
**ТЕРРИТОРИЯ
НАУКИ**

**МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ**

ВЭПИ – 20 лет!

Основан в 2006 г.

**2017
№ 5**

**Воронеж
2017**

Мультидисциплинарный научно-практический журнал
«Территория науки» (Свидетельство о регистрации от 07.06.2012 г.
ПИ № ТУ 36-002 92 выдано Управлением Роскомнадзора по
Воронежской области)

Учредитель: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой
институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а.
Главный редактор - Иголкин Сергей Леонидович

ISSN 1991-9492

Журнал выходит 1 раз в два месяца

2017

№ 5

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Ахмедов А.Э., Брянцева Л.В., Гаврилов С.Т., Годовникова А.М.,
Кустов А.И., Кузьменко Н.И., Куксова И.В., Кургузкина Е.Б., Лелеков
В.А., Микулина Л.Д., Саликов Ю.А., Смольянинова И.В., Станчин
И.М., Шаталов М.А., Шишков И.В.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За
достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут
авторы публикаций. Мнение редакции может не совпадать с мнением
авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Адрес редакции, адрес издателя: АНОО ВО «Воронежский экономико-правовой
институт», 394042, г. Воронеж, Ленинский пр-т, д. 119а. Телефон: (473) 2727939 E-mail:
MShatalov@vilec.ru

Отпечатано в типографии Воронежский ЦНТИ филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго
России, 394036, г. Воронеж, пр. Революции, 30.

Подписной индекс в объединенном каталоге «Пресса России» - 41944

Цена: «Свободная цена»

Дата выхода: 20.10.2017. Заказ . Тираж 100 экз.



© Территория науки, 2017

СОДЕРЖАНИЕ	
БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ПАРАЗИТАРНЫХ БОЛЕЗНЕЙ ПИЩЕВАРИТЕЛЬНОГО ТРАКТА НА ОРГАНИЗМ ЖИВОТНЫХ <i>Романов А.А.</i>	7
ANTIMICROBIAL ACTIVITY OF ETHANOLIC EXTRACT OBTAINED FROM <i>FICUS VASTA</i> FORSSK. (MORACEAE) <i>Ткаченко Г.М., Буюн Л.И., Осадовский З., Гончаренко В.И., Прокопиев А.И.</i>	12
ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ	
ГЛОБАЛЬНЫЙ БИЛИНГВИЗМ В СИСТЕМОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ <i>Буденис О.Г.</i>	18
К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ГРАММАТИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ УЧАЩИХСЯ СТАРШИХ КЛАССОВ <i>Митрохина А.С.</i>	21
ОБРАЗОВАНИЕ	
ДЕЛОВЫЕ ИГРЫ КАК СРЕДСТВО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО САМООПРЕДЕЛЕНИЯ УЧАЩИХСЯ <i>Галибина Н.А., Куприянова Ю.С.</i>	26
ДУАЛЬНАЯ ФОРМА НАЧАЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В КЫРГЫЗСТАНЕ <i>Мамбетакунов Э.М., Тайиров М.М., Токтогулов А.Т., Орунбаев Т.А.</i>	29
ОБОСНОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ПОДХОДОВ К СТАНОВЛЕНИЮ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО МЕНЕДЖМЕНТА <i>Сушков В.Н., Мычка С.Ю.</i>	34

ПСИХОЛОГИЯ	
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ КОНФЛИКТОВ В СТУДЕНЧЕСКОЙ СЕМЬЕ <i>Кадацких И.Ю., Ковалёва В.В.</i>	41
ФОРМИРОВАНИЕ ПРАВСТВЕННЫХ ПОНЯТИЙ У СТУДЕНТОВ В ПРОЦЕССЕ ИЗУЧЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ <i>Рябышева Е.Н.</i>	44
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	
СРАВНЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ МОДЕЛЕЙ ТУРБУЛЕНТНОСТИ ПРИ МОДЕЛИРОВАНИИ ТЕЧЕНИЯ В ТРЁХМЕРНОМ ДИФФУЗОРЕ <i>Жайнаков А.Ж., Курбаналиев А.Ы., Калеева А.К.</i>	48
ТЕЛЕГРАМ-БОТ КАК ПРОСТОЙ И УДОБНЫЙ СПОСОБ ПОЛУЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ <i>Козлов А.А., Батищев А.В.</i>	55
ЭКОНОМИКА	
СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К РАЗРАБОТКЕ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ <i>Ахмедов А.Э., Смольянинова И.В., Шаталов М.А.</i>	65
К ВОПРОСУ О РОЛИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РОССИИ <i>Блащенко Б.О.</i>	71
ФОРМИРОВАНИЕ КЛАСТЕРОВ В АПК С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ <i>Брянцева Л.В., Полозова А.Н.</i>	75
АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ <i>Бут Т.П., Юрина Е.В.</i>	77
ПРОБЛЕМЫ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ <i>Губертов Е.А., Шихахмедова Ю.Ш.</i>	82
МИРОВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ЦЕНТРЫ: ФОРМИРОВАНИЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ <i>Давыдова Е.Ю., Блошенко К.В.</i>	87

<p>КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ АГРАРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ <i>Иваниук И.В., Коршик Л.В.</i></p>	91
<p>ВЛИЯНИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ СИТУАЦИЙ НА УСПЕШНОСТЬ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ <i>Илларионова Е.А.</i></p>	100
<p>ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ КЛАСТЕРНОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ <i>Карбекова А.</i></p>	105
<p>СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ НА ОСНОВЕ УЧЕТА КОНЦЕПЦИИ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ, СОЦИАЛЬНЫХ ФАКТОРОВ И ПАРАМЕТРОВ УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИЕЙ <i>Красильникова Е.В.</i></p>	110
<p>ЭВОЛЮЦИЯ ПАРАДИГМ ПОНИМАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ <i>Дуппол Е.М.</i></p>	117
<p>ОЦЕНКА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СПОНСОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ <i>Пономарева А.А., Лысенко Ю.В.</i></p>	124
<p>ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В МАЛОМ БИЗНЕСЕ <i>Смокова Е.Ю., Дроздова А.В.</i></p>	128
<p>ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ЧЕЛОВЕЧЕСКИХ РЕСУРСОВ В УСЛОВИЯХ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА <i>Совик Л.Е., Шамрина И.В.</i></p>	132
<p>ХАРАКТЕРИСТИКА ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ИСПОЛЪЗУЕМЫХ В УПРАВЛЕНИИ ПРОЕКТАМИ <i>Хорошилова О.В., Журавель А.Ю.</i></p>	134
ЮРИСПРУДЕНЦИЯ	
<p>ОСОБЕННОСТИ ЭКСПЕРТНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ В СЛЕДСТВЕННЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯХ МВД РОССИИ <i>Гороховский О.А., Мерцалова А.И.</i></p>	142
<p>КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ КАК НЕОБХОДИМАЯ МЕРА В СИСТЕМЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПНОСТИ <i>Жишко К.С.</i></p>	146

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТРИБУНАЛОВ В ПЕРИОД СТАНОВЛЕНИЯ СОВЕТСКОЙ ВЛАСТИ <i>Орлов В.В.</i>	153
О ПРОБЛЕМАХ «КАПИТАЛЬНОЙ САНАЦИИ» ДЕЙСТВУЮЩЕГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ <i>Супонина Е.А.</i>	160
НАУКА МОЛОДЫХ	
НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ ОРУЖИЯ В НОРМАХ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА <i>Болгов В.А.</i>	165
ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДОЛОГИИ СТРУКТУРНО-ФУНКЦИОНАЛЬНОГО АНАЛИЗА И ПРОЕКТИРОВАНИЯ SADT ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ПРОЦЕССОВ РЕМОНТА АВИАЦИОННОЙ ТЕХНИКИ <i>Ващенко В.С.</i>	169
УЧЕТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА <i>Жижина В.А.</i>	174
ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА СТРОИТЕЛЬСТВА СТУДЕНЧЕСКИХ ОБЩЕЖИТИЙ ИЗ КОНТЕЙНЕРОВ <i>Муртазин А.Р.</i>	182
КОЛЛЕКТИВ АВТОРОВ	187

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Романов А.А.

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ПАРАЗИТАРНЫХ БОЛЕЗНЕЙ ПИЩЕВАРИТЕЛЬНОГО ТРАКТА НА ОРГАНИЗМ ЖИВОТНЫХ

Бакирский государственный аграрный университет

Ключевые слова: криптоспоридиоз, животные, инфекция, паразитарные болезни, инвазии.

Аннотация: В статье рассматривается влияние возбудителей криптоспоридиоза на организм животных и человека. Делается вывод о необходимости дальнейших исследований влияния заражения криптоспоридиозом на состояние здоровья животных и человека.

Key words: cryptosporidiosis, animals, infection, parasitic diseases, invasions.

Abstract: The influence of cryptosporidiosis pathogens on animals and humans is considered in the article. The conclusion is made about the need for further research on the impact of cryptosporidiosis infection on the health status of viable and human.

Главными задачами, стоящими перед отраслями агропромышленного комплекса, является рост объемов сельскохозяйственного производства, надежное обеспечение населения продуктами питания животного происхождения и сельскохозяйственным сырьем, а также получения высоких экономических показателей по производству мяса и молока и выход со своей продукцией на мировой рынок.

Среди весомых причин, сдерживающих развитие молодняка животных и новорожденных телят является паразитарные болезни. К таким болезням относятся и кишечные протозоозы. Поэтому важным и актуальным остается вопрос ранней диагностики паразитарных болезней пищеварительного тракта, в том числе и криптоспоридиозе, у молодняка животных.

Криптоспоридиозом - это кишечное заболевание позвоночных животных, вызывается простейшими организмами класса Sporozoa семьи Cryptosporidiidae рода Cryptosporidium. Болезнь является зоонозом, с фекально-оральным механизмом передачи возбудителя. У животных и человека болезнь характеризуется поражением пищеварительного тракта, обезвоживанием организма и снижением массы тела. Отмечено, что у возбудителей отсутствует строгая видовая

специфичность и поэтому часто человек может заразиться криптоспоридиями от животного.

Криптоспоридии, локализуясь в кишечном канале, нередко вызывают необратимые патологические процессы. Они своими токсинами и продуктами метаболизма в организме «отравляют» их, что приводит к нарушению обмена веществ и нормальной функциональной деятельности как отдельных органов и систем, так и организма в целом. Кроме того, механически нарушают целостность тканей кишечника и способны адсорбировать на поверхности и внутри своего тела различные микроорганизмы. Это, в свою очередь, является активным источником, резервуаром и проводником болезнетворной микрофлоры, которая в значительной степени осложняет течение криптоспоридиоза.

По результатам исследований установлено, что эндогенные стадии криптоспоридий размножаются на эпителии, находясь в паразитофорной вакуоли, как будто, вне клетки. Образование такой вакуоли возможно в специальных клетках, обеспеченных микроворсинками, что характерно клеткам эпителия кишечника, а в птице - трахеи, клоаки, фабрициевой бурсы (сумки). Микроворсинки клеток хозяина как бы вырастают навстречу паразитам и замыкаются над ними, образуя внешнюю и внутреннюю мембраны паразитофорной вакуоли.

Именно этот факт позволяет признать криптоспоридий внутриклеточными паразитами. В результате прохождения полового и бесполого путей развития они образуют толстостенные ооцисты, которые выделяются в окружающую среду, и тонкостенные, вызывающие аутоинвазию. Возможность возникновения криптоспоридиоза за счет экзо- и эндогенного инвазирования является важной особенностью его патогенеза. Толстостенные ооцисты могут сохранять свою инвазийность от нескольких месяцев до одного года. Они устойчивы ко многим дезинфектантам.

Изучению влияния возбудителя на организм животных в последнее время уделяется все больше внимания исследователями. Изучаются различные аспекты патологического процесса, который приводит к изменениям в организме телят. Особенно часто криптоспоридиозом, как ведущий фактор диареи, отмечается у телят в возрасте 6-20 суток. Также указывается возраст 2-30 суток; 9-20 суток; 6-12 суток; 7-11 суток; 8-14 суток. Однако большинство авторов отмечают, что по достижению телятами возраста 30 суток, случаи криптоспоридиоза становятся все же спорадическими. Инвазирование животных и

человека происходит при заглатывании ооцист, и выделяются с фекалиями. Основные пути передачи возбудителя - через корм и воду.

Отдельные исследователи регистрировали воздушно-капельный путь передачи криптоспоридий, что имеет место, главным образом, у животных или людей со слабым иммунитетом. Выделенные с испражнениями ооцисты концентрируются в поверхностном слое почвы, затем смываются в водоемы. Экспериментально доказано жизнеспособность ооцист из почвы и ила речных отмелей. При этом установлено, что природные очаги криптоспоридиоза важны поставщиками инвазионных ооцист в реки - источники водоснабжения.

По результатам исследований течения заболевания установлено, что больные животные не потребляют корм, подавлены, у них развивается диарея, фекалии серо-желтого или желто-оранжевого цвета. Заметное быстрое обезвоживание их организма и истощения; глаза западают. Криптоспоридии в организме животных часто оказываются вместе с эймериями, эшерихиями, клостридиями, сальмонеллами, что значительно осложняет течение болезни и может привести к их гибели. На фоне ВИЧ-инфекции криптоспоридиоз у человека проявляется длительным диарейным синдромом. Это быстро приводит к обезвоживанию и истощению организма больного.

При изучении патогенных свойств криптоспоридий в условиях экспериментального заражения обнаружили, что у больных животных среднее содержание общего белка уменьшается от 1,9 до 3,2%. Изменения белковых фракций сыворотки крови у этих животных характеризуются уменьшением содержания альбуминов и α -глобулинов соответственно на 13,5 и 17,6% и увеличение β -глобулинов на 7,8%. Процесс формирования иммунного ответа хозяина на присутствие паразитов в его теле достаточно сложен и включает ряд как гуморальных, так и клеточных феноменов. Установлено, что при большинстве инвазионных болезней протективным действием обладают гуморальные антитела, которые принадлежат к классам Ig M, Ig G.

Возбудители - мелкие кокцидии *Cryptosporidium oocystes*, паразитирующие на микроворсинчатом крае эпителия, толстой и тонкой кишок человека, многих животных и птиц, вызывая клинические формы инфекции., а именно, от острого жидкого поноса к хроническому; тяжелых гастроэнтеритов, особенно у животных с иммунными нарушениями. В криптоспоридиях отмечается изменение циклов полового и бесполого размножения, поэтому их относят к спороzoйным простейшим. Ооцисты криптоспоридий выделяются в

просвет кишечника инвазированного животного. Они достаточно зрелые и при выделении с калом приобретают инвазийность. После заглатывания животным спорозоиты выходят из ооцисты, прикрепляются к поверхности эпителия и проходят ряд стадий развития. У животных с иммунными нарушениями часто развивается тяжелая персистирующая инвазия при отсутствии повторных заражений. Несмотря на то, что наиболее пораженной бывает тонкая кишка, криптоспоридии находят в горле, пищеводе, желудке, двенадцатиперстной кишке, желчном пузыре, подвздошной, ободочной и прямой кишках. Имеются сообщения о возможности паразитирования этих простейших в других органах и тканях (трахеи, ротовой полости). Установлено, что криптоспоридии часто паразитируют совместно с некоторыми вирусами и бактериями, а также простейшими и гельминтами, что приводит к усложнению лечебно-оздоровительных мероприятий и гибели животных.

В последнее время, чаще регистрируют вспышки криптоспоридиоза у людей. Это побуждает исследователей к изучению пораженности возбудителями сельскохозяйственных животных, как возможных источников инвазии. Криптоспоридиоз описан также у больных людей, страдающих различными формами иммунодефицита. У таких больных людей инвазия протекает обычно вяло и долго, с болями в животе и другими клиническими проявлениями. Диарея более резко выражена. В литературе описаны случаи потери у человека жидкости от 1 до 17 л в сутки. Если иммунные нарушения у больного человека не устраняются, то криптоспоридиоз уже постоянно идет на протяжении всей жизни. При этом возникает резкое снижение массы тела.

Современные авторы отмечают, что криптоспоридии активно контаминируют слизистую оболочку тонкой кишки и повреждают ее микроворсинчатую кайму. Следствием этого является нарушение мембранного пищеварения и всасывания - мальдигестия и мальабсорбция.

Наиболее типичная локализация процесса - дистальный отдел тонких кишок. После попадания ооцист в кишечник начинается усиленное размножение паразитов, что приводит к дегенеративным изменениям (атрофии ворсинок). Это сопровождается гипертрофией крипт, моно- и полиморфноядерной инфильтрацией базальной мембраны и вызывает появление кратероподобных углублений на поверхности эпителия.

При тяжелом течении криптоспоридиоза происходит полное поражение микроворсинок. Такие изменения приводят к нарушению

ионной транспортировки питательных веществ в стенке кишечника. Нарушается ферментативная деятельность кишечника, снижается активность лактазы, а также ферментов, обеспечивающих утилизацию жиров. В этих условиях повышается бактериальная ферментация углеводов и жирных кислот. В связи с этим, патологический процесс в организме зараженного животного можно описать следующим образом: поражение кишечника, воспаление, диарея, обезвоживание, интоксикация, гибель.

Отмечено, что у поросят развитие криптоспоридий происходит не только в кишечнике, но и в трахее и конъюнктиве глаз. Коллектив авторов исследовал поражения внутренних органов и тканей с криптоспоридиозом у птицы. Авторы отмечают, что у птицы, кроме эпителия тонкой кишки, поражаются слизистые оболочки фабрициевой сумки, слепые отростки кишок и часто дыхательные пути, а также конъюнктивы глаза, носовая полость, слюнные железы и почки. Важной особенностью патогенеза в криптоспоридиозе есть возможность его возникновения от экзо и эндогенного заражения. В первом случае заражения начинается с попадания ооцист в организм хозяина из внешней среды, во втором случае - инвазия развивается вследствие аутоинфекции. Следует подчеркнуть, что подобные изменения могут быть вызваны и другими причинами поражения кишечника и желудочно-кишечного тракта. Следует отметить, что патогенез криптоспоридиоза недостаточно изучен.

Итак, анализ сообщений литературы свидетельствует, что изменения в организме животных при криптоспоридиозе отражают сложную систему взаимодействия простейших, которая проявляется в показателях крови, обменных процессах, естественной и иммунологической реактивности.

Список литературы

1. Коротков А.Н., Ашуров М.А., Дроботов В.Н., Бернс С.Ю., Радионов И.А. Устройство для проведения экспериментов на мелких животных // Патент на изобретение RUS 2212863 04.06.2001
2. Леонтьева И.Л. Изучение влияния биологически активного комплекса на некоторые показатели крови новорожденных телят // Российский ветеринарный журнал. 2013. № 1. С. 9?10.
3. Ли А.Ч., Чурсин А.С., Фурманов И.Л., Лысенко А.А. Эффективность лечения гипотонии и атонии преджелудков жвачных путем раздражения биологически активных точек // Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2013. № 40. С. 126-128.

4. Новикова Н., Пурецкий В., Федосеева Н., Першина О. Репродуктивные качества ремонтных телок в связи с возрастом при осеменении // Молочное и мясное скотоводство. 2010. № 8. С. 34-35.

5. Романова Л.П., Малышев И.И. Способ моделирования механического повреждения печени у лабораторных животных для последующего исследования ее регенерации // Патент на изобретение RUS 2262135 12.02.2004

6. Фурманов И.Л. Клинико-экспериментальное обоснование применения натрия ацетата или кальция ацетата для лечения коров с хроническим ацидозом рубца: дис.... канд. вет. наук: 06.02.01-диагностика болезней и терапия животных, патология, онкология и морфология. – Белгород: БелГСХА, 2012. – 138с.

