
**ТЕРРИТОРИЯ
НАУКИ**

**МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ**

Основан в 2006 г.

**2019
№ 5**

**Воронеж
2019**

Мультидисциплинарный научно-практический журнал
«Территория науки» (Свидетельство о регистрации от 07.06.2012 г.
ПИ № ТУ 36-002 92 выдано Управлением Роскомнадзора по
Воронежской области)
Учредитель: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой
институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а.
Главный редактор - Иголкин Сергей Леонидович

ISSN 1991-9492

Журнал выходит 1 раз в два месяца

2019

№ 5

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Ахмедов А.Э., Брянцева Л.В., Гаврилов С.Т., Годовникова А.М.,
Кустов А.И., Кузьменко Н.И., Куксова И.В., Кургузкина Е.Б.,
Лелеков В.А., Микулина Л.Д., Саликов Ю.А., Смольянинова И.В.,
Станчин И.М., Шаталов М.А.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы публикаций. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Адрес редакции, адрес издателя: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а. Телефон: (473) 2727939 E-mail: MShatalov@vilec.ru

Отпечатано в типографии Воронежский ЦНТИ филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России, 394036, г. Воронеж, пр. Революции, 30.

Подписной индекс в объединенном каталоге «Пресса России» - 41944

Цена: «Свободная цена»

Дата выхода: 20.10.2019. Заказ . Тираж 100 экз.



© *Территория науки, 2019*

СОДЕРЖАНИЕ	
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ	
ПОДХОД «БЕЗ ТРАНСПЛАНТАТА» К УЧАСТКАМ ЗАДНЕЙ ИМПЛАНТАЦИИ <i>Батиров Б.А, Бафоев Б.Ю., Сафиева Н.Б.</i>	6
НЕЙРОТРОФИЧЕСКИЕ БЕЛКИ КРОВИ И ИХ КОРРЕЛЯЦИИ С ФАКТОРАМИ СОСУДИСТОГО РИСКА У ПАЦИЕНТОВ С ДИСЦИРКУЛЯТОРНОЙ ЭНЦЕФАЛОПАТИЕЙ, ОСЛОЖНЕННОЙ СОСУДИСТОЙ ДЕМЕНЦИЕЙ <i>Усманова Д.Д., Мурадинова А.Р., Ашуралиев И.М.</i>	12
ОБРАЗОВАНИЕ	
ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ ДЛЯ СЕЛЬСКОЙ ШКОЛЫ <i>Валева И.А.</i>	17
РОЛЬ МЕТОДА ПРОЕКТОВ В СОВРЕМЕННОМ ПЕДАГОГИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ <i>Фатыхова И.И.</i>	21
ЭКОНОМИКА	
МОБИЛИЗАЦИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В НЕСТАБИЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ <i>Бондарева К.А., Шуклина З.Н.</i>	27
СТРАТЕГИЯ МАРКЕТИНГА <i>Бородкина Т.А., Шангина О.А.</i>	31
ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТА НДФЛ ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ И ИП <i>Жижина В.А., Каширина Ю.П.</i>	35
РАЗВИТИЕ АУТСОРСИНГА КАК ИНСТРУМЕНТА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ <i>Милош А.И.</i>	40

<p>ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕРОПРИЯТИЙ В СЛУЧАЕ ОТКЛЮЧЕНИЯ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЯ В ХРАНИЛИЩАХ <i>Моисеенко А.М.</i></p>	48
<p>ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ <i>Нейштадт М.Л., Полозова А.Н., Ахмедов А.Э., Бенгханну Надия</i></p>	53
<p>СВЯЗЬ МЕЖДУ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ И ДИВИДЕНДНЫМИ РЕШЕНИЯМИ КОМПАНИЙ В РАЗВИТЫХ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКАХ КАПИТАЛА <i>Смбатян А.М.</i></p>	56
ЮРИСПРУДЕНЦИЯ	
<p>ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ УГРОЗЫ УБИЙСТВОМ ИЛИ ПРИЧИНЕНИЕМ ТЯЖКОГО ВРЕДА ЗДОРОВЬЮ <i>Кургузкина Е.Б., Хрюкин Е.</i></p>	62
<p>СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ХОЛОДНОГО ОРУЖИЯ <i>Москалев С.С., Асташов М.А.</i></p>	68
<p>К ВОПРОСУ О ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИИ МЕЛКОГО ХУЛИГАНСТВА <i>Супонина Е.А.</i></p>	73
НАУКА МОЛОДЫХ	
<p>ИНТЕГРИРОВАННАЯ ЛОГИСТИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА АВИАЦИОННОЙ ТЕХНИКИ <i>Ващенко В.С.</i></p>	80
<p>ТАКТИЧЕСКИЕ И ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ДОПРОСА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО В КАЧЕСТВЕ ПОДОЗРЕВАЕМОГО ИЛИ ОБВИНЯЕМОГО <i>Каврига Ю.А.</i></p>	83

ИССЛЕДОВАНИЕ ДЕТОНАЦИОННЫХ МЕТОДАМИ <i>Таболитч А.А.</i>	ХИМИИ АЛМАЗОВ	ПОВЕРХНОСТИ ОПТИЧЕСКИМИ	87
ТРЕБОВАНИЯ К СОДЕРЖАНИЮ И ОФОРМЛЕНИЮ СТАТЕЙ			91

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

Батиров Б.А, Бафоев Б.Ю., Сафиева Н.Б.

ПОДХОД «БЕЗ ТРАНСПЛАНТАТА» К УЧАСТКАМ ЗАДНЕЙ ИМПЛАНТАЦИИ

Ташкентский государственный стоматологический институт

Ключевые слова: Микротекстурированные поверхности имплантата, имплантат, абатмент, метаанализ, нативной кости, межпозиционная трансплантация, дистракционный остеогенез.

Keywords: Microtextured surfaces of the implant, implant, abutment, meta-analysis, native bone, interpositional transplantation, distraction osteogenesis.

Аннотация: В прошлом общим ориентиром для выбора размера имплантата было выбрать максимальную длину, не затрагивая анатомические границы. При лечении атрофического гребня хирурги часто предпочитают вариант вертикального увеличения кости, чтобы обеспечить возможность установки более длинных имплантатов. Несколько достижений привели к более широкому использованию и лучшему результату с более короткими имплантатами. Микротекстурированные поверхности имплантата способствуют более раннему образованию кости и более высокому проценту контакта кости с имплантатом [1]. Улучшения конструкции в соединении между имплантатом и абатментом привели к большей стабильности и лучшей подгонке. Более прочные сорта титана, включая титановый сплав, повышают прочность имплантата и снижают риск перелома. Использование конусно-лучевой компьютерной томографии (КЛКТ) и виртуального планирования имплантатов позволяет клиницистам лучше оценивать ограниченные объемы кости для короткого размещения имплантата (CS 9000 [Carestream Dental]).

Со временем наблюдается тенденция к минимально инвазивным вариантам лечения в имплантологии. Этот подход пытается избежать более сложных процедур, включающих увеличение кости для установки имплантата. В задней верхней челюсти и нижней челюсти использование коротких имплантатов ($\leq 8,0$ мм) может уменьшить потребность в вертикальной костной трансплантации. Пациенты часто предпочитают этот подход более сложным процедурам, которые могут вызвать осложнения, повышенную заболеваемость, большую продолжительность лечения и более высокие затраты [2].

Abstract: In the past, the general guideline for choosing the size of the implant was to choose the maximum length without affecting the anatomical boundaries. When treating an atrophic ridge, surgeons often prefer the option of vertical bone enlargement to allow the installation of longer implants. Several advances have led to wider use and better results with shorter implants. Microtextured surfaces of the implant contribute to earlier bone formation and a higher percentage of bone contact with the implant [1]. Design improvements in the connection between the implant and the abutment have led to greater stability and better fit. Stronger grades of titanium, including titanium alloy, increase implant strength and reduce the risk of fracture. The use of cone beam computed tomography (CBCT) and virtual implant planning allows clinicians to better evaluate limited bone volumes for short implant placement (CS 9000 [Carestream Dental]).

Over time, there is a trend towards minimally invasive treatment options in implantology. This approach attempts to avoid more complicated procedures, including bone enlargement for implant placement. In the posterior maxilla and mandible, the use of short implants (≤ 8.0 mm) can reduce the need for vertical bone transplantation. Patients often prefer this approach to more complex procedures that can cause complications, increased morbidity, longer treatment times and higher costs [2].

Короткие результаты имплантации. Недавние основанные на фактических данных обзоры коротких имплантатов с текстурированной поверхностью показывают аналогичные показатели выживаемости по сравнению с имплантатами стандартной длины [3, 4]. Систематический обзор и метаанализ, выполненный Lemos и соавт., оценили 13 коротких исследований имплантатов. Коэффициент выживаемости имплантатов был одинаковым для стандартных и коротких имплантатов (97,3% против 96,1% соответственно). Метаанализ не выявил статистически значимой разницы между стандартными имплантатами и короткими имплантатами, расположенными в задних областях. Кроме того, не было никаких существенных различий между длинами имплантатов в верхней и нижней челюсти. Анализ исследований, оценивающих потерю краевой кости, не выявил существенных различий между короткими и стандартными имплантатами. Эти положительные результаты подтверждают мнение о том, что длина 8,0 мм вполне может быть включена в стандартную категорию имплантатов. Однако при оценке имплантатов длиной $<8,0$ мм показатели выживаемости были несколько ниже, чем при использовании стандартных имплантатов. Следовательно, более короткие имплантаты (<8).

Одно непротиворечивое открытие состоит в том, что, когда короткие имплантаты терпят неудачу, это обычно происходит рано в течение периода заживления [4]. Это может быть связано с уменьшением контакта кости с имплантатом и трудностями в получении первичной стабильности в ограниченном объеме кости с ухудшенным качеством кости [5]. Короткие имплантаты с коническим корпусом и / или более агрессивной резьбой могут обеспечить лучшее крепление и улучшенную стабильность (конические короткие имплантаты BioHorizons [BioHorizons]). Резонансный частотный анализ также может быть использован для измерения стабильности имплантата при установке и во время заживления (Osstell USA).

Некоторые врачи задают вопрос об использовании коротких имплантатов, так как это может привести к неблагоприятному соотношению коронки к имплантату (С / I). Биомеханические исследования показали, что высота коронки имплантата, включая абатмент, гораздо более важна, чем длина имплантата. Три систематических обзора показали, что предельная потеря костной ткани и выживаемость имплантатов, по-видимому, не зависели от соотношения С / I протезов имплантатов. Однако большая высота коронки имплантата может увеличить вероятность возникновения технических проблем. Несколько исследований показали, что неблагоприятное отношение С / I можно рассматривать как потенциальный фактор риска ослабления винта и переломов абатмента в задних отделах. При использовании коротких имплантатов для замены нескольких зубов коронки имплантатов могут быть расщеплены, чтобы уменьшить это осложнение.

Вертикальное увеличение по сравнению с короткими имплантатами. Варианты лечения для управления частичным частичным эдентулизмом с атрофией челюсти включают вертикальное увеличение кости, позволяющее вставлять имплантаты стандартной длины или устанавливать короткие имплантаты. В задней верхней челюсти дно пазухи часто ограничивает доступную кость для установки имплантата. Управление атрофией верхнечелюстной пазухи и пневмонизацией пазухи для установки денальных имплантатов развивалось на протяжении многих лет. Когда впервые была разработана трансплантация синусовой кости, врачи предпочитали использовать длинные зубные имплантаты. Считалось, что это необходимо для оптимальной биомеханической нагрузки имплантата и поддержки протеза. Кроме того, более короткие механически обработанные поверхностные имплантаты (≤ 10 мм) показали более низкую выживаемость в задней верхней челюсти. При этих

ограничениях часто было необходимо выполнить пересадку пазухи через боковое окно, чтобы обеспечить возможность установки более длинных имплантатов. Усовершенствования материалов, конструкций и свойств поверхности имплантатов привели к использованию более коротких зубных имплантатов. Многие исследования показали, что выживаемость коротких имплантатов в нативной кости ниже пазухи такая же, как у более длинных имплантатов, помещенных в привитые пазухи. Трансплантация синусовой кости имеет более высокую частоту осложнений и более высокую стоимость и требует дополнительного хирургического вмешательства и времени заживления.

Клиническая тенденция заключается в предпочтении более коротких имплантатов в задней верхней челюсти. Использование более коротких имплантатов может избежать необходимости в трансплантации или уменьшить объем материала костного трансплантата, который необходим для увеличения синусового дна. Это также может позволить хирургу рассмотреть возможность использования внутреннего синус-лифта для более короткого размещения имплантата, а не использовать метод бокового окна. Например, вертикальная высота кости на 6,0 мм ниже дна пазухи позволила бы установить имплантат на 8,0 мм с помощью трансcrestального подъема. После подготовки остеотомии имплантата за исключением синуса, остеотом может быть использован для того, чтобы преодолеть пол. Другой альтернативой является использование Densah Burs (Versah) против часовой стрелки, чтобы поднять дно пазухи и поднять мембрану на несколько миллиметров. Если для трансплантации пазухи с одновременным размещением имплантата используется подход с боковым окном, может быть также целесообразно рассмотреть возможность использования имплантата более короткой длины. Костный трансплантат, окружающий часть имплантата в полости пазухи, не обеспечивает дополнительной первичной стабильности. Для установки более короткого имплантата требуется меньше манипуляций на слизистой оболочке пазухи и материале костного трансплантата. Меньший объем материала трансплантата также требует меньшего времени заживления для формирования кости (MinerOss [BioHorizons]). Если для трансплантации пазухи костей и отсроченного введения имплантатов используется метод бокового окна, можно также рассмотреть более короткие длины имплантатов.

Увеличение высоты кости в задней нижней челюсти является более сложным и менее предсказуемым, чем вертикальное увеличение кости

в верхней челюсти с помощью трансплантации синусовой кости. В задней нижней челюсти вертикальный рост кости может быть достигнут путем направленной регенерации кости, трансплантации костной ткани, трансплантации титановой сетки, межпозиционной трансплантации или дистракционного остеогенеза. Нет единого мнения о лучшем методе вертикального увеличения кости. Вертикальное наращивание костной ткани в этой области обычно требует сбора аутогенной кости или использования фактора роста, такого как рекомбинантный костный морфогенетический белок 2. Процедуры вертикального увеличения костной ткани являются более технически сложными и требуют передовых хирургических навыков. Даже при выполнении опытных хирургов осложнения не редкость, и может произойти сбой. Эти процедуры также увеличивают затраты и повышают риск заболеваемости для пациента. Большинство клиницистов проводят процедуру увеличения и устанавливают имплантаты вторично. Это увеличивает общую продолжительность лечения. В нескольких исследованиях по лечению задней атрофической нижней челюсти с помощью коротких имплантатов по сравнению с различными процедурами увеличения костной ткани для более длинных имплантатов все пришли к выводу, что вариант с короткими имплантатами был предпочтительным. Выживаемость имплантатов и протезов схожа в сравнительных исследованиях, но в расширенной группе осложнений больше.

Другим жизнеспособным вариантом, который следует рассмотреть для лечения частично беззубого пациента с двусторонней задней атрофией, является удаление оставшихся зубов для установки имплантата в передней нижней челюсти. Всего лишь 4 имплантата могут быть вставлены между металлическими отверстиями. В этой ситуации на имплантаты также можно установить временный протез с немедленной нагрузкой. Эта альтернатива может быть предпочтительна, если прогноз остающихся зубов защищен или риск кариеса высок. В целом, этот вариант может быть более дорогостоящим, но пациент выигрывает от немедленных имплантационных зубов и более короткой продолжительности лечения по сравнению с увеличением кости.

При установке коротких зубных имплантатов в заднюю челюсть крайне важно соблюдать безопасное расстояние в несколько миллиметров от нижнечелюстного канала. Это учитывает потенциальные неточности в рентгенографических измерениях, глубине сверления и установке имплантатов. Например, если в атрофической задней нижней челюсти был запланирован имплантат

диаметром 8,0 мм, то потребуются как минимум 10,0 мм доступной кости. Следовательно, вертикальное увеличение кости может не потребоваться для установки очень коротких имплантатов (6,0 мм), если только высота кости не превышает 8,0 мм выше канала. Когда несколько задних зубов отсутствуют, можно установить несколько коротких имплантатов для поддержки расщепленных коронок.

В некоторых случаях имеется достаточная высота кости, но задний гребень может быть рассосан медиально с недостаточной шириной. В этих случаях может быть возможно выполнить более предсказуемое горизонтальное увеличение кости для установки коротких имплантатов вместо попытки получить дополнительную высоту кости для более длинных имплантатов. Это было названо подходом «без прививки» к управлению атрофическим хребтом. Горизонтальное увеличение может быть достигнуто путем направленной регенерации кости, блок-трансплантации кости, трансплантации титановой сетки или расширения гребня. Выбор техники может зависеть от размера остаточного гребня, необходимого увеличения костной массы и предпочтительного метода оператора. Блочный костный трансплантат может быть собран из ветви нижней челюсти для горизонтального увеличения узкой задней нижней челюсти. Частицы аутогенной кости могут быть собраны с помощью скребка для направленной регенерации кости. Расширение гребня может быть выполнено для одновременного размещения имплантата или поэтапно для отложенного введения имплантата после заживления. Однако ширина гребня должна быть не менее 3,0 мм для процедуры разделения гребня.

Выводы. Успешное использование коротких имплантатов для поддержки протезов предлагает клиницистам и пациентам упрощенный подход к замене задних зубов. При наличии неадекватной имеющейся кости могут быть выполнены процедуры увеличения костной ткани с целью установки коротких имплантатов. Это позволяет врачам выбирать методы увеличения, которые более предсказуемы и менее инвазивны, чем те, которые использовались в прошлом.

Список литературы

1. Waddell G. // Spine. - 1980. - Vol. 5. - P. 117-125.
2. Bang G., Urist M.R. // J. Dent Res. - 1967. - Vol. 46. - P. 722.
3. Gazdag A.R., Lane J.M., Glaser D. et al. // J. Am. Acad. Orthop. Surg. - 1995. - Vol. 3. - P. 1-8.
4. Boden S.D., Schimandle J.H., Hutton WC. // Spine. -

1995. - Vol. 20. - P. 2626-2632.

5. Canto RT, Garcia S.B., Issa J.P.M. et al. // Eur. Spine J. - 2008. - Vol. 17. - P. 706-714.

Усманова Д.Д.¹, Мурадимова А.Р.², Ашуралиев И.М.³

**НЕЙРОТРОФИЧЕСКИЕ БЕЛКИ КРОВИ И ИХ КОРРЕЛЯЦИИ С
ФАКТОРАМИ СОСУДИСТОГО РИСКА У ПАЦИЕНТОВ С
ДИСЦИРКУЛЯТОРНОЙ ЭНЦЕФАЛОПАТИЕЙ,
ОСЛОЖНЕННОЙ СОСУДИСТОЙ ДЕМЕНЦИЕЙ**

¹ *Ташкентский педиатрический медицинский институт,*

² *Ферганский филиал Ташкентской медицинской академии,*

³ *Ферганский областной многопрофильный медицинский центр*

Ключевые слова: дисциркуляторная энцефалопатия, сосудистая деменция, мозговой нейротрофический фактор (BDNF), цилиарный нейротрофический фактор (CNTF).

Key words: disciplinary encephalopathy, vascular dementia, cerebral neurotrophic factor (BDNF), ciliary neurotrophic factor (CNTF).

Аннотация: В статье рассмотрены актуальные вопросы сосудистой деменции, развивающейся на фоне дисциркуляторной энцефалопатии сосудистого генеза. Раскрываются вопросы изменения наличия нейротрофических факторов (мозгового и цилиарного) и их корреляции с показателями факторов развития при сосудистой деменции.

Abstract: The article discusses the urgent issues of vascular dementia, developing against the background of discirculatory encephalopathy of vascular origin. Issues of changes in the presence of neurotrophic factors (cerebral and ciliary) and their correlation with indicators of development factors in vascular dementia are revealed.

Введение. Медленно прогрессирующая церебральная дисфункция, возникающая вследствие диффузного и/или мелкоочагового повреждения мозговой ткани в условиях церебральной гипоперфузии, называется дисциркуляторной энцефалопатией (ДЭ) [1, 2]. Клинические особенности ДЭ проявляются комплексом неврологических и нейропсихологических нарушений, в первую очередь когнитивными расстройствами [2]. Наиболее частым этиологическим фактором церебральной микроангиопатии является артериальная гипертензия, вызывающая липогиалиноз мелких пенетрирующих артерий. У больных, не имеющих артериальной

гипертензии, поражение мелких артерий может быть связано с микроатероматозом начального отдела пенетрирующих артерий или закрытием атеросклеротической бляшкой просвета крупных сосудов в месте отхождения от него пенетрирующих ветвей, реже амилоидной ангиопатией, воспалительными или наследственными ангиопатиями. Механизм гибели нейронов зависит не столько от абсолютного количества нейротоксических веществ, сколько от дефицита нейротрофических влияний. Нейротрофины – семейство регуляторных белков нервной ткани, которые синтезируются нейронами и клетками глии, способствуют пролиферации, дифференцировке и поддержанию жизнеспособности и функционирования нейронов [1]. Снижение их количества способствует некрозу и апоптозу нервных клеток [2]. Нейротрофические факторы воздействуют на механизмы нейропластичности, регулируя формирование новых синапсов, стимулируют выживание, миграцию, пролиферацию, регенерацию нейронов, арборизацию (ветвление дендритов) и спрутинг (рост аксонов) в направлении клеток мишеней, обеспечивают пластичность синапсов, активность ионных каналов и рецепторов нейромедиаторов [3-4]. Одним из более изученных нейротрофинов является BDNF [3-4]. Обнаружено, что среди пожилых лиц деменция и сахарный диабет были связаны с низкими уровнями BDNF в плазме крови. При сочетании сахарного диабета и деменции выявлены самые низкие уровни BDNF в выборке, что свидетельствует о наличии «синергетического» эффекта деменции и диабета на уровень BDNF [3]. Другой нейротрофин – цилиарный нейротрофический фактор (CNTF) – позволяет проследить изменения в центральной нервной системе (ЦНС) [4]. С одной стороны, он проявляет свойства росткового фактора, индуктора нейрогенеза, способствующего нейрональной и глиальной дифференцировке, а с другой – выраженность деструкции мозговой ткани, поскольку молекулы CNTF присутствуют внутри клетки и при разрушении появляются в плазме крови [4]. Несмотря на количество работ, посвящённых в последнее время нейротрофическим факторам при различных патологических состояниях, изучение влияния факторов сосудистого риска при хронической ишемии головного мозга на нейротрофические факторы BDNF и CNTF до конца не изучены.

