
**ТЕРРИТОРИЯ
НАУКИ**

**МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ**

Основан в 2006 г.

**2019
№ 2**

**Воронеж
2019**

Мультидисциплинарный научно-практический журнал
«Территория науки» (Свидетельство о регистрации от 07.06.2012 г.
ПИ № ТУ 36-002 92 выдано Управлением Роскомнадзора
по Воронежской области)
Учредитель: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой
институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а.
Главный редактор - Иголкин Сергей Леонидович

ISSN 1991-9492

Журнал выходит 1 раз в два месяца

2019

№ 2

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Ахмедов А.Э., Брянцева Л.В., Гаврилов С.Т., Годовникова А.М.,
Кустов А.И., Кузьменко Н.И., Куксова И.В., Кургузкина Е.Б.,
Лелеков В.А., Микулина Л.Д., Саликов Ю.А., Смольянинова И.В.,
Станчин И.М., Шаталов М.А.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы публикаций. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Адрес редакции, адрес издателя: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а. Телефон: (473) 2727939 E-mail: MShatalov@vilec.ru

Отпечатано в типографии Воронежский ЦНТИ филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России, 394036, г. Воронеж, пр. Революции, 30.

Подписной индекс в объединенном каталоге «Пресса России» - 41944

Цена: «Свободная цена»

Дата выхода: 20.04.2019. Заказ . Тираж 100 экз.



© *Территория науки, 2019*

СОДЕРЖАНИЕ	
ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ	
СЕРЕБРЯНЫЙ ВЕК ГЛАЗАМИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ: ПРОБЛЕМЫ ПРЕПОДАВАНИЯ <i>Мельников Е.С.</i>	5
ЖУРНАЛИСТИКА ПУТЕШЕСТВИЙ КАК ОСНОВА МАТЕРИАЛОВ ЖАНРОВОГО ПЛАСТА ЖУРНАЛИСТИКИ <i>Сушкова А.А., Карнов Э.С.</i>	11
ОБРАЗОВАНИЕ	
НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ВУЗА КАК УСЛОВИЕ РАЗВИТИЯ ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ВОЕННОГО ПРЕПОДАВАТЕЛЯ <i>Зайцев А.В., Зайцева В.А.</i>	15
МЕЖДУНАРОДНОЕ ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ <i>Карнович Ю.В.</i>	18
ЭКОНОМИКА	
МЕНЕДЖМЕНТ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ТРАНСФОРМАЦИИ <i>Белолипецкая А.Е.</i>	27
ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС КАК ИНТЕГРАЛЬНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ: СЛУЧАЙ РОССИИ <i>Зеленков Ю.А., Спицина Д.В.</i>	31
ИПОТЕЧНЫЙ КРЕДИТ КАК НАИБОЛЕЕ ОПТИМАЛЬНЫЙ КРЕДИТНЫЙ ПРОДУКТ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ <i>Егорова Ю.Д., Тимагина Ю.А.</i>	37
ОСОБЕННОСТИ И АНАЛИТИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ СИСТЕМЫ «СТАНДАРТ - КОСТ» <i>Нуждин Р.В., Нейштадт М.Л., Артёменко Т.Д.</i>	41

К ВОПРОСУ О ВСТУПЛЕНИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ВТО <i>Сильванович Е.С., Чурейно О.И.</i>	45
ЮРИСПРУДЕНЦИЯ	
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ОТ ИНФОРМАЦИОННОГО НАСИЛИЯ НОРМАМИ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА <i>Барковская Я.В., Годовникова А.М., Гаврилов С.Т.</i>	54
ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НЕЛЕГАЛЬНОЙ МИГРАЦИИ В ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ <i>Бут Т.П., Комар Р.А.</i>	60
ПРИЧИНЫ И УСЛОВИЯ, ДЕТЕРМИНИРУЮЩИЕ ВЫМОГАТЕЛЬСТВО <i>Минакова А.С., Ратникова Н.Д.</i>	70
НАУКА МОЛОДЫХ	
НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ <i>Горловская Е.А.</i>	76
ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ И ИЗМЕНЕНИЙ КАК ИНСТРУМЕНТ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА ФИРМЫ <i>Зубова М.И.</i>	79
АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Колмогорова Ю.В.</i>	82
НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА КАК ОДНА ИЗ ОСНОВНЫХ ПРОБЛЕМ РОССИЙСКОЙ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ <i>Кузнецова Д.А.</i>	89
МЕХАНИЗМ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ <i>Столяренко О.В.</i>	94
ТРЕБОВАНИЯ К СОДЕРЖАНИЮ И ОФОРМЛЕНИЮ СТАТЕЙ	99

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Мельников Е.С.

СЕРЕБРЯНЫЙ ВЕК ГЛАЗАМИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ: ПРОБЛЕМЫ ПРЕПОДАВАНИЯ

*Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина
(Технологии. Дизайн. Искусство)*

Аннотация: Статья посвящена методикам преподавания отечественной литературы в вузе с включением не вошедших в школьную программу писателей и поэтов начала XX в.

Abstract: The article discusses the teaching methods of Russian literature and focuses on the little-known Russian writers and poets of the beginning of the XX century.

Ключевые слова: педагогика, журналистика, лингвосенсорика, Серебряный век, Волошин, Арцыбашев, телевидение

Keywords: pedagogy, journalism, linguosensorics, Silver age, Voloshin, Artsybashev, TV

Говоря о таком ярком фундаментальном явлении, как Серебряный век в русской литературе, нетрудно поддаться обманчивому впечатлению его доскональной изученности. Кажется, будто ещё со школы каждый из нас знает имена десятков оригинальных и самобытных поэтов, распалывших своими стихами бессмертное пламя в сердцах современников.

Между тем, практика преподавания отечественной литературы в современных российских университетах показывает, что студентам, как правило, известны лишь самые «популярные» авторы, заявившие о себе в конце XIX – начале XX века. Все помнят Марину Цветаеву, Александра Блока, Анну Ахматову, Валерия Брюсова, Константина Бальмонта, Сергея Есенина, Осипа Мандельштама.

Однако на именах, прекрасно известных студентам ещё по школьным учебникам, дело чаще всего и заканчивается. Даже о творчестве таких смелых, блистательных авторов, как Андрей Белый, Александр Вертинский и Николай Гумилёв, некоторым студентам известно только по кратким упоминаниям в энциклопедиях. А имена многих писателей и поэтов, широко обсуждаемых в литературоведческих кругах, современным студентам могут быть не знакомы вовсе.

Из общения со студентами первых курсов хорошо видно, что большинству из них ничего не говорят имена Веры Сергеевны Булич, Максимилиана Александровича Волошина, Михаила Алексеевича Кузмина. Забыта горькая, ностальгическая поэзия Анатолия Сергеевича Штейгера. Немногим больше помнят и о глубоком, философско-пророческом сборнике Владислава Фелициановича Ходасевича «Путём зерна», в котором он выразил своё восприятие революции и обозначил для России практически тот же путь, о котором говорил в своё время Волошин. И с каждым годом перечень этих «замолчанных» и «недооценённых» только растёт.

В связи с этим особенно важным – а подчас даже необходимым – становится включение в литературоведческие программы творчества авторов, которые были преданы современностью незаслуженному забвению. Речь, безусловно, идёт не только о поэтах: достаточно вспомнить сенсационный роман Михаила Арцыбашева «Санин», который в 1907 году вызвал у читающего сообщества чрезвычайно живую реакцию и на короткое время даже породил молодёжное движение «санинцев». Однако сегодня практически не вспоминают и о нём.

Говорить о таких авторах в наше время следует хотя бы потому, что интересы читающей молодёжи изменились совсем не так сильно, как может показаться на первый взгляд. Тем студентам, которые услышали о романе Арцыбашева уже в университете, «Санин», как правило, кажется удивительно современным произведением, резонирующим с их собственным мироощущением. Их привлекает смелый герой, предпочитающий личное мнение ветхим традициям и устоям. Им нравится его речь, его поведение в обществе, его снисходительная доброта к близким людям, мудрая афористичность взглядов.

Схожим образом обстоит ситуация со стихами-посланиями Александра Вертинского («Femme raffinee», «Бал Господен», «Бар-девочка» и другими). Многие из современных студентов не слышали ни о самом авторе, ни о том ярком, своеобразном стиле, в котором он создаёт свои стихотворные письма – однако лёгкость его поэтической речи и смысловая нагрузка произведений кажется многим студентам близкими, увлекательными, родными.

В этой связи чрезвычайно значимым представляется разговор о революционной поэзии Максимилиана Александровича Волошина – одного из тех самых «полузабытых», «замолчанных» авторов. Кризисную ситуацию начала двадцатого века М. А. Волошин в свойственной ему мистико-религиозной манере называет бесовским

маскарадом и фальшью. Для М. А. Волошина революция была не политическим противостоянием идеологий и партий, а иррациональным бунтом революционных ячеек против моральных традиций собственного народа.

В сущности, анархистов и революционеров Волошин именует не иначе как «бесами», напрямую заимствуя это слово у Фёдора Михайловича Достоевского. О связи Волошина с Достоевским можно говорить долго и продуктивно (недаром в 1905 году М. А. Волошин оставляет в своём дневнике весьма характерную запись: «...в конце концов, единственное, что соединяет меня с Россией, — это Достоевский. Может быть, потому что я его дольше всего отражал в себе» [1. С. 207]), но важно отметить сам факт идейного сходства в отношении обоих авторов к нигилистам и революционерам.

В своей знаменитой лекции «Россия распятая» Волошин уподобляет современную ему русскую революцию болотной трясине, прибавляя к этому вывод о религиозных основах нового смутного времени. По мнению М. А. Волошина, революционеры жаждут не столько политической, сколько духовной анархии. Для Волошина это и становится революцией, о которой говорил П.Б. Струве – революцией как «освобождением <...> психики от всяких нравственных сдержек» [2. С. 516]. В глазах Волошина, не победа новых властей над увядающим монархизмом интересует революционеров, но сам отказ от христианских устоев, от духовной жизни.

Бесы двадцатого века, по мысли поэта, не просто отворачиваются от веры – они пытаются перебороть, убить её в себе подобно безбожникам, распявшим Христа. В этом желании они заходят так далеко, что называют революцию спасением для народа, приписывая себе главную роль в духовном преобразовании народа.

Для Волошина революция становится путём распятия русского народа. Подобно Владиславу Ходасевичу, высказавшему в своём сборнике «Путём зерна» мысль о возрождении России после её распятия, Волошин склонен считать революцию муками перерождения. За физическим крахом России следует её духовное воскрешение.

Исторический путь России в начале двадцатого века у М.А. Волошина получает следующее осмысление. Подобно тому, как гибель Спасителя на Голгофском кресте сменяется его новой, божественной жизнью и зарождением великой веры, гибель России в революционном огне также должна вдохнуть новые силы в

утраченную русским народом веру. Гражданская война пропитана бесовскими страстями, но эти страсти преодолимы.

В этом, по мысли Волошина, и заключается величайшее качество русской души. «Сравните её с душою других европейских рас, – предлагает поэт, – она отличается от них и глубиною своих эмоций, и напряжённостью совести, и остротой трагических противоречий» [цит. по 3].

Таким образом, говоря о кровавом, трагическом облике, который приняла современная ему революция, М.А. Волошин не придаёт ей решающего значения в судьбе России. Для него революция становится испытанием, преобразующим фактором, влияние которого нужно выдержать России, чтобы вернуть себе человеческое лицо.

Интересно отметить, что непосредственную точку опоры для преодоления революционной бесовщины Волошин видит в идеях подвижничества, монашеского искупления. Не раз на страницах своих произведений поэт обращается к образам пророка Аввакума, Серафима Саровского, Сергея Радонежского и даже католического святого Франциска Ассизского («Протопоп Аввакум», «Святой Серафим», «Святой Франциск» и другие стихотворения).

Волошина захватывает сама мысль о противостоянии истинной христианской веры, свойственной сильной исторической личности, и народа, одурманенного безверием. И в этом заключается один из самых важных нравственных тезисов, которые формулирует для себя Волошин. По его горячему убеждению, революционер может очистить свой разум от бесовских страстей и стать нравственно чище, если только обратится к истинной вере, искренне полюбит свой народ, а не самого себя.

В своём письме к А.М. Петровой Максимилиан Волошин оставляет такие строки: «В славянстве... христианство имеет тенденцию переноситься целиком в индивидуальное чувство и противопоставлять себя государству, как царству зверя. Поэтому в народовольцах и террористах не меньше христианства, чем в мучениках первых веков, несмотря на их атеизм» [4. С. 191-192].

Не об этом ли писал Ф.М. Достоевский, когда вкладывал в уста Дмитрия Карамазова слова: «Можно найти... в таком же каторжном и убийце человеческое сердце... и выбить, наконец, из вертепа на свет душу высокую, страдальческое сознание, возродить ангела, воскресить героя!» [5. X том. С. 91].

В этом идеологическом совпадении взглядов двух авторов интересно одно лексическое пересечение. Карамазов страстно говорит о возможности возродить в человеке ангела, то есть открыто выражает

свою уверенность в том, что человек есть не что иное, как ангел, утративший свою святость.

Этот взгляд близок и Максимилиану Волошину. Поэт видит в людях выродившихся ангелов и богов. Он искренне призывает людей не забывать о потенциальной святости каждого встречного человека, а в своём знаковом произведении «Поэту» говорит о необходимости «в каждом разбойнике» чтить «распятого в безднах Бога». Схожие утверждения оставляет он и в других стихотворениях: «В каждом Стеньке — святой Серафим» («Неопалимая купина»), «Ах, в самом косном и тёмном/ Пленён мировой дух!» («Из бездны»)

Едва ли следует удивляться тому, что в письме к А. М. Петровой от 4 октября 1917 года поэт приводит утверждение, восходящее ещё к философии французского писателя Леона Блуа: «Если бы по божественному соизволению мы смогли увидеть человеческую душу такой, как она есть, то мы погибли бы в то же мгновение, как если бы были брошены в пылающий горн вулкана... Первая попавшаяся душа — душа швейцара, душа судебного пристава испепелила бы нас» [б. С. 192].

Именно убеждённость в святом, божественном начале каждого человека, готовность в худшем из худших увидеть «распятого в безднах Бога» отличает мировоззрение Волошина от целого ряда других современных ему авторов, видевших в революционерах только преступников и дикарей. Максимилиан Волошин искренне верит в то, что у каждого революционера есть шанс на спасение, а что ещё важнее — шанс на присоединение к духовному подвижничеству истинных христиан. Человек, осознавший в себе бесовские страсти и преодолевший их любовью к русскому народу, может стать даже нравственно чище, чем был до присоединения к революции.

*Но ты уж знаешь в просветленьи,
Что правда Славиш — в смиреньи,
В непротивлении раба... [цит. по 7]*

Такой вывод делает М. А. Волошин в стихотворении «Родина». То, что под «рабом» Волошин подразумевает искренне верующего человека, служителя Божьего, пояснять не приходится.

Мир художественного и публицистического творчества М.А. Волошина невероятно объёмен. Говорить о нём нужно долго и обстоятельно, и весьма прискорбным кажется то обстоятельство, что для многих студентов современных университетов неизвестным

остаётся как творчество, идеология, философия, так и само имя Максимилиана Александровича Волошина.

Опять же заметим, что Серебряный век необычайно богат на подобные имена. Список авторов, которых редко упоминают на занятиях по отечественной литературе, феноменально велик. А ведь творчество этих поэтов имело огромное влияние на современников: достаточно вспомнить хотя бы то, что среди известных лиц, признававших влияние Максимилиана Волошина, была хорошо известная студентам Марина Цветаева.

Кроме того, творчество Максимилиана Волошина и других поэтов, преподаваемых понемногу забвению, обретает особую ценность в свете развития лингвосенсорики. И Максимилиан Волошин – только один из множества ярких поэтов, введших в свой текст предельно выразительные словесные описания цвета, звука и ощущений. В преподавании литературы для журналистов и тележурналистов были апробированы лингвосенсорные подходы согласно концепции Г.И. Губановой о привлечении лингвосенсорики в процесс преподавания в вузе и разработки проблемы эпитета как тропа, в оценке которого необходимо использовать дополнительный «принцип дифференциации в средствах речевой выразительности по признаку отношения к сенсорности» [8].

Яркий пример исследования визуально-сенсорного восприятия мира в произведениях коктебельского поэта предлагает статья В. О. Коркишко «Поэтика цвета и света в творчестве М. Волошина», в которой автор справедливо отмечает: «...цвета у М. Волошина часто символизируют не предмет, событие, явление и т.д., а отношение к ним, передают определенную эмоцию <...> М. Волошин в своей поэзии использует различные изобразительно-выразительные средства, репрезентации цветообозначений: метонимического типа, сравнительного и синонимического, оксюморонного типов. Не все колоративы являются символами, однако изначально отличаются смысловой емкостью, оригинальностью, эмоциональностью» [9. С. 157, 159].

Вместе с тем, даже это исследование создаёт акцент преимущественно на визуальной стороне лингвосенсорики и практически не касается других лексем, передающих восприятие цвета, ощущения или звука. Произведения Волошина можно и нужно изучать в более широком лингвосенсорном ключе: такие исследования отечественному литературоведению просто необходимы.

Тема исследования недопонятых, замолчанных или откровенно забытых отечественных писателей и поэтов исключительно

многообразна и актуальна. Имена авторов, поднимавших на рубеже XIX и XX столетий важнейшие нравственные вопросы, до сих пор не утратившие своей остроты, необходимо воскрешать в памяти учащихся. Очевидно, что изучение творчества авторов, оставивших столь заметный след в русской литературе, должно представлять собой органичную часть системы образования.

Список литературы

1. Волошин М. А. Собрание сочинений. Т. 7. Кн. 1. – М.: Эллис Лак, 2006.
2. Струве П. Б. Преступление и жертва. Кн. 10 // Русская мысль, 1911.
3. Лики творчества. – Л.: Наука, 1988 // Электронная библиотека Максима Мошкова. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://az.lib.ru/w/woloshin_m_a/text_0510.shtml (дата обращения: 05.03.2018).
4. Волошин М. А. Из литературного наследия. Вып. 2. – СПб.: 1999.
5. Достоевский Ф. М. Собрание сочинений в 15 томах. – Л.: Наука, Ленинградское отделение, 1988-1996.
6. Время и мы. Вып. 27. Тель-Авив.: 1978.
7. Волошин М. А. Родина. // Электронная библиотека Слова: Серебряный век. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://slova.org.ru/voloshin/rodyna> (дата обращения: 02.03.2018).
8. Губанова Г.И. Педагогическая методика развития творческой личности будущего журналиста (лингвосенсорный подход)//Вестник Оренбургского государственного университета № 6 (218), 31 августа 2018 г.
9. Коркишко В. О. «Поэтика цвета и света в творчестве М. Волошина» // Наукові записки Бердянського державного педагогічного університету. Випуск 8. – Бердянск, 2015.

Сушкова А.А., Карпов Э.С.

ЖУРНАЛИСТИКА ПУТЕШЕСТВИЙ КАК ОСНОВА МАТЕРИАЛОВ ЖАНРОВОГО ПЛАСТА ЖУРНАЛИСТИКИ

*Российский государственный университет им. А.Н.Косыгина
(Технологии. Дизайн. Искусство)*

Аннотация: В данной статье рассматривается потребность, а также создание некоторых материалов после путешествий, основываясь на увиденном и прочитанном. Детальное изучение и осознание того, как

грамотно выстроить текст, в каком жанре осветить имеющийся материал и как создать все необходимые условия для того, чтобы человек ощутил «эффект присутствия» в момент прочтения материала, а после сразу же купил билет в тот город или страну о которой пишут журналисты, является очень важным и необходимым в наше запутанное время.

Abstract: This article discusses the need, as well as the creation of some materials after traveling, based on what they see and live. Detailed study and awareness of how to correctly build the text, in which genre to highlight the available material and how to create all the necessary conditions for a person to feel the "effect of presence" at the time of reading the material, and then immediately bought a ticket to that city or country about which journalists write is very important and necessary in our confused time.

Ключевые слова: Журналистика путешествий, эффект присутствия, технология, профессиональная отрасль, специфика особенностей.

Keywords: Travel journalism, presence effect, technology, professional industry, specific features.

В современном мире очень быстро происходит развитие технологической сферы, которая, в свою очередь, оказывает непосредственное влияние на другие сферы деятельности человека, активно внедряясь в них и трансформируя. Журналистика не исключение.

Так, с появлением компьютеров и интернета, люди стали активно пользоваться этими новшествами. Потому что это удобно, быстро, доступно каждому и может приносить определенный доход. Соответственно, печатные издания стали создавать альтернативные страницы своих материалов в интернет ресурсах и постепенно, второе стало доминировать над первым.

Многие осознали, что это намного удобнее — печать статьи на компьютере/ноутбуке, параллельно поставив галочку около системы проверки орфографии, чтобы сэкономить время, а после уже готовый материал выкладывать на страницы социальных сетей [1].

Разработчики разных сайтов и приложений поняли, что интернет пространство с каждым днем начинает пользоваться все большим и большим спросом среди людей. В силу этого, они стали активно работать над созданием максимально комфортных условий для работы в интернете. Благодаря этому, люди стали все чаще и чаще работать удалённо, не приезжая в офис, что позволяет им сохранять свое время и силы. Так, многие решили совмещать, как говорится, «полезное с приятным», - появилась возможность путешествовать (отдыхать) по

миру и получать доход одновременно [7].

Путешествия — всегда являются самым прекрасным временем в жизни людей, ведь большинство работают и усердно трудятся ежедневно ради этого, чтобы потом была возможность посмотреть и исследовать мир с других сторон. Обычно, во время путешествий с людьми происходит много интересных ситуаций, а бывает и наоборот, что кто-то попадает в сложные, проблематичные ситуации. В любом случае, все хотят поделиться своим опытом, рассказать о местах, которые они посетили, продемонстрировать фотографии, которые удалось сделать и, конечно же, дать пару советов другим людям. В силу этого, люди стали активно регистрироваться в социальных сетях, блогах, стали создавать свои сайты, куда выкладывают всю информацию о своих поездках. Многие из таких людей, позже, начинают говорить своим знакомым или писать у себя на страничках, что они — журналисты. Более того, многие, выкладывая в интернет пространство видеозаписи, статьи или же заметки о своих путешествия, позиционируют их как «аналитическая статья», «путевой очерк», «репортаж» и пр., а себя называют «корреспондентами», «репортерами» или же «тревел-журналистами». Тоже самое касается различных материалов на страничках путешественников, которые они называют «репортаж от туда-то». Однако, при просмотре всех этих материалов, профессиональный журналист поймет, что это далеко не правда, и эти материалы совершенно нельзя отнести к журналистским жанрам, так как существует много особенностей и ключевых моментов при создании и работе с этими жанрами, которые не учитываются теми людьми, которые не имеют профессионального образования, не обладают этими знаниями [6].

Да, любитель не обратит внимание на множество нюансов и недостатков, которые сразу же бросятся в глаза профессионалу, однако это не дает им право писать и, тем более, выводить на всеобщее обозрение не грамотные тексты, называя их статьями; снимать композиционно неверные записи, называя их репортажами. Ведь, именно из-за этого, искажаются все, ранее изученные, доказанные и разработанные на практике теоретические данные, понятия и феномены в традиционной журналистике [3].

В силу всего вышесказанного, следует отметить, что детальное изучение специфики данного типа журналистики, ее жанрового пласта, а также основных характерных особенностей при создании материалов по гостеприимству является самой главной задачей для тех, кто позиционирует себя как профессионал или же называет себя «журналистом», то есть создает подобного рода материалы и работает

в данном направлении [2].

