
**ТЕРРИТОРИЯ
НАУКИ**

**МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ**

Основан в 2006 г.

**2021
№ 1**

**Воронеж
2021**

Мультидисциплинарный научно-практический журнал
«Территория науки» (Свидетельство о регистрации от 07.06.2012 г. ПИ № ТУ
36-002 92 выдано Управлением Роскомнадзора по Воронежской области)
Учредитель: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой институт»,
394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а.
Главный редактор - Иголкин Сергей Леонидович

ISSN 1991-9492

Журнал выходит 1 раз в два месяца

2021

№ 1

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Ахмедов А.Э., Брянцева Л.В., Гаврилов С.Т., Годовникова А.М.,
Кустов А.И., Кузьменко Н.И., Куксова И.В., Кургузкина Е.Б.,
Лелеков В.А., Саликов Ю.А., Смольянинова И.В., Станчин И.М.,
Шаталов М.А.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы публикаций. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Адрес редакции, адрес издателя: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а. Телефон: (473) 2727939 E-mail: MShatalov@vilec.ru

Отпечатано в типографии Воронежский ЦНТИ филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России, 394036, г. Воронеж, пр. Революции, 30.

Подписной индекс в объединенном каталоге «Пресса России» - 41944

Цена: «Свободная цена»

Дата выхода: 20.02.2021. Заказ . Тираж 100 экз.



© *Территория науки, 2021*

СОДЕРЖАНИЕ	
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	
ПРИМЕНЕНИЕ ПРОГРАММНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ РАБОТЫ САМОЛЕТНЫХ СИСТЕМ <i>Ефимов А.В., Окунев В.О., Стародубцев А.В.</i>	5
ВЛИЯНИЕ ФАЗОВОЙ ПЕРЕКРИСТАЛЛИЗАЦИИ НА АБРАЗИВНУЮ ИЗНОСОСТОЙКОСТЬ СТАЛИ <i>Рахимов Я., Каххаров С.</i>	9
ЭКОНОМИКА	
РАЗВИТИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ <i>Андреанова Е.В., Сочнев М.О.</i>	14
ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ПЕРСОНАЛОМ <i>Жильников А.Ю., Бугрин Н.А.</i>	19
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ И ЕЁ РОЛЬ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ <i>Кривенда Е.А.</i>	25
ДИДЖИТАЛИЗАЦИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ КАК СРЕДСТВО МИНИМИЗАЦИИ ИЗДЕРЖЕК КОМПАНИИ <i>Ойченко Ю.О.</i>	29
МЕНЕДЖМЕНТ И УПРАВЛЕНИЕ КАК ОСНОВА РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ <i>Суворова А.В., Бальжанова В.С., Гомбоева С.М.</i>	32
ЮРИСПРУДЕНЦИЯ	
КАТЕГОРИЯ «СВИДЕТЕЛЬ» В ДОКТРИНЕ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА: РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ <i>Баева Н.А., Косякова В.С.</i>	38

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОВАРИЩЕСТВ СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ <i>Блашенцев Б.О., Блашенцева Л.П., Годовникова А.М.</i>	46
РЕФОРМИРОВАНИЕ ИНСТИТУТА НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ СДЕЛОК <i>Дерюшева О.И.</i>	49
КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО НА СВОБОДУ СЛОВА И ИНФОРМАЦИЮ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ <i>Хрулева В.В.</i>	55
НАУКА МОЛОДЫХ	
УСТАВ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА 1864 ГОДА О ВОЗОБНОВЛЕНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ <i>Борисова А.М.</i>	61
СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ВНУТРЕННЕГО ВАЛОВОГО ПРОДУКТА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ <i>Муратова А. А.</i>	66
ТРЕБОВАНИЯ К СОДЕРЖАНИЮ И ОФОРМЛЕНИЮ СТАТЕЙ	75

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Ефимов А.В., Окунев В.О., Стародубцев А.В.

ПРИМЕНЕНИЕ ПРОГРАММНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ РАБОТЫ САМОЛЕТНЫХ СИСТЕМ

Ульяновский институт гражданской авиации

Ключевые слова: самолет, радиооборудование, моделирование, авиация.

Key Words: aircraft, radio equipment, modeling, aviation.

Аннотация: В статье рассмотрен способ моделирования самолетных систем в межплатформенной среде разработки “Unity” на примере АСР (Audio Control Panel) и раздела RADIO в MCDU (Multipurpose Control and Display Unit) самолетов семейства Embraer E-Jets. Программа позволяет наглядно продемонстрировать работу пилота по настройке радиооборудования самолета.

Abstract: The article discusses a method for modeling aircraft systems in the cross-platform development environment “Unity” using the example of the ACP and RADIO page in the MCDU of the Embraer E-Jet aircraft family. The program allows to demonstrate visually the work of a pilot in setting up the aircraft radio equipment.

Радиоэлектронное оборудование активно используется экипажем на всех этапах полёта самолёта. Оно предназначено для решения задач аэронавигации, наблюдения службами УВД, внутрисамолётной и внешней связи, обеспечения безопасности полёта в условиях плотного воздушного движения, грозовой деятельности и близости земной поверхности, а также для оповещения в аварийных ситуациях и сигнализации в случае отказов устройств и систем самолёта. Это оборудование является сложным техническим комплексом, имеет широкие функциональные возможности, обеспечивает высокую надёжность в условиях перегрузок, вибраций, резких перепадов температуры, влажности и давления. В связи с этим возрастают требования к качеству эксплуатации радиоэлектронного оборудования и его технического обслуживания [1].

Рассмотрим радиоэлектронное оборудование на примере самолета самолетов Embraer семейства E-170/175/190/195. Для наглядности в программе “Unity” была создана модель АСР (Audio Control Panel) и раздела RADIO в MCDU (Multipurpose Control and Display Unit).

Unity – это межплатформенная среда разработки программ, разработанная американской компанией Unity Technologies. Unity позволяет создавать приложения для более чем 25 различных платформ, включающих персональные компьютеры, игровые консоли, мобильные устройства, интернет-приложения и другие.

Основными преимуществами Unity являются наличие визуальной среды разработки, межплатформенной поддержки и модульной системы компонентов. К недостаткам относят появление сложностей при работе с многокомпонентными схемами и затруднения при подключении внешних библиотек [2].

Особенностью компоновки кабины данного самолета является отсутствие отдельной аудиопанели. Работа пилотов с радиооборудованием самолета сводится к манипуляциям над ACP и разделом RADIO в MCDU. (Рис. 1.)



Рисунок 1 - Раздел MCDU в программе, разработанной в среде Unity

Раздел RADIO является начальным при включении и загрузке MCDU, кроме того, его можно выбрать нажатием кнопки RADIO. Данный раздел представлен двумя страницами, последовательное переключение между которыми осуществляется соответственно кнопками NEXTPAGE и PREVPAGE.

Кроме этого, управление MCDU в данном разделе осуществляются 12 программируемыми кнопками по бокам дисплея (далее сверху вниз слева: L1-L6, сверху вниз справа: R1-R6), кнопками для ввода цифровых значений («0-9», «.») и сдвоенной вращающейся ручкой TUNING KNOB, предназначенной для настройки частот и других числовых значений.

На первой странице данного раздела представлены сектора для ввода и переключения между подготавливаемой и активной частотами командных радиостанций COM1, COM2, систем ближней навигации NAV1, NAV2; ввода кода ответчика и отображения режима его работы.

В каждом секторе нижняя частота является подготавливаемой, верхняя – активной. Выбранная для настройки подготавливаемая частота выделяется в белую рамку, при этом она становится готовой к настройке вышеуказанными способами; для выбора необходимо нажать кнопки L2, L4, R2, R4 для каждого элемента радиооборудования соответственно. Для переключения между активной и подготавливаемой частотами необходимо нажать кнопку напротив активной частоты (L1, L3, R1, R3).

Для ввода кода ответчика, предварительно выбрав его для настройки нажатием кнопки напротив него (R5), можно использовать те же способы, что и для изменения частот в секторах COM1, COM2, NAV1, NAV2.

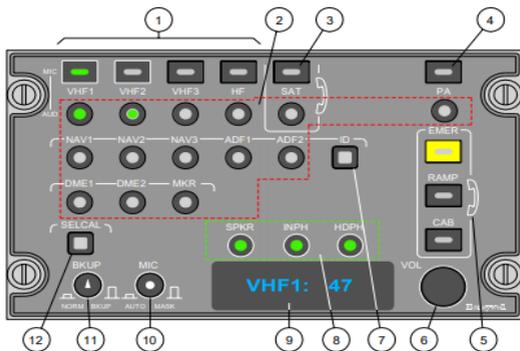


Рисунок 2 - ACP-Audio Control Panel

На второй странице данного раздела представлены сектора для ввода и переключения между подготавливаемой и активной частотами двух комплектов автоматических радиоконпасов ADF1, ADF2.

Переключение между подготавливаемой и активной частотами, настройка выбранной частоты осуществляется аналогично первой странице [3].

На панели АСР находятся следующие органы управления:

1. Кнопки выбора микрофона для осуществления радиосвязи через соответствующую радиостанцию.

2. Кнопки управления соответствующими аудиоканалами для каждого элемента радиооборудования.

3. Кнопка управления SATCOM (управление системой спутниковой связи).

4. Кнопка для включения динамиков, расположенных в пассажирском салоне.

5. Кнопки управления внутренней связью:

- EMER-канал связи кабины пилотов с бортпроводниками в случае аварийной ситуации.

- RAMP – канал связи с наземным персоналом.

- CABIN – канал связи кабины пилотов с бортпроводниками.

6. Ручка регулировки громкости.

7. ID filter. Позволяет слышать идентификаторы VOR и ADF в случае наложения принимаемых сообщений.

8. Кнопки выбора источника звука:

- HDPH – аудиогарнитуры пилотов.

- SPKR – динамик в кабине пилотов.

- INPH – канал внутренней связи.

9. Дисплей АСР. Отображает выбранный канал для передачи и информацию о громкости.

10. Клавиша, включающая микрофон при использовании кислородной маски.

11. Клавиша, включающая аварийный источник питания в случае отказа АСР.

12. Клавиша SELCAL.

Твердые теоретические знания, касающиеся оборудования самолета (в частности – радио- и приборного оборудования), являются одной из важных составляющих безопасности полетов. Принцип наглядности обучения, в соответствии с которым была разработана вышеописанная программа, позволяет повысить качество и эффективность обучения при проведении различных видов профессиональной подготовки курсантов летных училищ и действующих пилотов гражданской авиации, эксплуатирующих современные типы воздушных судов.

Список литературы

1. Лушников, А. С. Радиоэлектронное и приборное оборудование самолёта DA 42 и его лётная эксплуатация : учеб.пособие. В 3 ч. / А. С. Лушников. – Ульяновск : УВАУ ГА(И), 2010. – 172 с.
2. Хокинг Джозеф. Unity в действии. Мультиплатформенная разработка на C#. 2-е межд. изд. - СПб.: Питер, 2019. – 352 с.: ил. – (Серия для профессионалов).
3. Руководство по лётной эксплуатации ERJ 170/175 = ERJ 170/175 Aircraft Flight Manual (AFM), Document No. AFM 1383 - Embraer Empresa Brasileira de Aeronáutica S.A.

Рахимов Я., Каххаров С.

**ВЛИЯНИЕ ФАЗОВОЙ ПЕРЕКРИСТАЛЛИЗАЦИИ НА
АБРАЗИВНУЮ ИЗНОСОСТОЙКОСТЬ СТАЛИ**

Наманганский инженерно-технологический институт

Ключевые слова: износ, нормализация, прочность, термическая обработка, микроструктура, механические свойства.

Key words: wear, normalization, strength, heat treatment, microstructure, mechanical properties.

Аннотация: В статье рассматривается влияние температуры предварительной нормализации на прочность тонкой структуры и абразивную износостойкость стали. Выявлено корреляционная зависимость между плотностью дислокации и величиной износа при абразивной изнашивании. Найдены изменение содержания количества углерода в аустените и изменение среднего диаметра аустенитного зерна, изменение величины абразивного износа в зависимости от температуры предварительной закалки и промежуточного отпуска.

Abstract: The article examines the influence of the temperature of preliminary normalization on the strength of the fine structure and the abrasive wear resistance of steel. A correlation between the dislocation density and the amount of wear during abrasive wear was revealed. A change in the content of the amount of carbon in austenite and a change in the average diameter of austenite grains, a change in the magnitude of abrasive wear depending on the temperature of preliminary hardening and intermediate tempering were found.

При рассмотрении влияния температуры предварительной нормализации на прочность тонкой структуры и абразивную

износостойкость стали выявлена корреляционная зависимость между плотностью дислокации и величиной износа при абразивном изнашивании. Проведенными нами исследованиями была показана возможность значительного повышения абразивной износостойкости стали в результате выбора оптимальных режимов термической обработки. Повышение температуры закалки до определенного значения или двойная закалка с фазовой перекристаллизацией стали 35, 45, 40X и 30ХГТ приводили к изменению структурных характеристик и величины износа при трении о закрепленные абразивные частицы. Термическая обработка предварительно отожженных образцов заключалась в нагреве 870, 900, 1000, 1100, 1150, 1200, 1260 °С и охлаждение на воздухе. Нагрев образцов для отжига и нормализации осуществляли в вакууме, время аустенизации 20 минут.

Предварительно нормализованные от различных температур сталей подвергали повторному нагреву для закалки с фазовой перекристаллизацией при температуре на 30 – 50°С и выше A_{c3} для каждой марки стали. Для предотвращения окисления и обезуглероживания нагрев осуществляли в свинцовой ванне, время аустенизации 20 минут.

Испытание на износ проводили на установке Х4-Б, по методике [3]. О дефектности кристаллического строения альфа фазе судили по изменению физической ширины рентгеновской линии (220) по сравнению с эталоном.

После закалки образцы подготовленных из указанных марок сталей имели структуру мартенсита с различной плоскостью дефектов кристаллического строения и в пределах каждой марки стали примерно равную твердость, а также одинаковое количество остаточного аустенита.

Окончательный отпуск образцов проводили при температурах 200, 350, 600°С. После закалки образцы подготовленных из указанных марок сталей имели структуру мартенсита с различной плоскостью дефектов кристаллического строения и в пределах каждой марки стали примерно равную твердость, а также одинаковое количество остаточного аустенита.

Повторная закалка с температуры $A_{c3}+30-50^{\circ}\text{C}$, предварительно перегретой стали, обеспечивает значительное измельчение аустенитного зерна по сравнению со стандартной закалкой. Это объясняется тем, что с повышением температуры нагрева увеличивается растворимость углерода и других примесей аустенита и достигается более полной его гомогенизации.

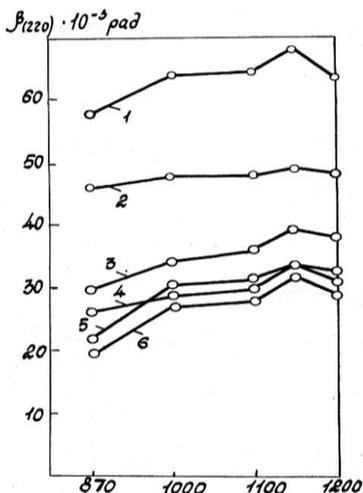


Рисунок 1 - Изменение физической ширины рентгеновской линии (220) в зависимости от температуры предварительной закалки и промежуточного отпуска

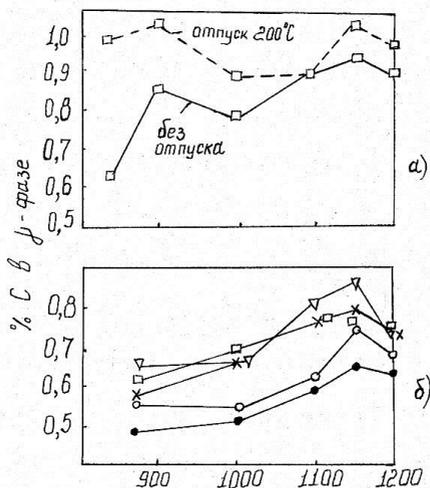
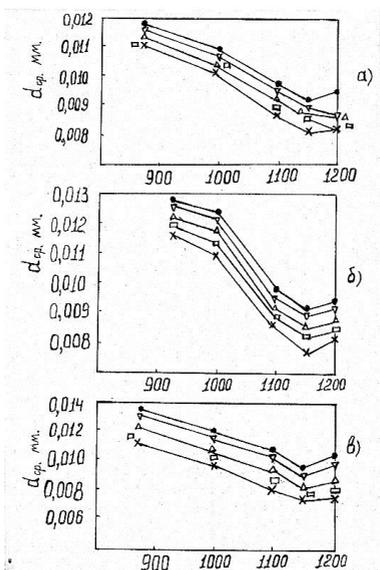


Рисунок 2 - Изменение содержания количества углерода в аустените в зависимости от температуры предварительной закалки и промежуточного отпуска



Температуры предварительной закалки °С

Рисунок 3 - Изменение среднего диаметра аустенитного зерна в зависимости от температуры предварительной закалки и промежуточного отпуска

Известно [4], что чем выше степень переохлаждения аустенита, тем больше степень его раздробления при охлаждении.