Цель работы. Изучить количественное содержание нейротрофических белков у пациентов с ДЭ и определить их корреляции с факторами сосудистого риска.

Материалы и методы. В условиях ФОМПМЦ и Городской больницы № 2 г. Ферганы было обследовано 96 пациентов с

хронической ишемией мозга III степени с сосудистой деменцией в возрасте от 40 до 85 лет (средний возраст – $62,0 \pm 0,5$). А также 4 (8%) - контрольные (здоровые). По полу пациенты распределились следующим образом: 50 пациентов - мужчины (50%) и 50 пациентов - женщины (50%). По индексу массы тела (ИМТ): 20 человек имели нормальную массу тела (ИМТ = 18,5–25), 38 пациентов – избыточную массу тела (ИМТ = 25–30), 30 исследованных имели ожирение 1-й степени (ИМТ = 30–35), 6 пациентов – ожирение 2-й степени (ИМТ = 35–40) и 6 пациентов – ожирение 3-й степени (ИМТ = 40 и более). По факторам риска пациенты с дисциркуляторной энцефалопатией (ДЭ) были разделены на 2 группы: I группа – пациенты с ДЭ, страдающие артериальной гипертензией в сочетании с атеросклеротическим поражением брахиоцефальных артерий (БЦА) - 50 человек, и II группа – пациенты с ДЭ, имеющие признаки атеросклеротического поражения БЦА с нормальным артериальным давлением - 50 человек. Все пациенты с артериальной гипертензией принимали гипотензивные препараты, а также антиагреганты. Сравнительный анализ пациентов с ДЭ проводился с 15 относительно здоровыми лицами без признаков сосудистого поражения головного мозга, сопоставимыми по полу и возрасту.

Больным проводились общеклиническое, неврологическое (шкала повседневной активности Бартелл) и психометрическое тестирования (краткая шкала оценки психического статуса (Mini Mental State Examination — MMSE)), Монреальская шкала оценки когнитивных функций (Montreal Cognitive Assessment, MoCA), батарея лобной дисфункции (FAB). Для определения сывороточных нейротрофических факторов BDNF, CNTF использовался сэндвич-метод ИФА с помощью наборов фирмы «Clone Cloude Corp». Артериальная гипертензия была верифицирована в ходе планового суточного холтеровского мониторирования (ХМ) артериального давления (АД). Для верификации атеросклероза БЦА всем пациентам проводилось ультразвуковое дуплексное сканирование с помощью УЗДГ. Статистическую обработку данных проводили с помощью пакета программ Statistica 6.0 (StatSoft., USA.).

Результаты и их обсуждение. По данным холтеровского мониторирования АД 50 человек страдали артериальной гипертензией. По данным ультразвукового дуплексного сканирования у 100 человек выявлен атеросклероз БЦА. Пациенты предъявляли жалобы на снижение памяти (100%), настроения (74%), шум в голове (22%), головные боли (54%), нарушение координации движений (38%). При объективном исследовании выявлено нарушение конвергенции (12%),

симптомы орального автоматизма (68%), лёгкая пирамидная недостаточность (28%), нарушение координации движений (28%), амиостатический синдром (18%). Средний балл по шкале NIHSS до лечения в группе пациентов с ДЭ составил $2,66 \pm 1,42$ балла, степень инвалидизации по шкале Barthell – $96,1 \pm 3,7$ балла (в группе контроля $98,5 \pm 1,5$ балла, $p=0,045$). Тестирование когнитивных функций по шкале MMSE выявило снижение балльной оценки до $25,05 \pm 2,25$, что соответствует предметным когнитивным нарушениям, что достоверно ($p=0,000$) меньше, чем у лиц группы контроля – $28,71 \pm 0,9$ балла, Монреальская шкала оценки когнитивных функций также выявила когнитивные нарушения – $22,5 \pm 2,0$ балла, что также достоверно ниже ($p=0,000$), чем у группы контроля – $28,2 \pm 1,1$ балла. Тест-батарея лобных дисфункций выявила снижение среднего показателя до $14,49 \pm 1,6$ балла, у здоровых – $16,85 \pm 0,96$ ($p=0,03$). Исследование концентрации мозгового нейротрофического фактора в периферической крови у пациентов с ДЭ $3,58 \pm 1,87$ нг/мл не выявило статистических различий с группой контроля – $3,12 \pm 2,4$ нг/мл. При этом у мужчин уровень BDNF был статистически ($1,96 \pm 1,34$ нг/мл $p=0,003$) ниже, чем у женщин – $3,92 \pm 1,79$ нг/мл. У пациентов с наличием атеросклероза без АГ содержание BDNF было достоверно ниже ($2,41 \pm 1,2$ нг/мл, $p=0,004$), чем у пациентов, имеющих сочетание АГ с атеросклерозом ($4,16 \pm 2,03$ нг/мл). При исследовании корреляций выявлена положительная корреляция BDNF с данными MoCA теста ($R=0,695$ $p=0,02$), липопротеидами высокой плотности (ЛПВП) ($R=0,364$ $p=0,007$) и отрицательная корреляция с CNTF ($R=-0,377$ $p=0,01$). Содержание CNTF у пациентов с ДЭ было $512,8 \pm 214,3$ пг/мл, что статистически выше, чем у группы здоровых лиц – $308,1 \pm 61,8$ пг/мл ($P_{m-w}=0,03$). Уровень CNTF был значимо выше в возрастной группе старше 70 лет ($764,0 \pm 261,7$ пг/мл), чем в группе пациентов 40–59 лет ($422,7 \pm 110,4$ пг/мл, $p=0,002$) и в группе пациентов 60–69 лет ($482,0 \pm 186,0$ пг/мл, $p=0,004$). При сравнении пациентов с различным индексом массы тела (ИМТ) выявлено, что количественное содержание CNTF статистически выше у пациентов с ожирением ($547,7 \pm 176,2$ пг/мл), нежели у пациентов с нормальным весом ($340,8 \pm 129,9$ пг/мл, $p=0,04$). При корреляционном анализе было определено, что CNTF имел положительную связь с возрастом пациентов ($R=0,454$ $p=0,003$) и продолжительностью заболевания ($R=0,366$ $p=0,02$), с ночным индексом гипертензии, как с систолическим ($R=0,675$ $p=0,00$), так и с диастолическим ($R=0,453$ $p=0,02$), с дневным пульсовым АД ($R=0,353$ $p=0,04$) и суточным

пульсовым АД ($R=0,381$ $p=0,02$), с процентом стеноза ВСА как слева ($R=0,389$ $p=0,01$), так и справа ($R=0,395$ $p=0,01$).

Выводы. В группе обследованных пациентов с хронической ишемией мозга выявлено снижение количественного содержания мозгового нейротрофического фактора (BDNF) и повышение уровня цилиарного нейротрофического фактора (CNTF) в сыворотке крови. Обнаружена положительная корреляционная связь уровня BDNF с ЛПВП, что свидетельствует об антиатеросклеротической направленности действия нейротрофина. Уровень цилиарного нейротрофического фактора (CNTF) в сыворотке крови имел обратный вектор и повышался при наличии ожирения. Повышенное содержание CNTF в плазме крови является маркером повреждения клеток, индикатором процессов некроза и апоптоза. Количественный показатель CNTF дает прямую корреляционную зависимость с продолжительностью заболевания, возрастом, ночным индексом гипертензии, пульсовым артериальным давлением и процентом стеноза внутренней сонной артерии, что непосредственно способствует прогрессированию хронического цереброваскулярного заболевания. Таким образом, количественное содержание BDNF и CNTF в сыворотке крови может выступать объективным маркером характеристики многоочагового сосудистого поражения при хронической цереброваскулярной недостаточности.

Список литературы

1. Герасимова М.М. Хроническая ишемия головного мозга пособие для врачей. / Тверь. 2014. 7 с.
2. Гусев Е.И. Ишемия головного мозга / Скворцова В.И. // М.: Медицина, 2001. 328 с.
3. Passaro A. Brain-derived neurotrophic factor plasma levels: relationship with dementia and diabetes in the elderly population / E. Dalla Nora, M. L. Morieri et al. // The Journals of Gerontology Series A. Biological Sciences and Medical Sciences. 2015. № 70 (3). P. 294-302.
4. Adler R. Ciliary neurotrophic factor as an injury factor / Current Opinion in Neurobiology // 1993. № 3 (5). P. 785-789.

ОБРАЗОВАНИЕ

Валеева И.А.

ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ ДЛЯ СЕЛЬСКОЙ ШКОЛЫ

Шуйский государственный педагогический университет

Ключевые слова: педагогические кадры, повышение квалификации, образование, сельская школа, профессиональная переподготовка.

Key words: teaching staff, advanced training, education, rural school, professional retraining.

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные вопросы повышения квалификации педагогов для школ сельской местности, рассмотрены ключевые проблемы, предложены пути их решения.

Abstract: This article discusses the main issues of teacher training for rural schools, considers key problems, and suggests ways to solve them.

Современный этап развития образования в России характеризуется противоречиями между новыми задачами, стоящими перед вузами в связи с вхождением России в Болонский процесс, и дефицитом высококвалифицированных педагогических кадров, готовых к деятельности на селе. Особое значение в этих условиях придается развитию системы дополнительного профессионального образования, включающей в себя повышение квалификации, стажировку и профессиональную переподготовку специалистов. В современном обществе любой специалист может быть уверен в своем будущем только в том случае, если его квалификация соответствует все возрастающим требованиям к уровню его знаний.

Система повышения квалификации и переподготовки педагогических кадров нацелена на реализацию профессиональных потребностей, что в свою очередь ведет к переосмыслению содержания, форм и методов повышения квалификации учителей, руководителей образовательных учреждений, всех педагогических работников.

Совершенствование профессионального мастерства педагогических кадров, вооружение их необходимыми знаниями, рост профессиональной компетенции требует обобщения накопленного опыта и развития инновационных процессов в психологии, педагогике, методике образования взрослых; развития научной базы последипломного образования.

Повышение квалификации учителя сельской школы требует особого подхода, так как при организации повышения квалификации и переподготовки необходимо учитывать все стороны и грани его профессиональной деятельности. Исходя из необходимости повышения эффективности подготовки и переподготовки учителя для сельской школы, актуальным и педагогически целесообразным становится определение содержания элементов профессиональной деятельности, формирование которых у учителей в системе дополнительного образования обеспечит им успех в работе, позволит в дальнейшем посредством систематического самообразования расширять свой кругозор и повышать методическое мастерство, совершенствовать практическую подготовку в различных областях.

В аспекте исследуемой нами проблемы мы, используя профессиографический метод, составили модель готовности учителя сельской школы к профессиональной деятельности, и обосновали структуру и содержание компонентов модели личности учителя-профессионала.

Исходя из особенностей исследуемого нами процесса были выделены следующие компоненты: ценностный, мировоззренческий, психосоматический, общепрофессиональный, автодидактический.

Для успешного осуществления своей деятельности учителю надо быть уверенным в ее необходимости, осознавать важность и общественную значимость ее проведения, а также самому обладать рядом качеств, наличие которых позволяет эффективно воздействовать на учащихся, т.е. должна быть сформирована установка на проведение данной работы в школе, сельском социуме, *направленность учителя на многообразную деятельность*. Исходя из вышеизложенного, в аспекте исследуемой проблемы мы выделили *ценностный компонент* готовности учителя сельской школы к полипрофессиональной деятельности, который предполагает:

- нравственные позиции личности педагога, проявления этих позиций в педагогической деятельности;
- позитивное отношение к педагогической деятельности в целом и к объектам (субъектам) педагогической деятельности.

Мировоззренческий компонент является важной составляющей готовности учителя сельской школы к полипрофессиональной деятельности, предполагающий наличие:

- готовность к жизни и педагогической деятельности в поликультурном обществе;
- готовности к использованию информационных и телекоммуникационных технологий в педагогической деятельности;

- готовности к инновационной деятельности.

Психосоматический компонент готовности к полипрофессиональной деятельности предполагает:

- потребность и способность поддерживать свое физическое и психическое здоровье, знания о поддержании работоспособности в быстро меняющихся условиях жизни;
- готовность к продолжению образования в области здоровья
- готовность к использованию здоровьесберегающих технологий.

Как известно, учитель является исполнителем важнейшего социального заказа общества - формирует личность нового человека. Следовательно, он должен обладать определенным объемом общественно-политических, психолого-педагогических знаний, необходимых для профессиональной деятельности в данной области. Система знаний достаточно высокого уровня обобщенности, обеспечивающего научно обоснованное их применение и широкий перенос в различные педагогические ситуации, является одним из условий эффективности профессиональной подготовки учителя.

Однако запас знаний не всегда определяет уровень педагогического мастерства. Одни только знания не дают возможности судить о профессиональной готовности педагога к деятельности. Основным критерием подготовленности учителя к работе является ее деятельностная сторона, степень владения умениями.

Проанализировав имеющиеся исследования и практику работы в сельской школе, мы выделили *общепрофессиональный компонент* готовности к полипрофессиональной деятельности, предполагающий наличие:

- готовности к преподаванию нескольких учебных предметов;
- наличие целостных представлений о человеке обществе, культуре, науке и технологиях в современном мире;
- готовность к проектированию учебно-воспитательного процесса на определенном образовательном маршруте;
- готовность решать профессионально-педагогические и личностные проблемы в условиях неопределенности;
- готовность к творческой деятельности;
- готовность к организаторской деятельности;
- готовность к продуктивной коммуникации в процессе профессиональной деятельности.

Действенным средством совершенствования профессионально-педагогической подготовки учителя является его систематическая самообразовательная работа. Исходя из данного положения мы

выделили *автодидактический компонент* готовности, включающий в себя:

- потребность в совершенствовании личностных характеристик и профессиональных качеств;
- потребность и способность к самообразованию и саморазвитию;
- готовность к выполнению научно-исследовательской деятельности;
- способность к рефлексии, самоконтролю и коррекции процесса и результата;
- педагогической деятельности.

Рассмотренные нами важнейшие компоненты готовности учителя сельской школы тесно взаимосвязаны между собой и образуют сложную динамическую структуру. Так, ценностный компонент готовности к формируется у будущих учителей на протяжении всего срока обучения в вузе. Ее значение в том, что она придает сознательный, целенаправленный характер всему процессу подготовки студентов к будущей деятельности.

Мировоззренческий компонент определяет системное видение явлений окружающей действительности, творческое решение возникающих проблем, позитивное восприятие новшеств и изменений.

Не менее важным компонентом готовности к полипрофессиональной деятельности являются общепрофессиональный, включающий в себя необходимые знания и умения. Знания являются определяющими для всех остальных элементов данного компонента. Действительно, чтобы приобрести какое-либо умение, выполнить какое-либо действие, необходимо вначале усвоить соответствующие знания. В свою очередь, в процессе практической подготовки учителей происходит постоянное взаимообогащение знаний и умений студентов, у них развиваются познавательные возможности, потребность в овладении новыми знаниями, мировоззрение. Знания в ходе использования их на практике углубляются, совершенствуются и являются основой для формирования соответствующих умений.

Наряду о указанными выше компонентами готовности учителя к полипрофессиональной деятельности весьма необходимыми являются умения и навыки самообразования. Систематическая самообразовательная работа учителя является действенным средством совершенствования его подготовки в указанной области.

Список литературы

1. Абуталипова Э.Н. Переподготовка и повышение квалификации

педагогических кадров в области специального и инклюзивного образования // *Образование: традиции и инновации. 2019. № 1. С. 52-57.*

2. Ахметова К.И. Проектирование технологии мониторинга эффективности процесса повышения квалификации педагогических кадров // *Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. № 5-1. С. 6-11.*

3. Итинсон К.С. Развитие системы подготовки и повышения квалификации педагогических кадров в электронной среде // *Карельский научный журнал. 2019. Т. 8. № 4 (29). С. 18-20.*

4. Кольчева Г.Ю., Романова Г.А. Повышение квалификации педагогических кадров: актуальные проблемы теории и практики // *Проблемы современного педагогического образования. 2019. № 64-4. С. 106-108.*

5. Тараскина С.Н. Система повышения квалификации педагогических кадров среднего профессионального образования // *Знание. 2019. № 5-1 (69). С. 88-91.*

Фатыхова И.И.

РОЛЬ МЕТОДА ПРОЕКТОВ В СОВРЕМЕННОМ ПЕДАГОГИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

Елабужский институт Казанского федерального университета

Ключевые слова: Проект, проектная деятельность, типы проектов

Keywords: Project, project activity, types of projects

Аннотация. В статье анализируются вопросы применения проектных видов деятельности в образовательном учреждении

Abstract. The article analyzes the issues of application of project activities in an educational institution.

В условиях быстро меняющейся социально-экономической обстановки современному обществу необходимы специалисты компетентные, конкурентоспособные. Умение нестандартно мыслить, находить разнообразные пути решения поставленной задачи, дисциплинированность, самоорганизация, трудолюбие, ответственность – вот необходимые качества личности специалиста в любой сфере деятельности. Формирование этих качеств начинается еще со школьной скамьи. Одна из задач педагога состоит именно в воспитании личности, способной на творческий поиск, отвечающей высоким требованиям рыночной экономики.

В ходе работы преподаватель ставит перед собой задачи:

- закрепить и систематизировать знания учащихся по соответствующей дисциплине;
- углубить знания по предмету;
- развивать пространственное воображение учащихся, закрепляя приобретенные знания и навыки;
- формировать умение творчески мыслить;
- формировать активный интерес к выбранной теме;
- осуществлять индивидуальный дифференцированный подход к учащимся;

и ждать предполагаемые результаты:

- повышение активности учащихся в учебном процессе, умение самостоятельно приобретать знания и применять их для решения практических задач;
- проявление своих творческих способностей при разработке и выполнении мероприятий для осуществления поставленных целей;
- быть конкурентоспособным и востребованным в дальнейшем.

Основа системы образования всегда состояла в формировании у подрастающего поколения тех знаний, которые позволяют ему быть успешным в обществе.

Уровень образования и интеллектуальный потенциал общества в современных условиях приобрели характер важнейшей составляющей национального богатства, а образованность становится основой прогресса, устойчивости экономики страны.

В современной экономике конкурентоспособность человека на рынке труда во многом зависит от его способности овладевать новыми технологиями, адаптироваться в больших информационных потоках.

Наряду с некоторыми развитыми странами, система РФ переживает базисные изменения, в соответствии с которыми меняются цели образования, акцент образования идет на компетентностный подход.

Для создания естественной среды по формированию у учащихся компетентности метод проектов является наиболее эффективным.

Метод проектов способствует успешной социализации школьников благодаря адекватной информационной среде, в которой учащиеся учатся самостоятельно ориентироваться, что приводит к формированию личности, обладающей информационной культурой в целом.

Рассмотрим основные понятия, связанные с методом проектов.

Проект – это деятельность по достижению нового результата в рамках установленного времени с учетом определенных ресурсов. Описание конкретной ситуации, которая должна быть улучшена, и

конкретных методов по ее улучшению.

Метод проектов – набор техник и приемов, позволяющих создать образовательные ситуации, в которых учащийся ставит и решает жизненные проблемы, и технология сопровождения самостоятельной деятельности учащихся.

Социальное проектирование – это индивидуальная или коллективная (групповая деятельность) учащихся, целью которой является позитивное преобразование социальной среды и условий обитания доступными для них средствами.

В образовании различают определённые виды проектов: исследовательские, творческие, приключенческо – игровые, информационные и практико – ориентированные (по Н.Н. Боровской).

Суть проектной системы обучения: учащиеся, исходя из своих интересов, вместе с преподавателем выполняют проект, решают какую-либо практическую задачу. Включаясь в практическую деятельность, учащиеся овладевают новыми знаниями, у них развиваются познавательные и творческие навыки, критическое мышление.

Схема описания проекта

- название;
- описание проблемы;
- цель проекта;
- задачи проекта;
- содержание деятельности;
- срок реализации проекта;
- ожидаемые результаты проекта;
- ресурсы проекта;
- смета расходов;
- возможные риски проекта.

Цель:

- научится самостоятельному достижению намеченной цели, конструированию полученных знаний;
- научить предвидеть минипроблемы, которые предстоит им решить;
- сформировать умение ориентироваться в информационном поле: находить источники, из которых можно получить информацию;
- получать навыки обработки информации;
- сформировать навыки проведения исследований;
- сформировать навыки работы и делового общения в группе;
- сформировать навыки передачи и презентации полученных знаний и опыта.

Основные требования к использованию методов проектов:

1. Наличие значимой в исследовательском, творческом плане проблемы (задачи), требующей интегрированного знания, исследовательского поиска для ее решения.

2. Практическая, теоретическая, познавательная значимость предполагаемых результатов.

3. Самостоятельная (индивидуальная, парная, групповая) деятельность учащихся.

4. Структурирование содержательной части проекта (с указанием поэтапных результатов).

5. Использование исследовательских методов, предусматривающих определенную последовательность действий.

Существует несколько типов проектной деятельности:

- по числу учащихся (индивидуальный, парный, групповой);

- по доминирующему методу (игровой, исследовательский, творческий);

- по предметным областям (монопредметный, межпредметный);

- по продолжительности (краткосрочный, средний, долгосрочный).

Работу над проектом можно разделить на 5 этапов:

1. Поисковый этап включает в себя определение проблемы (установка темы поиска), моделирование идеальной ситуации, определение тематического поля и темы проекта. Учащийся совместно с преподавателем подбирает тему проекта, моделирует имеющиеся ситуации, переводя их в идеальный вариант решения проблемы, устанавливает цели проекта.