**Ткаченко Г.М., Буюн Л.И., Осадовский З., Гончаренко В.И.,
Прокопив А.И.**

**ANTIMICROBIAL ACTIVITY OF ETHANOLIC EXTRACT
OBTAINED FROM *FICUS VASTA* FORSSK. (MORACEAE)**

*Институт биологии и охраны среды, Поморская Академия в Слупске,
Национальный ботанический сад им. Н.Н. Гришко НАН Украины,
Ботанический сад Львовского национального университета им. Ивана
Франко, Львовский национальный университет им. Ивана Франко*

Ключевые слова: Moraceae, *Ficus vasta* Forssk., антимикробные средства, диско-диффузионный метод

Аннотация. Цель настоящего исследования состояла в изучении *in vitro* ингибирующего влияния этанольного экстракта, полученного из листьев *Ficus vasta* Forssk. (Moraceae) на рост грамотрицательных [*Pseudomonas aeruginosa* (ATCC 27853), локально изолированные штаммы *Pseudomonas aeruginosa*, продуцирующие металло-β-лактамазы (MβL), *Escherichia coli* (ATCC 25922)] и грамположительных микроорганизмов [*Staphylococcus aureus* (ATCC 25923), локально изолированный штамм метициллин-резистентного *Staphylococcus aureus* и *Streptococcus pneumoniae* (ATCC 49619)], а также грибка *Candida albicans*. Профиль антимикробной активности растения в отношении тестируемых штаммов свидетельствует о том, что наиболее восприимчивыми к этанольному экстракту *F. vasta* оказались *S. aureus* и *E. coli*. Эти результаты дают многообещающую исходную информацию для потенциального использования этого неочищенного экстракта, а также некоторых из выделенных соединений для лечения бактериальных и грибковых инфекций.

Keywords: Moraceae, *Ficus vasta* Forssk., antimicrobial activity, disc diffusion technique

Abstract. In the present study, the inhibitory effects of ethanolic extract obtained from leaves of *Ficus vasta* Forssk. (Moraceae) on the growth of Gram-negative bacteria [*Pseudomonas aeruginosa* (ATCC 27853), locally isolated *Pseudomonas aeruginosa* strains producing metallo-beta-lactamases (MBL) enzyme, and *Escherichia coli* (ATCC 25922)] and Gram-positive bacteria [*Staphylococcus aureus* (ATCC 25923), methicillin-resistant *Staphylococcus aureus* locally isolated and *Streptococcus pneumoniae* (ATCC 49619)] as well as *Candida albicans* were investigated *in vitro*. The antimicrobial activity profile of plant against the tested strains indicated that *Staphylococcus aureus* and *Escherichia coli* were the most susceptible bacteria of all the bacterial strains tested. These results provide promising baseline information for the potential use of this crude extract as well as some of the isolated compounds in the treatment of bacterial and fungal infections.

Introduction. The angiosperm family *Moraceae* represents morphologically quite diverse plant group, including terrestrial and hemi-epiphytic trees, shrubs, lianas, subshrubs and herbs. Its distribution range lies mostly within the tropics and subtropics with several taxa extending to the temperate zone [2, 5, 8]. Among 37 genera of *Moraceae* comprising 1050-1100 species in total, *Ficus* L. is the largest one with ca 750 species of tropical and subtropical distribution worldwide. Its characteristic features include the presence of waxy glands on vegetative plant parts, heterostyly, and prolonged protogyny, i.e., the anthesis of staminate flowers in already mature fruits. These features are functionally linked to the unique pollination mode in *Ficus*, which involves mutualistic relationships with agaonid wasps (order *Hymenoptera*) and has attracted much research interest over the last two centuries [3, 6].

Ficus trees have widely been used by humans over their history in a variety of industries and fields of activity. Virtually all parts of their body are utilized by local people in various medicinal practices to cure wounds, sores, stomach and eye problems, headaches and toothaches, and even tumours and cancer, etc. A number of species are known helpful in healing disorders of digestive and respiratory systems, parasitic infections, and also as painkillers, tonics, and ecobolics [9].

These species have great medicinal values as it has been reported to have enormous phytochemical constituents including tannins, flavonols and flavonoids, terpenoids, coumarins, glycosides, esters, carbohydrates, serine

protease, etc. Thus, these plants have great medicinal potential for the therapy of infection [10].

Ficus vasta Forssk. is a monoecious deciduous tree reaching up to 25 m in height, terrestrial, hemi-epiphytic or epilithic, with yellowish to whitish or brownish hirsute leafy twigs. The species is native to northeastern Africa and usually grows in relatively dry habitats or in riverine vegetation. Its leaves reach 8-35 cm in length and 4-25 cm in width; they are cordiform to suborbicular or ovate to reniform, coriaceous and densely puberulous to almost glabrous, with shortly acuminate to rounded apex, cordate base, and long petiole. The pedunculate puberulous syconia of subglobose to ellipsoid shape are born in pairs or solitary in the leaf axils or just below the leaves and reach 2-2.5 cm in diameter, at maturity green with paler spots [4].

It is important to investigate scientifically this plant which have been used in traditional medicines as potential sources of novel antimicrobial compounds. So, the present study was conducted to investigate *in vitro* antimicrobial activity of ethanolic extract obtained from leaves of *F. vasta* against Gram-positive and Gram-negative bacteria as well as fungus *Candida albicans* to determine the possible use of this plant in preventing infections.



Рисунок 1 - Leaves of *Ficus vasta* Forssk

Material and methods. The leaves of *Ficus vasta* Forssk. were sampled in M.M. Gryshko National Botanical Garden (Kyiv, Ukraine) and Botanical Garden of Ivan Franko Lviv National University (Lviv, Ukraine). The whole collections of tropical and subtropical plants at both Gardens (including *Ficus* spp. plants) have the status of a National Heritage

Collections of Ukraine. The collected leaves were brought into the laboratory for antimicrobial studies. Freshly leaves were weighted, washed, crushed, and homogenized in 96% ethanol (in ratio 1:10, w/w) at room temperature.

The testing of antibacterial activity of the plant extract was carried out *in vitro* by Kirby-Bauer disc diffusion technique [1]. Gram-negative bacteria [*Pseudomonas aeruginosa* (ATCC 27853), locally isolated *Pseudomonas aeruginosa* strains producing metallo-beta-lactamases (MBL) enzyme, and *Escherichia coli* (ATCC 25922)] and Gram-positive bacteria [*Staphylococcus aureus* (ATCC 25923), methicillin-resistant *Staphylococcus aureus* locally isolated and *Streptococcus pneumoniae* (ATCC 49619)], as well as fungus *Candida albicans* were used as test organisms. Zone diameters were determined and averaged. Results of the antimicrobial activities assessment are presented as mean \pm standard error of the mean. All statistical calculation was performed on separate data from each bacterial and fungal strains.

Results and discussion. The results of antimicrobial activity of ethanolic extract obtained from leaves of *F. vasta* are presented in Fig. 2.

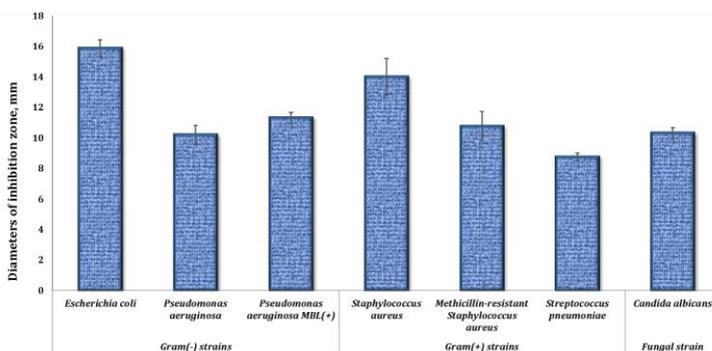


Рисунок 2 - Antimicrobial activity of the ethanolic extract obtained from leaves of *F. vasta* against bacterial and fungal strains measured as inhibition zone diameter ($M \pm m$, $n=8$)

In the present study, the inhibitory effects of ethanolic extract obtained from leaves of *F. vasta* on the growth of Gram-negative and Gram-positive bacteria, as well as fungus *Candida albicans* were investigated *in vitro*. The antimicrobial activity profile of plant extract against the tested strains indicated that *Staphylococcus aureus* and *Escherichia coli* were the most susceptible bacterium of all the bacterial test strains. Some species of plants are still of special interest for further investigations in this regard as in the

case of *F. vasta*, which showed exceptionally high activity against *E. coli* and *S. aureus* (Fig. 2). Remarkably, the less susceptible microorganisms to the antimicrobial activity of *F. vasta* were *P. aeruginosa* and locally isolated *Pseudomonas aeruginosa* strains producing metallo-beta-lactamases (MBL) enzyme (Fig. 3), as well as methicillin-resistant *S. aureus* locally isolated, *Streptococcus pneumoniae*, and fungus *C. albicans*. Among other bacterial strains tested, there were no significant differences in susceptibility to plant extract screened between the Gram-positive and Gram-negative bacteria.

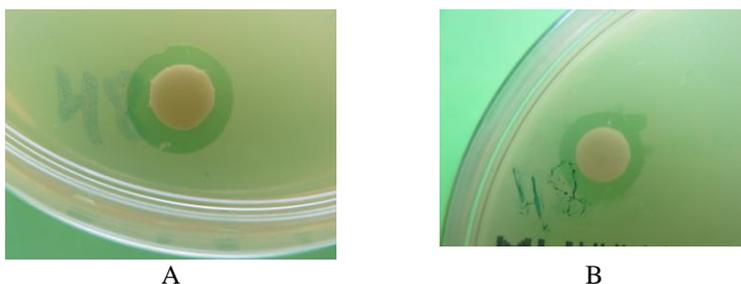


Рисунок 3 - Antimicrobial activity of the ethanolic extract obtained from leaves of *F. vasta* against *Pseudomonas aeruginosa* (ATCC 27853) (A) and locally isolated *Pseudomonas aeruginosa* strains producing metallo-beta-lactamases (MBL) enzyme (B) measured as inhibition zone diameter

Our results are comparable with many other investigations with various *Ficus* species [10, 11]. In addition, these data fully corroborated our previous studies which reported that various *Ficus* species have noticeable antibacterial activity against bacterial strains [12-17]. It is generally assumed, that antibacterial activity of various *Ficus* species can be explain due to the presence of secondary metabolites [10]. The known antimicrobial mechanisms associated to groups of chemicals (tannins, flavonols and flavonoids, terpenoids, coumarins, glycosides, esters, carbohydrates, serine protease), the isolated compounds from *Ficus* plants belong may explain the antimicrobial potency of the crude extract obtained from *F. vasta*. Membrane disruption could be suggested as one of the likely mechanisms of action of triterpens [7]. The activity of flavonoids might be due to their ability to complex with bacterial cell wall [7] and therefore, inhibiting the microbial growth. The fact that *F. vasta* naturally contains a wide range of active principles could also explain the important antimicrobial spectrum of the different parts used in this study.

Conclusions. The results of the present study provide an important basis for the use of ethanolic extract from the leaves of *Ficus vasta* for the treatment of infections associated to the microorganisms used in this study. The crude extracts as well as the isolated compounds in future could be useful for the development of new antimicrobial drug. However, further pharmacological and toxicity studies currently going on in our laboratory will be necessary to confirm this hypothesis.

Список литературы

1. Bauer A.W., Kirby W.M., Sherris J.C., Turck M. 1966. Antibiotic susceptibility testing by a standardized single disk method. *Am. J. Clin. Pathol.*, 45(4): 493-496.
2. Berg C.C. 2001. Moreae, Artocarpeae, and Dorstenia (Moraceae), with introductions to the family and *Ficus* and with additions and corrections to Flora Neotropica Monograph 7. *Flora Neotropica Monograph* 83. The New York Botanical Garden, New York, pp. 1-346.
3. Berg C.C., Corner E.J.H. 2005. Moraceae (*Ficus*). In: Noteboom H.P. (ed.) *Flora Malesiana*, Ser. 1, Vol. 17, Part 2. National Herbarium Nederland, Leiden, pp. 1-730.
4. Berg C.C., Wiebes J.T. 1992. African fig trees and fig wasps. Koninklijke Nederlandse Akademie van Wetenschappen, *Verhandelingen Afdeling Natuurkunde*, 2de reeks, deel 89. North-Holland, Amsterdam, 298 p.
5. Tkachenko G., Buyun L., Osadovskyy Z., Truhan M., Sosnowski E., Prokopiv A., Goncharenko V. 2016. *In vitro* screening of antimicrobial activity of ethanolic extract obtained from *Ficus lyrata* Warb. (Moraceae) leaves. *Agroecological Journal*, 2: 155-160.
6. Tkachenko H., Buyun L., Osadowski Z., Honcharenko V., Prokopiv A. 2016. Studies on antibacterial activity of *Ficus natalensis* Hochst. subsp. *lepreurii* (Miq.) C.C. Berg (Moraceae) leaf extract. Лікарське рослинництво: від досвіду минулого до новітніх технологій: матеріали п'ятої Міжнародної науково-практичної інтернет-конференції. – Полтава, 27-28 грудня 2016 р. – Полтава: РВВ ПДАА, С. 256-259.

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Буденис О.Г.

ГЛОБАЛЬНЫЙ БИЛИНГВИЗМ В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Гродненский государственный университет имени Янки Купалы

Ключевые слова: глобализация, билингвизм, двуязычие, иностранный язык, билингвальное образование.

Аннотация: В статье рассматривается специфика билингвизма в эпоху глобализации. Доказывается положительное влияние билингвизма на развитие личности индивидуума. Приводятся примеры реализации билингвального образования в вузах Республики Беларусь.

Keywords: globalization, bilingualism, a foreign language, bilingual education

Abstract: The article deals with the specificity of bilingualism in the era of globalization. The positive influence of bilingualism on a personality's development has been proved. The examples of the realization of bilingual education in the higher educational establishments of Belarus have been given.

Одной из тенденций развития современного общества, охватившей практически все сферы человеческой деятельности, является глобализация, под которой понимается растущая взаимозависимость государств современного мира. Этот феномен связан с возникновением большого числа транснациональных компаний, выполняющих ключевую роль в мировой экономике и политике. Годовые обороты некоторых из них стали сопоставимы с годовыми бюджетами малых и даже средних национальных государств.

Еще одной важной предпосылкой запуска мировых глобализационных процессов является развитие и распространение высоких телекоммуникационных технологий, посредством которых осуществляется быстрое и эффективное взаимодействие международных организаций [4, с. 846].

Однако эффективность глобализации была бы не столь высока, если бы не значительная роль английского языка, на который сегодня возложена роль всемирной лингвистической базы коммуникации. Это определило развитие и распространение на массовом уровне местно-английского билингвизма [1, с. 104].

Расширяя уже сложившиеся представления о билингвизме, Л.Ю. Федорова говорит о «глобальном билингвизме как новом, порожденном эпохой глобализации, его типе» [2, с. 160]. Глобальный билингвизм понимается как распространение в мире английского языка не только как принятого языка международного общения, но и как второго языка вербальной коммуникации внутри местного сообщества. Одной из характеристик глобализации английского языка является тенденция к увеличению в мире числа людей, на том или ином уровне понимающих английский язык, способных высказаться на нем и в тех или иных формах.

Двуязычие не только способствует сближению людей разных национальностей, но и производит положительный эффект на личность индивидуума, поскольку обогащает его познания об окружающей действительности, расширяет границы мировоззрения, а также открывает духовные богатства других народов, отраженные в художественной, научной и технической литературе, развивает познавательные способности индивида.

Кругозор билингвов значительно шире, чем у ровесников-монолингвов. Переключаясь с одного языка на другой, билингвы способны лучше фокусироваться, выполнять несколько задач одновременно. Кроме того, язык как часть культуры несет в себе представление о системе ценностей и моделях поведения в обществе. Вместе с лексическими единицами носитель языка усваивает информацию, объясняющую нормы и устои общества.

Человек, владеющий несколькими языками, является носителем не только языковых, но и культурных систем. Он способен обеспечить такой способ взаимодействия культур, при котором они обогащаются и, проходя долгий путь, развиваются.

Осознание того, что свободное владение английским языком не только снимает языковые барьеры, дает возможность получения ценной информации, но и повышает конкурентоспособность личности на рынке труда, привело к изменениям требований в системе образования [5-6].

В условиях глобализации, экономической интеграции и усилий по созданию единого европейского рынка труда наблюдаются стремление обеспечить подготовку специалистов, отвечающих требованиям европейского уровня, способных вступать в межкультурную коммуникацию [3].

В последнее время в учебных заведениях Республики Беларусь уделяется большое внимание изучению английского языка и

литературы и ставится задача создания условий для максимального погружения в межкультурную языковую среду.

Вузы Беларуси активно сотрудничают с вузами-партнерами в рамках образовательных программ Европейского Союза. Наиболее популярными программами являются программы Erasmus+, DAAD, IAESTE, MOST, Программа «Балтийский университет». В рамках этих программ студентам, магистрантам, аспирантам и преподавателям предоставляется возможность полностью погрузиться в иноязычную языковую среду и культуру и пройти обучение в одном из европейских вузов. Этот опыт позволяет не только повысить уровень знания иностранного языка и профессиональных компетенций специалистов, но и совершить качественный скачок в личностном развитии, приобщившись через призму английского языка к культурным достижениям нации. Двуязычие в данной ситуации дает человеку возможность осознать свое место и свою культуру в диалоге культур.

Таким образом, совмещая в себе языковые и этнокультурные черты двух языков, билингвизм способствует формированию у человека нового восприятия современного мира [1, с. 108].

Список литературы

1. Ривлина А. А. Глобализация английского языка и формирование массового русско-английского билингвизма // Вестник Череповецкого государственного университета. 2014. № 4 (57). С. 104-108.

2. Федорова Л.Ю. Билингвизм в условиях глобализации: социолингвистические аспекты // Тамбов: Грамота, 2017. – №12. Ч.2. – С.159-163

3. Филимонова М.С., Крылов Д. А. Билингвизм как тенденция языкового развития современного общества // Современные проблемы науки и образования. 2012. № 1 [Электронный ресурс]. URL: www.science-education.ru/101-5558 (дата обращения: 26.11.2017).

4. Хабарова Л.П. Билингвальное образование в высшей школе: зарубежный и отечественный опыт // Известия ПГПУ им. В. Г. Белинского. 2011. № 24. С. 846–852.

5. Белоцерковская Н.В., Григорьева В.В. Обучение иностранным языкам в условиях билингвизма в Якутии // В сборнике: Лингвистические, культурологические и дидактические аспекты коммуникации в поликультурном пространстве Сборник I Региональной лингвистической конференции. Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова, под редакцией О.А. Мельничук. 2013. С. 63-67.

6. Прохорова А.А. Особенности реализации технологии

мультилингвального обучения в практике образовательного процесса неязыкового вуза // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. № 3-2. С. 90-94.

Митрохина А.С.

**К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ
ГРАММАТИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ УЧАЩИХСЯ
СТАРШИХ КЛАССОВ**

Алтайский государственный педагогический университет

Ключевые слова: грамматическая компетентность, синтаксис, методы обучения, речь, общение.

Аннотация: проведенный анализ результатов диагностического среза определил недостаточный уровень сформированности грамматической компетентности учащихся старших классов. В этой связи в работе предложены некоторые рекомендации по формированию грамматической компетентности учащихся старших классов в процессе изучения синтаксиса.

Key words: grammatical competence, syntax, teaching methods, speech, communication.

Abstract: The analysis of the results of the diagnostic cut determined the insufficient level of grammatical competence of students in the upper grades. In this regard, the paper suggests some recommendations on the formation of grammatical competence of students in the senior high school in the process of studying the syntax.

В современном обществе особое значение приобретает проблема формирования грамматической компетентности как одной из ведущей составляющей языковой подготовки и развития личности, обеспечивая эффективное использование опыта общения в различных сферах деятельности. В новом законе «Об образовании», государственной национальной программе «Развитие образования на 2013-2020 годы», федеральных государственных образовательных стандартах, отражены те изменения, которые произошли за последние десятилетия в образовании, где усилен практический аспект обучения языку в основной школе, определены требования к формированию ключевых и предметных компетенций учащихся, определены ориентиры в достижении результатов обучения путем направления их на предметные компетентности учащихся. Поэтому возникает необходимость совершенствования методики обучения синтаксиса на

уроках русского языка в старших классах общеобразовательных учебных заведениях.

Проведенный анализ понятия «грамматическая компетентность» выявил следующие основные подходы к его определению:

- как часть коммуникативной компетентности [3];
- как способность пользоваться синтаксическими понятиями (предикативностью, синтаксическими средствами связи в предложении и тексте, способами различения членов предложения) [5];
- как возможность оперировать знаниями об основных формах реализации отношений между подлежащим и сказуемым, об основных признаках синтаксической структуры предложения [1] (интонационное оформление предложения, относительная завершенность высказывания), о типах и классификационных признаках предложений, способах выражения главных и второстепенных членов предложения.

