001 года № 174-ФЗ [2], действующий в настоящее время, кардинально изменил принципиальные положения отечественного уголовного судопроизводства. В первую очередь, следует отметить изменения самой методологии уголовного процесса, всё более переходящего на рельсы состязательности.

Мы также приветствуем инициативу законодателя по расширению круга следственных действий, возможных до возбуждения уголовного дела.

Новое уголовно-процессуальное законодательство, устраняя одни проблемы, породило и новые, которые на сегодняшний день остаются неразрешёнными.

1. Осмотр, освидетельствование.

Поскольку в ч. 4 ст. 177 УПК РФ [2] «Порядок производства осмотра» отмечено, что «всё обнаруженное и изъятое при осмотре должно быть предъявлено понятым, другим участникам осмотра», в ч. 2 ст. 180 УПК РФ «Протоколы осмотра и освидетельствования» - «В протоколах описываются все действия следователя, а также все обнаруженное при осмотре и (или) освидетельствовании в той

последовательности, в какой производились осмотр и освидетельствование, и в том виде, в каком обнаруженное наблюдалось в момент осмотра и освидетельствования. В протоколах перечисляются и описываются все предметы, изъятые при осмотре и (или) освидетельствовании», считаем целесообразным:

1.1. Дополнить ст. 179 УПК РФ «Освидетельствование» частью 6 следующего содержания «В ходе освидетельствования в случае необходимости проводится изъятие следов преступления. Всё обнаруженное и изъятое при освидетельствовании должно быть предъявлено понятым, другим участникам освидетельствования».

1.2. Дополнить ч. 2 ст. 180 УПК РФ «Протоколы осмотра и освидетельствования» словом «следы» и изложить её в следующей редакции: «В протоколах описываются все действия следователя, а также все обнаруженное при осмотре и (или) освидетельствовании в той последовательности, в какой производились осмотр и освидетельствование, и в том виде, в каком обнаруженное наблюдалось в момент осмотра и освидетельствования. В протоколах перечисляются и описываются все предметы и следы, изъятые при осмотре и (или) освидетельствовании».

1.3. Дополнить ч. 1 ст. 170 УПК РФ «Участие понятых» словом «179» и изложить её в следующей редакции: «В случаях, предусмотренных статьями 177, 178, 179, 181-184, частью пятой статьи 185, частью седьмой статьи 186, статьями 193 и 194 настоящего Кодекса, следственные действия производятся с участием не менее двух понятых, которые вызываются для удостоверения факта производства следственного действия, его хода и результатов, за исключением случаев, предусмотренных частью третьей настоящей статьи».

1.4. Необходимо дополнить часть первую статьи 178 Уголовно-процессуального кодекса РФ [2] положением, что следователь обязан привлекать к осмотру трупа, наряду с судебно-медицинским экспертом и медика – криминалиста, а в его отсутствие - другого специалиста – криминалиста.

2. Тактика допроса.

2.1. Анализ п. 1 ч. 2 ст. 75 позволяет сделать вывод, что уголовно-процессуальный закон составлен так, что конституционное право подозреваемого (обвиняемого) на защиту превратилось фактически в его обязанность иметь защитника. С точки зрения закона его желание отказаться от защитника может и должно быть во многих ситуациях проигнорировано следователем.

Следует рассмотреть принятие следующей редакции п.2 ч.4 ст. 46 УПК РФ: «подозреваемый вправе давать объяснения и показания по поводу имеющегося в отношении него подозрения либо отказаться от дачи объяснений и показаний. При согласии подозреваемого дать показания он должен быть предупрежден о том, что его показания могут быть использованы в качестве доказательств по уголовному делу, в том числе и при его последующем отказе от этих показаний», слова «за исключением случая, предусмотренного пунктом 1 части второй статьи 75 настоящего Кодекса» следует исключить. Соответственно текст п. 3 ч. 4 ст. 47 УПК РФ должен быть представлен в следующей редакции: «обвиняемый вправе возражать против обвинения, давать показания по предъявленному ему обвинению либо отказаться от дачи показаний. При согласии обвиняемого дать показания он должен быть предупрежден о том, что его показания могут быть использованы в качестве доказательств по уголовному делу, в том числе и при его последующем отказе от этих показаний», слова «за исключением случая, предусмотренного пунктом 1 части второй статьи 75 настоящего Кодекса» следует исключить.

2.2. Из статьи 75 УПК РФ [2] - «Недопустимые доказательства» - исключить полностью пункт первый части второй: «показания подозреваемого, обвиняемого, данные в ходе досудебного производства по уголовному делу в отсутствие защитника, включая случаи отказа от защитника, и не подтвержденные подозреваемым, обвиняемым в суде».

2.3. В стадии предварительного расследования производство допроса специалиста вообще не регламентируется, а в судебном разбирательстве подобный вопрос упоминается лишь в частной норме (ст. 271 УПК РФ) без закрепления порядка его проведения в главе 37 УПК РФ «Судебное следствие». В ст. 74 УПК РФ говорится о том, что в качестве доказательств допускается заключение специалиста, но порядок и правила составления данного документа не определены в УПК РФ. Поэтому допрос специалиста (по аналогии ст.205 УПК РФ «Допрос эксперта»), а также его заключение (по аналогии ст.204 УПК РФ «Заключение эксперта»), подлежат безотлагательному внесению в УПК РФ (статья 204-1 УПК РФ «Заключение специалиста» и статья 205-1 УПК РФ «Допрос специалиста»).

3. Проверка показаний на месте.

3.1. Дополнить ст. 194 УПК РФ [2] «Проверка показаний на месте» частью 5 следующего содержания «В ходе проверка показаний на месте в случае необходимости проводится осмотр и изъятие

предметов, документов и следов преступления. Всё обнаруженное и изъятое при проверке показаний на месте должно быть предъявлено понятым, другим участникам следственного действия. Предметы, документы, следы, копии следов, предметы со следами изымаются с учётом криминалистических требований, опечатываются, заверяются подписями следователя (дознателя) и понятых на месте осмотра в ходе проверки показаний на месте».

3.2. Дополнить ст. 194 УПК РФ «Проверка показаний на месте» частью 6 следующего содержания: «В протоколе проверки показаний на месте описываются все действия следователя, а также все обнаруженное при осмотре в той последовательности, в какой производились осмотр и в том виде, в каком обнаруженное наблюдалось в момент осмотра. В протоколе перечисляются и описываются все предметы, документы и следы, копии следов, предметы, со следами изъятые при осмотре в ходе проверки показаний на месте. В протоколе проверки показаний на месте указываются индивидуальные признаки и особенности изымаемых объектов».

4. Предъявление для опознания.

4.1. Исключить из ч.4 ст. 193 УПК РФ слово «по возможности». Ч.4 ст. 193 УПК РФ изложить в следующей редакции: «Лицо предъявляется для опознания вместе с другими лицами внешне сходными с ним. Общее число лиц, предъявляемых для опознания, должно быть не менее трех. Это правило не распространяется на опознание трупа. Перед началом опознания опознаваемому предлагается занять любое место среди предъявляемых лиц, о чем в протоколе опознания делается соответствующая запись».

4.2. Дополнить ч.7 ст. 193 УПК РФ [2] словами «где и когда наблюдал». Ч.7 ст. 193 УПК РФ изложить в следующей редакции: «Если опознающий указал на одно из предъявленных ему лиц или один из предметов, то опознающему предлагается объяснить, по каким приметам или особенностям он опознал данное лицо или предмет, где и когда наблюдал. Наводящие вопросы недопустимы».

5. Тактика назначения и порядок проведения судебной экспертизы, получения образцов для сравнительного исследования.

5.1. В постановлении о назначении судебной экспертизы обязательно указывать:

5.1.1. Поручить начальнику ЭКЦ в соответствии со ст. 14 ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» от 31.05.2001 г. №73-ФЗ [3] разъяснить экспертам права и обязанности, предусмотренные ст.ст. 16 и 17. настоящего ФЗ (от 31 мая 2001 года № 73 - ФЗ), и предупредить их об уголовной

ответственности в соответствии со ст. 307 УК РФ [1] за дачу заведомо ложного заключения.

5.1.2. В соответствии с п. 3 ч. 4 ст. 57 УПК РФ, при производстве настоящей экспертизы разрешаю проводить исследования направленного объекта, могущие повлечь его полное или частичное уничтожение либо изменение его внешнего вида или основных свойств.

5.1.3. При необходимости прошу поместить данный объект в массив натуральных объектов соответствующего криминалистического учёта или принять его для последующего расходования (при дополнительном согласовании срока) в качестве рабочего, например, взрывчатого материала.

При направлении в экспертное учреждение постановления с сопроводительным письмом (что является более предпочтительным вариантом) указание на размещение предмета в массив натуральных объектов соответствующего криминалистического учёта, а при необходимости, иную информацию, корректно размещать не в тексте постановления, а именно в данном письме.

5.2. Принуждение допускается в определённых пределах для получения образцов у обвиняемого (подозреваемого) при условии, что оно может являться необходимым условием раскрытия преступления и доказательства вины лица.