2. Аналитический этап-это анализ уже имеющейся информации, определение задач проекта, составление плана реализации проекта (пошаговое планирование), анализ ресурсов, планирование продукта. Учащийся определяет цель и задачи проекта, результат и планируемый продукт своей деятельности, обдумывает способы достижения поставленной цели, планирует порядок действий и необходимые ресурсы, работает с информацией. Преподаватель корректирует действия учащегося, направляет его определенные этапы работы, помогает в поисках литературы и требуемого материала.

3. Практический этап позволяет выполнить запланированные действия. Здесь осуществляется выполнение плана работ, текущий контроль, внесение изменений в конструкцию и технологию (при необходимости). На этом этапе выполняются запланированные действия. Здесь учащийся осваивает разные необходимые технологии, необходимые для выполнения запланированных шагов, приобретает умения, которые не являются обязательным образованием. При

появлении ошибочных результатов у учащегося преподаватель должен организовать анализ причин данной ситуации и вернуть его к планированию. Зона ответственности преподавателя – формирование ключевых компетентностей. А сложившаяся ситуация – идеальный повод для организации ретроспективных размышлений учащегося, работа над компетентностью решения проблем.

4. Презентационный этап позволяет представить деятельность своего труда в доступной форме. Презентация в логике проектной деятельности предназначена для предоставления полученного продукта. В содержание презентации включается все, что создано учащимися во время работы над проектом, в том числе и рассказ о том чему научились учащиеся в процессе деятельности. Презентация нужна для получения опыта публичного выступления и формирования коммуникативной компетентности.

5. На контрольном этапе проводится анализ результатов выполнения проекта, а также выставляется оценка конечного результата. Здесь формируется умение проводить самоанализ успешности и результативности решения проблемы, адекватности уровня постановки проблемы тем средствам, с помощью которых отыскивалось решение.

На всех этапах выполнения проекта есть возможность внедрить системно-деятельностный подход к обучению, что приводит к развитию творческих способностей учащихся.

Выбирая проблему исследования и решая конкретные задачи, школьники исходят из своих интересов и степени подготовленности. Это обеспечивает каждому собственную траекторию самообучения, позволяет дифференцировать и индивидуализировать образовательный процесс.

Проектная деятельность учащихся способствует истинному обучению, так как она:

- лично-ориентирована;
- характеризуется возрастанием интереса и вовлечением в работу по мере ее выполнения;
- позволяет учиться на собственном опыте на реализации конкретного дела, приносит удовлетворение учащимся, видящим продукт своего труда. Эти ценные моменты, которые дает участие в проектах, необходимо широко использовать на практике развития интеллектуальных и творческих способностей учащихся. Таким образом, использование метода учебных проектов в педагогической деятельности определяется необходимостью формирования личности 21 века, личности новой эпохи, когда определяющими факторами

развития общества будут интеллект человека и информация.

Список литературы

1. Проектно-организаторская функция воспитательной деятельности учителя (теория и методика): монография / В.П. Сергеева. – 2-е изд., испр. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 128 с.
2. Школа и как в ней выжить. Взгляд гуманистического психолога: Учебное пособие / Млодик И.Ю., - 6-е изд. - М.: Генезис, 2016. - 182 с.

ЭКОНОМИКА

Бондарева К.А., Шуклина З.Н.

МОБИЛИЗАЦИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В НЕСТАБИЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

Брянский государственный университет им. акад. И.Г. Петровского

Ключевые слова: таможенные платежи, экспорт, импорт, свободная торговля.

Keywords: customs payments, export, import, free trade.

Аннотация: В статье рассматриваются направления мобилизации таможенных платежей в рамках сложившихся и новых отношений с различными государствами, подчеркивается важность единого таможенного регулирования с помощью Таможенного кодекса ЕАЭС, акцентируется роль таможни в условиях санкций, функции и перспективы.

Abstract: The article analyzes the direction of the mobilization of customs duties in the framework of the existing and new relations with various states; the importance of unified customs regulation with the help of the EAEU Customs Code; the role of customs in terms of sanctions, functions and prospects.

В условиях санкций и ограничений таможенные органы активно решают задачи, связанные с унификацией и глобализацией таможенного дела, сокращением времени для прохождения таможенных процедур и таможенного оформления, внедрением новых высокотехнологичных модулей, повышением качества услуг. Международные отношения и внешнеэкономическая деятельность требуют таможенной поддержки и содействия, совершенствования таможенного регулирования, развития таможенной системы. Риски и турбулентные явления в глобальной системе оказывают воздействие на таможенную службу, в связи с чем требуются адаптационные механизмы, изменение в законодательстве, совершенствование таможенных процедур, правил таможенного контроля и таможенного оформления.

Внешнеэкономическая деятельность зависит от непосредственного регулирования, так как существует взаимосвязь и взаимозависимость между различными странами в обмене, потреблении и производстве товаров и услуг. Эксперты считают, что основные факторы риска для российской экономики в 2019 году связаны с обострением внешней

политической обстановки, усилением и продолжительностью антироссийских санкций, с возможным падением цен на нефть из-за наращивания добычи сланцевой нефти в США и угрозами сокращения добычи в странах ОПЕК+. Поскольку экономика РФ все еще остается сырьевой, возможна закономерная негативная реакция на эти факторы. Конечно, подчеркнем, что поддержка экспорта вошла в список приоритетных задач правительства России на 2018-2019гг., а направление «Международная кооперация и экспорт» активно разрабатывается еще с июня 2016 года. Для развития экспорта Правительство РФ утвердило несколько паспортов приоритетных национальных проектов. Это «Экспорт продукции АПК», «Системные меры развития международной кооперации и экспорта» и «Международная кооперация и экспорт в промышленности». В условиях развития международной кооперации таможенные платежи могут вырасти на 5-8%. На новом этапе развития мирохозяйственных связей активно действует интеграция таможенной системы на базе информационных технологий, развивается международный информационный обмен, информационно – электронная таможня, виртуальные ресурсы таможенной логистики, телематика. Новые технологии должны способствовать международному обмену, интеграции международного бизнеса, при этом защищать национальный суверенитет и безопасность России. Перспективным направлением является разработка зоны свободной торговли в многостороннем формате по линии ЕАЭС-АСЕАН. Исходя из того, что диалог ЕАЭС с Европейским союзом отсутствует, такие связи отражаются на интенсивности экономических отношений. Известно, что в 2017 г. доля стран ЕС во внешнеторговом обороте ЕАЭС сократилась на 2,3%, а доля стран АТЭС возросла на 1,8%, что составило 31,5%. Импорт из стран АТЭС в ЕАЭС превышает импорт из стран ЕС, причем похожие тенденции отмечаются и в сфере прямых иностранных инвестиций.

При оценке перспектив повышения таможенных платежей важно отметить, что внешние угрозы, санкции, применяемые к России, влияют на сокращение спроса в стране. Угрозой являются резкие колебания цен на энергоресурсы. Отмечается прямая корреляция между снижением курса рубля и сокращением выручки в валютном выражении для стран-экспортеров ЕАЭС, что становится серьезной угрозой для сокращения экспорта на 20%. Новый год создает условия для ЕАЭС по расширению международных экономических отношений с новыми странами, альянсами и интеграционными объединениями. РФ по обязательствам перед ВТО в рамках стран-ЕАЭС продолжает

снижать импортные тарифы и экспортные пошлины, за исключением нескольких групп товаров, в первую очередь нефти, нефтепродуктов и леса, что ведет к отмене в будущем. Для бизнеса даже большее значение имеет изменение импортного тарифа, снижение пошлин на сырье и компоненты, чем защита национального рынка. В связи с усугублением кризиса на Украине Указом Президента приостановлено действие договора о зоне свободной торговли, поэтому теперь для этой страны действуют стандартные размеры пошлин.

После положительного завершения переговоров по Соглашению о торгово-экономическом сотрудничестве ЕАЭС с Китаем, формируется прочный фундамент отношений с Аргентиной — участницей МЕРКОСУР, Колумбией и Чили — участницами Тихоокеанского альянса, Республикой Корея и Монголией — участницами Азиатско-Тихоокеанского торгового соглашения. Товарооборот между РФ и КНР к 2020 году достигнет 200 млрд долларов в результате снятия торговых ограничений, упрощения условий торговли, изменения структуры торговли, расширения доступа российских компаний на китайский рынок. Отмечается рост в Китае спроса на российские продукты, молоко, мед, муку, кедровые орехи, зерновые, лен, медь, древесину, лом нержавеющей стали. Однако, любые необоснованные, чрезмерные или усиленные решения, только ориентация на Восток, на китайский рынок, не только не решат проблему, но могут создать определенную зависимость от Китая. Но доля КНР, составляющая 16,7% всего импорта, позволяет считать, что отношения развиваются динамично и Китай может стать главным поставщиком в Россию, опережая Германию и страны СНГ. При этом оптимальным является расширение экспорта в Китай, при сдерживании потребления китайских товаров. К 2018 году РФ закупает у Китая высокотехнологичную продукцию, а продает топливно-энергетические ресурсы (74%). На основании объема товарооборота России и Китая, составившего 84 млрд долларов, отметим возможный рост на 15% в связи с подписанным в 2015 году контрактом на поставку 24-х истребителей нового поколения СУ-35, возросшим спросом на древесину, шкурки животных, лес, руду, металлолом, серу, уголь, золото, мед, лен, пшеницу и ячмень.

Эксперты считают, что при экспорте товаров, созданных в целях стимулирования экспорта, возможен возврат НДС, при этом доля возвращаемого зависит от типа товара. Для оформления возврата нужно оплатить НДС и правильно оформить документы. Декларанты могут обращаться в таможенные органы с заявлением о возврате авансовых, излишне уплаченных (взысканных) таможенных платежей,

а также денежного залога, руководствуясь сложившимся порядком и перечнем прилагаемых к заявлению документов, подтверждающих факт уплаты. При установленном сроке возврата, составляющем 3-4 месяца, с возвратом возникают сложности. В Китае ставка НДС составляет 17%, а правительство для стимулирования экспорта возвращает закупщикам часть оплаченного НДС на некоторые группы товара.

Осуществление единого таможенного регулирования и новый Таможенный кодекс ЕАЭС предполагает выработку единых подходов всех государств-членов в уголовном законодательстве в отношении уголовных преступлений. Необходимость выработки общих подходов в законодательстве государств-членов неоднократно отмечается в современной литературе. Так, понятие крупного размера в составах преступлений за уклонение от уплаты таможенных платежей в государствах-членах кардинально отличается (в РФ, согласно ст. 194 УК, это сумма свыше 2 млн руб.; в РБ, согласно ст. 231 УК, сумма неуплаченных таможенных платежей превышает в две тысячи раз размер базовой величины, установленный на день совершения преступления; ст. 236 УК Казахстана – стоимость неуплаченных таможенных платежей, превышающая пять тысяч месячных расчетных показателей).

Следовательно, таможенные органы решают задачи содействия внешней торговле, обеспечение эффективного контроля товаров и выполнения фискальной функции, обеспечивая пополнение государственного бюджета, защиту и поддержку интересов национальных промышленных производителей и граждан-потребителей иностранной продукции. Перечисление таможенных платежей в федеральный бюджет является позитивным результатом реформирования таможенной системы и развития таможенного контроля, направленного на обеспечение экономической безопасности РФ.

Список литературы

1. Алехина О.В., Игнатъева Г.В., Ермилов И.С., Земскова И.А. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности в условиях ЕАЭС. – Саратов: ИЦ «Наука», 2017. – 163 с.
2. Дробот Е.В., Потехина Н.В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности как инструмент обеспечения экономической безопасности // Экономические отношения. 2017. Том 7. № 3. С. 229-246.
3. Игошина К.Е. Направления внешнеэкономической политики в

современном мире и регулирование внешней торговли в России: ретроспектива, альтернатива и перспектива // *Nauka-Rastudent.ru*. 2017. № 2. С. 6.

4. Лузина Т.В., Толстихина Т.Б. Таможенные платежи в отношении товаров, перемещаемых физическими лицами: учебное пособие для вузов. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 159 с.

5. Седос А.В. Особенности таможенного контроля при применении таможенной процедуры таможенного транзита товаров, перемещаемых по таможенной территории Евразийского экономического союза // *Бюллетень инновационных технологий*. 2018. Т. 2. № 1 (5). С. 41-44.

6. Шуклина З.Н. Синергетические процессы в инновационной экономике // *Экономика и предпринимательство*. 2013. № 2 (31). С. 69-72.

7. Шуклина З.Н. Управление экономической безопасностью предприятия в условиях нестабильных международных отношений // *Экономика и предпринимательство*. 2016. №1. С. 554-561.

Бородкина Т.А., Шангина О.А.

СТРАТЕГИЯ МАРКЕТИНГА

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: маркетинг, стратегия развития, торговое предприятие, стратегический маркетинг, планирование.

Key words: marketing, development strategy, trade enterprise, strategic marketing, planning.

Аннотация: В статье обосновывается необходимость разработки и внедрения стратегии маркетинга в деятельность любого торгового предприятия.

Abstract: The scientific article substantiates the necessity of developing and implementing a marketing strategy in the activity of any trading enterprise.

Актуальность этой статьи – изучение сущности стратегии маркетинга, обоснование необходимости ее разработки для торгового предприятия.

Главным условием создания эффективной системы внутрифирменного управления и стратегического планирования маркетинговой деятельности выступает наличие квалифицированных сотрудников, имеющих знания и опыт в сфере не только основополагающих концепций маркетинга, но и практические навыки

работы с инструментами рыночной деятельности, обеспечивающими высокие конечные результаты работы в сфере торговли.

Если в краткосрочном периоде результативность деятельности торгового предприятия зависит от финансовой сбалансированности всех направлений текущей деятельности, то в долгосрочном периоде, по нашему мнению, основополагающей является способность торгового предприятия своевременно адаптироваться к тенденциям на рынке и гибко подстраивать под них свой товарный ассортимент. Ориентация на эффективную организацию стратегического маркетинга выходит на первый план в работе менеджеров высшего звена.

Система стратегического маркетинга на предприятии должна опираться на всестороннее удовлетворение нужд покупателей торговых услуг, повышение уровня конкурентоспособности и получение максимальной.

Таким образом, предприятия сферы торговли, как и любой вид предпринимательства, при разработке стратегии маркетинга должны ориентироваться на удовлетворение спроса покупателей и получение экономически целесообразного по сравнению с затратами уровня прибыли. При этом, предприятие должно делать акцент не на имеющиеся производственные и ресурсные возможности, а на изучение спроса и ожиданий на рынке торговых услуг.

Исследования в международной практике показывают, что тенденция организации и внедрения маркетинга прослеживается повсеместно в торговой сфере. Однако в России, несмотря на огромный потенциал в этой области, до сих пор наблюдается низкое качество маркетинговой деятельности предприятий в связи с неосознанностью специалистов отдела продаж и сбыта в ее необходимости и значимости для получения максимальных результатов деятельности и более глубокого исследования тенденций на рынке. С целью преодоления кризисных явлений и умения негативных процессов в торговой сфере необходимо применить меры по изучению и внедрению опыта зарубежных стран, а также его адаптации к российским условиям. Это позволит повсеместно внедрить стратегический маркетинг в деятельность предприятий и решить существующие проблемы.

Грамотно разработанная стратегия маркетинга позволяет торговому предприятию планировать направления своей деятельности, проводить качественное исследование рынка и прогнозировать развитие предприятия в долгосрочной перспективе. Стратегический маркетинг служит основой для прослеживания тенденций на

определенном рынке и выявлении целевых сегментов рынка, на которых предприятие может наиболее полно и с большей отдачей удовлетворить нужды потребителей. Выявленные при этом целевые рынки являются потенциальными экономическими возможностями торгового предприятия, привлекательность которых необходимо оценивать в конкретном временном периоде и на отдельном этапе развития предприятия.

Главной задачей маркетинга в деятельности торгового предприятия, на наш взгляд, является нацеленность предприятия на основе целевых сегментов рынка, которые еще не заняты либо используются неэффективно, а также адаптация финансовых, информационных, производственных и других возможностей к постоянно меняющимся условиям рынка и желаниям целевых потребителей.

Таким образом, маркетинг в сфере торговли представляет собой процесс, который осуществляется торговым предприятием с целью достижения запланированных экономических и финансовых результатов, которые превышают среднерыночное значение путем реализации мероприятий по оказанию услуг потребителям сферы торговли на более высоком уровне, чем конкуренция компании.

К проблемам эффективности маркетинговой деятельности торгового предприятия, а также разработки стратегии его развития в своих работах обращались такие экономисты: В.А. Баринов, В.Р. Веснин, Т.А. Гайдаенко, В.Л. Самохвалов, Н.П. Чернов, И.А. Ферапонова, а также ряд зарубежных ученых, таких как Ф. Котлер, А. Томпсон, И. Ансофф и др.

Значение маркетинговой стратегии, которая позволяет предприятию выжить в условиях конкуренции в долгосрочной перспективе, резко возросло в последние десятилетия. Изменения в окружающей среде, меняющиеся потребности населения, появление новых возможностей для бизнеса, все это приводит к необходимости рассмотрения основных аспектов разработки и внедрения стратегии маркетинга в деятельность торгового предприятия и делает данный вопрос актуальным.

По результатам исследования были сделаны выводы, что стратегический маркетинг предлагает определение наиболее эффективных направлений развития торгового предприятия, которые обеспечат высокий уровень конкурентных преимуществ по сравнению с другими предприятиями, действующими в данной сфере. Так, в современных условиях, когда происходит стремительное развитие рынка, успех предприятия напрямую зависит от способности и умения

формировать и внедрять на конкретном уровне управления стратегию развития предприятия в целом в долгосрочном периоде. Значение маркетинга в деятельности торгового предприятия, как мы предполагаем, значительно возросло, так как наблюдаются коренные преобразования в технологической, экономической, конкурентной и социально-культурной сфере рынка, что влияет на рост потребности предприятий в принятии стратегических решений. Его необходимость обеспечивается тем, что предприятиям легче формировать текущие цели и направления деятельности на базе сформированной стратегии развития. Это позволяет более четко определить цели и задачи производственной деятельности, отслеживать тенденции на рынке торговых услуг, ориентироваться на потребности покупателей и своевременно адаптироваться к меняющейся среде.

Таким образом, стратегия развития маркетинга должна охватывать широкий спектр проблемных аспектов и давать возможность торговому предприятию прогнозировать будущее состояние рынка и спроса на нем, формировать долгосрочные проекты инвестирования своих ресурсов и в полной мере соответствовать потребностям и ожиданиям целевых покупателей.

Список литературы

1. Бакланова Ю.О. Инновационный потенциал региона и его открытость по отношению к внешней среде // Управление экономическими системами. – 2010. - №1. – С.4-5.
2. Бибик С.Н. Инновационный потенциал региона: сущность, содержание, структура // Креативная экономика. – 2013. - №5(77). 3-9.
3. Маскайкин Е.П. Инновационный потенциал региона: сущность, структура, методика оценки и направления развития / Е.П. Маскайкин, Т.В. Арцер // Вестник ЮУрГУ. – 2009. - №21. – С.11-13.
4. Тишков С.В. Совершенствование региональной политики в сфере развития региональной инновационной системы Республики Карелия // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2013. - №1-2. – С.106-119.
5. Сафнуллин Л.Н. Развитие инновационной инфраструктуры как фактор общественного производства / Л.Н. Сафнуллин, Г.И. Шагиахметова // Вестник КГАУ. – 2009. - №4. – С.36-44.

Жижина В.А., Каширина Ю.П.

ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТА НДФЛ ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ И ИП

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: НДФЛ, объект налогообложения, налогоплательщики, налоговый период, налоговая база, налоговая декларация, расчет НДФЛ, физические лица, ИП.

Key words: income tax, tax base, tax payer, fiscal period, tax base, tax declaration, the calculation of personal income tax, natural person, individual entrepreneur.

Аннотация: НДФЛ – это один из главных источников дохода бюджета государства. Федеральный налог, установленный главой 23 Налогового кодекса Российской Федерации. Это прямой вид налога, взимаемый с совокупного дохода физических лиц. Важность этого налога чрезвычайно важна для бюджетов региона, так как является источником дохода.

Большое значение в современной России является развитие предпринимательства. Для успешного развития малого бизнеса необходимо создавать благоприятные условия в области налогового законодательства

Abstract: Personal income tax is one of the main sources of income of the state budget. The Federal tax established by chapter 23 of the Tax code of the Russian Federation. This is a direct type of tax levied on the total income of individuals. The importance of this tax is extremely important for the budgets of the region, as it is a source of income.

Of great importance in modern Russia is the development of entrepreneurship. For the successful development of small businesses, it is necessary to create favorable conditions in the field of tax legislation

Налог на доходы физических лиц (НДФЛ) — основной вид прямых налогов, исчисляемый в процентах от совокупного дохода физических лиц за вычетом документально подтверждённых расходов. НДФЛ уплачивается со всех видов доходов, полученных в календарном году, как в денежной, так и в натуральной форме.

Плательщиками данного налога являются физические лица, для целей налогообложения, подразделяемые на две группы:

- лица, являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации (фактически находящиеся на территории России не менее 183 календарных дней в течение 12 следующих подряд месяцев);

- лица, не являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации, (то есть физических лиц, фактически находящихся в России менее 183 календарных дней в течение 12 следующих подряд месяцев). У нерезидентов под налогообложение подпадают только доходы, полученные от источников в России.

Согласно статье 209 Налогового кодекса Российской Федерации, объектом налогообложения НДФЛ признается доход, полученный налогоплательщиками:

- от источников в РФ и (или) от источников за пределами РФ – для физических лиц, являющихся налоговыми резидентами РФ;
- от источников в РФ – для физических лиц, не являющихся резидентами РФ.

Это могут быть доходы:

- от продажи имущества, находившегося в собственности менее минимального предельного срока владения объектом недвижимости;
- от сдачи имущества в аренду;
- доходы от источников за пределами Российской Федерации;
- доходы в виде разного рода выигрышей;
- иные доходы.

Не облагаются НДФЛ государственные пособия (за исключением больничных) и установленные законом компенсационные выплаты. В частности, освобождены от налога компенсации, связанные с увольнением (за исключением компенсации за неиспользованный отпуск), и возмещение командировочных расходов. При этом некоторые виды командировочных не облагаются НДФЛ в полном объеме (например, проезд до места назначения и обратно), другие — в пределах определенного лимита. Так, от НДФЛ лимитировано освобождаются суточные.