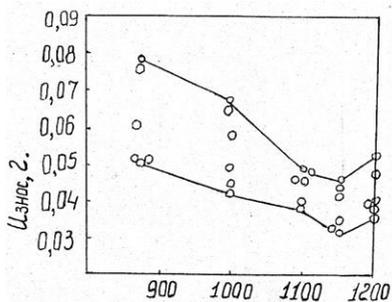


Рисунок 4 - Изменение величины абразивного износа сталей в зависимости от температуры предварительной закалки и промежуточного отпуска

Испытание образцов на абразивному износу показал, что существует определенная связь между плотностью дефектов кристаллической решетки и величиной абразивного износа исследованных сталей.

Таким образом, исходная высокотемпературная нормализация, как предварительная операция термической обработки, может быть использована для улучшения эксплуатационных свойств стали.

Список литературы

1. Мухамедов А.А. Исследование свойств после перекристаллизации стали. Ми ТОМ. 1972. № 12. с. 14-20.
3. Рахимов Я., Абдукаххоров З. Влияние легирующих элементов на свойства углеродистых сталей // Материалы международной научно-практической интернет-конференции. - Астрахань, 2016.
3. Хрущов М.М., Бабичев М.А. Абразивное изнашивание. - М.: Наука, 1970.
4. Садовский Н.Д. Фазовая перекристаллизация при нагреве стали. Изд. АН УзР. СТН. 1989. № 1. с. 61-65.

ЭКОНОМИКА

Андрианова Е.В., Сочнев М.О.

РАЗВИТИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ

*Северный (Арктический) федеральный университет
имени М.В. Ломоносова*

Ключевые слова: макроэкономическая политика, макроэкономические показатели, инструменты бюджетно-налоговой политики, инструменты денежно-кредитной политики, экономический спад.

Keywords: macroeconomic policy, macroeconomic indicators, fiscal policy instruments, monetary policy instruments, economic downturn.

Аннотация: в статье рассматривается действие макроэкономических показателей в период кризисов. Проводимая в период экономического спада макроэкономическая политика в России, показывает важность информации макроэкономических инструментов. Исходя, из которой правительству необходимо вводить тот или иной инструментарий, так чтобы уменьшить последствия рецессии.

Abstract: the article examines the effect of macroeconomic indicators during crises. The macroeconomic policy pursued in Russia during the economic downturn shows the importance of information from macroeconomic instruments. Proceeding from which the government needs to introduce one or another instrument, so as to reduce the consequences of the recession.

Финансовые кризисы в нашей стране фактически послужили тестами для развития макроэкономической политики.

Актуальность этой темы заключается в получении информации о современных инструментах макроэкономической политики и об их важности в период экономического спада, ведь далеко не секрет, что общество и государство вместе являются довольно динамичной системой. С развитием общества также прогрессирует и экономика, появляются новые экономические системы, новые методы управления внешней и внутренней экономической политики. Меняется ценообразование, таможенная политика и многое другое.

Во время всемирного кризиса 2008 года модель введения макроэкономической политики была поставлена под сомнение, так как Россия и другие страны столкнулись с падением производства, серьёзным уровнем безработицы и снижением доходов населения.



Рисунок 1 - Реальные располагаемые доходы населения [5]

На диаграмме видно, как стремительно падали доходы населения, от чего можно сделать следующий вывод: правительство не справлялось в должной мере с принятием антикризисных мер, а виной тому, вероятнее всего, устаревшая модель поведения макроэкономической политики.

Применяя фискальную политику, государство стремится внести жизненно необходимые изменения, чтобы уменьшить размер налогов и грамотно распределить государственные расходы. С введением фискальной политики правительство старалось увеличить совокупные расходы, чтобы стимулировать повышение заработной платы и увеличение масштабов производства. Эта политика способна положительно влиять на спрос, ВВП и занятость населения.

Экспансионистская экономическая политика направлена на создание и увеличение денежной массы для ускорения экономического роста и в то же время она приводит к инфляции. Эта политика также сосредоточена на банковской системе и на увеличении денежной массы во всей экономике. Увеличение государственных инвестиций может привести к увеличению рабочих мест, доходов и увеличению совокупного спроса. Обратной стороной этого является спад, который замедляет экономическую активность и производство. Во время рецессии экономическая активность падает и в итоге влияет на уровень безработицы, производительность, валовой внутренний

продукт (ВВП) и на статус продаж и закупок. Времена рецессии можно рассматривать как нормальную часть современного экономического цикла.

Таблица 1 - Изменение ВВП и других показателей в ходе финансовых кризисов

Макроэкономические показатели	2008-2009 год	2015 год
ВВП	- 7,8 %	- 3,7 %
Внутренний спрос	- 14,2 %	- 10,3 %
Потребление домашних хозяйств	- 5,1 %	- 10,1 %
Валовое накопление	- 41,0 %	- 18 %
Накопление основного капитала	- 14,4 %	- 7,6 %
Экспорт	- 4,7 %	- 3,1 %
Импорт	- 30,4 %	- 25, 6 %

Представленные в таблице оценки подтверждают, что это были очень тяжелые кризисы. Можно сделать вывод, что государство, не имея бюджетных резервов, было вынуждено сокращать расходы. Проводить масштабную антикризисную политику [4].

Во время рецессии правительству необходимо было вводить в действие и приводить в жизнь экспансионистскую экономическую политику, а также фискальную и монетарную политики, так чтобы свести на нет долгосрочные последствия рецессии. Проведение фискальной, а также денежно-кредитной политики может помочь вывести экономику из экономического спада.

Монетарная политика использует инструмент, который помогает установить и изменить норматив обязательных резервов. Это достигается через банки. Для выполнения этого банк должен иметь в наличии один из двух типов принимаемых активов: валюта или монеты, а также средства, которые банк хранит в резервном запасе. Банки должны иметь резервы, равные долям различных типов депозитов, которые они имеют в настоящее время. При уменьшении коэффициента резервирования часть обязательных резервов обменивается на избыточный объем резервов. Это также увеличивает размер множителя депозита. Это может привести к нехватке избыточных запасов и может иметь сильный и неблагоприятный эффект во время кризисных ситуаций. В 2004 году по указанию президента РФ Путина В.В. был создан Стабилизационный фонд, призванный служить финансовым запасом страны на случай кризиса, а

в 2008 году был разделен на «Резервный фонд» и на «Фонд национального благосостояния».

Во время «острых фаз» всемирного кризиса 2008 года ЦБ повышал процент обязательного резерва для коммерческих банков, чтобы противостоять оттоку капиталов, однако, данное действие не помогло курсу рубля укрепиться. По мнению авторов, повышение процента обязательного резерва скорее направлено на поддержку банковской сферы, а банки в свою очередь, могут поддерживать малый и средний бизнес, что во время кризиса является отличной мерой сохранения рабочих мест и получения налогов с граждан и предпринимателей.

Таблица 2 - Краткая характеристика монетарной политики во времена кризисов 2008-2009 г.г., 2014-2015 г.г. [4].

Годы экономического спада в России	Среднесрочная политика	Режим курсовой политики	Приоритеты в период кризиса
2008-2009гг.	Поиски компромисса между сдерживанием инфляции и предотвращении чрезмерного укрепления рубля	Управляемый обменный курс	Поддержание стабильности за счет продажи валютных резервов
2014-2015г.г.	Переход к инфляционному таргетированию	Плавающий обменный курс	Стабилизация внутренних цен, адаптация платежного баланса

Для того, чтобы экспансионистская денежно-кредитная политика усиливала экономический рост и стабильность, необходимо увеличение денежной массы. Это достигается за счет увеличения объема заимствований, увеличения доступности кредитов и увеличения потребительских расходов. Монетарная политика регулирует доступность кредита от Центрального Банка, который затем контролирует фактическую денежную массу. Это достигается путем манипулирования денежной массой и процентными ставками.

Времена рецессии - это непростой период, когда экономическая активность падает и в итоге влияет на процентные ставки, денежную массу, ВВП, спрос и занятость населения. Цикл рецессии не должен быть временем беспорядков, а скорее временем, когда страна вступает

в новую фазу экономического роста. Чтобы избежать негативных последствий, важно, чтобы правительство грамотно проводило политику, которая включает как фискальную, так и монетарную. Они обе направлены на ускорение экономического роста, увеличение денежной массы и решение проблемы инфляции. Инструмент экспансионистской налогово-бюджетной политики направлен на снижение налогов, увеличение льгот и максимизирование государственных расходов. Денежно-кредитная политика, напротив, сосредотачивается на банковской системе и использовании ею скидок, изменений коэффициентов и операций на различных рынках для увеличения денежной массы. Понимание концепции того, что такое рецессия и как ей можно противодействовать, чтобы она стала частью нормального экономического цикла, - один из способов устранить панику и хаос, связанные с периодами экономического спада.

Процентные ставки могут увеличиваться или уменьшаться в зависимости от желаемой скорости роста. Это, в свою очередь, побуждает потребителей либо увеличивать расходы, либо сосредотачиваться на текущих необходимых продуктах вместо того, чтобы делать долгосрочные покупки. Все эти факторы влияют на бизнес и закупки, а также на спрос. Резервная система пытается использовать денежную массу, а также процентные ставки, чтобы стимулировать продажи и влиять на спрос, занятость населения и повышать общий уровень цен.

Снижение налогов - еще один способ увеличить совокупный спрос.

Политики часто пользуются рычагами налоговой политики, чтобы повлиять на экономический спад. Часто налоги рассматриваются только на основе прямого налога, однако существуют и другие платежи, производимые различными сегментами правительства, которые способствуют стабилизации экономики в целом. Налоги физических лиц обычно удерживаются из зарплаты, а затем уплачиваются работодателем в государственный бюджет. Политика экспансии предусматривает снижение налогов, что обеспечивает домашним и сельским хозяйствам дополнительный доход, который можно использовать, что в итоге приводит к увеличению расходов и положительному воздействию на экономику. Это стимулирует рост уровня производства и занятости, что ведёт к увеличению дохода.

Подводя итоги можно сделать следующий вывод: понимание принципов макроэкономики и умение правильно применять методы монетарной и фискальной политики помогают государству выйти из рецессии и подвести страну к экономическому росту.

Список литературы

1. Вечканов, Г.С. Макроэкономика: учебник для вузов [Текст] / Г.С. Вечканов, Г.Р. Вечканова. – Москва: Издательский дом «Питер», 2006. – 527 с.
2. Фридман А.А. Опорный конспект лекций по макроэкономике [Текст] / А.А. Фридман. – Москва: МФТИ, 2002. – 132 с.
3. Федеральная служба государственной статистики: сайт. – [Электронный ресурс] Режим доступа: URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 29.08.2020)
4. Гурвич Е. Развитие Макроэкономической политики в России: прогресс и проблемы [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.studmed.ru/gurvich-e-razvitie-makroekonomicheskoy-politiki-v-rossii-progress-i-problemy_8fcd3957a9b.html (дата обращения 07.09.2020г.)
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: официальный сайт

Жильников А.Ю., Бугрин Н.А.

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ПЕРСОНАЛОМ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: управление персоналом, организация, персонал, подходы к управлению.

Keywords: personnelmanagement, organization, personnel, management approaches.

Аннотация: данная статья посвящена анализу и рассмотрению основных подходов управления персоналом. Проведенное исследование позволяет сделать вывод о том, что проблема продуктивного управления персоналом является одной из актуальнейших проблем эффективности организации. Для Российской Федерации данная проблема является относительно новой. Ее современный характер требует изучения накопленного отечественного и зарубежного опыта.

Abstract: This article is devoted to the analysis and consideration of the main concepts of personnelmanagement. The conducted research allows us to conclude that the problem of productive personnel management is one of the most urgent problems of the organization's efficiency. This problem is relatively new for the Russian Federation. Its modernnature requires studying the accumulated domestic and foreign experience.

Управление персоналом - это совокупность различных методов управленческого воздействия на организацию, условия работы и формирование навыков сотрудников.

Вышеупомянутые методы позволяют максимально использовать рабочий потенциал в интересах организации или компании.

Управление человеческими ресурсами - это целевое воздействие на компонент человеческих ресурсов организации, направленное на установление соответствия между целями организации и навыками ее сотрудников. Управление человеческими ресурсами основано на общем представлении о месте человека в организации.

Менеджмент персонала считается одним из основных элементов управленческой деятельности, определяющих роль и место, присвоенные человеку в рамках организации.

Термин «управление», по своей сути, является довольно неоднозначным.

Данное понятие можно трактовать несколькими способами: управления персоналом, управления человеческими ресурсами или просто человеком. Изначально может сложиться впечатление, что данные термины равнозначны, но для теории управления эти понятия принципиально разные.

Управление персоналом – деятельность, которая ориентирована на совокупность определенных правил и методов воздействия на процесс труда сотрудников с целью формирования у них навыков, необходимых для максимизации трудового потенциала.

Управление человеческими ресурсами подразумевает под собой деятельность, которая направлена на объединение основных трудовых компонентов, а именно: трудовой функции и межличностных отношений сотрудников. Этот подход основывается на рассмотрении работника, являющегося основным элементом организации, которая носит социальный характер.

Управление человеком рассматривает несколько аспектов для комфортных условий для труда: выстраивание дружественных отношений в коллективе, оказание помощи в саморазвитии, что способствует максимизации труда работника.

Менеджмент персонала как наука начал формироваться более ста лет назад, в период, когда управление организацией и управление персоналом организации считались практически тождественными. Более чем за столетие место и значение человека в организации достаточно серьезно изменились. Это способствовало конкретизации

уже существующих и формированию новых концепций управления персоналом.

На данный момент науке известно достаточно большое число подходов к управлению персоналом организации. В современных условиях рыночной экономики наиболее приемлемым является подход известного российского ученого в области менеджмента Л.И. Евенко, прослеживающего изменение представлений об управлении с ходом времени. Автор выделяет четыре концепции, которые развиваются в рамках трех основных подходов управления: экономического, организационного и гуманистического[2].

Экономический подход стимулировал появление концепции, в рамках которой доминирующее положение занимает инструментальная, а не управленческая подготовка персонала.

Этот подход получил свое название согласно концепции использования трудовых ресурсов.

Изучая данный подход более детально, стоит отметить, что организация рассматривается как механизм, который функционирует в рамках определённой структуры, что обеспечивает стабильность и предсказуемость организационной деятельности. Однозначно, подобный подход базируется на ряде определенных принципов: обеспечение получения подчиненным приказа непосредственно от линейного руководителя; выстраивание вертикальной иерархии: сверху вниз; улучшение системы контроля, позволяющей достичь максимального соответствия между полномочиями и порученной работой сотрудника; формирование эффективной системы стимулирования персонала посредством заслуженного вознаграждения за выполненную работу.

В рамках органического подхода, организация расценивалась как живая система, существующая в рамках окружающей среды.

В этой связи организация рассматривалась в нескольких аспектах: отождествление ее с личностью и человеческим мозгом.

Отождествление организации с личностью основывалось на утверждении о том, что организация, как и сам человек, проходит основные стадии жизненного цикла: рождение, взросление, старение и смерть. Позже было сформулировано положение о том, что организация имеет потребности и мотивы своей деятельности, что присуще и человеку[5].

Сравнение организации с человеческим мозгом дало возможность взглянуть на деятельность организации по аналогии с деятельностью человеческого мозга. Это позволило по-другому посмотреть на

управление персоналом организации, по сравнению с экономическим подходом, в котором проводилась аналогия организации с механизмом.

Воспользовавшись метафорой голограммы, любая часть, содержащая в себе целостное изображение, можно отметить, что разным частям мозга свойственны различные виды активности, но, что касается контроля конкретного поведения, то в данном случае он не ограничен.

Главный секрет мозга заключается не в разделении узкой специализации, а систематизации и системности, для которых важнейшую роль играют соотношения, каждый раз создающиеся в избыточном количестве.

Следовательно, можно определить следующие положения голографического структурирования организации:

1. Сохранность организации в каждой ее части вплоть до каждого работника.

2. Создание множественных связей между частями организации.

3. Развитие и специализации персонала, и его универсализации.

4. Создание условий для самоорганизации каждого коллектива и работника.

Необходимо отметить, что принятие управленческих решений никогда не может быть полностью рациональным, поскольку в реальности работники управленческого аппарата:

1. Действуют на основе неполной информации.

2. Способны исследовать только ограниченный набор вариантов каждого решения.

3. Неспособны точно оценить результатов[6].

Следовательно, проанализировав данную концепцию, можно сделать вывод о том, что управленцы чаще всего действуют в условиях ограниченной информированности об окружающей среде, поэтому неспособны в полной мере оценить результаты принятия какого-либо решения.

Подводя итог, отметим, что органический подход базируется на необходимости уделения внимания окружающей среде, в которой функционирует организация, с целью выявления и удовлетворения потребностей организации для ее выживания.