При применении мер принуждения нужно также учитывать, что оно не допустимо, при изъятии образцов, которое сопряжено с действиями лица, у которого они отбираются. Это, например, относится к получению экспериментальных образцов почерка, дорожки следов и т.п.

УПК РФ [2] допускает возможность принудительного освидетельствования свидетеля (т.е. без его согласия), когда оно необходимо для оценки правдивости его показаний (ч. 1 ст. 179). Поскольку получение личностных образцов и освидетельствование имеют между собой много схожего по характеру проведения действий, представляется возможность действовать в данном случае аналогичным образом, тем более, что в ч. 1 ст. 202 УПК прямо указано, что следователь вправе получить образцы для сравнительного исследования у свидетеля или потерпевшего в случаях, когда возникла необходимость проверить, оставлены ли ими следы в определённом месте или на вещественных доказательствах.

5.3. В ст. 74 УПК РФ [2] говорится о том, что в качестве доказательств допускается заключение специалиста, но порядок и правила составления данного документа не определены в УПК РФ.

Поэтому заключение специалиста (по аналогии ст.204 УПК РФ «Заключение эксперта»), подлежат безотлагательному внесению в УПК РФ (статья 204-1 УПК РФ «Заключение специалиста»).

Указанные выше рекомендации и предложения изменений в УПК РФ будут способствовать улучшению работы следственных аппаратов, обеспечивать неотвратимость ответственности за преступления.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Консультант Плюс. - 2018 г.
2. Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: от 18 декабря 2001 года № 174-ФЗ. // Консультант Плюс. - 2018 г.
3. О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации [Электронный ресурс]: от 31.05.2001 г. №73-ФЗ// Консультант Плюс. - 2018 г.

Кузнецов Д.Ю., Гапонов О.И.

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

*Орловский юридический институт МВД России имени В.В. Лукьянова,
Воронежский экономико-правовой институт*

Ключевые слова: наркотические средства, психотропные вещества, сбыт, употребление.

Key words: narcotic drugs, psychotropic substances, sale, use.

Аннотация: статья посвящена особенностям конструкций составов преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ, а также актуальным проблемам раскрытия и расследования данных правонарушений, возникающим в оперативно-следственной практике.

Abstract: the article is devoted to the peculiarities of the structures of crime compositions related to illicit trafficking in narcotic drugs and psychotropic substances, as well as to the actual problems of disclosure and investigation of these offenses arising in operational and investigative practice.

В современной юридической науке и оперативно-следственной практике существенные вопросы связаны с квалификацией тех или иных деяний, совершаемых в сфере незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ, а также раскрытием и расследованием преступлений, относящихся к данной категории.

Общеизвестно, что наркотизация, как таковая, в том числе, внешняя «наркоэкспансия» представляют собой прямую угрозу национальной безопасности Российской Федерации [2]. В связи с изложенными обстоятельствами, одной из приоритетных задач, стоящих при выработке и реализации уголовной политики всегда будет являться формирование и обеспечение надлежащего функционирования государственно-правового механизма противодействия преступлениям, связанным с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ.

Одним из основных элементов указанного механизма является четкий и непротиворечивый законодательный подход к выработке соответствующих уголовно-правовых норм и юридических конструкций составов преступлений в сфере незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ, обеспечивающий необходимый учет предусмотренных нормами статей главы 25 УК РФ противоправных деяний.

Как отмечается в специальной литературе, вследствие широты охвата общественных отношений деяния рассматриваемого вида заключают в себе опасность нанесения серьезного урона здоровью большого количества людей в ближайшем либо отдаленном будущем, предопределяя тем самым необходимость эффективных средств уголовно-правовой охраны общественных отношений, обеспечивающих здоровье населения [3].

Принято считать, что непосредственным объектом большинства преступлений, совершаемых в сфере незаконного оборота наркотиков, являются отношения по поводу оборота наркотических средств и психотропных веществ или их аналогов, растений, содержащих наркотические средства, психотропные вещества, либо их частей. При этом общественная опасность данных преступлений заключается в том, что незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ означает их неконтролируемое распространение и употребление [1].

В этой связи очевидным представляется, что общественно-опасные деяния, совершаемые в сфере незаконного оборота наркотиков, охватываемые признаками объективной стороны соответствующего состава преступления, такие как производство, сбыт, хранение,

перевозка, переработка, пребывают в диалектическом единстве, требуя реализации комплексных мер по соответствующему правовому противодействию. Так, хранение наркотических средств не может рассматриваться отдельно, как независимое деяние, поскольку так или иначе сопряжено и обусловлено действиями по изготовлению либо приобретению соответствующих запрещенных к обороту веществ. Соответственно, предпринимаемые правоохранительными органами меры борьбы с незаконным хранением не могут замыкаться исключительно правовым воздействием на отдельное лицо, хранящее запрещенные к обороту вещества, но должны быть ориентированы также на установление производителя наркотиков, а также пресечение каналов сбыта.

При этом значительное число вопросов, возникающих в оперативно-следственной практике, сопряжено с выявленным употреблением наркотических средств и психотропных веществ. Как известно, само по себе употребление запрещенных веществ не является уголовно наказуемым деянием, образуя весьма часто встречающийся в практической деятельности состав административного правонарушения, предусмотренный ст. 6.9 КоАП РФ, то есть «Потребление наркотических средств или психотропных веществ без назначения врача либо новых потенциально опасных психоактивных веществ». Вместе с тем, сложившаяся практика правоприменения, основанная, во многом, на принципиальной позиции органов Прокуратуры Российской Федерации, осуществляющих в установленном порядке процессуальный надзор за деятельностью сотрудников органов внутренних дел, обязывает последних при выявлении факта употребления лицом наркотического средства без назначения врача, незамедлительно выделять в отдельное производство материалы, связанные с незаконным сбытом наркотических средств. Иными словами, сотрудник полиции, установивший, скажем, факт управления транспортным средством лицом, находящимся в состоянии наркотического опьянения, обязан подготовить и зарегистрировать рапорт об обнаружении признаков тяжкого преступления – незаконного сбыта наркотического средства, то есть деяния, квалифицируемого по ч. 1 ст. 228.1 УК РФ. Игнорирование данной фактически установленной обязанности сотрудниками органов внутренних дел, в свою очередь, может быть истолковано как укрывательство совершенного преступления, что грозит уголовным преследованием по ст. 293 УК РФ, а также по ст. 316 УК РФ, если по материалу усматриваются признаки незаконного сбыта наркотиков, подпадающего под один из предусмотренных

законом составов преступлений, отнесенных к категории особо тяжких.

Данная проблема является далеко не однозначной и по-разному оценивается теоретиками и практиками. Так, А.Г. Калугин, в этой связи, отмечает, что практика выделения подобных фактов сбыта, не оказывающая влияния на реально существующую латентную наркопреступность, тем не менее, существенно искажает уголовную статистику в части сведений о выявленных правоохранительными органами преступлениях. Кроме того, массовая регистрация таких «виртуальных» преступлений позволяет прокуратуре и руководству правоохранительных органов создавать иллюзию активной борьбы с укрытием преступлений от учета [4].

Представляется, что данная трактовка не вполне соответствует современным реалиям. Дело в том, что выделенные в отдельное производство материалы по выявленным фактам сбыта, требуют дополнительной проверки, по результатам которой в установленном порядке должно быть принято законное и обоснованное решение в порядке ст. ст. 144-145 УПК РФ. При этом нельзя забывать о необходимости установления как в ходе доследственной проверки, так и в ходе предварительного расследования обстоятельств, подлежащих доказыванию (ст. 73 УПК РФ). Однако, как показывает практика, большинство привлекаемых к административной ответственности наркоманов не могут внятно сообщить место, время и иные обстоятельства, при которых им было сбыто употребленное ими запрещенное вещество, ограничиваясь, как правило, лишь приблизительным указанием района приискания соответствующей «закладки», что порождает необходимость возбуждения уголовных дел в отношении неустановленных лиц, которые в неустановленное время, находясь в неустановленном месте, сбыли в неустановленном размере неустановленное наркотическое средство либо психотропное вещество, поскольку, в силу человеческого метаболизма, обнаруженные в ходе освидетельствования в биологической среде (как правило, в моче) вещества зачастую не тождественны употребленному лицом наркотику, представляя собой те или иные компоненты, могущие входить в состав целого ряда запрещенных к обороту средств.

Обращает на себя внимание и то обстоятельство, что процессуальные показатели, по которым принято судить об эффективности работы сотрудников служб, зачастую выявляющих факты употребления наркотиков, к сожалению, не охватывают необходимость подробного установления отмеченных обстоятельств,

что позволяет соответствующим должностным лицам ограничиваться простым документальным фиксированием указанных обстоятельств и направлением документов в территориальные органы внутренних дел.

Следует также учитывать, что состав преступления, предусмотренный ч. 1 ст. 228.1 УК РФ, относится к категории тяжких, что обуславливает возникновение массива уголовных дел о нераскрытых преступлениях, лежащих тяжким бременем на уголовно-правовую статистику и показатели раскрываемости территориальных органов внутренних дел.