К нашему времени, уже есть базовые установки, принципы и алгоритмы при создании материалов, а также их специфические особенности, которые следовало бы подробно изучить и осознать всем тем, кто пытается каким-либо образом реализовать себя в журналистике, а тем более, в журналистике путешествий, публикуя различные материалы в интернете. Ведь, «трэвел» материалы имеют включают в себя все компоненты и важные элементы, что есть в новостной журналистике, аналитической публицистике, художественной публицистике и прочее, однако у них есть ряд своих особенностей, знание которых позволит не только при подготовке и создании, но и при профессиональном освещении и подачи всего материала в массы, что будет способствовать прогрессивному развитию журналистики путешествий, осуществление ее предназначения как процесса глобализации в современном мире, а также всей журналистики в целом[4].

Список литературы

1. Рассел Д., Кон Р. Трэвел-журналистика // Bookvikapublishing. 2016. С. 102-123
2. Редькина Т.Ю. Трэвел-медиаекст: способы и приемы речепорождения. СПб., 2015.С. 11.
3. Современная зарубежная журналистика: глокализация в практике западноевропейских СМИ / под ред. А. С. Пую. СПб., 2017. С. 397-398.
4. Еремина Д.А. Интерпретация термина «инфотеймент» в немецких и российских исследованиях масс-медиа. URL: <http://mediascope.ru/node/1429>.
5. Кубатьян Г.С. Travel-журналистика. Начало. URL: <http://kubatyuan.livejournal.com/20940.html?thread=179148>.
6. Основы творческой деятельности журналистики / под ред. С. Г. Корконосенко. URL:<http://evartist.narod.ru/text5/66.htm>.
7. Показаньева И. В. Проблемное поле трэвел-журналистики как явления современного медиапространства. URL:<http://mediascope.ru/node/1385>.

ОБРАЗОВАНИЕ

Зайцев А.В., Зайцева В.А.

НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ВУЗА КАК УСЛОВИЕ РАЗВИТИЯ ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ВОЕННОГО ПРЕПОДАВАТЕЛЯ

Воронежский экономико-правовой институт

Аннотация: в статье раскрыта совокупность педагогических условий, влияющих на эффективность процесса формирования педагогической культуры военного преподавателя; раскрыто содержание педагогического условия «научно-педагогического потенциала вуза».

Abstract: in article the set of the pedagogical conditions affecting efficiency of process of formation pedagogical cultures of the military teacher is opened; the maintenance of a pedagogical condition of "the scientific and pedagogical capacity of higher education institution" is opened.

Ключевые слова: педагогические условия, совокупность педагогических условий развития педагогической культуры военного преподавателя, научно-педагогический потенциал вуза

Keywords: pedagogical conditions, set of pedagogical conditions of development of pedagogical culture of the military teacher, scientific and pedagogical capacity of higher education institution

С целью выделения педагогических условий развития педагогической культуры военного преподавателя вуза были проведены эмпирические исследования [2008-2009 г.; № 70] – беседы, опросы, наблюдения начинающих военных преподавателей военного вуза. Анализ научной литературы, которые в целом позволили представить совокупность социальных, психологических, педагогических условий, объективно способствующих повышению уровня педагогической культуры военного преподавателя. Условия развития педагогической культуры военного преподавателя выявляясь, исходя из разработанной структуры, содержания, показателей и уровней педагогической культуры военного преподавателя вуза, а также с учетом результатов проведенных эмпирических исследований [2018-2019 г.]. В исследовании показано, что процесс развития

педагогической культуры военного преподавателя вуза является многоплановым и его определяют педагогические условия.

Согласно Н.В. Ипполитовой, педагогические условия – это «... компонент педагогической системы, отражающий совокупность внутренних (обеспечивающих развитие личностного аспекта субъектов образовательного процесса) и внешних (содействующий реализации процессуального аспекта системы) элементов, обеспечивающих её эффективное функционирование и дальнейшее развитие» [3, с. 10].

К педагогическим условиям педагогической культуры военного преподавателя нами отнесены:

- создание (наличие) профессионально-развивающей (культурно-образовательной) образовательной среды в вузе;
- наполнение содержания подготовки профессорско-преподавательского состава специальными педагогическими, психологическими, акмеологическими знаниями;
- оптимальное использование научно-педагогического потенциала вуза;
- создание специальных служб, научно-исследовательских лабораторий по проблемам военной педагогики и психологии в вузе, создание системы мониторинга процесса повышения квалификации преподавателей;
- формирование у преподавателей устойчивых мотивов овладения высоким уровнем педагогической культуры профессионального обучения;
- готовность преподавателей к внедрению педагогических инноваций;
- сформированность профессионально важных и личностно значимых качеств личности преподавателя – гражданственности, требовательности, ответственности, целеустремленности, толерантности;
- сформированная субъектная позиция преподавателей в профессии;
- готовность к качественной и количественной оценке своего профессионального труда.

Рассмотрим важнейшее, на наш взгляд, педагогическое условие - оптимальное использование научно-педагогического потенциала вуза.

Мы полагаем, что механизм «перевода» содержания педагогической культуры в достояние личности каждого военного преподавателя может возникнуть при создании обозначенных выше условий, отражающих единство педагогической культуры и

профессиональной деятельности преподавателя, при открытости педагогической культуры военного преподавателя новым социокультурным нормам и традициям современного высшего профессионального образования.

Оптимальное использование научного потенциала вуза, на наш взгляд, может быть раскрыто через понимание организации наиболее продуктивного взаимодействия всех кафедр, всех звеньев, подразделений вуза для того чтобы получить более качественную подготовку курсантов, чтобы все преподаватели получали удовлетворение от той профессиональной деятельности, которую он выполняет, самореализовывались в ней. Самореализацию мы, вслед за Л.В. Абдалиной, понимаем, как «... процесс, проявляющийся в стремлении и способности педагога к более полному творческому выявлению, развитию и реализации своих личностных и профессиональных возможностей в самовыражении, объективации, самотрансцендентности; к достижению целостности и гармонии личности» [1, с. 55].

Научно-педагогический потенциал, на наш взгляд, может быть раскрыт через следующие аспекты: считаем принципиально необходимым специально образом поддерживать и организовывать максимально возможные условия, обстоятельства, процедуры стимулирующие научную деятельность, защиту кандидатских, докторских диссертаций по самым различным специальностям. Способствовать этому будет в определенной степени и самообразовательная деятельность и повышение квалификации и богатая библиотека, которая включает в себя всю актуальную литературу в нашем аспекте. Это литература психологическая, педагогическая, которая может помочь каждому преподавателю выйти на новый уровень педагогической культуры. Овладение компьютером, обучение специальное, доски интерактивные активно внедряются - это повысит мотивацию курсантов к обучению, сделает более приятным и продуктивным этот процесс.

Мы считаем, что только регулярная организация конференций, семинаров, психолого-педагогических чтений по самым актуальным проблемам психологической педагогической науки может способствовать повышению профессионализма, педагогической культуры. На данных конференциях необходимо организовывать целенаправленный обмен опытом коллег-преподавателей, которые достигли высоких результатов в профессиональной деятельности, высокого уровня педагогической культуры. Идея обмена опытом (открытые, показательные занятия). Это будет составлять наиболее

оптимальное, инновационное использование тех ресурсов – научных, педагогических, материально-технических для развития педагогической культуры военных преподавателей вуза. Несмотря на то, что «...в последние годы разрабатываются идеи вариативных форм и содержания постдипломного образования...» [2, с. 99] педагогов, преподавателей, проблема инноваций здесь по-прежнему остается актуальной.

При организации опытно-экспериментальной работы по развитию педагогической культуры военного преподавателя мы старались не абсолютизировать роль и значение отдельных условий, а принимать во внимание весь комплекс выявленных взаимосвязанных объективных и субъективных условий.

Список литературы

1. Абдалина Л.В. Сущностная характеристика феномена «профессионализм личности педагога» // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2007. №9 (53). – С. 48-58.
2. Абдалина Л.В. Структурно-содержательные характеристики личностного потенциала педагога // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2011. №2 (94). – С. 99-103.
3. Ипполитова Н. В. Анализ понятия «педагогические условия»: сущность, классификация // General and Professional Education. – 2012. – № 1. – С. 8–14.

Карпович Ю.В.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

Белорусский национальный технический университет

Аннотация: Статья посвящена сущностным особенностям процесса международной интеллектуальной миграции, а именно его феномену «утечка мозгов». Раскрыты основные причины и последствия данного явления. Обоснована необходимость государственного регулирования процесса международного перемещения интеллектуальных ресурсов.

Abstract: The article is devoted to the essential features of the process of international intellectual migration. Main causes and consequences are revealed. The necessity of state regulation of intellectual resources' movement is proved.

Ключевые слова: международная интеллектуальная миграция, интеллектуальный капитал, глобализация, национальная безопасность, рынок высококвалифицированного интеллектуального труда.

Keywords: international intellectual migration, intellectual capital, globalization, market of highly qualified intellectual labor, national security.

Наука является одной из важнейших производительных сил общества. Высококвалифицированный труд сегодня начинает играть более значимую роль в социально-экономическом развитии стран, эффективном использовании имеющихся ресурсов. В таких условиях роль интеллектуального капитала возрастает, т. к. «качественный экономический рост на инновационной основе, предполагающий доминирование передового технического уклада, в контексте транснационализации и регионализации позволяет обеспечить высокий уровень конкурентоспособности и национальную безопасность» [1, с. 8]. Обладать все большим количеством и качеством интеллектуального капитала стремится большинство государств, поскольку «интеллектуальное производство не только имеет самостоятельные результаты в виде интеллектуальных продуктов и товаров, но и оказывает существенное влияние на количество и качество выпускаемой материальной продукции» [2, с. 36]. Данный факт позволяет объяснить одну из причин нарастающей межстрановой конкуренции. «Роль трудовой миграции значительно возрастает и на фоне обостряющейся глобальной борьбы за трудовые ресурсы, что требует формирования продуманной миграционной политики» [3, с. 359]. Таким образом, поскольку в современном мире увеличиваются масштабы международной миграции вообще и масштабы интеллектуальной миграции в частности, заявленная тема является актуальной и требующей дальнейшего исследования.

Впервые понятие «утечки мозгов» (от англ. brain drain) было использовано в 1962 г. в докладе Британского королевского общества для обозначения миграции ученых, инженеров и техников из Великобритании в США. Под «утечкой мозгов» понимают одну из форм миграционного поведения, которая подразумевает отъезд, эмиграцию, выезд за границу на постоянную работу высококвалифицированных специалистов, не находящихся своим способностям применения в национальной экономике [4, с. 235].

Существует несколько общих социально-экономических особенностей, характерных для сегодняшнего процесса «утечки умов». Во-первых, происходит увеличение числа студентов, магистрантов и аспирантов, обучающихся в высших учебных заведениях за границей.

Каждый уезжает по своим личным причинам. Большинство студентов преследуют исключительно учебные цели: получить образование более высокого качества, приобрести новые языковые знания и умения, расширить собственную межкультурную компетенцию, изучить зарубежный опыт профессиональной подготовки по профилю определённой специальности. Данный феномен получил широкое распространение на современном этапе в экономически развитых странах. В первую очередь это связано с реализацией основных положений Болонского процесса, согласно которому студент имеет реальную возможность получить образование в другой стране. Кроме того, обучающимся обеспечивается доступ к ресурсам ведущих научных школ, крупнейших библиотек и т.д.

Еще одной особенностью является развитие такой формы отъезда учёных в зарубежные научные центры, как выезд по контракту. Данный вид международного сотрудничества подразумевает не только повышение квалификации специалистами, но и интеграцию стран-доноров и стран-реципиентов в мировое научное сообщество. Более того, наблюдается закономерность, заключающаяся в следующем: «мировой рынок высококвалифицированного интеллектуального труда, предъявляет спрос прежде всего на элитных учёных, уже добившихся значительных результатов, и перспективную талантливую молодёжь – предэлиту, которая представляет собой интеллектуальный "задел" для будущих научных достижений. Научные работники средней квалификации практически не имеют реальных шансов устроиться по специальности» [5, с. 31].

Следующая особенность состоит в цикличности процесса миграции. Под действием определённых факторов (например, неспособности адаптироваться к новым условиям, отсутствия желаемых результатов) уже уехавший специалист может вернуться на родину. Однако существующие здесь условия труда, прежний уровень финансирования исследований, тот же уровень жизни толкают его снова искать возможность уехать за рубеж.

В условиях перехода к инновационной экономике необходимо акцентировать внимание на специфике интеллектуального труда, мотивационных установках деятельности интеллектуальной элиты. «При переходе к постиндустриальному обществу повышается роль знаний, что выражается в изменении соотношения факторов производства (ведущее место занимают знания и информация) и имеет место трансформация структуры добавленной стоимости (в ней возрастает доля стоимости, созданная интеллектом)» [6, с. 5]. Все вышеперечисленное дает возможность говорить о появлении нового

качественного сочетания причин, определяющих специфику протекания данных процессов, но необходимо учитывать его особенности для отдельных стран и регионов, временных периодов.

Как любое социально-экономическое явление «утечка умов» имеет свои причины и последствия. Среди основных причин «утечки мозгов» можно выделить следующие:

- отсутствие возможностей и перспектив профессионального и карьерного роста. Это можно объяснить сложившимися противоречиями между уровнем развития личности, ее потребностями и потенциальными возможностями их удовлетворения. В таком случае смена места жительства видится единственным выходом из сложившейся ситуации. Данная ситуация лишь усугубляется достаточно большим количеством старых научных кадров, достаточностью процесса апробирования научных идей;

- низкий уровень оплаты труда, абсолютно не соответствующий отвечает сложности выполняемых заданий, масштабам проделанной работы, ведёт к существенному ухудшению материального положения научных работников. В результате учёные теряют интерес к исследовательской деятельности как основному источнику доходов. Стремление к улучшению жизненных условий ведёт либо к переходу учёных в другие профессии, либо к переезду в другую, более благополучную страну;

- государство заинтересовано в внедрении разработок, инноваций в процесс производства, но ограниченность ресурсов объясняет не первоочередное финансирование исследований. Следовательно, невостребованность научных результатов внутри страны приводит к тому, что исследователи начинают выполнять заказы иностранных организаций;

- низкий уровень материально-технической оснащённости лабораторий, приборной базы, отсутствие современного оборудования. Недостаточная законодательная база, обеспечивающая надёжную защиту прав интеллектуальной собственности.

Из-за сложности структуры феномена «утечки умов» к оценке его последствий должен быть применен системный подход. Для того, чтобы оценить социально-экономические последствия как для стран-доноров интеллектуальных ресурсов, так и для стран-реципиентов, интеллектуальную миграцию целесообразно разделить на временную и постоянную. Процесс временной миграции научных кадров в современных условиях выступает в роли важнейшего фактора развития науки в целом. Странам выгодны как коллаборации учёных для проведения совместных исследований, так и их участие в

различные рода международных форумах. Они позволяют учёным обмениваться опытом с коллегами, развивать свои профессиональные навыки и повышать их уровень.

Диаметрально противоположный подход необходим для оценки последствий эмиграции или выезда в страну-реципиент на достаточно длительный срок. Очевидно, что государство теряет часть интеллектуального капитала в результате выезда из него ценных научных кадров, что несёт прямую угрозу социально-экономической безопасности страны. Существует целый ряд негативных последствий для страны-донора.

В первую очередь, отсутствует компенсация средств, вложенных в образование и повышение квалификации уже уехавших специалистов. Обучение специалиста подразумевает под собой определённые затраты со стороны государства. Следовательно, его дальнейшее использование должно окупить все расходы. Поэтому, когда квалифицированные кадры эмигрируют, государство помимо неполученного возмещения затрат несёт дополнительные расходы на подготовку следующего специалиста.

Также можно отметить общее снижение качества трудовых ресурсов. Эмиграция, как правило, вызывает изменения в возрастной структуре трудовых ресурсов. Мигрирующие интеллектуальные ресурсы – это молодые, хорошо образованные люди от 30 до 40 лет, либо уже зарекомендовавшие себя как одаренные исследователи, либо имеющие скрытый возрастной резерв для реализации своего потенциала. В результате в стране-доноре остаются работники старших возрастов. Это может даже в благоприятных условиях обернуться невосприимчивостью к новым идеям, консерватизмом, присутствием немолодым людям и особенно научным работникам.

Более того, отмечается снижение уровня конкурентоспособности национальной экономики в связи с заменой квалифицированного персонала на менее подготовленный. Как следствие, происходит ухудшение качества производимой продукции.

Эмиграция научных кадров и высококвалифицированных работников наносит культурный ущерб стране-донору ресурсов. Выезд за границу интеллектуальной элиты ведёт к снижению общего культурного уровня населения.

Вместе с тем имеет место выделение ряда некоторых положительных эффектов процесса интеллектуальной эмиграции для стран-доноров ресурсов. Во-первых, это возвращение некоторого процента уехавших научных кадров. Вернувшиеся специалисты способны применить полученные новые знания и, умения и опыт у

себя на родине, принося экономический эффект. Во-вторых, необходимо учитывать и материальную поддержку, которую оказывают эмигранты, родственникам, оставшимся на родине (денежные переводы, посылки), и снабжение их интересной информацией о научных мероприятиях, пересылка научной литературы. В-третьих, особую роль играет возникновение национальных диаспор, которые оказывают помощь соотечественникам при их продвижении в научных лабораториях и университетах. В-четвёртых, определённую пользу приносят и доходы от сборов и пошлин, которые необходимо выплатить эмигрантам при выезде за рубеж.

Исследуя феномен «утечки умов», мы можем говорить о его интенсификации принимающими государствами. Это связано с очевидной выгодой, которую получают принимающие страны в результате данного процесса. Наиболее существенным является приобретение дешёвого научного капитала. Прибывшие специалисты имеют соответствующую возможность интегрироваться в существующую научную деятельность без подготовки, требующей затрат со стороны страны-реципиента. Более того, привлечение ресурсов из-за рубежа способствует возникновению условий для повышения уровня собственной экономики, престижа и статуса на международной арене. Также иммиграция интеллектуальных кадров способствует развитию генофонда нации принимающего государства.

Важно понимать, что одной из наиболее опасных для страны-экспортёра форм миграции является теньевая интеллектуальная миграция, которая представляет собой реальный выезд научной элиты за границу без уведомления соответствующих органов. Кроме негативных последствий общей интеллектуальной миграции, процесс теньевой интеллектуальной миграции подрывает достоверность статистических данных.

В контексте исследования «утечки умов» необходимо акцентировать внимание на процессе «внутренней утечки мозгов» (от англ. *internal brain drain*), которая, по мнению большинства специалистов, наносит ещё больший ущерб научно-техническому и социально-экономическому развитию страны. «Внутренняя утечка мозгов» подразумевает под собой массовый переход высококвалифицированных специалистов и научных работников в другие сектора экономики. В ходе данного процесса исследователи, как правило, теряют научную квалификацию, интерес к долгосрочным исследованиям, аналитическому труду. Отказавшись от научных идеалов, поставив перед собой чисто коммерческие цели и перейдя в

сферу бизнеса, интеллектуальная элита подрывает основы национальной безопасности страны.

Проведя качественный и количественный анализ процесса «утечки умов», установлено, что он наносит экономический ущерб странам-донорам ресурсов, замедляет научно-технический прогресс, отрицательно влияет на демографические, социальные и культурные стороны жизни общества.

Следовательно, разворачивающаяся вокруг интеллектуального капитала конкуренция, борьба за удержание превосходства в сфере НИОКР могут как усилить, так и ослабить позиции тех или иных стран на международной арене. Данная ситуация находит отражение и в концептуализации новых парадигм национальной безопасности.

Теоретически, основываясь на анализе экономических и политических факторов данного процесса, можно выделить несколько направлений государственного регулирования международной интеллектуальной миграции. Это возможно благодаря систематизации основных мер в зависимости от:

- социально-экономического положения стран;
- групп стран согласно их позиции в процессах интеллектуальной миграции;
- стратегических миграционных приоритетов и целей, достижение которых является для государств наиболее значим;
- существующего мирового опыта и подходов к регулированию процесса «утечки мозгов»;
- институтов и правового обеспечения.

Существующие различия в уровнях развития стран, наукоемкости и технологичности производства, инфраструктуры, доходов населения, менталитета, демократии, культуры и науки и т. д. являются определяющими в выборе тактики реагирования на проблему регулирования «утечки умов».

Страны-импортёры высококвалифицированных кадров, к которым относятся развитые страны, такие, как США, Канада, Австралия, некоторые государства ЕС, активно акцентирует внимание на соблюдении прав человека, подразумевающих его свободное перемещение в современном мире. Эти страны стремятся к активному привлечению высококвалифицированных специалистов. Высокий уровень жизни в этих странах является одним из главных привлекающих факторов для иммигрантов.

Государства-экспортёры интеллектуальных ресурсов несут колоссальные потери в результате «утечки умов». Они, как правило, осознают всю важность и целесообразность государственного

вмешательства в процесс интеллектуальной миграции и используют концепцию активного регулирования. Важная роль отводится правовому фактору воздействия на мигрирующий интеллектуальный капитал. Особое внимание уделяется подписанию законодательных актов как на внутригосударственном, так и на мировом уровнях. Ключевое значение имеют государственные программы, направленные на возвращение мигрантов, которые, вернувшись на родину, существенно улучшают научный климат, вовлечение местной интеллектуальной элиты в процесс международной миграции, увеличение ее доли на различных сегментах международного разделения труда. Важно акцентировать внимание как на создании условий для снижения оттока высококвалифицированных специалистов, так и для привлечения интеллектуальной элиты.

Несмотря на имеющиеся различия, все направления государственного регулирования характеризуются общими факторами воздействия на мигрирующий интеллектуальный капитал. Так, общий выталкивающий фактор заключается в возможности повышения квалификации за рубежом и стремление к более высокому уровню жизни, общий удерживающий – в развитости законодательной базы, общий привлекающий – экономическом росте.

Подводя итог, можно утверждать, что сегодняшний процесс «утечки умов» характеризуется рядом специфических социально-экономических особенностей, причин, факторов и условий. Следовательно, системный анализ вышеперечисленного способствует улучшению понимания генезиса данного явления, а также позволяет создать меры эффективного государственного регулирования международной интеллектуальной миграции.

Понимание механизма причин, факторов, условий, возникновения межгосударственных миграций высококвалифицированных кадров, форм и направлений их реализации имеет не только научное значение. Этот процесс воздействует практически на все стороны общественной жизни: экономическую, политическую, идеологическую, социальную и демографическую.

Необходимо развивать двустороннюю интеллектуальную миграцию, при которой бы происходил обмен научными кадрами, идеями и разработками, а также сближение уровня жизни и условий труда учёных и специалистов разных стран.

Список литературы

1. Солодовников С.Ю., Сергиевич Т.В. Теоретико-методологические основы исследования взаимосвязи трудовой

мотивации и динамики трудовых отношений // Вестн. Полоц. Гос. ун-та. Сер. Д, Экон. и юрид. науки. – 2016. – №5. – С. 12–16.

2. Курегян С.В. Экономические характеристики интеллектуального производства // Экономическая наука сегодня. – 2018. – № 7. – С. 34-42.

3. Кузьмицкая Т.В., Сергиевич Т.В. Международная трудовая миграция и ее влияние на воспроизводство человеческого капитала стран постсоветского пространства на примере Республики Беларусь // Динамика и инерционность воспроизводства населения и замещения поколений в России и СНГ: Сборник статей VII Уральского демографического форума с междунар. участием / отв. ред. акад. РАН А.И. Татаркин, д-р социол. наук А. И. Кузьмин. Т. 2. – Екатеринбург : Институт экономики УрО РАН, 2016. – С. 358–364.

4. Большой экономический словарь / Под ред. А. Н. Азрилиян. М.: Институт новой экономики, 2008. – 235 с.

5. Ушкалов И. Г. Утечка умов: Причины. Масштабы. Последствия / Рос. акад. наук, Ин-т междунар. экон. и полит. исслед., Центр миграц. и межрегион. исслед. – М : Эдиториал УРСС, 1999. – 173 с.

6. Солодовников С. Ю. Тенденции и перспективы развития занятости и создания социально-научного сообщества в условиях модернизации транзитивной экономики: на примере Республики Беларусь // Вестн. Полоц. гос. ун-та. Сер. Д. Экон. и юрид. науки. – 2015. – № 6. – С. 2–9

ЭКОНОМИКА

Белолипецкая А.Е.