Анализ лингвистической, психолингвистической, педагогической, методической литературы и практики обучения русского языка в общеобразовательных учебных заведениях позволил выявить недостаточную разработанность обозначенной проблемы, подтверждает своевременность и целесообразность создания методики формирования грамматической компетенции учащихся в процессе изучения синтаксиса.

«Грамматическую компетентность учащихся» можно определить как важную составляющую коммуникативной компетентности учащихся основной школы; комплекс знаний о грамматические единицы, средства выражения грамматических категорий и грамматических значений; умений и навыков строить эффективную речевое поведение с учетом особенностей функционирования грамматических единиц в текстах различной жанрово-стилевой принадлежности, коммуникативного опыта использования в устной и письменной речи; сложившихся ценностей, которые проявляются прежде всего в осознании учащимися роли языка в развитии личности.

Уровень сформированности грамматической компетентности учащихся в процессе изучения синтаксиса проверялся по специально разработанным критериям и показателям: владение грамматическими нормами языковой системы в устной и письменной форме; работа с основными принципами синтаксиса русского языка; наличие навыков грамматических средств языка, применение в условиях коммуникации; логическая последовательность и точность изложения мыслей в процессе выполнения умственных операций; умение редактировать

предложения, тексты различных стилей речи; умение оценивать устные и письменные ответы одноклассников, исправлять ошибки.

Во время исследовательского обучения были применены следующие виды упражнений и заданий для формирования грамматической компетенции учащихся, которые рассчитаны на индивидуальный и групповой поиск учениками целесообразных практических способов решения задач:

- **аналитические** - обеспечивали психологическую и познавательную подготовку к восприятию нового материала, активизировать у учащихся практический опыт (оформление предложений, ориентация на развитие слуха, памяти, внимания и т.д.), аналитическое мышление (восприятие и оценка грамматического строя синтаксических конструкций);

- **репродуктивные** - способствовали активизации мышления (воспроизведение различных синтаксических конструкций, отработки навыков грамматического и пунктуационных оформления синтаксических конструкций, учета грамматической и смысловой наполненности предложений);

- **конструктивные** - обеспечивали перцептивную и продуктивную деятельность учащихся (смысловой, структурной, сравнительный, препинания анализ; трансформация, составление примеров по аналогии, комбинирования и группировки предложений; подбор и замена одних предложений другими; образования предложений на основе задачи), упражнения в дополнение; речевые задания (обоснование целесообразности выбора автором тех или иных синтаксических конструкций; собственный выбор соответствующих грамматических средств при составлении собственных предложений, текстов, ответов на вопросы, составление диалогов и т.п.);

- **продуктивно-творческие** - способствовали обогащению грамматического строя речи учащихся, сознательном использованию различных синтаксических конструкций в собственной речи, осознанию их коммуникативной цели, синтаксических функций в речи (редактирование текста, творческие задания сопоставимого характера, составление высказываний с использованием различных синтаксических конструкций; задания творческого характера (составление произведений-миниатюр, произведений-размышлений и т.п.).

Количественный анализ результатов контрольного среза на первом этапе в контрольных и экспериментальных классах подтвердил эффективность разработанной методики формирования грамматической компетенции учащихся в процессе изучения

синтаксиса. В ходе опытного обучения прослеживалась динамика формирования грамматической компетенции учащихся в процессе изучения синтаксиса, основные итоги подводились с учетом результатов выполнения учениками заданий.

Статистика результатов контрольного среза показала, что 14,2% можно отнести к ученикам, которые в совершенстве владели теоретическим материалом, соответственно, практические задания им дали значительно легче, то есть на этом этапе имели высокий уровень сформированности грамматической компетентности.

Продуктивному формированию грамматической компетентности учащихся старших классов способствуют интерактивные методы обучения (метод непрерывной шкалы мыслей, мозговой штурм, мозговая атака, дискуссия с элементами игрового моделирования) [2]. Наиболее эффективными являются методы беседы, наблюдения за языковым материалом, проблемного изложения материала, работы с учебником, моделирование, трансформации, дополнения, конструирование и др. Для формирования грамматической компетенции учащихся старших классов в процессе изучения синтаксиса могут быть использованы формы организации учебной деятельности (фронтальная, коллективная, работа в группах, индивидуальная) [3] и средства обучения (учебник, схемы, дидактический материал, пособие, тексты, индивидуальные карточки, электронные пособия, словари, упражнения и т.д.) [6].

Таким образом, установлено, что в основе методики формирования грамматической компетенции учащихся старших классов в процессе изучения синтаксиса лежит комплекс факторов [4]: учет возрастных особенностей, осознание учащимися языковой системы, осмысление особенностей функционирования различных синтаксических единиц в устной и письменной речи, коммуникативно ориентированного изучения синтаксических тем и выполнение учащимися учебных действий, направленных на формирование у них грамматической компетентности.

Процесс формирования грамматической компетенции учащихся старших классов в процессе изучения синтаксиса обеспечивается использованием форм, методов и средств обучения. Среди методов и приемов обучения эффективными являются [2; 5]: анализ смысловых отношений в словосочетаниях, предложениях; наблюдение за практическим применением различных синтаксических конструкций в устной и письменной речи; трансформации, воспроизведение, редактирование, выработки собственных высказываний; проблемные, творческие задания.

Проведенное исследование не исчерпывает всех аспектов проблемы формирования грамматической компетенции учащихся старших классов, а лишь отражает основные положения этой работы. Перспективы дальнейшего исследования нами видятся в разработке лингводидактических основ электронной поддержки формирования грамматической компетентности учащихся общеобразовательных учебных заведений; разработке коммуникативного компонента формирования грамматической компетенции учащихся старших классов на уроках русского языка, о чем пойдет речь в наших следующих работах.

Список литературы

1. Беляева И.Г. Особенности перевода эпиграфических текстов // В книге: Профессионально ориентированное обучение иностранному языку и переводу в вузе. Материалы ежегодной международной конференции. 2016. С. 10-12.

2. Елькина О. Ю., Лозован Л.Я. Мудрая власть коллектива: от теории к творчеству (Итоги VI Международной студенческой олимпиады по педагогике имени В.А. Сластенина) // Педагогическое образование и наука. 2013. №6 154-157.

3. Кохичко А.Н. Теория и методика лингвоориентированного образования младших школьников // Диссертация на соискание ученой степени доктора педагогических наук. - Челябинск, 2012. – 384 с.

4. Кротовская М.А. Важность использования фонетики в неязыковом вузе на управленческом факультете // Материалы Афанасьевских чтений. 2017. № 2 (19). С. 126-133.

5. Петривняя Е.К. Античные традиции в басенном творчестве М.Н.Муравьева // В сборнике: Михаил Муравьев и его время сборник статей и материалов Третьей Всероссийской научно-практической конференции «Михаил Муравьев и его время. 300-летию М.В. Ломоносова посвящается». Под редакцией А.Н. Пашкурова, А.Ф. Галимуллиной. 2011. С. 125-133.

6. Хусиханов А.М., Мусаева З.А. Творчество И.С. Тургенева и А.П. Чехова в оценке французской критики (по книге Андре Моруа "Шестьдесят лет моей литературной жизни") // В книге: Мир, согласие и сотрудничество Тезисы докладов региональной научно-практической конференции, посвященной 60-летию образования Чеченского государственного университета. 1998. С. 279-280.

ОБРАЗОВАНИЕ

Галибина Н.А., Куприянова Ю.С.

ДЕЛОВЫЕ ИГРЫ КАК СРЕДСТВО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО САМООПРЕДЕЛЕНИЯ УЧАЩИХСЯ

Донбасская национальная академия строительства и архитектуры

Ключевые слова: обучение математике, учащиеся старших классов, профессиональное самоопределение, деловые игры.

Аннотация: Рассмотрены вопросы, связанные с разработкой и использованием деловых игр для обучения математике. Обоснована эффективность использования деловых игр в обучении математике в качестве средства профессионального определения школьников. Представлены примеры заданий, связанных со строительством и экономикой, из деловой игры для освоения темы «Производные».

Key words: teaching mathematics, senior pupils, professional self-determination, business games.

Abstract: The questions connected with working out and using business games to teach mathematics are considered. The effectiveness of using business games in teaching mathematics as the tool of the senior pupils professional self-determination is grounded. The examples of tasks connected with construction and economics from the business games to learn derivatives are presented.

Профессиональное самоопределение – один из важнейших вопросов, которые волнуют учащихся старших классов. Ведь от предстоящего в скором времени правильности выбора техникума или вуза, а также специальности при поступлении, и, как следствие, будущей профессии, зависит и самоуважение, и удовлетворённость жизнью, и чувство самореализованности.

Одним из факторов, влияющих на выбор будущей специальности, является понимание обучающимися профессиональной деятельности, которую необходимо осуществлять специалистам той или иной отрасли, а также интерес к этой деятельности.

Однако старшеклассникам довольно часто не хватает информации о различных профессиях, о том, какую деятельность осуществляют те или иные специалисты, о знаниях и умениях, которые необходимы для выполнения профессиональной деятельности в интересующей сфере.

Опросы и анкетирование показали, что использование преподавателями и учителями деловых игр на занятиях может помочь

обучающимся ответить на многие свои вопросы, касающиеся их профессионального самоопределения [6].

Кроме этого, применение игровых методов обучения, в частности, деловых игр, способствует повышению мотивации к изучаемой дисциплине, формированию и развитию у обучающихся практически всех видов универсальных учебных действий (УУД) [3]. Использование игровых методов обучения создаёт благоприятную психологическую и творческую обстановку на занятиях, способствует снятию эмоционального напряжения, вызванное учебной нагрузкой на нервную систему во время интенсивного обучения.

Эффективность использования деловых игр методов при обучении математике студентов и школьников обоснована в работах таких учёных как В.Н. Антонец [1], М.М. Бирштейн [4], А.А. Вербицкий [5], и др. Согласно современным исследованиям [2-3] наибольший процент усвоения учебного материала происходит в процессе самостоятельной деятельности человека. Поэтому во время деловых игр на занятиях у школьников наиболее продуктивно происходит процесс освоения учебных действий и способов действий.

В работе [6] исследованы вопросы, связанные с использованием деловых игр в процессе обучения математике студентов строительных направлений подготовки. Педагогический эксперимент показал, что участие студентов в деловых играх позволяет им осознать, правильно ли ими были выбраны направление подготовки и вуз, какую специализацию они хотели бы выбрать в будущем. Часть студентов, выполняя задания, связанные со строительством, осознала, что их выбор специальности скорее был связан с решением родителем, желанием быть не хуже других и т.п.

Чтобы помочь старшеклассникам выбрать будущую специальность более обдуманно, в секции «Математика» Малой академии наук при Донбасской академии строительства и архитектуры была организована проектная деятельность по разработке деловых игр. Разработка деловой игры, в частности, поиск и решение прикладных задач, позволяет учащимся более глубоко понять учебный материал, осознать, какая сфера профессиональной деятельности им наиболее интересна, а также развить творческое мышление и такие важные личностные качества, как самостоятельность, активность, организованность и т.п. Также в процессе работы над проектом, у обучающихся Малой академии наук развиваются навыки поиска и обработки нужной информации, в том числе и с помощью Интернет-технологий.

Авторами статьи разработана деловая игра, которая может быть использована на занятиях по математике для закрепления темы «Производные» во время обучения учащихся 11-х классов или студентов технических специальностей средних и высших учебных заведений. Согласно сценарию деловой игры школьники делятся на три отдела: конструкторский, расчётный и экономический. Каждый отдел решает свои профессиональные задачи, связанные с проектировкой и строительством базы отдыха на морском побережье. Рассмотрим несколько примеров таких задач.

Задача 1. Для строительства базы отдыха необходимо огородить прямоугольную площадку площадью 2100 м^2 и затем разделить этот участок на три равные части. При каких линейных размерах участка длина всего забора окажется наименьшей, и чему она равна?

Задача 2. На территории базы отдыха решено построить детскую железную дорогу. Проектировщиками сделан чертёж этой дороги, а также основных строительных объектов базы отдыха, выбрана декартова система координат (единица длины – 1 метр). В этой системе координат переходная кривая на рельсовом пути этой

железной дороги имеет форму дуги кубической параболы $y = \frac{1}{3}x^3$.

Необходимо рассчитать, с какой скоростью вагоны на этом пути будут изменять своё направление, когда они будут проходить через точки $(30, 90)$ и $(40, 5)$?

Задача 3. Для проектировки одного из зданий базы отдыха необходимо вычислить приближённо, насколько увеличится объём цилиндрической колонны высотой 5 м и радиусом 40 см при наложении на неё штукатурки толщиной 0,5 см.

Данная деловая игра благоприятствует раскрытию способностей учащихся к инженерно-строительной, архитектурной и экономической деятельности, и, как следствие, к их профессиональному самоопределению. Также участие обучающихся в деловой игре даёт возможность им развить способности к рефлексии, увидеть, способны ли они действовать самостоятельно, эффективно работать команде, организовывать людей, быстро принимать решения и т.п.

Таким образом, разработка учащимися деловых игр, а также использование этих игр в обучении математике создаёт благоприятные условия для профессионального самоопределения школьников, развития у них практически всех видов УУД. Самостоятельную деятельность по разработке деловых игр целесообразно организовывать и в вузах с целью повышения мотивации студентов к

обучению, более эффективного усвоения учебного материала и развития умений, необходимых студентам для осуществления будущей профессиональной деятельности.

Список литературы

1. Антоненц В.Н. Деловые игры и игровые упражнения в подготовке и переподготовке инженеров-строителей. - Хабаровск, 2000.
2. Акутина С.П. Профессиональная подготовка будущих специалистов в модернизационных условиях развития высшего образования // В сборнике: Актуальные вопросы современной науки материалы XXI Международной научно-практической конференции. научный редактор: И.А. Рудакова. 2013. С. 25-30.
3. Липский И.А., Сикорская Л.Е. Социальная педагогика. - Москва, 2013. – 280 с.
4. Бирштейн М.М., Бельчиков Я.М. Деловые игры. - Рига, 1989.
5. Вербицкий А.А. Деловая игра как форма контекстного обучения и квазипрофессиональной деятельности студентов. - Москва, 2009.
6. Галибина Н.А. Методика обучения математике студентов строительных направлений подготовки на основе деятельностного подхода: дис. ... канд. наук: 13.00.02. - Донецк, 2016.

**Мамбетакунов Э.М., Тайиров М.М., Токтогулов А.Т.,
Орунбаев Т.А.**

ДУАЛЬНАЯ ФОРМА НАЧАЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В КЫРГЫЗСТАНЕ

*Кыргызский государственный национальный университет,
Баткенский государственный университет,
Центральный комитет профсоюза работников образования и науки
Кыргызской Республики*

Ключевые слова: дуальная форма образования, начальный профессиональный лицей, рабочие кадры, предприятия, производственная практика.

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы социального партнерства между начальной профессиональной школой и предприятий при подготовке рабочих кадров, а также рассмотрено роль и место дуальной формы образования. Приведены примеры реализации этих подходов на примере Баткенской области Кыргызстана.

Key words: dual form of education, primary vocational lyceum, working

cadres, enterprises, industrial practice.

Abstract. The article deals with the issues of social partnership between the primary vocational school and enterprises in the training of workers, and the role and place of the dual form of education. Examples of the implementation of these approaches are given in the example of the Batken region of Kyrgyzstan.

Высокий образовательный и профессиональный уровень подготовки человеческих ресурсов становится необходимым условием освоения новых технологий, требуемых для повышения качества продукции и ее конкурентоспособности на мировом рынке, развития интеллектуального потенциала нации, снижения социальной напряженности в обществе. Провозглашенная в стратегии развития государства на период 2040 года приоритетность начального профессионального образования (НПО) повышает актуальность исследования образовательных систем тех стран, которые имеют общепризнанные успехи, как в развитии экономики, так и социальной сфере, в том числе в подготовке квалифицированных рабочих кадров. К числу таких относится дуальная система профессионального образования Германии, которая, по оценке Международного института мониторинга качества рабочей силы (Швейцария), входит в первую группу стран по уровню квалификации кадров.

С научной точки зрения из всей топологии системы профессионального образования Германии особенно актуальным представляется исследование дуальной формы обучения рабочих кадров. Ее истоки берут начало в системе ученичества, которое было распространено в арабских, азиатских и европейских странах мира в самые ранние исторические эпохи, но в процессе развития приобрело в Германии национальные особенности. Сформировавшаяся позднее, особенно под влиянием реформаторского движения в европейской педагогике на рубеже XIX-XX веков, возглавляемого немецким педагогом исследователем Георгом Кершенштайнгом, концепция дуальной формы профессионального образования было законодательно принята в довоенной Германии как основной метод подготовки и воспитания молодых рабочих.

Дуальность означает «двуединство, двойственность», «единое организационное целое». Дуальная форма профессионального образования характеризуется нами как образовательный процесс, сочетающий практическое обучение с частичной занятостью на производстве и обучение в традиционном образовательном организации. С другой стороны, дуальная форма профессионального

образования рассматривается не только как педагогическая альтернатива, но и как успешно адаптированный к условиям рыночной экономики образовательный феномен, оказавший как прямое, так и непосредственное влияние на развитие профессиональной педагогики различных стран, включая Кыргызстана. Ее возникновение ознаменовало смену традиции, когда взамен рационалистической средневековой прусской традиции профессиональной подготовки мастером отдельного и «себе подобного» ученика, экономика востребовала новую форму подготовки квалифицированных работников на основе тесного взаимодействия предприятий и профессиональных школ.

Проведенный анализ научных публикаций по исследуемой проблеме за последнее 25 лет позволяет утверждать, что ни одна национальная образовательная модель не привлекала такого пристального внимания ученых, специалистов и педагогов, как дуальная форма профессионального образования, и прежде всего, в Германии. Большинство исследователей признают невозможность ее прямого копирования, но одновременно сходятся в том, что анализ дуальной формы показывает создание предпосылки для внедрения наиболее эффективных ее элементов в системы профессионального образования стран с рыночной экономикой.

Анализ концепции дуальной формы профессионального образования предполагает и структурирование совокупности ее ведущих идей [2; 4]. Определяющей среди них является тесная зависимость системы начального профессионального образования от рынка труда и работодателей, ее функционирование на основе социального партнерства [3].

Опыт развития дуальной формы профессионального образования Германии и России может быть особенно полезен и нашей Республике при совершенствовании национального законодательства, разработке механизма регионализации и сохранения единого образовательного пространства, разделения полномочий регионов, становления института социального и предпринимательского партнерства.

В советском периоде были опубликованы научные работы, защищен ряд диссертации, в той или иной мере посвященных различным аспектам дуальной формы профессионального образования, осуществляемых в разных стран мира, в частности в Германии. Однако по известным идеологическим причинам они считались неприемлемым в условиях социалистической экономики и ее, якобы, недостаточной эффективности по сравнению с отечественной системой профессионально-технического образования.

Под влиянием новых условий демократизации и рыночной экономики в странах СНГ, инцинирующих интерес к опыту западных стран, появились диссертационные исследования, связанные с объективным анализом дуальной формы профессионального образования [1; 5; 6]. В них рассмотрены теоретико-методологические основы педагогики, инновационные модели учебного процесса, профессиональная подготовка молодежи, подготовка мастеров производственного обучения, особенности и специфика начального профессионального образования в сопоставительном анализе. В диссертационной работе А. Токтогулова исследованы проблемы инновационных процессов в начальном профессиональном образовании Кыргызской Республики в условиях перехода к рыночным отношениям.

Вместе с тем в приведенных выше и других работах практически отсутствует ретроспективное исследование зарождения и этапов исторического развития дуальной формы, что не позволяет добиться целостного рассмотрения ее теоретических и организационно-педагогических основ. В них не затрагиваются проблемы развития дуальной формы профессионального образования последних лет, по которым в настоящее время ведутся оживленные научные дискуссии. Их острие направлено на уточнение баланса интересов государства и работодателей; экономической рентабельности профессионального обучения на предприятиях; повышение эффективности взаимодействия профессиональной школы и предприятия.