Также к доходам, не облагаемым НДФЛ относятся:

- от продажи имущества, находившегося в собственности более минимального предельного срока владения объектом недвижимости;
- доходы, полученные в порядке наследования от члена семьи и (или) близкого родственника в соответствии с Семейным кодексом Российской Федерации (от супруга, родителей и детей, в том числе усыновителей и усыновленных, дедушки, бабушки и внуков, полнородных и неполнородных (имеющих общих отца и мать) братьев и сестер);
- доходы, полученные по договору дарения от члена семьи и (или) близкого родственника в соответствии с Семейным кодексом Российской Федерации;
- иные доходы.

При определении налоговой базы учитываются все доходы налогоплательщика, полученные им как в денежной, так и в натуральной формах, или право на распоряжение которыми у него возникло, а также доходы в виде материальной выгоды.

Если из дохода налогоплательщика по его распоряжению, по решению суда или иных органов производятся какие-либо удержания, такие удержания не уменьшают налоговую базу.

Налоговая база определяется отдельно по каждому виду доходов, в отношении которых установлены различные налоговые ставки.

По ставке 13% - налоговая база определяется как денежное выражение доходов, подлежащих налогообложению, уменьшенных на сумму налоговых вычетов. По иным ставкам - налоговая база определяется как денежное выражение доходов, подлежащих налогообложению.

Налоговым периодом признается календарный год.

Подходный налог оплачивается по месту жительства в срок не позднее 15 июля года, следующего за годом получения дохода.

Таблица 1 – Виды налоговых ставок

Ставка НДФЛ	Доход, к которому применяют налоговую ставку по НДФЛ
15%	Налоговая ставка 15% применяется для расчета НДФЛ с дивидендов, которые получают нерезиденты от российских организаций.
30%	По ставке 30 процентов НДФЛ облагаются доходы нерезидентов, за исключением следующих доходов: <ul style="list-style-type: none">• дивидендов от долевого участия в деятельности российских организаций;• выплат по трудовой деятельности по патенту;• зарплаты высококвалифицированных иностранных специалистов;• выплаты за работу беженцам или лицам, которые получили в России временное убежище
35%	Доходы, облагаемые по ставке 35% для НДФЛ, это: <ul style="list-style-type: none">• выигрыши и призы;• процентные доходы по вкладам в банках;• суммы экономии на процентах по займам;• плата за пользование денежными средствами членов (пайщиков) кредитных потребительских кооперативов, а также проценты по займам, выданным сельскохозяйственным кредитным потребительским кооперативам их членами (ассоциированными членами).

Основная ставка НДС составляет 13%. Именно она применяется к доходам в виде заработной платы и в виде выручки от предпринимательской деятельности, полученной ИП. Также Налоговым кодексом Российской Федерации по налогу на доходы физических лиц предусмотрено другие виды налоговых ставок, которые представлены в таблице 1.

Общие правила для расчета НДС закреплены в статье 225 НК РФ. В ней сказано, что налог исчисляется как соответствующая налоговой ставке процентная доля налоговой базы.

Порядок начисления НДС следующий:

1. Определить все свои доходы за налоговый период, с которых надо рассчитать налог. К примеру, это зарплата до вычета НДС.
2. Определить ставку налога по каждому виду доходов.
3. Определить налоговую базу для НДС за налоговый период.
4. Рассчитать НДС.
5. Начислить НДС.

Для нормальной предпринимательской деятельности необходимо следить за своевременной уплатой НДС.

Для того чтобы самостоятельно уплатить НДС, лицу, необходимо заполнить налоговую декларацию по форме 3-НДС согласно итогам налогового года. Это декларация о доходах физических лиц.

Форму 3-НДС обязаны предоставить налоговым органам на проверку только предприниматели, которые находятся на общем режиме налогообложения. В данном случае подоходный налог заменяет налог на прибыль, уплачиваемый юридическими лицами.

ИП, применяющие специальные режимы, декларацию о доходах не подают, поскольку НДС, НДС и налог на имущество заменяются одним налогом, соответствующим режиму:

- Упрощенная система налогообложения;
- Единый сельскохозяйственный налог;
- Единый налог на вмененный доход;
- Патентная система налогообложения;
- Система налогообложения при выдаче соглашений о разделе продукции.

При этом если предприниматель получит доход от деятельности, не подпадающей под специальный режим, то он обязан подать декларацию о доходах как физическое лицо, учитывая положения гл. 23 НК РФ.

Форма может быть предоставлена:

- налогоплательщиком лично;
- через представителя по доверенности;

- по телекоммуникационным каналам связи за электронной подписью предпринимателя;

- через личный кабинет налогоплательщика на сайте ведомства.

Срок сдачи документа не должен быть позднее 30 апреля года, следующего за отчетным. В противном случае налоговики наложат штрафные санкции в размере 5% от исчисленного налога, но не более 30% и не менее 1 000 руб. Крайний срок, при условии его попадания на выходной день, может быть перенесен на ближайший рабочий день.

Ст. 227 НК РФ содержит перечень тех самозанятых лиц, кто обязан сдавать 3-НДФЛ. Кроме ИП к ним относятся: нотариусы, адвокаты и иные лица, занимающиеся частной практикой.

К тем физическим лицам, кто сдает форму 3-НДФЛ в обязательном порядке, относятся лица, получившие в предыдущем году доходы:

- от сдачи собственности в аренду;
- продажи имущества, находившегося в собственности менее 3 лет, а в отношении недвижимости, купленной после января 2016 года - 5 лет;

- реализации доли в уставном капитале;

- лотерейного выигрыша;

- вкладов в банках (проценты);

- продажи ценных бумаг и т. д.

Срок предоставления формы аналогичен крайней дате, установленной для самозанятых лиц: 30 апреля года, следующего за тем, за который отчитываются.

Также существует справка 2-НДФЛ. Это документ, в котором отражены сведения об источнике дохода, заработной плате и удержанных налогах физических лиц. Выдается работодателем за определённый период (обычно за год).

Справка 2-НДФЛ содержит следующие разделы:

- сведения о работодателе: его наименование, реквизиты;

- данные сотрудника;

- доход, облагаемый по базовой 13 % ставке, ежемесячно;

- стандартные, социальные и имущественные налоговые вычеты с кодами;

- общая сумма доходов, вычетов и удержанных налогов.

Получить такую справку можно в бухгалтерии компании. Срок её оформления, согласно статье 62

Трудового кодекса РФ, не может превышать 3-х дней со дня подачи заявки. Справка должна быть завизирована руководителем и заверена печатью.

Наиболее часто справку 2-НДФЛ требуют банки от потенциального заёмщика, если физическое лицо хочет взять крупную сумму в кредит. Она обязательна для ипотечных заёмщиков и, как правило, необходима при оформлении кредита на покупку автомобиля.

При приходе на новое место работы отдел кадров может запросить справку 2-НДФЛ, оформленную прежним работодателем. Иногда такую справку автоматически выдают при увольнении сотрудника, либо можно потребовать её самому.

Необходима справка 2-НДФЛ и при оформлении налоговых вычетов, предоставляемых некоторым категориям граждан в определённых ситуациях (например, такой вычет полагается родителям студентов, которые обучаются в платных вузах).

Таким образом, НДФЛ занимает основное место в системе налогообложения физических лиц. Это индивидуальный безвозмездный платеж. НДФЛ – это сумма, которая выплачивается практически с любого дохода. Плательщиками являются работники, а работодатели выступают в качестве налоговых агентов. Важно своевременно уплачивать налог для нормальной деятельности предприятия.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Части первая и вторая. (с учетом изменений, внесенных Федеральными законами от 07.03.2018). – Москва: Проспект, 2018. – 1168 с.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации. – Москва: Проспект, 2017.

Милош А.И.

РАЗВИТИЕ АУТСОРСИНГА КАК ИНСТРУМЕНТА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Белорусский национальный технический университет

Ключевые слова: аутсорсинг, этапы развития аутсорсинга, бизнес-процессы, конкурентоспособность предприятия, международное разделение труда, развитие аутсорсинга в Беларуси.

Keywords: outsourcing, development stages of outsourcing, business processes, competitiveness of the enterprise, international division of labor, development of outsourcing in Belarus.

Аннотация: Объектом исследования является аутсорсинг как инструмент хозяйствования и управления производства. Цель работы –

показать, как происходило становление и развитие аутсорсинговых отношений, нарастание их функционального содержания и какие кардинальные изменения это имело для экономической, организационной и управленческой сфер бизнес-деятельности.

Abstract: The object of research in this work is the outsourcing as a tool for the management and control of production. The purpose of the work is to show how the formation and development of outsourcing relations took place, the growth of their functional content and what fundamental changes this has for the economic, organizational and management spheres of business activity.

Коммерческие организации Беларуси предстали перед задачей сохранения позиции и поиска надежных конкурентных преимуществ вследствие роста конкурентной борьбы с зарубежными производителями. Сегодня высокая доля нестабильности и неустойчивости внешней среды в значительной степени влияют на развитие предприятия в целом. Характеризуется это тем, что кроме затрат на ведение основной хозяйственной деятельности существуют затраты на поддержание и управление второстепенными, или непрофильными, функциями, от которых, в отличие от основных, организация не получает прибыли.

Состояние мировой экономики характеризуется высокой степенью экономической взаимозависимости стран, обусловленной изменениями в организационном механизме мирового производства. «После длительного перерыва в Западных странах под влиянием мирового финансового кризиса и бурного экономического развития новых индустриальных государств, – отмечает С.Ю. Солодовников, – возрождается интерес к проблемам развития реального сектора экономики в контексте обеспечения конкурентоспособности национальной экономики, обеспечения ее устойчивости в условиях мирохозяйственной нестабильности». В этой связи значительное развитие получил аутсорсинг – совершенно новый подход к организации направления деятельности рыночных субъектов. В современной литературе справедливо отмечается, что «целью модернизации белорусской экономики должно стать трудосбережение. Именно экономия общественного труда всегда выступала и будет выступать главным мерилом эффективности экономического развития». Аутсорсинг, позволяющий повысить специализацию труда и повысить его экономию, является одним из наиболее современных и успешных инструментов хозяйствования. Основополагающая цель

аутсорсинга – возможность добиться конкурентных преимуществ в условиях открытых национальных экономик.

Изучение и генерализация результатов аутсорсинга как новой практики управления определили не только ключевые цели и закономерности, но и базисные отличия в данной форме организации деятельности. Новая методология управления коммерческой организацией, формирование которой было предопределено осознанием целей, задач, многоаспектностью эффективности, возможности, ограниченности и ограничений использования аутсорсинга, нуждается в последующей разработке научно-теоретической базы. Основу аутсорсинга составляют формализация бизнес-процессов в определенных алгоритмах, последовательность принятия решений по поводу управления функциями, приемы разработки бизнес-моделей.

Аутсорсинг представляет собой передачу организацией определённых видов непрофильных функций производственной деятельности другой организации, которая, в свою очередь, действует в нужной области. Бесспорное преимущество аутсорсинга выражается в сосредоточении ресурсов и усилий головной фирмы на основном направлении деятельности, а также в переназначении экономических рисков среди участников, создании общего потенциала активов организаций, снижении издержек и себестоимости продукции производства, возникшее как результат самооптимизации процессов производства.

Стремление к успешному ведению предпринимательской деятельности и значительному повышению конкурентоспособности является причиной поиска новых путей и форм организации и управления бизнесом, одной из которых является аутсорсинг. В качестве изначального пункта в научном исследовании аутсорсинга обоснованно используется его определение как экономического явления. Но прежде чем перейти к определению данного понятия, следует уточнить, что «аутсорсинг» в переводе с английского языка «Outsourcing» – *outsideresouceusing* – использование внешних ресурсов, то есть делегирование части своих производственных задач другой организации, специализирующейся в данной области.

Если обратиться к новому экономическому словарю [1, с. 893], мы можем выделить ряд терминов, близких по значению аутсорсингу:

1. *shrinking* – сокращение либо сжатие организации;
2. *downsizing* – уменьшение организации;
3. *deleyering* – ограничение числа уровней управления
4. *spin off* – выделение единиц бизнеса;

5. экстернализация – передача контроля за выполнением какой-либо функции компании, специализирующейся в данной сфере.

В экономической литературе не существует единого мнения относительно содержания понятия «аутсорсинг», поэтому оно трактуется по-разному в зависимости от точки зрения ученого. Б. А. Аникин в работе «Аутсорсинг: создание высокоэффективных и конкурентоспособных организаций» дает следующие определения:

- использование услуг сторонних компаний для выполнения своих задач;
- отказ от собственного бизнес-процесса и приобретение услуг по реализации этого бизнес-процесса у других организаций; привлечение внешних ресурсов для решения собственных проблем (например, разработки проектов);
- кооперация;
- применение метода сужения собственной производственной деятельности, когда организация перестает сама заниматься каким-либо направлением деятельности и передает его внешним исполнителям;
- перевод внутреннего подразделения или подразделений предприятия и всех связанных с ним активов в организацию поставщика услуг, предлагающую оказывать некую услугу в течение определенного времени по оговоренной цене;
- передача части основных процессов сторонним организациям (например, технической поддержки и обслуживания – IT компаниям, управления транспортом – автохозяйствам, здравоохранения – медицинским учреждениям) [2].

В результате изучения работ Д.В. Зинькова [3], Ю.В. Коневой [4] и П.А. Первова [5] выяснилось, что некоторые видят в аутсорсинге, развивающемся необычайными темпами, уход от любых форм ответственности. Другие же рассматривают его как способ снижения затрат, улучшение обслуживания и получение конкурентоспособного преимущества.

Обращаясь к истокам происхождения данного способа организации труда, мы можем утверждать, что родиной аутсорсинга является США, откуда данный способ начал распространяться во многие страны Европы. Несмотря на то, что он появился в 1980-е гг., на постсоветском пространстве аутсорсинг получил свое развитие во второй половине 90-х гг. Однако многие ученые и специалисты в сфере трудовых отношений утверждают, что данный механизм не несёт в себе ничего нового, так как истоки аутсорсинга можно проследить ещё во времена «Великой депрессии», а также в практике

компаний «General Motors» и «Ford». К периоду «противостояния» Г. Форда и А. Слоуна, основателей гигантов в отрасли автомобильной промышленности – компаний «Ford» и «General Motors» соответственно, относят начало практического применения аутсорсинга путем производственной кооперации как метода высокотехнологичного управления в промышленности. Применение аутсорсинга в производстве «Ford» стало преимуществом в конкурентной борьбе с «General Motors».

По словам самого Г. Форда, «ни одна фирма не может быть самодостаточной» [6, с. 49]. Он же является автором слов: «Если есть что-то, что мы не умеем делать лучше и дешевле, чем наши конкуренты, то нет смысла делать это вообще: такую работу мы должны передать тем, кто ее выполнит с заведомо лучшим результатом» [6, с. 50]. Вывод сделан был только после того, как компания столкнулась с непомерными затратами, уходившими на обслуживание всех направлений деятельности. Поэтому Г. Форд запросил помощи у специализированных фирм, которые смогли лучше выполнить определённые функции. Такая смена стратегической ориентации компании позволила сосредоточить её финансовые ресурсы на развитии производства, то есть ключевой сферы компетенции.

Перечень функций и процессов, обеспечивающих эффективное функционирование и производительную деятельность крупного предприятия, стало рационально и выгодно передавать специализированным организациям полностью или частично. Дифференциация производственных функций и функций управления с последующим их вынесением за пределы компании определило начало практического аутсорсинга как новой формы разделения труда. Борьба лидеров автомобилестроенных корпораций еще в 30-х гг. XX в. указала на тот факт, что ни одна компания не может быть самодостаточной, опираться лишь на собственные ресурсы в условиях жесткой конкуренции.

Аутсорсинг, выступающий в качестве преобладающей основы организации и модернизации производственного процесса в производстве автомобилей и других видов продукции, начинает проявляться только с 70-х гг. XX в. Аутсорсинг – это принцип организации межорганизационных связей, целью которого является создание высокоэффективных и конкурентоспособных организаций в условиях жесткой конкуренции. Благодаря наращиванию экономической, организационной, управленческой и юридической природы аутсорсинга не только определенной организацией в

частности, но и международными в целом сегодня осуществляется выполнение отдельных функций (сервисных, производственных, управленческих, информационных, производственно-технологических) и бизнес-процессов (финансово-экономических, организационных, маркетинговых, производственно-технологических) внешней организацией.

Существует множество мнений по поводу выделения этапов развития данного инструмента хозяйствования. Постепенно меняется диапазон применения и функционирования аутсорсинга. Первый этап относится к 80–90-м гг. XX века. Первоначально аутсорсинг характеризовался как установление взаимовыгодных отношений с организациями в международном плане в поисках необходимых ресурсов и информационных технологий (активное распространение международного производственного аутсорсинга и аутсорсинга информационных технологий). Второй этап, который проявляется в конце 90-х гг. XX в. – начале XXI в., базируется на выделении и объяснении функций и бизнес-процессов. Выделяют следующие распространенные функции, необходимые к передаче сторонним или дочерним компаниям (передвижение бизнес-процесса из одной страны в другую, или передача их дочерним компаниям, называется оффшорингом): обработка, адаптация и процессинг первичной информации, найм и подготовка персонала, комплекс работы по обслуживанию покупателей и клиентов, предоставление услуг в сфере бухгалтерского учета и другие. Важную роль играют процессы фрагментации производства. П. Кругман определяет аутсорсинг этого периода как «географическое разъединение деятельности, связанной с производством товаров (или услуг) между двумя или несколькими странами» [7, с. 247]. Лидером в развитии услуг IT-аутсорсинга на сегодняшний день считается Индия, которая имеет 50–80 % мировых доходов от аутсорсинга. Индийский город Бангалор называют «Кремниевой долиной Индии», так как в его окрестностях располагаются представительства многочисленных IT-компаний [8]. Развитие IT-аутсорсинга происходит одновременно с активным распространением на мировом рынке услуг ВРО-аутсорсинга (Business Process Outsourcing), которые окончательно сформировались к концу 90-х гг. и стали базовой формой второго этапа развития.

Третий этап, который был распространен в начале XXI в., предусматривает управлением процессами, подразумевающие глубокое изучение, анализ и обработку данных, формирование и координацию базой знаний, необходимых для принятий экономических решений. В современной экономике существует

высокая зависимость конкурентоспособности предприятия от владения информацией по поводу функционирования бизнес-процессами, переданных на аутсорсинг. Таким образом, третий этап характеризует КРО – активно развивающийся сегмент рынка аутсорсинга, названного «аутсорсингом знаний» (КРО – Knowledge Process Outsourcing). В таком случае на аутсорсинг передаются интеллектуалоемкие (основанные на знаниях) процессы, такие как: формирование интеллектуальной собственности и оформление патентных заявок; юридические и медицинские услуги; обучение, консультации, исследования и разработки, а также анимации и дизайна.

С появлением Интернета возникли новые технические возможности для эффективного осуществления «экономики знаний». Некоторые экономисты предсказывают, что в XXI в. в мире будет все больше организаций, построенных по типу солнечной системы: множество внешних компаний-подрядчиков, что вращаются в поле небольшой главной фирмы-организатора. Это обусловлено тем, что «под воздействием принципиально новых явлений в хозяйственной деятельности экономическая система общества радикально изменилась, невероятно усложнившись. Для современной экономической науки зачастую характерен недоучет влияния внешних, в том числе и неэкономических, факторов, которые могут кардинальным образом воздействовать (что и происходит в современном глобальном мире) на классическое протекание экономических циклов, быстро разрушая привычное течение хозяйственной жизни в обществе, изменяя объект экономической науки».

Выявлены временные этапы и формы аутсорсинга, возникающие на каждом из них. Показано, что наращивание функционального содержания аутсорсинговых отношений превращает современное производство в производство формы вертикально интегрированной сетевой организации, что позволяет генерировать конкурентные преимущества, распределяемые между всеми участниками мультифирменного взаимодействия и быть источником особой ренты. Развитие аутсорсинговых отношений изменяет принципы организации производственного процесса (географическое разъединение производственной деятельности), механизма формирования стоимости и системы управления (формирование вертикально интегрированных сетевых компаний), что обеспечивает получение постоянно воспроизводимых устойчивых конкурентных преимуществ и рентного дохода. Обоснован вывод о том, что аутсорсинг должен быть направлен на улучшение показателей производственного процесса,

при котором за счет передачи внешним исполнителям части его элементов происходит сохранение или усовершенствование совокупных показателей результативности и эффективности.

Список литературы

1. Азрилиан, А.Н. Новый экономический словарь: 10 000 терминов / А. Н. Азрилиан и др. ; под редакцией А. Н. Азрилиана – Москва : Институт новой экономики, 2006. – 1083 с.
2. Аникин, Б.А. Аутсорсинг: создание высокоэффективных и конкурентоспособных организаций: Учеб. пособие/ Б. А. Аникин и др.; под ред. Б. А. Аникина; Гос. Ун-т упр. – Москва : Инфра-М, 2003. – 185 с.
3. Зинков, Д. В. Влияние аутсорсинга на экономическую устойчивость предприятия: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук : 08.99.05/ Д. В. Зинков; [ГОУ ВПО "Тюменский государственный университет"]. – Тюмень, 2005. – 21 с.
4. Конева, Ю. В. Повышение эффективности деятельности промышленных предприятий с использованием механизма аутсорсинга: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук : 08.00.05 / Ю. В. Конева; [Российский государственный гуманитарный университет]. – Москва, 2005. – 25 с.
5. Петров, П. А. Разработка методов принятия управленческих решений по применению аутсорсинга на предприятиях: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук : 08.00.05 / П. А. Петров ; [Самарская государственная академия путей сообщения]. – Нижний Новгород, 2005.
6. Штопов, Б. М. Генри Форд : Жизнь и бизнес / Б. М. Штопов; Рос. акад. наук, Ин-т всеобщ. истории. – Москва : Университет, 2003. – 380 с.
7. Йордон, Э. Аутсорсинг: конкуренция в глобальной гонке за производительностью: перевод / Э. Йордон. – Москва : Лори, 2006. – 367 с.
8. Индия. Перспективы. – Нью-Дели : Отдел по распространению информации об индии за рубежом, 1993.
9. Перри, М. 500 фирм 1955 против 2017: осталось только 60, благодаря творческому разрушению, которое подпитывает экономическое процветание журнала «Fortune» BMW TURNS MORE AMERICAN THAN EVER Taylor A. I. Fortune, 2015, Т. 149. №4. с. 42. [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

<http://www.aei.org/publication/fortune-500-firms-1955-v-2017-only-12-remain-thanks-to-the-creative-destruction-that-fuels-economic-prosperity/> .