На основании изложенного представляется, что отмеченные проблемы требуют научно обусловленного комплексного подхода к их решению, основанного на неукоснительном соблюдении отмеченных законодательных норм, а также выработанных правоприменительной практикой требований, что, в свою очередь, обуславливает необходимость обеспечения должного уровня процессуального взаимодействия подразделений, служб и отдельных сотрудников органов внутренних дел в рамках отведенной им роли в процессе реализации государственно-правовой политики в сфере борьбы с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ.

Список литературы

1. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации. / отв. ред. – В.М. Лебедев [Электронный ресурс] : Справочная правовая система «Консультант Плюс».

2. Бимбинов А.А. Качество норм об уголовной ответственности за преступления, создающие условия для незаконного потребления наркотиков // Вестник Омской юридической академии. 2017. № 3. С. 63 – 67.

3. Земцова С.И. Предмет доказывания при расследовании преступлений, связанных со сбытом наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов, совершаемых с использованием электронных или информационно-телекоммуникационных сетей (включая сеть Интернет) // Современное право. 2015. № 4. С. 126 – 133.

4. Калугин А.Г. Обоснованность выделения в отдельное производство уголовных дел в отношении неустановленных сбытчиков наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов // Наркоконтроль. 2010. № 2. С. 13.

Рычкова М.Т, Асташов М.А.

ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В ЦИФРОВОМ ФОРМАТЕ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РОССИИ И В НЕКОТОРЫХ ГОСУДАРСТВАХ МИРА

Российский государственный университет правосудия

Ключевые слова: доказательства, электронные, уголовное судопроизводство, США, Китай, доказательства в цифровом формате.

Key words: evidence, electronic, criminal justice, USA, China, evidence in digital format.

Аннотация: Статья посвящена исследованию доказательств в цифровом формате. Развитие общества, его информатизация и глобализация влекут за собой не только новые возможности раскрытия преступлений, но и являются основанием для возникновения новых проблем. Проблема использования цифровых доказательств постепенно находит отклик в теории и практике современного законодательства. В статье рассмотрено использование цифровых доказательств в зарубежной практике.

Abstract: The article is devoted to the study of evidence in digital format. The development of society, its informatization and globalization entail not only new opportunities for solving crimes, but also are the basis for the emergence of new problems. The problem of using digital evidence gradually finds a response in the theory and practice of modern legislation. The article discusses the use of digital evidence in foreign practice.

В настоящее время наиболее активным стало использование технических средств в расследовании преступлений и в связи с этим, ведется обсуждение вопроса об использовании доказательств в цифровом формате.

С глобализацией и информатизацией общества начали набирать обороты преступления в сфере компьютерной деятельности – киберпреступления. Поэтому для расследования отдельных видов преступлений необходимы доказательства в уголовном судопроизводстве и в данном случае - цифровые.

Развитие электронной техники, в частности электронных и компьютеризованных средств привело к появлению нового вида доказательств, основанного на представлении информации в цифровом формате.

Понятие «доказательства в цифровом формате» действующее законодательство Российской Федерации не закрепляет. В связи с этим

перед законодателем встал вопрос о необходимости урегулирования использования доказательств в цифровом формате с учетом соблюдения требований их достоверности, допустимости, относимости и достаточности [1, с. 200].

Все доказательства в судопроизводстве, в том числе и в цифровом формате, называются одним обобщённым словом – электронные. Например, электронные носители информации, а данные, записанные на них – информацией [2, с. 3587]. В юридической терминологии, данные доказательства, полученные и приобщенные к делу, стремятся использовать в качестве вещественных. Основные черты и свойства их закрепляют посредством печатания на бумаге. Например, на экране компьютерного монитора выведен текст с вредоносной программой, лицо, осуществляющее сбор доказательств, делает копию изображения, а затем распечатывает его на принтере, эти же процедуры проходят и цифровые фотографии, которые закрепляют на бумажных носителях.

Большое значение для расследования преступления имеют и цифровые видеоролики, например, сохраненные на флэш-накопителях. Однако и здесь данные доказательства переводят в вещественные путем распечатывания на принтере отдельных кадров, имеющих значение для разрешения дела. Относительно звуковых файлов, а в частности речи человека, записанной при телефонных разговорах, также переводят в написанные на бумаге слова. Законодатель считает, что перевод доказательств цифрового формата в вещественные доказательства не требует нововведений в процессуальном процессе.

В соответствии с положениями ст. 82 УПК РФ, законодатель установил порядок хранения электронных доказательств, условия возврата данных доказательств их владельцам после производства необходимых следственных действий, а также копирования. Следует отметить, что цифровые носители информации, представляющие собой электронные доказательства, должны быть зафиксированы и приложенные к протоколу следственных действий.

Согласно п. 9.1 ст. 182 УПК РФ «... при производстве обыска электронные носители информации изымаются с участием специалиста» [3]. Относительно вопроса о получении, собирании и хранении доказательств в цифровом формате среди процессуалистов ведутся дискуссии, одной из которых является ли обязательное участие специалиста при изъятии информации с электронных носителей, являющимися доказательствами цифрового формата. По мнению А.Р. Белкина, законодатель справедливо принял во внимание то обстоятельство, что изъятие электронного носителя информации в

ходе обыска и выемки может представлять собой задачу, требующую профессиональных знаний в области информатики. Нельзя не согласиться с мнением профессора о том, что действительно при производстве следственных действий, в случае изъятия доказательств в цифровом формате, необходим квалифицированный специалист в данной области, который позволит реализовать законное право владельца на получение копии.

Рассматривая вопрос о доказательствах следует обратиться к зарубежной практике. Так, в США особое значение имел Акт патриота Америки, принятый 24 октября 2001 года, в котором были расширены права ФБР по отношению к прослушивающим устройствам и электронной слежке. Например, правоохранительные органы проводили розыск в сети интернет, лиц, подозревавшихся в терроризме. Данный розыск осуществлялся путем отслеживания сайтов и электронной корреспонденции, которые в дальнейшем использовались как доказательства в цифровом формате [5]. Однако закон нарушал четвертую поправку к Конституции США, которая закрепляет право народа на охрану личности, жилища, бумаг и имущества от необоснованных обысков, и арестов не должно нарушаться, а также запрещается проводить произвольные обыски и аресты, регламентируемая необходимостью санкций суда на проведение таких следственных действий [6]. На основании данных обстоятельств срок действия закона «Акт патриота Америки» не был продлен, действие его было прекращено 1 июня 2015 г.

В настоящее время видеозапись служит одним из наиболее эффективных источников доказательств. Например, апелляционным судом штата Джорджия США было рассмотрено уголовное дело, в котором стороной обвинения в качестве источника доказательств была представлена видеозапись, которая была изготовлена агентом под прикрытием, качество видеозаписи было улучшено благодаря оцифровке изображения, на ней он зафиксировал продажу кокаина. Доказательство было принято судом и положено в основу обвинения на том основании, что сотрудником, производящим оцифровку видеозаписи, была подтверждена ее подлинность, а также правильность процедуры оцифровки изображения. Таким образом, был создан прецедент, позволяющий использовать цифровую видеозапись в качестве источника доказательств в суде [7]. Так, Апелляционным судом Небраски, было рассмотрено дело Государство против Голяра (STATE v. GOLYAR) об убийстве [8]. Cari Farver исчез 13 ноября 2012 года, и ее тело так и не было найдено. Примерно через 4 года после исчезновения Фарвера Шанне Е. Голяру было

предъявлено обвинение в убийстве Фарвера и поджоге. На суде государство представило неоспоримые доказательства того, что Голяр считал Фарвера соперником и Голяр в течение нескольких лет писал Фарвер в электронных письмах, текстах и в социальных сетях. Показывая себя как кто-то еще, Голяр признался в нескольких письмах об убийстве Фарвера. Полиция также получила ордера на обыск большого количества учетных записей электронной почты, в том числе 31 от Google, 9 от Yahoo! и 5 от Microsoft. После исследования, экспертом были сделаны выводы, связывающие со всеми соответствующими сообщениями, отправленными «Farver» после ее исчезновения из этих учетных записей на основе IP-адреса и использования устройства, также при использовании этих «самозванных» учетных записей Голяр часто пыталась скрыть свою личность с помощью услуг, которые либо скрывали ее IP-адрес и/или отправляли сообщения в другое время, чем, когда они были составлены. Таким образом, доказательства в цифровом формате были изъяты и приобщены к уголовному делу, что явилось необходимым для рассмотрения и разрешения дела.

Следует отметить, что с появлением на рынке криптовалют вопрос об их использовании в качестве доказательств стал дискуссионным. Верховный народный суд Китая 7 сентября 2018 года вынес постановление о признании блокчейна имеющей юридическую силу, которые могут быть использованы в качестве доказательств цифрового формата в суде. В августе 2017 года начал свою работу первый в Китае онлайн-суд, который рассматривает вопросы о нарушении интеллектуальных прав в интернете и поэтому Верховный суд заявил: «Онлайн-суды должны признавать цифровые данные, которые предоставляются в качестве доказательств, если эти данные хранятся на блокчейне с цифровыми подписями, достоверными временными метками и значением хеш-функции, а также, если стороны могут подтвердить подлинность используемой технологии» [9].