Гуманистический подход является самым «молодым». Своего активного развития он достиг совсем недавно. Основополагающей идеей этого подхода является представление об организации как о культурном феномене, т.е. данная концепция базируется на тезисе

указывающим на то, что организационная культура предприятия обуславливает представление об этом предприятии. Согласно гуманистическому подходу культура может рассматриваться как процесс создания реальности, которая позволяет людям видеть и понимать события, действия, ситуации определенным образом и придавать смысл и значение своему собственному поведению. Кажется, что вся жизнь человека определяется писаными и особенно неписаными правилами. Однако на самом деле обычно правила являются лишь средством, а основное действие разворачивается лишь в момент выбора: какое из правил применять в данном случае. Собственное понимание ситуации определяет то, какой набор правил мы используем. Каждая ветвь организации нагружена символическим смыслом и помогает создавать реальность. Так, еженедельные или ежегодные совещания - это пустая трата времени, но могут быть поняты как ритуал, который служит некоторым скрытым функциям. Гуманистический подход сосредотачивается на человеческой стороне организации, о чем мало говорят другие подходы.

С точки зрения данного параметра важно, насколько работники предприятия вовлечены в существующую систему ценностей, то есть в какой степени они безоговорочно принимают ее как «свою собственную». Также важно, существует ли предприятие в целом по идентичным правилам и принципам принятия решения или всё же на предприятии различные группы живут по разным правилам и исповедуют разные принципы.

На данный момент, между теоретиками уже не возникает разногласий о влиянии культурного контекста на управление персоналом, по скольку это является очевидным. В рамках гуманистического подхода организационная культура является важным элементом, позволяющим сотрудникам выстраивать модель поведения определенным образом в какой-либо ситуации. Это исходит из того, что в каждой организации существуют свои как писанные, так и неписанные стандарты поведения, на практике являющиеся лишь средством, а не ориентиром [1].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что гуманистический подход делает акцент на человеческой стороне организации, что и является отличительной чертой этого подхода от других. Гуманистическая концепция, однозначно, обладает своей позитивной ролью, состоящей в следующем:

1) взгляд на организацию под ракурсом влияния на нее организационной культуры помогает управленцам сделать свою деятельность более эффективной;

2) гуманистический подход помогает понять, с помощью каких символов и образов осуществляется деятельность сотрудников. Понимание этого позволяет влиять на организационную реальность посредством элементов организационной культуры: фольклор, нормы, язык. Все это помогает руководителям осуществлять действия, направленные не просто на мотивирование или координацию сотрудников, а на формирование, осуществление и развитие определенных смыслов и символов;

3) гуманистический подход также дает понимание того, что организация способна не только приспосабливаться к уже существующей окружающей среде, но и изменять ее, исходя из того, какова миссия организации. То есть разработка миссии или стратегии организации может привести к преобразованию существующей окружающей среды [3].

Итак, проанализировав одну из классификаций подходов к управлению, можно сделать вывод о том, что продуктивное развитие организации основывается не только на изменении технологической, но и человеческой составляющей деятельности организации: на изменении ценностей, которые заложены в основе взаимоотношений людей.

Кроме того, анализ этой концепции позволяет автору отметить то, что каждый из подходов, существующих в рамках концепции, имеет ряд положительных сторон. Так, экономический подход дал начало концепции использования трудовых ресурсов, в рамках которой пропагандируется упорядоченность отношений между частями целой организации [7].

Органический подход, в свою очередь, дал начало концепции управления человеческими ресурсами, обозначил новую перспективу управления персоналом и способствовал рождению нового представления об организации.

И, наконец, гуманистический подход исходит из концепции управления человеком и из представления об организации как культурном феномене, что позволяет понять, каким образом осуществляется интеграция людей в организации[4]

Список литературы

1. Кибанов А.Я. Управление персоналом организации: Учебник. – 4-е издание, доп. и перераб. – М., 2017.- 137 с.
2. Веснин В.Р. Управление персоналом: теория и практика: Учебник. – М., 2016.- 64 с.

3. Базаров Т.Ю., Еремина Б.Л. Управление персоналом: Учебное пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2010.- 198 с.

4. Маслов Е.В. Управление персоналом предприятия: Учебное пособие / Под ред. П.В. Шеметова. - М: ИНФРА-М: Новосибирск НГАЭ и У, 2017. - 177 с.

5. Гончаров В.В. В поисках совершенства управления: руководство для высшего управленческого персонала / В.В. Гончаров. – М.: МНИИПУ, 2017. - 62 с.

6. Евенко Л.И. Бизнес-образование: Специфика, программы, технологии, организация: Учебное пособие / Под ред. С.Р. Филоновича / Годин В.В. / Л.И. Зобов. –М.: ЮНИТИ, 2010. - 124 с.

7. Анисимов Ю.П., Журавлев Ю.В., Куксова И.В., Балабанова Л.И., Жильников А.Ю., Елагина Т.В. Пространственный анализ развития инновационного потенциала предприятий// Вестник ВГУИТ. – 2019.- № 1 (81). - С. 391-39

Кривенда Е.А.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ И ЕЁ РОЛЬ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: Экономика, конкуренция, конкурентоспособность, качество продукции, конкурентное преимущество, рыночная экономика.

Keywords: Economy, competition, competitiveness, product quality, competitive advantage, market economy.

Аннотация: В данной статье раскрывается сущность конкурентоспособности и рассматривается её роль в рыночной экономике.

Abstract: This article reveals the essence of competitiveness and examines its role in the market economy.

С самого появления рыночных отношений конкурентоспособность как и конкуренция играли огромную роль в развитии экономики. Они напрямую связаны друг с другом, и именно эта связь помогает развивать и совершенствовать рыночные механизмы. Ведь именно наличие конкуренции (соперничества) ещё с появления первых рынков заставляло торговцев улучшать характеристики предлагаемых потребителю товаров, будь то снижение цены или использование более

качественного сырья при изготовлении. Чем больше покупка удовлетворяла потребности покупателей, тем больший доход был у торговца.

Так что же такое конкуренция?

Конкуренция – это борьба субъектов экономических отношений за право воздействовать на рынок в большей степени чем конкурент.

Одним из самых проверенных способов завоевать и закрепить за собой место на рынке является возможность сделать товар или услугу более привлекательными для покупателей нежели аналоги, дополнительные свойства или отсутствие видимых недостатков повышают конкурентоспособность товара.

До сих пор не существует универсального определения конкурентоспособности. Все существующие сейчас рассматривают конкурентоспособность только с одной стороны. Вот некоторые её интерпретации.

1) Конкурентоспособность как одно из свойств товаров или предприятий выступать наравне с конкурирующими (товарами или предприятиями). (М. Портер)

2) Конкурентоспособность как совокупность характеристик предприятия, позволяющих конкретному (предприятию) успешно оперировать в конкретном регионе сбыта в определённый период, поставляя конкурентоспособные товары и услуги.

3) Конкурентоспособность как способность объекта выдерживать конкуренцию в сравнении с аналогичными объектами на данном рынке (Р.А. Фатхутдинов)

Конкурентоспособность делится на 4 уровня по территориальному подходу к разделению конкурентоспособности на виды по экономическим субъектам.

1) Конкурентоспособность продукции (индивидуальный уровень) – возможность данной продукции удовлетворить запросы потребителей в определённой местности в рассматриваемый период времени;

2) Конкурентоспособность предприятия (микроуровень) - совокупность преимуществ данного предприятия среди ему подобных;

3) Конкурентоспособность региона (мезоуровень) – влияние определённого региона на экономическую ситуацию в стране,;

4) Конкурентоспособность страны (макроуровень) – влияние страны на экономическую ситуацию в мире. Оно определяется такими показателями как макроэкономические показатели, качество государственного регулирования, эффективность бизнеса и инфраструктура. По данным на 2020 год (институт IMD (Лозанна))

Россия оказалась на 50 месте, опустившись на 5 строчек вниз. Если же смотреть на глобальный индекс конкурентоспособности, то можно заметить что Россия поднялась на одну строчку вверх в сравнении с 2019 годом и оказалась на 48 месте.

Отдельно выделяют конкурентоспособность отрасли – влияние отрасли на экономику региона (страны).

Понять и определить конкурентоспособность того или иного экономического субъекта позволяют их характеристики. Они могут выступать как критерии (характеристики предмета или услуги) или как факторы (характеристики более крупных экономических субъектов) в зависимости от того к какому экономическому субъекту относятся.

Основные критерии конкурентоспособности товара или услуги:

1) Уровень качества – соответствие характеристик товара или услуги стандартам, принятым в данной стране.

2) Социальная адресность – характеристики продукции или услуг, соотносящиеся с потребностями одного человека или группы лиц. Подобные товары могут иметь специфические функции (или внешний вид) и быть сделаны на заказ (например товары и услуги для лиц с инвалидностью).

3) Подлинность – принадлежность товара к определённому бренду, обычно подтверждается наличием необходимых документов. Если подобных документов не имеется, то подобный товар не является конкурентоспособным. Изготовление контрафакта (нарушение авторских прав) может караться административным штрафом в размере 40 тысяч и конфискацией контрафакта (ст. 7.12 КоАП РФ) или лишение свободы сроком до 2-х лет (ст. 146 УК РФ). Последняя мера пресечения применяется, если потерпевшее физическое или юридическое лицо понесло крупный или особо крупный ущерб.

4) Безопасность – соответствие товара или услуги требованиям безопасности.

5) Потребительская новизна – товар или услуга относительно новы на рынке на данной территории и в данный момент времени актуальны. Чем меньше времени прошло с момента выпуска товара или услуги на рынок, тем больше потребителей приобретут их. Моральное старение товара или услуги зависит от того, в каком из сегментов рынка они находятся. Так, чаще всего моральное старение товара происходит на рынке цифровой и бытовой техники, вследствие научно-технического прогресса.

6) Имидж – сложившийся в сознании потребителей образ товара или услуги. Потребитель в большинстве случаев приобретёт товар

проверенной фирмы, даже если рядом будет стоять его аналог с расширенным функционалом.

7) Информативность – чем больше информации о преимуществах данного товара или услуги в сравнении с их аналогами, тем более конкурентоспособен товар или услуга.

8) Цена потребления - потребитель старается приобрести как можно более качественный товар или услугу за меньшую цену или же в крайнем случае соблюсти баланс цена – качество, при условии что и то и то приемлемо для покупателя. При выполнении одного из этих условий (цена < качество, цена = качество) конкурентоспособность товара возрастает. Если же эти условия не выполняются или цена на данный значительно выше, чем можно предположить исходя из качества, то конкурентоспособность данного товара или услуги на рынке ощутимо падает.

Факторы конкурентоспособности чаще всего определяют важные характеристики конкурентоспособности предприятия, региона или страны. Основными являются географическое расположение и климатические условия в которых находится производство, а также развитие инфраструктуры и уровень образования работников (или населения, если мы говорим о регионе или стране). Также очень важны такие факторы как финансовая устойчивость, наличие крупных финансовых ресурсов, положительная репутация и др.

Конкурентоспособность в условиях современной рыночной экономики играет очень важную роль. Всего можно выделить три основных направления конкурентоспособности:

- Конкурентоспособность как фактор национальной безопасности;

Конкурентоспособные производства обеспечивают безопасность страны сразу в двух сферах – экономической и социальной.

Высокая конкурентоспособность товаров и услуг обеспечит возможность успешного экспорта товара и как следствие, получение высокой прибыли.

Также высокая конкурентоспособность отечественных производств обеспечит рабочие места для населения, так как вытеснение их приводит к усилению безработицы, а, следовательно, к падению доходов населения. Достигается продовольственная и фармацевтическая независимость (на еду в России у среднестатистического гражданина уходит более 50 % от дохода), что позволяет избегать зависимости от других стран.

- Конкурентоспособность как фактор успешного импортозамещения;

Импортозамещение – тип внутренней государственной политики, направленной на защиту собственных производителей и замещение иностранных товаров собственными.

Успешность этого процесса напрямую зависит от конкурентоспособности отечественных товаров, поэтому перед предприятиями ставятся такие задачи как увеличение производства или разработка новых производств.

В некоторых случаях импортозамещение невозможно.

- Конкурентоспособность как носитель информации о потребностях населения.

Конкурентоспособность некоторых товаров напрямую зависит от спроса на него, поэтому падение или повышение спроса на товары сигнализирует о потребностях населения.

Список литературы

1. Васин С.Г. Управление качеством. всеобщий подход. - М.: Издательство Юрайт, 2014. - 404 с
2. Современный стратегический анализ: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н. С. Отварухина, В. Р. Веснин. - М. : Издательство Юрайт, 2017. - 427 с
3. Еремеева, Н. В. Конкурентоспособность товаров и услуг / Еремеева Н. В. , Калачев С. Л. - Москва : КолосС, 2006. - 192 с.
4. Конкурентоспособность товаров и услуг : учебник для бакалавров / И. М. Лифиц. — 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Издательство Юрайт, 2014. - 437 с.

Ойченко Ю.О.

ДИДЖИТАЛИЗАЦИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ КАК СРЕДСТВО МИНИМИЗАЦИИ ИЗДЕРЖЕК КОМПАНИИ

Военно-воздушная Академия

им. профессора Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина

Ключевые слова: диджитализация, бизнес-процессы, интернет-маркетинг, цифровые технологии.

Key words: digitalization, business processes, internet marketing, digital technologies.

Аннотация: Для владельцев вывод бизнеса в онлайн – это десятки удобных сервисов, позволяющих настроить автоматические продажи, управлять развитием компании и контролировать процессы, упростить

бухгалтерию, оптимизировать персонал и многое другое. В том числе – отличный способ улучшения репутации и повышения лояльности клиентов.

Для потенциальных покупателей диджитализация – быстрое знакомство с компанией и ее продуктами, удобство покупок. Бизнес в оффлайне не способен также акцентировано работать на целевую аудиторию, обеспечивать полноценную обратную связь, изучать спрос, подстраиваться под ожидания покупателей. И самое главное. Диджитализация – это удобство и выгода для обеих сторон.

Abstract: For business owners, launching a business online is dozens of convenient services that allow you to set up automatic sales, manage company development and control processes, simplify accounting, optimize personnel, and much more. Including - a great way to improve your reputation and increase customer loyalty.

For potential buyers, digitalization is a quick acquaintance with the company and its products, convenience of shopping. An offline business is not able to work with the target audience in the same way, provide full feedback, study demand, and adjust to customer expectations. And the most important thing. Digitalization is a convenience and benefit for both parties.

Сегодня цифровой мир входит в каждый аспект нашей жизни, начиная от того, как мы тратим время, и до того, как распоряжаемся деньгами. Он меняет привычный способ коммуникации, развлечений и получения новой информации. Мы становимся цифровыми потребителями, которые ищут продукты и услуги не в страничных каталогах, а в поисковых системах.

Диджитализация - это переход от индустриальной эпохи и аналоговых технологий к эпохе цифровых технологий и инноваций в цифровом бизнесе.

Диджитализация бизнеса - это движущая сила, способствующая его продвижению. Ее основными преимуществами являются:

- экономия времени и повышение продуктивности;
- автоматизация производства и других внутренних процессов компании;
- оптимизация и улучшение коммуникаций как внутренних, так и внешних;
- выход на новый уровень обслуживания клиентов и поощрение их к приобретению большего количества продуктов;
- конкурентные возможности за счет улучшения клиентского опыта и общей оптимизации рабочего процесса.

Диджитализация трансформирует и оптимизирует бизнес-процессы, что в последующем повышает производительность компании и улучшает опыт взаимодействия с клиентами.

Процесс информатизации коснулся всех сфер бизнеса начиная от получения и удерживания новых клиентов и заканчивая тем, как представлять и управлять репутацией компании с помощью интернета.

Если в прошлом для его создания было достаточно построить магазин, то сейчас потребители хотят видеть, что вы можете им предложить прежде, чем совершить покупку. До появления интернета колонка объявлений в газете могла привлечь новых клиентов, но в наши дни целевая аудитория потребляет все больше цифровых данных.

Ведение бизнеса и управление клиентами в цифровой форме имеет следующие преимущества:

- высокая конкурентоспособность;
- упрощение работы с информацией;
- утверждение позитивного имиджа;
- улучшение лояльности клиентов к бренду;
- экономия денежных средств.

В то же время, нельзя забывать о рисках, связанных с безопасностью. Инфраструктура компаний должна быть надежно защищена как от целенаправленного взлома, так и от случайных неполадок вроде блокировок внешних сервисов или элементов глобальной сети.

Развитие технологий открывает перспективы для новых бизнес-моделей и смежных направлений деятельности: скажем, сельхозкомпании, на основании своего опыта и наработок, могут предоставлять информацию поставщикам о средней урожайности, погоде, ценах на рынке. Мобильные операторы сотрудничают с транспортными компаниями, обеспечивая анализ маршрутов и перемещений абонентов, а также помогая оптимизировать логистику. Это позволяет выводить на рынок новые продукты, облегчающие жизнь людей и приносящие немалую прибыль компании в новой для нее отрасли.