10. Кобзарева, Н. И. Аутсорсинг бизнес-процессов: советы финансового директора / С. Клементс, М. Доннеллан при участии С. Рида ; перевод с английского Н. И. Кобзаревой ; общая редакция В. В. Голда. – Москва; Санкт-Петербург : Вершина, 2006. – 415 с.

11. Хейвуд, Дж. Б. Аутсорсинг: В поисках конкурент. преимуществ : Пер. с англ. / Дж. Брайан Хейвуд. – Москва : Вильямс, 2003. – 174 с.

12. Щетинина, В. Д. Международная конкуренция = The Competitive Advantage of Nations: Конкурент. преимущества стран / Пер. с англ. И. В. Кавсюка и др. ; Под ред. и предисл. В. Д. Щетинина. – Москва: Междунар. Отношения, 1993. – 896 с.

13. Столярова, Е. В. Кооперация и институционализация автопроизводителей в международной экономике / Е. В. Столярова ; под научной редакцией Е. Л. Давыденко – Минск : Право и экономика, 2016. – 178 с.

14. Козорис, Т.С. Аутсорсинг: понятие, цели, практика использования в России / Т. С. Козорис [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.valve-industry.ru/pdf_site/48/48_proiz_autcorsing_kosoriz.pdf .

15. Фридман, Т. Плоский мир: краткая история XXI века : [перевод с английского] / Т. Фридман. – Москва. Хранитель [и др.], 2007. – 601 с.

Моисеенко А.М.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕРОПРИЯТИЙ В СЛУЧАЕ ОТКЛЮЧЕНИЯ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЯ В ХРАНИЛИЩАХ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: экономический эффект, приведенные затраты, капитальные вложения, система энергоснабжения, себестоимость хранения.

Keywords: economic effect, reduced costs, capital investments, energy supply system, cost of storage.

Аннотация: в данной статье рассмотрены вопросы, связанные с решением проблемы выбора мероприятия для сохранности сельскохозяйственной продукции в хранилищах в случае аварийного или планового отключения системы энергоснабжения.

Abstract: in this article the questions connected with the solution of a problem of a choice of action for safety of agricultural production in

storages in case of emergency or planned shutdown of system of power supply are considered.

Решение вопросов инженерного оборудования картофелехранилищ связано с технико-экономической целесообразностью. При оценке эффективности осуществляемых мероприятий необходимо применять комплексный показатель, учитывающий сметную стоимость, текущие расходы и сохранность продукции. Этим показателем являются приведенные затраты, рассчитываемые согласно [1].

Годовой экономический эффект рассчитывается путем сопоставления приведенных затрат по базовой и новой технике. Приведенные затраты Π представляют собой сумму себестоимости C и нормативных отчислений от капитальных вложений K в производственные фонды:

$$\Pi_i = C_i + E_n \cdot K_i, \quad (1)$$

где i – номер варианта техники, E_n – нормативный коэффициент эффективности капитальных вложений, который принимается равным 0,15 [1].

В качестве проекта для базисных основных технико-экономических показателей принят рабочий проект «Хранилище семенного картофеля из ЛМК вместимостью 1054 тонны в колхозе им. Ленина Орловской области». Данный проект 813-2/15-85 с дублирующей системой подачи электроэнергии разработан институтом «Гипронисельпром» (г. Орел).

Стоимость строительства или капитальные вложения по сводной смете $K = 10621,91$ тыс. руб., куда включаются строительно-монтажные работы (СМР) – 8142,03 тыс. руб., стоимость оборудования – 1367,87 тыс. руб., прочие затраты – 1112,01 тыс. руб. В том числе стоимость картофелехранилища – 5130,02 тыс. руб., куда включены СМР – 4072,67 тыс. руб., стоимость оборудования – 1057,36 тыс. руб. Себестоимость хранения $C = 1331,05$ тыс. руб.

Примечание. Цены приведены условные.

Тогда согласно (1) приведенные затраты Π базисного варианта

$$\Pi = 1331,05 + 0,15 \cdot 10621,91 = 2924,34 \text{ (тыс. руб.)} \quad (2)$$

или из расчета на 1 тонну единовременной вместимости $\Pi^T = 2774,5$ руб.

Рассмотрим первый вариант расчета технико-экономических показателей. По этому варианту исключается из базисного дублирующая система подачи электроэнергии, но добавляется расход электроэнергии на увеличение температуры массы продукции перед

понижением температуры наружного воздуха t_n , на случай временного отключения системы энергоснабжения картофелехранилища. Как показали теплотехнические расчеты для хранилищ из ЛМК, дополнительное количество электроэнергии требуется для случая, когда t_n становится меньше -15°C .

Найдем K_I сметную стоимость строительства картофелехранилища по первому варианту. Из базисной стоимости строительства исключаются:

- комплектная трансформаторная подстанция наружной установки стоимостью 76,88 тыс. руб.;
- 50% стоимости вне площадочных и внутриплощадочных сетей электроснабжения – 76,28 тыс. руб.

Тогда исключаются прямые затраты на сумму $76,88+76,28=153,16$ (тыс. руб.).

С учетом начислений по сводной смете – 167,57 тыс. руб., в том числе; СМР – 110,21 тыс. руб. оборудование – 51,95 тыс. руб., прочие затраты – 5,41 тыс. руб.

Итого, сметная стоимость строительства по первому варианту

$$K_I=10621,91-167,57=10454,34 \text{ (тыс. руб.)},$$

в том числе: СМР – 8031,82 тыс. руб., оборудование – 1315,91 тыс. руб., прочие затраты – 1106,6 тыс. руб.

Рассмотрим себестоимость хранения C_I по первому варианту. Из базисной себестоимости исключаются амортизационные отчисления и затраты на текущий ремонт на величину, исключаемую из базисной сметной стоимости строительства по рассматриваемому варианту: $(98,0 \cdot 0,064+97,3 \cdot 0,057)+(98,0 \cdot 0,064+97,3 \cdot 0,057) \cdot 0,15=13,57$ (тыс. руб.)

Шифр по принятым действующим нормам амортизационных отчислений; 6,4% - «40701»; 5,7% - «30008».

К базисной себестоимости добавляется стоимость дополнительного количества электроэнергии с учетом увеличения ее годового расхода на 6%: $0,88 \text{ тыс. руб.} \cdot 0,06 \approx 0,05 \text{ тыс. руб.}$

Итого, себестоимость хранения по первому варианту

$$C_I = 1331,05-13,57+0,05=1317,53 \text{ (тыс. руб.)}$$

Находим приведенные затраты Π_1 . По первому варианту согласно (7.1)

$$\Pi_I=C_I+E_n \cdot K_I=2885,68 \text{ (тыс. руб.)} \quad (3)$$

Приведенные затраты из расчета на 1 тонну единовременной вместимости

$$П_1^T = 2737,8 \text{ руб.}$$

Второй вариант расчета технико-экономических показателей предполагает включение в состав сооружений резервной дизельной электростанции мощностью 200 кВт вместо дублирующей системы подачи электроэнергии.

В соответствии с паспортом типового проекта 407-3-404,86 сметная стоимость рассматриваемой дизельной электростанции составляет 865,76 тыс. руб., в том числе; СМР – 288,89 тыс. руб., оборудование – 576,88 тыс. руб. Общая сметная стоимость строительства по второму варианту

$$K_2=10454,34+865,76=11320,1 \text{ (тыс. руб.)},$$

в том числе; СМР – 8320,71 тыс. руб., оборудование – 1892,79 тыс. руб., прочие затраты – 1106,61 тыс. руб.

Найдем себестоимость хранения C_2 по второму варианту. Из величины годовых эксплуатационных затрат исключается стоимость дополнительного количества электроэнергии 0,05 тыс. руб., учитывая по первому варианту, но добавляются амортизационные отчисления и затраты на текущий ремонт дизельной электростанции.

$$C_2=1317,53-0,05+865,76 \cdot 0,102=1405,79 \text{ (тыс. руб.)}.$$

Шифр по принятым действующим нормам амортизационных отчислений; 10,2% - «40203».

Тогда приведенные затраты $П_2$ по второму варианту

$$П_2=C_2+E_n \cdot K_2=3103,81 \text{ тыс. руб.},$$

а приведенные затраты из расчета на 1 тонну единовременной вместимости

$$П_2^T = 2944,8 \text{ руб.}$$

Полученные результаты были сведены в таблицу 1, из которой следует, что наиболее экономичным является первый вариант мероприятий, согласно которому вместо дублирующей системы подачи электроэнергии используется дополнительный расход тепла на увеличение температуры насыпи продукции перед понижением температуры наружного воздуха на случай временного отключения системы энергоснабжения картофелехранилища.

Таблица 1 - Основные технико-экономические показатели мероприятий

№№ п/п	Наименование показателей	Единица измерения	Базисный вариант	Первый вариант	Второй вариант
1	Единовременная вместимость	т	1054	1054	1054
2	Сметная стоимость строительства (капитальные вложения)	тыс. руб.	10621,91	10454,34	11320,1
2а	- строительно-монтажные работы	тыс. руб.	8142,03	8031,82	8320,71
2б	- оборудование	тыс. руб.	1367,87	1315,91	1892,79
2в	- прочие затраты	тыс. руб.	1112,01	1106,6	1106,61
3	Себестоимость хранения	тыс. руб.	1331,05	1317,53	1405,79
4	Приведенные затраты	тыс. руб.	2924,34	2885,68	3103,81
5	Приведенные затраты на 1 тонну единовременной вместимости	руб.	2595,19	2737,8	2944,8

Использование этого варианта мероприятий обеспечивает годовой экономический эффект \mathcal{E} , определяемый по формуле

$$\mathcal{E} = (P_2^T - P_1^T)A,$$

где A – единовременная вместимость картофелехранилища, т.

$$\mathcal{E} = (2944,8 - 2737,8) \cdot 1054 = 218178 \text{ (руб.)}.$$

Проведенный технико-экономический анализ показывает целесообразность применения первого варианта мероприятий по обеспечению сохранности картофеля.

Список литературы

1. Инструкция по определению экономической эффективности использования в строительстве новой техники, изобретений и рационализаторских предложений. – М.; Стройиздат, 1979. –65 с.

Нейштадт М.Л.¹, Полозова А.Н.², Ахмедов А.Э.¹, Бенгханну Надия³

ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

¹Воронежский экономико-правовой институт,

²ООО «ЭкоНиваТехника-Холдинг»,

³Воронежский государственный университет инженерных технологий

Ключевые слова: перерабатывающие организации-налогоплательщики, налоговая оптимизация, налог на доходы физических лиц, процедура оптимизации.

Keywords: processing organizations-taxpayers, tax optimization, tax on income, optimization procedure.

Аннотация: Проведение процедур оптимизации налога на доходы физических лиц предусматривает разработку программы соответствующих мероприятий. В качестве объектов программных мероприятий выбраны те, относительно которых действующим налоговым законодательством предусмотрено наибольшее количество льгот, и которые принесут организациям ощутимую экономическую выгоду.

Abstract: Carrying out optimization procedures by tax on personal income provides for the development of a program of relevant measures. As objects of program activities, we chose those for which the current tax legislation provides the greatest number of benefits, and which will bring tangible economic benefits to organizations.

В настоящее время за каждым налогоплательщиком закреплено право использовать допустимые законами инструменты для сокращения налоговых обязательств. В полной мере это право распространяется и на организации-налогоплательщиков перерабатывающих производств [1-5].

Под налоговой выгодой понимается уменьшение размера налоговых обязательств вследствие: уменьшения налоговой базы; получения налогового вычета; получения налоговой льготы; применения более низкой налоговой ставки; получения права на возврат (зачет) или возмещение налога из бюджета.

Изучение норм действующего российского законодательства, обзор существующей российской судебной практики позволили нам сделать вывод о существовании допустимых возможностей оптимизации налоговой системы в части основных видов налогов, в том числе налога на доходы физических лиц.

В связи с этим уместно привести высказывание Оробинской И.В. о

возможностях осуществления налоговой оптимизации. Автором изложены три обстоятельства, обуславливающих процессы оптимизации налогов [3, с. 731-732]:

действующее законодательство допускает осуществление экономической деятельности в организациях различных правовых форм, предполагающих различный порядок налогообложения;

налогоплательщик имеет право самостоятельно выбирать режим налогообложения;

налоговое законодательство предоставляет налогоплательщику возможность выбирать различные способы учета фактов хозяйственной жизни по своему усмотрению, а также принимать решения, непосредственно влияющие на налогообложение.

В качестве оптимизационных мероприятий по НДФЛ можно предложить следующие: компенсация оплаты коммунальных услуг, использования личного имущества, найма жилого помещения; предоставление обезличенных льгот; компенсация однодневных командировочных расходов; оформление стандартных налоговых вычетов у родителей детей-инвалидов путем суммирования обстоятельств; оплата за физическое лицо товаров (работ, услуг) и имущественных прав организаций; компенсация проезда на городском транспорте общего пользования и такси; выплата при увольнении работника в связи с выходом на пенсию; внедрение дополнений в приказ об учётной политике.

Дадим пояснения по отдельным из приведенных рекомендаций.

Направлять работников в однодневные командировки можно с точки зрения оптимизации расчетов по НДФЛ. В данном случае возникают расходы на проезд, возмещение питания, провоз багажа, услуги перевозчика и т.д. В Постановлении Президиума Высшего Арбитражного Суда от 11.09.2012 № 4357/12 сказано, что статьей 168 ТК РФ установлено: в случае направления в служебную командировку работодатель обязан возмещать работнику расходы по проезду; расходы по найму жилого помещения; дополнительные расходы, связанные с проживанием вне места постоянного жительства (суточные); иные расходы, осуществленные работником с разрешения или ведома работодателя; порядок и размеры возмещения расходов, связанных со служебными командировками, определяются коллективным договором или локальным нормативным актом. Иначе говоря, суточные выплачиваются работникам при направлении их в командировку для исполнения трудовых функций вне места постоянной работы на срок не менее суток и предназначены для компенсации расходов, связанных с проживанием вне места

постоянного жительства.

При направлении работников в однодневную командировку, откуда они могут ежедневно возвращаться к месту постоянного жительства, суточные не выплачиваются, но в силу ст. 167м и 168 ТК РФ работнику возмещаются иные расходы, связанные со служебной командировкой и осуществляемые с разрешения или ведома работодателя. Согласно абзацу 10 п. 3 ст. 217 НК РФ при оплате работодателем налогоплательщику расходов на командировки в доход, подлежащий обложению НДФЛ, не включаются суточные, выплачиваемые в соответствии с законодательством РФ, но не более 700 рублей за каждый день нахождения в командировке на территории РФ. Применительно к положениям указанной нормы, размер выплачиваемого работодателем при однодневных командировках возмещения, не включаемого в подлежащий налогообложению доход, также ограничен суммой 700 рублей. Таким образом, выплаченные суммы не являются суточными в силу определения, содержащегося в трудовом законодательстве, однако исходя из их направленности и экономического содержания могут быть признаны возмещением иных расходов, связанных со служебной командировкой, произведенных с разрешения или ведома работодателя, в связи с чем не являются доходом (экономической выгодой) работника.

В соответствии с письмом Департамента налоговой и таможенно-тарифной политики МФ РФ от 01.03.2013 № 03-04-07/6189, если денежные средства, выплачиваемые работнику при направлении в однодневную командировку, не являются суточными, а относятся в соответствии со ст. 168 ТК РФ к иным расходам, связанным с командировкой, осуществленным работником с разрешения или ведома работодателя, они могут быть учтены в составе доходов, освобождаемых от налогообложения, в полном объеме при наличии документального подтверждения понесенных расходов. В качестве таких расходов можно осуществлять возмещение расходов на питание. Однако соответствующая компенсация расходов на питание должна быть определена в трудовом, локальном или коллективном договоре, в противном случае возникают риски споров.

Как правило, в Приказе об учётной политике организаций отсутствуют положения, касающиеся НДФЛ. Между тем основания для этого имеются. Необходимо внести в Приказ следующие пункты:

- 1) утвердить форму аналитического регистра налогового учёта для целей определения налоговой базы по НДФЛ и порядок его заполнения;
- 2) установить перечень лиц, составляющих аналитические

регистры налогового учёта;

3) установить, на кого возложен контроль за правильностью составления аналитических регистров налогового учёта по НДФЛ;

4) установить, каким образом ведётся налоговый учёт для целей выполнения обязанностей налогового агента по НДФЛ относительно определения налоговой базы и удержания налога с указанием ответственного лица, обеспечивающего защиту от несанкционированных исправлений;

5) указать, на кого возложен контроль за своевременностью сдачи сведений о доходах физических лиц истекшего налогового периода и суммах начисленных, удержанных и перечисленных в бюджет налогов, а также контроль за своевременностью подачи сведений о невозможности удержать налог.

Перечисленные мероприятия дадут возможность организациям обеспечить надлежащий уровень налогового учёта по налогу на доходы физических лиц.

Список литературы

1. Кирина Л.С., Назарова Н.А. Методические аспекты формирования и функционирования налогового менеджмента в организации // Финансовый менеджмент. 2016. №2. С.119-132.

2. Назаренко Б.А. К проблеме определения юридических критериев налоговой оптимизации // Налоги. 2015. №1. С.22-27.

3. Оробинская И.В. Методические рекомендации по оптимизации налогообложения горизонтально-интегрированных объединений АПК // Налоги и налогообложение. 2013. №10(112). С.730-741.

4. Павлова А.Е. Особенности принятия управленческих решений в системе налогообложения промышленного предприятия // Управленческий учет. 2015. №10. С.79-85.

5. Сунцева П.В. Законные способы оптимизации налогообложения // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2011. №4. С.36-44.

Смбатян А.М.

СВЯЗЬ МЕЖДУ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ И ДИВИДЕНДНЫМИ РЕШЕНИЯМИ КОМПАНИЙ В РАЗВИТЫХ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКАХ КАПИТАЛА

Южный федеральный университет

Ключевые слова: дивидендные решения, инвестиционные решения, компания, дивиденды, инвестиции.

Keywords: dividend decisions, investment decision, company, dividends, investments.

Аннотация: Статья представляет собой обзор исследований, направленных на выявление взаимосвязи между дивидендными и инвестиционными решениями компании. В ходе рассмотрения научных трудов были выявлены общие признаки в исследованиях, в результате чего, работы были систематизированы согласно проверяемым гипотезам и условиям исследований (развитые и развивающиеся рынки капитала). Обозначены аспекты развивающихся рынков капитала, которые воздействуют на связь между дивидендными и инвестиционными решениями.

Abstract: The article is a review of research, contracts for identifying the relationship between dividend and investment decisions of the company. In the course of reviewing scientific papers, common signs revealed in research as a result the works systematized according to tested hypotheses and research conditions (developed and emerging capital markets). The identified aspects of financing markets that affect the relationship between dividend and investment decisions.

Наличие связей между инвестиционными и дивидендными решениями играет важную роль в ходе принятия решений экономическими агентами. Однако, причинно-следственная связь между данными решениями на сегодняшний день различна для развивающихся и развитых рынков капитала.

Еще 40-50 лет назад экономисты считали, что решения об инвестициях и дивидендах не взаимосвязаны. Они доказывали данную позицию эмпирически. Однако современные исследования приводят к спорным результатам. Согласно современной теории корпоративных финансов дивидендные и инвестиционные решения компании связаны между собой. Путем вычитания инвестиций и расходов из доходов компании формируется ее свободный денежный поток, который направляется на выплату дивидендов. При этом инвестиции, как известно, имеют большое влияние на будущее компании. Эффективные капиталовложения способствуют росту компании и приумножению инвестированных средств. По этой причине инвесторы могут склонить свое решение в пользу более высоких ожидаемых прибылей в будущем, отказавшись от текущих дивидендов [1, с. 34].

Для понимания причин противоречий экономической теории настоящего и прошлого необходимо рассмотреть научные работы, которые уже сгруппированы по проверяемым гипотезам и изучаемым выборкам (развитые и развивающиеся рынки капитала) [5, с. 112].

В 1961 году М. Миллером и Ф. Модильяни была сформулирована теорема о нейтральности дивидендов. Согласно данной теории в условиях совершенного рынка капитала стоимость фирмы не детерминируется способом финансирования инвестиций. При этом, выбрав оптимальный уровень инвестиций, компания способна выплачивать большое количество дивидендов с применением внешнего финансирования в случае необходимости. Таким образом, сперва компания определяет уровень инвестиций, далее выбирает размер выплачиваемых дивидендов, и последним действием принимает решение о способе внешнего финансирования.

Затем, в 1972 году Ю. Фама и М. Миллер в работе «Теория финансов» ввели термин «принцип разделения», характеризующий инвестиционные решения как нечто независимое от дивидендной политики, который почти сразу стал спорным. Так, некоторые экономисты на основе данных американского рынка нашли подтверждение принципа в то время, как другие исследования его отвергли. В 1972 году К. Хиггинс выявил влияние только инвестиций на дивиденды, но не наоборот. Также еще в 1967 году Ф. Дж. Драймс и М. Курц в своем исследовании показали взаимосвязь инвестиционных и дивидендных решений фирмы, определив влияние как инвестиций на дивиденды, так и дивидендных решений на уровень инвестиций [6, с. 145].

В ходе изучения фирм на наличие связей между дивидендными и инвестиционными решениями экономисты Макдоналд, Жакнийя и Нуссенбаум в 1975 году стали одними из первых, кто подверг анализу не американские компании. Ими был рассмотрен французский рынок и в результате работы было доказано, что влияние инвестиций на дивиденды отсутствует, при том, что последние оказывают большое положительное влияние на первых. По мнению авторов, такой результат объясняется тем, что дивиденды можно использовать в качестве прокси-переменной экономической прибыли компании. Чем больше у компании экономическая прибыль, тем больше средств она может направлять на инвестиции.