МЕНЕДЖМЕНТ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ТРАНСФОРМАЦИИ

Среднерусский институт управления - филиала РАНХиГС

Аннотация: Автоматизация во всех сферах деятельности, масштабные информационные процессы и технологии послужили становлению цифровой экономики, которая предполагает современное понимание менеджмента, его принципов, моделей и методов, для эффективного функционирования бизнес-процессов. В статье представлены основные направления трансформации управленческой деятельности в условиях цифровизации.

Abstract: Automation in all spheres of activity, large-scale information processes and technologies have served the formation of the digital economy, which involves a modern understanding of management, its principles, models and methods for the effective functioning of business processes. The article presents the main directions of management transformation in the conditions of digitalization

Ключевые слова: Цифровизация, трансформация менеджмента, процессы управления, автоматизация, компетенции

Keywords: Digitalization, management transformation, management processes, automation, competence

Совершенствование методов управления во все времена актуально, поскольку в динамично меняющихся внешних условиях во всех сферах деятельности, необходимы оперативные решения. В эпоху цифровизации экономических процессов, предпосылки которой были заложены два десятилетия назад, внимание ученых направлено на изучение трансформации менеджмента, который до недавнего времени считался современным, но инновационные технологии, большая часть которых, цифровые, сформировали почву для преобразования былых моделей и методов управления, что привело к новому пониманию современного менеджмента.

Цифровая экономика задает такой темп, что практика опережает теорию, и формирование новых методов управления становится затруднительным, из-за затяжного процесса прогнозирования, который в свою очередь не может стать оперативным в виду медленного

получения и обработки данных, которые представляют собой формой накопления капитала. Чтобы процесс накопления и обработки информации был качественным, необходимо тесное сотрудничество трех сторон: государства, бизнеса и граждан. Очевидно, что появление новых методов управления, или трансформация классических в современные, будет поступательным: по мере появления новых технологий, но необходимо, чтобы менеджмент развивался в этих условиях «с ускорением». На рисунке 1 представлены принципы управления, которые могут обеспечить эффективный рост национальной экономики благодаря технологиям, способным проводить анализ и оценивать подлинное состояние отраслей и рынков, при этом прогнозировать будущее развитие, оперативно реагировать на любые изменения, как внутри страны, так и за ее пределами [1].

На правительственном уровне разработана и утверждена программа развития Цифровой экономики, которая должна быть реализована к 2024 году. Ее главная цель – создание и развитие технологий, внедрение их во все сферы жизнедеятельности. В результате реализации программы планируется создать 10 крупнейших предприятий в сфере технологий, 10 цифровых платформ для отраслей экономики. При этом ВУЗы будут расширять программы подготовки, которые будут направлены на выпуск более 120 тысяч специалистов в области ИТ, все выпускники из этого числа найдут достойные пути трудоустройства, за счет появления новых профессий, требующих цифровой грамотности, специальных знаний. Реальная практика показывает, что экосистема развивается в правильном направлении, и установленный порог целей будет достигнут, поэтому методы управления организацией должны быть трансформированы под действия цифрового прогресса.

Еще на истоках формирования цифровой экономики управление было направлено на формирование способности фирм к гибкости в ИТ – сфере, тогда разработали принципы Agile, направленные на искоренение бюрократии, развитие скорости работы и ее качества, и как итог, нацеленность на активную работу со стейкхолдерами. Методики, основанные на этих принципах применимы в условиях цифровой экономики, ими пользуются такие известные компании, как John Deere, GE Digital, Сбербанк, Лаборатория Касперского, и многие другие. Но поменялась роль менеджера. Если раньше управление было обособленной сферой деятельности, то сегодня выделяются компании, где руководство осуществляется самоуправляющимися командами, в которых нет иерархии и централизованного управления.

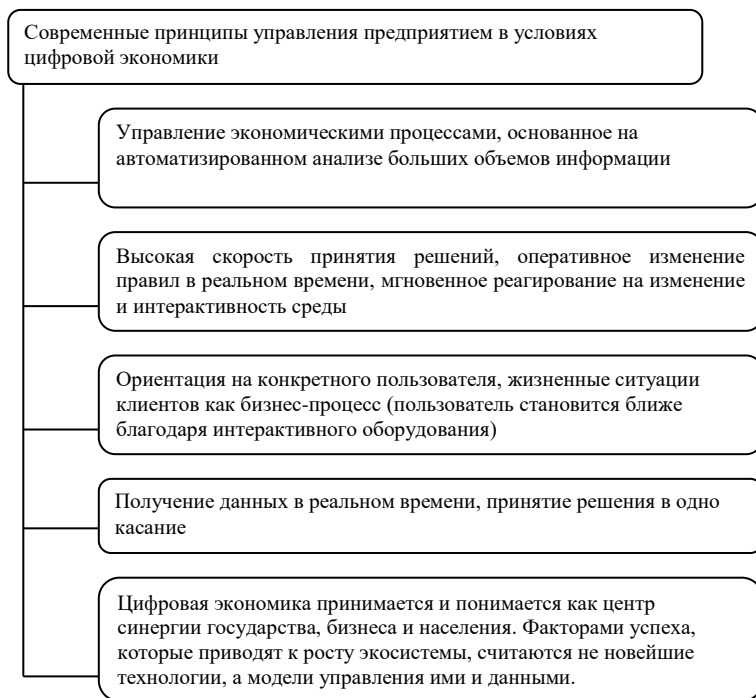


Рисунок 1 - Современные принципы управления предприятием в условиях цифровой экономики

Такая форма менеджмента трансформировалась исходя из ценностей теорий Х и У Дугласа Макгрегора, под влиянием молодого персонала компаний. Примерами таких фирм выступают FAVI, Vuurtzorg, AES и другие. Снижение уровня централизации в управлении в современное время происходит благодаря развитию компетенций сотрудников, замены рутинной работы автоматизированными средствами, что в том числе заметно сокращает необходимость в менеджерах среднего звена [3].

Качественные изменения в управлении внесло отношение к обучению персонала, если ранее большинство фирм стремились к организациям японского типа, то сегодня уже к эдхократическим организациям широкого спектра, при которых обучение возможно путем привлечения профессионала из внешней среды, нежели

обучение внутри компании под действием синтеза и обобщения уже существующих знаний.

В таблице 1 представлены сегодняшняя и будущая, основанная на цифровизации, модели управления предприятием

Таблица 1 – Современная и будущая модели управления предприятием

Объект	Современная модель	Будущая модель
Организация	Иерархическая	Сетевая
Управление предприятием	Централизованное, структура – вертикальная	Децентрализованное, структура – проектного типа с пересекающимися функциями
Цель компании	Прибыль, эффективность производства Достижение заданного	Удовлетворение потребителя, эффективность компании. Достижении возможного
Ответ на изменение окружающей среды	Быстрый	Мгновенный
Отношение к обучению, повышению компетенций	Значимое	Приоритетное

Движущей силой изменений в цифровой экономике являются автоматизация и масштабные программы обучения персонала. Развитие компетенций персонала часто отстает от новых созданных условий работы, а молодые таланты, как правило, разобщены по всему миру, поэтому приоритетной целью управления выступает формирование условий для повышения качества образования и уровня компетенций, особенно в области цифровой грамотности [5]. Создание команд, объединенных общей идеей и целью, нацеленность на полное соответствие продукта требованиям потребителя, а не заинтересованность в одной лишь прибыли – цель большинства компаний, и это объединяет классический, современный и цифровой менеджмент.

Список литературы

1. Авдеева И. Л., Головина Т. А., Парахина Л. В. Развитие цифровых технологий в экономике и управлении: российский и зарубежный опыт // Вопросы Управления. – 2017. №6 (49). С. 50-56.

2. Авдеева И.Л., Головина Т.А. Анализ использования цифровых технологий в управлении персоналом международных компаниях // В сборнике: Инновационная экономика - основа устойчивого развития государства сборник статей Международной научно-практической конференции. 2017. С. 4-10.

3. Аренков И. А., Смирнов С. А., Шарафутдинов Д. Р. Ябурова Д. В. Трансформация системы управления предприятием при переходе к цифровой экономике // Российское предпринимательство. – 2018. – Том 19. - № 5. – С. 1711-1722.

4. НеоHR. Цифровая экономика: как будет меняться рынок труда с 2018 по 2025 годы/[Электронный ресурс]/Кадры и образование в 2025 году: идеальная картинка/ Режим доступа: http://neohr.ru/kadrovye-voprosy/article_post/tsifrovaya-ekonomika-kak-budet-menyatsya-rynok-truda-s-2018-po-2025-gody

5. Белолипецкая А.Е. Концепция цифрового образования для подготовки квалифицированных кадров в России // Вопросы управления. -2017 №5 (48). С. 120 – 127.

Зеленков Ю.А, Спицина Д.В.

ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС КАК ИНТЕГРАЛЬНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ: СЛУЧАЙ РОССИИ
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

Аннотация: В статье проводится анализ динамики изменения основных статей платежного баланса России в аспекте их взаимосвязи с ключевыми тенденциями в отечественной экономике в период 2001–2017 гг. – «бегством» капитала, распределением долгового бремени, изменением инфляционных ожиданий, колебанием валютного курса. Рассмотренные переменные могут стать реперными точками для последующего изучения в рамках построения эконометрических моделей с целью прогнозирования динамики компонент платежного баланса.

Abstract: The article analyzes the dynamics of changes in the main items of the balance of payments of Russia in terms of their relationship with the key trends in the domestic economy in the period 2001-2017 – capital outflow, the distribution of the debt burden, changes in inflation expectations, exchange rate fluctuations. The considered variables can become reference points for further study in the framework of the construction of econometric models in order to predict the dynamics of the balance of payments components.

Ключевые слова: платежный баланс, бегство капитала, валютный курс, внешний долг.

Keywords: balance of payments, capital outflow, exchange rate, external debt.

Платежный баланс – сводная запись, систематизирующая информацию о сделках с внешним миром, т.е. с прочими странами и международными организациями за определенный период времени. При составлении платежного баланса Россия, будучи членом МВФ, строго следует его методологическим рекомендациям, и, несмотря на наличие статьи «Чистые ошибки и пропуски», старается наиболее полно отображать информацию. Заметим, что между данной статьей и величиной статьи «Сомнительные операции», отображающий незарегистрированный вывоз капитала, наблюдается взаимосвязь, что является важным при оценке феномена «бегства» капитала [2]. Прежде, чем перейти к анализу динамики платежного баланса Российской Федерации за период 2001–2017 гг., а также взаимосвязанных с ним факторов, рассмотрим ряд теоретических положений.

Платежный баланс, наряду с валютной политикой, темпами инфляции, процентными ставками, степенью доверия стран к национальной валюте и используемости валюты страны в международных расчетах, оказывают влияние на динамику валютного курса. Нестабильный платежный баланс приводит к резкому изменению спроса и предложения на валюты. Однако плавающий валютный курс поглощает влияние внешних шоков на выпуск продукции при условии гибкой кредитно-денежной политики [8].

Вместе с тем, существует ряд факторов, оказывающих влияние на динамику платежного баланса, среди которых наиболее значимыми являются эластичность цен на экспортные и импортные товары и движение капитала. Важно отметить, что следует разграничивать понятия «вложение капитала», цель которых – получение дохода от инвестирования резидентами одной страны в экономику другой, и «движение капитала», поскольку они отражаются в разных счетах платежного баланса [6]. Взаимосвязь между видом платежного баланса с ведущими экономическими агрегата становится ясной при рассмотрении причинно-следственных связей (таблица 1).

Начиная с 2008 года, наблюдается скачкообразное снижение сальдо по счету текущих операций в Российской Федерации (рис. 1). Стоит отметить, что увеличение разрыва между экспортными и импортными показателями, а также степени волатильности показателей в значительной степени связаны с увеличением влияния инвестиционных потоков.

Таблица 1 - Взаимосвязь платежного баланса с экономическими показателями

Активный платежный баланс	Пассивный платежный баланс
– увеличение спроса на национальную валюту со стороны должников; – ревальвация; – использование иностранной валюты для покрытия импортных потребностей.	– возникновение предпосылок для импортозамещения; – девальвация – рост цен на экспортируемые товары; – девальвация (снижение курса национальной валюты); – рост внешней задолженности страны.

Источник: составлено авторами по материалам [3, 5]



Рисунок 1 – Сальдо платежного баланса по текущим операциям в РФ (составлено по данным [10])

На динамику влияет покупательская способность валют, в ней осуществляются операции капитального характера и трансграничные операции, связанные с покупкой товаров и услуг – оба этих компонента являются составляющими платежного баланса. Доля капитальных транзакций в современном мире резко выросла из-за значительного увеличения фондовых и долговых рынков. Особый интерес в процессе исследования компонент платежного баланса представляет экономический спад 2014–2015 гг., когда наблюдается резкое уменьшение сальдо торгового баланса по услугам, что связано с

негативным воздействием санкций и незначительной долей услуг, оказываемых в трансграничном масштабе.

В современных условиях резко возросло воздействие международного движения капиталов на платежный баланс и, следовательно, на валютный курс. Снижение сальдо платежного баланса по счету текущих операций в периоды кризисов в результате «бегства» капитала. В 2014 – 2015 гг. рост оттока капитала был спровоцирован усилением давления политических факторов на процесс принятия населением решений о покупке инвалюты (рис. 2). Происходило усиление долларизации отечественной экономики, что было обусловлено снижением доверия населения к национальной валюте вследствие роста ее волатильности.

В настоящее время отток капитала обусловлен высоким спросом на иностранные активы со стороны частного сектора. Кроме того, в России сохраняется неблагоприятный инвестиционный климат, что объясняется как высоким уровнем коррупции, так и наличием административных барьеров. Однако главной причиной увеличения вывоза капитала кроется в погашение внешней задолженности предприятиями частного сектора в условия дефицита внешних источников финансирования [5].

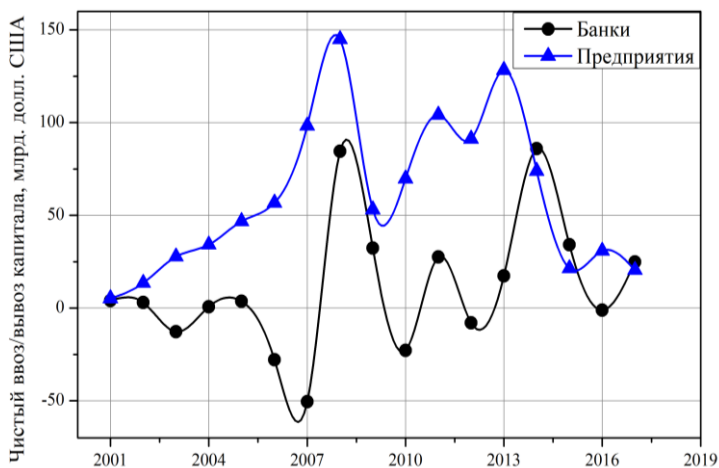


Рисунок 2 – Динамика движения капитала в России (составлено по данным [9])

Важной тенденцией в период валютного кризиса 2014 – 2015 гг. стало также существенное повышение уровня инфляции. Однако в настоящее время период высокой инфляции удалось преодолеть, благодаря политике, проводимой национальным регулятором, что позволило достигнуть показателей около 4% в годовом выражении. Основными задачами выбора таких показателей стоит считать предупреждение инфляционных ожиданий и защиту от изменения цен на импортные товары [9]. На данный момент банк России придерживается оптимистичного прогноза, отмечая, что рост потребительской активности и снижение инфляции может положительно отразиться на темпах прироста ВВП.

Среди отрицательных последствий кризиса, которые до сих пор не удалось преодолеть, можно выделить снижение выплат России по внешнему долгу (Рис. 3).



Рисунок 3 – Структура внешнего долга РФ (составлено по данным [9])

Негативная тенденция наметилась уже по итогам 2016 года: хотя выплаты и осуществляются, однако отмечена их нестабильность, что обусловлено отголосками девальвации рубля 2014 – 2015 гг. Также подобная динамика связана с изменением самой структуры внешнего долга, что прослеживается наиболее ярко при оценке его структурных компонент [1]. В течение 20 лет производственный сектор становится основным должником, занимая почти 70% общего долга, что связано как с особенностями деятельности российских нефтегазовых ТНК, так и с отсутствием достаточного числа внешних инвестиций. Кроме того,

накопленная задолженность отечественных компаний носит преимущественно краткосрочный характер, что обуславливает ее стремительный рост в условиях дефицита внешних источников финансирования [7].

В экономической литературе нет единого мнения по поводу совокупности факторов, обуславливающих значение сальдо платежного баланса, поскольку их спектр является крайне многогранным. Современные тенденции трансформации мирового финансового пространства, с точки зрения усложнения ее структуры путем укрупнения взаимосвязей ключевых элементов, приводят к увеличению подверженности отдельных стран системным шокам. Показатели платежного баланса чувствительны к изменениям макроэкономической конъюнктуры, а потому периоды кризисных явлений прослеживаются наиболее ярко.

Список литературы

1. Булатов А.С. Платежный баланс России в 2015 году и в I квартале 2016 года // Деньги и кредит. – 2016. – № 7. – С. 15 – 20.
2. Булатов А.С. Платежный баланс России в 2014 году // Деньги и кредит. – 2015. – № 5. – С. 37 – 43.
3. Климова Н.В. Причины валютных колебаний и их влияние на экономические изменения // Научный журнал КубГАУ. – 2015. – № 113 (09). – С. 1 – 12.
4. Лазарева Е.Е., Лысенко И.М., Шишова М.Н. Основные факторы, формирующие валютный курс российского рубля // Вестник Пензенского государственного университета. – 2015. – № 2 (10). – С. 76 – 81.
5. Леонова О.В. Анализ основных статей платежного баланса за 2015 г. и российская экономика // Финансовые проблемы. – 2016. – № 2. – С. 82 – 85.
6. Ляменков А.К., Ляменкова Е.А. Классификация иностранных инвестиций и их отображение в платежном // Новое слово в науке: перспективы развития. – 2015. – № 4 (6). – С. 255 – 256.
7. Навой А.В. Адаптация платежного баланса Российской Федерации к внешним шокам в 2014 – 2017 годах // Деньги и кредит. – 2017. – № 11. – С. 3 – 13.
8. Sinyakov A., Yudaeva Ks. Central bank policy under significant balance-of-payment shocks and structural shifts // Russian Journal of Economics. – Vol. 2. – 2016. – No. 3. – P. 246 – 278.

9. Центральный Банк Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/statistics/?PrtlD=svs> (дата обращения 09.09.2018)

10. РОССТАТ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (дата обращения 08.09.2018)

Егорова Ю.Д., Тимагина Ю.А.

ИПОТЕЧНЫЙ КРЕДИТ КАК НАИБОЛЕЕ ОПТИМАЛЬНЫЙ КРЕДИТНЫЙ ПРОДУКТ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Ульяновский государственный университет

Аннотация: В статье рассматривается сущность ипотечного кредитования как продукта для потребления со стороны российского населения. Для полного и доступного освещения заявленной темы даётся определение термина «ипотечный кредит», из которого в дальнейшем раскрываются особенности кредитного продукта. Кроме вышперечисленного, подробно описываются преимущества и недостатки пользования ипотечным кредитным продуктом. Исследование и статистика в данной статье базируются на данных официального источника - Центрального банка России.

Abstract: The article deals with the essence of mortgage lending as a product for consumption by the Russian population. For full and accessible coverage of the stated topic, the term "mortgage loan" is defined, from which further details of the loan product are disclosed. In addition to the above, the advantages and disadvantages of using a mortgage loan product are described in detail. Research and statistics in this article are based on the official source - the Central Bank of Russia.

Ключевые слова: ипотечное кредитование, кредитный рынок, кредитный продукт, залоговое имущество, нецелевой ипотечный кредит.

Keywords: mortgage crediting, credit market, credit product, collateral property, non-targeted mortgage loan.

В нынешних условиях развития финансовых рынков, кредитного рынка в том числе, распространение и признание среди российского населения приобретают множество кредитных продуктов: потребительский кредит, автокредит, ипотечный кредит, кредитные карты. В данной статье мы рассмотрим преимущества и недостатки такого кредитного продукта, как ипотечный кредит.

Актуальность данной темы подтверждается следующими данными. Согласно статистике, предоставленной Центральным банком России, годовой темп прироста ипотечного жилищного кредитования по состоянию на 01.08.2018 составляет 59,4%.

Для наглядности рассмотрим данные по объему выданных ипотечных кредитов за месяц на 01.08.2016 – 110764 млн рублей, а на 01.08.2018 - 246385 млн рублей (Рис.1).

Исходя из данных представленных на графике, четко прослеживается следующая тенденция: с уменьшением средневзвешенной ставки по ипотечному кредиту растет объем выдаваемых ипотечных кредитов, - что является логичным суждением, так как данный кредитный продукт становится более доступным.

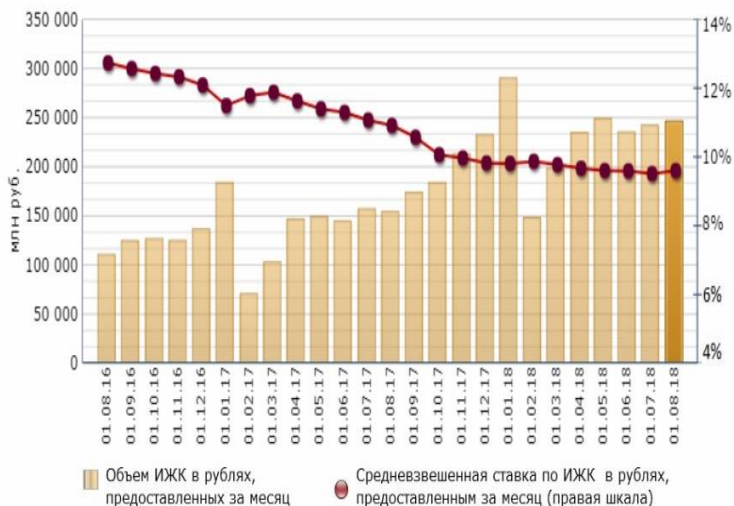


Рисунок 1 - Ипотечные жилищные кредиты, предоставленные за месяц, млн руб.

Для того чтобы выявить преимущества и недостатки изучаемого кредитного продукта, необходимо дать ему определение, указав особенности и характерные отличия. Ипотечный кредит – это такой вид кредита, выдаваемый на приобретение недвижимого имущества под его залог, который, как правило, является долгосрочным (от 10 до 30-35 лет).

Из вышеназванного определения вытекают следующие преимущества ипотечного кредитного продукта. Данный кредитный продукт позволяет приобрести имущество (готовое или строящееся) в собственность уже сейчас, а плату за его пользование производить аннуитетными платежами коммерческому банку. Однако стоит учесть, что права на распоряжение недвижимостью ограничены, так как она находится в залоге у банка, то есть подарить, поменять, продать недвижимость возможно только при согласовании сделки с банком-залогодержателем.

Наиболее значительным преимуществом ипотечного кредита является его относительная доступность. Средневзвешенные процентные ставки по потребительским кредитам находятся в диапазоне 13,5-19% годовых (согласно статистическим данным сайта ЦБ РФ «Средневзвешенные процентные ставки кредитных организаций по кредитным операциям в рублях без учета ПАО Сбербанк (% годовых)»), в то время как ставки по ипотечному кредиту начинаются от 6% годовых (при соблюдении определенных условий, устанавливаемых коммерческим банком). Более того, существуют программы софинансирования со стороны государства (социальная ипотека) или организации по ипотечным кредитам, то есть обязательство по выплате процентов берет на себя не только заемщик, но и заинтересованное третье лицо.

Сейчас коммерческие банки предлагают даже такой продукт, как нецелевой ипотечный кредит. Суть продукта состоит в том, что выдается ипотечный кредит под залог уже имеющейся недвижимости, но не на приобретение имущества, а на какие-либо другие цели (покупка автомобиля, например), при этом ставка по данному кредитному продукту будет ниже, чем, например, по автокредиту или потребительскому кредиту, а сумма выдаваемого кредита существенно выше.