Интернет-маркетинг уже стал главным направлением для отделов продаж. Если товар или услуга не представлены в интернете, компания вряд ли сможет выйти за пределы одного региона, тогда как онлайн-магазин может сразу вывести на мировой уровень продаж. В связи с этим многие компании переводят свои услуги в формат подписок. Это удобно для потребителя и выгодно производителю. Любой товар

может стать подпиской. Даже если предприятие выпекает хлеб или торгует автозапчастями, доставку и реализацию этих продуктов можно наладить на постоянной основе для клиентов. Клиент больше не беспокоится, успеет ли он в булочную после работы, а предприниматель знает, что гарантированно обеспечит сбыт товара.

Список литературы

1. MENTAMORE [Электронный ресурс], - Режим доступа: <https://mentamore.com/socium/didzhitalizaciya.html>
2. Громов, А.И. Управление бизнес-процессами: современные методы. монография / А.И. Громов, А. Фляйшман, В. Шмидт. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 367 с.
3. Джестон, Д. Управление бизнес-процессами. Практическое руководство по успешной реализации проектов / Д. Джестон, Й. Нелис. - М.: Символ, 2015. - 512 с.
4. Джестон, Д. Управление бизнес-процессами. Практич. руководство по успешной реализации проектов / Д. Джестон. - М.: Символ-Плюс, 2008. - 512 с.
5. Долганова, О.И. Моделирование бизнес-процессов: Учебник и практикум для академического бакалавриата / О.И. Долганова, Е.В. Виноградова, А.М. Лобанова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 289 с.
6. Елиферов, В.Г. Бизнес-процессы: Регламентация и управление: Учебник / В.Г. Елиферов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 319 с.
7. Крышкин, О. Настольная книга по внутреннему аудиту: Риски и бизнес-процессы. / О. Крышкин. - М.: Альпина Паблишер, 2016. - 477 с.
8. Маклаков, А.Г. Моделирование бизнес-процессов с ALLFusion Process Modeler (BPwin 4.1). / А.Г. Маклаков. - М.: Диалог-МИФИ, 2008. - 240 с.

Суворова А.В., Бальжанова В.С., Гомбоева С.М.

МЕНЕДЖМЕНТ И УПРАВЛЕНИЕ КАК ОСНОВА РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

*Бурятская государственная сельскохозяйственная академия
имени В.Р. Филиппова*

Ключевые слова: управление, теория, менеджмент, развитие, экономика, координация, процесс, эффективность управления.

Keyword: management, theory, management, development, Economics, coordination, process, management efficiency.

Аннотация: В данной статье рассмотрены понятия менеджмент и управление. Рассмотрена роль управления и менеджмента как основа развития экономики. Даны предложения развития управления для устойчивого развития отраслей экономики.

Abstract: this article discusses the concepts of management and management. The role of management and management as the basis of economic development is considered. Suggestions for the development of management for the sustainable development of economic sectors are given.

Для того, чтобы организация могла добиться своих целей, ее задачи должны быть скоординированы. Поэтому управление является существенно важной деятельностью для организации и основой развития экономики. Оно представляет собой неотъемлемую часть любой человеческой деятельности, которая в той или иной степени нуждается в координации. В управлении нуждается не только производство, но и государства, города территории, отрасли, больницы и университеты, церкви и агентства социального обеспечения. Причиной бедственного положения общества, как правило, является отсутствие должного управления либо нарушение старшинства между людьми.

Английское слово «менеджмент» происходит от корня латинского слова «манис»- рука. Первоначально оно относилась к сфере управления животными, и означало искусство управлять лошадьми. Позже это слово перенесено в сферу человеческой деятельности и стало обозначать область науки и практики управления людьми и организациями.

Таким образом, оказывается, что менеджмент и управление в переводной литературе определяется как слова-синонимы.

В современной теории и практике под менеджментом понимается процесс руководства (управления) отдельным работником, рабочей группой организацией в целом. Практически все известные зарубежные энциклопедии трактуют понятие «менеджмент» как процесс достижения целей организации руками других людей. Субъектом этого процесса является менеджер[1].

Менеджмент (управление) — это процесс, направленный на достижение целей организации посредством упорядочения преобразований исходных субстанций или ресурсов (труда, материалов, денег, информации и т.п.) в требуемые результаты (изделия, услуги). Как известно, менеджеры воздействуют прежде

всего на главный элемент организации - людей, координируя их деятельность.

Эффективность менеджмента определяется как соотношение результатов работы и использованных для их получения ресурсов. Менеджеры, осуществляющие управление, не имея научных знаний, вынуждены полагаться лишь на опыт, интуицию и везение. Однако опыта многим из них не хватает. Менеджеры лучше руководят и достигают более высоких результатов, если владеют теорией менеджмента и умело применяют свои знания на практике.

Менеджмент предназначен для решения практических задач. Он нацелен на исследование и разработку правил эффективного управления с целью достижения высоких результатов, являющихся критерием его качества. Отсюда вытекают следующие требования к теории менеджмента: во-первых, она должна предоставлять работникам, занятым практической деятельностью, знания, помогающие им повысить уровень управления; во-вторых, способствовать повышению квалификации менеджеров и особенно подготовке претендентов на эти должности; в-третьих, определять области и проблемы, требующие дальнейшего изучения и разработки в целях содействия развитию познавательной базы.

Менеджмент - междисциплинарная отрасль науки. Это не означает, что он является эклектической наукой. У него есть собственный источник познания (практика), пополняемый знаниями различных научных дисциплин, без которых менеджмент не смог бы развиваться. Междисциплинарность - одна из основных причин, вызвавших информационный взрыв в области управления.

Можно выделить следующие источники познания, используемые менеджментом:

1. Первоначально и затем в течение нескольких десятилетий менеджмент в основном подпитывался информацией, получаемой в ходе управленческой деятельности, иными словами, его источником служили эмпирические знания. Подавляющее большинство авторов публикаций представляли менеджеры, желавшие поделиться своим опытом. Опыт менеджеров и сейчас является важным источником познания и содействует созданию теории менеджмента.

2. До начала 50-х годов наука мало способствовала развитию менеджмента. Однако следующие десятилетия ознаменовались ее бурной активностью. Теорию менеджмента обогатили различные научные дисциплины. Наибольший вклад внесли психологи, социологи, антропологи, математики (прежде всего специалисты в

области исследований операций и "науки управления"). Эти ученые считают менеджмент важным социальным феноменом, а менеджеров - существенным элементом общества. Они стремятся понять и объяснить менеджмент с точки зрения своей науки. Развитию теории также способствовали философия, политические науки, история, право, экономика, логистика, бухгалтерский учет, наука о вычислительных машинах, технические науки и другие отрасли знаний.

Информационный взрыв в области управления оказал позитивное влияние на теорию менеджмента, но вместе с тем имел и негативные последствия. Представители различных областей науки не только ставили новые вопросы, предлагали постулаты, методы исследования и решения задач, но и начали интерпретировать менеджмент в соответствии со своими представлениями и даже выдвигали отличное от общепринятого понимание теории менеджмента.

В теории менеджмента наступила путаница, в результате чего ситуацию, сложившуюся в начале 60-х годов, стали характеризовать как "настоящие джунгли". В этой связи многие авторы констатировали, что единой универсальной теории менеджмента не существует. Эта точка зрения распространена и сейчас [2,3].

Теория менеджмента становится предметом международных исследований, приобретая все более интернациональный характер. Эта тенденция вызвана прежде всего расширением сферы деятельности транснациональных компаний и распространением ее на новые страны. В этой связи возникает необходимость разрабатывать методы управления людьми, товарами и денежными средствами в новых условиях, чему способствует освоение "ноу-хау" менеджмента других стран. Это важный, но часто не учитываемый фактор роста производительности и экономического развития.

Ряд ученых склонны рассматривать менеджмент через призму процесса принятия решений, считая его основой теории менеджмента. Принятие решений - важная составляющая менеджмента, необходимая при преобразовании исходных элементов в результаты деятельности. Это действие связано со всеми функциями менеджмента, но не исчерпывает их. Оно является лишь частью менеджмента. В функции менеджмента помимо принятия решений входит воздействие принимающих решений на тех, кто их реализует.

С развитием кибернетики стало формироваться понимание менеджмента как информационного процесса. Безусловно, наличие информации является важной предпосылкой выполнения функций

субъекта управления, т.е. менеджера. Посредством информационных процессов реализуются все функции менеджмента. Поэтому каждая организация создает информационную систему. Однако, несмотря на значимость информационного процесса, отождествлять с ним менеджмент нельзя. Это - один из важных аспектов менеджмента и условие его реализации.

В связи с наличием различных подходов к менеджменту актуальна проблема их оценки. Прежде всего возникает вопрос: могут ли существовать различные теории менеджмента, по-разному трактующие сущность и содержание процесса менеджмента, или речь идет об отдельных разделах единой теории менеджмента, решающих определенные проблемы и применяющих разные методы исследований.

На наш взгляд, различные подходы к менеджменту не являются самостоятельными, независимыми теориями, а представляют собой результат интеллектуального разделения труда при изучении и разработке процесса управления и поэтому в своей совокупности составляют логически упорядоченную теорию.

Для комплексного понимания и наилучшей реализации менеджмента необходимы разнообразные знания, получаемые при использовании всех известных подходов. Каждый из них в определенной мере способствует объяснению и совершенствованию управления. Только интеграция, синтез достижений отдельных научных дисциплин в сочетании с практическим опытом могут дать целостное представление о менеджменте и помочь при разработке его теории.

Проблема в том, чтобы найти способ, позволяющий использовать достижения многих научных дисциплин, обобщить опыт менеджеров и на этой базе разработать теорию менеджмента и управления. Эта цель достижима только на основе применения системного подхода.

В заключение следует подчеркнуть, что теория менеджмента - научная дисциплина, ориентированная на решение практических задач. Менеджер — это специалист, профессионально занимающийся управленческой деятельностью в конкретной области функционирования фирмы и экономики.

Список литературы

1. Суворова А.В., Малаханова М.Д. Современные проблемы управления предприятием/ А.В. Суворова, М.Д.Малаханова // I Всероссийская научно-практическая студенческая конференция

«Россия и мировое сообщество: экономическое, социальное, технико-технологическое развитие». -2019.-С.87-92.

2. Тимофеева Н.С., Забродина М.Ю. Проблемы управления персоналом организации // Первая ступень в науке. Сборник трудов по результатам работы VI Международной научно-практической студенческой конференции. - 2018.- С. 192-194.

3. Тимофеева Н.С. Направления устойчивого развития менеджмента организаций агропромышленного комплекса // Наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения. Материалы национальной научно-практической конференции. -2019.- С. 291-294.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Баева Н.А., Косякова В.С.

КАТЕГОРИЯ «СВИДЕТЕЛЬ» В ДОКТРИНЕ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА: РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ

Российский государственный университет правосудия

Ключевые слова: свидетель, свидетельский иммунитет, права и законные интересы, процессуальный статус, производство по уголовному делу

Keywords: witness, witness immunity, rights and legitimate interests, procedural status, criminal proceedings

Аннотация: в статье на основе ретроспективного правового статуса свидетеля делается вывод, что его развитие сопряжено с кодификациями уголовно-процессуального законодательства 1864, 1923, 1960, 2001 годов. Однако, содержание соответствующего института нельзя назвать стабильным. Прослеживается развитие статуса свидетеля от второстепенной фигуры уголовного судопроизводства до полноценного участника уголовного процесса, выполняющего вспомогательную функцию – содействие расследованию и разрешению уголовного дела по существу.

Abstract: Abstract: The article concludes, on the basis of the retrospective legal status of the witness, that its development is associated with the codifications of the criminal procedure legislation of 1864, 1923, 1960, 2001. However, the content of the relevant institute cannot be called stable. The status of a witness can be traced from a secondary figure in criminal proceedings to a full-fledged participant in the criminal process, which performs an auxiliary function - to assist in the investigation and resolution of a criminal case on the merits

Исследование правового положения свидетеля в уголовном процессе России, на наш взгляд, необходимо осуществлять с использованием ретроспективного метода анализа уголовно-процессуального законодательства и научных подходов к толкованию соответствующей дефиниции, что позволит определить сущность российской правовой традиции определения места названного участника уголовного процесса в общем механизме производства по уголовному делу, а также его роль в доказывании.

Нельзя утверждать, что исторический анализ процессуального положения свидетеля был востребован как предмет специальных исследований, однако изучение существующей литературы по теме позволяет сделать вывод о том, что общие подходы к проблеме стандартны. Так, подавляющее большинство учёных-процессуалистов традиционно начинает анализ российского законодательства с положений Русской Правды, Новгородской и Псковской судебных грамот, Судебников 1495 и 1550 годов, Соборного уложения 1649 года [1, с. 15-26]. Отдавая дань значимости таких исследований, отметим, что наиболее взвешенной с точки зрения содержательности утративших силу нормативно-правовых актов в контексте определения правового положения свидетеля, на наш взгляд, является позиция тех специалистов, которые связывают наличие системной правовой регламентации статуса названного участника уголовного процесса с принятием Устава уголовного судопроизводства 1864 года (далее – УУС) [2]. Именно в этот период положения уголовно-процессуального закона впервые получили доктринальное толкование, что позволяет провести определенные параллели с советским и современным российским законодательством.

Принятие УУС в науке уголовного процесса оценивается как эволюционный скачок в развитии уголовно-процессуального законодательства, что связывается не только с введением состязательной формы уголовного судопроизводства, но и глобальной систематизацией и детализацией практически всех институтов уголовно-процессуального права. В этом смысле институт свидетельских показаний, а, соответственно, и правовое положение свидетеля не являются исключением. Например, обстоятельства, исключающие возможность получения от лица свидетельских показаний, детализировались в ст. 702-702 УУС, анализ содержания которых позволяет классифицировать их на несколько групп:

1) обстоятельства, во всех случаях, исключающие возможность допроса лица в качестве свидетеля: наличие психического заболевания, наличие духовного сана, исполнение обязанностей присяжного поверенного и защитника подсудимого;

2) обстоятельства, наличие которых предусматривает волеизъявление лица на дачу свидетельских показаний: родственные связи с подсудимым по прямой восходящей и нисходящей линиям, супружество;

3) обстоятельства, исключающие возможность дачи свидетельских показаний под присягой: отлучение от церкви по приговору духовного

суда; недостижение возраста четырнадцати лет; слабоумие, при наличии которого презюмируется непонимание святости присяги;

4) обстоятельства, которые могут служить основанием отвода свидетеля одной из сторон: лишение по суду всех прав состояния или всех особенных прав и преимуществ, лично и по состоянию им присвоенных; участие в процессе в качестве потерпевшего, родство с потерпевшим или подсудимым; наличие особенных отношений с участниками процесса, которые могут выражаться в усыновлении, опеке, управлении делами, а также наличии судебной тяжбы с кем-либо из участвующих в деле лиц; еврейская национальность применительно к делам бывших единоверцев, принявших христианскую веру, а также раскольничество – по делам лиц, обратившихся из раскола в православие;

5) обстоятельства, связанные с исполнением обязанностей прокурора, или защитника подсудимого, или поверенного, частного обвинителя или гражданского истца.

Заметим, что в пояснительной записке к УУС особо оговаривалось, что подобная детализация обстоятельств, исключающих возможность получения от лица свидетельских показаний, связана с невозможностью их объективной оценки судом, поскольку в приведенных выше случаях потенциальный свидетель «по своим душевным или телесным недостаткам не мог познать свидетельствуемого предмета или же когда показание его против подсудимого было бы нарушением тайны, вверенной свидетелю такого звания, в котором он может приносить пользу обществу лишь при надлежащем доверии к его скромности» [3].

Одним из недостатков УУС, который впоследствии был воспринят российским законодателем в новых кодификациях, включая и современную, являлось отсутствие нормативного толкования понятия «свидетель». Этот пробел был восполнен в науке уголовного процесса. В частности, в классическом учебнике И.Я. Фойницкого «Курс уголовного судопроизводства» свидетель обозначается как «физическое лицо, имеющее об обстоятельствах производимого в суде дела сведения, добытые путем личного их наблюдения, и призванное к суду для удостоверения пред ним этих обстоятельств в установленном законом порядке» [4, с. 272]. Некоторая детализация приведенной дефиниции связана с акцентированием внимания на содержании свидетельских показаний – обстоятельства, имеющие значение для установления виновности подсудимого и состава преступления [5, с. 102-104]. В.К. Случевский в качестве главного признака, характеризующего

свидетеля, называл способность давать показания об обстоятельствах уголовного дела, которые ему стали известны непосредственно либо из иных источников, которые он может указать [6].

Особо в научной литературе рассматриваемого периода обосновывалась невозможность совмещения статуса свидетеля с духовным саном и исполнением публичных обязанностей, связанных с реализацией уголовного преследования или защиты от него. Так, А.А Кваческий и С.И. Викторский с разной степенью аргументированности указывали на тот факт, что при даче защитником свидетельских показаний смещаются акценты с личного на публичный интерес и существенным образом ограничиваются права подсудимого [7, 8]. Нравственно-этическую сторону легального запрета на допрос защитника рассматривал А.Ф. Кони, указывая на особую связь между ним и подзащитным, которая основывается на доверительных отношениях, предательство которых не должно провоцироваться интересами правосудия [9, с. 53-54].