Необходимо отметить факт того, что способ оценки оказывает большое влияние на итоги исследований. Так, Ф. Дж. Драймс и М. Курц, также Макдоналд, Жакнийя и Нуссенбаум применяли обычный метод наименьших квадратов и двухшаговый метод наименьших квадратов. В исследовании французских экономистов оба метода привели к одинаковым результатам в то время, как у американских исследователей данные методы давали обратно пропорциональные результаты. С целью ликвидации двойственности

результатов М. Смирлок и У. Маршал посредством применения теста Гренджера на выявление связи между дивидендными и инвестиционными решениями компании пришли к выводу, что связь между ними отсутствует [5, с. 113].

Дальнейшие исследования о связи инвестиций и базировались на предпосылке об асимметрии информации.

Многие экономисты в своих работах пишут о склонности компаний не снижать дивиденды, результатом чего является отказ от инвестиций. Так, в 2010 году вышла работа Н. Дэниела, Д. Дэниса и Л. Навина, в которой авторы подтверждают стремление компаний при недостатке средств поддерживать прежний уровень дивидендов в ущерб инвестициям. В ходе их исследования было обнаружено, что при нехватке денежных средств 68% компаний уменьшают расходы на инвестиции в то время, как всего 6% фирм снижают дивидендные выплаты. [5, с. 114].

В ходе исследования вопросов асимметрии информации были выдвинуты две дивидендные гипотезы, известные как сигнальная и агентская. Суть первой гипотезы заключается в том, что внутренняя информация о рынке видна участникам рынка в виде сигналов, в качестве которых выступают изменения в дивидендных доходах.

Фундаментом агентской гипотезы является конфликт интересов различных стейкхолдеров компании, который возникает в следствии асимметрии информации. В первую очередь, участниками таких отношений являются менеджеры и собственники.

Говоря об анализе взаимосвязи инвестиционных и дивидендных решений на основе развивающихся рынков капитала стоит рассмотреть основные детерминанты дивидендной политики компаний таких стран. В 2010 году в исследовании Е. Макаровой было рассмотрено более 50 трудов по данной тематике, выделены и проанализированы основные положения каждой из них, и сделаны следующие выводы:

1. Во всех исследованиях наблюдается факт наличия сильной прямой связи между показателями дивидендов и прибыли, иначе говоря, чем прибыльнее компания, тем выше дивидендные выплаты.

2. В подавляющем количестве исследований была выявлена отрицательная зависимость таких детерминант, как уровень долга и размер компании на дивидендную политику.

3. На развивающемся рынке капитала дивидендные выплаты имеют обратную зависимость с инвестиционными возможностями, иначе говоря, чем выше инвестиционные возможности компании, тем меньше дивиденды.

4. Высокие выплаты дивидендов осуществляют компании, характеризующиеся быстрыми темпами роста.

5. Чем сильнее корпоративное управление, тем больше дивидендные выплаты. При этом, отрицательный характер связи между уровнем дивидендов и возможностями роста фирмы отчетливее проявляется в компаниях с более высокой степенью корпоративного управления. [2, с. 98].

В 2011 году в исследовании Г. Шагалеевой был произведен анализ зависимости между принятием решения о выплате дивидендов и реализацией возможностей фирмы к росту. Автором была выдвинута гипотеза: наличие возможностей роста является причиной возрастания доли инвестиционных затрат, что, соответственно, ведет к уменьшению дивидендных выплат. В результате анализа более 140 компаний был сформулирован вывод о том, что возможности инвестирования средств не влияют на величину дивидендных выплат. [4, с. 24].

В работе В. Черкасовой и О. Тепловой была выдвинута и проверена гипотеза об эндогенности фактора дивидендных выплат, который носит ограничивающий характер на возможности инвестиционной деятельности компании. Исследование охватило широкий аналитический спектр, в который вошли данные компаний из стран БРИК за 2005-2012 годы. В ходе работы было выявлено влияние дивидендных показателей. Однако, оно являлось опосредованным по причине того, что они не были введены напрямую в качестве детерминант, обуславливающих уровень активности инвестиционной деятельности. Результат исследования позволяет сделать вывод о том, что зависимость между уровнем финансовой ограниченности компании и инвестиционной активностью компании имеет место быть. [3, с. 17].

На сегодняшний день исследования развитых рынков демонстрируют факт наличия связи между инвестиционными и дивидендными решениями компаний. Однако в развивающихся странах, в том числе в России, данная связь в большей степени подвержена влиянию со стороны несовершенства корпоративного управления. Итогом является то, что принятие фирмами дивидендных и инвестиционных решений в таких странах осуществляется по отдельности.

Тем ни менее, в некоторых странах с развивающимся рынком капитала (например, Индии) по итогам эмпирических исследований все же выявляется наличие связи между дивидендными и инвестиционными решениями компаний. Это свидетельствует о том,

что необходимо дальнейшее изучение данного вопроса, возможно с введением дополнительных объясняющих факторов в анализ. Также, важным является тот факт, что на основе данных российского рынка подробное изучение данной проблемы до сих пор не было реализовано, что также представляет собой возможности для дальнейших исследований. [5, 117].

Список литературы

1. Брейли Р., Майерс С. Принципы корпоративных финансов: Пер. с англ. М.: Олимп – Бизнес, 1997. – 1012 с.
2. Макарова Е.А. Сравнение подходов исследования дивидендной политики компаний развитого и развивающегося рынков капитала // Корпоративные финансы. 2010. № 1 (13). С. 95-105.
3. Черкасова В.А., Теплова О.Ю. Исследование влияния факторов финансовых ограничений на инвестиционные решения компаний на развивающихся рынках капитала // Корпоративные финансы. 2013. № 2(26). С. 5-20.
4. Шагалеева Г. Б. Особенности дивидендной политики компаний развивающихся рынков капитала. Диссертация на соискание ученой степени кандидата наук, 2011. – 27 с.
5. Шагалеева Г. Б. Взаимосвязь инвестиционных и дивидендных решений компаний: исследования развитых и развивающихся рынков капитала // Корпоративные финансы. 2013. №3 (27). С. 112-119.
6. Якшина К.А. Современное состояние и особенности российского фондового рынка // Молодежь в науке: Новые аргументы: Сборник научных работ IV-го Международного молодежного конкурса (Россия, г. Липецк, 31 мая 2016 г.). Часть I / Отв. ред. А.В. Горбенко. - Липецк: Научное партнерство «Аргумент», 2016. С. 144 – 147.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Кургузкина Е.Б., Хрюкин Е.

ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ УГРОЗЫ УБИЙСТВОМ ИЛИ ПРИЧИНЕНИЕМ ТЯЖКОГО ВРЕДА ЗДОРОВЬЮ

Российский государственный университет правосудия

Ключевые слова: преступление, квалификация, угроза убийством, тяжкий вред здоровью, уголовный закон.

Key words: crime, qualification, threat of murder, grievous bodily harm, criminal law.

Аннотация: в статье рассматриваются проблемные вопросы объекта угрозы убийством, проводится отграничение исследуемого состава от убийства и иных смежных преступлений, анализируется предупредительный характер данной уголовно-правовой нормы.

Abstract: the article discusses the problematic issues of the murder threat object, distinguishes the investigated composition from murder and other related crimes, analyzes the precautionary nature of this criminal law norm.

Объект угрозы убийством или причинением тяжкого вреда здоровью составляют общественные отношения, складывающиеся по поводу реализации естественного права каждого человека на жизнь и здоровье и обеспечивающие безопасность этого социального блага. В соответствии со ст. 3 Всеобщей Декларации прав человека: «Каждый человек имеет право на жизнь, на свободу и на личную неприкосновенность» [1].

Имплементированные нормы провозглашены Конституцией Российской Федерации в ч. 1 ст. 20: «Каждый имеет право на жизнь» [2]. Более того, согласно ч. 1 ст. 7 УК РФ: «Наказание и иные меры уголовно-правового характера, применяемые к лицу, совершившему преступление, не могут иметь своей целью причинение физических страданий или унижение человеческого достоинства». Определенной спецификой в системе уголовно-правовых норм обладает состав ст. 119 УК РФ. Эта норма, как правило, выступает превентивной и деяния, которые подпадают под ее применение, всегда сопряжены с угрозой посягательства на жизнь и здоровье личности и граждан. Хотя по составу данное преступление является формальным, не всегда удастся установить наличие признаков преступления, собрав материалы предварительной проверки. Опасность данного преступления состоит

в создании для потерпевшего тревожной обстановки, страха за жизнь и здоровье (собственные или своих близких). Умышленное создание путем угрозы психотравмирующей ситуации, нарушающей душевное равновесие (психическое благополучие) человека, само по себе является посягательством на здоровье, независимо от намерения виновного приводить или нет в исполнение данную угрозу [3].

Такой аспект, как реальная осуществимость угрозы, позволяет отграничить рассматриваемое деяние от начальных стадий убийства или причинения тяжкого вреда здоровью. Угроза должна восприниматься как реально исполнимая и быть исполнимой в действительности. Любое действие при угрозе является внешней формой реализации внутреннего опасного потенциала виновного – именно так характеризуют угрозу некоторые авторы [4]. При этом на практике возникает проблема, связанная с тем, что оценить отношения, сложившиеся между подозреваемым и потерпевшим, и ситуацию в целом не представляется возможным. При этом оценку ситуации также затрудняет отсутствие свидетелей и очевидцев происшествия. Зачастую сотрудники полиции, приезжая на место происшествия для того, чтобы собрать первоначальный материал, начинают воспринимать ситуацию со слов потерпевшей стороны, которая излагает детали происшествия в той форме и в таких условиях, как данная сторона себя чувствовала в момент, когда в ее адрес поступали угрозы.

Далее, после сбора и проверки первоначального материала по поступившему сообщению и оценки всей имеющейся информации, возникает проблема с принятием процессуального решения в соответствии со ст. 144–145 УПК РФ. Так, согласно ч. 2 ст. 140 УПК РФ «основанием для возбуждения уголовного дела является наличие достаточных данных, указывающих на признаки преступления». Будут ли считаться данными, достаточными для возбуждения уголовного дела по ст. 119 УК РФ, сообщения о преступлении (заявления, рапорт сотрудника и т.д.), зарегистрированные в правоохранительных органах, и объяснение потерпевшей стороны, в котором она излагает, что действительно опасается осуществления прозвучавших в ее адрес угроз? Ответ на данный вопрос не до конца ясен и во многом зависит от позиции органа дознания и прокуратуры. На наш взгляд, необходимо внести конкретизацию и определенную ясность в данную статью с целью повышения ее эффективности и упрощения ее практического применения. В настоящее время необходимо ввести в КоАП РФ норму, которая будет предусматривать ответственность в виде административного наказания за совершение правонарушения,

связанного с высказыванием угрозы физической расправой. Угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью (ст. 119 УК РФ) является «предшественником» совершения особо тяжких преступлений насильственного характера. В этом контексте, следует согласиться с Р.Н.Данелян, которая отмечает: «именно в процессе совершения преступления, предусмотренного ст. 119 УК РФ, у лица возникает умысел на убийство или умышленное причинение тяжкого вреда здоровью, что подчеркивает особую профилактическую значимость данного состава» [5].

Несмотря на относительную стабильность законодательной формулировки такого состава преступления, как угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью (ст. 119 УК РФ), правоприменителем периодически допускаются однородные ошибки при квалификации соответствующего преступного деяния. Угроза убийством или причинением вреда здоровью является неотъемлемым элементом объективной стороны многих составов преступлений. Соответственно, часто правоприменителем допускаются ошибки, когда преступное деяние помимо основного состава преступления неправильно квалифицируется еще дополнительно по статье УК РФ, предусматривающей уголовную ответственность за угрозу убийством или причинением тяжкого вреда здоровью. Так, приговор в части осуждения по ч. 1 ст. 119 УК РФ отменен, дело в этой части прекращено за отсутствием в деянии состава данного преступления, так как действия осужденного, выразившиеся в причинении потерпевшему из хулиганских побуждений огнестрельного ранения, расценивающегося как вред здоровью средней тяжести, и высказанная при этом угроза убийством образуют состав преступления, предусмотренный ч. 2 ст. 213, п. п. "а", "г", "д" ч. 2 ст. 112 УК РФ, и дополнительной квалификации не требуют [6].

Другой пример. Действия П. квалифицированы судом (с учетом внесенных изменений) по ч. 1 ст. 30 и ч. 2 ст. 162 УК РФ (в редакции от 8 декабря 2003 г.), п. "а" ч. 2 ст. 126 УК РФ, ч. 4 ст. 166 УК РФ и ст. 119 УК РФ. Президиум Верховного Суда Российской Федерации изменил судебные решения в отношении П., переквалифицировал его действия с п. "а" ч. 2 ст. 126 УК РФ на п. "а" ч. 2 ст. 127 УК РФ и исключил его осуждение по ст. 119 УК РФ. В Постановлении Президиум мотивировал свое решение следующим образом. Действия осужденного, связанные с угоном автомобиля, квалифицированы по ч. 4 ст. 166 УК РФ как неправомерное завладение автомобилем без цели хищения, совершенное группой лиц по предварительному сговору, с угрозой применения насилия, опасного для жизни и здоровья. В

данном случае правовая оценка содеянного по ст. 119 УК РФ является излишней, поскольку высказывание угроз убийством в процессе завладения автомобилем охватывается составом ч. 4 ст. 166 УК РФ [7].

Совершаются ошибки при квалификации преступного деяния по ст. 119 УК РФ и в связи с неустановлением вообще наличия умысла по отношению к конкретному составу преступления. Так, Судебная коллегия считает, что суд необоснованно квалифицировал действия осужденного в отношении потерпевшего М.А. как покушение на убийство. По смыслу закона покушение на убийство возможно лишь с прямым умыслом, т.е. когда содеянное свидетельствовало о том, что виновный осознавал общественную опасность своих действий, предвидел возможность или неизбежность наступления смерти другого человека и желал ее наступления, но смертельный исход не наступил по независящим от него обстоятельствам (ввиду активного сопротивления жертвы, вмешательства других лиц, своевременного оказания потерпевшему медицинской помощи и др.). В данном случае смерть потерпевшей Л. не наступила в связи с оказанием ей своевременной медицинской помощи, поэтому действия осужденного в отношении ее правильно квалифицированы по ч. 3 ст. 30, п. п. "а", "з" ч. 2 ст. 105 УК РФ. В то же время, установив, что после того, как Ш. направил пистолет в сторону потерпевшего М.А., но выстрелы произвести не успел, так как потерпевший выбил из его рук пистолет, суд не учел того, что у осужденного закончились патроны, в силу чего он не мог причинить огнестрельные ранения потерпевшему. Суждений о том, что Ш. не знал о том, что у него закончились патроны, и в связи с этим пытался произвести выстрел из пистолета в М.А., в приговоре не имеется. Поэтому в данном случае действия осужденного, после убийства М. и ранения из оружия Л., направившего пистолет в сторону М.А., воспринятые потерпевшим как реальная угроза для его жизни, подлежат переквалификации с ч. 3 ст. 30, п. п. "а", "з" ч. 2 ст. 105 УК РФ на ст. 119 УК РФ как угроза убийством [8]. Считаю данное решение достаточно спорным с точки зрения его справедливости. В процессе судебного разбирательства была допущена ошибка в связи с невыяснением конкретного умысла виновного при направлении пистолета на потерпевшего М.А. Действительно, не было выяснено, знал ли подсудимый М. при направлении пистолета в сторону потерпевшего М.А. о том, что у него закончились патроны. Если подсудимый знал о том, что патроны закончились, тогда его действия были квалифицированы в этой части верно, т.е. как угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью. Если подсудимый не знал о том, что патроны закончились, тогда необходимо было выяснить, что

конкретно он хотел при направлении пистолета в сторону потерпевшего: выстрелить и убить потерпевшего или создать в восприятии потерпевшим угрозы в отношении себя. Исходя уже из этого желания виновного, его действия были бы квалифицированы либо как покушение на убийство либо как угроза убийством.

При отграничении приготовления к убийству от угрозы убийством необходимо оценить способ выражения угрозы, например, демонстрацию оружия, которое не было специально приготовлено для осуществления угрозы [9]. При этом если действия виновного не направлены непосредственно в момент угрозы на лишение жизни потерпевшего, представляют лишь угрозу убийством, они не могут быть квалифицированы как убийство [10]. При отграничении покушения на убийство от угрозы убийством виновный не имеет цели лишить жизни потерпевшего и не совершает никаких действий, направленных к исполнению угрозы в действительности [11].

В вышеприведенном примере из судебной практики виновный направил в сторону потерпевшего пистолет, т.е. практически он стал осуществлять действия, непосредственно направленные на лишение жизни потерпевшего, конечно, при условии, что он не знал о том, что в пистолете закончились патроны. Возможно, была проблема в том, что не смогли доказать наличия умысла виновного на лишение жизни, поэтому его действия были квалифицированы только как угроза убийством.

Следует отметить, что в судебной практике нередко деяния виновных квалифицируются по нескольким статьям УК РФ. Связано это с тем, что лица, угрожающие убийством, по своим личностным характеристикам склонны к совершению насильственных преступлений против личности, общественной безопасности и ряда иных.

Так, 14 ноября 2019 приговором Поныровского районного суда Курской области Д. был осуждён не только за угрозу убийством, но и по нескольким эпизодам незаконного приобретения и хранения боеприпасов, незаконного изготовления боеприпасы, незаконного приобретения и хранения огнестрельного оружия, незаконного приобретения и хранения основных частей огнестрельного оружия [12]. Или, 24 сентября 2019 года приговором Быковского районного суда Волгоградской области К., помимо осуждения за угрозу убийством, был также осуждён за разбойное нападение [13]. 15 ноября 2019 года Омутнинский районный суд Кировской области приговорил Б. кроме угрозы убийством, ещё и за истязание [14].

В заключение отметим, что норма, предусматривающая

ответственность за «угрозу убийством или причинением тяжкого вреда здоровью», является необходимой составляющей российского уголовного законодательства. Данная статья также носит профилактический характер по отношению к более тяжким преступлениям против личности, однако в силу своей недоработки позволяет нарушителям уйти от ответственности и в настоящее время требует законодательного усовершенствования в целях повышения эффективности применения на практике.

Список литературы

7. “Всеобщая декларация прав человека”, принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948. Ст. 3 Ч. 1 Ст. 20 Конституции Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12.12.1993.

8. Хабарова М.В. Угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью: уголовно-правовой и криминологический аспекты (по материалам судебной практики Краснодарского края): автореф. дис. канд. юрид. наук. Краснодар, 2006.

9. Галюкова М.И. Особенности уголовной ответственности за угрозу убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, 2010. <https://wiselawyer.ru/poleznoe/43491-osobennosti-ugolovnoj-otvetstvennosti-ugrozu-ubijstvom-prichineniem-tyazhogo>.

10. Данелян, Р.Н. Состояние преступности, связанной с угрозой убийством или причинением тяжкого вреда здоровью (по материалам Тюменской области) [Текст] / Р.Н. Данелян, Л.В. Щадрина // Преступность в Западной Сибири: актуальные проблемы профилактики и расследования преступлений: сб. ст. – Тюмень, 2013. – С. 120.

11. Определение Верховного Суда РФ от 23.12.2010 N 31-Д10-20

12. Обзор судебной практики Верховного Суда РФ от 27.02.2008 "Обзор законодательства и судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за четвертый квартал 2007 года" // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2008. N 5

13. Определение Верховного Суда РФ от 04.10.2004 N 9-о04-45

14. Бородин С.В. Преступления против жизни. СПб.: Юридический центр Пресс, 2003. С. 315.

15. Курс российского уголовного права: Особенная часть / Под ред. В.Н. Кудрявцева, А.В. Наумова. М.: Спарк, 2002. С. 195.

16. Курс уголовного права: Особенная часть: Т. 3: Учебник для вузов / Под ред. Г.Н. Борзенкова, В.С. Комисарова. М.: Зерцало-М, 2002. С. 199.

17. Приговор по уголовному делу № Э1-47/2019 от 14 ноября 2019 года Поныровского районного суда Курской обл./ <https://bsr.sudrf.ru/big5/portal.html>

18. Приговор по уголовному делу № 1-63/2019 от 24 сентября 2019 года Быковского районного суда Волгоградской области/<https://bsr.sudrf.ru/big5/portal.html>.

19. Приговор по уголовному делу 1- 206 / 2019 от 15 ноября 2019 года Омутнинского районного суда Кировской области/<https://bsr.sudrf.ru/big5/portal.html>.

20. Борсов А.И. Проблемы, связанные с принятием решения о возбуждении или об отказе в возбуждении уголовного дела // Общество: политика, экономика, право. 2016. № 2. С. 125-127.

21. Мохнаткина А.В. О некоторых особенностях применения ответственности за грозу убийством или причинением тяжкого вреда здоровью человека // *Nauka-rastudent.ru*. – 2017. – No. 09 (045) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://nauka-rastudent.ru/45/4342/>

Москалев С.С., Асташов М.А.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ХОЛОДНОГО ОРУЖИЯ

Российский государственный университет правосудия

Ключевые слова: судебная экспертиза, экспертиза оружия, холодное оружие, ножи назначения, изготовление оружия, клинок, сбыт оружия, показатели прочности.

Keywords: forensic examination, weapon examination, edged weapons, destination knives, weapon production, blade, weapon sale, strength indicators.

Аннотация: В статье автор анализирует проблемные аспекты криминалистической экспертизы холодного оружия. Особое внимание уделяется основаниям классификации холодного оружия.

Abstract: In the article, the author analyzes the problematic aspects of forensic examination of cold weapons. Particular attention is paid to the grounds classification of cold weapons.

На стадии современного состояния нашего общества, преступления, совершённые с применением холодного оружия, относятся к группе преступлений против общественной безопасности,

так как могут причинять существенный вред или создавать реальную угрозу причинения вреда безопасным условиям жизни общества. В соответствии с данными, опубликованными на официальном сайте МВД Российской Федерации, количество выявленных преступлений за 2018 год, связанных с незаконным оборотом оружия, по сравнению с январем – сентябрем 2017 года сократилось на 4,5% и составило 21,7 тыс. Также уменьшилось на 10,5% количество выявленных фактов хищения либо вымогательства оружия. В январе – сентябре 2018 года с использованием оружия совершено 4,4 тыс. преступлений [1].