Ипотечный кредит, как и любой другой кредит, предполагает определенные траты. За 20-30 лет заемщик переплачивает в 3-4 раза больше суммы взятого кредита, хотя ценой этому является относительно сильная ежемесячная выплата по кредиту. Стоит учитывать, что в случае неплатежеспособности заемщика его имущество-залог переходит во владение коммерческого банка (данное имущество, проблемный актив банка, выставляются на торги, чтобы покрыть образовавшуюся просроченную задолженность). В результате чего, заемщик остается без приобретаемого имущества.

Помимо обязательств по выплате основного долга и процентов за пользование кредитом, на заемщика приходится часть определенных

обязательных трат. Например, на этапе выдаче кредита заемщику может понадобиться заказать отчет об оценке, составить договор купли-продажи, оплатить комиссию за открытие аккредитива и так далее. Но наиболее существенной статьёй расходов, помимо ежемесячной выплаты по кредиту, является оплата страховой премии в страховую компанию. В соответствие с

Федеральным закон от 16.07.1998 N 102-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "Об ипотеке (залоге недвижимости)" статьёй 31 «Страхование заложенного имущества. Страхование ответственности заемщика и страхование финансового риска кредитора» заемщик обязан страховать залоговое имущество. Таким образом банк минимизирует свои риски, то есть в случае повреждения/уничтожения залогового имущества страховая компания выплачивает денежные средства в пользу банка. Кроме страхования имущества, заемщик может также по желанию застраховать собственную жизнь и титул (право владения собственностью; страхование производится в течение 3-х лет).

Таким образом, можно сделать вывод о стремительном развитии рынка ипотечного кредитования в России, что подтверждается статистикой Центрального банка. Развитие российского кредитного рынка свидетельствует не только о повышении уровня финансовой грамотности населения, но и заинтересованности в выгодном инвестировании денежных средств. Получим, что развитие кредитного рынка является драйвером роста для таких финансовых рынков, как рынок страхования и рынка инвестиций, что не может не влиять положительно на развитие и становление финансовых институтов в России.

Список литературы

1. Федеральный закон "Об ипотеке (залоге недвижимости)" от 16.07.1998 N 102-ФЗ
2. Довдиенко И. В., Черняк В. З. Ипотека: Управление. Организация. Оценка: учебное пособие - Юнити-Дана, 2012, С. 75-79.
3. Григорьев Д. В. Развитие рынка недвижимости в России - Лаборатория книги , 2011 год, С.57-63.
4. Гурьев О. В. Ипотека и ипотечный кредит в современном гражданском обороте - Лаборатория книги , 2010, С.25-34.

Нуждин Р.В., Нейштадт М.Л., Аргёменко Т.Д.

ОСОБЕННОСТИ И АНАЛИТИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ СИСТЕМЫ «СТАНДАРТ - КОСТ»

*Воронежский государственный университет инженерных технологий
Воронежский экономико-правовой институт*

Аннотация: Описаны особенности нормативного метода учета издержек по системе «стандарт - кост». Изложены преимущества системы «стандарт - кост» и условия, способствующие ее внедрению в свеклосахарном производстве. Охарактеризованы этапы аналитических процедур выявления отклонений от норм (стандартов). Обоснована необходимость внутреннего контроля выявленных отклонений издержек.

Abstract: The features of the normative method of cost accounting according to the «standard-cost» system are described. The advantages of the system «standard – cost» and the conditions conducive to its implementation in sugar beet production are described. The stages of analytical procedures for identifying deviations from the norms (standards) are characterized. The necessity of internal control of the revealed deviations of costs is grounded.

Ключевые слова: анализ; «стандарт - кост»; свеклосахарное производство; нормы (стандарты); отклонение; контроль.

Keywords: analysis, «standard-cost», sugarbeet production, norms(standards), upper deviation, control.

Управленческому анализу присущи особенности, мобилизующие результаты учетных процессов для принятия проактивных менеджмент - решений. Поэтому включение аналитических процедур в систему менеджмента оправданно связывает эти управленческие элементы.

В некоторых организациях пищевых производств, в том числе свеклоперерабатывающих, используется нормативный метод учета издержек. Тем не менее, в зарубежных компаниях и ряде российских субъектах хозяйствования давно и успешно прошла апробацию система «стандарт-кост», обладающая следующими преимуществами:

- 1) невысокая трудоемкость расчета и достаточная достоверность получаемых учетных результатов;
- 2) удовлетворений интересов различных групп пользователей, как учетных работников, так и аналитиков;

3) является инструментом учета предпринимательских издержек на основе констатации «отклонений» и, тем самым, стимулирования инновационных подходов к их оптимизации.

В основе системы учета «стандарт-кост» лежит предварительное (до начала процесса производства) нормирование издержек по следующим статьям: расходы на основное сырье и материалы, расходы на оплату труда основных производственных рабочих, производственные косвенные постоянные расходы, производственные косвенные переменные расходы, непроизводственные расходы. Сущность нормативного метода учета издержек по системе «стандарт - кост» состоит в том, что затраты по действующим нормам учитываются отдельно от ненормированных затрат. При этом фактические издержки продукции исчисляются на основе суммирования нормативных издержек отклонений от норм и изменений норм (с учетом знака отклонений и изменений).

Условия, способствующие внедрению метода учета издержек производства продукции по системе «стандарт-кост» в свеклосахарных организациях, следующие:

- 1) небольшая технологическая длительность производства основного вида продукта - сахара;
- 2) однопредельный характер производственного бизнес - процесса;
- 3) наличия незначительного по величине незавершенного производства;
- 4) первостепенная значимость картируемость материальных и трудовых норм и другие.

Выявление в текущем порядке отклонения от установленных стандартных норм издержек подвергаются учету и анализу для последующего выявления факторов, вызвавших их появление. Такой подход позволяет менеджерам оперативно устранять недостатки и упущения в организации производственных производственного бизнес-процесса и принимать соответствующие меры для их предотвращения в будущем.

Основными аналитическими процедурами, связанными с использованием специфических и уникальных возможностей системы «стандарт-кост», являются те, которые направлены на изучение производственных затрат. Фактические производственные издержки анализируются посредством отклонений от нормативных (стандартных) на основе факторного анализа. При этом определяются отклонения от норм затрат сырья и материалов, договорных цен, трудозатрат и др. Анализ отклонений выполняется путем сравнения

полученных результатов с показателями производственной калькуляции по статьям затрат и расходов, учтенных по системе «стандарт-кост».

Выделяют 2 укрупненных этапа аналитических процедур:

1) на первом этапе аналитических процедур проводится по статейный анализ отклонений без учета влияния факторов. Рассчитываются отклонения двух видов:

жесткие – постатейные абсолютные отклонения. Фактический выпуск продукции, как правило, не совпадает с плановым, поэтому отклонение этого вида по каждой материальной или трудовой статье определяется как разница фактических издержек на фактический выпуск ($I_{\phi}(V_{\phi})$) и нормативных издержек на плановый выпуск ($I_n(V_{пл})$):

$$I_{\phi}(V_{\phi}) - I_n(V_{пл}),$$

где

$V_{\phi, пл}$ – соответственно фактический и плановый выпуск продукции;

$I_{\phi, пл}$ – соответственно фактические и плановые издержки производства продукции;

интерпретация этого отклонения следующая: если разница положительная – это абсолютный перерасход по статье, в противоположном случае – это абсолютная экономия по статье;

гибкие – постатейные относительные отклонения. Нормативные издержки пересчитываются на фактический уровень выпуска продукции:

$$I_n(V_{\phi}) = I_n(V_{пл}) \cdot K_{\phi} / V_{пл},$$

затем определяется отклонение:

$$I_{\phi}(V_{\phi}) - I_n(V_{\phi}).$$

Отклонения второго вида рассчитываются также на единицу продукции, их определяют в процентах, принимая за 100 % статьи нормативной (стандартной) калькуляции.

2) на втором этапе аналитических процедур выполняется постатейный факторный анализ. Как известно, любая статья производственных издержек имеет две составляющие: стоимостную и количественную. Первая характеризует влияние, преимущественно, факторов внешней бизнес среды, вторая – влияние факторов внутренней и сопряженной бизнес - сред.

Ниже приведены процедуры факторного анализа одной из материальных статей издержек (по трудовым статьям они аналогичны). Введем обозначения:

$I_{\phi}(V_{\phi}) = V_{\phi}K_{\phi}Ц_{\phi}$ – фактическая стоимость сырья и материалов на выпуск всей продукции, где

K_{ϕ} – фактический расход сырья и материалов на единицу продукции;

Π_{ϕ} – фактическая цена единицы сырья и материалов;

V_{ϕ} – фактический выпуск продукции;

$I_n(V_{\text{пл}}) = V_{\text{пл}}K_n\Pi_n$ – нормативная (стандартная) стоимость сырья и материалов на выпуск всей готовой продукции, где

K_n – нормативный расход сырья и материалов на единицу продукции;

Π_n – договорная цена единицы сырья и материалов;

$V_{\text{пл}}$ – плановый выпуск продукции;

$I_n(V_{\phi}) = V_{\phi}K_n\Pi_n$ – условная стоимость сырья и материалов на выпуск всей продукции (т. е. фактические цены и количество сырья и материалов совпадали с договорными и нормативными).

Процедуры факторного анализа:

1) абсолютное отклонение по цене сырья и материалов:

$$(\Pi_{\phi} - \Pi_n) V_{\text{пл}}K_n,$$

где Π_{ϕ} , Π_n – фактическая и договорная цены, а $V_{\text{пл}}K_n$ – нормативное (стандартное) количество плановых единиц продукции, умноженное на норму расхода сырья и материалов);

2) абсолютное отклонение по количеству использованных сырья и материалов:

$(V_{\phi}K_{\phi} - V_{\text{пл}}K_n)\Pi_{\phi}$ – фактическое и нормативное количество использованных сырья и материалов;

3) относительное отклонение по цене сырья и материалов:

$$(\Pi_{\phi} - \Pi_n) V_{\phi}K_n;$$

4) относительное отклонение по количеству использованных сырья и материалов:

$$(V_{\phi}K_{\phi} - V_{\phi}K_n) \Pi_{\phi}.$$

Нормативный метод анализа издержек по системе «стандарт -кост» в свеклосахарном производстве является основой для систематического внутреннего контроля с целью выявления необоснованных затрат и расходов в форме потерь для улучшения организации производственного бизнес - процесса в целом. Главным в применении системы «стандарт -кост» является контроль за наиболее точным выявлением в ходе анализа отклонений от установленных стандартов статей издержек. При отсутствии такого контроля использование названной учетно-аналитической системы будет иметь условный характер и не даст надлежащего синергетического эффекта.

Иначе говоря, результаты внутреннего контроля отклонений должны применяться также в совокупности мер по повышению доходности экономической деятельности организаций сахарного производства с целью выявления устранимых потерь и минимизации

неустрашимых потерь. Применение контрольного документирования после выявленных в ходе анализа отклонений от норм (стандартов) дает возможность своевременно выяснять причины их появления непосредственно в момент возникновения и оперативного воздействовать на формирование величины производственных издержек производства.

Список литературы

1. Брянцева Л. В., Полозова А. Н., Нуждин Р. В. Бизнес – анализ деятельности перерабатывающих организаций на основе сбалансированной системы показателей // Сахар 2009 № 10. С. 18-24.
2. Григорьевна В. В., Полозова А. Н. Экономическая природа конкурентоустойчивых издержек производства // Экономика и предпринимательство. 2013. № 8 (37). С. 431 – 435.
3. Полозова А. Н., Григорьева В. В. Экономия затрат через совершенствование оплаты труда // Пищевая промышленность. 2002. № 12. С. 30.
4. Полозова А. Н., Григорьева В. В. Экономия затрат через совершенствование оплаты труда // Пищевая промышленность. 2003. № 1. С. 18.
5. Хорев А. И., Полозова А. Н., Очнев В. В. Сбалансированное управление изменениями в экономических комплексах. Воронеж: Научная книга, 2007. 106 с.

Сильванович Е.С., Чурейно О.И.

К ВОПРОСУ О ВСТУПЛЕНИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ВТО

Гродненский государственный аграрный университет

Аннотация: Долгое время одной из приоритетных задач внешнеэкономической политики Республики Беларусь было присоединение к Всемирной торговой организации (ВТО). С момента возникновения данной организации Республика Беларусь с разной степенью интенсивности проводила переговоры о вступлении в данную международную организацию, и вот к концу 2018 г. наметилось завершение данного процесса. В связи с этим в стране могут произойти весьма значимые изменения как в экономической, так и в политической сфере. Поэтому данная тема на сегодняшний день является весьма актуальной. В данной статье будут рассмотрены

основные преимущества, возможности и угрозы, которые могут ожидать Республику Беларусь в результате ее присоединения к ВТО.

Abstract: For a long time one of the priorities of the foreign trade policy of the Republic of Belarus was the accession to the world trade organization (WTO). Since the establishment of this organization, the Republic of Belarus has held talks on joining this international organization with varying degrees of intensity, and by the end of 2018, this process has been scheduled for completion. In this regard, the country may experience very significant changes in both the economic and political spheres. Therefore, this topic is very relevant today. This article will consider the main advantages, opportunities and threats that the Republic of Belarus can expect as a result of its accession to the WTO.

Ключевые слова: Республика Беларусь, внешнеторговая политика, Всемирная торговая организация, участники, вступление, международная торговля, соглашение, проект

Keywords: Republic of Belarus, foreign trade policy, World Trade Organization, participants, entry, international trade, agreement, project

Всемирная торговая организация является единственной глобальной международной организацией, занимающейся правилами торговли между странами. ВТО функционирует с 1 января 1995 г., решение о ее создании было принято в конце многолетних переговоров в рамках Уругвайского раунда ГАТТ (Генерального соглашения по тарифам и торговле), который завершился в декабре 1993 г. Официально ВТО образована на конференции в Марракеше в апреле 1994 г. Именно поэтому Соглашение об учреждении ВТО называют также Марракешским соглашением. Образование ВТО обусловлено значительным возрастанием объемов и номенклатуры международного обмена товарами и услугами и необходимостью перехода от двусторонних договоренностей к созданию многостороннего механизма регулирования международной торговли [8].

Главной целью ВТО является либерализация международной торговли, устранение дискриминационных препятствий на пути потоков товаров и услуг, свободный доступ к национальным рынкам и источникам сырья. Достижение этой цели обеспечит укрепление мировой экономики, рост инвестиций, расширение торговых связей, повышение уровня занятости и доходов во всем мире. Всемирная торговая организация является тем форумом, на котором в процессе коллективных обсуждений и переговоров формируется торговые

отношения между странами и рассматриваются вопросы сокращения барьеров в международной торговле [2, 9] .

На сегодняшний момент ВТО выполняет ряд задач:

- надзор за состоянием мировой торговли и предоставление консультаций по вопросам управления в области международной торговли;
- обеспечение механизмов урегулирования международных торговых споров;
- разработка и принятие мировых стандартов торговли;
- надзор за торговой политикой стран;
- обсуждение неотложных проблем международной торговли.

Основными функциями ВТО являются:

- содействие выполнению принятых в рамках ВТО соглашений;
- создание форума для переговоров и консультаций между членами организации по вопросам их многосторонних торговых отношений;
- выполнение роли международного арбитража, позволяющего государствам урегулировать возникающие споры;
- обзор торговой политики стран-членов;
- взаимодействие с другими международными организациями

(МВФ, Всемирный Банк, ЮНКТАД и др.) в целях согласованности при проведении глобальной экономической политики [1, 9].

На 2018 г. полноправными участниками ВТО являются 164 страны. Присоединится к ВТО может не только любая страна, но и таможенные территории, обладающие автономией, таможенные союзы на условиях, согласованных между присоединяющейся стороной и членами ВТО. В настоящее время членами ВТО являются следующие таможенные территории: Гонконг (Китай), Макао (Китай), Тайвань. Европейский союз – единственный член ВТО с консолидированной позицией. В состав ВТО входят 11 бывших советских республик, ставших суверенными государствами: Киргизская Республика (1998 г.), Латвия (1999 г.), Эстония (1999 г.), Грузия (2000 г.), Литва (2001 г.), Республика Молдова (2001 г.), Армения (2003 г.), Украина (2008 г.), Российская Федерация (2012 г. Таджикистан (2013 г.), Казахстан (2015 г.). Государства, подававшие заявление на вступление в ВТО, но не являющиеся ее членами имеют статус наблюдателя. На сегодняшний день количество стран наблюдателей составляет 23, среди них Республика Беларусь. На наблюдателей в рамках ВТО возлагаются обязанности в течении 5 лет с момента получения этого статуса начать переговоры о вступлении в ВТО. Кроме Республики

Беларусь в число наблюдателей входят такие бывшие советские республики, как Азербайджан, Узбекистан.

Необходимо отметить, что страны Евразийского экономического союза стали полноправными членами ВТО: Киргизская Республика – 20 декабря 1998 г., Армения – 5 февраля 2003 г., Российская Федерация – 22 августа 2012 г., Казахстан – 30 ноября 2015 г. [9].

Начиная с 1993 г., т. е. уже на протяжении 25 лет, Республика Беларусь ведет данный процесс. Необходимо отметить, что обычно вступление новых членов в данную международную организацию занимает около 5-7 лет.

Перспективы развития в рамках ВТО, для вновь вступающих членов, представляются неоднозначными. Некоторые государства, лучший пример тому – Китай, заметно выиграли от вступления. Другие, например, Болгария, Венгрия, Молдова, понесли потери в промышленности и сельском хозяйстве, оказавшимися неподготовленными к конкуренции с соответствующими отраслями других членов ВТО [3].

Белорусские власти неоднократно сомневались в целесообразности вступления в организацию. По мнению экспертов, сдерживающим фактором является требуемая ВТО либерализация экономики, последствия которой властям будет сложно контролировать. В Беларуси многие отрасли, в первую очередь агропромышленный комплекс, зависят от государственной поддержки, являются объектом постоянного регулирования. Формы хозяйствования, способные конкурировать в условиях свободного рынка, составляют небольшую часть экономики республики.

Вступление в ВТО предполагает, после определенного переходного периода, существенное снижение государственной поддержки и защиты отечественного производителя, предоставление равных условий внутренним и иностранным участникам рынка. По распространенному мнению, в первые годы это может привести к значительному вытеснению импортом отечественных товаров на внутреннем рынке [3].

Кроме того, для вступления в ВТО нужно снять противоречия в торговле со странами, уже входящими в организацию, поэтому процесс переговоров так долог и труден.

На то, что Республика Беларусь к концу 2015 г. решила активизировать переговорный процесс по вступлению в ВТО повлияли следующие причины:

Во-первых, вступление Казахстана в данную международную организацию подтолкнуло Беларусь к активным действиям, до этого

Беларусь лишь заявляла о желании вступить в ВТО, но процесс взаимодействия, переговоров и согласований практически не был начат. В результате Беларусь в рамках ВТО была поставлена в невыгодные условия внешнеторговой деятельности. На данный момент Беларусь осталась единственной страной Евразийского экономического союза (ЕАЭС), лишенной преференциальных преимуществ в мировой торговле, связанных с членством в ВТО. При этом Беларуси заключается в том, что как единственный член ЕАЭС, не являющийся членом ВТО, она вынуждена выполнять практически все требования международной торговой организации. Причем на условиях членства в ВТО стран-партнеров по евразийскому интеграционному блоку. Данная ситуация не оставляет властям Беларуси альтернативы. Им приходится активизировать переговорный процесс с ВТО, чтобы иметь возможность на равных условиях конкурировать как внутри ЕАЭС, так и за его пределами [7].

Во-вторых, западные партнеры после недавнего снятия санкций с Беларуси также выразили готовность перейти к активной фазе переговорного процесса по вступлению страны в ВТО.

Для вступления страны в ВТО создается Рабочая группа. Участие в ней открыто для всех стран ВТО. В состав Рабочей группы по присоединению Беларуси к ВТО входит 47 стран-членов ВТО [5].

Беларусь проводит двусторонние переговоры с членами Рабочей группы об условиях присоединения и подписывает протоколы по следующим 4 направлениям:

1. приведение национального законодательства Республики Беларусь в соответствие с многосторонними соглашениями ВТО.
2. доступ на рынок товаров.
3. доступ на рынок услуг;
4. государственная поддержка сельского хозяйства [9].

Каждое вступающее в ВТО государство берет на себя обязательства по приведению национального законодательства и практики регулирования внешнеэкономической деятельности в соответствии с положениями соглашений, правилами ВТО. В связи с этим требованием в Республике Беларусь был принят закон о «Государственном регулировании внешнеторговой деятельности» предусматривающий четыре метода регулирования внешнеторговой деятельности – таможенно-тарифное, нетарифное регулирование, запреты и ограничения в торговле услугами, товарами и продуктами интеллектуальной собственности, а также меры развития внешней торговли. В соответствии с требованиями ВТО закон предусматривает запрет на введение в действие нормативно-правовых актов задним

числом, запрет на взимание процента от суммы контракта в качестве платы за оформление сделок, запрет на взимание дифференцированных ставок налогов в зависимости от страны происхождения товара. В дополнение к данному нормативному акту принят закон о мерах по защите экономических интересов страны при осуществлении внешней торговли товарами, также направленный на унификацию с требованиями ВТО [4].

Переговоры по доступу на рынки товаров и услуг проводятся на двусторонней основе с заинтересованными странами-членами Рабочей группы. В ходе переговоров по доступу на рынок товаров согласовываются максимальные ставки таможенного тарифа, которые присоединяющаяся страна не сможет превышать после вступления в ВТО. Переговоры по доступу на рынок услуг проводятся с целью определить максимальные уровни ограничений по доступу на рынок и поставщиков услуг, которые нельзя будет превышать после вступления в ВТО. К настоящему времени проведено свыше 30 раундов двусторонних переговоров с государствами-членами Рабочей группы. Общее число завершенных двусторонних треков достигло 17 из 25 заявленных. Беларуси предстоит завершить двусторонние переговоры по доступу на рынки еще с 8 членами ВТО: Австралией, Аргентиной, Бразилией, Канадой, США, Швейцарией, Украиной, а также Европейским союзом. Ожидается, что следующее заседание Рабочей группы состоится в конце 2018 г. – начале 2019 г. [6].

В обязательствах в области сельского хозяйства должны быть зафиксированы: максимальный объем государственной внутренней поддержки (субсидий), которые после присоединения новый член сможет предоставлять сельхозпроизводителям и тарифные квоты [9].

После присоединения Республики Беларусь к ВТО нельзя будет:

- автономно повышать ввозные таможенные пошлины выше уровня, согласование с членами ВТО;
- применять прямые и косвенные государственные субсидии для поддержки местной промышленности (в виде льготного налогообложения, кредитования и т.п. мер);
- применять количественные ограничения, за исключением строго оговоренных случаев;
- применять меры, ограничивающие внешнюю торговлю, без их предварительного опубликования;
- дискриминировать импортные товары на всех стадиях транспортировки и продажи;

- включать в инвестиционные и иные соглашения обязательства инвестора приобретать товары на внутреннем рынке;
- дискриминировать товары и услуги и их поставщиков одних стран в сравнении с товарами и услугами и их поставщиками других стран по любым признакам; ограничивать транзит;
- ухудшать условия доступа на рынок и деятельности на рынке услуг по сравнению с принятыми обязательствами;
- дискриминировать поставщика услуги или услугу по сравнению с отечественным поставщиком или услугой [10, с.13].