В последние годы в профессиональном образовании нашей республики наблюдаются; увеличение объема профессионального образования на производстве; трудности в согласовании содержания обучения между предприятием и профессиональной школой; неравные условия обучения на разных типах предприятий и, как следствие, различное качество подготовки; выполнение обучаемыми работ, не связанных с профессиональным обучением; усиливающаяся тенденция влияния профессиональной школы на производственное обучение, что ведет к снижению роли учебно-производственной среды и, тем самым, к уменьшению доли практического обучения на производстве и некоторые другие.

Для решения этих противоречий нами было выдвинуто предположение о том, что основным системообразующим фактором дуальной формы профессионального образования выступает институт социального партнерства с четкой дифференциацией интересов и обязанностей каждого партнера при ведущей роли работодателей.

Нами были изучены результаты социального партнерства между начальной профессиональной школой, рынком труда и работодателями Баткенской области Кыргызстана. После образования Баткенской области (с 1999 г.) в городе Баткен были созданы новые предприятия, дислоцированы войсковые части, организованы дошкольные и школьные образовательные организации. В связи с этим образовались новые рабочие места для специалистов как повар-кондитер, пекарь, оператор персональных компьютеров и др. Чтобы обеспечить рабочими кадрами этих вакантных мест руководители предприятий, командиры войсковых частей, директора дошкольных организаций и др. обратились руководству профессионально-технического лицея № 73 и составили договор о совместной деятельности в подготовке соответствующих кадров. Теоретическое обучение проводилось на базе профессионального лицея, а практические занятия, также производственные практики учащихся проводятся на предприятиях.

Кроме того районные и городские отделы содействие занятости населения, социального развития готовят рабочих кадров, по заявкам отдельных предприятий, учреждений из числа желающих безработных. Они создают группы и совместно с местными профессионально-техническими лицеями организуют учебные занятия. Теоретическое обучение, как правило, проводится в профессиональной школе, а практические навыки они получают на тех предприятиях и учреждениях, где имеются вакантные места. В этих случаях, действительно, осуществляется дуальное образование при подготовке рабочих кадров.

Следует отметить, что в нашей республике охват детей дошкольного возраста детскими организациями не более 20%. Данное время в этих существующих детских организациях не хватает соответствующих специалистов. По стратегии развития государств до 2040 года в Республике с каждым годом увеличивается количество построенных детских воспитательных организаций. Это дополнительно требуют по республике воспитателей и учителей дошкольных организаций. Мы рекомендуем при подготовке таких специалистов также применять дуальной формы образования, т.е. разработать специальной учебной план, который учитывал учебной объем профессионального образования на дошкольных организациях.

Список литературы

1. Аринушкина А.А. Непрерывное развитие интеллектуально-корпоративной компетентности современных специалистов // Диссертация на соискание ученой степени доктора педагогических

наук. - Калининград, 2006. – 347 с.

2. Григорьева Н.А. Взаимодействие органов государственного управления и общественных организаций в контексте развития гражданского образования (1958-2006 годы) // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2008. № 1. С. 99-102.

3. Жабо Н.И., Малахова Н.Н. Эволюция проектной методики обучения // Искусство и образование. 2008. № 5. С. 132.

4. Кувалдин В.А. Модель формирования качества жизни образовательной деятельности студентов вуза // Агропродовольственная политика России. 2012. № 12. С. 15-19.

5. Паршутина Л.А. Формирование знаний о биоразнообразии в курсе биологии основной школы // Диссертация на соискание ученой степени кандидата педагогических наук. - Москва, 2005. – 168 с.

6. Уколова Л.И. Самоконтроль в профессиональной подготовке учителя музыки // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата педагогических наук. - Москва, 1991. – 19 с.

Сушков В.Н., Мычка С.Ю.

ОБОСНОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ПОДХОДОВ К СТАНОВЛЕНИЮ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Воронежский институт развития образования

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: образовательный менеджмент, образовательные организации, эффективность образования, обучение.

Аннотация: В настоящее время все большее значение приобретает образовательный менеджмент в системе современного образовательного пространства. В связи с этим авторами рассмотрены актуальные подходы к образовательному менеджменту, проведен сравнительный анализ и предложены пути повышения его эффективности.

Key words: educational management, educational organizations, efficiency of education, training.

Abstract: Educational management in the system of modern educational space is acquiring ever greater importance. In this connection, the authors considered current approaches to educational management, carried out a comparative analysis and proposed ways to improve its effectiveness.

В целом научные исследования образовательного менеджмента, которые имеют существенное значение для нашей работы, следует сгруппировать в несколько кластеров. Во-первых, это теоретические обобщения практики собственно управленческой деятельности, во-вторых, это философско-методологические научные исследования в области социальной философии, философии образования, философии управления, медиа-философии и т.д., в-третьих, это адаптированные междисциплинарные исследования теоретико-методологического характера и такие же научные исследования по другим дисциплинам. При этом мы соглашаемся с исследователями, которые считают, что наиболее актуальной является «проблема философско-методологических основ науки об управлении именно таких социально-экономических систем», как образовательная сфера и образовательные организации.

Определяя философско-образовательное измерение проблемы, следует указать на то, что образовательный менеджмент неразрывно связан с природой образования, реализует свои функции в пределах ее развития и зависит от взаимодействия образования с ее социокультурной средой. Благодаря менеджменту образование наряду с обеспечением своей целостности оптимизирует собственные структуру и формы функционирования, приводя их в соответствие с указанным социокультурным окружением. При этом считается, что именно совершенствования процесса управления образовательной отраслью за счет менеджмента является наиболее реальным резервом современного образования, поскольку это не требует значительных материальных затрат, но способно радикально улучшить ситуацию путем оптимизации деятельности всех подсистем и составляющих.

Особо следует указать на цивилизационно-социокультурное измерение детерминации управленческой деятельности, поскольку философия направлена на анализ сущности человека как социального существа.

Согласно акцентируя философское измерение проблемы, исследователи обосновывают «осмысления сущности менеджмента как главного инструмента преобразования человеком окружающего мира». Для философии проблема образовательного менеджмента актуальна, поскольку она затрагивает все узловые моменты генезиса, функционирования и развития образовательной системы и личности в ней. Важность философского осмысления образовательного менеджмента определяется несколькими факторами, прежде всего это:

- глубинные постмодернистские трансформации общества и его образовательной сферы, требующие управленческого воздействия на основе новых принципов деятельности;

- информатизация и глобализация, становление «глобального образования» и поликультурного образовательного пространства требуют новых форм и методов управления образованием;

- философских обобщений требует теория управления образованием на основе акцентирование принципов человекообразности и качественно новой организационной культуры;

- личностная переориентация и антропный центрация образования требует преодоления технократизма в управлении за счет гуманистических принципов образовательного менеджмента;

- образовательный менеджмент должен помочь в управлении образованием в условиях вступления приоритетное значение духовных факторов развития человека и необходимости управлять процессом ее духовного становления;

- новый статус образования в «обществе знаний» требует новых подходов к формированию методологии и инструментария управления в контекст новой организационной сознания и организационной культуры.

Философское рассмотрение образовательного менеджмента и его составляющих предполагает акцентирование, прежде всего, теоретико-методологического измерения, то есть их анализа через призму принципов теоретической и практической деятельности и знаний о ней. Речь идет о теоретическом знании достаточно высокого уровня абстрагирования, поскольку только в этом случае имеют место общие методологические установки и принципы. Теоретический аспект менеджмента в сфере образования заключается в систематизации научных знаний в исследуемой области в сочетании с принципами научного рассмотрения проблем управления.

Преобразующая функция теоретико-методологического анализа направлена на углубление степени общности принципов, способствующих осознанию сущности уровней практики. Теоретико-методологический уровень исследования и соответственно преобразования действительности позволяет использовать знания об образовательном менеджменте как эффективное средство самосовершенствования и выработки стратегий деятельности. Это также обеспечивает возможность осуществления научно обоснованного подхода к пониманию сущности взаимодействия научной теории и педагогической практики в процессе управления образовательной сферой, позволяет выработать категориальный

аппарат и определить тезаурус понятий, связанных с конкретной технологией, выйти на более обобщенные модели образовательной реальности.

Следует также указать на особенности изучения образовательного менеджмента в контексте традиционной философской проблематике. Онтологическая сторона обеспечивает изучение его закономерностей, тенденций функционирования и развития. Гносеологическая преимущественно посвящена анализу механизма реализации образовательного менеджмента и возможностей исследования этого процесса в контексте социокультурных детерминант и субъект-объектного взаимодействия. Аксиологическое измерение исследования концентрируется на образовательном менеджменте как сфере репрезентации и трансляции определенных ценностей в пространстве человеческого бытия.

В общем виде образовательный менеджмент в философии управления рассматривается в нескольких измерениях. В рамках системно-структурного подхода он считается составным менеджмента в целом и исследуется как теория и практика управления на разных уровнях образовательной системы. В рамках стратегического подхода его конституирующих как теорию и практику стратегического управления на различных уровнях в контексте формирования инновационной модели развития отрасли.

Маркетинговый подход ориентирует при рассмотрении образовательного менеджмента максимизировать удовлетворение образовательных услуг. Синергетический подход дает возможность раскрывать образовательный менеджмент как инструмент проектирования нелинейной, открытой, сложной энергоинформационной системы образования. В рамках концепта устойчивого развития образовательный менеджмент является инструментом формирования необходимых для эволюционного развития человека и природы экосистем них ценностей. Философско-образовательный подход раскрывает то измерение образовательного менеджмента, который связан с его характеристиками как интегрированного социокультурного феномена, который определяет направление постмодернистских трансформаций образовательной сферы.

В общем, образовательный менеджмент рассматривается как стратегический механизм обеспечения инновационного развития образования, ее постмодернистской переориентации на принципах нелинейного управления. С точки зрения философско-образовательного знания его можно рассматривать как репрезентацию

глобального процесса переориентации образовательной сферы на человекоизмерительной основе с использованием ресурсов образовательного саморазвития. Последние связаны в значительной степени с использованием национальных традиций и учета закономерностей этногенеза.

Связь развития постмодернистской модели образовательного менеджмента как формы, адекватной задачам развития постнеоклассического образования ставит проблему инновационной сущности исследуемого феномена. Она исследуется, прежде всего, как взаимодействующая образовательных инноваций и общего процесса постмодернистских трансформаций образовательной сферы, привлекая внимание многих ученых.

Исследование причин и необходимости гуманоцентричной переориентации образования в контексте человекоизмерительной трансформации постиндустриального общества является одной из приоритетных тем современных философско-образовательных научных исследований.

Аксиологическое измерение образовательного менеджмента как составной масштабной социокультурной трансформации исследуется на пересечении теории постиндустриализма и философии образования. Наиболее значимыми следует считать научные исследования, которые исследуют проблему становления человека в образовательном пространстве, исходя из экзистенциальной методологии, и формируют широкий пространственный контекст исследований проблем управления образовательной сферой.

Инновационность образовательного менеджмента рассматривается как его важнейший ресурс в контексте необходимости управления образованием в условиях нарастания неопределенности и рисков. Соответственно в контексте развития образовательной сферы в рамках принципов «общества риска» важное значение приобрели системно-синергетический подход к познанию образовательных процессов, методология инновационного развития социальных систем в условиях нестабильности, идеи модернизации образовательной сферы. Интенсивное развитие образовательной инноватики в контексте проблем управления исследуется в многочисленных работах отечественных и зарубежных авторов (И. Бех, Н.М. Бирик, С.У. Гончаренко, В.В. Давыдов, И. Ермаков, В.Р. Ильченко, М.Д. Ярмаченко).

Учитывая, что в основе инновационных процессов образовательной сферы находятся социокультурные реалии информационного общества, постсовременная парадигма образовательного менеджмента

формируется с переходом мирового сообщества к информационной фазе развития. Возникновение глобального менеджмента обусловлено появлением глобальных инфраструктур, которыми отмечен конец прошлого и начало текущего столетия. Объектом глобального менеджмента становится глобальная «новая», или информационная экономика, - экономика, основанная на знаниях и информационных технологиях. Информационные системы становятся не просто инструментом менеджмента, а сами порождают изделия и услуги, основанные на информации. Актуализируется глобальное мышление, позитивное отношение к культурному многообразию, личное мастерство, умение работать с командой и партнерами, коллективное лидерство, технологическая компетентность, стремление к конкурентному преимуществу.

В работах указанных авторов раскрыты философские концепции информационных аспектов управления, теоретико-методологические положения социальной информатики, кибернетики, философский статус менеджмента, нелинейность и диалектика управленческих процессов в условиях информационной цивилизации. Вместе с тем акцентируется внимание необходимости дальнейшего анализа управления на основе интеграции достижений информатики, кибернетики и синергетики для проектирования и модернизации управления образованием с использованием методологических подходов образовательного менеджмента. В ряде исследований анализируется образовательный менеджмент как процесс. Еще одно направление исследований образовательного менеджмента в контексте информационных трансформаций связано с совершенствованием информационной составляющей образовательного процесса. Однако наиболее изученным оказался только процесс сбора образовательной информации, а проблема информационного обеспечения управления образованием является малоисследованной.

Всего на основе имеющихся исследований можно констатировать, что технократический дискурс образовательного менеджмента не соответствует требованиям к управлению эпохи постмодерна. Хотя центральная идея технократического управления обосновывает возможность эффективного управления образованием, основанного на научной компетенции и в целом напрямую со становлением массовых систем образования, в условиях постмодернистских трансформаций общества и образовательной сферы она не может быть использована как базовая основа формирования модели управления отраслью в силу несоответствия реалиям «общества риска» и наличия более эффективных управленческих моделей. Информационное общество,

экономика знаний требуют от современного менеджмента использования высоких гуманитарных технологий. Именно гуманизация и гуманитаризация образования, инновационная парадигма ее развития привели к образовательному менеджменту - социально-адекватной модели управления этой отраслью.

Список литературы

1. Андрюхина Л.М. Стиль науки: культурно-историческая природа: автореф. дисс. ... докт. филос. наук. - Екатеринбург, 1993. - 47 с.

2. Вечканова Н.В. Нормативно-правовое обеспечение деятельности образовательной организации в контексте нового федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» // В сборнике: Вопросы образования и науки в XXI веке сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 11 частях. 2013. С. 19-22.

3. Кожевников М.В., Алексеева Л.А. Культура управления и эффективность деятельности образовательного учреждения // Южно-Уральский педагогический журнал. 2015. № 3. С. 107-112.

4. Казанская Л.Ф. Качество системы образования как индикатор повышения конкурентоспособности транспортной отрасли // В сборнике: Профессиональное образование, наука и инновации в XXI веке Сборник трудов X Санкт-Петербургского конгресса. Министерство образования и науки РФ, Правительство Санкт-Петербурга, Комитет по науке и высшей школе, Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I. 2016. С. 221-224.

5. Костенко М.А. Проблемы оптимизации взаимодействия образовательных учреждений и работодателей в регионе // Alma mater (Вестник высшей школы). 2013. № 9. С. 74-77.

6. Шамина С.В. Диагностика естественнонаучного мышления студентов в условиях интеграции содержания физического и биологического образования: автореф. дисс. ... кандидат. пед. наук. - Челябинск, 2011. - 22 с.

ПСИХОЛОГИЯ

Кадацких И.Ю., Ковалёва В.В.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ КОНФЛИКТОВ В СТУДЕНЧЕСКОЙ СЕМЬЕ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: конфликт, конфликтогенные сферы, студенческая семья.

Аннотация: в данной статье рассматриваются психологические особенности возникновения конфликтов в студенческой семье.

Key words: conflict, conflictogenes, student family.

Abstract: this article considers the problem of conflicts in the student's family, and given the results of the study.

Социальная трансформация современного общества сопровождается противоречивыми процессами в духовной сфере, неотделима от преобразования традиционных ценностных систем, затрагивая все сферы жизни общества. Она оказала заметное влияние на состояние брака и семьи, на отношения между супругами.

Несмотря на все преобразования в социальной сфере общества, семья занимает приоритетное место в иерархии жизненно важных ценностей человека. По опросам ВЦИОМ 83% мужчин и женщин России считают семью высшей ценностью для себя.

Стремительное старение населения России, неблагоприятные демографические тенденции заставляют современное общество уже в ближайшем будущем предъявлять к молодежи повышенные требования, т.к. именно она станет основным трудовым ресурсом страны.

Таким образом, реальная демографическая ситуация в России, важность для устойчивости семейных отношений периода первичной адаптации к браку, изучение причин конфликтности в этот период подчеркивают актуальность исследования.

Изучением молодых семей занимались такие учёные как А.В. Артюхов, Е. Груздева, Т.А. Гурко, И.Ф. Дементьева, Л.М. Иванова, И. Каткова, А.А. Костин, А.И. Кочетов, М.С. Мацковский, В.М. Розин, В.А. Сысенко, З.И. Файнбург, А.Г. Харчев, Ю.Р. Вишнеvский, С.Н. Иконникова, А.И. Ковалева, В.Т. Лисовский, В.А. Лукова, Б.А. Ручкина, С.И. Голод, В. Фридрих, К. Штарке.

Изучением конфликтов в России занимались: С. Терентьев, А. Барабаш, Ю. Павловский, Д. Мальшева, М. Одинцова, Д. Фурман.

За рубежом конфликты изучали такие представители как: С. Липсет, М. Гектер, Т. Нейрн, Л. Козер, Д. Сандерс.

Под конфликтом в психологии понимается столкновение противоположно направленных, несовместимых друг с другом тенденций в сознании отдельно взятого индивида, в межличностных взаимодействиях или межличностных отношениях индивидов или групп людей, связанное с острыми отрицательными эмоциональными переживаниями. Любые организационные изменения, противоречивые ситуации, деловые и личные отношения между людьми нередко порождают конфликтные ситуации, которые субъективно сопровождаются серьезными психологическими переживаниями [2].

Также следует выделить конфликтоген, то есть любое слово или действие, которое может привести к возникновению конфликтной ситуации и способствующий перерастанию ее в конфликт.

В настоящее время принято выделять несколько видов конфликтогенов:

- 1) Прямое проявление превосходства;
- 2) Снисходительное отношение;
- 3) Хвастовство;
- 4) Категоричность;
- 5) Навязывание своих советов;
- 6) перебивание собеседника, повышение голоса или поправления;
- 7) Утаивание информации;
- 8) Нарушение этики, намеренное или непреднамеренное;
- 9) Подшучивание;
- 10) Обман или попытка обмана;
- 11) Напоминание о какой-то проигрышной для собеседника ситуации;
- 12) Перекладывание ответственности на другого человека;
- 13) Просьба одолжить денег [3].

Для представления полной картины следует обратить внимание на данные опросов показывающие, что общепризнанными мотива вступления в брак являются: 72-86% женятся по любви, 9-23% - по шаблону и 5-9% - по расчету. Это, по мнению опрошенных, хотя в настоящее время процентная ставка значительно изменилась, доля браков по расчету, также, как и браки по шаблону перешла с 5-9% на 15-20%, и 9-23% на 15-30% соответственно. Однако люди даже в анонимных опросах стараются казаться лучше, как бы

приспосабливаются к общепринятым установкам общественного мнения.

В психологии современной семьи среди мотивов вступления в брак выделяют:

- 1) Любовь;
- 2) Желание иметь постоянного сексуального партнера;
- 3) Психологические причины;
- 4) Желание иметь детей;
- 5) Решение бытовых проблем;
- 6) Сложившиеся обстоятельства.

Обычно присутствует не один мотив, но у каждого есть один-два ведущих [1].

С целью выявления отношения супругов к браку в целом в работе был использован метод анкетирования, в котором подсчитывалось процентное соотношение выбора и проведено сравнение выбора девушек и юношей о мотивах вступления в брак.

Таким образом, отвечая на вопрос, о причинах вступления в брак девушками выделяют: любовь - 92% ответов, беременность – 82% ответов, стабильное материальное положение – 16 % ответов. Ответы юношей практически совпадают: любовь - 63 % ответов, беременность – 54 % ответов, 15 % ответов – привязанность. Объединяет юношей и девушек определение факторов, способствующих сохранению брака. Респонденты указали на первом месте - любовь (девушки – 42% ответов, юноши – 44% ответов).