Глава 7 УУС регламентировала порядок вызова и допроса свидетеля. Так, общим правилом был допрос по месту производства следствия, однако следователю предоставлялось право допросить лицо по своему усмотрению, исходя из удобства и состояния свидетеля по месту его жительства (ст. 433). Кроме того, несовершеннолетние свидетели допрашивались по месту их нахождения, в частности, в закрытых учебных заведениях. Процедура производства рассматриваемого следственного действия была аналогична порядку допроса обвиняемого, за исключением возможности наложения на свидетеля штрафа при неисполнении обязанности явиться по вызову в размере пятидесяти рублей. Достаточно детально регламентировались законные причины неявки, в числе которых: лишение свободы; прекращение сообщений во время заразы, нашествия неприятеля, необыкновенного разлития рек и тому подобных непреодолимых препятствий; внезапное разорение от несчастного случая; болезнь, лишаящая возможности отлучиться из дому; смерть родителей, мужа, жены или детей, или же тяжкая, грозящая смертью, болезнь их и неполучение или несвоевременное получение повестки (ст. 388 УУС). В соответствии с положениями ст. 441 УУС нарушением прав свидетеля признавалось производство допроса по истечении двенадцати часов после явки, что должно быть зафиксировано в протоколе с вручением свидетелю его копии.

С учетом значимости религиозной составляющей общественно-политической жизни государства в рассматриваемый период, особое

значение законодатель придавал акту приведения свидетеля к присяге, что должно было быть сделано в максимально торжественной обстановке и обязывало лицо давать правдивые показания. При этом учитывалась религиозная принадлежность лица (православные приводились к присяге священником, лица иного вероисповедания – в соответствии с обрядами их веры соответствующим духовным лицом). В иных случаях, которые по замечанию Д.Г. Тальберга, были редкостью – свидетель приводился к присяге председательствующим (ст. 715 УУС), и при оценке доказательств показаниям, данным под духовной присягой, отдавалось предпочтение [10]. Крайне негативно к институту присяги относился И.Я. Фойницкий, отождествляя ее с ордалиями, названными в Русской Правде в качестве способов доказывания, поскольку, по его мнению, обращение к Богу в таких сравнительно маловажных обстоятельствах рождает у лица мысль о том, что «его слово само по себе не пользуется доверием» [4, с. 273].

Таким образом, можно констатировать, что УУС содержал самостоятельный комплекс норм, регламентирующих процессуальный статус свидетеля, гарантии обеспечения его прав, порядок получения показаний, их доказательственное значение, что заложило основы современного института свидетельских показаний.

Следующая кодификация российского законодательства относится к 1923 году и обозначает тенденции построения нового типа государственности с ярко выраженными политическими и социальными особенностями. Не ставя своей целью исторического анализа революционных событий, периода репрессий, а также послевоенного и последующего социалистического этапов развития государства, позволим себе обозначить общие черты нормативного и научного толкований понятия «свидетель» и его процессуального статуса, относящиеся к советскому периоду, т.е. периоду последовательного действия УПК РСФСР 1923 года и УПК РСФСР 1960 года. Во многом положения названных нормативных актов тождественны, ввиду чего рассмотрим более поздний вариант кодификации.

Так, процессуальное положение свидетеля определялось достаточно расплывчато, поскольку ему не предоставлялось статуса самостоятельного участника уголовного процесса. Такой вывод может быть сделан из отсутствия нормы, посвященной свидетелю, в главе 3 УПК РСФСР 1960 года «Участники процесса, их права и обязанности». Упоминание о свидетеле мы находим только в положениях, регламентирующих отдельные виды доказательств. В

частности, в ч. 1 ст. 72 УПК РСФСР указывается, что таковым является лицо, которому могут быть известны какие-либо обстоятельства, подлежащие установлению по данному делу. При этом, не подлежат допросу в качестве свидетелей: защитник обвиняемого – об обстоятельствах дела, которые стали ему известны в связи с выполнением обязанностей защитника; лицо, которое в силу своих физических или психических недостатков не способно правильно воспринимать обстоятельства, имеющие значение для дела, и давать о них правильные показания; адвокат, представитель профессионального союза и другой общественной организации – об обстоятельствах, которые стали им известны в связи с исполнением ими обязанностей представителя. Советский законодатель допускал ограничение личного интереса в пользу интереса правосудия, не налагая запрета на допрос в качестве свидетелей законных представителей потерпевшего, подозреваемого, обвиняемого. Совершенно очевидно наличие существенных расхождений с положениями УУС, приведенными ранее, относительно границ реализации права и обязанности на дачу свидетельских показаний. В данном случае обстоятельства, препятствующие участию в деле в качестве свидетеля, не детализированы, их перечень минимален, уровень защиты законных интересов лиц, вовлеченных в процесс производства по уголовному делу, на наш взгляд, недопустимо низок. Вместе с тем, в отличие от дореволюционного законодателя, УПК РСФСР не ограничивается констатацией наличия ответственности за неявку свидетеля по вызову, налагая на него следующую совокупность обязанностей: явиться по вызову лица, производящего дознание, следователя, прокурора, суда; дать правдивые показания; сообщить все известное ему по делу и ответить на поставленные вопросы. Помимо привода и наложения штрафа до одной третьей минимального размера оплаты труда, свидетель при уклонении или отказе от дачи показаний привлекался к уголовной ответственности по ст. 182 УК РСФСР, за дачу заведомо ложных показаний – по ст. 181 УК РСФСР (ст. 73 УПК РСФСР).

Наука уголовного процесса следовала логике законодателя, рассматривая свидетеля не как полноценного участника уголовного процесса, а как источник сведений, значимых для установления обстоятельств, подлежащих доказыванию. Свидетельским показаниям посвящено множество специальных монографических исследований и научных статей, где рассматриваются значение, сущность, предмет показаний, система гарантий их достоверности и полноты [11, с. 18-

24]. Единичные работы посвящены защите личности свидетеля как участника уголовного судопроизводства [12, с. 32-38]. Именно в таком контексте рассматриваются признаки, характеризующие свидетеля как лицо, способное давать показания и непричастное к преступлению. Неоднократно на страницах периодической печати озвучивались предложения о введении легального запрета на постановку перед свидетелем вопросов, касающихся его участия в преступлении и права не давать соответствующих показаний, которые, к сожалению, не получили поддержки законодателя. В этой связи представляется справедливым утверждение Н.С. Алексеева, В.Г. Даева и Л.Д. Кокорева о том, что при отсутствии у свидетеля совершенно определенного процессуального статуса, включающего в себя гарантии защиты его прав, он легко превращается в иного участника процесса – подозреваемого, обвиняемого [13, с. 162].

Существенные изменения в процессуальный статус свидетеля были внесены с принятием УПК РФ в 2001 году, который может рассматриваться в контексте очевидной преемственности российской правовой традиции не только в части формы судопроизводства, но и в части защиты прав и законных интересов лиц, в него вовлеченных. Об этом с очевидностью свидетельствует назначение уголовного судопроизводства, закрепленное в ст. 6 УПК РФ. Свидетель приобрел положение самостоятельного участника уголовного процесса (ст. 56 УПК РФ), находящегося в числе иных лиц, содействующих уголовному судопроизводству. Более того, законодатель дает расширенное толкование понятия «свидетель», включая в него не только лиц, которым могут быть известны какие-либо обстоятельства, подлежащие установлению по данному делу (ч. 1 ст. 74 УПК РФ), но и иные обстоятельства, имеющие значение для расследования и разрешения уголовного дела. Особо законодатель подчёркивает, что информированное лицо приобретает статус свидетеля, если оно вызвано для дачи показаний.

Список литературы

1. Потапов В.Д. Совершенствование процессуально-правового положения свидетеля в уголовном судопроизводстве России: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2005. 193с.
2. Устав уголовного судопроизводства от 20 ноября 1864 года // http://lib.uni-dubna.ru/search/files/sud_ustav/ustav_ug_sud.htm (Дата обращения: 01.10.2020 г.).

3. Судебные уставы 20 ноября 1864 года с изложением рассуждений, на коих они основаны. Ч. 1. 2-е изд., доп. С.-Пб.: Тип. 2 Отд. собств. е.и.в. канцелярии, 1867 // <http://civil.consultant.ru/reprint/books/115/> (Дата обращения: 01.10.2020 г.).

4. Фойницкий И.Я. Курс уголовного судопроизводства. Т. 2. Общ. ред., послесл., прим.: Смирнова А.В. С.-Пб.: Альфа, 1996. 607с.

5. Макалинский П.В. Практическое руководство для судебных следователей, состоящих при окружных судах. 4-е изд., пересмотр. и доп. С.-Пб., 1894: Февраль // Журнал юридического общества: Февраль. При Императорском С.-Петербургском университете. С.-Пб.: Тип. Правительствующего Сената, 1894, Кн. 2. С. 102-104 // <http://law.edu.ru/article/article.asp?articleID=1374483> (Дата обращения: 01.10.2020 г.).

6. Случевский В.К. Учебник русского уголовного процесса. Судостроительство – судопроизводство. 4-е изд., доп. и испр. С.-Пб.: Тип. М.М. Стасюлевича, 1913 // <https://search.rsl.ru/ru/record/01003638543> (Дата обращения: 05.10.2020г.).

7. Квачевский А. Об уголовном преследовании и об иске о вознаграждении за вред и убытки от преступления. Теоретическое и практическое руководство. Ч. 1. С.-Пб.: Тип. Ф. С. Сущинского, 1866 // <https://search.rsl.ru/ru/record/01003505366> (Дата обращения: 05.10.2020 г.).

8. Викторский С.И. Русский уголовный процесс. М.: Изд. А.А. Карцева, 1912 // <https://search.rsl.ru/ru/record/01001769010> (Дата обращения: 05.10.2020 г.).

9. Кони А.Ф. Собрание сочинений в 8-ми томах. Том 4. М.: Юридическая литература, 1967. 130с.

10. Тальберг Д.Г. Русское уголовное судопроизводство: Пособие к лекциям. Т. 1. Киев: Т-во печ. дела и торг. И. Н. Кушнерев и Ко в Москве, Киев. отд-ние, 1889 // <https://search.rsl.ru/ru/record/01003515495> (Дата обращения: 09.10.2020г.).

11. Калашникова Н.Я. Гарантии прав свидетеля, эксперта, переводчика, понятого в советском уголовном процессе. М.: Изд-во Моск. ун-та, 1966. 40с.

12. Смыслов В.И. Свидетель в советском уголовном процессе. М.: Высш. шк., 1973. 160с.

13. Алексеев Н.С., Даев В.Г., Кокорев Л.Д. Очерк развития науки советского уголовного процесса. Воронеж: ВГУ, 1980. 251с.

Блащенко Б.О., Блащенко Л.П., Годовникова А.М.

**НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОВАРИЩЕСТВ
СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ**

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: товарищество собственников жилья, многоквартирный дом, устав товарищества собственников жилья, органы управления ТСЖ

Keywords: homeowners association, apartment building, charter of homeowners' association, HOA management bodies

Аннотация: в статье рассмотрены проблемы неэффективного функционирования товариществ собственников жилья и даны рекомендации по внесению изменений и дополнений в Жилищный кодекс Российской Федерации, направленных на повышение эффективности деятельности ТСЖ.

Abstract: the article deals with the problems of inefficient functioning of homeowners' associations and provides recommendations for making changes and additions to the Housing code of the Russian Federation aimed at improving the efficiency of HOA activities.

Количество собственников жилья в России достаточно велико, оно составляет примерно 60%, поэтому круг граждан-потенциальных членов товариществ собственников жилья (ТСЖ) достаточно широк. Это свидетельствует о том, что существует огромный потенциал для формирования у людей чувства собственности, преодоления зависимости как следствия чувства широкого покровительства государства, развития гражданской активности не только через деятельность внутри объединений собственников жилья, но и через взаимодействие с различными ветвями власти. В то же время, будучи созданными по собственной инициативе для защиты своих интересов, эти объединения объективно призваны быть не формальными, как это иногда бывает с некоторыми общественными объединениями и организациями, а реальными участниками общественно-политических процессов [5].

Многokвартирный дом сегодня - это очень сложное инженерное сооружение, содержащее как жизненно важные коммуникации, так и опасные подъемные механизмы. И самое главное, что здесь живут люди. Все они разные, и у каждого есть свой характер, свои особые

амбиции и социальный статус. В соответствии с законом товарищество собственников жилья - это объединение собственников жилья для совместного управления и распоряжения недвижимым имуществом в рамках, установленных законом. В последние годы количество товариществ собственников жилья значительно возросло. Наблюдается также резкое увеличение количества судебных исков с участием товариществ собственников жилья (как исков участников к органам управления, так и споров между товариществами собственников жилья и другими хозяйствующими субъектами) [6].

Таким образом, ТСЖ стали значимыми структурными элементами гражданского общества. Они выступают в качестве добровольных самоуправляющихся объединений граждан, созданных на основе личной заинтересованности жителей-собственников жилья.

Правовая основа товарищества заложена в части 1 статьи 30 Конституции Российской Федерации (каждый имеет право вступать в товарищество для защиты своих интересов), а также в части 2 статьи 35 (каждый имеет право владеть имуществом, владеть, пользоваться и распоряжаться им как индивидуально, так и совместно с другими лицами) [1].

Деятельность ТСЖ достаточно подробно регулируется нормативными правовыми актами, что позволяет минимизировать конфликты между собственниками, но, как и каждый из установленных законом способов управления многоквартирными домами [2; 3]. ТСЖ имеет как преимущества, так и недостатки. Анализ их деятельности позволяет выделить следующие проблемы неэффективного функционирования товариществ собственников жилья:

- 1) недостаточная информированность собственников помещений в многоквартирном доме об их правах и обязанностях;
- 2) пассивность собственников помещений в многоквартирном доме при выборе способа управления, а также в процессе управления многоквартирным домом;
- 3) несовершенство жилищного законодательства;
- 4) сложность процедуры выбора способа управления многоквартирным домом (проведение общего собрания);
- 5) выбор в состав членов правления ТСЖ и членов ревизионной комиссии лиц, не компетентных в экономических и правовых аспектах управления и деятельности товарищества собственников жилья [4].

В связи с этим, решение указанных выше проблем целесообразно осуществить следующим образом.

Во-первых, через средства массовой информации проводить активную информационно-разъяснительную работу среди населения о том, как создаются и действуют товарищества собственников жилья, каковы их преимущества и недостатки, а также распространять положительный опыт существующих товариществ собственников жилья.

Во-вторых, существует необходимость принятия Федерального закона «О защите прав потребителей жилищно-коммунальных услуг», обусловленная тем, что в сфере предоставления жилищно-коммунальных услуг наблюдается значительное количество нарушений прав граждан-потребителей.

В-третьих, в связи с тем, что действующем Жилищном кодексе Российской Федерации отсутствуют эффективные правовые механизмы, обеспечивающие эффективный контроль финансово-хозяйственной деятельности, осуществляемой товариществом собственников жилья в лице председателя правления, дополнить пункт 3 статьи 150 Жилищного кодекса РФ подпунктом 1.2 изложив его в следующей редакции: «ревизионная комиссия в целях получения более достоверных результатов проверки привлекает для ее проведения внешнего аудитора, услуги которого оплачиваются из средств товарищества собственников жилья».

В-четвертых, для более эффективной работы ТСЖ внести следующие изменения и дополнения в Жилищный кодекс Российской Федерации:

1) внести изменения в статью 146 Жилищного кодекса Российской Федерации, дополнив ее пунктом 6.1 изложив его в следующей редакции: «уставом товарищества собственников жилья может быть предусмотрено голосование по группам членов товарищества в зависимости от типа (жилого или нежилого) их помещения в многоквартирном доме и решаемых вопросов»;

2) в статью 144 «Органы управления товарищества собственников жилья» внести дополнение, согласно которому председатель правления ТСЖ должен быть отнесен к органам управления юридического лица и изложить статью в следующей редакции: «Органами управления товарищества собственников жилья являются общее собрание членов товарищества, правление товарищества и председатель правления ТСЖ».

Реализация изложенных выше предложений должна способствовать повышению эффективности функционирования товариществ собственников жилья в рамках правового поля, сформированного российским законодательством.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации // Собрании законодательства РФ. – 2014. - №31. - Ст. 4398.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 29 декабря 2004 г. №188-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2005. - №1 (часть 1). – Ст. 14.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 52-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации – 1994 - №32 - Ст. 3301.
4. О товариществах собственников недвижимости: письмо Минстроя России от 06.05.2015 № 13327-од/04 // Режим доступа СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения 18.04.2020 г.).
5. Глушко К. Споры вокруг ТСЖ // Жилищное право. - 2015. - №3. - С. 39-46.
6. Шахова Е.С. К вопросу о правовой природе отношений между товариществом собственников жилья, его председателем и членами правления: теория и практика применения действующего законодательства // Семейное и жилищное право. - 2015. - №4. - С. 45-48.