Вступив в ВТО, Беларусь может иметь следующие выгоды и преимущества:

- во-первых, создается правовая основа для устранения количественных ограничений, антидемпинговых, компенсационных и защитных мер, применяемых в торговле с Беларусью. Членство в ВТО уменьшает риск одностороннего произвола в отношении товаров со стороны ряда стран, прежде всего развитых;
- во-вторых, международный режим торговли, регулируемый четкими и стабильными нормами, означает стабильный доступ к мировым рынкам;
- в-третьих, Беларусь сможет пользоваться механизмом разрешения споров в рамках ВТО, который обеспечивает защиту торговых интересов страны;
- в-четвертых, полноправное членство будет способствовать предсказуемому инвестиционному климату и привлечению иностранных капиталов в конкурентоспособные, ориентированные на экспорт отрасли экономики;
- в-пятых, вступление в ВТО повлияет на благосостояние граждан. Определенной выгодой для потребителя станет снижение стоимости жизни за счет снятия протекционных торговых барьеров. В результате дешевеет не только импорт, но и отечественная продукция, в производстве которой используются импортные компоненты. Более широкий выбор товаров и услуг - также несомненное преимущество. Конкуренция со стороны импорта максимально стимулирует эффективное отечественное производство и косвенно снижает цены и повышает качество продукции;
- в-шестых, в результате более активного товарообмена развиваются новые технологии, как это произошло, к примеру, с мобильной электросвязью;
- в-седьмых, увеличение экспорта отечественной продукции повысит доходы производителей, налоговые поступления в бюджет и благосостояние населения в целом [2].

Вступление в ВТО прежде всего снижает торговые барьеры между странами. Продавать белорусские товары за рубежом и ввозить импортные товары в страну станет легче и проще.

С одной стороны, импорт должен подешеветь из-за снижения таможенных пошлин, что выгодно для населения. С другой стороны, существует угроза, что продукция белорусских производителей может не выдержать конкуренции, в результате чего может не стать рабочих мест и могут рухнуть в целые отрасли, в первую очередь это сельское хозяйство и машиностроение.

В тоже время ужесточение конкуренции после вступления в ВТО будет толкать белорусские предприятия к повышению качества продукции, а власти - к проведению экономических реформ.

Во время визита Председателя Рабочей группы по присоединению Республики Беларусь к ВТО в Минск в ноябре 2017 г. на встрече в Правительстве было отмечено, что при сохранении текущей динамики переговорного процесса Беларусь может вступить в ВТО уже в 2019 г.

Также в Республике Беларусь Программой развития ООН совместно с Министерством иностранных дел Республики Беларусь реализуется Проект международной технической помощи «Содействие Правительству Республики Беларусь при вступлении в ВТО через усиление экспертного и институционального потенциала». Донором проекта выступает Правительство Российской Федерации.

Главной целью проекта является оказание помощи Правительству Республики Беларусь при вступлении в ВТО посредством укрепления экспертного и институционального потенциала национальных (государственных) институтов, а также повышения осведомленности общественности относительно процесса и последствий вступления страны в ВТО.

В настоящее время реализуется 5-ая фаза проекта, рассчитанная до 31 декабря 2020 г., в рамках которой планируется создание Национального центра по вопросам ВТО. Предполагается, что указанный Центр будет выполнять консультативную функцию, в том числе по вопросам анализа экономических последствий вступления в ВТО; выработке рекомендаций по совершенствованию национального законодательства; оказанию экспертной поддержки по вопросам работы Беларуси в органах ВТО [6].

Таким образом можно отметить, что необходимость вступления Республики Беларусь в ВТО является очевидной и признается белорусским обществом. Поэтому формирование положительных эффектов от ожидаемого членства Беларуси в ВТО полностью зависит от условий вступления в организацию, которые республика сможет

обеспечить себе в переговорном процессе, длительности переходного периода и от инструментов смягчения отрицательных эффектов за счет реформ системы государственного регулирования и развития ее конкурентных преимуществ.

Список литературы

1. World Trade Organization [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.wto.org/index.htm>. - Дата доступа: 17.09.2018.

2. Актуальные проблемы вступления Республики Беларусь во всемирную торговую организацию [Электронный ресурс]. - Режим доступа:

<http://elib.bs.by/bitstream/123456789/33531/1/37%20%D0%A8%D0%BC%D0%B0%D1%82%D0%BA%D0%BE%D0%B2.pdf>. - Дата доступа: 17.09.2018.

3. Всемирная торговая организация (ВТО) [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://myfin.by/wiki/term/vsemirnaya-torgovaya-organizaciya-vto>. Дата доступа: 17.09.2018.

4. Вступление Беларуси в ВТО: проблемы и перспективы / Под ред. И.Э. Точицкой. – Мн.: ОДО «Равноденствие», 2005. – 131с.

5. Переговорный процесс по присоединению Беларуси к ВТО [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://mfa.gov.by/export/wto/accession>. - Дата доступа: 17.09.2018

6. Переговоры о присоединении Беларуси к ВТО [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.economy.gov.by/ru/peregovory-ru/>. - Дата доступа: 17.09.2018

7. Последствия вступления Беларуси в ВТО: плюсы и минусы [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://eurasia.expert/posledstviya-vstupleniya-belarusi-v-vto-plyusy-i-minus/>. - Дата доступа: 17.09.2018.

8. Проблемы и перспективы вступления Беларуси в ВТО [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://docviewer.yandex.by/view/431072476/>. - Дата доступа: 17.09.2018.

9. Турбан Г.В. Всемирная торговая организация в интересах предприятий: пособие. – Мн.: Альтиора Форте, 2018. – 100 с.

10. Турбан Г.В. Всемирная торговая организация: взаимодействие государства и бизнеса: пособие. – Мн.: Белпринт, 2009. – 144 с.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Барковская Я.В., Годовникова А.М., Гаврилов С.Т.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ОТ ИНФОРМАЦИОННОГО НАСИЛИЯ НОРМАМИ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА

Воронежский экономико-правовой институт

Аннотация: в данной работе рассматриваются особенности правовой защиты несовершеннолетних от информационного насилия; дана уголовно-правовая оценка информационным посягательствам на безопасность несовершеннолетних.

Abstract: in this work features of legal protection of minors from information violence are considered; a criminal assessment is given to information infringement of safety of minors.

Ключевые слова: несовершеннолетний, насилие, информационная сфера, особенности правовой защиты.

Keywords: minor, violence, information sphere, features of legal protection.

Исключительной важностью для общества обладает необходимость обеспечения нормального нравственного и физического здоровья несовершеннолетних. Именно этим, на наш взгляд, объясняется то, что в уголовном праве несовершеннолетний потерпевший в составах преступлений выступает как основной объект уголовно-правовой охраны (например, ст.ст. 106, 134, 135, 150, 151, 151², 155, 242¹ УК РФ); специальный объект уголовно-правовой охраны в квалифицированных составах (например, п. «г» ч. 2 ст. 117, ч. 2 ст. 121, ч. 3 ст. 122, п. «д» ч. 2 ст. 126, п. «д» ч. 2 ст. 127, п. «б» ч. 2 ст. 127¹, п. «б» ч. 2 ст. 127², п. «д» ч. 2 и п. «в» ч.3 ст. 131, п. «д» ч. 2 и п. «в» ч. 3 ст. 132, ч. 2 ст. 202, п. «д» ч. 2 ст. 206, п. «в» ч. 2 ст. 230, ч. 3 ст. 240, п. «б» ч. 2 ст. 242¹ УК РФ); обстоятельство, отягчающее наказание (п. «з» ч. 1 ст. 63 УК РФ). По-нашему мнению, действие п. «з» ч. 1 ст. 63 УК РФ необходимо распространить в целом на несовершеннолетних.

Более детальный подход к несовершеннолетнему как к личности, индивиду, чье нормальное существование поставлено под усиленную уголовно-правовую охрану, позволяет сделать вывод о том, что одним из наиболее важных интересов детей является их свобода от насилия и

в целом жестокого обращения с ними. Если силами уголовного закона взрослого человека необходимо охранять лишь от наиболее опасных и интенсивных форм физического и психического насилия, то несовершеннолетний нуждается в охране и от менее серьезных посягательств. В этом проявляется одна из особенностей ребенка.

Защита человека от насилия получила свое первичное закрепление в Конституции Российской Федерации. Так, ст. 21 определила, что никто не должен подвергаться пыткам, насилию, другому жестокому или унижающему человеческое достоинство обращению или наказанию.

В действующем УК РФ, как справедливо отмечает Р.Д. Шарапов, к сожалению, отсутствует официальное определение насилия, его признаков, видов, не проведена грань между различными насильственными формами преступного поведения («насилие», «нападение», «понуждение», «принуждение», «похищение» и др.). Это вызывает трудности в толковании и применении уголовно-правовых норм, что в итоге приводит к различным судебным-следственным ошибкам [1].

Применительно к несовершеннолетним и малолетним, насилие следует определить как любое принудительное воздействие на организм или психику ребенка, противоречащее его желаниям и направленное на достижение противоправной (преступной) цели.

Вообще по методам воздействия насилия на организм человека (несовершеннолетнего и малолетнего) выделяют: физическое, психическое, сексуальное насилие; торговлю несовершеннолетними и некоторые иные виды насилия.

Особый интерес представляет рассмотрение психического насилия. В общем плане последнее подразумевает под собой угрозу совершения каких-либо действий, нарушающих права и свободы человека, ущемляющих интересы потерпевшего. Наиболее распространенной формой психического насилия является угроза применения физического насилия. Однако психическое насилие может выражаться также в угрозе уничтожением или повреждением чужого имущества, шантаже и т.п.

В качестве самостоятельной разновидности психического насилия, на наш взгляд, следует говорить об информационном насилии, т.е. воздействии на человека путем использования различного рода сведений (информации), способных повлиять на поведение лица, формирование у него определенных взглядов, интересов, нравственных идеалов, ценностей, моральных качеств и т.п.

Именно посредством применения такого насилия возможно совершение ряда информационных преступлений.

Среди деяний, посягающих на информационную безопасность несовершеннолетних, особую группу составляют преступления, посягающие на информационные права несовершеннолетних и малолетних, либо способные причинить вред их физическому, психическому, нравственному или духовному развитию детей вследствие воздействия вредной (негативной) информации. К ним относятся деяния, предусмотренные ст.ст. 137, 138¹, 140, 150, 151², 155, 205², 237, 240, 242, 242¹, 242², 280, 282, 354 УК РФ.

В рамках данного исследования остановимся подробнее на анализе деяний, предусмотренных ст.ст. 150, 151 УК РФ.

Непосредственным объектом деяний, предусмотренных ст.ст. 150 и 151 УК РФ, являются общественные отношения, обеспечивающие нормальное нравственно–психологическое развитие и воспитание несовершеннолетнего.

Преступления, предусмотренные ст.ст. 150 и 151 УК РФ, объединяют признаки объективной стороны, которая состоит в совершении действий, направленных на вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления путем обещаний, обмана, угроз или иным способом (ст. 150 УК РФ) или в совершение антиобщественных действий (ст. 151 УК РФ).

К сожалению термин «вовлечение» законодатель употребляет в уголовном законе, однако не дает его официального толкования. Как нам представляется, под вовлечением понимается система активных действий лиц, достигших возраста 18 лет, непосредственно направленных в адрес несовершеннолетнего (на его сознание и волю), целью которых является возбуждение желания, укрепление решимости совершить одно или несколько преступлений либо участвовать в их совершении, сопряженное с применением насилия или иного воздействия на физиологию или психику несовершеннолетнего. Аналогичной точки зрения придерживается С.А. Буданов [2].

На наш взгляд, способами совершения данных преступлений являются: обещание, обман, угрозы или иные активные приемы и методы, формирующие побуждение к совершению преступления. Обещание – это заверение несовершеннолетнего в выполнении в его интересах каких–либо действий (бездействия), включая физическую или иную защиту, покровительство, передачу денег, иных благ и т.д. Обман – это сообщение несовершеннолетнему умышленно искаженных сведений, его дезинформация относительно данных, которые с большой степенью вероятности могут оказать влияние на

принятие несовершеннолетним соответствующего решения. Угроза – это такое воздействие на психику, которое состоит в предупреждении несовершеннолетнего о возможных неблагоприятных последствиях для него самого или его близких в случае отказа участвовать в преступлении или антиобщественных действиях.

Иные способы вовлечения помимо обещания, обмана, угрозы могут состоять в обучении несовершеннолетнего приемам совершения преступления, в возбуждении чувств вражды, зависти, мести в отношении конкретных лиц, иных низменных побуждений, в разъяснении ряда положений УК в части, касающейся смягчения уголовной ответственности несовершеннолетних, может осуществляться при помощи подкупа и т.п.

Уголовная ответственность по ст. 150 УК РФ должна наступать как за подстрекательство несовершеннолетнего к совершению конкретного преступления, так и за его приобщение к преступному «ремеслу», т.е. совершению преступлений без конкретизации преступного намерения, путем пропаганды преступного образа жизни.

Вовлечением в систематическое употребление спиртных напитков признаются действия взрослого, выражающиеся в неоднократном употреблении с несовершеннолетним спиртных напитков, в приобретении для него спиртного и т.п. Как отмечает С.Ш. Ахмедова, при этом имеются в виду активные и целенаправленные действия взрослых, стимулирующие желание и формирующие решимость подростка принять участие в совместном распитии или самостоятельно употреблять алкоголь, а не простое участие в совместной выпивке [3].

Под систематичностью в теории и практике уголовного права понимается совершение тождественных деяний три и более раз в течение года. Спаивание несовершеннолетних может иметь своей целью склонение подростка к совершению преступления. По данным, приведенным В.А. Лелековым, более половины всех случаев вовлечения несовершеннолетних в совершение преступлений осуществляется с предварительным совместным с несовершеннолетним распитием спиртного [4].

Попрошайничество - это способ физического существования человека, который заключается в выпрашивании у посторонних для него лиц денег, еды, одежды, и т.д. Под бродяжничеством несовершеннолетних понимается скитание лица, не имеющего постоянного места жительства и работы, в масштабах любой территории в течение длительного времени.

Преступления, предусмотренные ст.ст. 150 и 151 УК РФ,

признаются оконченными с момента начала действий взрослого по склонению несовершеннолетнего к совершению преступления, независимо от фактического осуществления его ребенком либо с момента совершения какого-либо антиобщественного действия.

С субъективной стороны вина по отношению к действиям по вовлечению характеризуется лишь прямым умыслом. Виновный, по нашему мнению, должен достоверно знать о том, что он вовлекает в преступную или антиобщественную деятельность именно несовершеннолетнего. Если же имеется добросовестное заблуждение относительно возраста подростка (судя по утверждениям последнего, его индивидуальным свойствам – телосложению, росту, интеллектуальному развитию и т.д.), то ответственность по ст.ст. 150 или 151 УК РФ исключается.

В силу прямого указания закона субъект преступления по данным статьям – лицо, достигшее 18-летнего возраста.

В случае если несовершеннолетний совершает преступление по предложению взрослого лица, действия последнего подлежат квалифицировать по ст. 150 УК и по закону, предусматривающему ответственность за соучастие (в форме подстрекательства) в совершенном подростком преступлении. Аналогичную позицию в юридической литературе мы нашли в работах А.В. Макарова, В.Б. Боровикова, А.А. Середина [5].

Части вторые рассматриваемых статей устанавливают повышенную ответственность для родителя, педагога либо иного лица, на которого законом возложены обязанности по воспитанию несовершеннолетнего. Последние же, будучи авторитетом для несовершеннолетнего, вовлекают его в совершение преступления или приобщают ребенка к антиобщественным действиям, т.е. грубо нарушают обязанность по надлежащему воспитанию подростка, возложенную на этого взрослого законом. Поэтому близкие родственники (например, брат или сестра, дед или бабушка), у которых проживает несовершеннолетний, если на них в установленном порядке не возложена обязанность по воспитанию, в случае совершения ими преступлений, предусмотренных ст.ст. 150 или 151 УК РФ, должны, как нам представляется, нести ответственность не по ч. 2, а по ч. 1 этих статей.

Части 3 предусматривают ответственность за вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления или антиобщественных действий путем применения насилия (побои, причинение легкого или средней тяжести вреда здоровью, связывание, запираение в помещении и т.п.) или с угрозой применения физического насилия.

О реальности угрозы могут свидетельствовать следующие обстоятельства: отсутствие посторонних, значительное удаление от населенного пункта и т.д.; большая разница в возрасте и физической силе взрослого преступника и подростка; комплекс индивидуальных психологических особенностей (отставание или задержка в развитии, повышенная внушаемость и т.п.), вследствие которых несовершеннолетний особенно остро реагирует на различного рода угрозы (теряется, бывает не в состоянии длительное время подавить сильное чувство страха и т.п.); известные подростку обстоятельства, характеризующие агрессивность взрослого, наличие у него оружия, факты безнаказанности за избивание других лиц и т.п.

Часть 4 ст. 150 УК РФ предусматривает ответственность за вовлечение несовершеннолетнего в преступную группу, которое состоит в склонении его войти в ее состав, а равно совершить преступление в составе группы, либо в совершение тяжкого или особо тяжкого преступления. По смыслу закона, под преступной группой следует понимать все предусмотренные в ст. 35 УК формы соучастия: группа лиц, группа лиц по предварительному сговору, организованная группа, преступное сообщество (преступная организация).

Однако, на наш взгляд, к таковым следует относить лишь группу лиц по предварительному сговору и организованную группу как реальные преступные формирования, в которые действительно вовлекаются несовершеннолетние взрослыми преступниками.

Согласно примечанию к ст. 151 УК РФ, уголовной ответственности не подлежит родитель, который в занятие бродяжничеством вовлек своего родного ребенка в силу безвыходного положения, которое возникло вследствие стечения тяжелых жизненных обстоятельств, вызванных утратой источника средств существования или отсутствием места жительства, и когда бродяжничество для обоих стало единственным способом поддержания жизни.

Список литературы

1. Шарапов Р.Д. Физическое насилие в уголовном праве / Р.Д. Шарапов. – СПб.: Юридический центр Пресс, 2001. – 249 с..
2. Предупреждение вовлечения несовершеннолетних в совершение преступлений / С.А. Буданов, С.Т. Гаврилов, А.В. Покаместов и д.р.-Воронеж: ВИ МВД России, 2001. –134 с.
3. Ахмедова С.Ш. Ответственность за вовлечение малолетних и несовершеннолетних в антиобщественную деятельность. Уголовно–правовые и криминологические проблемы: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / С.Ш. Ахмедова. – Волгоград, 2001. – 36 с.

4. Лелеков В.А. Молодежная преступность: проблемы и опыт региональных исследований / В.А. Лелеков. – Воронеж, 1998. – 237 с.

5. Макаров А.В. Уголовная ответственность за нарушение прав несовершеннолетних / М. 2001 –138 с.;

6. Боровиков В.Б. Преступления против семьи и несовершеннолетних / В.Б. Боровиков. – М., 2000. – 58с.;

7. Середин А.А. Преступления против семьи и несовершеннолетних: лекция / А.А. Середин; под науч. ред. С.Т. Гаврилова. – Воронеж: ВИ МВД России, 2001. – 126 с.

Бут Т.П., Комар Р.А.

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НЕЛЕГАЛЬНОЙ МИГРАЦИИ В ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ

*Воронежский экономико-правовой институт,
Национальный аэрокосмический университет им. Н.Е. Жуковского
«Харьковский авиационный институт»*

Аннотация: рассмотрены теоретические основы правового регулирования миграционных процессов в Европейском Союзе, проанализированы особенности миграционных прав граждан ЕС и членов их семей, миграционные права граждан третьих стран, выявлены основные направления миграционной политики ЕС.

Abstract: discusses the theoretical foundations of legal regulation of migration processes in the European Union, analyzes the features of the migration rights of EU citizens and their families, migration rights of third-country citizens, the main directions of the EU migration policy.

Ключевые слова: нелегальная миграция, Европейский Союз, правовое регулирование, миграционные процессы.

Key Words: illegal migration, European Union, legal regulation, migration processes.

Нелегальная миграция занимает одно из первых мест по прибыльности, однако способствует расширению сектора «теневой экономики», поэтому ее называют формой организованной преступности. Это связано с недостаточностью материального обеспечения государственных органов и учреждений, которые занимаются нелегальной миграцией, с высокой стоимостью депортации нелегальных мигрантов, с распространением коррупции и злоупотреблений в сфере контроля и предотвращения нелегальной

миграции, коррупционными действиями должностных лиц на предмет сокрытия нелегальных мигрантов, их легализацией, непосредственным прикрытием преступных группировок.

Международные миграционные процессы являются неотъемлемой составляющей современного общества. Использование труда мигрантов играет важную роль в экономике многих государств. Вместе с тем при перемещении людей между государствами могут быть нарушены нормы международного и внутригосударственного права соответствующих держав и нанесен вред различным сферам общественной жизни. Поэтому актуальное значение приобретает налаживание международного сотрудничества в сфере регулирования, предупреждения и снижения незаконной международной миграции и ее последствий.

Сейчас в мире насчитывается около 150 млн. мигрантов, причем первое место по этому показателю занимает Европа – 56 млн. лиц. С начала 90-х гг. XX столетия уровень официальной иммиграции там снизился, однако численность иностранного населения практически не уменьшилась. Такая ситуация объясняется высоким процентом нелегальных иммигрантов, а также беженцев и вынужденных переселенцев в общем миграционном потоке, на регистрацию, размещение и помощь которым европейские государства тратят огромные средства. Если в 1975 г. в мире насчитывалось около 2,5 млн. беженцев, то в начале нового тысячелетия их число увеличилось почти в десять раз [1].

По данным Statista на июль 2018 г. экспертами представлено 10 европейских стран, в которых проживает наибольшее количество мигрантов (табл. 1).

Таблица 1 – Численность мигрантов в некоторых странах

№ п/п	Государство	Общее число мигрантов	Число мигрантов на 1000 чел.
1.	Турция	3 789 320	45,3
2.	Германия	1 413 127	17,0
3.	Франция	401 729	6,0
4.	Италия	354 698	5,8
5.	Швеция	327 709	32,5
6.	Латвия	234 296	120,8
7.	Австрия	172 570	19,5
8.	Великобритания	162 299	2,4
9.	Нидерланды	111 629	6,5
10.	Греция	83 000	7,8

Когда количество иммигрантов достигает определенной критической массы, то они уже не пытаются ассимилироваться и усвоить новый стиль жизни и язык, а создают закрытые зоны проживания, где и стараются сохранить свою идентичность, национальные традиции, религию, культуру. Во многих странах Европы образовались разнообразные этнические кварталы, национальные анклав иммигрантов, интересы которых часто не совпадают с законами и традициями страны пребывания, создавая социально-политический дисбаланс. На начальном этапе своего существования эти зоны воспринимаются как экзотика, но лишь до того времени, пока не начинают вмешиваться в жизнь местных жителей, менять ее по своему желанию и стандартам. Это создает неудобства для местного населения и порождает негативное отношение ко всем иммигрантам, в том числе и образцовым. Для примера можно отметить, что в Лондоне около 16% населения – иммигранты и этнические меньшинства, в центральном Лондоне доля иммигрантов составляет примерно 30%, а в определенных районах города – даже превышает 70% [2].

Значительная часть иммигрантов, как правило, въезжает на законных основаниях, по частному приглашению, по туристической, учебной или трудовой визе, по окончании действия которой остается в стране, попадая в категорию нелегальных иммигрантов. В последние годы усилилась так называемая транзитная миграция. Для примера можно взять Украину, которая является транзитным государством для нелегальных иммигрантов с Востока. Одна из причин увеличения масштабов незаконного перемещения лиц вытекает из широкого использования сети Интернет для рекламы трудоустройства на Западе. Достаточно распространенным способом въезда в Европу остается также фиктивный брак с гражданами страны иммиграции. Однако, в последние годы растет число иностранцев, которые используют неофициальные каналы пересечения границ без каких-либо документов или с помощью поддельных документов. Услугами фирм, которые занимаются незаконной перевозкой иностранцев через границу и их нелегальным трудоустройством, пользуются, прежде всего, экономические мигранты и беженцы, которые не имеют шансов на легальный въезд. Плата за нелегальную иммиграцию может составлять от нескольких сотен до десятков тысяч долларов, что зависит от страны назначения, длины и сложности маршрута.