Для выявления конфликтогенных сфер в студенческой семье был применён тест - опросник «Характер взаимодействия супругов в конфликтных ситуациях», позволяющий выявить наиболее конфликтогенные сферы супружеских отношений, степень согласия (или несогласия) в конфликтных ситуациях и уровень конфликтности в паре.

Для создания наиболее полной картины конфликтогенных сфер в студенческой семье, респонденты были поделены на 2 группы, где молодая семья – экспериментальная группа (ЭГ), студенческая семья – контрольная группа (КГ).

В результате исследования были получены следующие результаты:

- 1) высокая степень конфликтности в молодой семье выявлена в таких сферах как проблемы отношений с родственниками и друзьями, проявление стремления к автономии, нарушение ролевых ожиданий, рассогласование норм поведения;
- 2) низкая степень конфликтности в студенческой семье обнаружена в таких сферах как проявление ревности, рассогласование

норм поведения, расхождения в отношении к деньгам, нарушение ролевых ожиданий.

В результате проведенного тестирования, можно предположить, что общие друзья-сокурсники, стремление к получению высшего образования, общность интересов объединяет супругов в студенческих семьях и полученные данные, рассматриваются как достаточная готовность к совместному решению проблем семейной жизни.

Таким образом, анализ конфликтогенных сфер супружеских отношений, степень согласия (или несогласия) в конфликтных ситуациях, общий уровень конфликтности в паре, позволяет утверждать, что для молодых семей характерно более конфликтное взаимодействие, чем в студенческой семье.

Список литературы

1. Антонов А.И. Современная семья: два взгляда на одну проблему // *Семья в России*. 2009. № 2. С.30-40.
2. Анцупов А.Я. Конфликтология. - М.: ЮНИТИ, 2009. – 450с.
3. Богданов Г.Т. Супружеская жизнь: гармония и конфликты / Г.Т.Богданов, Л.А. Богданович, А.М. Полев. - 2-е изд.; М.: Профиздат, 2014. - 175с.
4. Боев И.В. Символдрама: коррекция личностных и поведенческих нарушений. - Ставрополь, 2009. – 167 с.
5. Костенко М.А. Тенденции и проблемы становления системы психосоциальной помощи семьям с детьми в регионах России // *Вестник Тамбовского университета*. Серия: Гуманитарные науки. 2014. № 4 (132). С. 179-185.
6. Соболева Н.В., Тихонова О. К вопросу семейных ценностей и отцовства в современном обществе // В сборнике: *Современные проблемы и перспективные направления инновационного развития науки сборник статей международной научно-практической конференции: в 2 частях*. 2017. С. 196-198.

Рябышева Е.Н.

ФОРМИРОВАНИЕ НРАВСТВЕННЫХ ПОНЯТИЙ У СТУДЕНТОВ В ПРОЦЕССЕ ИЗУЧЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ «ПСИХОЛОГИЯ РАЗВИТИЯ И ВОЗРАСТНАЯ ПСИХОЛОГИЯ»

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: нравственность, студенты-психологи, психология, изучение дисциплины, нравственные понятия.

Аннотация. Автор акцентирует внимание на необходимость формирования нравственных понятий студентам в целом, но и в разрезе изучения дисциплины «Психология развития и возрастная психология».

Key words: morality, students-psychologists, psychology, study of discipline, moral concepts.

Abstract. The author focuses attention on the need for the formation of moral concepts for students in general, but also in the context of studying the discipline "Developmental Psychology and Developmental Psychology".

В современных условиях реформ системы образования в вузе, а также воспитания молодежи особую значимость приобретает проблема формирование нравственности. Формирование нравственности молодого человека связано с развитием понятийной сферы. Данная сфера концентрирует нравственность жизненных принципов, идеалов, поступков, деятельности личности.

Нравственность — моральное качество человека, некие правила, которыми руководствуется человек в своём выборе. Термин, чаще всего употребляющийся в речи и литературе как синоним морали, иногда — этики [1].

Проблема нравственного воспитания, понятий не может не быть обусловлена мировоззренческими императивами. Она базируется на каких-либо духовных основах, причинах. Одним из важнейших вопросов, с которым никак невозможно определиться: какую именно нравственность необходимо формировать. Известно, что абсолютной или общечеловеческой нравственности не существует.

Нравственные критерии поведения, поступков определяются многими факторами. Они обуславливаются специфическими качествами становления, развитости конкретного сообщества. Естественно можно утверждать, что разные культуры имеют диаметрально противоположный подход к поведению, проявлению себя личностью в различных жизненных ситуациях. Поэтому рассмотрение данного положения и взятие его как основной конструкт поведения для развития нравственности абсолютно нереально. Студенты, несомненно, рассматривают ту информацию, которая для них более интересная. Но к сожалению зачастую студенты не получают тот импульс, который позволяет им выбрать приоритетные формы моральных норм, которые расширяют его тезаурус, но не получает никаких импульсов руководствоваться теми или иными моральными нормами в своей собственной жизни.

Понятийность как нравственная основа представляет собой способы познания, овладения этой категорией. Это важнейший инструмент регуляции нравственности, нравственного выбора. Необходимо создать условия для развития системы понятийного аппарата у студентов-психологов в ходе обучения на дисциплине «Психология развития и возрастная психология». В ходе изучения дисциплины развивается необходимая система нравственности личности, ее понятий. Проблемой нравственности личности занимались такие исследователи как К.Б. Авраменко, С.В. Аноцька, Р.П. Мильруд, Т.К. Цветков и др.

Требуемые условия для развития нравственности у студентов-психологов формируются в ходе изучения дисциплины «Психология развития и возрастная психология». Данный процесс представляет собой формирование коммуникативной, активной личности, субъекта деятельности способного к познанию, изучению, преобразованию окружающей действительности средствами изучаемой дисциплины «Психология развития и возрастная психология». Исследователи (И.А. Зимняя, Н.А. Коваль и др.) предлагают рассматривать учебную деятельность студента особый вид. Она направлена на самого обучающегося, где совершенствуются его личностные качества, мировоззрение, интеллект, самосознание, самопознание, самореализация, эстетическая направленность, ценности.

Такое взаимодействие со студентами предполагает формирование нравственных составляющих личности в контексте общества, в частности в вузовской среде. В этом смысле учебную деятельность можно рассматривать как одно из необходимых условий развития нравственности студента-психолога.

Список литературы

1. Акименко Г.В. Из опыта организации самостоятельной работы студентов в рамках изучения курса «психология и педагогика» в медицинском университете // В сборнике: Наука и образование: сохраняя прошлое, создаём будущее сборник статей X Международной научно-практической конференции: в 3 ч.. 2017. С. 178-180.

2. Александрова С.Н. Аспекты и тенденции формирования правовой культуры в образовательных организациях для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей // В сборнике: Теория и практика образования в современном мире Материалы IX Международной научной конференции. 2016. С. 1-3.

3. Дольгирева Е.В., Портников В.И. Классификация и типология художественно-зрелищных форм в подготовке бакалавров по направлению «социально-культурная деятельность» // Среднее профессиональное образование. 2016. № 11. С. 51-56.

4. Купаев В.И., Крылова И.А., Слободянюк А.Л., Соленов В.В., Мишурова В.П. Оценка теоретических знаний и мотивации к обучению у врачей первичного звена здравоохранения // В сборнике: Наука и практика: партнерство в реализации стратегии национального здравоохранения в регионе 2015. С. 254-259.

5. Тимошевский А.А., Кушнир Л.А., Путило В.М., Герасимов Д.В. Оценка качества преподавания токсикологии в учебном военном центре при первом московском государственном медицинском университете им. И.М. Сеченова // В сборнике: IV Съезд токсикологов России Сборник трудов. Под редакцией Г.Г.Онищенко и Б.А.Курляндский. 2013. С. 466-467.

6. Шаймарданов Р.Х. Концептуальные основы личностно ориентированного педагогического процесса. - Сургут, 2003. – 80 с.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Жайнаков А.Ж., Курбаналиев А.Ы., Калеева А.К.

СРАВНЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ МОДЕЛЕЙ ТУРБУЛЕНТНОСТИ ПРИ МОДЕЛИРОВАНИИ ТЕЧЕНИЯ В ТРЁХМЕРНОМ ДИФФУЗОРЕ

Кыргызский государственный технический университет

им. И. Разакова,

Ошский государственный университет,

Баткенский государственный университет

Ключевые слова. Трёхмерный диффузор, отрывные течения, метод контрольных объемов, $k-\varepsilon$ и Launder-Reece-Rodi, модель турбулентности.

Аннотация. В данной работе рассматривается численное моделирование отрывного течения в трёхмерном диффузоре с использованием различных двухпараметрических моделей турбулентности: стандартной стандартной $k-\varepsilon$ модели и Launder-Reece-Rodi LRR- модели, рассматривающий перенос полных напряжений Рейнольдса. Число Рейнольдса, рассчитанное по ширине канала и средней скорости равно 10 000. Численные расчеты проводились с использованием открытого пакета Open FOAM, который является свободно распространяемым пакетом программ вычислительной гидродинамики. Численные результаты показывают относительную погрешность используемых моделей турбулентности.

Keywords. Three-dimensional diffuser, detachment flow, the method of control volumes, $k-\varepsilon$ and the Launder-Reece-Rodi model of turbulence.

Abstract. In this paper we consider the numerical simulation of detached flow in a three-dimensional diffuser using various two-parameter turbulence models: the standard standard $k-\varepsilon$ model and the Launder-Reece-Rodi LRR model considering the transfer of the total Reynolds stresses. The Reynolds number, calculated from the width of the channel and the mean velocity is 10,000. Numerical calculations were carried out using an open package Open FOAM, which is a freely available package of computational hydrodynamics. Numerical results you show the relative error used turbulence models.

Адекватное моделирование отрывных турбулентных течений остается важной проблемной задачей вычислительной гидродинамики.

Сравнение численных результатов с соответствующими экспериментальными данными является важным моментом для проверки адекватности модели и достоверности численных результатов. В случае отрывных течений, для упрощения задачи и уменьшения объема вычислений часто рассматривают двумерное приближение, хотя реальное течение является трёхмерным.

Течение в диффузоре является популярной тестовой задачи из-за простоты его геометрии. Двумерное осесимметричное течение рассматривались в [1], а в работе [2] проведены экспериментальное исследование методом цифровой трассерной визуализации потока и численное моделирование с использованием алгебраической модели переноса напряжений Рейнольдса.

В данное время, конечно, существуют более совершенные модели турбулентности, например LES, DES или DNS, но они требуют значительных вычислительных затрат. Например, в работах [3, 4] рассмотрено моделирование больших вихрей течения в асимметричном диффузоре. Более широкий обзор данной проблемы можно найти в [5].

В данной работе выполнено численное моделирование течения в трёхмерном диффузоре с помощью открытого пакета Open FOAMv4 [6]. Открытость исходного кода данного пакета представляет широкие возможности для изучения и доработке реализованных в нем математических моделей, методов решения систем линейных алгебраических уравнений, численных методов решения дифференциальных уравнений в частных производных методом контрольного объема.

Учет влияния турбулентности на среднее течение базировался RANS моделях турбулентности: на стандартной $k-\varepsilon$ модели и на модели, основанной на уравнениях переноса напряжений Рейнольдса в приближении Launder Reece Rodi со своими известными ограничениями. Проведено сравнение результатов численных расчетов с экспериментальными данными работ [1-6].

При отсутствии массовых сил, стационарное турбулентное течение несжимаемой жидкости описывается следующими усредненными по Рейнольдсу уравнениями Навье-Стокса [10, с. 293]:

$$\frac{\partial u_i}{\partial x_i} = 0, \quad \frac{\partial u_i u_j}{\partial x_j} = -\frac{\partial p}{\partial x_i} + \frac{\partial}{\partial x_j} \left(\nu \frac{\partial u_i}{\partial x_j} - \overline{u_i u_j'} \right). \quad \text{Здесь } u_i \text{ и } u_i' -$$

средняя и флуктуационная скорости в направлении оси x_i соответственно, p – давление, ν и ρ – кинематическая вязкость и

плотность жидкости соответственно, а $\overline{u_i' u_j'}$ – напряжения Рейнольдса, требующие моделирования.

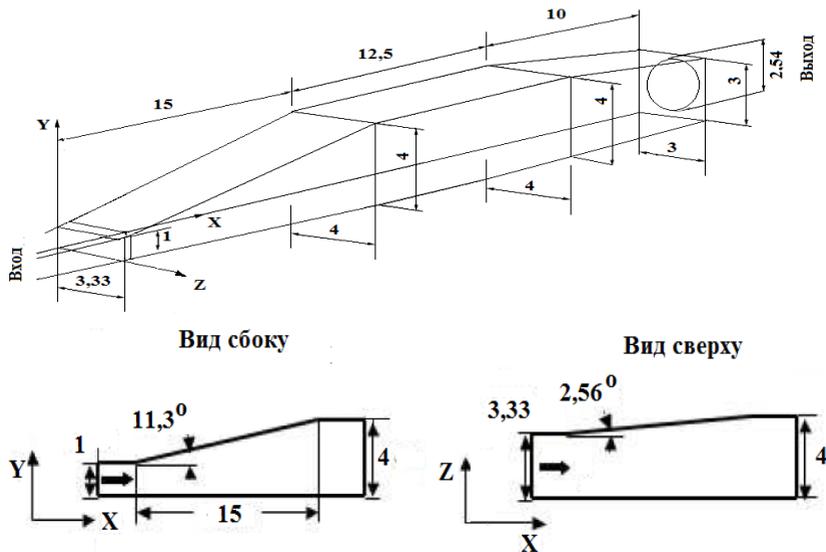


Рисунок 1 - Геометрия и размеры диффузора(в сантиметрах)

Многие из моделей турбулентности, используемые на практике, основаны на понятиях турбулентной вязкости и турбулентной диффузии. Для течений общего вида, введенная Буссинеском турбулентная вязкость, связывающая напряжения Рейнольдса с градиентами осредненного течения, может быть записана в следующей форме:

$$-\overline{\rho u_i' u_j'} = \mu_t \left(\frac{\partial \overline{u_i}}{\partial x_j} + \frac{\partial \overline{u_j}}{\partial x_i} \right) - \frac{2}{3} \rho \delta_{ij} k, \quad \text{где } \mu_t \text{ – турбулентная}$$

динамическая вязкость, а кинетическая энергия турбулентности на единицу массы определяется как $k = \frac{1}{2} (\overline{u'^2} + \overline{v'^2} + \overline{w'^2})$. Учет влияния турбулентных пульсаций на характеристики среднего течения производится на основе классических RANS-моделей турбулентности.

Геометрия задачи и выбранная система координат показаны на рис. 1. В качестве рабочей жидкости использовалась вода: её плотность

$\rho = 998,2 \frac{\text{кг}}{\text{м}^3}$, а динамический коэффициент вязкости $\mu = 1,003 \times 10^{-3} \frac{\text{кг}}{\text{м}} \cdot \text{с}$. Средняя продольная скорости при $x = -200$ см, была равна 1 м/с. Число Рейнольдса, рассчитанное через ρ и высоту входной части диффузору было равно около 10 000.

Дискретизация расчетной области получается методом контрольного объема, который обеспечивает строгое соблюдение законов сохранения, и основные понятия метода напрямую соответствуют физическим таким величинам, как массовый расход, поток и т.д.. Расчетную область разбивают на некоторое число непересекающихся гексаэдрических контрольных объемов таким образом, что каждая узловая точка содержится в одном контрольном объеме. Общее число контрольных объемов - ячеек было равно 1 224 704. Некоторые части расчетной сетки, без сохранения масштаба приведены на рис. 2.

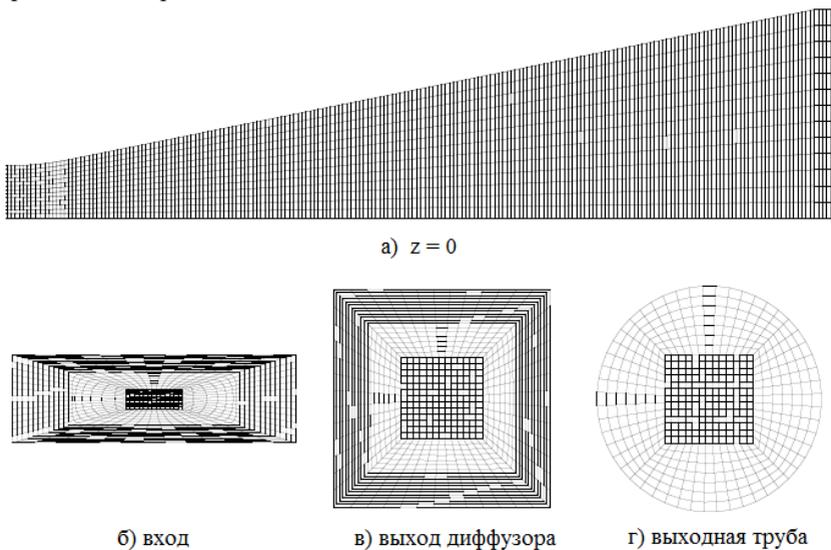


Рисунок 2 - Расчетная сетка

Далее, каждое дифференциальное уравнение интегрируют по каждому контрольному объему. Для вычисления интегралов используют кусочные профили, которые описывают изменение искомой величины между узловыми точками. В качестве начальных условий во внутренних узлах расчетной сетки для скорости и давления

заданы величины $u=0$ м/с $p=0$ Па. Как известно, для стационарного течения нет необходимости задания начальных условий. Однако определение начальных полей скорости и давления в пакете OpenFOAM является обязательным [6]. Кинетическая энергия турбулентности и скорость её диссипации имеют некоторые малые значения, которые обеспечивают хорошую сходимость численного решения на первых шагах интегрирования.

Входные граничные условия по возможности выбраны из экспериментальных данных. Считается, что турбулентность на входе является изотропной, а флуктуации скорости составляют 5% от средней скорости. На входе в канал кинетическая энергия турбулентности определяется по интенсивности турбулентности потока: 0,0035, а скорость диссипации кинетической энергии турбулентности в случае использования $k-\varepsilon$ модели вычисляется по соотношению:

где $L=0,07D$, D – гидравлический диаметр входного канала. В случае LRR модели турбулентность на входе предполагается изотропной, все три нормальные компоненты напряжений Рейнольдса

$\frac{2k}{3}$, а остальные 6 компоненты полагаются равными нулю. На выходе из канала продольные градиенты всех искомым переменных, кроме давления полагаются равными нулю. Гидродинамические граничные условия на твердых стенках канала для турбулентных величин ставились при помощи аппарата пристеночных функций, позволяющих снести граничные условия непосредственно со стенок в первый от стенки сеточный узел.

Численное решение систем нелинейных уравнений проведено с помощью приложения simple Foam пакета Open FOAM, которое предназначено для стационарных турбулентных течений и использует известный алгоритм сопряжения скорости и давления SIMPLE. Для повышения устойчивости итерационного метода решения взаимосвязанных и нелинейных алгебраических уравнений, использовались следующие коэффициенты нижней релаксации 0,7 для U , k , ε , R и 0,3 для p . Относительная ошибка сходимости итераций для всех рассматриваемых переменных была равной $\varepsilon = 10^{-4}$.

Сравнение результатов расчета с экспериментальными данными. Как видно из рис. 3 и рис. 4, поле продольной скорости заметно отличается от соответствующих экспериментальных данных. В эксперименте зона рециркуляции наблюдается в верхней части диффузора, а численный расчет показывает наличие такой зоны в правой части диффузора. Разница между соседними уровнями

продольной скорости равна 0,1 м/с. Линия с нулевой скоростью выделена жирной линией.