Анализируя вышеизложенное, можно сделать вывод, что терминология понятий электронный и цифровой приводит людей к ошибочному использованию данных терминов. Несомненно, нельзя не отметить, что закрепление термина «доказательства в цифровом формате» на законодательном уровне, а также их легальное использование, станет перспективой в направлении раскрытия и расследования преступлений. Доказательства в цифровом формате в определенных ситуациях являются единственными доказательствами виновности лица в совершении преступления.

Список литературы

1. Чернышов В.Н., Лоскутова Е.С. Проблемы собирания и использования цифровых доказательств // Социально-экономические явления и процессы. 2017. № 5. С. 199 - 203;
2. Калитин С. В. Доказательства электронные и цифровые // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2014. Т. 20. С. 3586–3590
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ// Собрание законодательства Российской Федерации. – 24.12.2001 г. – № 52 (Ч. I) – ст. 4921
4. Белкин А. Р. Теория доказывания в уголовном судопроизводстве. Ч. 2. М.: Юрайт, 2017
5. Patriot Act provisions have expired: What happens now? // CNN. - URL: <http://edition.cnn.com/2015/05/30/politics/what-happens-if-the-patriot-act-provisions-expire/>
6. Конституция США [Электронный ресурс]. URL: https://www.constitutionfacts.com/content/constitution/files/USConstitution_Russian.pdf (дата обращения: 18.11.2018);
7. English v. The State., 205 Ga. App. 599, 422 S.E.2d 924 (1992) // vLex. - URL: <http://georgia-court-appeals.vlex.com/vid/english-v-the-state-204440683>
8. STATE v. GOLYAR, 301 Neb. 488 (Filed November 9, 2018) Supreme Court of Nebraska. URL: <https://www.leagle.com/decision/inneco20181109436>
9. Верховный суд Китая признал юридическую силу блокчейн-записей [Электронный ресурс]. URL: <https://bitnovosti.com/2018/09/08/verhovnyj-sud-kitaya-priznal-yuridicheskuyu-silu-blokchejn-zapisej/>

Фролова Е.А.

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ НАУКИ (Б.А. КИСТЯКОВСКИЙ)

Московский Государственный Университет имени М.В. Ломоносова

Ключевые слова: философия права, правовое государство, социальное государство, юридическая наука.

Key words: philosophy of law, legal state, social state, legal science.

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы понимания, назначения государства, связанности государства правом в русской философии права на рубеже XIX-XX вв. На примере теории

Б.А. Кистяковского показан вклад русских правоведов в юридическую науку начала XX века.

Abstract. The article deals with the problems of understanding, the purpose of the state, the connectedness of the state with the law in the Russian philosophy of law at the turn of the XIX-XX centuries. For example, the theory of B.A. Kistyakovsky shows the contribution of Russian jurists to the legal science of the beginning of the 20th century.

Методологические вопросы в области теоретико-правовой науки традиционно вызывают интерес специалистов. На рубеже XIX-XX вв. юридическая наука была представлена различными правовыми школами, каждая из которых по-своему видела сущность права, его назначение и связь с государством. Основная задача науки государственного права в это время сводилась к теме юридического решения вопроса о государственной власти, теории государства делали акцент на исследовании признаков государственной власти и ее отличиях от негосударственной формы властвования. Однако определить сущность государственной власти, сформулировав ее только лишь в логическом ряду как законченном юридическом понятии, оказалось достаточно сложно. Так, например, основным свойством государственной власти справедливо называли суверенитет. В научной литературе начала XX в. он был окончательно определен как высшая власть, юридико-догматическое понятие которой не допускает никаких степеней и никаких делений.

Большой вклад в исследование вопросов государства внес известный отечественный юрист, философ права неокантианской направленности Богдан Александрович Кистяковский (1868-1920). В духе Ж. Бодена он замечал, что понятия «ограниченного суверенитета», «уменьшенного суверенитета», «полусуверенитета» или «делимости суверенитета» противоречивы и потому непригодны для научного объяснения государственно-правовых явлений [2, с.243-244]. По его оценкам, все существующие аргументы в защиту той или иной точки зрения государствоведов о характере власти с позиции формально-догматической юриспруденции к началу XX века были исчерпаны и не подлежали дальнейшему исследованию в рамках этой методологии. Таким образом, в юридической науке остро встал вопрос о выходе за пределы юридической догматики. Кистяковский замечал в этой связи: «Надо признать, что вопрос об определении понятия государственной власти может быть сведен к вопросу о том, чем отличается государственная власть от негосударственной. Вопрос этот может быть решен только путем познания всего существенного и

основного в государственной власти, и самое понятие ее должно давать в определенной формуле сводку полученного знания» [2, с.245]. Эту научную задачу он предлагал решать, выявляя не только отличительные признаки явления, но и определяя его сущность.

Формально-догматическая юриспруденция, как описательная наука, способна классифицировать государственно-правовые явления, но, по мнению теоретиков неокантианского направления, не способна решать вопросы их познания. Сущность реального явления в области права и государства не может быть определена путем формально-логического анализа и обобщения фактов, составляющих это явление: таким путем возможно распределять явления на группы и классы, создавать типологии и классификации, но не познавать сущность явлений, в данном случае, государственной власти.

Ко второй половине XIX века наука государственного права обогатилась юрико-догматической методологией, этот метод приобрел значение универсального для познания всех государственно-правовых явлений [4; 5], однако, Кистяковский выступил против универсализации подхода формально-догматической юриспруденции, считая необходимым оценивать государственные явления с точки зрения философии и истории. Как и для исследования природы права, он призывает изучать государственные явления с различных сторон, отстаивая таким образом плюрализм и в науке государственного права. Научная цель предполагает познание сущности явления. Вопрос о сущности государственной власти, подчеркивал он, – это вопрос «не государственно-правовой догматики, а общего учения о государстве». Решить его возможно только в том случае, если наряду с догматическими будут произведены историко-политические, социологические, психологические и философско-идеологические исследования, нацеленные на познание феномена государственной власти и ее правовое выражение.

Кистяковский – сторонник теории правового государства, идеи которого он анализировал в своих работах: «Социальные науки и право: Очерки по методологии социальных наук и общей теории права» и в «Лекциях по государственному праву (общему и русскому)». Основным признаком правового государства, по убеждению ученого, заключается в наличии границ власти, которая носит подзаконный характер. Кроме того, в правовом государстве механизм осуществления государственной власти таков, что отдельные государственные органы и порядок в обществе функционируют при непосредственной помощи народа. «Государство» – правовая организация народа, обладающая во всей полноте своею собственною

и первичною, то есть ни от кого не заимствованною властью [2, с.243]. Кистяковский, как либерально настроенный мыслитель, уверял, что, вопреки множеству насилия во имя настоящей и будущей власти, окончательная победа будет за идеей свободы, а не за идеей своевластия. Прогрессивное начало, полагал он в 1908-1909 гг., изменит государственную жизнь в России: победит идейная сила справедливости, а не элементы простой физической силы.

С особым вниманием русский государствовед относился к вопросу о границах деятельности государства и проблеме оправдания власти. Среди признаков власти (престиж, авторитет, традиция, привычка, сила, внушающая страх и покорность) необходимо выделить, по его мнению, наиболее значимый – власть должна быть носителем какой-либо идеи, должна иметь *нравственное оправдание*. Нравственное оправдание, по теории Кистяковского, может заключаться в величии и славе народа и государства (в абсолютно-монархических государствах), в упрочении правового и общественного порядка (в правовых и конституционных государствах), в регулировании экономической жизни и в обеспечении наиболее значимых материальных и духовных нужд своих граждан (в социалистическом государстве). «Если у нас не восторжествовал вполне правовой строй, то главным образом потому, что идея правового государства еще не вполне признана в сознании нашего народа» [1, с. 470]. Нравственное оправдание власти является качественной характеристикой правового государства – если власть теряет одухотворяющую ее идею, она с неизбежностью гибнет.

Содержание власти в логической последовательности развивается, по мысли Кистяковского, под влиянием ряда факторов. Во-первых, под воздействием социально-психологических причин (создают в обществе авторитет власти и чувство зависимости от нее); во-вторых, оказывают влияние историко-политические условия (начиная от борьбы рас и наций и заканчивая социальной борьбой классов); в-третьих, отношения господства и подчинения укрепляются в виду их идеального оправдания. В правовом государстве эти отношения закрепляются нормами права. Оценка ученым понимания правового государства заключалась в констатации фактического в качестве должного. Вначале, полагал он, существование фактических властных отношений закрепляется нормами права, с этого момента появляется убеждение, что *то, что существует, должно быть*. Наличие государственно-правовых отношений объясняется их долженствованием. Постепенно идея должного – правовая идея – должна возобладать над фактическим; наличные отношения в сфере

власти приравниваются к должному в правовом отношении. Во власти все, что не находит себе оправдания, подлежит изменению в соответствии с нормами должного. Чтобы существовать и быть признаваемой, рассуждал юрист, власть должна себя оправдать: современному культурному человеку недостаточно простого факта существования власти; мало «необходимости», «полезности», «целесообразности» власти. Признать власть можно только тогда, когда она будет способствовать тому, что должно быть, то есть если она ведет к господству идеи права. В таком случае, по мысли Кистяковского, власть современного государства станет правовой властью.