На современном этапе общественного развития наблюдается усиление миграционных процессов, что в основном сконцентрированы в Европе – регионе, в пределах которого сосредоточено 20 % всего

мигрирующего населения планеты. При этом центром международных миграционных процессов является Европейский Союз, объединяющий политически стабильные государства, которые имеют одни из самых высоких показателей экономического развития, социального обеспечения, медицинского обслуживания, характеризуются высоким индексом развития человеческого потенциала, развитой и эффективно работающей системой защиты прав человека. В связи с этим государства-члены ЕС стали местом мощного притяжения мигрантов со всего мира, значительная часть из которых приезжает с целью трудоустройства и получения многочисленных экономических и социальных преимуществ, которых они лишены в странах их происхождения. Кроме того, в ЕС чрезвычайно активно развиваются процессы внутренней миграции, связанной с возможностью проживания, трудоустройства и обучением в странах Европейского Союза [3].

В рамках ЕС предпринимается ряд мер и программ по предотвращению нелегальной миграции, основными из которых являются: программа «Eurodac», в соответствии с которой в 2000 г. была введена европейская центральная автоматическая система сравнения отпечатков пальцев для претендентов на убежище и некоторых других категорий граждан третьих государств; предоставление технической и финансовой помощи приграничным с ЕС государствам, предоставление необходимой информации о правовых основаниях въезда, особенностях национального права и политики государства, которое принимает, опасности нелегальной миграции, а также действия по созданию Единых консульских служб и Единой пограничной службы [4].

Введенный учредительными договорами Европейского Союза миграционный режим в рамках пространства свободы, безопасности и правосудия без внутренних границ является одним из крупнейших достижений интеграционных процессов в рамках ЕС. Одновременно он является сложной задачей для государств-членов и самого ЕС, должны «поддерживать мир, свои ценности и благосостояние своих народов» (ч. 1 ст. 3 Договора о ЕС 1992 г.) на фоне вызовов современности – экономические кризисы, рост трансграничной преступности, военных конфликтов и, как следствие, усиление миграционных потоков. Особенно сложной для ЕС оказался «европейский миграционный кризис», достигший своего апогея в 2015 г., став беспрецедентным со времени Второй мировой войны и продемонстрировав неготовность ЕС и государств-членов эффективно справиться с его последствиями.

В процессе изучения эволюции правового регулирования миграционных процессов в ЕС можно рассмотреть его последующую периодизацию:

I этап (1951 г. – середина 1980-х гг.) – основание Европейских сообществ, в которых движущей силой экономической интеграции была признана свобода движения работников в пределах государств-членов;

II этап (1985 – 1993 гг.) – формирование правовых основ в сфере миграции на межправительственном уровне через Шенгенское и Дублинское соглашение; углубление интеграционных процессов и усиление борьбы с нелегальной миграцией, которая может негативно сказаться на безопасности и экономическом положении в государствах-членах Сообщества по условиям отмены проверок на внутренних границах и переходом к новой форме экономической интеграции – Общему рынку;

III этап (1993 – 1999 гг.) – правовое регулирование миграционных процессов в рамках Европейского Союза через механизмы межправительственного сотрудничества в рамках так называемой III опоры, т.е. «Сотрудничество судебных и правоохранительных органов по уголовным делам»;

IV этап (1999 – 2004 гг.) – развитие правового регулирования миграционных процессов согласно Амстердамскому договору 1997 г. в контексте развития пространства свободы, безопасности и справедливости, где обеспечено свободное передвижение лиц и связанные с ним мероприятия относительно проверки на общих границах, убежища, иммиграции, предупреждения и борьбы с преступностью;

V этап (2004 – 2009 гг.) – углубление интеграционных процессов на основе Гагской стратегии в сфере миграции через формирование единых минимальных правовых основ совместной миграционной политики Европейского Союза;

VI этап (2009 – 2015 гг.) – модернизация правового регулирования миграционных процессов на основе Лиссабонского договора и расширением компетенции ЕС в сфере миграции;

VII этап (2015 г. – наше время) – поиск эффективной модели унифицированного правового регулирования в условиях «европейского миграционного кризиса».

Исследования современной правовой регламентации миграционных процессов в Европейском Союзе позволяют сделать вывод, что она охватывает как наднациональный уровень (уровень ЕС), так и национальный уровень (уровень государств-членов),

взаимосвязь которых обуславливает сложность правовой регламентации указанной сферы. Ее особенностью является то, что сфера миграции относится к совместной компетенции ЕС и государств-членов, в рамках которой правовое регулирование может осуществлять или Европейский Союз, или государства-члены в зависимости от того, кто более эффективно будет ее осуществлять с учетом принципа subsidiarity [3, 5].

Изучение положений учредительных договоров ЕС и актов вторичного права ЕС дает основания выделить следующие направления правового регулирования сферы миграции:

1) внутренняя миграция, которая касается процессов пересечения государственных границ гражданами государств-членов ЕС и обусловлена спецификой института гражданства ЕС;

2) общая иммиграционная политика, которая касается процессов внешней миграции путем законного пересечения внешних границ ЕС гражданами третьих государств и законного пребывания на территории государств-членов;

3) общая политика убежища, охватывающая нормы, закрепляющие общую процедуру международной защиты и унифицированный статус лиц, которым предоставляется статус беженца или дополнительная защита;

4) борьба с нелегальной миграцией в ЕС и реадмиссия лиц, нарушивших законодательство ЕС по въезду, пребыванию и проживанию на территории государств-членов.

Особенности правового регулирования миграционных процессов в праве ЕС также обусловлены особенностями действия его норм в отношении отдельных государств-членов, в частности относительно действия норм «Шенгенского права» только для 22 государств-членов ЕС и экстратерриториальные действия за пределами ЕС для государств-членов Европейской ассоциации свободной торговли (Исландии, Лихтенштейна, Норвегии и Швейцарии).

Рассматривая организационно-правовые основы функционирования Европейского Союза, можно сделать вывод, что для регулирования миграционных процессов существенную роль играют: Европейский Парламент, Европейский Совет, Европейская Комиссия, Суд ЕС. При этом для выполнения отдельных задач по развитию пространства свободы, безопасности и юстиции важную роль играет деятельность специализированных агентств (Европейского агентства пограничной и береговой охраны (FRONTEX); Европейского офиса предоставления убежища (EASO); Европейского агентства по оперативному управлению крупномасштабными ИТ-системами в

рамках пространства свободы, безопасности и правосудия (EU-LISA); Европейского полицейского офиса (EUROPOL); Европейского агентства судебного сотрудничества (EUROJUST).

Правовая регламентация миграционных прав граждан ЕС и членов их семей выделяет ряд конкретных «субправ», которые определяют специфику их реализации в рамках Европейского Союза, причем специфика реализации зависит от срока пребывания лица на территории принимающего государства:

- право на свободный въезд на территорию государства-члена или выезд из нее;
- право на свободное передвижение по территориям государств-членов,
- право на пребывания на территории государств-членов;
- право на свободный выбор места жительства;
- право на временное или постоянное проживание.

Право на свободное передвижение и проживание в пределах территорий государств-членов не является абсолютным. Оно гарантировано лишь с учетом ограничений и условий, установленных учредительными договорами и мерами, принятыми на их выполнение. Основаниями ограничения права на свободу передвижения и проживания граждан, является общественный порядок, общественная безопасность или здравоохранение. Такие ограничения не должны предусматривать предвзятого отношения к гражданам соответствующего государства-члена, не быть экономически мотивированными и учитывать принцип пропорциональности, т. е. соразмерности мер ограничения таких прав, и основываться исключительно на личном поведении лица, в отношении которого применяются такие ограничения [5].

В результате изучения специфики правового статуса трудовых мигрантов, являющихся гражданами государств-членов, установлено, что они имеют наиболее широкие полномочия при реализации права на труд в других государствах-членах. В отличие от граждан третьих стран они не требуют специального разрешения на трудоустройство. Согласно ст. 45 и 48 Договора о функционировании Европейского союза (ДФЭС) им гарантируются права:

- принимать фактические предложения о трудоустройстве;
- свободно двигаться в пределах территории государств-членов с этой целью;
- находиться в государстве-члене с целью трудоустройства;
- оставаться на территории государства-члена после окончания трудовой деятельности;

- получать социальные выплаты и пенсионное обеспечение.

Члены семьи трудового мигранта независимо от их гражданства могут свободно устраиваться на работу в государстве-члене ЕС, где проживают вместе с ним.

Исследование правового регулирования статуса граждан третьих стран в праве ЕС позволяет сделать вывод, что миграционные права (прежде всего право на въезд и пребывание на территории государства-члена) являются важнейшими среди прав, которые им гарантируются в Европейском Союзе. Их реализация имеет следующую специфику:

- в зависимости от гражданства лица, со страной национальной принадлежности которой может действовать специальный международный договор или Решение Совета ЕС об отмене требования о получении разрешения на въезд и краткосрочное пребывание;

- особого статуса лица (супруги гражданина ЕС) или цели въезда и пребывания (учеба, сезонная работа, квалифицированный труд и т. п.);

- в зависимости от правового статуса в ЕС конкретной принимающего государства-члена в контексте ее участия или неучастия в так называемой Шенгенской зоне (в Шенгенском пространстве). При этом именно государства-члены, а не ЕС, дают разрешение на въезд граждан третьих государств на их территорию.

Принадлежность государства к Шенгенскому пространству означает, что в пределах совокупной территории прилежащих к нему государств-членов отменен пограничный контроль и они уполномочены выдавать единое разрешение (Шенгенскую визу) для передвижения по территории любого государства, что в него входит. В государствах-членах ЕС, не входящих в Шенгенскую зону, на границах сохраняется пограничный контроль; для въезда на их территорию необходимо получить национальные визы, что не дает права на въезд на территорию других государств-членов; наличие противоречий, когда на фоне увеличения количества зажиточных и богатых людей, рост их прибылей много государственных служащих, наделенных полномочиями в обеспечении охраны границы, не имеют даже умеренного достатка.

Массовое прибытие мигрантов значительно ухудшает условия жизни коренного населения, обостряет социальные конфликты между местными жителями и приезжими. Серьезность проблемы нелегальной миграции связана, во-первых, сложностью определения количественных параметров явления, значительно превосходящих,

официально регистрируемые данные о миграции; во-вторых, неоднозначностью и неопределенностью последствий, вызываемых ею; в-третьих, из концептуальной необработанностью проблемы нелегальной миграции в условиях глобальной реструктуризации мировой экономики; и в-четвертых, с чрезвычайной сложностью борьбы с указанным явлением, что связано с нестабильностью социально-политической и экономической ситуации в странах, порождающей все новые потоки мигрантов [5].

Рассмотрение специфики правового статуса трудовых мигрантов, являющихся гражданами третьих государств, предполагает, что он почти равен статусу внутренних трудовых мигрантов. Статус работника ЕС они имеют только в случае легального выполнения трудовых функций и законного пребывания на территории государств-членов. Граждане третьих стран, которые имеют разрешение работать на территории государств-членов, получают право на условия труда, эквивалентные тем, что имеют граждане Союза. В отличие от внутренних трудовых мигрантов, правовой статус работников, которые являются гражданами третьих государств, регулируется преимущественно директивами, то есть нормативными актами, являются обязательными только в части результата, который должен быть достигнут на выполнение определенных в нем целей. В случае, если международными договорами введены более благоприятные условия для работников из третьих стран, то применяются положения таких договоров [6].

Особое внимание в регулировании миграционных прав граждан третьих стран на территории ЕС уделяется беженцам как наиболее уязвимыми категориями людей. Статус беженцев в праве ЕС основывается на режиме наибольшего благоприятствования и близок к статусу граждан третьих государств, которые на законных основаниях находятся на территории ЕС. В соответствии с Директивой 2011/95/EU он охватывает комплекс следующих прав:

- право на невыдворение (non-refoulement);
- право на сохранение единства семьи;
- право на проживание в принимающем государстве-члене ЕС;
- право на получение проездных документов для совершения путешествий за пределы соответствующего государства-члена, если только это не представляет угрозы национальной безопасности или публичному порядку;
- свободу передвижения в пределах территории принимающего государства-члена, которая гарантируется с учетом

условий и ограничений, действующих для граждан третьих государств, которые на законных основаниях находятся на ее территории;

➤ право на помощь в возвращении в страну происхождения и прочее.

Сейчас проблема нелегальной миграции вышла за границы отдельных государств и превратилась в мировую: она является реальной угрозой для общественной безопасности, способствует росту преступности, распространению опасных заболеваний, обуславливает подпольный рынок труда. Своими проявлениями она дестабилизирует национальный рынок труда, приводит к массовым нарушениям прав мигрантов, создает уголовное и социальное напряжение в местах концентрации нелегалов, поэтому требует особого повышенного к себе внимания со стороны мирового сообщества.

Итак, рассматривая развитие миграционной политики Европейского Союза можно сделать вывод, что основными ее направлениями являются: уменьшение количества нелегальных мигрантов, управление границами, общая политика в отношении убежища и легальной миграции, включая интеграцию и развитие в странах происхождения.

Список литературы

1. Количество мигрантов в Европе: статистика - zagranportal [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://zagranportal.ru/spravochnaya/emigraciya/migranty-v-evrope.html>

2. Киселева Е.В., Кажаява О.С. Правозащитный подход к миграции и цели развития тысячелетия // Российский юридический журнал. 2015. № 6. С. 131–141.

3. Киселева, Е.В. О классификации источников международно-правового регулирования миграции // Вопросы российского и международного права. 2016. № 1. С. 27–37.

4. Ястребова А.Ю. Международно-правовые механизмы регулирования миграции: доктринальные подходы и опыт Российской Федерации. – М.: Вако, 2014. 464 с.

5. Официальный сайт Совета Европы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.coe.int>

6. Официальный сайт Европейского Союза [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.europa.eu.int>

Минакова А.С., Ратникова Н.Д.

ПРИЧИНЫ И УСЛОВИЯ, ДЕТЕРМИНИРУЮЩИЕ ВЫМОГАТЕЛЬСТВО

*Российский государственный университет правосудия,
Воронежский государственный аграрный университет*

Аннотация: в статье анализируются причины и условия совершения вымогательства, как корыстно-насильственного преступления против собственности, указываются типы личности вымогателей и особенности их формирования.

Abstract: the article analyses the reasons and conditions for the commission of extortion as a self-imposed crime against property, specifies the types of identity of extortion and the peculiarities of their formation.

Ключевые слова: причины, условия, вымогательство, личность преступника.

Key words: causes, conditions, extortion, identity of the offender.

Для эффективной борьбы с преступлениями, посягающими на отношения собственности необходимо проведение научных исследований детерминирующих данную группу преступных деяний причин и условий. Как показывают криминологические исследования корыстно-имущественные преступления обуславливаются сложившимися в данном обществе социально-экономическими отношениями.

С точки зрения выдающегося российского криминолога М.Д. Шаргородского под причинами преступления следует понимать такие факторы «без которых преступление не могло возникнуть, а также не может существовать. Но одни обстоятельства создают реальную возможность совершения преступления, а другие превращают ее в действительность». [1]

Любое преступное деяние совершается под воздействием возникших у преступника антиобщественных интересов и мотивов, побуждающих к активной криминальной деятельности. Можно выделять как общие детерминирующие причины в целом преступности в тот или иной отрезок времени, так и условия, способствующие совершению, например, вымогательства.

Некоторые криминологи считают, что причины преступности образуют негативные экономические, социальные, идеологические, политические факторы.

При совершении вымогательства преступное поведение посягающего определяется корыстными побуждениями. Корыстные мотивы возникают в обществе под воздействием таких негативных социальных факторов. Такие ситуации как низкая оплата труда, рост цен, инфляция, деление общества на бедных и богатых оказывают влияние на мотивы поведения людей, в том числе и на преступника.

По мнению Ю.М. Антоняна личность корыстного преступника определяется рядом следующих признаков:

- 1) социально-ролевые;
- 2) демографические;
- 3) уголовно-правовые;
- 4) психологические». [2]

В значительной мере особенности типа личности вымогателя обуславливаются психологическими и уголовно-правовыми характеристиками. Так, специфика психологических признаков вымогателя характеризуется высокой готовностью применить насилие, наличием корыстной установки, пренебрежением к принятым в обществе правовым установкам в сфере отношений собственности и распределения материальных благ, негативное отношение к уголовному закону, запрещающему посягательства на чужую собственность.

Как, указывал В.Н. Кудрявцев можно выделить пять типов личностей вымогателей на основе особенностей сформированной мотивации, определяющей появление корыстной установки.

По характеру мотивации, которая стимулирует возникновение корыстной установки и ее реализацию выделяют несколько типов личностей вымогателей:

- 1) «личность, которая использует незаконное обогащение для самоутверждения» [3];
- 2) личность, которая совершила противоправные деяния для приспособления к среде или выживания;
- 3) личность, которая совершила вымогательство для удовлетворения непреодолимого влечения к алкоголю или наркотическим средствам;
- 4) личность, которая совершила вымогательство для удовлетворения потребности в острых эмоциональных переживаниях, связанных с риском;
- 5) личность, совершающая преступное деяние для обеспечения своей семьи.

Если в обществе имеет место существенный разрыв в уровне жизни, большой процент лиц, находящихся за чертой бедности,

которые не в состоянии удовлетворять материальные потребности в питании, предметах первой необходимости, то такой уровень жизни выступает детерминирующим фактором совершения вымогательства.

Если лицо оказывается в неблагоприятных жизненных условиях, то это может служить определяющим фактором посягательства на чужую собственность путем вымогательства. Данная ситуация предшествует преступлению или уже существует в момент совершения общественно-опасного деяния.

Несмотря на ситуацию, которая вызывает у лица намерение совершить преступление, она не всегда может вызвать решимость вымогателя на совершение преступления.

Корыстные преступные деяния вызывает не сама жизненная ситуация, а свойства личности и ее психические и нравственные качества. В том случае, когда личность имеет дефекты в психическом развитии, нарушения в волевой сфере, то она плохо адаптируется в обществе, может легко попасть под чужое влияние и пойти на совершение вымогательства.

Анализ судебной практики показывает, что негативные морально-нравственные черты личности вымогателя явились одной из причин посягательства на чужую собственность, тогда как возникшая конкретная ситуация послужила условием для совершения вымогательства.

Личность каждого преступника, совершившего вымогательство, имеет индивидуальные особенности, проявляющиеся в мотивации общественно опасного деяния. Мотивы вымогательства, как корыстного деяния содержат индивидуальные побудительные причины. Б.С. Волков отмечал, что «в основе побудительных причин общественно-опасного деяния лежит стремление получить какую-либо материальную выгоду. Это связано со стремлением получить какое-либо имущество или материальную ценность». [4]

Мы разделяем мнение Б.С. Волкова, потому что большинство корыстных преступлений мотивируется стремлением получить незаконно имущество. Вымогатель за счет чужого обогащения стремится утвердить себя в обществе.

Обстоятельства, которые порождают преступность против собственности, являются: ослабление государственных институтов принуждения, развитость и организованный характер преступности, отчуждение частного сектора экономики от государства и населения.

Российский криминолог Ю.М. Антонян указывал, что личности корыстных преступников, использующих насилие для завладения чужой собственностью, имеют следующие типы:

1) впервые совершивших корыстное преступление небольшой или средней тяжести с угрозой насилия не опасного для здоровья;

2) впервые совершивших корыстное преступление с угрозой применения насилия опасного для жизни;

3) совершила преступление с угрозой применения насилия опасного для жизни;

4) совершивших преступление с применением насилия не опасного для здоровья;

5) совершивших корыстное преступление с применением насилия опасного для здоровья. [5]

Уголовно-правовые признаки условно подразделяют на две группы: непосредственные и косвенные.

К непосредственной группе относят:

1) особый служебный статус, который обуславливает совершение вымогательства;

2) вид соучастника;

3) наличие неснятой или непогашенной судимости.

К косвенной уголовно-правовой группе можно отнести:

1) тяжесть совершенного преступления;

2) форма умысла и указание на корыстную цель или заинтересованность как обязательные признаки субъективной стороны состава преступления.

Большинством криминологов обосновывается, что причины преступности образуют социальные явления во взаимодействии с конкретными факторами, сложившимися в обществе, которые относят к условиям преступности, обуславливают такое негативное социальное явление как преступность и ее конкретные виды. Так же детерминируют на индивидуальном уровне конкретную преступную деятельность.

Причины преступности можно дифференцировать на субъективные и объективные. С субъективной стороны преступное поведение вызывается негативными потребностями, интересами, мотивами, отсутствием нравственных ориентиров и негативным правосознанием.

Рассматривая объективные причины, обуславливающие преступность, можно выделить существующие противоречия в социальных и экономических общественных отношениях, недостатки в организации жизнедеятельности государства, несправедливость в распределении материальных благ. Таким образом негативные общественные и экономические процессы вызывают антиобщественное поведение.

В тоже время условия преступности ее не вызывают, но вызывают или купируют преступную деятельность. Условия преступности могут быть субъективными, которые обусловлены демографическими, психологическими особенностями населения конкретной страны: возраст, темперамент, особенности характера.

Каждая личность имеет определенный статус, свое место в социальной иерархии, источник криминального поведения может составлять социальная несправедливость, неравенство благ, доступных каждому в обществе.

Наличие значительного разрыва в доходах, бедность большинства населения вызывает желание обогатиться любой ценой, в том числе и путем преступной деятельности. Имущественное неравенство порождает корыстные мотивы и стремление антиобщественным способом получить материальные блага и улучшить условия жизни. В любом обществе материальные потребности формируются на основе достатка обеспеченных граждан, но возможности их потребления ограничиваются доходами той или иной социальной группы.

Таким образом, имущественное неравенство обуславливает и существование другого противоречия между материальными потребностями и легальными возможностями их удовлетворения. Большое количество вымогателей среди молодежи, поскольку она остро испытывает имеющееся неравенство возможностей получить образование, жилье, работу и материальное вознаграждение. Мы разделяем мнение И.Ф. Перова о том, что «дети, подростки, молодежь страдают не только от репрессивных мер воспитания, но и от неравных шансов по сравнению с взрослыми получить соответствующее жилье, работу и вознаграждение за нее. Молодые люди сегодня являются первые кандидаты в безработные». [6]

Антиобщественное поведение, обуславливающее совершение вымогательства формируется под влиянием ряда факторов:

- 1) недостатки семейного воспитания;
- 2) недостатки учебно-воспитательной работы школы, а также недостатки профессионального образования;
- 3) недостатки трудового воспитания.

Если в обществе не будут созданы условия для самореализации, удовлетворения потребностей молодых членов общества, то неудовлетворенные потребности будут способствовать попыткам реализации в антиобщественном, преступном поведении.

Нельзя не обратить внимание на недостатки в организации работы правоохранительных органов и прежде всего органов внутренних дел в

профилактической работе с лицами, имеющими девиантное поведение и ранее совершавших преступления. Для

Органы внутренних проводят профилактические мероприятия по предупреждению вымогательства, осуществляют сбор, обобщение и анализ информации о состоянии оперативной информации на обслуживаемой территории, анализируют статистические данные, материалы уголовных дел о вымогательстве, выявляют наиболее распространенные способы совершения, типичные предметы преступления, условия, способствующие совершению вымогательства.

Профилактическая работа с подростками по заблаговременному предупреждению факторов, влияющих на формирование антиобщественных взглядов и поведения лиц молодого возраста, также устранение негативных последствий социальных процессов способствует сокращению вымогательств.

Следующая группа, которую образуют меры собственного предупредительного характера, заключаются в комплексе составлений мероприятий по целенаправленному воспитанию и перевоспитанию, а также пресечению действий лиц, которые привели к нарушению правовых норм.

Вместе с тем можно указать, что в основе преступного поведения лежит свобода воли. Поэтому какое бы ни было давление жизненных обстоятельств, решение принимает лицо будущего общественно-опасного деяния.