Дерюшева О.И.

РЕФОРМИРОВАНИЕ ИНСТИТУТА НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ СДЕЛОК

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: сделка, недействительность сделки, презумпция оспоримости сделок, публичный интерес, ничтожная сделка.

Keywords: transaction, invalidity of transaction, presumption of disputability of transactions, public interest, void transaction.

Аннотация: в статье рассмотрены проблемы регулирования правового механизма недействительности сделок, презумпции их оспоримости. сделан анализ реформирования гражданского законодательства в данной сфере.

Abstract: the article deals with the problems of regulating the legal mechanism of invalidity of transactions, the presumption of their challenge. the analysis of civil law reform in this area is made.

В конце первого десятилетия двухтысячных годов в связи с изменением правовой ситуации в целом в Российской Федерации, с началом внедрения электронных средств документооборота и идентификации назрела насущная необходимость внесения изменений в ГК РФ [1] в части регулирования имущественного оборота с целью его стабилизации и снижения количества оспариваемых сделок.

Указом Президента Российской Федерации от 18.07.2008 № 1108 «О совершенствовании Гражданского кодекса Российской Федерации» [2] был дан старт реформе ГК РФ, которая продолжается и сейчас. Важнейшим вопросом проводимой реформы стало регулирование норм о недействительных сделках. В п. 1.1 проекта Концепции совершенствования общих положений ГК РФ говорится следующее: «Несмотря на небольшое количество общих норм о недействительности сделок, они имеют огромное значение для стабильности гражданского оборота в целом, поскольку являются основным инструментом защиты прав и интересов добросовестных лиц в случае их нарушения при совершении гражданско-правовых сделок» [3]. В силу несовершенства законодательных норм в части регулирования недействительности сделок судебная практика позволяла недобросовестной стороне опорочить любую сделку в судебном порядке. Учитывая эти аспекты, рабочая группа, осуществлявшая разработку Концепции развития гражданского законодательства, направила основные усилия на сведение к минимуму юридических оснований для оспоримости договоров.

Часть некоторых позиций в дальнейшем получали свое закрепление в ГК РФ, а именно:

1) принятие презумпции действительности любой сделки, а также отказ от разделения недействительных сделок на ничтожные и оспоримые;

2) объединение некоторых юридических аспектов ничтожных и оспоримых сделок при полном отсутствии их ярко выраженных отличительных признаков;

3) сохранение юридических дефиниций ничтожных и оспоримых сделок при незначительной схожести их юридических аспектов;

4) применение более строгого подхода к основаниям признания недействительными ничтожных сделок, то есть основание

недействительности должно быть прямо указано в законе или нарушать запрет, указанный в законе;

5) признание презумпции оспоримости сделок вместо презумпции ничтожности;

6) применение ничтожности только к сделкам с субсидиарной ответственностью, за исключением положений, указанных в договоре.

Федеральный закон от 07.05.2013 года № 100-ФЗ «О внесении изменений в подразделы 4 и 5 раздела I части первой и статью 1153 части третьей Гражданского Кодекса Российской Федерации» по сути трактовал пункт 2 главы 9 ГК в новой редакции. Введением в действие Федерального законом от 08.03.2015 года № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского Кодекса Российской Федерации» [4] была добавлена новая статья 431.1 о недействительности договоров.

Фактически эти два закона внесли существенные изменения в законодательства и регулирование правового механизма недействительности сделок, поскольку презумпция ничтожности сделок, преобладавшая ранее в законодательстве, изменилась на презумпцию оспоримости. До вступления в силу № 100-ФЗ, № 42-ФЗ сделка, нарушающая требования закона, признавалась ничтожной, а после сделки с нарушением закона стали считаться оспоримыми, а ничтожными являются сделки, основания которых прямо указаны в законе.

Необходимо заметить, что вступившие в силу изменения не регулировали права и интересы третьих лиц, нарушенные сделками, а также не было определено понятие публичного интереса, что существенно осложняло судам квалификацию сделок, не соответствующих закону как ничтожных.

Постановление Пленума РФ № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой ГК РФ» [5], устранило данные пробелы в законодательстве. В нем даны разъяснения по охране окружающей среды, обеспечению безопасности жизни и здоровья граждан, обороны и безопасности государства, то есть, определено понятие публичного интереса как интереса неопределенного круга лиц. Согласно разъяснениям Пленума Верховного Суда РФ сделки, нарушающие публичные интересы, независимо от того, затрагивают они интересы неопределенного круга лиц или нет, считаются ничтожными.

Однако вышеуказанный Пленум Верховного Суда РФ не определил механизм правового регулирования признания ничтожными сделок,

связанных с нарушением прав третьих лиц, не являющихся сторонами сделки. Суды, как правило, к таким сделкам относят сделки по повторной продаже другому лицу и по распоряжению чужой вещью.

Пленум Верховного Суда РФ постановил, что в случаях, когда судом в соответствии с пунктом 4 статьи 166 ГК РФ по собственной инициативе применяются последствия недействительности ничтожной сделки, то необходимо этот вопрос вынести на обсуждение сторон. Из данного толкования Пленума усматривается, что такое разъяснение нарушает принцип состязательности гражданского процесса, однако, напротив, оно имеет целью гарантировать этот принцип: если закон, в установленном порядке наделяет суд правом применять реституцию, то сторонам необходимо дать право определить свою позицию по этому вопросу, вынести решение с учетом их мнения на основе закона.

Субъектный состав лиц, которые вправе требовать применения последствий недействительности ничтожной сделки, определен ст. 166 ГК РФ [1] и претерпел изменения. Теперь это могут быть стороны сделки, а также иные лица в предусмотренных законом случаях.

Иное лицо, не являющееся стороной сделки, в случае реституции не сможет получить защиты своего права напрямую, так как возврат всего полученного в результате недействительной сделки будет производиться сторонами такой сделки между собой. Для того чтобы пострадавшее от ничтожной сделки иное (третье) лицо не оказалось полностью лишенным защиты, Постановлением Пленума ВС РФ разъяснено (п. 78), что если защита прав и интересов третьего лица, не являющегося стороной сделки, возможна только посредством применения реституции, и не имеется иного способа защиты прав этого лица, то такой иск может быть удовлетворен. В иске третьего лица обязательно указывается право, которое будет восстановлено в результате возврата предоставлений всего полученного по сделке каждой из сторон. Если исковое заявление не содержит такого указания, то для суда это будет основанием для оставления его без движения, как не соответствующего требованиям ст. 136 ГПК РФ [6].

Неоднозначны, на мой взгляд, изменения, внесенные в статью 168 ГК РФ, поскольку в пункте 1 определена презумпция оспоримости сделки, то есть, противозаконная сделка является оспоримой, однако в пункте 2 указывается, что сделка, заключенная с нарушением закона, посягающая на публичные интересы или интересы третьих лиц, ничтожна. Противоречия между п.1 и п. 2 ст. 168 необходимо устранять, т.к. по сути любая недействительная сделка нарушает права третьих лиц и посягает на публичные интересы, так и любая норма

закона также направлена на защиту публичных прав или охраняемых законом интересов. В данном случае законодатель создал противоречивые регулятивные правила, что повлекло за собой дополнительные сложности в разграничении оспоримых и ничтожных сделок, и соответственно в правоприменении.

В настоящее время гражданский кодекс, регулируя в статьях 166-181 ГК РФ правоотношения, возникающие в связи с недействительностью сделок, ограничилось определением их возможной области применения. Исходя из понимания ст. 166 ГК РФ следует, что круг оснований недействительности сделок исчерпывающе определен в ГК РФ. По общему принципу, недействительные сделки делятся на:

- сделки с пороками воли;
- сделки с пороком субъектного состава;
- сделки с пороками содержания;
- сделки с пороками формы.

Федеральным законом от 8 марта 2015 г. № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую ГК РФ» внесены поправки, которые существенно повлияли на деятельность хозяйствующих субъектов в сфере обязательственного права. Данным законом установлено правило, в силу которого участники - юридические лица получили право устанавливать самостоятельно последствия недействительности сделки, в случае признания ее таковой. Также юридические лица могут заключать соглашение о применении последствий недействительности сделки и после вступления в законную силу решения суда о признании сделки недействительной только если соглашение не затрагивает публичные интересы и не нарушает права третьих лиц (Федеральный закон от 08.03.2015 № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса РФ») [4]. Подверглись изменениям пункты ГК РФ, касающиеся способов обеспечения, исполнения обязательств, договорного права, поручительства. Применяя видоизмененные нормы ГК РФ на практике, необходимо учитывать, что права добросовестно действовавшей стороны при заключении сделки уже увеличены и дополнены законодателем. Введена презумпция оспоримости сделок, конкретизированы принципы оспаривания сделки, совершенной под влиянием насилия, угрозы, обмана. Очевидно, что поправки, внесенные в ГК РФ в части признания сделок недействительными, направлены в основном на охрану публичных интересов и правопорядка, аннулируя права и обязанности, исполнение которых привело бы к разрушению законодательства.

Реформа гражданского законодательства позволила снизить количество судебных споров о признании сделок недействительными в России, число которых продолжает сокращаться. Снижение числа судебных дел о признании договоров недействительными в арбитражном судопроизводстве вызвано рядом поправок, существенно усложняющих процесс оспаривания сделок. Так, сторона, которая не исполнила свои обязательства, предусмотренные договором, полностью или частично, но приняла от контрагента исполнение его обязательств, не вправе требовать признания договора недействительным.

Несмотря на определенные успехи, преждевременно считать, что цели реформы достигнуты и новые нормы, регулирующие недействительность сделок, установленные в ГК РФ, способствуют стабильности гражданского оборота в полной мере.

Судебная практика, направленная в настоящее время на укрепление силы сделок, легко может поменяться в зависимости от экономической ситуации и политической конъюнктуры, что, очевидно, является эффектом изменения норм ГК РФ. В конечном счете, гражданский оборот в условиях действующих норм в большей степени оставлен на усмотрение судейского сообщества и урегулирование судебной практикой.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018, с изм. от 03.07.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2019) // *Собрание законодательства РФ*. – 1994. – № 32. – Ст. 3301;
2. О совершенствовании Гражданского кодекса Российской Федерации: указ Президента РФ от 18 июля 2008 г. № 1108. // *Собрание законодательства РФ*. – 2008. – № 29 – Ст. 3482.
3. Маковский А.Л. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации. – М.: Статут, 2009. – С.67.
4. О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации: федеральный закон от 25.02. 2015 г. № 42–ФЗ. // *Собрание законодательства РФ*. – 2015. – № 10 – Ст. 1412.
5. О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 // *Российская газета*. – № 140. – 30.06.2015.

6. Гражданский процессуальный кодекс: принят Гос. Думой 23.10.2002 № 138-ФЗ с изм. и доп., вступ. в силу с 30.03.2020 (ред. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. – 18.11.2002. – № 46. – Ст. 4532.

Хрулева В.В.

КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВО НА СВОБОДУ СЛОВА И ИНФОРМАЦИЮ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: свобода слова, право на информацию, человек и гражданин, Конституция РФ, международные принципы и стандарты.

Keywords: freedom of speech, right to information, person and citizen, Constitution of the Russian Federation, international principles and standards.

Аннотация: в статье автором раскрываются некоторые вопросы понятия конституционного права на свободу слова и информацию в Российской Федерации как одного из важнейшего критерия современного гражданского общества и демократического государства

Abstract: the author reveals some issues of the concept of the constitutional right to freedom of speech and information in the Russian Federation as one of the most important criteria of modern civil society and a democratic state

Свобода слова и осуществление права на информацию каждого гражданина является неотъемлемой составляющей любого демократического государства и гражданского общества.

В настоящее время такое право признается и гарантируется в Российской Федерации в ч.1 ст.29 Конституции РФ. Это продиктовано и требованиями международных принципов и стандартов по правам человека. Так, в соответствии со ст.10 Европейской конвенции по защите прав человека и основных свобод от 1950 г. «Каждый имеет право свободно выражать свое мнение [1]. Согласно Всеобщей декларации прав человека, ключевыми составляющими понятия «свобода слова» являются: право на свободу придерживаться мнений, право на свободу распространять информацию и свободу получать информацию и идеи [2]. При многообразии близких по значению таких правомочий Европейский Суд по правам человека не выделяет каждое из этих прав, а

рассматривает их как единое целое, составляющее сущность «свободы слова».

Первое официальное закрепление права на свободу слова получило положение ст. 11 Декларации прав человека и гражданина 1789 г.: «Свободное сообщение другим мыслей и мнений есть одно из драгоценнейших прав человека, поэтому всякий гражданин может свободно высказываться, писать, печатать, неся ответственность за злоупотребление этой свободой в случаях, установленных законом важнейших прав человека» [3].

В первой поправке к Конституции США 1791 года было закреплено, что Конгресс не может издавать законы, которые относятся к установлению религии, либо запрещающего свободное ее исповедание, либо ограничивающего свободу слова или печати, или право народа мирно собираться и обращаться к правительству с петициями об удовлетворении жалоб» [4].

В толковом словаре конституционных терминов и понятий М.А. Краснова и В.А. Кряжкова «свобода слова» определяется как свобода публичного выражения своих убеждений и мнений [5]. По мнению авторов, свобода слова – это одно из личных политических прав граждан, которое является составной частью более общего права, получившего название «свобода информации». «Свобода слова – представляет собой возможность публично (устно, письменно, с использованием средств массовой информации) выразить свое мнение (мысли)» [5].

По мнению Н.И. Бусленко «свобода информации» охватывает такие понятия как свобода личности, свобода печати, свобода слова, право на получение информации и др. [6]. Такого же мнения придерживаются и такие ведущие ученые как С.А. Авакьян, В.Г. Елизаров [7].

Однако существует и прямо противоположная точка зрения, согласно которой свобода информации рассматривается как право искать, распространять, получать информацию без уведомления об этом государства. Это и есть проявление истинной свободы [8].

С одной стороны, можно согласиться с первыми суждениями, ведь законное распространение своих мнений, выражение мыслей, высказывание суждений в любой доступной форме является проявлением такого права человека как «распространение информации». Но нельзя отбрасывать позицию Конституционного Суда РФ по данному вопросу. В своих разъяснениях Конституционным Судом РФ было определено, что право свободно искать, распространять, получать, передавать информацию,

закрепленное в ч. 4 ст. 29 Конституции РФ, относится к правам и свобода человека и гражданина [9]. Также суд упоминает такие права как право на объективную информацию и свободу выражения мнений, свободу слова и право на распространение информации, право на информацию и свободу выражения мнений и др. Можно предположить, что перечисляя основные права в данной сфере Конституционный Суд РФ под правом на свободу слова понимает свободу выражения мнений, а право на свободу информации предоставляет как свободу распространения любых иных сведений.

Но, как бы мы не рассматривали свободу слова, ясно одно, что, во-первых, эта свобода не может быть безграничной, не случайно «законодательство и судебная практика в демократических странах выработали систему ограничений свободы слова с целью не допустить злоупотреблений ею» [10].

Во-вторых, в настоящее время свобода слова тесным образом связана с таким понятием как право на информацию. В юридической литературе отмечается: «В современных условиях свобода слова – это не просто признак цивилизованного общества, а неотъемлемый элемент развитой системы средств массовой информации. С их помощью свобода слова находит особый способ воплощения» [11].

Действительно, в настоящее время, в условиях развития информационных технологий и формирования информационного общества особенно остро ощущается потребность человека и гражданина искать, собирать необходимую информацию, размещать ее, высказывать свое мнение. Поэтому развитие и функционирование средств массовой информации должно базироваться на основополагающем праве на свободу слова. Служа свободе слова, средства массовой информации обязаны не только предоставлять возможность получения и передачи информации, но и относиться с уважением к правам и свободам иных субъектов информационных отношений [11].

Исходя из вышесказанного, можно рассмотреть свободу слова со следующих позиций.

Во-первых, свобода слова означает право на публичное выражение своих мыслей, идей и суждений, которые распространяются возможными законными способами.

Во-вторых, свободу слова можно рассматривать как свободу печати и других средств массовой информации, которые без участия цензуры, наделены правом на создание информационных органов и способствуют, тем самым, реализовывать свободу выражения мнений граждан.

В-третьих, свободы слова – это право на получение такой информации, которая представляет и общественный интерес, и затрагивает права граждан. В этом смысле мы говорим о праве на свободу доступа к источникам информации.

Принцип свободы информации должен не только регулировать доступ к получению каких-либо сведений, но и обеспечить баланс конституционно защищаемых ценностей. Поэтому государству следует выработать такую политику, при которой некоторые категории информации должны предельно защищаться от неограниченного пользования, а другие виды информации использоваться без ограничений.

В международном праве принцип свободы информации впервые был признан ООН в 1946 г., под которым понималось фундаментальное право человека и критерий реализации всех свобод, на которые ориентирована деятельность ООН. Спустя некоторое время международные организации в сфере защиты прав человека признали важность права на информацию. Но они ее ограничили в сфере правительственной информации. Расширение Всемирной паутины по всему миру породило принятие законов о доступе к информации во многих странах мира. Гражданам стала доступна информация, скрытая до этого о государственных органах, функционировании судебной системы. Сейчас можно узнать последние новости о деятельности законодательных, исполнительных органов власти через Интернет, а также беспрепятственно ознакомиться с необходимыми правовыми актами.