Из этих положений следует, что русский юрист рассматривал правовое государство не как идеал, а в качестве определенного типа государства, имеющего реальную перспективу своего осуществления. Необходимо отметить, что он, вслед за Еллинеком, уделял большое значение осмыслению понятия типа государства и проблемам их классификации. Установление типов, как и образование логических понятий, является средством научного познания. Научный тип представляет собой концентрированную совокупность характерных черт какого-либо сложного явления. Типы государств, полагал Кистяковский, могут быть продолжениями друг друга, в определенные времена переходного характера способны утрачивать свои особенности, тем не менее для каждого из них существует эпоха наивысшего расцвета: в это время государство представляет собой нечто цельное, единое и законченное.

Правовое государство, по оценкам русского мыслителя, есть высшая форма государства, которую цивилизованное человечество выработало как реальный факт: все современные народы организованы в правовые или конституционные государства. Россия, полагал Кистяковский в 1909 году, «совершила в данный момент переход к формам правового государства». «Если у нас конституционный строй далеко еще не осуществлен полностью, то с каждым годом, и даже с каждым месяцем он будет и должен осуществляться», - заверял он накануне революций и гражданской войны [1, с.419].

Основным принципом правового государства считается ограничение государственной власти правом. Кистяковский согласен с этим посылом. Развивая идеи Канта (термина «правовое государство» у Канта не было, но, по существу, он выступил с его обоснованием), русский правовед утверждал, что связанность государства своим правом имеет в основе идею признания личности и ее неотчуждаемых прав. Впервые, подчеркивал он, с осуществлением этого типа

государства признается сфера самоопределения и самодостаточности личности, в которую государство не имеет права вторгаться. «Неприкосновенными» права личности не создаются, а *признаются* государством. Личность выражает себя в поступках, в функциях, в деятельности. Совокупность этих внешних проявлений личности выражает ее внутреннее содержание и образует неотъемлемое право. Права человека составляют границу деятельности правового (или конституционного) государства.

Список литературы

1. Кистяковский Б.А. Государственное право (Общее и русское). Лекции Б.А. Кистяковского, читанные в Московском Коммерческом Институте в 1908/9 акад. году // Философия и социология права / Сост., примеч., указ. В.В. Сапова. СПб.: РХГИ, 1998.
2. Кистяковский Б.А. Социальные науки и право: очерки по методологии социальных наук и общей теории права. М., 1916 // Кистяковский Б.А. Философия и социология права / Сост., примеч., указ. В.В. Сапова. СПб.: РХГИ, 1998.
3. Лукьянчикова Л.В. Осуществление непосредственного народовластия в России XVI-XX вв.: генезис, исторический опыт: монография. М.: Юрлитинформ, 2016.
4. Тарановский Ф.В. Догматика положительного государственного права во Франции при старом порядке. Юрьев, 1911.
5. Тарановский Ф.В. Юридический метод в государственной науке. Очерк развития его в Германии. Историко-методологическое исследование. Варшава, 1904;
6. Фролова Е.А. Проблемы теории и философии права: монография. 2-изд., испр. и доп. М.: Юрлитинформ, 2018.

НАУКА МОЛОДЫХ

Лютый Е.С.

*Научный руководитель:
ст. преподаватель Самохвал В.Г.*

ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ИНСТИТУТА СЕМЬИ, МАТЕРИНСТВА И ДЕТСТВА В РФ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: материнство, защита, социальные гарантии, государственный механизм.

Key words: motherhood, protection, social guarantees, state mechanism.

Аннотация: В статье автор рассматривает государственный механизм защиты материнства как комплекс мер различных по своему содержанию, целевому назначению, срокам и объему проводимых мероприятий, которые обеспечивают реализацию конституционной обязанности государства по защите семьи, материнства и детства.

Abstract: The article contains the author's state mechanism of maternity protection as a set of measures of different content, purpose, duration and volume of active events that ensure the implementation of the constitutional duty of the state to protect the family, motherhood and childhood.

Семейная политика представляет собой совокупность способов поддержки, предоставляющих семьям с детьми определенные социальные гарантии, цель которых улучшить благосостояние и обеспечить функционирование семьи в интересах общества.

Так в качестве главного приоритета всей государственной политики выступают интересы семьи, материнства и детства, также выдвигаются на первый план проблемы сохранения и укрепления семьи, формирования нравственной и здоровой личности, что в дальнейшем будет способствовать созданию благоприятного семейного климата.

Сегодня защита материнства приобретает социально-правовой, экономический и политический характер. По существу, вся проводимая государственная политика укрепления семьи, обеспечения охраны интересов матери и ребенка способствует формированию здоровой нации и укреплению семейных ценностей. Любое государство заинтересовано в формировании полноценной и здоровой личности, приносящей пользу обществу и стране.

В настоящее время можно утверждать, что деятельность Российского государства направлена на повышение материального положения семей, оказание дополнительной социальной поддержки отдельным категориям граждан, создание благоприятных условий для рождения детей и др. Несмотря на то что практическая реализация отдельных мер государственного механизма защиты материнства дает положительные результаты, важно проанализировать степень эффективности предпринимаемых мер, выявить проблемы, не позволяющие полностью достичь ожидаемых результатов и вероятного развития событий в этой области.

Действующее законодательство ориентировано на создание действенных гарантий для матерей, которые нуждаются в особой заботе и защите со стороны государства. Это может быть связано с рождением ребенка и дальнейшим уходом за ним, когда женщина нуждается в дополнительной поддержке. Осознавая данное обстоятельство, большинство государств взяли на себя обязательства по созданию надлежащих механизмов защиты материнства и детства. В частности, Конвенция МОТ «Об охране материнства» 1952 г. закрепила минимальные международные стандарты защиты прав женщин, обеспечение которых - обязанность государства. Нормы о защите материнства и детства содержатся в более чем 30 международных актах (конвенциях, рекомендациях международных организаций, двусторонних межгосударственных договорах). Российская Федерация, выполняя международные договоренности, создает и закрепляет соответствующие механизмы защиты материнства.

Конституционно-правовой механизм защиты призван не только предотвратить возможные нарушения, но и устранить возможные угрозы материнству. Все проблемы, связанные с возможностью стать матерью, можно разделить на две группы: объективного (внешнего) и субъективного (внутреннего) характера. Многие женщины соотносят возможность стать матерью с реальными условиями жизни (наличие жилья, материального положения, окружения, развитости социальной инфраструктуры и т.д.). Вместе с тем нельзя преуменьшать и субъективный фактор (желание стать матерью, возраст, состояние здоровья и психики, наличие определенных стереотипов и привычек и др.). Таким образом, можно сделать вывод, что материнство ставится в зависимость от множества обстоятельств. Одним из них выступает сама возможность иметь ребенка (беременность).

В настоящее время актуальной является и проблема сохранения и прерывания беременности, поскольку часто обсуждается как в

научном сообществе, так и в обществе в целом. Статья 36 Основ законодательства РФ об охране здоровья граждан (от 22 июля 1993 г.) устанавливает, что каждая женщина имеет право самостоятельно решать вопрос о материнстве. Искусственное прерывание беременности проводится по желанию женщины при сроке беременности до 12 недель, по социальным показаниям - при сроке беременности до 22 недель, а при наличии медицинских показаний и согласия женщины - независимо от срока беременности. Приказом Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 3 декабря 2007 г. сокращено количество медицинских показаний, когда допускается искусственное прерывание беременности (на 92 позиции из 135). Однако на общественном уровне делаются заявления о необходимости полного запрета аборт. На наш взгляд, пока на конституционном уровне не закреплено право эмбриона на жизнь, которое гарантируется Конституцией РФ, полный запрет абортов конституционно необоснован.

Конечно, аборты снижают показатели рождаемости, наносят иногда непоправимый вред здоровью женщины, рассматриваются церковью как узаконенное убийство, однако все эти фактические основания для запрета должны быть подкреплены законом или конституционно-правовой практикой. Так, например, подобные конституционные прецеденты созданы в Германии и США. В частности, Федеральный конституционный суд Германии подчеркивает государственную обязанность по защите плода, которая требует принципиального запрета абортов.

В настоящее время Россия занимает одно из первых в рейтинге по количеству абортов – 627,1 тыс. в 2017 г. согласно газете «ТАСС». Однако и эта цифра вряд ли точна, так как частные медицинские учреждения предоставляют неполные данные. Причиной такого положения является то, что долгое время государство не уделяло внимания проблемам демографии и депопуляции. Как следствие экономических и социальных трудностей, молодое поколение зачастую не стремится к рождению ребенка по разным причинам (карьера, учеба, отсутствие жилья, материальные трудности и т.д.). Так, например, согласно социологическим опросам женщины называют жилищные трудности - около 43,5% и неуверенность в завтрашнем дне - 42,5%.

Кроме того, нельзя не учитывать психологических и идеологических проблем. Общественное сознание в условиях экономических трудностей, отсутствие стабильности и уверенности в завтрашнем дне трансформировались настолько, что материнство

стало рассматриваться как что-то аномальное. На наш взгляд, идеологическое и информационное обеспечение семейной политики в России недостаточно. Также не мало важно совершенствовать с каждым годом нормативно-правовую базу, поддерживать в первую очередь – муниципальные образования, структуры, которые наделены полномочиями выявлять континенты нуждающихся в социальной поддержке, дабы оценивать их нуждаемость.