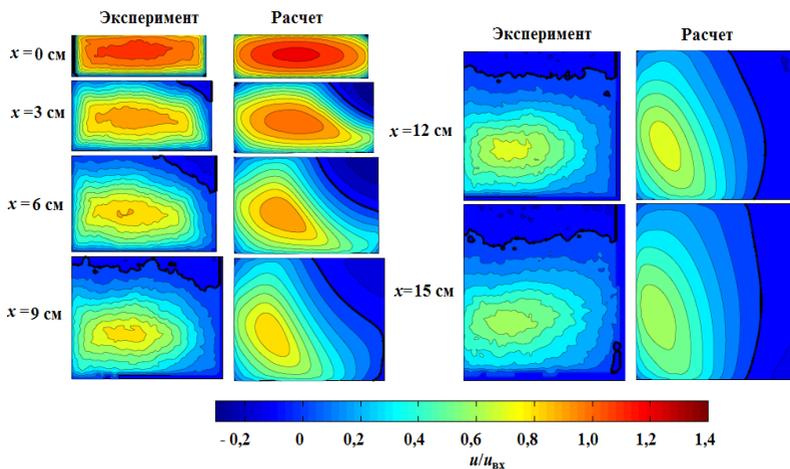


Рисунок 3 - Сравнение расчета с экспериментом для $k - \varepsilon$ модели

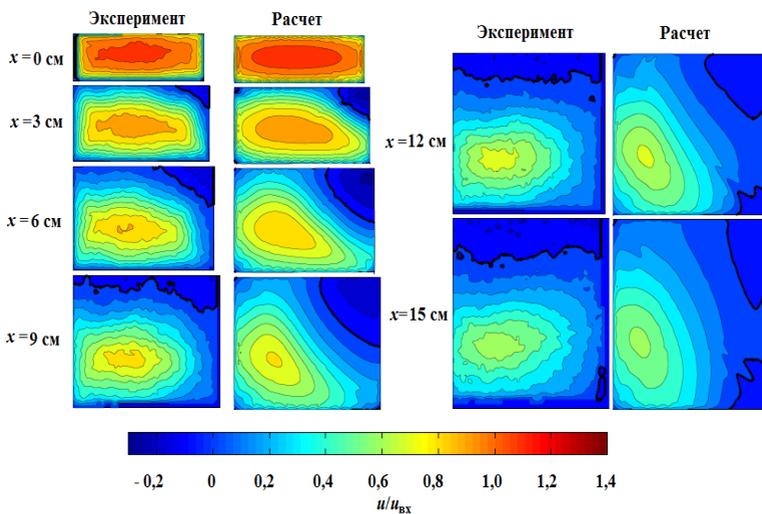


Рисунок 4 - Сравнение расчета с экспериментом для LRR модели

Такое поведение вероятно свидетельствует о необходимости улучшения модели турбулентности, граничных условий и методов

дискретизации и численного решения основных уравнений. Об этом косвенно показывает рис. 5, где представлен коэффициент

$$C_p = \frac{p - p_{ref}}{0,5 \cdot u_{вх}^2}$$

сопротивления около нижней стенки вдоль линии $z = 1,665$ см. Здесь p_{ref} – давление в средней точке нижней стенки диффузора в сечении $x = 0$. По всей видимости, это связано с различными методами постановки граничных условий на твердых стенках. В целом LRR модель более точно описывает течение по сравнению с стандартной $k - \varepsilon$ моделью турбулентности.

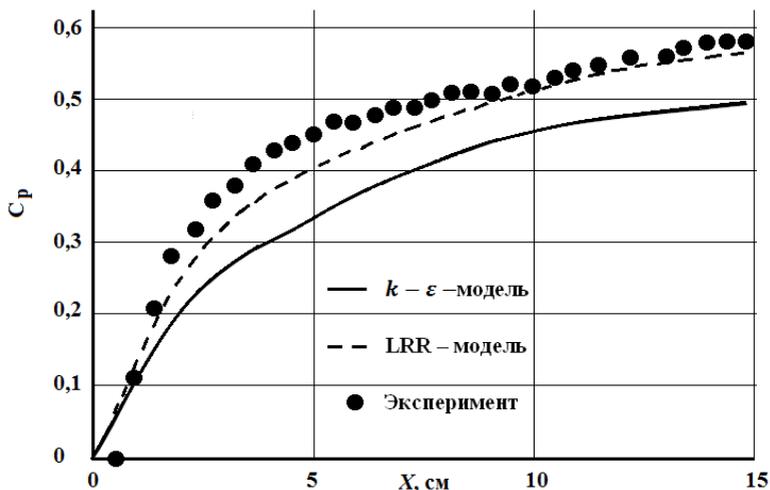


Рисунок 5 - Модель турбулентности

В данной работе рассматривается численное моделирование отрывного течения в трёхмерном диффузоре с использованием различных двухпараметрических моделей турбулентности: стандартной $k - \varepsilon$ модели и Launder-Reece-Rodi LRR- модели, рассматривающий перенос полных напряжений Рейнольдса. В целом LRR модель более точно описывает течение по сравнению с стандартной $k - \varepsilon$ моделью турбулентности. Для улучшения точности численных расчетов расчетная сетка должна быть достаточно мелкой и необходимо использовать более высокие модели турбулентности.

Список литературы

1. Балабин В.Н. Альтернативные немеханические системы газораспределения для дизелей // Мир транспорта. 2004. Т. 2. № 2 (6). С. 52-57.

2. Галимова Р.К., Якупов З.Я. Исследование решений уравнения Лапласа в технологических процессах с использованием парогазовых разрядов с жидкостными электродами // Журнал Средневолжского математического общества. 2015. Т. 17. № 1. С. 150.

3. Косыгин В.Ю., Исаев В.И. О построении региональных плотностных моделей // Тихоокеанская геология. 1985. № 2. С. 113.

4. Писарев О.А., Кручина-Богданов И.В., Глазова Н.В., Быченкова О.В. Хроматографические разделения БАВ в кинетически селективных режимах динамики сорбции // Журнал физической химии. 1999. Т. 73. № 9. С. 1634.

5. Krishan A.L., Krishan M.A. Strength of axially loaded concrete - filled steel tubular columns with circular cross-section // Advances in Environmental Biology. 2014. Т. 8. № 7. С. 1991-1994.

6. Vlach E.G., Pisarev O.A., Tennikova T.B., Stepanova M.A. Preparation and characterization of macroporous monoliths imprinted with erythromycin // Journal of Separation Science. 2015. Т. 38. № 16. С. 2763-2771.

Козлов А.А., Батищев А.В.

ТЕЛЕГРАМ-БОТ КАК ПРОСТОЙ И УДОБНЫЙ СПОСОБ ПОЛУЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ

Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева

Ключевые слова: информация, мессенджер, Телеграм, бот, приложение, диалог, Интернет, учебные занятия.

Аннотация: в статье рассматривается один из наиболее удобных способов быстрого и качественного получения необходимой информации посредством диалога пользователя с Телеграм-ботом.

Keywords: information, messenger, Telegram, bot, app, dialogue, the Internet, study classes.

Abstract: The article considers one of the most convenient method to get information qualitatively and quickly through the user's dialogue with Telegram-bot.

Современный ритм жизни чрезвычайно динамичен, не последней предпосылкой к этому стало стремительное развитие информационных технологий. В настоящее время разнообразные

гаджеты и приложения нацелены на то, чтобы максимально упростить жизнь обычных пользователей в решении повседневных задач, а также обеспечить достаточно быстрый доступ к любой интересующей его информации.

Согласно статистике, самая многочисленная группа людей, активно пользующихся, как интернетом, так и возможностями электронных устройств и разнообразных приложений, это школьники и студенты. Любое современное учебное заведение стремится к развитию, повышению качества процесса обучения, его доступности и интерактивности. На данный момент большинство ВУЗов и ССУЗов имеют свое интернет-представительство на просторах всемирной сети, где размещена самая актуальная информация об учебном заведении, его истории, сотрудниках и преподавателях, освещается студенческая жизнь и различные мероприятия. Как правило, основная цель таких веб-сервисов привлечь внимание будущих студентов, их родителей, потенциальных работодателей, предоставив, в первую очередь, сведения об актуальных проектах, исследованиях и других научных и внеучебных мероприятиях, проводимых в том или ином образовательном учреждении. Однако сами студенты не всегда могут получать быстрый и удобный доступ к информации, связанной с их учебной деятельностью, например, актуальные изменения в расписании занятий.

Есть несколько вариантов решения такого рода задач, например, создание мобильного приложения, в котором отображается расписание для каждой группы и преподавателей. Второй вариант – создание Telegram-бота, посредством которого осуществляется доступ к информации с сайта. В рамках данной статьи, будем рассматривать именно второй вариант.

Первый клиент Telegram был представлен в 2013 году, и с тех пор мессенджер набирает популярность, как в России, так и по всему миру благодаря удобству использования, безопасности, высокой скорости работы и доступности. Интересная особенность Telegram состоит в том, что любой желающий может воспользоваться всеми возможностями сервиса для создания своих собственных программ – ботов. Такая программа выполняет функции незаменимого помощника, который посредством максимально удобного интерфейса и набора команд позволяет решить элементарную операцию, не прерывая общения. Общение с ботом осуществляется через диалог, так же как с обычным пользователем.

В связи с этим цель работы – создание простого и удобного Telegram-бота, который бы осуществлял быстрый и безопасный доступ

к необходимой информации, имел удобный и максимально простой интерфейс.

Для достижения поставленной цели были решены следующие задачи:

- Исследование способов получения информации о расписании учебных занятий с сайта вуза – ОГУ имени И.С. Тургенева.
- Разработка архитектуры и реализация программного проекта, позволяющего посредством диалога с пользователем узнать конкретные параметры запроса и обеспечить быстрый и надежный способ получения списка учебных занятий группы.
- Тестирование готового приложения.

Простейшим способом получения списка учебных занятий конкретной группы на конкретную неделю был `http-get` метод по определенному адресу, учитывающему идентификатор группы и `timestamp` начала интересующей недели. В качестве ответа от сервера представлен `json`-массив, элементами которого являются учебные занятия группы в пределах недели, содержащие следующую информацию:

- Идентификатор группы.
- Номер подгруппы.
- Название предмета.
- Тип занятия.
- Номер занятия.
- День недели.
- Учебный корпус.
- Номер аудитории.
- Идентификатор группы.
- ФИО преподавателя.

Разработанный проект состоит из пяти взаимосвязанных между собой модулей: главный модуль, модуль взаимодействия с базой данных учебных занятий, модуль вспомогательных инструментов, скрипт для обновления базы данных учебных занятий, модуль с необходимой конфигурацией проекта. Также с приложением связаны: файл `SQLite` базы данных учебных занятий, файл `Vedis` хранилища профилей пользователей.

Основой всего проекта является главный модуль. Данный файл можно разделить на четыре логические части:

- Настройка логировщика.
- Описание класса вэб-сервера.
- Различные вспомогательные инструменты.

- Обработчики сообщений пользователя.

Логирование ошибок, сбор уведомлений с разных модулей проекта является неотъемлемой частью любого хорошего приложения, претендующего на надежность в условиях постоянной работы. При правильной организации работы логировщика даже в самых непредвиденных ситуациях разработчик будет видеть проблему и иметь возможность быстро исправить ошибку.

Выбор между Longpolling и установкой Webhook является очевидным.

В первом случае открывается соединение на непродолжительное время и серверы Telegram опрашиваются на предмет изменений. Данный метод не является хорошим выбором по ряду причин. Во-первых, опросы происходят периодически, что приводит к появлению задержек. Во-вторых, при таком способе опроса серверы Telegram периодически начинают возвращать ошибки, что недопустимо в условиях постоянной работы приложения. В-третьих, создается избыточная нагрузка на системы. Во втором же случае, устанавливая Webhook, мы подписываемся на определенные события, т.е. изменения, появляющиеся на серверах Telegram, которые при появлении автоматически передаются «подписавшейся» системе. Платой за такой способ получения обновлений является необходимость нахождения полноценного веб-сервера на компьютере, предназначенном для запуска приложения.

К вспомогательным инструментам в основном относятся функции построения и пересылки пользователю различных пользовательских клавиатур с различными подсказками и уведомлениями.

В качестве обработчиков сообщений представлены функции, обрамленные в специальные декораторы. Каждый такой «слушатель» принимает сообщения строго определенного формата, что позволяет выстроить надежную логику программы, сделать простым для понимания код проекта.

Говоря о базе данных учебных занятий стоит отметить, что используется всего одна таблица, имеющая следующую структуру:

- Идентификатор группы.
- День недели.
- Номер занятия.
- Номер аудитории.
- Название занятия.
- Номер корпуса.
- Тип занятия.
- ФИО преподавателя.

Так как приложение дает доступ к занятиям только текущей недели, то количество записей в таблице занятий в среднем равно тысяче.

Что касается модуля взаимодействия с базой данных учебных занятий, то он содержит ряд функций, обеспечивающих доступ к занятиям конкретной группы на определенный день недели и позволяющих обновлять список занятий определенной группы.

Отдельное внимание стоит уделить хранилищу профилей пользователей Vedis, имеющему тип key-value. В данном случае по идентификатору чата пользователя мы храним сериализованную json-строку, содержащую следующие данные о пользователе:

- Курс обучения.
- Идентификатор группы.
- Текущее состояние пользователя.

Состояния и переходы между ними пользователя будут рассмотрены позже.

Преимущества использования key-value хранилища выражаются в отсутствии необходимости постоянно производить запросы к базе данных. Вся информация о профилях пользователей сохранится даже при перезапуске приложения. Также обеспечивается достаточно быстрое и надежное соединение с хранилищем для записи и получения данных.

В тестовом варианте приложения скрипт для обновления базы данных учебных занятий запускается вручную. Окончательный вариант приложения, запущенный и работающий на отдельном сервере автоматически каждый день в определенное время запускает на выполнение данный модуль. При обновлении информации, с сайта вуза подгружаются списки учебных занятий конкретной группы посредством http-запроса. Затем полученная информация обрабатывается и выполняется модификация данных таблицы. Обновление базы данных в среднем занимает около девяти секунд.

Неотъемлемой частью приложения является конфигурационный файл, в котором представлены объекты, использующиеся в коде приложения. Данный модуль предоставляет разработчику возможность менять значения определенных свойств приложения, не изменяя непосредственно программный код.

После краткого экскурса в архитектуру проекта, необходимо:

- Разобраться с тем, как осуществляется диалог между пользователем и разработанным программной системой.
- Провести тестирование всех функций конечного продукта.

Предположим, что пользователь решил использовать данный программный продукт в качестве повседневного помощника. Студент озадачен тем, как же найти и написать аккаунту бота в мессенджере Telegram. Поиск выполняется очень просто. Достаточно перейти в раздел поиска посредством выбора иконки лупы в правом верхнем углу приложения. Следующим шагом ввести в поисковой строке символ «@». Далее начать вводить имя аккаунта бота «printschedule_test_bot» (рис. 1).

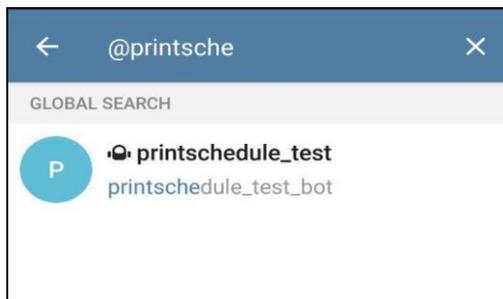


Рисунок 1 - Поиск аккаунта бота в мессенджере Telegram

Следующим шагом необходимо выбрать представленный аккаунт бота в разделе GlobalSearch. По успешному выполнению данного действия пользователь попадает на стартовую страницу диалога. В нижней части данной страницы находится кнопка «Start» (рис. 2). Для начала диалога с ботом необходимо произвести клик по представленной кнопке.

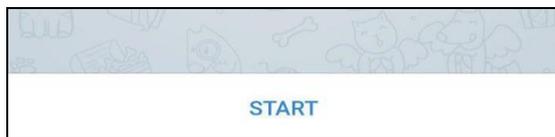


Рисунок 2 - Стартовая страница диалога

Диалог с пользователем организуется при помощи нескольких рабочих областей, представляющих собой специальные клавиатуры, взаимодействие с которыми обеспечивает вывод необходимой информации, а также многочисленных справок и подсказок.

По успешному старту диалога пользователем, бот высылает приветствие с актуальными на данный момент уведомлениями, а

также открывает доступ к первой рабочей области «Ввод номера курса» (рис. 3).

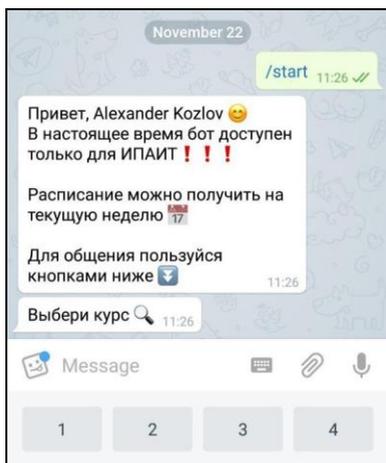


Рисунок 3 - Ввод пользователем номера курса

Для продолжения диалога пользователю необходимо выбрать курс обучения и произвести клик по соответствующей кнопке. Данное действие даст право боту открыть для пользователя область «Ввод идентификатора группы» (рис. 4).

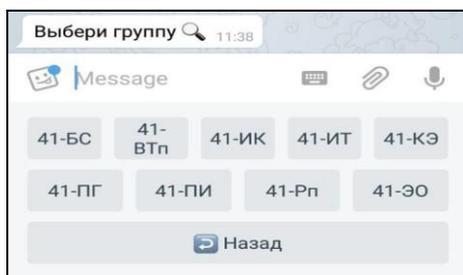


Рисунок 4 - Выбор пользователем идентификатора группы

Данная рабочая область состоит из специальных кнопок, каждая из которых озаглавлена уникальным идентификатором группы выбранного курса. Также данная клавиатура включает сервисную кнопку «Назад», при взаимодействии с которой возможен возврат на предыдущую рабочую область. Для перехода на следующий этап

диалога и открытия доступа к рабочей среде «Выбор дня недели» (рис. 5) пользователю необходимо выбрать группу обучения и произвести клик по соответствующей кнопке.

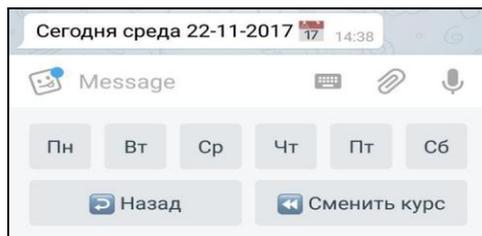


Рисунок 5 - Выбор пользователем дня недели

Заключительная рабочая область представляет собой клавиатуру с массивом кнопок, позволяющим выбрать день недели и получить список занятий на выбранный промежуток времени. Как и на предыдущем шаге, данная среда содержит сервисную кнопку назад. Также клавиатура содержит уникальную кнопку «Сменить курс», предназначенную для моментального перехода в начальную рабочую среду выбора курса.

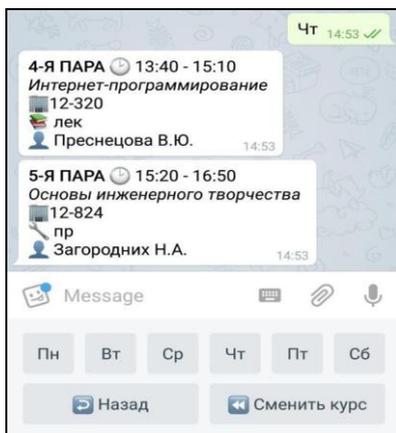


Рисунок 6 - Результат диалога пользователя ботом

Результат диалога пользователя с ботом представлен на рисунке (рис. 6). Выходная информация содержит:

- Порядковый номер занятия.

- Время занятия.
- Название занятия.
- Корпус и аудитория.
- Тип занятия.
- ФИО преподавателя.

Рассмотрев способ взаимодействия бота с пользователем, можно заключить, что у пользователя при переходе из одной рабочей среды в другую меняются некие состояния. Действительно, таких состояний четыре:

- Стартовое
- Ввод курса обучения
- Ввод группы
- Пользователь зарегистрирован

Другими словами, диалог может быть представлен в виде конечного автомата, имеющего следующий вид (рис. 7).