Несмотря на данную тенденцию снижения количества преступлений, судебная экспертиза холодного оружия сохраняет своё место в числе традиционных криминалистических экспертиз, хотя проводится крайне редко. К объектам данного экспертного исследования относятся:

1) предметы, входящие в общее понятие «холодное оружие» и относящиеся к определённым его разновидностям;

2) образцы оружия для сравнительного исследования, содержащиеся в натурных коллекциях, ГОСТах и информационных справочниках;

3) предметы, представленные на исследование, но не являющиеся холодным оружием.

Что же является холодным оружием? Согласно статье 1 федерального закона «Об оружии», под холодным подразумевается оружие, предназначенное для поражения цели при помощи мускульной силы человека при непосредственном контакте с объектом поражения [2].

Под данное определение попадает достаточно широкий круг предметов, разграничение которых, от предметов хозяйственно-бытового или спортивного назначения основывается только на одном основном критерии – прямой цели использования.

Группа признаков, обуславливающих предназначённость предмета исследования для поражения цели, устанавливается согласно наличию следующего:

1) сходства внешнего строения объекта с популярными аналогами-образцами холодного оружия;

2) комплекса требуемых конструктивных компонентов, позволяющего причислить его к установленным виду и типу холодного оружия [3].

Как отметил Красников Ю.А. в соответствии положениям методики, принадлежность к холодному оружию устанавливается по наличию исследуемого объекта совокупности двух основных групп признаков:

1) определяющих предназначенность предмета для лишения жизни или нанесения тяжких телесных повреждений, опасных для жизни и здоровья человека;

2) определяющих пригодность данного предмета для поражения цели, что обеспечивается его устройством и свойствами.

У специальных средств и изделий хозяйственно-бытового назначения, имеющих сходство по внешнему строению с холодным оружием, указанные группы признаков частично либо полностью отсутствуют [4].

Но, в свою очередь, Погребной А.А. отметил, что коротко-клинковое холодное оружие и изделия, конструктивно сходные с ним, являются предметами «двойного назначения», они могут применяться как для поражения цели, так и в хозяйственно-бытовых целях (в отличие, например, от огнестрельного оружия и большинства средне- и длинно-клинкового холодного оружия). Причем поражение цели и выполнение хозяйственных операций обеспечивают одни и те же элементы конструкции [5].

Как показывает изучение следственной и экспертной практики, при совершении преступлений в большинстве случаев используются ножи хозяйственно-бытового назначения. В то время как ножи, относимые к категории холодного оружия, как правило, изымаются в ходе досмотров и обысков. В случае признания предмета исследования холодным оружием необходимо установить источник его приобретения, изготовления и привлечь виновных лиц к уголовной ответственности за незаконный сбыт холодного оружия (ч. 4 ст. 222 УК РФ) и (или) за его незаконное изготовление (ч. 4 ст. 223 УК РФ). Установлению данных фактов на практике не всегда уделяется достаточное внимание [6].

При совершении преступлений с применением в качестве орудия преступления ножа для разрешения вопроса, является ли нож холодным оружием, назначается криминалистическая экспертиза. Независимо от того было ли экспертное заключение положительным, проверка фактов незаконного сбыта или изготовления ножа часто не проводится. Получается, что проведение экспертизы по доказыванию факта отнесения орудия преступления к холодному оружию с материально-правовой позиции оказывается малозначительным, хотя исследование является трудоемким.

Вступивший в силу федеральный закон «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации» исключил из ч. 4 ст. 222 УК РФ преступные действия в виде приобретения и ношения холодного оружия, но была сохранена уголовная

ответственность за незаконный сбыт и незаконное изготовление холодного оружия [7].

Звягин В.А. считает, что, устанавливая в УК РФ ответственность за сбыт (ч. 4 ст. 222) и изготовление (ч. 4 ст. 223) холодного оружия, законодатель исходил из общественной опасности названных деяний, которые создают условия для убийств, причинения тяжкого вреда здоровью, используются при совершении разбоев и других тяжких преступлений [8].

Яровенко В.В. полагает, что общественная опасность за сбыт и изготовление холодного оружия существует исключительно в виде положений ч. 4 ст. 222 УК РФ и ч. 4 ст. 223 УК РФ. В условиях, когда уголовный закон применительно к холодному оружию и предметам, используемым в качестве холодного оружия, не делает различия, данные виды преступлений могут быть декриминализованы как не представляющие большой общественной опасности. Практически данные статьи загромождают Уголовный кодекс, так как они малоэффективны и не действуют [9].

По данной проблеме можно согласиться с мнением Звягина В.А. о сохранении уголовной ответственности за изготовление и сбыт холодного оружия. Декриминализация ч. 4 ст. 222 УК РФ и ч. 4 ст. 223 УК РФ применительно к холодному оружию может повлечь увеличение количества незаконного холодного оружия в гражданском обороте. Наличие свободного доступа к холодному оружию в совокупности с беспрепятственными процессами изготовления и сбыта холодного оружия, нерегулируемыми нормами законодательства, могут привести к отрицательным последствиям. Представив данную ситуацию, можно спрогнозировать рост статистики преступлений, связанных с использованием холодного оружия.

На основе опроса экспертов-криминалистов в г. Воронеж было отмечено, что наибольшая проблема при проведении экспертизы холодного оружия возникает при измерении твёрдости клинка по шкале Роквелла. Данный показатель влияет на прочность оружия, но гораздо большее значение для прочности оказывают размеры и конструктивные особенности клинка. Поэтому при проведении экспертизы холодного оружия измерение твёрдости не даёт возможности судить о прочности как оружия в целом, так и его отдельных составляющих. Так же не менее важной проблемой, при измерении твёрдости клинка по шкале Роквелла, является отсутствие необходимого оборудования для проверки твёрдости металла в большинстве региональных экспертных учреждений.

На основании приведённого выше мнения специалистов можно сделать вывод, что необходимо исключить твёрдость как показатель прочности клинков, а также исключить обязательное определение твёрдости клинка исследуемого объекта, имеющего сходство по внешнему строению с холодным клинковым оружием.

Таким образом, были обозначены некоторые проблемы, возникающие в процессе производства криминалистической экспертизы холодного оружия. Требуется сохранить уголовную ответственность за изготовление, и сбыт холодного оружия, а в случае признания предмета исследования холодным оружием необходимо уделить достаточное внимание привлечению виновных лиц к уголовной ответственности за незаконный сбыт холодного оружия и незаконное изготовление холодного оружия. Данное обстоятельство повысит значимость экспертного исследования. При сохранении экспериментального исследования, исключение параметра твёрдости, как показателя прочности клинков, не повлияет на конечный результат проведённого исследования, но позволит ускорить производство криминалистических экспертиз холодного оружия.

Список литературы

1. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь - сентябрь 2018 года [Электронный ресурс] // МВД России. – Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/14696015/> (дата обращения: 20.11.2018).
2. Федеральный закон «Об оружии»: фед. закон от 13 декабря 1996 г. № 150-ФЗ (ред. от 03.08.2018) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс»: Законодательство. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12679/
3. Куашев А.А. Особенности методики проведения экспертизы холодного оружия [Текст] / А.А. Куашев // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. – М., 2017. – №3. – С. 96-98.
4. Красников Ю.А. К вопросу о криминалистическом исследовании холодного клинкового оружия [Текст] / Ю. А. Красников // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия: Экономика. Управление. Право. – Саратов, 2012. – Т. 12. – № 3. – С. 109–110.
5. Погребной А.А. Анализ методики экспертного решения вопроса о принадлежности предмета к холодному оружию [Текст] / А.А. Погребной // Судебная экспертиза. – Волгоград: Волгоградская академия Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2007. – №2. – С. 87-98.
6. Дульцев М.В. Экспертиза холодного оружия: современное

состояние и перспективы развития [Текст] / М.В. Дульцев // Труды академии управления МВД России. – М.: Академия управления Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2015. – №1. – С. 37-40.

7. Федеральный закон «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации» : фед. закон от 08.12.2003 № 162-ФЗ (ред. от 07.12.2011) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс» : Законодательство. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45408/

8. Звягин В.А. О декриминализации изготовления и сбыта холодного оружия [Текст] / В.А. Звягин // Журнал российского права. – М.: Норма, 2015. – № 3. – С. 102-107.

9. Яровенко В.В. Уголовная ответственность за применение холодного оружия [Текст] / В.В. Яровенко // Юридические исследования. – М., 2018. – № 3. – С. 58-75.

Супонина Е.А.

К ВОПРОСУ О ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИИ МЕЛКОГО ХУЛИГАНСТВА

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: мелкое хулиганство, административное правонарушение, административное наказание, декриминализация, административная ответственность.

Keywords: Petty hooliganism, administrative offense, administrative punishment, decriminalization, administrative responsibility.

Аннотация: Статья посвящена проблемам, связанным с реализацией на практике административно-деликтных норм, закрепленных в статье 20.1 Кодекса РФ об административных правонарушениях. Анализируя нормативные инновации последних лет, а также их доктринальное толкование, автор приходит к выводу о целесообразности декриминализации «мелкого хулиганства».

Abstract: The article is devoted to the problems associated with the implementation in practice of administrative and tort rules enshrined in article 20.1 Of the code of administrative offences. Analyzing the normative innovations of recent years, as well as their doctrinal interpretation, the author comes to the conclusion about the expediency of decriminalization of «petty hooliganism».

Нормальное существование государства и общества невозможно

без надлежащего уровня защищенности различных общественных отношений. Ведущим способом такой защиты выступают профилактика и предупреждение соответствующих противоправных деяний. Самой распространенной разновидностью последних являются административные деликты, не обладающие, по мнению некоторых ученых, признаком общественной опасности [1, с. 53-57], но одновременно способные в своей совокупности принести весьма существенный вред личности, обществу и государству.

Как показывает статистика, одно из самых распространенных административных правонарушений - мелкое хулиганство. Связано это, в первую очередь, с исторически сложившимся довольно-таки широким толкованием объективной стороны правонарушения, предусмотренного ныне статьей 20.1 КоАП РФ. И даже, несмотря на то, что в декабре 2003 года законодатель существенным образом сузил сферу действия рассматриваемой нормы, тем не менее и до настоящего времени мелкое хулиганство включает в себя целый ряд возможных вариантов противоправного поведения субъекта (нецензурная брань в общественном месте, оскорбительное приставание к гражданам, уничтожение или повреждение чужого имущества).

Казалось бы, столь массовый характер мелкого хулиганства должен был вынудить законодателя полностью исключить какие-либо нормативные пробелы в анализируемом составе или хотя бы существенным образом минимизировать их. Однако правоприменительная практика последних лет свидетельствует прямо об обратном. К числу наиболее ярко выраженных проблем ученые-административисты относят следующие:

- сложность отграничения мелкого хулиганства от смежных административно- и уголовно-наказуемых деяний, предусмотренных ч. 1 ст. 5.61 КоАП РФ, ст. 7.17 КоАП РФ, ч. 2 ст. 167 УК РФ, ст. 213 УК РФ, ст. 214 УК РФ [2, с. 80-83];
- отсутствие легального определения понятия нецензурной брани в отечественном законодательстве [3, с. 58];
- разногласия в трактовке понятия «общественное место» [4, с. 35];
- субъективный подход к оценке словосочетания «нарушение общественного порядка, выражающее явное неуважение к обществу» [5, с. 98].

Анализ научной литературы, затрагивающей указанную выше проблематику, приводит нас к мысли о законотворческой стагнации, поразившей высший законодательный орган страны. Федеральное Собрание РФ все чаще ассоциируется у обывателя с неким «взбесившимся принтером», регулярно штампующим «фискальные»

законы, но не способным сформулировать сколь-нибудь внятную государственную деликтную политику, без чего, в принципе, невозможно ни правовое, ни социальное развитие.

Однако высказанная точка зрения применительно к мелкому хулиганству лишь отчасти является справедливой. Действительно, отечественному административно-деликтному законодательству чрезвычайно не хватает продуманности, единого вектора развития, гуманистического целеполагания. Вместе с тем, истоки нормативных проблем хулиганства вообще и мелкого хулиганства в частности лежат несколько в иной области. Для того, чтобы в них разобраться, необходимо учитывать и морально-нравственный, и исторический аспекты.

Первые законодательные попытки привлечь к ответственности за нарушение общественного спокойствия можно усмотреть ещё в Русской Правде - сборнике правовых норм Киевской Руси, который датируется различными годами, начиная с 1016-го. Наказания за непристойное поведение, нарушающее общественное спокойствие предусматривалось в Соборном уложении 1649 года, Воинском артикуле Петра I, Уставе благочиния Екатерины II 1782 года.

Однако деликты, закрепленные в упомянутых нормативных источниках, скорее относятся к лицам, посягавшим на общественное спокойствие (в современном понимании – на общественный порядок) в широком смысле, а не совершавшим именно хулиганские проступки. Впервые привлекать к ответственности конкретно хулиганов предложил петербургский градоначальник Виктор Вильгельмович фон Валь, который в 1892 году издал указ, предписывающий полиции принимать решительные меры против «уличных бездельников, забавляющихся издевательствами над горожанами».

Хулиганство наряду с озорством и пакостничеством предложили включить и в новое Уложение о наказаниях 1914 года для правонарушений без мотива. Термин закрепляется в Декрете о революционных трибуналах от 4 мая 1918 года, которым дела о хулиганстве приравниваются к таким опасным преступлениям как шпионаж, контрреволюция, саботаж и погромы. Таким образом, законодатель рассматривал хулиганство больше как политическое, а не уголовное преступление.

В 1922 году хулиганство включается в УК РСФСР, причем, посвященная ему статья 176 помещается законодателем в главу о преступлениях против жизни, здоровья, свободы и достоинства личности. Согласно норме уголовного закона, хулиганство тех лет состояло в озорных, бесцельных, сопряженных с явным проявлением

неуважения к отдельным гражданам или обществу в целом действиях. Характеристика хулиганства как действий «бесцельных» и озорных», в первую очередь, говорила не об общественно опасном его характере, а, скорее, указывала на личностные признаки субъекта.

В УК РСФСР 1926 года хулиганство закрепилось уже в главе об иных преступлениях против порядка управления и соседствовало с такими противоправными деяниями, как угроза убийством по отношению к должностным лицам или общественным работникам, подстрекательство несовершеннолетних или привлечение их к участию в различных преступлениях и пр.

Указом Президиума Верховного Совета РСФСР от 19 декабря 1956 года вводится ответственность за не представляющее существенной опасности «мелкое хулиганство». Однако в утвержденный ВС РСФСР четыре года спустя новый Уголовный кодекс данное словосочетание не вошло.

В июле 1966 года появляется Указ Президиума ВС РСФСР, а в июне 1981 года – его новая редакция, фактически разграничившие понятия «хулиганство», «злостное хулиганство» и «мелкое хулиганство», определившие вид юридической ответственности при совершении каждой разновидности хулиганства, а также достаточно детально регламентировавшие порядок производства по делам о хулиганстве.

Можно сказать, что это была, пожалуй, самая стабильная редакция статей о хулиганстве за весь советский и постсоветский период: несмотря на незначительные изменения санкций, и административно- и уголовно-наказуемые составы благополучно пережили крах союзного государства и гармонично вписались во вновь принятые в Российской Федерации Уголовный кодекс и Кодекс об административных правонарушениях.

Серьезной ревизии хулиганство было подвергнуто лишь в 2003 году, когда в уголовной её ипостаси появился обязательный признак – оружие или предметы, используемые в качестве оружия, а мелкое хулиганство утратило расширительную трактовку, связанную со словосочетанием «другие действия, демонстративно нарушающие общественный порядок и спокойствие граждан».

Таким образом, в настоящий момент объективная сторона и уголовно- и административно-наказуемого хулиганства чрезвычайно узкая. Судебная практика свидетельствует о том, что в «чистом виде» ст. 213 («Хулиганство») УК РФ в последнее время в приговорах судов встречается все реже и реже. Как правило, ответственность за хулиганство сопряжена с ответственностью за иные общественно-

опасные деяния (в первую очередь, направленные против личности либо собственности). Кроме того, как уже было сказано, уголовное дело за хулиганство может быть возбуждено только в том случае, если «хулиган» грубо нарушил общественный порядок, используя оружие (иные предметы), либо руководствуясь при этом мотивом той или иной розни (религиозной, расовой, политической и т.д.).

И здесь мы приходим к неизбежному выводу: хулиганство по сути своей не является, да и не может являться не только преступлением, но и противоправным деянием вообще. Вся история развития и «оптимизации» ответственности за хулиганство (будь то уголовно-либо административно-наказуемый состав) лишний раз свидетельствует об этом.

Хулиганство – это мотив, динамический процесс физиологического и психологического плана, управляющий поведением человека, определяющий его направленность, организованность, активность и устойчивость. В российской науке мотив часто определяется как «опредмеченная потребность». Справедливо ли наказывать человека за наличие у него этой потребности, даже если последняя противоречит моральным устоям общества в тот или иной исторический момент? Нравственному обществу должны быть чужды такие понятия, как ложь, корысть, жажда наживы, адюльтер и т.п., но можем ли мы в связи с этим устанавливать ответственность, например, за «мелкое распутство»? Ответ здесь явно риторический.

Отечественная правовая доктрина зиждется на понимании того, что лицо может быть привлечено к тому или иному виду юридической ответственности только при совершении им противоправного деяния (действия или бездействия). Никакие мысли и идеи (тем более – не высказанные публично) не могут выступать признаками объективной стороны такого деяния. В случае с хулиганством мы видим прямо противоположное. Динамический процесс физиологического и психологического плана, управляющий поведением человека, превращён законодателем в основание юридической ответственности. Парадокс!

Нам могут возразить – ведь в результате хулиганских действий причиняется вред (подчас – весьма серьезный) охраняемым законом интересам (личности, обществу, государству), либо они ставятся под угрозу причинения такого вреда. Да, все верно! Но не справедливее, а главное – правомернее было бы привлекать к юридической ответственности виновное лицо за конкретно причиненный им вред, а не за эфемерное хулиганство?

Впрочем, оставим проблемы уголовно-наказуемого хулиганства на откуп ученым соответствующего направления в науке. Поговорим более предметно о хулиганстве «мелком».

Как уже было сказано, само словосочетание «мелкое хулиганство» вошло в отечественный юридический лексикон сравнительно недавно – в начале второй половины прошлого века. За недолгий период своего существования в отечественном правовом поле мелкое хулиганство принципиальным образом меняло свое наполнение, то выступая фактически одной из разновидностей уголовно-наказуемого деяния (на что, в частности, указывает доктор юридических наук, профессор Н.А. Колоколов [6, с. 19]), то становясь чрезвычайно узким составом даже в рамках административно-деликтного закона.

В структуре нынешнего Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, действующего менее семнадцати лет, мелкое хулиганство то включало в себя расширительно понимаемый перечень действий, демонстративно нарушающих общественный порядок и спокойствие граждан (например, отправленные естественных надобностей в общественных местах), то наоборот, как в настоящий момент, оказалось привязанным к одному из трех обязательных составляющих (нецензурной брани в общественном месте, оскорбительному приставанию к гражданам, уничтожению либо повреждению чужого имущества). Подобные нормативные манипуляции выхолащивают саму суть правонарушения, оставляя лишь безжизненную оболочку, наполняемую от случая к случаю тем или иным содержанием в зависимости от воли законодателя.

Ярким подтверждением сказанному выступает Федеральный закон от 18 марта 2019 года №28-ФЗ, дополнивший статью 20.1 КоАП РФ частями 3-5, устанавливающими ответственность за мелкое хулиганство для лиц, распространяющих в сети Интернет материалы, в неприличной форме выражающие явное неуважение к обществу, государству, официальным государственным символам, Конституции России и органам, осуществляющим в нашей стране государственную власть.

Столь кардинальное расширение границ объективной стороны правонарушения, предусмотренного статьей 20.1 КоАП РФ, фактически принявшей под свою эгиду сразу несколько объектов административно-правовой охраны, превращает мелкое хулиганство в некий отстойник для норм, не нашедших своего надлежащего места в законе.

Резюмируя сказанное, автор настоящей статьи приходит к выводу о необходимости декриминализации ответственности за мелкое хулиганство в России. Очевидно, что истоками хулиганских побуждений являются невоспитанность, безнравственность и бескультурье, а, значит, и бороться с ними следует при помощи воспитания, а также всемерного нравственного и культурного оздоровления общества. Юридическая же ответственность должна возникать по факту конкретного причинения вреда тому или иному объекту правовой охраны либо наличия угрозы причинения такого вреда. Сам по себе мотив противоправного деяния не может выступать основанием юридической ответственности.

Список литературы:

1. Цуканов Н.Н. К вопросу об общественной опасности административного правонарушения (на основании предложений Ю.П. Соловья по модернизации концепции административной ответственности) // Административное право и процесс. 2018. № 7. С. 53-57.
2. Смоляков А.И. Проблемные вопросы квалификации мелкого хулиганства // Научный вестник Орловского юридического института МВД России имени В.В. Лукьянова. 2018. №1(74). С. 80-83.
3. Лаврентьева Т.В. Особенности квалификации мелкого хулиганства // Диалог. 2016. № 3(4). С. 54-62.
4. Анохина С.Ю. К вопросу о проблемах квалификации мелкого хулиганства // Алтайский юридический вестник. 2018. №23. С. 33-37.
5. Кирильчик Е.В. К вопросу об определении объективной стороны мелкого хулиганства // В сборнике: Проблемы современного российского законодательства материалы IV Всероссийской научно-практической конференции. Ответственный редактор С.И. Суслова; Иркутский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России). 2015. С. 97-101.
6. Колоколов Н.А. Борьба с хулиганством: кризис правового регулирования // Российский следователь. - М.: Юрист, 2004. № 11. С. 18-24.

НАУКА МОЛОДЫХ

Вашенко В.С.

*Научный руководитель
к.э.н., доцент Казьмина И.В.*

ИНТЕГРИРОВАННАЯ ЛОГИСТИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА АВИАЦИОННОЙ ТЕХНИКИ

ВУНЦ ВВС «ВВА» им. профессора Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина

Ключевые слова: авиационная техника, логистическая поддержка, логистическое обслуживание, интегрированная логистическая поддержка.