Список литературы

1. Безвербный В.А. Демографическое развитие России в контексте геополитических стратегий запада // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - Москва, 2010.
2. Ефремова Д.Н. Психологические механизмы эмоциональной регуляции целенаправленного поведения // Человеческий фактор: проблемы психологии и эргономики. 2009. № 4 (51). С. 74-76.
3. Камакина О.Ю. Отношение к здоровью детей младшего школьного возраста и их родителей: автореф. дисс. ... канд. психол. наук. - Ярославль, 2010.
4. Токарь О.В. Психология развития и возрастная психология в схемах, таблицах, комментариях. - Магнитогорск, 2010.
5. Шульга Т.И. Олиференко Л.Я. Психологические основы работы с детьми "группы риска" в учреждениях социальной помощи и поддержки // Прикладная психология и психоанализ. 1998. № 2. С. 34-56.
6. Ярова Т.В. Проблемы воспитания молодежи в современной России // Учитель новой школы и вопросы воспитания подрастающего поколения Материалы Педагогического форума. 2014. С. 89-94.

Сербулова Е.А.

*Научный руководитель:
ст. преподаватель Серкин Н.А.*

РОЛЬ РЕЛИГИИ В СТАНОВЛЕНИИ РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВА

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: религия, Россия, становление государства, религиозные объединения.

Key words: religion, Russia, the formation of the state, religious associations.

Аннотация: Статья посвящена исследованию роли церкви в укреплении российской государственности в становлении и развитии духовности и культуры русского народа. Религиозные объединения активно взаимодействуют с государственными институтами, участвуют в работе специализированных институциональных образований - комитетов Государственной думы, Общественной палаты РФ. Но взаимоотношения государства и религиозных организаций осложняются рядом проблем, в частности, отсутствием конкретных мер по поддержке и развитию религиозных организаций.

Abstract: The article is devoted to the study of the role of the church in strengthening the Russian statehood in the formation and development of spirituality and culture of the Russian people. Religious associations actively interact with state institutions, participate in the work of specialized institutional entities - committees of the State Duma, the Public Chamber of the Russian Federation. But the relationship between the state and religious organizations is complicated by a number of problems, in particular, the lack of specific measures to support and develop religious organizations.

Как известно, Российская Федерация — светское государство, т.е. государство, в котором не существует официальной, государственной религии и ни одно из вероучений не признается обязательным или предпочтительным. Законодательно закреплён принцип отделения религиозных объединений от государства: государство не вмешивается в деятельность религиозных объединений, если она не противоречит законодательству, и в определение гражданином своего отношения к религии и религиозной принадлежности. В Российской Федерации большую часть верующих составляют православные (42%), мусульмане (30%), атеисты (18%), католики (3%), старообрядцы и протестанты (2%), буддисты, иудаисты, греко-католики и язычники (1%). С момента принятия христианства на Руси и до настоящего времени православие выступает в роли укрепляющего звена российской государственности, активного участника процесса централизации русских земель, поддержания культурной самобытности и суверенитета русского народа, становления и развития духовности и культуры. За последние два десятилетия после продолжительного советского периода неприятия и угнетения социально-политическая значимость церкви существенно возросла. Это произошло благодаря тому, что религиозные объединения активно взаимодействуют со многими государственными институтами, высшие иерархи участвуют в работе специализированных институциональных образований Администрации Президента РФ, соответствующих

комитетов Государственной думы, являются членами Общественной палаты РФ.

Анализ истории развития основных мировых вероисповеданий показывает: централизующая роль церкви в развитии российской государственности не случайна, так как появление и распространение религий связано как раз с необходимостью объединения земель и племен (народов) в одну идеологическую и государственную силу. С момента появления христианства на Руси взаимоотношения церкви и государства строились несколько на иной основе, чем в государствах Запада и Востока. Если в христианских государствах Европы церковь довлела над государственной властью, стремилась подчинить ее себе, а римские папы свергали королей и императоров, проповедуя верховенство церковной власти над светской, то взаимоотношения церковной и государственной власти на Руси отличались мудрой государственной позицией церкви, отстаивавшей прежде всего независимость и целостность российской государственности. В период феодальной раздробленности на Руси РПЦ являлась основным объединяющим звеном многочисленных русских княжеств, препятствующим культурной и религиозной ассимиляции русского народа, как со стороны воинствующего католического Запада, так и со стороны исламского Востока. Именно духовными сподвижниками и просветителями церкви после падения Константинополя и исчезновения православной Византии была разработана идеологическая концепция необходимости и неизбежности объединения русских земель как исторической миссии русского народа и государственности: «Москва — Третий Рим».

Вплоть до февральской революции 1917 года РПЦ была включена в систему государственного аппарата. Причем если до 1700 года сохранялся патриарший престол как символ самостоятельности и единоначалия церкви, то при Петре I со смертью патриарха Андриана руководство духовной властью было сосредоточено в руках Святейшего Правительствующего Синода, который при Екатерине I был лишен статуса правительственного и подчинен Верховному тайному совету и кабинету. С падением самодержавия церковь была отделена от государства, Россия провозглашалась светским государством, Святейший Правительствующий Синод ликвидирован, РПЦ и ее учреждения лишены прав юридического лица, реквизирована большая часть собственности. За гражданами страны закреплялось право на свободу совести и вероисповедания. Несмотря на негативное восприятие советской властью реакционной частью духовенства и оказание духовной и материальной поддержки «белому движению»,

уже к середине 20-х годов XX века руководители основных религиозных течений на территории СССР официально признали законность коммунистического руководства страны, а к середине 1940-х годов политика «воинствующего коммунизма» сменилась своеобразным «духовным ренессансом», что проявилось в избрании нового православного патриарха Московского и всея Руси, в возрождении и ремонте православных, исламских, иудейских и буддийских религиозных зданий.

В настоящее время в Российской Федерации государством гарантируются свобода совести и вероисповедания, в том числе право исповедовать индивидуально или совместно с другими любую религию или не исповедовать никакой, свободно выбирать и менять, иметь и распространять религиозные и иные убеждения и действовать в соответствии с ними. Незаконное воспрепятствование деятельности религиозных организаций или совершению религиозных обрядов влечет как административную (ст. 5.26 КоАП РФ), так и уголовную (ст. 148 УК РФ) ответственность. В то же время государство сохранило за собой право осуществлять контроль над законностью деятельности религиозных организаций. Это касается, прежде всего, деятельности тоталитарных религиозных течений и сект, целями которых, как правило, являются подрыв основ нравственности российских граждан, обороноспособности и безопасности страны, насильственное свержение конституционного строя.

Несмотря на кажущуюся простоту, основанную на невмешательстве в деятельность друг друга, взаимоотношения государства и религиозных организаций в настоящее время осложнены целым рядом проблем. Наиболее важной представляется отсутствие в действующем законодательстве Российской Федерации конкретных мер по поддержке и развитию религиозных организаций, несмотря на закрепление в нем положений об особой роли и значении православия и остальных основных религий на территории страны, при одновременном разрешении деятельности представительств иностранных религиозных организаций, которые пользуются материальной и политической поддержкой своих государств в осуществлении миссионерской деятельности.

Отсутствие в последние два десятилетия единой государственной идеологии существенно подорвало морально-нравственные устои российского общества, особенно в части формирования морально-нравственного облика подрастающего поколения. На государственном уровне не решается вопрос религиозного образования детей. Право получения религиозного образования по своему выбору лишь

усложнило проблему: начало развиваться религиозное образование тоталитарных религиозных организаций и сект, правовые рамки и пределы которого не определены. Именно поддержка церковью культурного и духовного единения народов России позволяет не только укрепить российскую государственность, но и развить ее на качественно новом уровне на основе государственного патриотизма. Кроме того, возрождение духовности в России препятствует потере гражданами страны национально-культурной идентичности, растворению в западной цивилизации. В условиях демографического кризиса, достигшего в России небывалых масштабов и представляющего прямую угрозу дальнейшему существованию русской нации, пропаганда ценностей семьи и деторождения, осуществляемая Русской Православной Церковью, представляется одной из важнейших в общем спектре тех задач, которые необходимо решить с наибольшей эффективностью в процессе модернизации.

Возрождение духовности российского социума, воспитание подрастающих поколений российских граждан на основе высоких морально-нравственных принципов представляется возможным лишь при активном участии Русской Православной Церкви как института, в наибольшей степени сохраняющего основы традиционного мировоззрения и системы ценностей. РПЦ не отвергает необходимость политических и экономических преобразований, развития науки и технологий, внедрения инновационных компонентов в жизнь государства и общества. Церковь противостоит тем негативным последствиям, которые неизбежно возникают в процессе модернизации, в особенности модернизации «догоняющей», когда встает вопрос либо о фактической потере национальной идентичности, либо о развитии страны по пути совмещения передовых достижений мирового сообщества с национальными традициями и культурными ценностями.