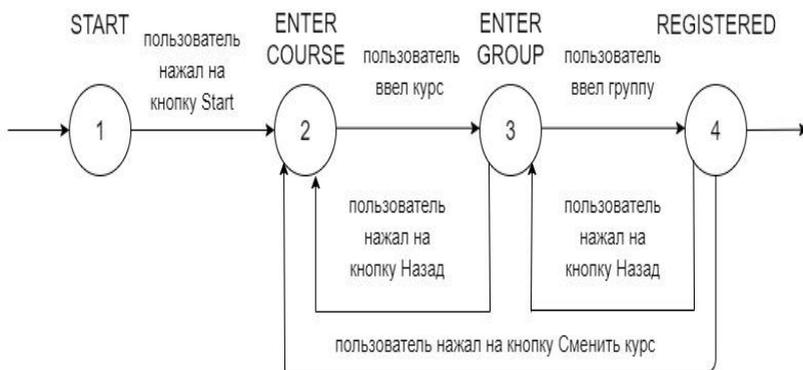


Рисунок 7 - Общий вид диалога

Таким образом, цель работы была достигнута. Было разработано простое и удобное приложение-бот, позволяющее за кратчайший промежуток времени получить необходимую информацию.

В ходе выполнения первой задачи был исследован и выбран наиболее простой и удобный способ получения списка учебных занятий группы, а именно http-запрос.

В рамках второй задачи была разработана надежная архитектура проекта и реализовано приложение, позволяющее получать список учебных занятий группы посредством диалога с пользователем.

Выполняя третью задачу, был пройден полный путь от поиска аккаунта-бота до получения необходимой пользователю информации.

Список литературы

1. Акоева Н.Б. Интерактивные приемы работы на музейной экспозиции // Культурная жизнь Юга России. 2016. № 3 (62). С. 112-115.
2. Аникин В.И. Информационное обеспечение систем международной безопасности // В сборнике: Информатизация систем безопасности ИСБ-95 Материалы Четвертой Международной конференции, Международного форума информатизации. 1995. С. 18-20.
3. Будаева А.А. Использование метода эталонов для повышения качества группировок в задачах таксономии // В сборнике: ИТ-технологии: развитие и приложения Сборник докладов. Северо-Кавказский горно-металлургический институт (Государственный технологический университет). 2016. С. 3-9.
4. Осипов Г.С. Одноканальные системы массового обслуживания с неограниченной очередью в anylogic // Бюллетень науки и практики. 2016. № 8 (9). С. 92-95.
5. Печников А.Н., Аванесова Т.П., Шиков А.Н. Электронное обучение. - Санкт-Петербург, 2014. – 73 с.
6. Черникова В.Е. Ценности культуры в современном информационном мире. - Ставрополь, 2017. – 185 с.

ЭКОНОМИКА

Ахмедов А.Э., Смольянинова И.В., Шаталов М.А.

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К РАЗРАБОТКЕ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: стратегирование, финансовые модели предприятия, стратегия предприятия, финансы, эффективность предприятия

Аннотация: В настоящее время стратегиям отдается приоритет, в том числе в разрезе финансовой модели предприятия. Авторами в статье проведен сравнительный анализ, выделены ключевые проблемы и предложены направления по их ликвидации.

Keywords: strategic planning, enterprise financial models, enterprise strategy, finance, enterprise efficiency

Abstract: Currently, priority is given to strategies, including in the context of the enterprise's financial model. The authors carried out a comparative analysis in the article, identified key problems and proposed directions for their elimination.

Традиционно, все функциональные стратегии делятся на три уровня: первый - финансовая стратегия; второй - конкурентная и инвестиционно-инновационная стратегии; третий - маркетинговая, производственная, информационная, кадровая и другие стратегии.

Практически на предприятиях может реализовываться сложная система «стратегирования», которая будет обеспечивать взаимосвязи определенных видов стратегий, проектно-программных разработок, стратегических ориентиров. От эффективности этой системы будет зависеть внедрение нового качественного уровня управления предприятием и особенно финансового управления.

Отметим, что термин «стратегирование» только начинает использоваться в практике корпоративного управления, но повышенное внимание к стратегическим решениям делает его использование все более актуальным.

Необходимость определения финансовой стратегии в общей стратегии современных предприятий обусловлена, прежде всего:

- диверсификацией деятельности крупных предприятий в условиях их охвата различных рынков, в том числе финансовых ресурсов;

- потребностями в нахождении источников финансирования стратегических проектов;
- наличием единой конечной цели при выборе вектора стратегических действий и их роли в максимизации финансового эффекта;
- развитием международных и отечественных финансовых рынков как пространства для движения финансовых ресурсов и выгодного размещения капитала;
- усилением роли финансов в развитии предприятий.

Одной из самых острых проблем является определение структуры финансовой стратегии, то есть тех ключевых элементов, эффективность развития которых предопределяет успех финансовой стратегии предприятия в целом. Сосредоточивая внимание на современной структуре сложной категории «финансовая стратегия», можно отказаться от некоторых традиционных оценок финансовой стратегии, направленных, главным образом, на долгосрочные ориентиры отдельных финансовых инструментов (прибыль, проценты, привлечение финансовых ресурсов и т.д.).

Как известно, категория «финансовая стратегия» имеет практически двухуровневую трактовку:

- 1) жестко ориентированная финансовая стратегия - конкретный набор правил для принятия решений, которым предприятие руководствуется в своей финансовой деятельности. Ее принципы четко определяются при конкретной работе и жестко контролируются;
- 2) расширенная интерпретация этой категории отличается более общими ориентирами, которые в некоторой степени приближаются к направлениям деятельности.

Такая интерпретация является симбиозом между категориями «стратегия» и «ориентир». Обычно на предприятии формируется определенная иерархия, где на верхних уровнях размещаются стратегические решения и ориентиры. Кроме того, надо помнить о симбиозе отдельных решений финансовой стратегии с другими функциональными стратегиями предприятия.

С учетом вышеизложенного, можно сказать, что стратегия представляет собой инструмент, направленный на финансовую сбалансированность и координацию действий, который требует не только стандартных методических разработок, а также опыта руководителей, знания финансовых рынков, способности предвидеть потенциальные финансовые риски.

Априори, стратегия повысить финансовый потенциал предприятия будет реальной, если:

1) стратегия станет жизненно необходимым инструментом для предприятия;

2) избрано необходимое направление финансового развития и осуществлена его оценка;

3) сформированы фиксированные точки стратегии, которые определяют основную идеологию будущего развития предприятия;

3) стратегия будет гибкой и легко адаптироваться, учитывая скорость текущей ситуации на финансовых рынках;

4) финансовая стратегия будет скоординирована со стратегическими решениями правительства и собственными функциональными стратегиями, в частности, направленными на повышение конкурентоспособности предприятия.

Стратегия, как специфический финансовый инструмент имеет ряд особенностей:

- основной задачей стратегии является разработка общих направлений деятельности, определение необходимости реализации ключевых проектов и программ, которые будут реализованы в будущем;

- стратегия разрабатывается в условиях неполной информации, поэтому невозможно точно предсказать будущее состояние, характеризующее значительную изменчивость стратегических решений;

- стратегия неразрывно связана с инструментами, такими как ориентиры (цели, которые предполагается достичь) и является средством достижения этих целей; между этими инструментами связь достаточно тесная, но не локализована: ориентиры могут стать стратегическими направлениями, а стратегия конкретизироваться в ориентиры;

- правильно и разумно выбранная стратегия является основой для обеспечения будущей эффективной деятельности современного предприятия.

По нашему мнению, финансовую стратегию, которая характеризует различные отношения между субъектами рынка по поводу формирования, распределения и использования финансовых ресурсов, применения финансовых инструментов, можно определить как обобщенную модель и инструмент действий, необходимых для достижения стратегических целей, поставленных предприятием.

В условиях дефицита источников финансирования дополнительную актуальность приобретают проблемы формирования конкурентных преимуществ предприятия. Для того, чтобы достичь результат реализации финансовой стратегии в виде получения

конкурентного преимущества, финансовая стратегия должна выполнять ряд важных и необходимых функций. К основным функциям финансовой стратегии в системе обеспечения конкурентных преимуществ предприятия мы относим:

1) стимулирующую, которая способствует повышению эффективности привлечения и использования финансовых ресурсов при формировании, содержании и наращивании конкурентных преимуществ;

2) адаптивную, суть которой заключается в использовании методов расчета экономически обоснованных финансовых возможностей и правил формирования и размещения финансовых резервов в соответствии с финансовыми потребностям предприятия;

3) антикризисную, которая способствует решению задач относительно поведения, как во внутренней, так и во внешней среде и реализации определенного долгосрочного направления, которое должно обеспечивать финансово эффективное достижение и поддержание конкурентных преимуществ;

4) контрольную, которая заключается в мониторинге динамики уровня конкурентоспособности предприятия на основе выявления отклонений фактических от целевых значений показателей;

5) информационную, которая заключается в централизации, систематизации и обработке поступающей информации, и формировании на ее основе рекомендаций по организации финансовой, производственной и распределительной деятельности предприятия, а также выработке предложений по направлениям стратегической деятельности;

6) организационную, которая заключается в обеспечении процесса разработки и реализации финансовой стратегии необходимыми трудовыми, интеллектуальными ресурсами, средствами труда, проведении координации действий заинтересованных подразделений и лиц, мотивации, поощрения и санкциях в отношении персонала, контроль за его деятельностью;

7) ресурсообеспечивающую, которая заключается в своевременном обеспечении предприятия необходимыми для осуществления деятельности финансовыми ресурсами, прогнозировании и планировании их поступления, поиска оптимального сочетания источников их привлечения;

8) распределительную, которая заключается в прогнозировании и планировании сроков и объемов инвестиций, других расходов, поиска объектов капиталовложений;

9) прогнозирующая, которая содержит прогнозирование вероятности возникновения банкротства и прогнозирование негативного воздействия неблагоприятных факторов внешней и внутренней среды и колебания рыночной конъюнктуры;

10) оптимизационная, суть которой сводится к поиску наиболее эффективного соотношения между финансовыми вложениями и привлечением финансовых ресурсов;

11) координационную, которая заключается в обеспечении эффективного обмена финансовыми ресурсами;

12) кооперационную, которая позволяет эффективно распределять финансовые ресурсы и, как следствие, уменьшать объем расходов предприятия.

Кроме вышеприведенных финансовая стратегия решает систему задач, которые ориентированы на достижение целей финансовой стратегии. Основными задачами финансовой стратегии являются следующие:

- выбор способов проведения успешной финансовой стратегии и использования финансовых возможностей;

- прогнозирование и определение перспективных финансовых взаимоотношений с другими субъектами хозяйствования, государством, финансово-кредитными учреждениями и тому подобное.

Отсюда функциями финансовой стратегии будут:

- эффективный выбор и распределение ресурсов;
- формирование конкурентных преимуществ;
- анализ отрасли, конкуренции, рынка.

Принципы:

- рационализация ценовой политики;
- наличие системы потоков информации;
- выбор долговременных целей;
- специализация составляющих элементов стратегии;
- защищенность стратегии;
- гибкость стратегии.

Таким образом, обеспечение конкурентных преимуществ предприятия включает в себя:

- обеспечение финансовыми ресурсами операционной и инвестиционной деятельности предприятия;
- мониторинг экономических и финансовых возможностей потенциальных конкурентов;

- выбор эффективных методов управления в условиях, когда предприятие находится в кризисном состоянии, и поиск путей выхода из кризисного состояния.

Важным вопросом, связанным с процессом формирования финансовой стратегии отечественных предприятий является анализ реальных и потенциальных факторов, которые могут повлиять как на процесс формирования, так и на процесс реализации финансовой стратегии. К таким факторам, по нашему мнению, следует отнести:

1) объективные, или внешние: конкурентный потенциал; законодательство (текущее состояние системы нормативно-правового обеспечения и регулирования сферы функционирования предприятия); отраслевая принадлежность (особенности хозяйственной деятельности в пределах области); территориальное размещение; фискальные нагрузки (текущее состояние и возможные изменения в налоговой сфере); состояние финансового рынка (динамика конъюнктуры на финансовом рынке и прогнозирование ее изменения).

2) субъективные, или внутренние: качество управления (текущее состояние системы управления предприятием); инвестиционный потенциал (возможности эффективно осуществлять инвестиционную деятельность); финансовый потенциал (возможности предприятия формировать собственные и привлекать внешние финансовые ресурсы предприятия); жизненный цикл товара (стадия, на которой находится товар предприятия); оптимизация затрат (наличие стратегии предприятий по уменьшению объема расходов или совершенствованию управления ими); темпы роста объема производства (возможности развития предприятия за счет увеличения объема производства продукции); политика управления рисками (наличие на предприятии тактики и стратегии управления потенциальными рисками).

Таким образом, проведенные теоретические обоснования финансовой стратегии можно взять за основу для дальнейшего обоснования критериев эффективности финансовых стратегий предприятий в формировании современной концепции управления.

Список литературы

1. Воронина Л.А., Трофименко Е.В., Ратнер С.В. Формализованные механизмы оценки и выбора инноваций при предоставлении проектного финансирования // *Экономический анализ: теория и практика*. 2008. № 5. С. 18-21.
2. Воронов Д.С., Корсунов П.П., Криворотов В.В. Оценка конкурентоспособности ПАО «Газпром» // *Вестник УрФУ. Серия экономика и управление*. 2016. Том 15. № 2. С. 179–197.

3. Емельянов С.Г., Голик Н.И., Новикова И.В., Чиркова М.Б., Федосов П.Е., Золоторев В.Н., Попов В.В., Овчинникова Т.И., Клойзнер В.Д., Девяткин Г.Т., Вавулин Д.А., Тимошенко О.А., Варламова Т.П., Лахнова Т.В., Могилевская Г.И., Лаврентьева И.В., Великая Е.Г., Литвинова А.В., Семенов В.А., Исупова О.А. Современное предпринимательство: социально-экономическое измерение. - Воронеж, 2003. – 257 с.

4. Заусаев И.А., Берсенев И.И., Сабецкая Г.Р. Метод оптимизации затрат при формировании товарных запасов торгового предприятия // Экономика и предпринимательство. 2016. № 1-1 (66-1). С. 508-512.

5. Юсупова С.Я., Гамидуллаев С.Н., Кнышов А.В. Контроллинг как элемент системы управления таможенными органами // Управленческий учет. 2016. № 11. С. 26-32.

6. Яковенко Н.В. Сельские гостевые дома как перспективное направление развития агротуризма в Ивановской области // Современные проблемы сервиса и туризма. 2015. Т. 9. № 3. С. 83-90.

Блащенко Б.О.

К ВОПРОСУ О РОЛИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, развитие экономики, эффективность экономики, экономический рост.

Аннотация. В данной статье автором рассмотрен вопрос о роли государственно-частного партнерства, о его влиянии на эффективность экономического роста в России.

Keywords: public-private partnership, economic development, economic efficiency, economic growth.

Abstract. In this article the author examined the issue of the role of public-private partnership, its impact on the efficiency of economic growth in Russia.

Определяя высокую роль предпринимательства в повышении темпов экономического роста, инвестиционной и инновационной активности, уровня качества жизни населения, обеспечении социальной и политической стабильности общества, государство используют многообразные формы взаимодействия с бизнесом. Как справедливо отмечает В.Д. Перевалов, «...государство никогда не свободно от выполнения своих социальных функций», связанных с

общенациональными интересами, а частный бизнес, в свою очередь, «...всегда остаётся источником развития и увеличения общественного богатства» [2, с. 45]. Это создает предпосылки для формирования союза между государственной властью и предпринимательской средой, который принято называть государственно-частным партнёрством.

Феномен государственно-частного партнёрства является особым институционально-организационным союзом между государством и бизнесом с юридическим оформлением на определённый срок. Он базируется на объединении ресурсов, распределении рисков. Важно отметить, что государственно-частное партнёрство образуется в целях реализации общественно значимых проектов и программ в широком спектре отраслей национальной экономики, и применяется в тех случаях, когда государство заинтересовано в дополнительных частных инвестициях при сохранении собственности на объекты, обеспечивая при этом благоприятный инвестиционный климат для бизнеса. Это подтверждается данными, приведёнными аудиторской компанией KPMG (Швейцария) по привлекательности секторов экономики для государственно-частного партнёрства, представленными на рисунке 1.



Рисунок 1 - Наиболее привлекательные секторы мировой экономики для государственно-частного партнёрства, в процентах

Данные, представленные на диаграмме, оказывают, что наиболее привлекательными секторами экономики для использования государственно-частного партнёрства являются энергетика (34%), транспорт (33%), здравоохранение (21%). Именно здесь, как правило, формируют долгосрочные взаимоотношения между государством и бизнесом в странах с развитой рыночной экономикой.

Анализ содержательной части интересов участников государственно-частного партнёрства показывает, что каждая сторона вносит свой общий вклад в общественно значимый проект. Особо стоит отметить о вкладе субъектов частного сектора, которые при реализации совместных проектов и программ за счёт гибкости и оперативности принятия решений, способности к новаторству,

налаживанию кооперативных связей заинтересованы во внедрении наиболее эффективных методов и форм организации производства, в создании новых предприятий, в том числе с участием зарубежного капитала. Поскольку государство заинтересовано в развитии инновационного процесса не только в реальном секторе экономики, но и в социально значимых сферах его участие сопровождается исполнением полномочий, как собственника государственного имущества, заключающиеся в возможности предоставления налоговых льгот, преференций, государственных гарантий в процессе реализации значимых для общества социально-экономических проектов и программ [4].



Рисунок 2 - Взаимные интересы участников государственно-частного партнёрства при реализации совместных проектов

Таким образом, механизмы государственно-частного партнёрства применимы и эффективны только при условии, что участники имеют взаимодополняющие интересы и не имеют возможности действовать самостоятельно без взаимной поддержки [1]. На основе анализа и обобщения научных источников [3; 5; 6] можно выделить основные преимущества для удовлетворения взаимных интересов участников государственно-частного партнёрства, которые отражены на рисунке 2.

Из вышесказанного видно, что государственно-частное партнёрство является одним из механизмов смешанной экономики, позволяющим развивать деловые отношения государства и частного бизнеса, вовлекая его ресурсы в процессы воспроизводства в отраслях и сферах, находящихся в собственности государства и местного самоуправления. При этом важно отметить, что использование ресурсов, инновационного потенциала и частной инициативы бизнеса позволяет оптимизировать расходы бюджета в решении проблем социально-экономического характера, повысить качество жизни населения.

В Российской Федерации система государственно-частного партнёрства используется относительно недавно, что обуславливает необходимость исследования применяемых форм и моделей механизма взаимодействия власти и бизнеса

Список литературы

1. Аблаев И.М. Основные принципы государственно-частного партнерства в условиях модернизации российской экономики // Экономические науки. 2013. № 99. С. 17-20.

2. Перевалов, В.Д. Теория государства и права: учебник. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: Юрайт, 2013. – 428 с.

3. Ананьева Г.Е., Архипова Н.И., Баснина Т.Д. и др. Территориальное управление экономикой. - Москва, 2006. – 854 с.

4. Брякина А.В., Рыжкова Э.Н. Система управления научно-производственным кластером // Наука, образование, общество: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. – Тамбов, изд-во ООО "Консалтинговая компания Юком", 2014. - С. 25-27.

5. Окунев О.Б. Управление экономическими и социальными рисками в условиях кризиса // Страхование право. 2009. № 4 (45). С. 38-39.

6. Проваленова Н.В., Касимова Ж.В., Захарова Е.И. Развитие рынка образовательных услуг с использованием механизмов государственно-частного партнерства // Вестник НГИЭИ. 2012. № 1. С. 112-119.

Брянцева Л.В., Полозова А.Н.

ФОРМИРОВАНИЕ КЛАСТЕРОВ В АПК С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

*Воронежский государственный аграрный университет имени
императора Петра I*

Ключевые слова: продовольственная безопасность, кластеры, развитие бизнес-отношений.

Аннотация: охарактеризована роль интеграции сопряженных производств АПК в обеспечении продовольственной безопасности; доказана необходимость формирования импортозамещающих кластеров в АПК.

Key words: food security, clusters, development of business relations.

Abstract: The role of integration of conjugate APC production in ensuring food security is characterized; the necessity of forming import-substituting clusters in the agroindustrial complex has been proved.

Достижение продовольственной безопасности России является одной из важнейших задач, решаемых в ходе конкурентоустойчивого экономического развития АПК России. Основополагающую роль в этом отношении играют способы интеграции сопряженных производств – подсистем агропромышленного комплекса. Существующие направления развития экономической деятельности организаций агропищевого профиля уже используют некоторые интеграционные преимущества, в том числе, систему управления « по целям» [5]. При этом остаются недостаточно сбалансированными бизнес- интересы сопряженных участников АПК, что прямо или косвенно отражается на инструментах менеджмента.