Право информационного доступа предполагает беспрепятственное обеспечение такого права, но только в той мере и по тем вопросам, которые необходимы субъекту. Однако международными правовыми актами предусмотрено право на ограничение информации в сети Интернет в целях установления защиты отдельных интересов, национальной безопасности, обороны и личной жизни. Подобные пределы осуществления доступа к информации продиктованы и в Конституции РФ. Согласно ст.ст. 23, 24, 29 и ч. 3 ст. 55 Конституции РФ ограничение прав и свобод в сфере получения информации допускается, если это предусмотрено федеральным законом в строго установленных целях. Кроме того, в соответствии с ч. 2 ст. 5 ФЗ № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [12] различается общедоступная информация и информация с ограниченным доступом в силу предписания закона. То есть, помимо общедоступной информации в России действуют несколько режимов ограничения доступа к информации. Пределы

распространения некоторых сведений в сети Интернет распространяются на данные, составляющие государственную тайну, служебную тайну, где владельцами информации являются государственные органы.

При этом не установлены случаи, когда доступ к информации не может быть ограничен. Перечень закреплен в ч. 4 ст. 8 ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации». В частности, это сведения об окружающей среде, о деятельности государственных органов и использовании бюджетных средств, информации государственных и муниципальных информационных систем, предназначенных для обеспечения граждан такой информацией, а также не допускаются ограничения в связи с ознакомлением основных нормативно-правовых актов. Необходимо отметить, что данный перечень полностью отвечает требованиям и положениям ЮНЕСКО, которая также определяет беспрепятственный доступ к информации, использование которой не нарушает ни прав, ни обязательств, установленных законом при соблюдении условия конфиденциальности.

При осуществлении лицом своих прав и обязанностей нельзя нарушать права и свободы других лиц. В целях недопущения злоупотребления правами законодатель разработал «компромисс норм», который устанавливает определенные пределы осуществления прав и свобод человека и гражданина. Следовательно, существует ограничение открытости и доступности информации. Поиск, получение, передача, производство и распространение информации осуществляется только в пределах действия конституционных прав других лиц. Такая организация деятельности закрепляется в выработке специальных режимов информации, к которым можно отнести режим персональных данных.

Таким образом, свобода слова и право на информацию выступают важнейшими конституционными правами человека и гражданина. Потребность высказаться, быть услышанным, получить какую-либо информацию возникает каждодневно. Поэтому государство выступает гарантом беспрепятственного осуществления данного права, однако самостоятельно устанавливая ограничения в целях недопущения злоупотребления другими конституционными правами, которые оно также защищает. В условиях развития информационных технологий и формирования информационного общества особенно остро ощущается потребность человека и гражданина искать, собирать необходимую информацию, размещать ее, высказывать свое мнение. Поэтому

развитие и функционирование средств массовой информации должно базироваться на основополагающем праве - свобода слова.

Список литературы

1. Европейская конвенция по защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 г. // Собр. законодательства Российской Федерации. № 2. 08.01.2001. Ст. 163.

2. Всеобщая декларация прав человека. Принята Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г. // Российская газета. № 67. 05.04.1995.

3. Декларация прав человека и гражданина: принята Учредительным собранием 26 августа 1789 г. // Французская Республика: Конституция и законодательные акты. М., 1989. С. 26–29.

4. Первая поправка к Конституции США // Конституции зарубежных стран / сост. В.Н. Дубровин. – М.: Издательство «Юрлитинформ», 2001. С. 249.

5. Краснов М.А. Толковый словарь конституционных терминов и понятий. М.: изд-во «Городец», 2006.

6. Бусленко Н.И. Конституционные основы профессиональной деятельности журналиста в Российской Федерации: дис. ... канд.юрид.наук. Ростов/н/Д, 2000. 244 с.

7. Елизаров В.Г. Свобода массовой информации в Российской Федерации: конституционные основы и правовые ограничения: дис. ... канд.юрид.наук. – М., 2002. – 189 с.

8. Садовников Г.Д. комментарий к Конституции Российской Федерации (постатейный). – М.: Юрайт-Издат, 2006. – 188 с.

9. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 4 марта 1994 г. № 4-П «По делу о проверки конституционности ст. 3 Федерального закона от 18 июля 1995 г. «О рекламе» // Собр. законодательства Российской Федерации. 1997. № 11. Ст. 1372.

10. Щербович А.А. Конституционные гарантии свободы слова и права доступа к информации в сети Интернет: Автореф. дис... канд. юрид. наук: 12.00.02. – М., 2013. – 28 с.

11. Червяковский А.В. Проблемы законодательного обеспечения доступа к информации о деятельности органов государственной власти // Информационное право. 2011. № 1. С. 6 – 9.

12. Федеральный закон от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // Российская газета. 26.07. 2006. № 4131.

НАУКА МОЛОДЫХ

Борисова А.М.

*Научный руководитель:
канд.юр.н., доцент Коновалова А.Б.*

УСТАВ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА 1864 ГОДА О ВОЗОБНОВЛЕНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ

Вятский государственный университет

Ключевые слова: Устав уголовного судопроизводства, возобновление уголовного дела, поводы.

Keywords: Statute of criminal proceedings, reopening of the criminal case, reasons.

Аннотация: В статье рассматривается нормативное закрепление стадии возобновления уголовных дел в российском уголовном праве второй половины XIX века. Описываются поводы к возобновлению уголовного дела, предусмотренные Уставом уголовного судопроизводства 1864 года, и процесс возбуждения уголовного дела с его последующей передачей в суд.

Abstract: The article deals with the normative consolidation of the stage of resumption of criminal cases in the Russian criminal law of the second half of the XIX century. The article describes the reasons for the resumption of the criminal case, provided for by the Statute of criminal proceedings of 1864, and the process of initiating a criminal case with its subsequent transfer to the court.

Вопрос о правом отправлении суда занимал передовую общественность долгое время. Институты апелляции и кассации возникли еще в конце XV – начале XVI века, а институт возобновления уголовных дел по новым и вновь открывшимся обстоятельствам стал известен сравнительно недавно – в XIX веке. В России в качестве самостоятельной стадии уголовного процесса институт возобновления производства по уголовным делам был впервые нормативно закреплен во времена правления императора Александра II, в Уставе уголовного судопроизводства 1864 года.

Данный закон в целом стал для Российской империи серьезным правовым достижением. В основе Устава уголовного судопроизводства лежали демократические принципы, кардинально изменившие правовое положение участников уголовного

судопроизводства и взаимоотношения между ними. Существенно было преобразовано правовое положение судебных следователей, их взаимодействие с полицией, прокуратурой и судом, изменился порядок производства предварительного следствия. Судопроизводство по общеуголовным делам теперь делилось на предварительное следствие, предание суду и судебное разбирательство, а обвинение отделялось от суда и передавалось в ведение прокуратуры. Значительно расширились права обвиняемых и потерпевших. Появилась адвокатура. Дела о тяжких преступлениях рассматривались с привлечением присяжных заседателей с целью определения виновности осужденного в совершении преступления [1].

Устав уголовного судопроизводства полностью отказывался от существовавших до 1864 года принципов инквизиционного процесса, отсутствия гласности, письменности и формальной теории доказательств [2]. Законодатели заменили принцип формальной теории доказательств принципами объективной (т.е. материальной) истины и вводили свободную оценку доказательств по совести и внутреннему убеждению судей. Также вводились принципы исключительно судебного порядка уголовного преследования, презумпции невиновности, гласности, состязательности в судебном разбирательстве и др. [2-3].

Общество встретило принятие Устава с большим воодушевлением. Сам император Александр II писал, что принятие Устава позволит «водворить суд скорый, правый, милостивый и равный, возвысить судебную власть, дать ей надлежащую самостоятельность и вообще утвердить то уважение к закону, без коего невозможно общественное благосостояние и которое должно быть постоянным руководителем всех и каждого, от высшего до низшего» [4]. Российский юрист и государственный деятель А.Ф. Кони, спустя годы после принятия Устава уголовного судопроизводства 1864 года, писал, что «юрист найдет в истории судебной реформы широкую и блистательную картину коренного изменения форм и условий отправления правосудия» [5].

Благодаря реформе уголовного судопроизводства значительно ускорился процесс пересмотра неоконченных и окончанных уголовных дел. Например, до 1864 года рассмотрение дела в апелляционном порядке могло значительно затянуться. А.Ф. Кони писал, что «дело могло... тянуться многие годы, так как докатившись наконец до Сената, оно из департамента... переходило в общее Сената собрание, откуда... шло в консультацию министерства юстиции и

снова возвращалось в общее собрание, откуда обыкновенно поступало в Государственный совет со всею сложной старой организацией последнего...» [6].

Устав уголовного судопроизводства 1864 года не отменял апелляционного и кассационного порядка рассмотрения уголовных дел, а реформировал их. Предусматривалось два порядка апелляции (съездом мировых судей и судебными палатами), а для кассации предусматривалось рассмотрение уголовного дела в Правительствующем Сенате [7-8]. Если же по какой-то причине приговор не был обжалованный или же был подтвержден Правительствующим Сенатом, то он считался вступившим в законную силу. После этого единственным способом пересмотра уголовного дела оставалось возобновление производства по нему.

По статье 25 Общих положений законным поводом к возобновлению любого дела считалось открытие доказательств невинности осужденного или понесение им наказания по судебной ошибке свыше меры содеянного. Подробно вопрос возобновления производства по уголовным делам рассматривался в главе 5 «О возобновлении уголовных дел», состоявшей из шести статей (934-940).

Статья 934 Устава определяла перечень лиц, которые могли обратиться в кассационный департамент Правительствующего Сената. К перечню субъектов, которые могли ходатайствовать о возобновлении уголовного дела, относились лица прокурорского надзора, сами осужденные или их родственники и свойственники (в то время – группа лиц, ставших родственниками осужденному после его вступления в брак). В случае, если осужденный умирал, его родственники и свойственники могли выбрать защитника, который бы представлял интересы осужденного. В случае, если этого по каким-то причинам не могли сделать указанные лица, то защитника определял сам суд.

Интересным является тот факт, что лица прокурорского надзора имели неограниченные возможности в вопросе возобновления производства по уголовным делам. Так, они могли инициировать процедуру пересмотра в любой момент времени и даже после смерти осужденного. Для сбора доказательств лица прокурорского надзора могли привлекать полицию и органы суда.

Частный обвинитель и гражданский истец не обладали правом быть инициаторами процедуры возобновления производства по уголовным делам. Вероятно, они могли инициировать возобновление

производства опосредованно, через обращение к представителям прокураторов [9].

Возобновление производства по уголовным делам по статье 935 допускалось в четырех случаях.

В первом случае человека осуждали за преступление, по которому осудили еще нескольких людей и совершение преступления одним из них исключало возможность совершения преступления лицом, подавшим просьбу на возобновление производства по уголовному делу.

Второй случай предполагал, что лицо осудили за убийство человека, впоследствии оказавшегося живым или вообще за всякое преступление, которое не было совершено в действительности. Этот же случай предполагал открытие любых доказательств, которые бы подтвердили невиновность осужденного лица.

Третий случай предполагал открытие подлога документов и недостоверности показаний, данных по уголовному делу.

Четвертым случаем по Уставу считались доказанные корыстные или иные личные интересы судей по уголовному делу, по которому поступила просьба или представление о возобновлении.

После того, как в Правительствующий Сенат представлялась просьба или представление о возобновлении уголовного дела, разворачивалась процедура возобновления производства по уголовному делу, включавшая в себя несколько этапов. На первом этапе Сенат проводил проверку обстоятельств, на которых основывалась просьба или представление о пересмотре. Далее, в случае, если Сенат признавал представленные доводы уважительными, то передавал дело в суд по подсудности.

Специалисты считают, что существенным недостатком Устава уголовного судопроизводства стало отсутствие механизма проверки обоснованности представлений или просьб о возобновлении уголовного дела. Однако со временем судебная практика выработала подход, по которому осуществление проверки передавалось обер-прокуратуре с целью провести расследование. Также, понятийный аппарат Устава уголовного судопроизводства на момент его принятия еще не достиг совершенства и не был категориально развит. Например, Устав не знал терминов «новые» или «вновь открытые» обстоятельства. В документе использовались обобщенные понятия «обстоятельства» или «доказательства».

Современный Уголовно-процессуальный кодекс, не взирая на попытки полного реформирования системы уголовного процесса в

советское время, во многом базируется на Уставе уголовного судопроизводства 1864 года. Например, в статье 413 среди оснований возобновления производства по уголовному делу упоминаются ложность показаний потерпевшего или свидетеля и ложность документов по уголовному делу, а также недобросовестность судей. Кроме того, в статье 413 не оговариваются сроки, в рамках которых возможен пересмотр обвинительного приговора ввиду новых или вновь открывшихся обстоятельств. Смерть осужденного также не является препятствием к для возобновления производства по уголовному делу ввиду новых или вновь открывшихся обстоятельств.

По статье 415 правом возбуждать производство по уголовному делу ввиду новых или вновь открывшихся обстоятельств принадлежит прокурору, за исключением некоторых случаев. Поводом же к возобновлению производства в современности признаются сообщения граждан и должностных лиц или данные, полученные в ходе предварительного расследования и судебного рассмотрения других уголовных дел.

Таким образом, Устав уголовного судопроизводства 1864 года, принятый при императоре Александре II, не только значительно реформировал российское уголовное законодательство в целом, но и усовершенствовал его в вопросе исправления судебных ошибок. Многие принципы, введенные Уставом, стали основой современной модели уголовно-процессуальной деятельности в нашей стране. В вопросе возобновления уголовных дел Устав заложил те основы, которые до сих пор сохраняются и развиваются в отечественном законодательстве.

Список литературы

1. Яковлева Л.В. Устав уголовного судопроизводства как правовая основа для развития российского уголовно-процессуального законодательства // Актуальные проблемы российского права. 2014. № 7 (44). С. 1446-1451.
2. Егорова Р.Е. Уголовно-процессуальное законодательство России конца XIX в. О сроках предварительного расследования (на примере Устава уголовного судопроизводства 1864 г.) // Актуальные проблемы российского права. 2014. №11. С. 2480-2483.
3. Печников Г.А., Соловьева Н.А., Шинкарук В.М. Устав уголовного судопроизводства 1864 года – коренной переход от формальной к объективной (материальной) истине и актуальные

проблемы истины в современном УПК РФ // Legal Concept. 2015. №1. С.42-48.

4. Указ императора Александра II Правительствующему Сенату об обнаружении Учреждения судебных установлений, Устава уголовного судопроизводства, Устава гражданского судопроизводства и Устава о наказаниях, налагаемых мировыми судьями (20 ноября 1864 г.) // Сайт Конституции Российской Федерации. URL: <https://constitution.garant.ru/history/act1600-1918/3300/>

5. Кони А.Ф. Судебная реформа и суд присяжных // Lib.ru/Классика. URL: http://az.lib.ru/k/koni_a_f/text_1898_sudebnaya_reforma.shtml

6. Кони А.Ф. История развития уголовно-процессуального законодательства в России. // Lib.ru/Классика. URL: http://az.lib.ru/k/koni_a_f/text_1914_istoria_razvitia.shtml

7. Аширбекова М.Т. Полная апелляция по Уставу уголовного судопроизводства 1864 года и ее рецепция современным уголовно-процессуальным законодательством // Актуальные проблемы российского права. 2014. № 4 (41). 733-739.

8. Сумин А.А. Производство в суде кассационной инстанции: от Устава уголовного судопроизводства 1864 г. До современного УПК России // Вестник Московского университета МВД России. 2015. №3. С. 101-105.

9. Фойницкий И.Я. Курс уголовного судопроизводства. - СПб.: Сенатская тип., 1910. Т. 2. - 573 с.

Муратова А.А.

*Научный руководитель:
канд.эк.н., доцент Марченкова И.Н.*

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ВНУТРЕННЕГО ВАЛОВОГО ПРОДУКТА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

*Белгородский государственный национальный исследовательский
университет*

Ключевые слова: валовой внутренний продукт, сравнительный анализ, абсолютный прирост, темп роста, координация.

Key words: gross domestic product, purchasing power, world rating, comparative analysis, dynamics, coordination.

Аннотация. В данной статье рассматривается один из важнейших макроэкономических показателей – внутренний валовой продукт.

Оценивается динамика показателя в рамках Российской экономики, а также проводятся межгосударственные сравнения относительно Китая, Германии и Канады.

Abstract. This article discusses one of the most important macroeconomic indicators - gross domestic product. The dynamics of the indicator is estimated in the framework of the Russian economy and other countries of the world, as well as interstate comparisons are made with respect to China, Germany and Canada.

Валовый внутренний продукт является одним из ключевых макроэкономических показателей, консолидирующих весь спектр товаров и услуг производимых в стране, что позволяет аналитикам судить о состоянии экономического развития данного государства.