В современной России наблюдается постепенное укрепление партнерского сотрудничества государственной власти и Русской Православной Церкви, что позитивно сказывается на оздоровлении морально-психологического климата в стране. Вместе с тем, представляется необходимым дальнейшее развитие государственно-церковных взаимоотношений в сфере обеспечения идеологической составляющей модернизации современной России.

Список литературы

1. Баранов П.П. Совершенствование конституционно-правовых основ функционирования русской православной церкви и

гражданского общества // *Философия права*. 2012. № 4 (53). С. 51-57.

2. Сахроков В.А. Социальные функции религии в современном обществе // *Ученые записки Российского государственного социального университета*. 2010. № 1 (77). С. 34-38.

3. Тузов Н.В. Этнорелигиозный экстремизм и борьба за молодежь // *Право и политика*. 2008. № 5. С. 1121-1125.

4. Чимаров С.Ю. Русская православная церковь в отечественной войне 1812 года. - СПб., 2004.

5. Шатаева О.В. Проблемы государственной национальной политики в России. -- Москва, 2012.

6. Ядранский Д.Н. Религия и труд в современном обществе: роль и перспективы // *Материалы Афанасьевских чтений*. 2012. № 10. С. 310-314.

Синицына Н.А., Качар Н.А.

*Научный руководитель:
д.э.н., профессор Брянцева Л.В.*

ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ПОНЯТИЯ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАТЕГОРИИ

*Воронежский государственный аграрный университет имени
императора Петра I*

Ключевые слова: экономическая безопасность; налоговая нагрузка; методики расчета налоговой нагрузки.

Keywords: economic security; tax burden; method of calculation of tax burden.

Аннотация: обоснованы теоретические и нормативные подходы к понятию налоговой нагрузки, содержащиеся в нормативных правовых документах; охарактеризованы методики расчета налоговой нагрузки организаций как показателей, характеризующих финансово-экономическую безопасность бизнеса.

Abstract: the theoretical and standard approaches to a concept of tax burden which are contained in normative legal documents are proved; method of calculation of tax burden of the organizations as the indicators characterizing financial and economic safety of business are characterized.

Наиболее важной задачей, стоящей перед коммерческой организацией в современных быстроменяющихся рыночных условиях, является обеспечение ведения деятельности с сохранением экономической, финансовой и производственной безопасности [1].

Одним из основных экономических показателей, характеризующих финансово-экономическую безопасность бизнеса является налоговая нагрузка. При этом различные налоговые системы диктуют нам, как наиболее актуальные, вопросы расчета налоговой нагрузки и формирования системы ее показателей. Отметим, что главной задачей любой системы экономической безопасности является снижение налоговой нагрузки предприятия.

Налоговая нагрузка, с точки зрения системного подхода [2] как необходимый компонент обеспечения экономической безопасности, определяет влияние совокупности налоговых платежей в бюджет на финансовое положение предприятия. Ее следует рассматривать как совокупность абсолютных и относительных показателей в зависимости от целей расчета.

При анализе налоговой нагрузки рассчитываются количественные и качественные показатели. Как показывает мировая практика в сфере налогообложения, то оптимальный уровень налоговой нагрузки на налогоплательщика не должен превышать 30 - 40% от его дохода [3]. Уровень налоговой нагрузки существенно варьируется по странам. Так, слаборазвитым странам, в которых отсутствует мощная система социального обеспечения, присуща низкая налоговая нагрузка. Что касается развитых стран, то они характеризуются относительно высокой налоговой нагрузкой. Для российской экономики сохраняется весьма высокий уровень налоговой нагрузки, однако в последнее время отмечена динамика по ее снижению, что отражено в основных направлениях налоговой политики РФ.

Налоговая нагрузка может рассчитываться на разных экономических уровнях: для государства в целом или по его регионам; по отраслям хозяйства страны или регионов; по группе сходных предприятий; по отдельным экономическим субъектам; на конкретного человека. На наш взгляд, особое внимание следует уделять понятию «налоговая нагрузка», раскрываемое с помощью комплексной характеристики, включающей: количество налогов и взносов; их структуру; механизм взимания налогов и взносов; показатель налоговой нагрузки на экономические субъекты.

В настоящее время существует три основных документа, которые содержат методики расчета налоговой нагрузки:

- 1) Приказ ФНС РФ от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@;
- 2) Письмо ФНС РФ от 17.07.2013 № АС-4-2/12722@;
- 3) Письмо ФНС от 25.07.2017 № ЕД-4-15/14490@.

Налогоплательщики могут самостоятельно рассчитать показатель для определения величины риска выездной налоговой проверки. В таком случае рекомендуется:

- определить свою совокупную налоговую нагрузку и сравнить ее с аналогичным показателем за предыдущий год по своему основному виду деятельности из приложения № 3 к приказу № ММ-3-06/333@;
- рассчитать нагрузку по налогу на прибыль, учитывая, что низким для предприятий производственной сферы будет показатель менее 3%, а для торговых организаций — менее 1% (письмо № АС-4-2/12722);
- проверить величину доли вычетов по НДС в сумме налога, рассчитанного от налоговой базы. Она не должна превышать 89% (письмо № АС-4-2/12722).

Положения вышеуказанных документов не только регламентируют взаимоотношения между налоговыми органами и налогоплательщиками, но и характеризуют методику расчета налоговой нагрузки (табл. 1).

Таблица 1 - Методики расчета налоговой нагрузки

Формула расчёта налоговой нагрузки		
Приказ ФНС РФ от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@	Письмо ФНС РФ от 17.07.2013 № АС-4-2/12722@	Письмо ФНС от 25.07.2017 № ЕД-4-15/14490@
Отношение сумм уплаченных налогов по данным отчётности налоговых органов и оборота (выручки) организации по данным Федеральной службы государственной статистики (п. 1 приложения 2)	<p>По НДС (приложение 4): отношение суммы НДС, подлежащей вычету к сумме исчисленного налога с налоговой базы</p> <p>По НДС (приложение 4): отношение суммы налога к уплате в бюджет к выручке от реализации продукции (товаров, услуг) и прочих активов, по экспортным операциям по реализации товаров (работ, услуг), облагаемым по ставке 0%</p> <p>По налогу на прибыль (приложение 3): отношение суммы исчисленного налога на прибыль к сумме доходов от реализации и внереализационных доходов</p> <p>Общий режим налогообложения (приложение 8.1): сумма НДС к уплате, налога на прибыль к уплате, акцизов, платежей за пользование природными ресурсами, налогу на имущество, транспортному и земельному налогам к уплате в бюджет к выручке по данным бухгалтерской отчетности</p>	<p>Общий режим налогообложения (приложение 7.1): сумма НДС к уплате, налога на прибыль к уплате, акцизов, платежей за пользование природными ресурсами, налогу на имущество, транспортному и земельному налогам к уплате в бюджет к выручке по данным бухгалтерской отчетности</p>

Информационно-методические положения нормативных правовых актов предоставляют организациям-налогоплательщикам экономически выгодные направления выбора налоговых режимов, методов исчисления и уплаты налогов, способы оптимизации налоговых баз и минимизации налоговых потерь.

Для точности расчетов на уровне экономического субъекта используют не одну методику определения налоговой нагрузки, а их совокупность, поскольку полученные результаты позволяют более полно описать текущую и ретроспективную ситуацию по налоговым платежам предприятия. В расчете налоговой нагрузки учитываются все налоги, начисленные предприятием и в качестве налогоплательщика, и в качестве налогового агента, в том числе НДС/Л. Суммы страховых взносов в расчете не участвуют.

Важной задачей для предприятия является определение уровня налоговой нагрузки. Предприятие определяет для себя ряд показателей, которые считает наиболее оптимальными с учетом особенностей своей деятельности и иных факторов, и использует их для определения уровня налоговой нагрузки. В процессе анализа хозяйственной деятельности предприятия, когда налоговая нагрузка определяется в течение нескольких периодов, у предприятий вырабатывается ряд определенных значений, наблюдается динамика показателей. В результате формируются статистические данные по предприятию.

Предприятие полученные данные изучает в течение нескольких периодов и решает для себя вопрос о необходимости осуществления мер по налоговой оптимизации. В результате, использования информации в налоговом планировании служит одной из главных целей определения уровня налоговой нагрузки.

На сайте Федеральной налоговой службы России размещен электронный сервис «Налоговый калькулятор по расчету налоговой нагрузки». Введя в данном сервисе данные о показателях выручки и начисленных налогов, виду осуществляемой деятельности и определенному году, предприятие:

- увидит показатель своей налоговой нагрузки, средние и максимальные показатели налоговой нагрузки по аналогичному виду деятельности, а также показатели налоговой нагрузки, доведенные до налогоплательщиков Концепцией системы планирования выездных налоговых проверок;
- получит результат сравнения данных показателей в виде описания возможных налоговых рисков;

– ознакомится с механизмом уточнения налоговых обязательств [4; 5].

Данная информация способствует осознанию налогоплательщика об осведомленности налоговых органов о налоговых рисках в его бизнесе и о размерах неуплаченных налогов, что является определяющим условием для получения желаемого результата – добровольного отказа налогоплательщиков от применения агрессивных схем минимизации налогов.