Keywords: aircraft, logistics support, logistics services, integrated logistics support.

Аннотация: На сегодняшний день вопросы создания системы логистического обслуживания или, как принято в зарубежной терминологии, системы интегрированной логистической поддержки заказчика очень актуальны для российских разработчиков авиационной техники. К сожалению, данная проблема мало отражена в русскоязычной научно-технической литературе и нормативно-технической документации.

Abstract: Today the issues of creating a logistics service system or, as in the foreign terminology system integrated logistics support of the customer is very important for Russian developers of aircraft. Unfortunately, this problem is little reflected in the Russian-language scientific and technical literature and regulatory and technical documentation.

Интегрированная логистическая поддержка (ИЛП) – это комплекс организационно-технических процессов, направленных на минимизацию трудовых, временных и финансовых затрат в процессе жизненного цикла изделия по назначению при постоянном поддержании заданного уровня готовности изделия или как в нашем случае АТ.

Для авиационной промышленности стран Западной Европы и США применение технологий управления жизненным циклом изделия является основным способом сокращения затрат в ходе применения изделия по назначению. Согласно имеющимся источникам, внедрение указанных технологий логистики для авиационной техники военного назначения в странах НАТО позволяет на 20-30% сократить затраты, включая техническое обслуживание и ремонт. Такой экономический эффект способствовал тому, что за последние 15 лет в странах НАТО

активно развивались и продолжают развиваться нормативная база и принципиальные подходы к ИЛП.

Перед российской промышленностью стоит сложнейший комплекс задач, связанных с необходимостью полномасштабного освоения этих новых технологий, подготовкой специалистов, выработкой соответствующей национальной нормативной базы.

Выделяют следующие основные элементы ИЛП:

- управление техническим обслуживанием и ремонтом;
- управление материально-техническим обеспечением, поставка запасных частей;
- эксплуатационная документация;
- мониторинг процессов эксплуатации и обслуживания;
- инфраструктура;
- анализ логистической поддержки в системе поставок.

Для российских компаний разработчиков авиационной техники, убедившихся в необходимости создания системы ИЛП и даже готовых выделять на это существенные финансовые средства, остро стоит вопрос об эффективных способах реализации элементов ИЛП и организации их взаимодействия.

Безусловно, решение ряда существенных вопросов создания современной конкурентоспособной системы ИЛП российской авиационной техники военного назначения лежит в области организационных мер и подразумевает создание управленческих механизмов, обеспечивающих комплексное логистическое обслуживание эксплуатируемой авиационной техники и эффективное влияние опыта эксплуатации на разработку новых типов воздушных судов.

Однако, нельзя отрицать, что в современных условиях стремительного развития информационных технологий и внедрения инноваций в процессы проектирования и производства сложной технической продукции, невозможно оставаться конкурентоспособным без создания и повсеместного использования соответствующих информационных инструментов для решения поставленных задач.

Исходя из вышесказанного, в качестве объекта исследования процесса реализации элементов ИЛП, особый интерес представляют информационные системы, используемые на различных этапах жизненного цикла авиационной техники, внедренные и внедряемые в авиастроительных компаниях, а также способы интеграции данных систем в единую среду. ОКБ «Туполев» и «Сухой» являются удачной площадкой для исследования эффективности способов создания ИЛП в России.

Опыт формирования логистических систем в развитых странах показывает, что они являются большими и сложными системами, что проявляется в интегральном взаимодействии таких комплексных факторов и причинных отношений как:

- наличие большого количества элементов (логистических посредников);
- сложный характер взаимодействия между посредниками по материальным, финансовым и информационным потокам;
- многопрофильность (многоассортиментность) региональных и материальных потоков;
- большое количество и сложность логистических операций и функций, выполняемых звеньями логистической системы (ЗЛС) как на национальном, так и на региональном уровнях;
- трудно формализуемый, качественный характер взаимосвязи и критериев функционирования ЗЛС;
- стохастический характер большинства факторов и процессов, затрудняющий формирование логистического управления;
- существенная роль субъективных факторов, обусловленных наличием человека в звеньях систем управления логистических структур.

Указанные факторы указывают, что вооруженные силы является сложной динамической иерархической и стохастической системой, состоящей из многочисленных взаимодействующих и взаимосвязанных звеньев логистической системы (ЗЛС) со своими многоуровневыми иерархическими структурами.

Правительство РФ совместно с Министерством обороны разработало концепцию по созданию высокотехнологичных производственно-логистических комплексов (ПЛК).

ПЛК заменят «складской» подход к снабжению и выведут его на совершенно новый уровень бесперебойного обеспечения вооруженных сил всеми необходимыми ресурсами.

В настоящее время ведется работа по созданию 24 ПЛК Минобороны РФ, которые к 2020 году должны заменить существующие сейчас 330 баз и складов на территории России.

В Подмоскowie завершается строительство объектов первого этапа уникального Производственно-логистического комплекса «Нара» (г. Наро-Фоминске).

ПЛК «Нара» — это пилотный проект в рамках реализации нового современного подхода ВС РФ к распределению, сбору, учёту и хранению ресурсов для материально-технического обеспечения (МТО) армии. В рамках данного пилотного проекта предполагается не только создание инфраструктуры, но и внедрение системы

автоматизированного учета материальных ресурсов с применением современных технологий. В рамках создания ПЛК «Нара» планируется построить 207 зданий общей площадью 611365 квадратных метров. Комплекс включит в себя административно-хозяйственную, складскую и жилую зоны, сооружения и территории для хранения техники и горючего.

Ожидается, что реформа не только упростит логистику, но и приведет к экономии: эксплуатация комплексов оценивается в 14,8 млрд руб. ежегодно, это в два раза меньше, чем стоимость обслуживания существующих сейчас трех сотен объектов. Для снижения нагрузки на федеральный бюджет Минобороны уже обратилось к частным инвесторам, которые готовы помочь им построить шесть ПЛК в трех военных округах.

Список литературы

1. Короленко В.В., Грибанов В.В., Дорошенко А.Б. Информационное обеспечение анализа логистической поддержки изделий авиационной техники // Воздушно-космические силы. Теория и практика. 2018. № 6 (6). С. 83-93.
2. Казьмина И.В. Особенности логистической поддержки эксплуатации авиационной техники // Символ науки. 2019. № 2. С. 35-37.
3. Казьмина И.В. Экономические аспекты логистической поддержки применительно к технической эксплуатации авиационной техники // Организатор производства. 2019. Т. 27. № 1. С. 72-80.
4. Метельская М.Н. Сущность и значение системы интегрированной логистической поддержки авиационной техники // Логистические системы в глобальной экономике. 2019. № 9. С. 371-374.
5. Рубинов В.И., Чистилин Д.А., Воробьев В.А. Внедрение систем интегрированной логистической поддержки изделий авиационной техники // Воздушно-космические силы. Теория и практика. 2018. № 5 (5). С. 94-98.

Каврига Ю.А.

ТАКТИЧЕСКИЕ И ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ДОПРОСА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО В КАЧЕСТВЕ ПОДОЗРЕВАЕМОГО ИЛИ ОБВИНЯЕМОГО

Барановичский государственный университет

Ключевые слова: допрос, несовершеннолетний, обвиняемый, подозреваемый, следователь.

Keywords: interrogation, the accused, the suspect, the investigator.

Аннотация: В статье представлены результаты исследования особенностей допроса таких несовершеннолетних лиц, как подозреваемых и обвиняемый. Допрос несовершеннолетнего представляет собой сложный и многогранный характер. Сложность заключается в особенностях психики данной категории лиц, что существенно затрудняет работу следователя в процессе допроса. Следователь должен обладать определенными навыками, которые содействуют в «разговоре» с несовершеннолетним.

Abstract: The article presents the results of the study of the peculiarities of interrogation of such minors as suspects and accused. The interrogation of a minor is complex and multifaceted. The difficulty lies in the peculiarities of the psyche of this category of persons, which significantly complicates the work of the investigator in the interrogation process. The investigator must have certain skills that contribute to the "conversation" with a minor.

Для достижения полного и объективного расследования немаловажное значение имеет такое следственное действие, как допрос. В качестве допрашиваемых лиц могут выступать по ряду категорий дел несовершеннолетние. Результаты допроса несовершеннолетних во многом зависят от того, в какой степени следователь учитывает возрастные и умственные особенности несовершеннолетнего, достигает необходимого уровня психологического контакта с допрашиваемыми лицами.

Допрос несовершеннолетних подозреваемых, обвиняемых имеет некоторые особенности, обусловленные возрастом, социальными, нравственно-психологическими, тактическими особенностями допрашиваемых [3, с. 140].

Допрос несовершеннолетних носит сложный и многогранный характер. В ч. 8 ст. 4 Уголовного кодекса Республики Беларусь (далее - УК) указано, что под несовершеннолетним понимается лицо, которое на день совершения преступления не достигло возраста 18 лет. Особенности производства по уголовным делам в отношении таких лиц и в уголовном процессе сформулированы в Уголовно-процессуальном кодексе Республики Беларусь (далее - УПК) [5].

При установлении психологического контакта необходимо учитывать возраст, особенности формирования показаний и индивидуальные характеристики личности несовершеннолетнего, что требует от следователя хороших знаний педагогики, общей и детской психологии.

По мнению М.В. Лифановой, психические состояния подразделяются на: глубокие и поверхностные, положительно и отрицательно действующие на человека, продолжительные и кратковременные [4, с. 64].

При допросе несовершеннолетних в любых возрастных границах могут участвовать их родители или другие законные представители. Указанные лица наделены соответствующими правами. Как педагог или психолог, а также родитель или законный представитель несовершеннолетнего имеют право делать замечания с занесением в протокол допроса о нарушении прав и законных интересов допрашиваемых, а также задавать им вопросы с разрешения следователя или дознавателя. Эти права должны быть им разъяснены перед началом допроса [1, с. 1007].

Допрос несовершеннолетних в качестве подозреваемых или обвиняемых наделен своей спецификой. Так, если в отношении взрослого лица продолжительность допроса в течение одного дня не может превышать восьми часов, а непрерывно он не может длиться более четырех часов (ст. 215 УПК), то допрос несовершеннолетних подозреваемого или обвиняемого не может продолжаться без перерыва более двух часов, а в общей сложности — более четырех часов в день (ч. 1 ст. 434 УПК). Данное положение обусловлено особенностями психического развития несовершеннолетнего и связано с его повышенной утомляемостью.

При допросе несовершеннолетних подозреваемого или обвиняемого участие защитника обязательно. При этом он вправе с разрешения следователя, прокурора задавать вопросы допрашиваемому, а по окончании допроса знакомиться с протоколом и делать письменные замечания о правильности и полноте записи показаний. При допросе несовершеннолетних подозреваемого или обвиняемого обязательно также участие педагога или психолога, которые вправе с разрешения следователя, прокурора задавать вопросы подозреваемому или обвиняемому, а по окончании допроса знакомиться с протоколом допроса и делать письменные замечания о правильности и полноте сделанных в нем записей. Эти права следователь, прокурор обязаны разъяснить педагогу или психологу перед допросом несовершеннолетнего, о чем делается отметка в протоколе допроса.

В соответствии со ст. 436 УПК также предусматривается обязательное участие родителей или других законных представителей несовершеннолетних подозреваемого или обвиняемого в предварительном следствии. Законный представитель допускается к

участию в уголовном деле постановлением следователя с момента первого допроса несовершеннолетнего в качестве подозреваемого или обвиняемого.

Допрос несовершеннолетнего участника уголовного процесса, как следственное действие, имеет свои определенные особенности. Тактика следователя здесь играет огромную роль.

Ряд ученых-юристов выдвигают свои «варианты» определения допроса несовершеннолетних. Так, А.В. Дулов говорит о том, что допрос с самого начала предполагает неравенство в обмене информацией, определенную принудительность направленности мыслительных процессов у допрашиваемого. Передача информации со стороны следователя всегда предельно лимитирована. Она четко и точно определена в каждом конкретном случае целями допроса [2, с. 464].

Также, А.В. Дулов утверждает: «Допрос как психическое общение всегда характерен тем, что следователь постоянно должен сохранять инициативу в направленности общения, в регулировании процесса обмена информацией» [2, с. 464].

В силу определенных факторов, характеризующих общее состояние несовершеннолетнего (это и психологические, и физические факторы), по отношению к нему должны быть применены в процессе допроса более «мягкие» меры воздействия. Так, к примеру, длительность урока в школе составляет 45 минут, а перерыв — 10-15 мин. Лица, обучающиеся в школе, в обычной, комфортной для них обстановке изучая материал школьной программы устают как физически, так и морально. И тот факт, что допрос не равно урок, где несовершеннолетний подвергается большему напряжению и испытывает огромный стресс, должен влиять на продолжительность допроса, и не может никак составлять двух часов без перерыва, так как даже продолжительность одной пары в высших учебных заведениях, где обучаются совершеннолетние лица, составляет час и двадцать минут.

В результате проделанной нами работы и при внимательном изучении специфики допроса несовершеннолетних, на наш взгляд, будет целесообразно ч. 1 ст. 434 УПК изложить в новой редакции: «Допрос несовершеннолетнего подозреваемого или обвиняемого не может продолжаться без перерыва более одного часа, а в общей сложности — не более четырех часов в день. Перерыв между допросами должен составлять не менее 15 минут». Это изменение необходимо, так как несовершеннолетний допрашиваемый в силу своего возраста обладает специфическими особенностями

психического развития, что приводит к его повышенной утомляемости.

Список литературы

1. Ахраменка Н.Ф. Научно-практический комментарий к Уголовному кодексу Республики Беларусь; под общ.ред. А.В. Баркова, В.М. Хомича. — Минск, 2014. — 1007 с.
2. Дулов А. В. Судебная психология : учеб.пособие для студ. юрид. ин-тов и фак. — Минск, 1975. — 464 с.
3. Каневский Л. Л. Тактика следственных действий по делам о преступлениях, совершенных несовершеннолетними — Уфа, 2001. — 140 с.
4. Лифанова М.В. Особенности допроса несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) // Вопросы ювенальной юстиции. 2009. № 3. С. 58-64.
5. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь : Кодекс Респ. Беларусь, 16 июл. 1999 г., № 295-3 : с изм. и доп. // Эталон-Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2018.

Таболіч А.А.

ИССЛЕДОВАНИЕ ХИМИИ ПОВЕРХНОСТИ ДЕТОНАЦИОННЫХ АЛМАЗОВ ОПТИЧЕСКИМИ МЕТОДАМИ

Белорусский государственный университет

Ключевые слова: ультрадисперсные алмазы, детонационный синтез, суспензии, спектроскопия, функциональные группы.

Keywords: nanodiamond, detonation synthesis, suspensions, spectroscopy, functional groups.

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы выявления причин, способствующих созданию стабильных водных суспензий наноалмазов, влияние функционального состава поверхности промышленных детонационных алмазов на седиментационную устойчивость и агрегацию в водной среде. В ходе исследования проанализированы спектральные характеристики и выявлены факторы, при которых наиболее эффективно происходит дезагрегация наноалмазов в водных суспензиях.

Abstract: This article discusses the issues of identifying the reasons that contribute to the creation of stable aqueous suspensions of nanodiamonds, the effect of the functional surface composition of industrial detonation

diamonds on sedimentation stability and aggregation in the aquatic environment. In the course of the study, the spectral characteristics were analyzed and factors were identified for which the most effective disaggregation of nanodiamonds in aqueous suspensions.

Наноалмазы, получаемые детонационным синтезом представляющие собой продукт взрывного разложения смеси взрывчатых веществ принято называть ультрадисперсными алмазы (УДА). Комплексный подход к разработке основ синтеза, научные и маркетинговые исследования позволили развить и выявить новые направления практических приложений данного материала.

Интерес к УДА обуславливается сочетанием алмазной структуры ядра, алмазной твердости, химической инертности с одной стороны и наноразмерностью частиц с другой. Однако в отличие от природных и известных синтетических алмазов, УДА склонны к образованию многоуровневых агрегатов различной плотности и структуры. Суспензии и гидрозоли УДА обладают высокой агрегатной устойчивостью. Известно, что первичные агрегаты в суспензиях имеют размеры от нескольких десятков нанометров до нескольких микрон [1, 2]. Агрегация наноалмазов снижает их поверхностную активность [3, 4]. Кроме того, присутствие в исходных порошках наноалмазов крупных агрегатов не позволяет изготавливать устойчивые водные суспензии, которые являются необходимым условием для реализации многих практических приложений. На сегодняшний день проблема создания устойчивых суспензий наноалмазов с высокой концентрацией до сих пор полностью не решена.

Исходя из этого целью данной работы послужило изучение влияния функционального состава поверхности на процессы дезагрегации УДА путем ультразвуковой обработки (УЗО) в водной среде.

Объектом исследования в данной статье послужил образец ультрадисперсного алмаза марки УДА-ГО производства НП ЗАО «Синта» (г. Минск).

С целью изменения функционального состава применялся широко используемый метод [5] - путем термообработки исходных порошков в вакууме в интервале температур от 500 до 1100 °С. Результаты модификации поверхности УДА контролировались методом ИК-спектроскопии. Спектры ИК-поглощения в диапазоне 400 – 4000 см⁻¹ регистрировались с помощью Фурье-спектрометре VERTEX 70 фирмы Bruker (Германия).

При исследовании спектров комбинационного рассеяния (КРС) пленок УДА экспериментально, путем изменения времени накопления с шагом в 2 с было выявлено оптимальное время накопления равное 30 с, поскольку при более длительном лазерном облучении на спектрах четко проявляется линия аморфного углерода, что свидетельствует о выгорании образца.

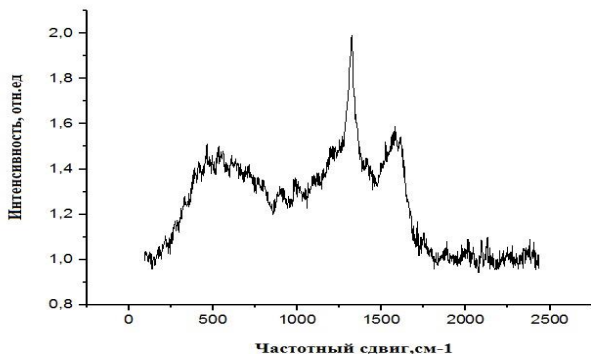


Рисунок 1 - Спектр КРС пленки исходного образца УДА при времени накопления 30 с и мощности лазера 2000 мкВт.

Для образца УДА, не подвергавшегося химической модификации спектр КРС характерен для наноструктурированных алмазов поскольку регистрируется на фоне достаточно сильной люминесценции. В спектре наблюдается широкая ассиметричная полоса, максимум которой расположен около 1590 см^{-1} , резкий пик с частотным сдвигом 1321 см^{-1} , а также присутствует широкая полоса в интервале $150\text{--}850\text{ см}^{-1}$, которая согласно литературным данным может быть связана с наличием на поверхности УДА молекул адсорбированной воды.

Удаление карбоксильных групп с поверхности УДА путем вакуумного отжига при $T = 750\text{ }^{\circ}\text{C}$ приводит к заметному ослаблению связей между частицами в агрегатах. При высоких температурах вакуумного отжига ($T \geq 1000\text{ }^{\circ}\text{C}$) начинается более активное образование sp^2 -связанного углерода и происходит практически полная графитизация поверхности.

Список литературы

1. Dolmatov, V.Yu. Detonation-synthesis nanodiamonds: synthesis, structure, properties and applications / V.Yu. Dolmatov // Russ.Chem.Rev.–2007.–Vol. 76 (4).–P. 339–360.

2. Nanodiamonds: Applications in Biology and Nanoscale Medicine / ed.: D. Ho. – N.Y.: Springer Science + Business Media, 2010. – 286 p.

3. K. Turcheniuk and V.N. Mochalin Biomedical applications of nanodiamond (Review) // Nanotechnology, 2017, V. 28, P. 252001 (27pp).

4. Krueger A. The structure and reactivity of nanoscale diamond / A. Krueger // J. Mater. Chem. – 2008. – Vol. 18, № 13. – P. 1485-1492.

5. Кулакова И.И. Химическое модифицирование поверхности детонационного наноалмаза / и.и. кулакова// МГУ им.М.В.Ломоносова.-2018

ТРЕБОВАНИЯ

к содержанию и оформлению статей, направляемых для публикации в журнале «Территория науки»

Процент собственного текста при проверке на антиплагиат – не менее 80%.

Текстовый редактор - Microsoft Word 2003.

Формат текста – А5.

Объем публикации 5-7 страниц.

Шрифт - Times New Roman.

Размер шрифта - 10.

Поля - зеркальные: верхнее 2 см., нижнее - 2 см., внутри - 2 см., снаружи - 2 см.

Межстрочный интервал - 1.

Абзацный отступ – 0,5.

Ориентация - книжная, без простановки страниц, без переносов, без постраничных сносок.

Редактор формул - пакет Microsoft Office 2003.

Графики, таблицы, рисунки – черно-белые, без цветной заливки, допускается штриховка.

Фамилия, имя, отчество автора - выравнивание по центру, прописными буквами. Жирным шрифтом.

Название статьи - по центру, без отступа, прописными заглавными буквами, жирным шрифтом.

Полное название представляемой организации (вуза) – курсивом, строчными буквами, выравнивание по центру.

Ключевые слова – на русском и английском языке (3-5 слов).

Аннотация – на русском и английском языке (15-30 слов).

Текст статьи – выравнивание по ширине.

Список литературы - обязательно размещается в конце статьи и включает в соответствии с ГОСТом не более 5 библиографических описаний. Выравнивание по ширине страницы. Одинарный интервал.

Подстрочные сноски не допускаются.

ТЕРРИТОРИЯ НАУКИ

МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Подписано в печать 20.10.2019 г.
Формат 60 x 84/16. Бумага офсетная.
Усл. печ. л. Тираж 100 экз. Заказ №

Отпечатано в типографии
Воронежский ЦНТИ филиал ФГУ «Объединение «Росинформресурс»
Минэнерго России
394730, г. Воронеж, пр. Революции, 30