Список литературы

1. Шаргородский М.Д. Избранные труды. / М.Д. Шаргородский. - М.: Юридический центр, 2009. – С. 408.
2. Антонян, Ю.М. Психология преступника и расследование преступлений / Ю.М. Антонян, М.М. Еникеев, В.Е. Эминов. - М., 2011. – С. 251.
3. Кудрявцев В.Н. Личность преступника / В.Н. Кудрявцева. - М.: Эксмо, 2012. - С. 189-190.
4. Волков Б.С. Детерминистическая природа преступного поведения / Б.С. Волков. - Казань, 2008. – С. 110.
5. Антонян, Ю.М. Преступность, вменяемость и психические аномалии / Ю.М. Антонян, С.В. Бородин. - М.: Эксмо Пресс, 2010. – С. 371.
6. Перов И.Ф. Уголовно-правовые и криминологические вопросы борьбы с вымогательством / И.Ф. Перов. - М., 2012. – С. 271.

НАУКА МОЛОДЫХ

Горловская Е.А.

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ульяновский государственный университет

Аннотация: В статье рассматривается налог на прибыль организаций в Российской Федерации, а именно налоговые ставки, кто является налогоплательщиками, что является объектом налогообложения, а также описывается роль данного налога в бюджетах государства.

Abstract: The article discusses corporate income tax in the Russian Federation, namely the tax rates, who are taxpayers, which is the object of taxation, and describes the role of this tax in the state budgets.

Ключевые слова: налог на прибыль организаций, налог, прибыль, налоговая ставка.

Keywords: corporate income tax, tax, profit, tax rate.

Налог на прибыль организаций – прямой налог, взимаемый с прибыли организации. Данный вид налога был введен в 1992 году.

Прибыль как экономическая категория — это обобщающий показатель финансовых результатов хозяйственной деятельности, определяемый как разность между выручкой от хозяйственной деятельности и совокупностью затрат для этой деятельности [3, с. 115].

Глава 25 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ) посвящена налогу на прибыль, так, в статье 246.1 устанавливает два вида плательщиков данного налога:

- 1) российские организации;
- 2) иностранные организации, осуществляющие свою деятельность в Российской Федерации через постоянные представительства и (или) получающие доходы от источников в РФ [2].

Стоит отметить, что от налога на прибыль освобождаются организации, применяющие специальные налоговые режимы (ЕСХН, УСН, ЕНВД) или являющиеся плательщиком налога на игорный бизнес, а также участники проекта «Инновационный центр «Сколково».

Необходимо выделить, что в 2011 году в часть 1 НК РФ были внесены изменения Федеральным законом от 16.11.2011 N 321-ФЗ.

Данные изменения коснулись налогоплательщиков данного налога, а именно – появилась возможность объединения (консолидации), в результате появилась новая глава 3.1, которая посвящена консолидированной группе налогоплательщиков.

Консолидированная группа налогоплательщиков (далее - КГН) - добровольное объединение российских организаций-плательщиков налога на прибыль организаций на основе договора о создании такой группы (глава 3.1 НК РФ) [1].

Преимущества КГН следующие:

1) Снижение суммы налога на прибыль и объём налогового контроля.

2) Участники КГН суммируют прибыли и убытки от результатов деятельности каждого из них - то есть консолидируют налоговую базу.

Таким образом, организации имеют возможность объединения для уплаты налога на прибыль, что даёт им существенные преимущества.

Объектом налогообложения является прибыль, то есть полученные доходы, уменьшенные на величину произведенных расходов.

Все доходы организаций подразделяются на:

1) доходы от реализации товаров (работ, услуг) и имущественных прав;

2) внереализационные доходы (перечень содержится в статье 250 НК РФ).

Расходы — это обоснованные и документально подтвержденные затраты, произведенные налогоплательщиком в целях осуществления деятельности, направленной на получение дохода.

Основная налоговая ставка в РФ для налога на прибыль организаций составляет 20 %. Большая часть налога отправляется в бюджет субъекта РФ – 18%, остальные 2 % - в федеральный бюджет. Это не самые высокие показатели в мире, например, в таких странах как США, Германия, Австралия ставка поднимается на значительно более высокий уровень и составляет около 30-45%.

Стоит отметить, что в соответствии с п.1 ст. 284 НК РФ ставка налога на прибыль, подлежащего зачислению в бюджеты субъектов Российской Федерации, может быть понижена законами субъектов РФ для отдельных категорий налогоплательщиков. При этом указанная налоговая ставка не может быть ниже 13,5% (12,5% в 2017 - 2020 годах), если иное не предусмотрено настоящей статьей [2].

Например, на территории Ульяновской области ставки налога на прибыль в размере 0%, 10%, 12,5% и 13,5%, подлежащие зачислению в областной бюджет, установлены Законом Ульяновской области от 04.06.2007 №71-ЗО «О налоговых ставках налога на прибыль

организаций, подлежащего зачислению в областной бюджет Ульяновской области, в отношении отдельных категорий налогоплательщиков» [4].

Налоговым периодом по налогу является календарный год.

Расчет налога на прибыль осуществляется по следующей схеме: из налогооблагаемых доходов организации за текущий год вычитаются расходы организации за текущий год и убытки прошлых лет.

Таким образом, мы получаем налогооблагаемую прибыль организации за текущий год, к которой и применяется налоговая ставка.

Если говорить о значении налога на прибыль, то необходимо отметить, что данный налог является основным источником формирования бюджетов субъектов РФ. Так, например, в Иркутской области поступлениями от данного налога обеспечено около 40% доходов консолидированного бюджета по данным за 9 месяцев 2018 года [4]. Ежегодно налог на прибыль организаций приносит около 3,5% от всех доходов в федеральный бюджет.

Таким образом, налог на прибыль организаций — главный вид налога, взимаемый с юридических лиц. Он является одним из главных прибыльных статей бюджетов большинства развитых стран мира, а в бюджете Российской Федерации занимает второе место после налога на добавленную стоимость.

Список литературы:

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> – 03.08.2018.
2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> - 04.08.2018.
3. Мамиёк Л. А. Налогообложение прибыли предприятий: актуальные проблемы и перспективы развития // Вопросы экономики и управления. - 2017. - №1. - С. 114-117.
4. Официальный сайт Федеральной налоговой службы Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn73/taxation/taxes/profitul/>.

Зубова М.И.

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ И ИЗМЕНЕНИЙ КАК ИНСТРУМЕНТ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА ФИРМЫ

Воронежский экономико-правовой институт

Аннотация: в работе рассматриваются основные понятия стратегического менеджмента и стратегического управления, возникающие проблемы и инструменты стратегического менеджмента. Также в статье описаны этапы, которые помогут предотвратить управленческие ошибки в процессе планирования.

Abstract: the paper deals with the basic concepts of strategic management and strategic management, emerging problems and tools of strategic management. The article also describes the steps that will help prevent management errors in the planning process.

Ключевые слова: стратегическое управление, инструменты стратегического менеджмента, этапы стратегического управления, стратегическая программа.

Keywords: strategic management, strategic management tools, stages of strategic management, strategic program.

В настоящее время жесткая конкурентная борьба и быстро меняющаяся обстановка в экономике заставляют грамотных руководителей разрабатывать различные стратегии, которые позволяют адекватно реагировать на происходящие изменения. Следовательно, перед организациями стоит задача, включающая обеспечение такого управления, которое способно создать условия для быстрого приспособления фирмы к меняющейся обстановке. Именно поэтому компании всё чаще начинают осознавать значимость стратегического менеджмента.

Существует огромное количество научной литературы, в которой можно узнать об этом понятии. Так, например, в учебном пособии «Стратегическое управление инновационными процессами в организации», авторами которого являются И.И. Давлетов, В.П. Черданцев и М.В. Тронина [2, с.6]. По мнению этих авторов стратегический менеджмент можно охарактеризовать как процесс формирования руководством организации стратегического видения, постановки целей, выработки и реализации стратегии, а также своевременной корректировки данной целей, стратегии и ее реализации. А вот знаменитый американский математик и экономист русского происхождения И. Ансофф трактует данное понятие иначе,

он говорит, что стратегическое управление – это такое управление как совокупность стратегического планирования, планирование возможностей руководства и управления процессом стратегических изменений. Каждый автор привносит что-то «своё» в определение, но во многом они солидарны и в этом можно убедиться, прочитав различную литературу, которая связана с управлением персонала и организации.

Исходя из концепции стратегического планирования, необходимо определить потенциал предприятия и стратегию его развития. Для этого необходимо учитывать возможности экономических субъектов, зависящие от их отраслевой принадлежности. Возможности совершенствования методов и форм стратегического менеджмента в организациях хорошо отражены в работе [3]. Стратегические решения разрабатываются на самом верхнем уровне управления. При стратегическом планировании очень важно на ранних этапах процесса учесть все возможные альтернативы и варианты решения какой-либо проблемы или ситуации. И чтобы ошибок было, как можно меньше при принятии действий используют инструменты стратегического менеджмента. К ним относят: SWOT-анализ; SMART-анализ; SNW-анализ; PEST-анализ; Gap Analysis; Матрица Бостонской Консалтинговой Группы; Анализ пяти сил Портера.

Наиболее популярными в применении являются SWOT-анализ, PEST-анализ, SMART-анализ и Матрица Бостонской Консалтинговой Группы. Но для того, чтобы учесть все влияющие факторы внешней и внутренней среды, серьёзная компания может применять все 7 перечисленных инструментов стратегического менеджмента или варьировать варианты в зависимости от того, что хочет узнать организация.

Но существуют некоторые проблемы при использовании инструментов стратегического менеджмента: привлечение достаточно больших финансовых и трудовых ресурсов; возможность применения некорректного инструмента стратегического менеджмента; отсутствие действенных методик по выбору и использованию инструментов стратегического менеджмента.

К принятию управленческих решений подходят серьезно и осторожно, так как степень риска не всегда возможно просчитать, следовательно, ответственность за принятие каких-либо действий велика, ведь никто не хочет оказаться на месте того человека, который совершил ошибку и подвёл всю организацию.

Чтобы избежать ошибок в начале любого планирования выделяют этапы стратегического управления в организации:

1. Анализ среды.
2. Определение миссии и целей организации.
3. Формирование и выбор стратегии.
4. Реализация стратегии.
5. Оценка и контроль выполнения стратегии [4, с.40].

Поэтому на высокую должность в серьёзных компаниях берут опытного человека, который сможет грамотно составить план, определить действия организации и который готов нести ответственность за свои управленческие решения.

Говоря о планировании деятельности предприятия нельзя не сказать о стратегической программе, так как она является его важным элементом. Программы разрабатывают на любом управленческом уровне, и они должны содержать:

1. Перечень основных проблем, которые необходимо решить.
2. Последовательность мероприятий, с помощью которых реализуется программа.
3. Расчёт как прямых, так и косвенных затрат.
4. Распределение заданий по срокам и исполнителям.

В связи с этим, перед тем как принять управленческое решение организация должна оценить свои возможности, возможности конкурентов, а также сложившуюся ситуацию во внешней среде. Макроэкономические факторы внешней среды российских фирм хорошо отражены в работе [1]. Для оценки данного комплекса задач выступают инструменты стратегического менеджмента. Правильное и рациональное применение данных инструментов позволит организации принимать верные управленческие решения.

Список литературы

1. Галкин А.А., Бородкина Т.А. Макроэкономические факторы внешней среды российских организаций, определяющие особенности их стратегического менеджмента / Вестник НГИЭИ. 2017. № 7 (74). С. 65-72
2. Давлетов И.И., Черданцев В.П., Тронина М.В. Стратегическое управление инновационными процессами в организации: учебное пособие.; ФГБОУ ВО «Пермская ГСХА». – Пермь, 2015. – 290 с.
3. Саликов Ю.А., Галкин А.А., Бородкина Т.А. Возможности совершенствования методов и форм стратегического менеджмента в системе среднего общего образования / Воронеж, Вестник ВГУИТ, 2016 №4 - 129 с.

Колмогорова Ю.В.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Югорский государственный университет

Аннотация: В статье раскрыта необходимость составления финансовой отчетности в организации. Проанализировав порядок составления бухгалтерской отчетности в МП «ЖЭК-3», были выявлены нарушения законодательства РФ. Поэтому мы заново сформировали статьи показателей отчетности в соответствии с правилами их составления.

Abstract: The article discloses the need to compile financial statements in the organization. After analyzing the procedure for drawing up financial statements in MP "ZhEK-3", violations of the RF legislation were revealed. Therefore, we re-formed the articles of the reporting indicators in accordance with the rules for their compilation.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, оборотно-сальдовая ведомость, нераспределенная прибыль, реформация баланса.

Keywords: accounting reporting, working-balance sheet, retained earnings, balance reformation.

Каждая организация в своей деятельности осуществляет хозяйственные операции, которые находят свое отражение в бухгалтерском учете. Информация о хозяйственных операциях обобщается в соответствующих учетных регистрах и из них переносится в сгруппированном виде в бухгалтерскую отчетность [4].

Актуальность темы обусловлена тем, что проведение оценки финансового состояния предприятия невозможно без системы показателей финансовой отчетности. Информация, представленная в отчетности должна быть достоверной. Именно это побудило к исследованию финансовой отчетности на предмет правильности ее составления и достоверности данных.

Изучением данной темы занимались авторы: Сигидов Ю.И., Ровенских В.А., Домбровская, Е.Н., Погорелова, М.Я. и другие.

Для составления финансовой отчетности формируют оборотно-сальдовую ведомость по всем счетам на отчетную дату. Статьи бухгалтерского баланса состоят из остатков по счетам из оборотно-сальдовой ведомости, при формировании отчета о финансовых результатах – обороты по счетам.

Рассмотрим, насколько правильно составлен бухгалтерский баланс.

«Основные средства» (строка 1150) сформирована из остатков по счетам 01, 08 за минусом 02 счета: $1\ 020\ 334\ 768,27 + 21\ 801,67 - 465\ 502\ 112,18 = 554\ 853$ тыс. руб.

Отметим, что, согласно правилам составления финансовой отчетности, данные о капитальных вложениях счет 08 необходимо заносить в строку 1190 «Прочие оборотные активы».

«Отложенные налоговые активы» (строка 1180) остаток по счету 09 в сумме 4 335 тыс. руб.

«Итого по разделу I» (строка 1100) равна сумме статей: $554\ 853 + 4\ 335 = 559\ 188$ тыс. руб.

«Запасы» (строка 1210) остаток счета 10 «Материалы» в сумме 130 857 тыс. руб.

«Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям» (строка 1220) сальдо счета 19 в размере 2 191 тыс. руб.

«Дебиторская задолженность» (строка 1230) получена путем суммирования счетов 60.02, 62.01, 68, 69, 71, 73.03, свернутого 76 счета, за минусом 63 счета: $4\ 109,2 + 61\ 751 + 7,1 + 4\ 641,8 + 457,3 + 54,5 + 9\ 017 - 31\ 000,9 = 49\ 037$ тыс. руб.

«Денежные средства и денежные эквиваленты» (строка 1250) остатки по счетам 50, 51: $105\ 822,74 + 11\ 802\ 462,72 = 11\ 908$ тыс. руб.

«Прочие оборотные активы» (строка 1260) сложились из суммы дебетовых остатков по счетам 97, 91, за минусом счета 90.09: $3\ 747\ 043,53 + 3\ 191\ 463,77 - 17\ 625,48 = 3\ 747$ тыс. руб.

В соответствии с правилами ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности № 402-ФЗ закрытие счетов 90 и 91 допустимо 31 декабря, поэтому на отчетную дату счета не должны иметь остатков [1].

«Итого по разделу II» (строка 1200) сумма строк раздела: $130\ 857\ 020,60 + 2\ 191\ 030,60 + 49\ 037\ 366,77 + 11\ 908\ 285,46 + 3\ 747\ 043,53 = 197\ 740$ тыс. руб.

Строка 1600 «Баланс» сумма итогов по разделам I и II: $559\ 188\ 402,76 + 197\ 740\ 746,96 = 756\ 928$ тыс. руб.

«Уставный капитал» сальдо по счету 80 в размере 100 тыс. руб.

«Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» (строка 1370) сальдо по дебету счета 84 на сумму 436 043 тыс. руб.

«Итого по разделу III» (строка 1300): $100\ 000 + 436\ 043\ 326,98 = 436\ 143$ тыс. руб.

В разделе IV «Отложенные налоговые обязательства» (строка 1420) сальдо счета 77 на сумму 329 тыс. руб. Соответственно «Итого по разделу IV» (строка 1400) равно 329 тыс. руб.

В разделе V «Кредиторская задолженность» (строка 1520) суммируются кредитовые остатки по счетам 60.01, 62.02, 68, 69, 70, 71, 73.03, а также свернутого 76 счета: $9\ 756,9 + 1\ 569,5 + 17\ 060,4 + 3\ 875,2 + 3\ 239,9 + 37,8 + 13,6 + 282\ 695 = 318\ 248$ тыс. руб.

«Доходы будущих периодов» (строка 1530) остаток по счету 98 в сумме 2 415 тыс. руб.

«Оценочные обязательства» (строка 1540) остаток по счету 96 в размере (1 021) тыс. руб.

«Прочие обязательства» (строка 1550) отражена сумма 814 тыс. руб. остаток по кредиту счета 76 «НА, Расчеты по НДС при исполнении обязанностей налогового агента»

«Итого по разделу V» (строка 1500) это сумма значений строк соответствующего раздела: $318\ 248 + 2\ 415 + (1\ 021) + 814 = 320\ 456$ тыс. руб.

«Баланс» (строка 1700) сумма разделов III, IV, V: $436\ 143 + 329 + 320\ 456 = 756\ 928$ тыс. руб.

Далее рассмотрим порядок составления отчета о финансовых результатах.

«Выручка» (строка 2110) разница оборотов по кредиту счета 90.01 и по дебету счета 90.03: $330\ 657\ 305,43 - 50\ 440\ 957,57 = 280\ 216$ тыс. руб.

«Себестоимость продаж» (строка 2120) оборот по дебету счету 90.02 в размере (369 803) тыс. руб.

«Валовая прибыль (убыток)» (строка 2100) разница значений строк 2110 и 2120: (89 587) тыс. руб.

«Прибыль (убыток) от продаж» (строка 2200) равна (89 587) тыс. руб. ввиду отсутствия коммерческих и управленческих расходов.

«Проценты к уплате» (строка 2330) оборот по дебету счета 91.02 субсчет «Проценты по долговым обязательствам» на сумму (613) тыс. руб. Но в бухгалтерской отчетности данный показатель занесен в строку 2320 «Проценты к получению», поскольку в оборотно-сальдовой ведомости показатель сторнирован согласно ПБУ 22/2010 (красное сторно с отрицательным знаком) в результате неправильного отражения бухгалтерских проводок по операциям.

«Прочие доходы» (строка 2340) оборот по кредиту счета 91.01 на сумму 157 930 тыс. руб.

«Прочие расходы» (строка 2350) оборот по счету 91.02 на сумму (66 303) тыс. руб.

Прибыль (убыток) до налогообложения (строка 2300) = $(89\ 587) - (613) + 157\ 930 - 66\ 303 = 2\ 653$ тыс. руб.

«Текущий налог на прибыль» (строка 2410) в размере (1 021) тыс. руб.

В строке 2421 «в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)» (1624) тыс. руб.

«Изменение отложенных налоговых обязательств» (строка 2430) разность оборотов 77 счета в корреспонденции с 68.04.2: $960,15 - 82\ 844,09 = (81\ 883,94)$ руб.

«Изменение отложенных налоговых активов» (строка 2450) разность оборотов по 09 счету в корреспонденциях со счетом 68.04.2: $20\ 708\ 585,98 - 21\ 714\ 175,47 = (1\ 006)$ тыс. руб.

«Прочее» (строка 2460): (67) тыс. руб.

Показатель строки 2400 «Чистая прибыль (убыток)» рассчитана следующим образом: $2\ 653 - 1\ 021 - 82 - 1\ 006 - 67 = 477$ тыс. руб.

Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности МП «ЖЭК-3» показал, что при формировании статей «Дебиторская задолженность», «Кредиторская задолженность» нарушено законодательство. Поскольку имеет место зачет показателей актива и пассива, свернутое сальдо, что противоречит п. 34 ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации», в котором сказано, что по активно-пассивным счетам необходимо отражать в балансе развернутое сальдо. А также остатки на счетах 90, 91, которые должны быть закрыты в конце года.

Составим новые формы бухгалтерской отчетности, которые будут корректно отражать имущество, источники и доходы предприятия согласно правилам ведения бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности, что позволит получить достоверную информацию о финансовом состоянии предприятия.

«Основные средства» (строка 1150) разность остатков 01 и 02 счетов: $1\ 020\ 334 - 465\ 502 = 554\ 832$ тыс. руб.

«Отложенные налоговые активы» (строка 1180): 4 335 тыс. руб.

«Прочие внеоборотные активы» (строка 1190) остаток по счету 08 на сумму 22 тыс. руб.

Итого по разделу I (строка 1100) = $554\ 832 + 4\ 335 + 22 = 559\ 189$ тыс. руб.

«Запасы» (строка 1210) сумма остатков по счетам 10 и 97: $130\ 857 + 573 = 131\ 430$ тыс. руб.

«НДС по приобретенным ценностям» (строка 1220): 2 191 тыс. руб.

«Дебиторская задолженность» (строка 1230) равна сумме дебетовых остатков по счетам 60, 62, 68, 69, 71, 73, развернутого счета 76 за минусом сальдо счета 63: $4\ 109 + 61\ 885 - 31\ 001 + 7 + 4\ 642 + 457 + 41 + 10\ 011 = 50\ 151$ тыс. руб.

«Денежные средства и денежные эквиваленты» (строка 1250): 11 908 тыс. руб.

Итого по разделу II (строка 1200) = 131 430 + 2 191 + 50 151 + 11 908 = 195 680 тыс. руб.

«Уставный капитал» (строка 1310): 100 тыс. руб.

«Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» (строка 1370) сумма остатков по счетам 84 и 99. Поскольку в оборотно-сальдовой ведомости выявлены остатки по счетам 90, 91, то их необходимо закрыть. Алгоритм закрытия счетов представлен в таблице 1.

Таблица 1 - Схема записей при закрытии счетов

Содержание хозяйственной операции	Корреспонденция счетов		Сумма, тыс. руб.
	Д	К	
Отражена прибыль от продаж	90.01	90.09	18
Списана прибыль от продаж на финансовый результат (закрытие счета 90 «Продажи»)	90.09	99	17
Отражены расходы от прочей деятельности	91.09	91.02	(3 191)
Списаны прочие расходы (закрытие счета 91 «Прочие доходы и расходы»)	99	91.09	(3 191)
Получен убыток после реформации баланса (закрытие счета 99 «Прибыль и убытки»)	84.02	99	(3 173)

Строка 1370 = 436 043 + 18 – 3 191 = 432 879 тыс. руб.

«Итого по разделу III» (строка 1330) = 100 + 432 870 = 432 970 тыс. руб.

«Отложенные налоговые обязательства» (строка 1420): 329 тыс. руб.

Итого по разделу IV (строка 1400): 329 тыс. руб.

«Кредиторская задолженность» (строка 1520) сформирована из суммы кредитовых остатков по счетам 60, 62, 68, 69, 70, 71, развернутого 76: 9 757 + 1 703 + 17 060,4 + 3 875, 2 + 3 240 + 38 + 284 502,4 = 320 176 тыс. руб.

«Доходы будущих периодов» (строка 1530): 2 415 тыс. руб.

«Оценочные обязательства» (строка 1540): (1 021) тыс. руб.

Итого по разделу V (строка 1500) = 320 176 + 2 415 + (1 021) = 321 570 тыс. руб.

Баланс (строка 1700) = 432 970 + 329 + 321 570 = 754 869 тыс. руб.

Поскольку статьи раздела III должны быть взаимосвязаны с Отчетом о движении капитала, то любые их изменения влекут за собой соответствующее изменение строк данного Приложения.

Необходимо составить новую форму Отчета о движении капитала, в которую следует внести скорректированные данные по нераспределенной прибыли.