Производство материальных благ учитывает такие факторы как производство, труд, земля, капитал, управление. При распределении стоимости валового внутреннего продукта в денежной форме движение денежных средств происходит обособленно от движения товара. Обмен ВВП характеризует его распределение в натуральной и денежной формах, так как распределение приобретает форму товарного обмена, а движение денег опосредует движение товаров. Потребление производственных материальных благ учитывает как производственное потребление организаций, так и потребление физическими лицами [2].

Элементы, которые включаются в стоимость ВВП, представлены на рисунке 1.

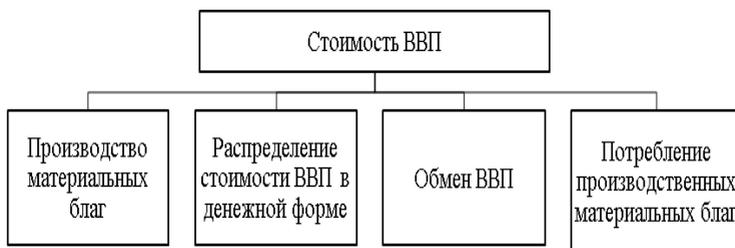


Рисунок 1 – Элементы стоимости внутреннего валового продукта

Всемирный банк осуществляет расчёт валового внутреннего продукта стран мира. Он производит расчёты номинального ВВП и ВВП, рассчитанного по паритету покупательной способности. Получаемые показатели позволяют составлять ежегодные рейтинги

стран по величине ВВП в долларах США. Многие годы лидерами этих рейтингов являются США и Китай.

Проведем анализ динамики показателя валового внутреннего продукта за 2014-2018 годы таких стран как Россия, Китай, Германия и Канада, а также проведем межгосударственные сравнения.

В таблице 1 представлены базовые показатели динамики номинального ВВП России и ВВП, рассчитанного по паритету покупательной способности.

Таблица 1 – Базисные показатели динамики ВВП России, трлн. дол. США

Год	ВВП, трлн. дол. США	Базисные показатели динамики		ВВП (ППС), трлн. дол. США	Базисные показатели динамики	
		Абсолютный прирост (+,-)	Темп роста, %		Абсолютный прирост (+,-)	Темп роста, %
2014	2,064	-	-	3,769	-	-
2015	1,368	-0,696	66,3	3,622	-0,147	96,1
2016	1,285	-0,779	62,3	3,640	-0,129	96,6
2017	1,578	-0,486	76,5	3,749	-0,020	99,5
2018	1,658	-0,406	80,3	3,986	+0,217	105,8

Как видно из данной таблицы, в стране наблюдаются как рост показателей, так и их спад. В России максимальное значение номинального ВВП было в 2014 году и составило 2,064 трлн. дол. США, а минимальное значение было достигнуто в 2016 году – 1,285 трлн. дол. США. Валовой внутренний продукт, рассчитанный по паритету покупательной способности, имел другую динамику: максимальное значение показатель достиг в 2018 году и он составил 3,986 трлн. дол. США, а минимальное значение наблюдалось в 2015 году – 3,622 трлн. дол. США [4].

Если сравнивать данные 2014 и 2018 годов, то в России будет наблюдаться отрицательный рост номинального валового внутреннего продукта, который составляет 80,3%. Несмотря на то, что с 2017 года показатель начал расти, в 2018 году ВВП так и не превысил значение, которое было в 2014 году.

Однако ситуация с динамикой ВВП, рассчитанного по паритету покупательной способности, обстоит лучше. С 2016 года показатель начал расти и в 2018 году он превысил своё значение, которое было в 2014 году. Рост составил 105,8%.

В мировом рейтинге стран по величине валового внутреннего

продукта Россия в 2014 году входила в десятку стран с самыми высокими показателями, занимая девятое место. Однако в 2015 и 2016 годах страна располагалась на двенадцатом месте. В 2017 и 2018 годах Россия поднялась на одиннадцатое место [1].

В рейтинге стран по величине ВВП, рассчитанного по паритету покупательной способности, Россия на протяжении всех пяти рассматриваемых лет занимала шестое место.

Такие различия между номинальным ВВП и ВВП, рассчитанным по ППС, вызваны особенностями расчёта показателей. При вычислении номинального валового внутреннего продукта монетарные показатели страны конвертируются из национальной валюты в доллары США по рыночному обменному курсу, а при расчёте ВВП по ППС отражается реальный объём произведённых в стране товаров и услуг.

Рассмотрим базовые показатели динамики номинального ВВП Китая и ВВП, рассчитанного по ППС, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Базисные показатели динамики ВВП Китая, трлн. дол. США

Год	ВВП, трлн. дол. США	Базисные показатели динамики		ВВП (ППС), трлн. дол. США	Базисные показатели динамики	
		Абсолютный прирост (+,-)	Темп роста, %		Абсолютный прирост (+,-)	Темп роста, %
2014	10,482	-	-	18,336	-	-
2015	11,065	+0,583	105,6	19,814	+1,478	108,1
2016	11,191	+0,709	106,8	21,412	+3,076	116,8
2017	12,238	+1,756	116,8	23,301	+4,965	127,1
2018	13,608	+3,126	129,8	25,362	+7,026	138,3

На протяжении всех пяти рассматриваемых лет в Китае происходило постоянное увеличение как номинального валового внутреннего продукта, так и валового внутреннего продукта, рассчитанного по паритету покупательной способности. В 2018 году рост номинального валового внутреннего продукта составил 129,8% к 2014 году, а рост ВВП, рассчитанного по ППС – 138,3% к 2014 году.

В мировом рейтинге стран по величине номинального ВВП Китай в 2014-2018 годах находился на втором месте, уступая лишь США. Однако в рейтинге стран по величине ВВП, рассчитанного по ППС, на протяжении всех рассматриваемых лет Китай занимал первое место.

В настоящее время экономика Китая является одной из самых крупнейших, поэтому она оказывает большое влияние не только на

граждан своей страны, но и на весь мир. Это будет особенно заметно, если определить главные факторы, которые оказывают влияние на мировой показатель ВВП. К ним можно отнести такие проблемы как:

- торговую войну между США и Китаем;
- экономические проблемы в Италии;
- потенциальный дефолт Турции;
- долговую нагрузку Китая [3].

Активный рост китайской экономики наблюдается уже многие годы, однако эксперты прогнозируют замедление темпов её прироста. Это главным образом связано с:

- санкциями, которые вводят США;
- принятием мер, которые направлены на снижение уровня задолженности Китая;
- снижением спроса со стороны зарубежных торговых партнёров;
- сокращением инвестиций.

Рассмотрим базовые показатели динамики ВВП Германии в таблице 3.

Таблица 3 – Базисные показатели динамики ВВП Германии, трлн. дол. США

Год	ВВП, трлн. дол. США	Базисные показатели динамики		ВВП (ППС), трлн. дол. США	Базисные показатели динамики	
		Абсолютный прирост (+,-)	Темп роста, %		Абсолютный прирост (+,-)	Темп роста, %
2014	3,891	-	-	3,814	-	-
2015	3,376	-0,515	86,8	3,906	+0,092	102,4
2016	3,478	-0,413	89,4	4,030	+0,216	105,7
2017	3,677	-0,214	94,5	4,194	+0,380	110,0
2018	3,997	+0,106	102,7	4,505	+0,691	118,1

В 2014-2018 годах в Германии наблюдалась неоднозначная динамика ВВП. Минимальное значение номинального валового внутреннего продукта было достигнуто в 2015 году, оно составило 3,376 трлн. дол. США. Затем показатель начал увеличиваться и в 2018 году составил 3,997 трлн. дол. США. Валовой внутренний продукт, рассчитанный по ППС, на протяжении всех пяти рассматриваемых лет демонстрировал положительную динамику. Его максимальное значение, достигнутое в 2018 году, равно 4,505 трлн. дол. США.

Если сравнивать данные 2014 и 2018 годов, то в Германии будет наблюдаться увеличение ВВП. В 2018 году рост номинального ВВП составил 102,7% к 2014 году, а рост ВВП, рассчитанного по ППС - 118,1% к 2014 году.

В мировом рейтинге стран в 2014-2018 годах по величине номинального ВВП Германия занимала четвёртое место, а по величине ВВП, рассчитанного по ППС – пятое место.

Экономика Германии является самой крупнейшей в Европе, однако, в связи с тем, что она сильно зависит от экспорта, её динамика страдает от замедления мировых показателей.

Рассмотрим базовые показатели динамики ВВП Канады, представленные в таблице 4.

Таблица 4 – Базисные показатели динамики ВВП Канады, трлн. дол. США

Год	ВВП, трлн. дол. США	Базисные показатели динамики		ВВП (ППС), трлн. дол. США	Базисные показатели динамики	
		Абсолютный прирост (+,-)	Темп роста, %		Абсолютный прирост (+,-)	Темп роста, %
2014	1,799	-	-	1,618	-	-
2015	1,560	-0,239	86,7	1,600	-0,018	98,9
2016	1,536	-0,263	85,4	1,625	+0,007	100,4
2017	1,653	-0,146	91,9	1,702	+0,084	105,2
2018	1,709	-0,090	95,0	1,774	+0,156	109,6

В стране наблюдаются как спад показателей, так и их рост. В Канаде максимальное значение номинального валового внутреннего продукта было в 2014 году и составило 1,799 трлн. дол. США, а до минимального значения за пять рассматриваемых лет показатель опустился в 2016 году и составил 1,536 трлн. дол. США [4]. В 2015 и 2016 годах наблюдался спад показателя, однако в 2017 и 2018 номинальный валовой внутренний продукт Канады начал расти.

Валовой внутренний продукт, рассчитанный по паритету покупательной способности, имел другую динамику: в 2015 году произошёл спад показателя, а в 2016-2018 год динамика стала положительной. Максимальное значение валового внутреннего продукта по ППС достиг в 2018 году и составил 1,774 трлн. дол. США, а минимальное значение наблюдалось в 2015 году – 1,600 трлн. дол. США.

Если сравнивать данные 2014 и 2018 годов, то в Канаде будет

наблюдаться отрицательная динамика номинального валового внутреннего продукта, рост которой составил 95%. Однако ситуация с динамикой ВВП, рассчитанного по паритету покупательной способности, обстоит иначе: в 2018 году показатель превысил своё значение 2014 года. Рост составил 109,6%.

В мировом рейтинге стран по величине номинального валового внутреннего продукта Канада с 2015 года находилась на десятом месте, поднявшись с одиннадцатого места, которое она занимала в 2014 году. В рейтинге стран по величине валового внутреннего продукта, рассчитанного по паритету покупательной способности, Канада в 2014 году занимала шестнадцатое место, а затем на четыре года опустилась на семнадцатое место.

Экономика Канады является одной из самых развитых в мире. Этому благоприятствует территориальное соседство с США, однако этот фактор имеет и отрицательную сторону – экономика страны сильно зависит от экономики США.

Канадская экономика очень открыта, поэтому почти половину валового внутреннего продукта составляет экспорт.

Осуществим анализ координации валового внутреннего продукта, рассчитанного по паритету покупательной способности, рассмотренных стран, приняв за базу сравнения Россию. Данные представим в таблице 5.

Таблица 5 – Координация ВВП (ППС) Китая, Германии и Канады относительно России, %

Год	Относительные величины координации, %		
	Китай	Германия	Канада
2014	486,5	101,2	42,9
2015	547,0	107,8	44,2
2016	588,2	110,7	44,6
2017	621,5	111,9	45,4
2018	636,3	113,0	44,5

Анализ показал, что валовой внутренний продукт России на протяжении 2014-2018 годов стабильно превышал ВВП Канады и был ниже ВВП Китая и Германии.

Среди рассматриваемых стран наибольшее значение показателя валового внутреннего продукта наблюдается в Китае, в 2018 году оно составило 636,3% от ВВП России. Наименьшее значение валового внутреннего продукта было в Канаде, в 2018 году валовой внутренний

продукт страны составил 44,5% от ВВП России. Валовой внутренний продукт Германии в 2018 году составил 113% от ВВП России.

Наглядно представим на рисунке 1 динамику валового внутреннего продукта, рассчитанного по паритету покупательной способности, в 2014 и 2018 годах в Китае, Германии, России и Канаде [4].

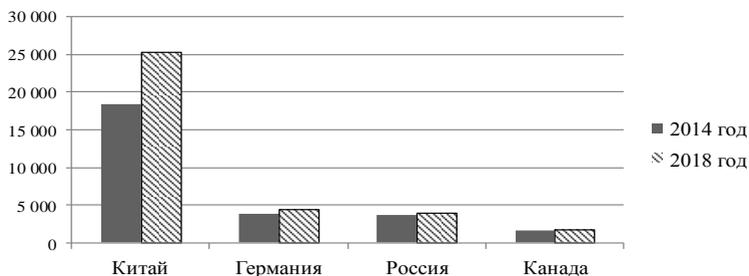


Рисунок 1 – Динамика ВВП по ППС Китая, Германии, России и Канады в 2014 и 2018 годах, млрд. дол. США

Несмотря на укрепление своих лидерских позиций в последние годы в странах запада и Китае сохраняется тенденция замедления темпов роста валового внутреннего продукта, в то время как развивающиеся страны демонстрируют стремительное увеличение показателя.

Такие негативные факторы как торговые войны и сокращение инвестиций в развивающиеся экономики привели к снижению темпов роста мирового показателя валового внутреннего продукта.

Россия отстаёт от среднемирового темпа роста показателя ВВП, однако, несмотря на санкции со стороны США и снижение цен на нефть, страна приспосабливается к новым условиям и возобновляет рост ВВП.

Таким образом, в 2018 году Россия заняла одиннадцатое место в рейтинге стран по величине номинального ВВП с показателем 1,658 трлн. дол. США и шестое место по величине ВВП, рассчитанного по ППС, с показателем 3,986 трлн. дол. США. Страна демонстрирует рост показателя. В 2018 году Россия смогла превзойти значение ВВП по ППС 2014 года с абсолютным приростом 0,217 трлн. дол. США. На протяжении всех пяти рассматриваемых лет лидирующие позиции занимает Китай. В 2018 году его номинальный ВВП составил 13,608

трлн. дол. США, а ВВП, рассчитанный по ППС, был равен 25,362 трлн. дол. США. Валовой внутренний продукт Китая, рассчитанный по ППС, в 2018 году составил 636,3% относительно ВВП России. Однако, несмотря на увеличение показателей валового внутреннего продукта в 2014-2018 годах мировая экономика демонстрировала тенденцию замедления темпов роста ВПП.

Список литературы

1. Грамматчиков А. Цель-2024 / А. Грамматчиков, А. Долженков, А. Лабыкин, Л. Маврина, А. Щукин, Е. Обухова // Эксперт. – 2018. – №12. – С. 12-18.
2. Завьялов Ф. Оценка асимметричности использования валовой добавленной стоимости // Экономист. – 2015. – №5. – С. 66-75.
3. Иванова А.Р. Экономика Китая: настоящее и будущее / А. Р. Иванова, Н. М. Рубцов // Научная Идея. – 2017. – №3. – С. 5-7.
4. Сайт Всемирного банка [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.worldbank.org>

ТРЕБОВАНИЯ

к содержанию и оформлению статей, направляемых для публикации в журнале «Территория науки»

Процент собственного текста при проверке на антиплагиат – не менее 80%.

Текстовый редактор - Microsoft Word 2003.

Формат текста – А5.

Объем публикации 5-7 страниц.

Шрифт - Times New Roman.

Размер шрифта - 10.

Поля - зеркальные: верхнее 2 см., нижнее - 2 см., внутри - 2 см., снаружи - 2 см.

Межстрочный интервал - 1.

Абзацный отступ – 0,5.

Ориентация - книжная, без простановки страниц, без переносов, без постраничных сносок.

Редактор формул - пакет Microsoft Office 2003.

Графики, таблицы, рисунки – черно-белые, без цветной заливки, допускается штриховка.

Фамилия, имя, отчество автора - выравнивание по центру, прописными буквами. Жирным шрифтом.

Название статьи - по центру, без отступа, прописными заглавными буквами, жирным шрифтом.

Полное название представляемой организации (вуза) – курсивом, строчными буквами, выравнивание по центру.

Ключевые слова – на русском и английском языке (3-5 слов).

Аннотация – на русском и английском языке (15-30 слов).

Текст статьи – выравнивание по ширине.

Список литературы - обязательно размещается в конце статьи и включает в соответствии с ГОСТом не более 5 библиографических описаний. Выравнивание по ширине страницы. Одинарный интервал.

Подстрочные сноски не допускаются.

ТЕРРИТОРИЯ НАУКИ

МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Подписано в печать 20.02.2021 г.
Формат 60 x 84/16. Бумага офсетная.
Усл. печ. л. Тираж 100 экз. Заказ №

Отпечатано в типографии
Воронежский ЦНТИ филиал ФГУ «Объединение «Росинформресурс»
Минэнерго России
394730, г. Воронеж, пр. Революции, 30