Таким образом, использование показателя налоговая нагрузка как аналитического инструмента финансового менеджмента организации позволяет оценить безопасность экономической деятельности коммерческих организаций

Список литературы

1. Брянцева Л.В. Оценка потенциала обеспечения промышленно-производственной безопасности на основе создания поликластерных формирований в АПК//Вестник Саратовского госагроуниверситета им. Н.И. Вавилова. 2009. № 10. С. 70-75.
2. Воробьев И.Н., Брянцева Л.В., Нуждин Р.В. Системный подход к технологии сбалансированного менеджмента//Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. 2012. № 4 (54). С. 167-170.
3. Корда Н.И., Брянцева Л.В., Ахмедов А.Э. Иностраные инвестиции: учебное пособие / Москва: КНОРУС, 2015. 132 с.
4. Приказ ФНС России от 30.05.2007 N ММ-3-06/333@ (ред. от 10.05.2012) "Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок"
5. <https://www.nalog.ru/>

Туриевская О.В., Махария И.

*Научный руководитель:
д.э.н., профессор Брянцева Л.В.*

МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОЦЕДУР НАЛОГОВОГО АНАЛИЗА

*Воронежский государственный аграрный университет имени
императора Петра I*

Ключевые слова: информация, методы, процедуры, организация-налогоплательщик, налоговый анализ.

Keywords: information, methods, organization taxpayer, tax analysis.

Аннотация. В статье посредством рассмотрения понятия информационного обеспечения налогового анализа, классификации его методов, изложения требований, предъявляемых к информации, охарактеризовано информационно-методическое обеспечение налогового анализа.

Abstract. In article by means of consideration of a concept of information support of the tax analysis, classification of his methods, statement of requirements imposed to information in-formation and methodical providing the tax analysis is characterized.

Информационно-методическому обеспечению процедур налогового анализа как элементу системы управленческого анализа уделяется в настоящее время повышенное внимание [1; 2].

Информационное обеспечение налогового анализа - это внешние и внутренние сведения о сложившихся и нормативных показателях, параметрах и индикаторах экономической деятельности организаций-налогоплательщиков.

Источники данных, формирующих информационную базу состоят из двух групп:

1) внешние данные - общегосударственное законодательство (Конституция РФ, Гражданский кодекс РФ, Кодекс об административных правонарушениях и др.); специальное налогов законодательство (Налоговый кодекс РФ, федеральные законы РФ); подзаконные нормативные акты (указы президента РФ, постановления правительства РФ, приказы Минфина РФ, приказы ФНС РФ); информационно-разъяснительные документы (письма Минфина РФ, письма ФНС РФ, инструкции, методические рекомендации и др.), данные СМИ; заключения экспертов, аудиторов; данные НИИ и др.

2) Внутренние данные - первичные документы; регистры налогового учета; отчётность (бухгалтерская финансовая, бухгалтерская управленческая, налоговая); учетная политика для целей налогообложения; хозяйственно-правовые документы (контракты, договора, лицензии, патенты и др.)

К информации, применяемой в ходе налогового анализа предъявляются следующие требования:

1) целесообразность - целепригодность информации, то есть ее соответствие цели, относительно которой она была подготовлена на основе данных;

2) понятность - возможность должного восприятия информации, когда она приобретает определенную ценность;

3) полезность - направленность информации заинтересованным пользователям такой, чтобы на ее основе можно было точно оценить факты хозяйственной жизни;

4) надежность - достоверность изложения фактов хозяйственной жизни, таким образом, чтобы избежать ошибок и искажений;

5) объективность - отсутствие субъективизма и предвзятости, когда информационные погрешности несущественны;

6) оперативность - соблюдение сроков востребованности информации, то есть ее своевременности;

7) сопоставимость - способность ее сравнительного применения по различным областям экономической деятельности, а также в единстве измерителей;

8) адресность - конкретная предназначенность пользователю информации при соблюдении условия конфиденциальности;

9) эффективность - превышение выгод от использования информации над затратами по ее получению.

Под методом налогового анализа понимаются принципы, правила, требования, которыми руководствуются в процессе управления. В налоговом анализе используют два вида методов: общенаучные и частнонаучные.

К общенаучным методам относятся такие, которые имеют широкое распространение в самых различных науках. Они подразделяются на следующие группы: эмпирические и теоретические.

Эмпирические методы используются в ходе информационного взаимодействия с исследуемым объектом. К этому уровню методов относятся: наблюдение, эксперимент, моделирование [3; 4]. Основой наблюдения является невмешательство в оцениваемые ситуации, а лишь их регистрация и накопление. В ходе эксперимента активно вмешиваются в структуру информации с целью выделения в ней различного рода зависимостей. Моделирование использует математические и экономико-математические подходы в случаях недоступности во времени объекта оценки.

Теоретические методы включают: абстрагирование - отвлечение от отдельных аспектов исследуемого объекта; аналогию - нахождение какого либо сходства исследуемого объекта и его аналога; формализацию, в ходе которой выделяются существенные аспекты оценки, а несущественные исключаются, дедукцию и индукцию, системный - учит целостности функционирования субъекта хозяйствования, взаимосвязь и взаимодействие отдельных его подсистем, то есть элементов [5].

К частнонаучным относятся такие, которые учитывают специфику процедур налогового анализа. К ним относятся:

-традиционные - свод, группировка, сравнение, абсолютные и относительные величины, графические;

-экспертные - оценка ситуации высококлассным специалистом; морфологические - набор альтернативных решений по возможным сочетаниям вариантов и выбор сначала приемлемых, а потом наиболее эффективных вариантов;

-рейтингование - ранжирование и определение наилучших результатов по ряду показателей;

-факторные - выявление степени влияния отдельных причин ситуаций;

-статистические - корреляция, дисперсия, регрессия, кластеры, главные компоненты, индикация и др.

Для целей методического обеспечения налогового анализа организаций-налогоплательщиков применяют следующие группы процедур:

1. параметрическая оценка факторов экономической среды, формирующих условия для обеспечения налоговой состоятельности;

2. процедурная оценка уровня налоговой состоятельности на основе ключевых индикаторов;

3. интегральная оценка вероятности снижения налоговой состоятельности на основе экономико-математических моделей.

Использование перечисленных источников информации и методов позволяют применять результаты налогового анализа для повышения налоговой состоятельности организаций.

Список литературы

1. Брянцева Л.В. Оценка потенциала обеспечения промышленно-производственной безопасности на основе создания поликластерных формирований в АПК // Вестник Саратовского госагроуниверситета им. Н.И. Вавилова. 2009. № 10. С. 70-75.

2. Воробьев И.Н., Брянцева Л.В., Горковенко Е.В. Система сбалансированных показателей оценки экономической деятельности организаций сахарной промышленности // Экономика и предпринимательство. 2013. № 9 (38). С. 542-547.

3. Воробьев И.Н., Брянцева Л.В., Нуждин Р.В. Системный подход к технологии сбалансированного менеджмента // Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. 2012. № 4 (54). С. 167-170.

4. Корда Н.И., Брянцева Л.В., Ахмедов А.Э. Иностранные инвестиции: учебное пособие. - Москва: КНОРУС, 2015. 132 с.

5. Полозова А.Н., Брянцева Л.В. Учетная политика организации для целей налогообложения: практическая реализация // Сахар. 2014. № 10. С. 24-30.

ТРЕБОВАНИЯ

к содержанию и оформлению статей, направляемых для публикации в журнале «Территория науки»

Процент собственного текста при проверке на антиплагиат – не менее 80%.

Текстовый редактор - Microsoft Word 2003.

Формат текста – А5.

Объем публикации 5-7 страниц.

Шрифт - Times New Roman.

Размер шрифта - 10.

Поля - зеркальные: верхнее 2 см., нижнее - 2 см., внутри - 2 см., снаружи - 2 см.

Межстрочный интервал - 1.

Абзацный отступ – 0,5.

Ориентация - книжная, без простановки страниц, без переносов, без постраничных сносок.

Редактор формул - пакет Microsoft Office 2003.

Графики, таблицы, рисунки – черно-белые, без цветной заливки, допускается штриховка.

Фамилия, имя, отчество автора - выравнивание по центру, прописными буквами. Жирным шрифтом.

Название статьи - по центру, без отступа, прописными заглавными буквами, жирным шрифтом.

Полное название представляемой организации (вуза) – курсивом, строчными буквами, выравнивание по центру.

Ключевые слова – на русском и английском языке (3-5 слов).

Аннотация – на русском и английском языке (15-30 слов).

Текст статьи – выравнивание по ширине.

Список литературы - обязательно размещается в конце статьи и включает в соответствии с ГОСТом не более 5 библиографических описаний. Выравнивание по ширине страницы. Одинарный интервал.

Подстрочные сноски не допускаются.

ТЕРРИТОРИЯ НАУКИ

МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Подписано в печать 20.12.2018 г.
Формат 60 x 84/16. Бумага офсетная.
Усл. печ. л. Тираж 100 экз. Заказ №

Отпечатано в типографии
Воронежский ЦНТИ филиал ФГУ «Объединение «Росинформресурс»
Минэнерго России
394730, г. Воронеж, пр. Революции, 30