В графу «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» строки 3321 Отчета о движении капитала внесем убыток, полученный в результате закрытия счетов 90.09, 91.09 на 99, и последующей реформации баланса на сумму (3 173) тыс. руб.

Тогда строка 3320 «Уменьшение капитала – всего» будет равна (3 247) тыс. руб. Следовательно, уменьшится и значение графы «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» на конец отчетного года по строке 3300:

«Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» (строка 3300) = 210 128 + 225 989 – 3 247 = 432 870 тыс. руб.

Величина капитала на 31 декабря отчетного года (строка 3300) = 100 + 432 870 = 432 970 тыс. руб., что соответствует строке 1300 бухгалтерского баланса после его оптимизации.

Для достоверного отражения статей отчетности необходимо также изменить Отчет о финансовых результатах.

Были выявлены остатки по счетам 90.09, 91.09, которые при составлении Отчета о финансовых результатах были не учтены, и тем самым выручка предприятия (строка 2110) была занижена на 18 тыс. руб., прочие расходы (строка 2350) занижены на сумму 3 191 тыс. руб.

«Выручка» (строка 2110) = 330 657 + 18 – 50 441 = 280 234 тыс. руб.

«Себестоимость продаж» (строка 2120): 369 803 тыс. руб.

«Валовая прибыль (убыток)» (строка 2100) = 280 234 - 369 803 = (89 569) тыс. руб., что соответствует строке 2200.

«Проценты к получению» (строка 3220): 613 тыс. руб.

«Прочие доходы» (строка 2340): 157 930 тыс. руб.

«Прочие расходы» (строка 2350) должны быть скорректированы на сумму неучтенных расходов 3 191 тыс. руб. Тогда конечное значение показателя будет равно (69 434) тыс. руб.

Прибыль (убыток) до налогообложения (строка 2300) = (89 569) + 613 + 157 930 – 69 434 = (460) тыс. руб.

Оптимизация бухгалтерской отчетности МП «ЖЭК-3» после пересчета статей согласно N 402 – ФЗ представлена в таблице 2.

Таблица 2 - Влияние оптимизации на финансовую отчетность МП
«ЖЭК-3»

Наименование показателя	Код	До оптимизации	После оптимизации
Бухгалтерский баланс			
АКТИВ			
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Основные средства	1150	554 853	554 832
Отложенные налоговые активы	1180	4 335	4 335
Прочие внеоборотные активы	1190	-	22
Итого по разделу I	1100	559 188	559 189
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	1210	130 857	131 430
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	2 191	2 191
Дебиторская задолженность	1230	49 037	50 151
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	11 908	11 908
Прочие оборотные активы	1260	3 747	-
Итого по разделу II	1200	197 740	195 680
БАЛАНС	1600	756 928	754 869
ПАССИВ			
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал	1310	100	100
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	436 043	432 870
Итого по разделу III	1300	436 143	432 970
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Отложенные налоговые обязательства	1420	329	329
Итого по разделу IV	1400	329	329
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Кредиторская задолженность	1520	318 248	320 176
Доходы будущих периодов	1530	2 415	2 415
Оценочные обязательства	1540	(1 021)	(1 021)
Прочие обязательства	1550	814	-
Итого по разделу V	1500	320 456	321 570
БАЛАНС	1700	756 928	754 869
Отчет об изменении капитала			
Величина капитала на 31 декабря 2016 года	3200	210 228	210 228
Увеличение капитала-всего:	3310	225 989	225 989
Уменьшение капитала-всего:	3320	(74)	(3 247)
в том числе убыток	3321	-	(3 173)
дивиденды	3327	(74)	(74)
Уставный капитал	3300	100	100
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	3300	346 043	432 870

Величина капитала на 31 декабря 2017 года	3300	436 143	432 970
Отчет о финансовых результатах			
Выручка	2110	280 216	280 234
Себестоимость продаж	2120	(369 803)	(369 803)
Валовая прибыль (убыток)	2100	(89 587)	(89 569)
Прибыль (убыток) от продаж	2200	(89 587)	(89 569)
Проценты к получению	2320	613	613
Прочие доходы	2340	157 930	157 930
Прочие расходы	2350	(66 303)	(69 434)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2 653	(460)

Список литературы

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011. N 402-ФЗ
2. ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» от 06.07.1999 г. N 43н
3. ПБУ 22/2010 «Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности» от 28.06.2010 N 63н
4. Астахов В. П. Бухгалтерский (финансовый) учет в 2 т. Т. 2: учебник. – 12-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2018. – 386 с.

Кузнецова Д.А.

НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА КАК ОДНА ИЗ ОСНОВНЫХ ПРОБЛЕМ РОССИЙСКОЙ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ

Ульяновский государственный университет

Аннотация: В данной статье рассмотрена одна из основных проблем российской налоговой системы – налоговая нагрузка. В зависимости от налоговой нагрузки, устанавливаемой государством, формируются важнейшие экономические показатели: объем производства, уровень доходов населения, инвестиционная привлекательность бизнеса и т.д. На данный момент налоговая система остается одним из важнейших регуляторов экономических отношений, а также выступает главным источником доходов государства.

Abstract: This article discusses one of the main problems of the Russian tax system – the tax burden. Depending on the tax burden established by the state, the most important economic indicators are formed: the volume of production, the level of income of the population, the investment attractiveness of business, etc. at the moment, the tax system remains one of

the most important regulators of economic relations, and also acts as the main source of income of the state.

Ключевые слова: налоговая система, налоговая ставка, налоговая нагрузка, дефицит бюджета, налоговая политика, налоговая льгота.

Keywords: tax system, tax rate, tax burden, budget deficit, tax policy, tax benefit (incentive).

Налоговая система – одна из важнейших составляющих любой экономической системы. Налоги выполняют множество разных функций, отчего нуждаются в подробном регулировании.

Чтобы проанализировать состояние российской налоговой системы на современном этапе нужно определить уровень налоговой нагрузки, налоговых ставок, их влияние на состояние экономики, а также позицию правительства по отношению к налоговой системе.

Среди основных проблем российской налоговой системы чаще всего выделяют «противоречивое, нестабильное и двусмысленное истолкование норм налогового законодательства в России. Имеет место быть недостаточно проработанные нормы налогового законодательства, нечеткости его отдельных положений, частые изменения» [1].

Налоговая нагрузка – это величина, которая показывает уровень налогового бремени налогоплательщика. Причем, налогоплательщиком можно считать как юридическое лицо, т.е. предприятие, так и физическое лицо.

Налоговая нагрузка предприятия характеризует влияние обязательных платежей налогового характера на финансовые результаты его деятельности.

В зависимости от уровня налоговой нагрузки, который установлен в стране, находится эффективное развитие экономики. Очевидно, что высокий уровень налоговой нагрузки является одной из причин, по которой граждане отказываются от создания бизнеса, что снижает объем производства, а также способствует бегству капиталов из страны и создает выгодные условия для развития теневого бизнеса.

Тут же стоит отметить, что уровень официально декларируемой нагрузки может отличаться от реального. Среди причин такого явления можно отметить погрешности в расчетах ВВП, зависящих от уровня собираемости налогов, объем теневого бизнеса в стране и др.

В налоговой системе Российской Федерации несколько десятилетий прослеживается тенденция высокого уровня налоговой нагрузки, а также постоянное её увеличение.

Нужно добавить, что налоговая нагрузка в РФ распределена неравномерно по отраслям деятельности. Так, наиболее высокую нагрузку несут организации, занятые добычей ископаемых, строительные компании, организации, занимающиеся оптовой и розничной торговлей.

Следуя из данных, опубликованных Федеральной налоговой службой в мае этого года «нагрузка на добычу топливно-энергетических полезных ископаемых (уголь, нефть, газ) составила 45,4%, что почти на 10 процентных пунктов выше, чем за 2016 год (35,6%)» [3]. При этом, в целом, налоговая нагрузка на российские компании в 2017 году составила 10,8%. Также следует упомянуть и о том, что доходы, которые приносит эта отрасль экономики, составляют значительную часть в бюджете РФ.

В связи с такой неравномерно распределенной нагрузкой производственная отрасль развивается медленно в нашей стране, а также в этих отраслях чаще всего можно наблюдать монополию или монополистическую конкуренцию.

Кроме того, сама система вычисления налоговой нагрузки имеет недостатки. Пансков В.Г. отмечает, что применяемый в настоящее время показатель налоговой нагрузки, определяемый как отношение суммы уплаченных налогов к ВВП необъективен. Однако при тщательном анализе можно выявить следующую тенденцию: в большинстве стран с развитой экономикой доля налогов, уплаченных населением, составляет от 8 % до 10 % к ВВП, в то время как в России доля налогов с населения не превышает 4 процентов. Также в российской экономике налоговая нагрузка на предпринимательскую деятельность как минимум на 4—6 процентных пункта выше, чем в других экономически развитых странах [2].

При этом нужно заметить, что и налоговая нагрузка, лежащая на физических лиц, хоть и является небольшой согласно законодательству, на самом деле высока. В условиях кризиса и снижения доходов населения, требуется введение дополнительных льгот для граждан, находящихся в наиболее опасном положении.

Однако в связи с тяжелым состоянием экономике и дефиците государственного бюджета, правительство в текущий момент идет на повышение налога на добавленную стоимость с 18 до 20%. Несмотря на то, что НДС формально облагаются лица, ведущие предпринимательскую деятельность, фактически налог ляжет на плечи покупателей.

НДС является крупнейшим федеральным налогом, который дает около 34% доходов бюджета. «Его повышение в целом более выгодно

для федерального бюджета и менее травматично для региональных бюджетов, чем повышение подоходного налога. Повышение базовой ставки НДС негативнее всего скажется на подакцизных товарах - бензине, алкоголе и табаке. Цены на них могут вырасти, предупреждают эксперты» [4].

Стоит также отметить, что в ещё июле 2015 года Минфин опубликовал «Основные направления налоговой политики России на 2016 год и плановый период 2017-2018 годов». В нем подчеркивалось, что на горизонте трех лет приоритетом работы кабинета министров будет отказ от увеличения налоговой нагрузки на экономику страны. Однако сложившаяся экономическая ситуация заставила правительство принять другой курс.

Проводимая государством налоговая политика должна учитывать вышеперечисленные проблемы и способствовать построению социально справедливой налоговой системы.

Кроме того, налоговая политика может считаться эффективной лишь в том случае, когда она не только обеспечивает финансовыми ресурсами текущие потребности государства, но и не снижает стимулы налогоплательщика к предпринимательской деятельности, обязывает его к постоянному поиску путей повышения результативности хозяйствования. В этой связи показатель налоговой нагрузки, на налогоплательщика является достаточно серьезным измерителем качества налоговой системы.

Выделяет несколько форм налоговой политики: политика разумных налогов, адаптивная политика и политика максимальных доходов. Политика разумных налогов характерна для периода экономического роста, а вот адаптивная политика используется чаще всего во время спадов и кризисов и направлена, прежде всего, на стабилизацию экономической системы. Одним из главных элементов этой политики является максимизация бюджетных доходов.

В свою очередь для политики максимальных доходов характерно увеличение налоговых ставок, уменьшение льгот и, как следствие, увеличение налоговой нагрузки. Так же, как и адаптивная, часто используется во время экономических кризисов. Таким образом, правительству нужно выбирать ту или иную форму налоговой политики в зависимости от экономической ситуации в стране.

Кроме того, последние несколько лет в Правительстве и Государственной Думе активно обсуждается идея о введении прогрессивной шкалы для налога на доходы физических лиц, широко распространенной в развитых странах.

Но ещё в конце 2016 в рамках принятия государственного бюджета на 2017-2019 год в Государственной Думе министр финансов РФ Антон Силуанов хотя и отмечал необходимость перехода к прогрессивной шкале налогообложения, но при этом уточнял, что переход должен быть аккуратным. Обусловлено это тем, что на фоне падения доходов населения, изменение налоговой структуры, в том числе увеличение налогов «пусть даже на богатые слои населения», может привести к уходу части экономики в «серую» зону» [5].

Остается надеяться, что данное предложение все же продолжит обсуждаться законодателями, так как в условиях кризиса и бюджетного дефицита прогрессивная шкала налогообложения могла бы принести дополнительные доходы, тем самым увеличив финансовые субсидии по развитию экономической и социальной сферы общества.

Список литературы

1. Болатева А.А., Булкаева Р.А., Джагаева В.С. Налоговая система российской федерации: актуальные проблемы и пути совершенствования современной налоговой системы // Научные известия. – 2017. – С. 41- 45.

2. Пансков, В.Г. Настройка российской налоговой системы: необходимость, проблемы, пути решения // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2017. – С.

3. В каких отраслях в России самая высокая налоговая нагрузка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/22/05/2018/5b02d71c9a79471b81d8351d>. - Загл. с экрана. Дата обращения: 06.09.2018.

4. Чем обернется для россиян повышение НДС? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.bbc.com/russian/news-44483400>. - Загл. с экрана. Дата обращения: 06.09.2018.

5. Минфин предложит изменения налоговой системы к 2018 году. 2016. 18 ноября. Российская газета. Режим доступа: <https://rg.ru/2016/11/18/siluanov-minfin-predlozhit-izmeneniia-nalogovojsistemy-k-2018-godu.html>. - Загл. с экрана. Дата обращения: 6.09.2018.

Столяренко О.В.

МЕХАНИЗМ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Аннотация: в данной статье затронута история и рассмотрены механизмы ипотечного кредитования, установлено значение ипотечного кредитования в развитии экономического роста страны, представлены основные принципы ипотечного кредитования.

Abstract: this article deals with the history and mechanisms of mortgage lending, the importance of mortgage lending in the development of economic growth of the country, the basic principles of mortgage lending.

Ключевые слова: ипотечное кредитование, ипотека, заемщик, кредитор, кредитные отношения.

Key words: mortgage crediting, mortgage, borrower, lender, credit relations.

В настоящее время ипотека представляет собой мощный фактор развития экономики страны. Рост доходов населения, необходимость улучшения жилищных условий, развитие в области розничного кредитования, установление платежеспособного спроса – все это общеэкономические факторы, влияющие на создание и функционирование ипотечного кредитования.

Ипотечное кредитование появилось еще на Руси в XII – XIV вв., когда появилось право на частную собственность и заклад. Но после Октябрьской революции произошла ликвидация ипотечных кредитных организаций вместе с правом на частную собственность. На протяжении 70 лет ипотечное кредитование, можно сказать, что практически не существовало, оно являлась лишь незначительным институтом. Возрождение ипотечного механизма в России связано с принятием в 1998 г. Федерального закона «Об ипотеке (залоге недвижимости)» [1] и созданием в 2002 г. Агентства по ипотечному жилищному кредитованию на федеральном уровне.

Рассмотрим теоретические подходы авторов к дефиниции ипотечного кредитования (таблица 1).

Таблица 1 - Понятийно-категориальный аппарат ипотечного кредитования

Автор	Понятие
Лепехин И.А.	Ипотечное кредитование – это комплекс действий, которые совершаются заемщиком, залогодателем с одной стороны и банком либо иной кредитной организации с другой стороны, по предоставлению кредита с возможностью использования залога недвижимого имущества, то есть прав на недвижимое имущество – ипотеки в качестве обеспечения возвратности денежных средств [2].
Мартыненко Н.Н., Соколов Ю.А.	Ипотечный кредит представляет собой тип экономических отношений, которые возникают при предоставлении ссуд под залог недвижимого имущества [3].
Мнение автора	Ипотечное кредитование – это долгосрочные отношения, возникновение которых обусловлено предоставлением денежных средств на приобретение земли, зданий, сооружений между юридическими или физическими лицами и банком под залог недвижимости.

В целом, ипотечное кредитование стоит рассматривать как основополагающую часть совокупности всех кредитных отношений. Из практики видно, что преимущественно именно системный подход в ипотечном кредитовании подходит под сегодняшний уровень развития рыночных отношений. В настоящее время ипотечное кредитование выступает и регулятором социальных проблем. Оно используется как способ регулирования жилищной проблемы государства и как инструмент по борьбе с инфляцией.

Объектами рынка ипотечного кредитования являются предмет финансирования и кредитное обеспечение, а субъектами - заемщик, банк-кредитор, инвестор кредитов, покупатель ипотечных кредитов (рисунок 1) [1].

Нормативно-правовой базой база ипотечного кредитования выступают основополагающие принципы, в которых закреплены воплощаемые в жизнь нормы права, путем их объяснений и реализации (рисунок 2).

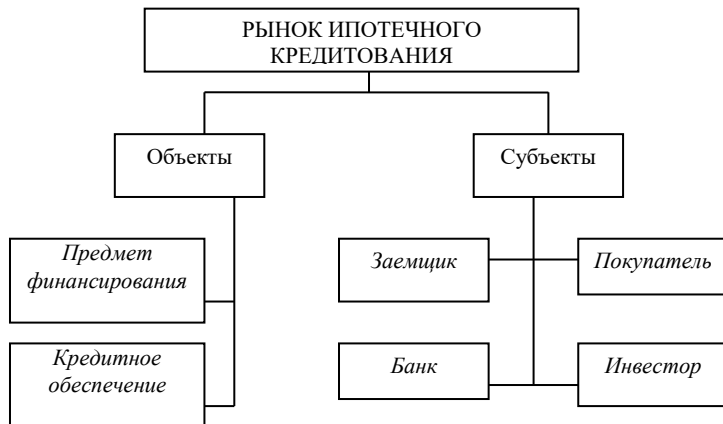


Рисунок 1 - Рынок ипотечного кредитования

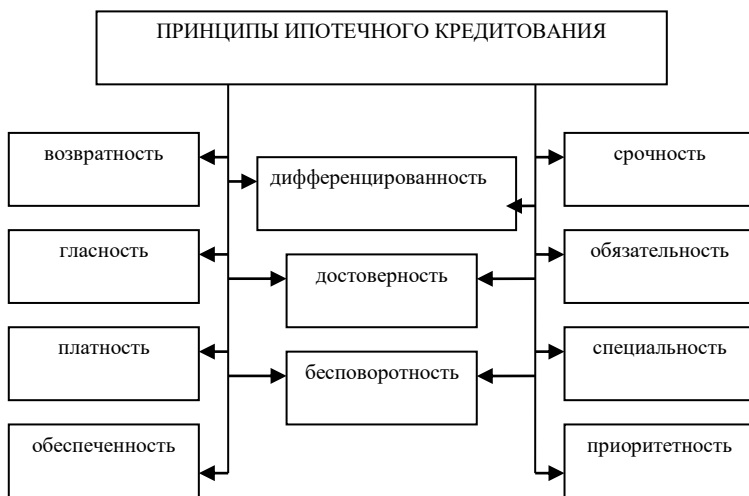


Рисунок 2 - основополагающие принципы ипотечного кредитования

В соответствии с принципами ипотечного кредитования кредитор «доверяет» не конкретному заемщику, а предмету ипотеки - правам на объект недвижимости, из стоимости которого кредитор имеет право компенсировать свои убытки, независимо от финансового состояния должника, в случае несоблюдения заемщиком своих обязательств.

По способу кредитования выделяют: одноуровневую и двухуровневую модели ипотечного кредитования [3].

Одноуровневая модель ипотечного кредитования представляет собой циркулярность оборота денежных средств, то есть средства, которые возвращаются заемщиком, используются для выдачи следующих ипотечных кредитов. Кредитором в данной модели является ипотечный банк или ссудно-сберегательная организация. Для него возможно рефинансирование за счет ценных бумаг. При хватке средств для выдачи ипотечного кредита используются внутренние резервы заемщика. Количество обслуживающих учреждений – минимально (зачастую, лишь страховая компания).

Двухуровневая модель кредитования предполагает участие не только заемщика и кредитора, но и посредника (то есть ипотечного агентства и участника финансового рынка) ипотечной финансово-инвестиционной компании.

В первый этап входит заключение следующих договоров: кредитного, об ипотеке основных участников – заемщика и кредитора и договора страхования предпринимательского риска со страховой компанией.

На втором этапе оформляется соглашение об уступке прав требования по ипотечным кредитам и договор доверительного управления приобретенными правами требованиями между кредитором и ипотечном агентстве. Соглашение дает право кредитору контролировать заемщика, возможность получать комиссионные и расширять кредитные операции за счет средств, полученных от агентства [3].

Благодаря механизму ипотеки увеличивается поступление средств на рынок жилья, оживает строительство, увеличиваются рабочие места, повышается доход населения и бюджетов всех уровней, тем самым происходит активный рост экономики в целом. Следовательно, необходимо повышать доступность ипотечных кредитов, обеспечивать снижение первоначального взноса за счет развития ипотечного кредитования, оказывать государственную поддержку, поддерживать уровень процентной ставки за счет привлечения других источников финансирования.

В настоящее время, в России, ипотечное кредитование активно развивается. Оно объединяет рынки недвижимости, капитала и труда, является одним из основных механизмов повышения общедоступности и обеспеченности населения жильем.

Согласно данным Центрального банка Российской Федерации, по состоянию на 01.10.2018 годовой темп прироста ипотечного

жилищного кредитования составляет 38,6%, количество выданных кредитов 122022 ед., средневзвешенная ставка составляет 9,41%. Хочется отметить, что частные банки увеличивают число своего участия в ипотечном кредитовании.

В 2017 г. по сравнению с 2015 г. выдано ипотечных кредитов больше более чем на 50 %. Это говорит о том, что развивается деятельность жилищного рынка, расширяется предложение жилья [4].

Проанализировав ипотечный рынок, можно сделать вывод, что ипотечное кредитование необходимо делать еще более доступным, ведь оно улучшает не только социальную, но и экономическую сферы жизни общества.

Список литературы

1. Об ипотеке (залоге недвижимости): федер. закон от 16 июля 1998 г. N 102-ФЗ, офиц. текст по состоянию на 31 декабря 2017 г. // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

2. Лепехин И.А. Основополагающие принципы ипотечного кредитования// Юридические науки. Вестн. Ом. Ун-та. - 2011.- N 3.- С. 350-353.

3. Мартыненко Н.Н., Соколов Ю.А. Деньги, кредит, банки: учебник и практикум.- М.: Изд. Юрайт.- 2018.- 369 с.

4. Центральный банк Российской Федерации / Режим доступа: <http://www.cbr.ru/statistics>. (Дата обращения: 11.11.2018 г.).

ТРЕБОВАНИЯ

к содержанию и оформлению статей, направляемых для публикации в журнале «Территория науки»

Процент собственного текста при проверке на антиплагиат – не менее 80%.

Текстовый редактор - Microsoft Word 2003.

Формат текста – А5.

Объем публикации 5-7 страниц.

Шрифт - Times New Roman.

Размер шрифта - 10.

Поля - зеркальные: верхнее 2 см., нижнее - 2 см., внутри - 2 см., снаружи - 2 см.

Межстрочный интервал - 1.

Абзацный отступ – 0,5.

Ориентация - книжная, без простановки страниц, без переносов, без постраничных сносок.

Редактор формул - пакет Microsoft Office 2003.

Графики, таблицы, рисунки – черно-белые, без цветной заливки, допускается штриховка.

Фамилия, имя, отчество автора - выравнивание по центру, прописными буквами. Жирным шрифтом.

Название статьи - по центру, без отступа, прописными заглавными буквами, жирным шрифтом.

Полное название представляемой организации (вуза) – курсивом, строчными буквами, выравнивание по центру.

Ключевые слова – на русском и английском языке (3-5 слов).

Аннотация – на русском и английском языке (15-30 слов).

Текст статьи – выравнивание по ширине.

Список литературы - обязательно размещается в конце статьи и включает в соответствии с ГОСТом не более 5 библиографических описаний. Выравнивание по ширине страницы. Одинарный интервал.

Подстрочные сноски не допускаются.

ТЕРРИТОРИЯ НАУКИ

МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Подписано в печать 20.04.2019 г.
Формат 60 x 84/16. Бумага офсетная.
Усл. печ. л. Тираж 100 экз. Заказ №

Отпечатано в типографии
Воронежский ЦНТИ филиал ФГУ «Объединение «Росинформресурс»
Минэнерго России
394730, г. Воронеж, пр. Революции, 30