Оценка факторов, условий и тенденций развития основных производственных подсистем российского АПК дает возможность констатировать необходимость формирования импортозамещающих кластеров в АПК для обеспечения продовольственной безопасности, поскольку интервенция импортной продукции в РФ обусловлена поставками не столько продуктов питания, сколько ресурсно-технологических компонентов, постоянно требующихся пищевым производствам, а также вспомогательным и обеспечивающим видам экономической деятельности [1; 3; 6].

В настоящее время все большее распространение получаю также методы управления, использующие преимущества кластерных технологий [2; 4]. Поэтому для нивелирования влияния факторов,

создающих угрозу продовольственной безопасности, нами рекомендуется реформировать современную систему бизнес-отношений в АПК на основе создания поликластерных формирований, которым присущи следующие ключевые свойства: территориальная концентрация хозяйствующих субъектов; внутрикластерная конкуренция; устойчивость социально-экономических связей; полицентричность; сонаправленное развитие хозяйствующих субъектов; проявление эффекта положительной синергии. Учитывая данные атрибутивные черты поликластера, нами разработан методологический подход к созданию агропищевого поликластерного формирования (АПФ), на основе инструментов реинжиниринга. Основанием для внедрения АПФ, в частности в свеклосахарном комплексе послужили анализ и оценка факторов, условий и тенденции функционирования участников свеклосахарного производства, где существенно проявляются негативные последствия импортозамещения, являющегося реальной угрозой продовольственной безопасности. Используя данный методологический подход к созданию АПФ, нами разработана матрица сопряжения целевых интересов субъектов кластера, в составе которых взаимодействуются: государство, кластер, сахарные заводы, свекловодческие и семеноводческие хозяйства, научно-исследовательские учреждения, образовательные учреждения, прочие организации. Содержание матрицы демонстрирует суть двуединого преимущества данного вида АПФ: активизации целевых интересов на основе саморазвития и интеграции накопленных знаний, что в совокупности дает возможность защитить конкурентные преимущества кластера на межкластерном уровне.

Диагональ матрицы отражает две стороны методологического подхода к образованию кластерного формирования: 1) наличие конкуренции внутри кластера, что позволяет активизировать процессы саморазвития и сопряжения целевых интересов, 2) интеграции, проявляющейся в передаче накопленных знаний между субъектами и обеспечении конкурентных преимуществ кластера в целом на межкластерном уровне.

Нами установлено, что имеющийся потенциал свеклосахарной подсистемы АПК позволяет констатировать: при создании поликластерного формирования имеются возможности для его самодостаточного развития и осуществления действенной внутри- и внешнекластерного конкурентного соперничества. Результаты, полученные на данном этапе, дали возможность выявить совокупность потенциальных участников, обеспечивающих соблюдение принципа

полицентричности кластерного формирования, а также количественно оценить определенные конкурентные преимущества регионального кластера перед другими регионами.

Особое значение в агропромышленном производстве, как известно имеет оценка продовольственной безопасности, которую предложено проводить иерархически в следующей последовательности: оценка потенциала обеспечения поликластерным формированием продовольственной безопасности; оценка вклада кластера в достижение промышленно-производственной и продовольственной безопасности. Такой подход учитывает бизнес-интересы, как сахарного производства, так и сопряженных с ним участников, что в конечном итоге, скажется и на общем состоянии АПК России.

Список литературы

1. Борщевская Е. П., Булгакова И.Н. Структурный анализ доминирующих кластерообразующих компонентов // Экономика и предпринимательство. 2013. №5 (34). С. 212-216.

2. Брянцева Л.В., Полозова А.Н., Нуждин Р.В. Бизнес-анализ деятельности перерабатывающих организаций на основе сбалансированной системы показателей // Сахар. 2009. № 10. С. 18-24.

3. Брянцева Л.В., Макушникова Е.С. Управление развитием организации как системы // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1-2 (42-2). С. 847-850.

4. Булгакова И.Н., Борщевская Е. П. Управление экономическим развитием региона на основе кластерных технологий // Экономика и предпринимательство. 2013. №1 (30). С. 110-114.

5. Борщевская Е. П., Нуждин Р.В. Особенности экономической безопасности развития сахарного бизнес-комплекса в неустойчивой бизнес-среде // Территория науки. 2015. № 4. С. 85-90.

6. Шамрина И.В. Особенности бизнес-моделирования мониторинга деятельности промышленных организаций // Конкурентоспособность. Инновации. Финансы. 2014. № 1. С. 31-33.

Бут Т.П., Юрина Е.В.

АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: управление, оборотный капитал, модели финансирования, риск.

Аннотация: в статье раскрыта суть основных моделей управления

оборотным капиталом, рассмотрен механизм влияния рисков на политику предприятий.

Key words: Management, working capital, financing models, risk.

Abstract: In the article the essence of the basic models of working capital management is disclosed, the mechanism of influence of risks on the policy of enterprises is considered.

Эффективное управление оборотными капиталом и активами решает целый комплекс проблем стратегического развития предприятия и обеспечивает высокие конечные результаты всей хозяйственной его деятельности. С учетом этой высокой роли менеджмент оборотного капитала на каждом предприятии должен базироваться на широком спектре уже накопленных системных знаний в этой области и эффективном практическом использовании моделей, финансовых инструментов, механизмов и методов.

Управление оборотным капиталом заключается в определении достаточного уровня и рациональной структуры текущих активов и в определении величины и структуры источников их финансирования.

Для определения способа финансирования оборотных средств используют существующие модели финансирования: идеальную, агрессивную, консервативную или компромиссную. Для выбора определенной модели финансирования текущих активов необходимо установить величину долгосрочных пассивов, и на основании этой величины рассчитать объем чистого оборотного капитала. Оборотный капитал в этом случае рассчитывается как разность долгосрочных пассивов и внеоборотных активов [1].

Согласно идеальной модели, величина текущих активов равна величине краткосрочной задолженности, то есть объем чистого оборотного капитала равен нулю. При этом идеальная модель считается самой рискованной, так как может наступить ситуация, когда кредиторская задолженность резко возрастет, и придется рассчитаться сразу со всеми своими кредиторами. При недостатке оборотного капитала фирме придется продавать свои основные средства для получения денежных средств на покрытие задолженности. Основа идеальной модели в том, что долгосрочные пассивы фирмы равны внеоборотным активам (рис. 1).

Согласно консервативной модели варьирующаяся или переменная часть текущих активов равна долгосрочным пассивам; отсутствует кредиторская задолженность и риск потери ликвидности. Объем чистого оборотного капитала совпадает с величиной текущих активов [2]. В консервативной модели долгосрочные пассивы представляют

собой сумму внеоборотных активов, системной и варьирующей частей текущих активов (рис. 2).

Актив	Пассив
Текущие активы	Кредиторская задолженность
	Долгосрочные заимствования
Внеоборотные активы	Собственный капитал

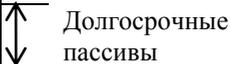


Рисунок 1 - Идеальная модель управления оборотными средствами

Актив	Пассив
Текущие активы	Долгосрочные заимствования
	Собственный капитал
Внеоборотные активы	

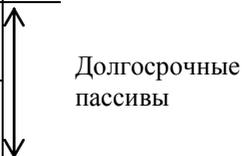


Рисунок 2 - Консервативная модель управления оборотными средствами

В агрессивной модели долгосрочные пассивы покрывают внеоборотные активы и постоянную часть оборотного капитала. Иными словами, долгосрочных пассивов достаточно для покрытия необходимого для осуществления деятельности предприятия минимума; при этом переменная часть оборотных активов покрывается кредиторской задолженностью. Рискованность агрессивной модели в том, что поскольку используется только постоянный оборотный капитал, то в реальной практике его может оказаться недостаточно для осуществления деятельности фирмы. Согласно агрессивной модели управления текущими активами, долгосрочные пассивы равны разности внеоборотных активов и системной части оборотных активов (рис. 3) [3].

В компромиссной модели чистый оборотный капитал равен системной части текущих активов и половине варьирующей части, а величина долгосрочных пассивов равна сумме внеоборотных активов, системной части текущих активов и половине варьирующей части текущих активов. Модель наиболее приближена к практическому

применению, так как позволяет фирме в некоторые моменты деятельности иметь излишек текущих активов. Это может негативно влиять на размер прибыли, но благодаря этому риск потери ликвидности сохраняется на нужном уровне; что определяет место фирмы на рынке и обеспечивает слаженную и эффективную работу предприятия в целом (рис. 4)

Актив	Пассив	
Варьирующая часть текущих активов	Кредиторская задолженность	
Системная часть текущих активов	Долгосрочные заимствования	↑ Долгосрочные пассивы ↓
	Собственный капитал	
Внеоборотные активы		

Рисунок 3 - Агрессивная модель управления оборотными средствами

Актив	Пассив	
Варьирующая часть текущих активов	Кредиторская задолженность	↑ Долгосрочные пассивы ↓
Системная часть текущих активов	Долгосрочные заимствования	
Внеоборотные активы	Собственный капитал	

Рисунок 4 - Компромиссная модель управления оборотными средствами

В ходе управления оборотным капиталом предприятие может подвергаться различным рискам, то есть «левосторонним», который связан с денежными средствами и возникает в левой части баланса – в активах, и «правосторонним», связанным с кредитами организации и возникающим в правой части баланса, в обязательствах [4]. В таблице 1 представлена взаимосвязь этих рисков с моделями управления оборотными активами предприятия.

Таблица 1 - Характеристика рисков при различных моделях финансирования оборотного капитала

Модель	Риски
Идеальная	<i>Левосторонний риск:</i> нет свободных денежных средств; риск невыполнения обязательств и потери прибыли
	<i>Правосторонний риск:</i> в случае, если придется выплачивать сразу всем кредиторам, то придется продавать основные средства
Консервная	<i>Левосторонний риск:</i> нет из-за того, что в рамках данной модели нет потребности в дополнительных оборотных активах
	<i>Правосторонний риск:</i> могут возникнуть излишки, и увеличатся затраты на их хранение
Агрессивная	<i>Левосторонний риск:</i> нет свободных денежных средств на форс-мажорные обстоятельства и капиталовложения
	<i>Правосторонний риск:</i> нет
Компромиссная	<i>Левосторонний риск:</i> излишек активов, возможно снижение прибыли
	<i>Правосторонний риск:</i> излишек кредиторской задолженности, возможно снижение ликвидности

Существуют способы снижения перечисленных рисков: минимизация краткосрочной задолженности, благодаря чему снижаются риски потери ликвидности [5-6]. Кроме того, минимизация издержек финансирования, в рамках которой краткосрочная задолженность используется как источник покрытия оборотных активов. И, наконец, максимизация рыночной стоимости организации, которая предполагает включение управления оборотным капиталом в финансовую стратегию фирмы.

Список литературы

1. Лебедева А. Д., Сальникова А. О. Оценка и пути повышения экономической эффективности использования оборотного капитала // Актуальные вопросы экономических наук. 2014. №. 41-2.
2. Липчиу Н. В., Юрченко А. А. Модели управления оборотным капиталом организаций в современных условиях // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2012. №. 76.
3. Рогова, Е. М., Ткаченко, Е. А. Финансовый менеджмент: учебник. – М.: Издательство Юрайт, 2011. – 540 с.
4. Салмина К.Э., Мамателашвили О.В., Шамонина Т.П. Учет и анализ собственного капитала организации // В сборнике: Актуальные проблемы обеспечения экономической безопасности государства, регионов, предприятий сборник научных статей и материалов

Всероссийской научно-практической конференции. ответственный редактор О.В. Мамателашвили. 2017. С. 262-265.

5. Ганин Д.В. Решение задач мясной промышленности с помощью системного подхода // Вестник НГИЭИ. 2014. № 5 (36). С. 15-21.

6. Kapitonov I.A., Voloshin V.I., Zhukovskaya I.V., Shulus A.A. Small and medium-sized enterprises as a driver of innovative development of the Russian fuel and energy complex // International Journal of Energy Economics and Policy. 2017. Т. 7. № 3. С. 231-239.

Губертов Е.А., Шихахмедова Ю.Ш.

ПРОБЛЕМЫ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: деловая активность, рентабельность, оборачиваемость, индекс.

Аннотация: в статье раскрыт основной смысл и проблемы деловой активности предприятия

Key words: business activity, profitability, abrasive the cost index.

Abstract: the article reveals the basic meaning and the problem of the business activity of the enterprise

Экономическая категория «деловая активность» используется в отечественной практике относительно недавно, с появлением финансового анализа предприятий и фирм, как одно из его направлений на основе определённых методик. Деловая активность предприятий, особенно в кризисных условиях, становится одним из наиболее важных факторов как эффективности и перспективности отдельных предприятий фирм, так и промышленности России в целом.

В настоящее время комплексная оценка этого понятия используется как на уровне микроэкономики, так и на уровне макроэкономики. Деловая активность предприятий проявляется прежде всего, в динамичности их развития, способности в достижении поставленных целей, эффективном использовании экономического потенциала. Необходимо отметить, что этот термин имеет достаточно широкий спектр использования и может применяться в следующих направлениях:

- деловая активность конкретного человека;
- деловая активность предприятия или фирмы (микроэкономический уровень);

- деловая активность промышленности или отдельных отраслей;
- деловая активность страны (макроэкономический уровень).

На уровне макроэкономики в настоящее время расчётами различных индексов деловой активности занимается значительное число организаций по специальности методикам. Основными из них являются:

1. Индекс предпринимательской уверенности (ИПУ), который рассчитывается Росстатом и Центром экономической конъюнктуры при Правительстве РФ и имеет специфические особенности расчёта в различных сферах: в машиностроении, строительстве, торговле и др.

2. Индекс деловой активности АМР, который используется Ассоциацией менеджеров России. Его определение осуществляется на основе 26 макроэкономических показателей Росстата и 17 оценочных показателей, полученных опросом ведущих предприятий России.

3. Конъюнктурный индекс «Финанс» КИФ, который определяется на основе таких показателей, как грузооборот транспорта, инвестиции в основной капитал, численность безработных, доля предприятий в «хорошем» и «нормальном» финансовом состоянии и др. Основными источниками информации для его расчёта являются данные Росстата.

4. Индекс предпринимательских ожиданий (Российский экономический барометр), определение которого основывается на опросах промышленных предприятий.

5. Индекс деловой среды определяется Общероссийской общественной организацией «Деловая Россия» на основе частных индексов, включающих: институциональные условия; уровень развития бизнеса; уровень развития социальной ответственности; уровень сплочённости бизнес-сообщества; уровень доверия к власти; уровень социальной уверенности.

Из всех рассмотренных индексов деловой активности индекс предпринимательской уверенности (ИПУ), определяемый Росстатом, можно назвать официальным, он публикуется достаточно регулярно. При рассмотрении динамики этого индекса можно проанализировать изменение уверенности предпринимателей и определить поворотные точки в развитии бизнеса в целом, что особенно важно в период кризисных явлений.

Из всех рассмотренных индексов только ИПУ количественно и обобщенно характеризует деловую активность на уровне макроэкономики. Оценка деловой активности страны или отдельных отраслей народного хозяйства определённым образом проводится по существующим методикам, а для комплексной оценки деловой

активности отдельных предприятий и фирм в настоящее время существуют только отдельные наработки.

В настоящее время деловая активность выступает важнейшим фактором, определяющим не только финансовую стабильность предприятий, но и способность к инновационному развитию в текущем периоде и в перспективе. При анализе деловой активности предприятий необходимо учитывать устойчивость его экономического роста, наличие и выполнение стратегических планов развития (стабилизации в условиях кризисной экономики), уровень выполнения принятых планов производства, возможности участия в отраслевых планах импортозамещения, уровень эффективности использования материальных и трудовых ресурсов, способность диверсификации производства и многие другие аспекты. Деловая активность предприятий является динамической характеристикой его деятельности, которая может рассматриваться по отношению к предыдущему периоду времени, деятельности отраслевых лидеров и т.д.

Таким образом, деловая активность предприятий и фирм может быть определена как интенсивность проводимых организационно-технических, финансово-экономических и социальных мероприятий, направленных на обеспечение устойчивости экономического роста (или стабильности) при повышении эффективности использования всех ресурсов и уровня мотивации труда. При этом важнейшую роль играет повышение деловой активности экономики.

В современных рыночных условиях малые предприятия должны стремиться к динамическому, эффективному и устойчивому развитию, которое невозможно без управления деловой активностью. В свою очередь, высокий уровень деловой активности повышает конкурентоспособность хозяйствующих субъектов. Развитие конкурентоспособности предприятия неразрывно связано с управлением его деятельностью: только компании с эффективным управлением деятельностью могут получить преимущества на рынке, что, в свою очередь, является необходимым условием для формирования конкурентоспособности. Деловая активность предприятия определяет эффективность использования финансовых, трудовых, материальных и других ресурсов по всем бизнес-линиям их деятельности и характеризует качество управления, возможности экономического роста и достаточность капитала организации.

Таким образом, в настоящее время одной из актуальных проблем является изучение деловой активности хозяйствующих субъектов на микроуровне, которые помогут решить многие вопросы в конкретной

ситуации на рынке и привести к более эффективному управлению предприятиями. На наш взгляд, наиболее точно деловая активность может быть определена как комплекс мероприятий в процессе бизнес-операции, на основе активного взаимодействия с окружающей средой и направлена на ускорение экономического роста и достижения позитивной динамики организации в целях повышения конкурентоспособности предприятия.

Анализ деловой активности на основе финансовой отчетности можно провести с двух позиций: с позиции качественных и количественных показателей.

Качественные показатели представлены имиджем предприятия, основными конкурентами и заказчиками. Количественные же показатели необходимо анализировать в 2 аспектах: определение деловой активности предприятия в абсолютном и относительном выражении.

Первый подход предполагает исчисление показателей динамики объемов выручки от реализации продукции (услуг), чистой прибыли и активов, в котором темпы роста чистой прибыли должны быть больше темпов роста выручки от реализации, которая, в свою очередь, должна быть больше темпов роста средней величины активов. Данное неравенство также принято называть «золотое правило экономики». При соблюдении «золотого правила экономики» можно сказать о том, что увеличивается рентабельность рассматриваемого предприятия, а также повышается чистая рентабельность активов.

В основе второго лежит расчет традиционных для российского экономического анализа коэффициентов оборачиваемости и рентабельности. Оборачиваемость в экономической теории рассматривают как кругооборот капитала организации, проходящий на большинстве промышленных организаций три последовательно сменяющие друг друга стадии: заготовительную (стадия обеспечения или закупки), производственную и сбытовую (стадия 50 реализации). Показатели рентабельности отражают доходность (прибыльность) от того или иного направления или ресурса организации.

Таким образом, анализ деловой активности направлен на изучении уровня и динамики различных финансовых коэффициентов – показателей оборачиваемости.

В целом, следует отметить, что в настоящее время нет общепринятой системы показателей для оценки деловой активности. Авторы существующих методологий предлагают различные системы показателей для оценки деловой активности. Каждый из них имеет свои преимущества и недостатки, но хочется отметить, что анализ

деловой активности невозможен без учета показателей оборачиваемости, который позволяет анализировать скорость активов и обязательств в обращении капитала, тем больше деловой активности проводится организацией. А что касается использования других показателей для бизнес-анализа, экономисты придерживаются различных мнений и доводов. Некоторые считают, что оборот активов является важным критерием для оценки деловой активности. Другие выделяют такие показатели, как доход, рентабельность и т.д. Во многих подходах особое внимание уделяется качественным показателем, без которых, на мой взгляд, анализ хозяйствующего субъекта не будет точным.

Таким образом, отсутствие единой системы показателей затрудняет анализ хозяйственной деятельности и ставит под сомнение объективность уже проведенных оценок. Именно поэтому в настоящее время существует необходимость в разработке единой системы показателей для оценки бизнеса деятельности хозяйствующих субъектов, которые, на наш взгляд, должны быть основаны на таких принципах, как полнота и точность.

Список литературы

1. Генералов И.Г., Суслов С.А. Методические подходы к оценке конкурентоспособности организаций // Вестник НГИЭИ. 2016. № 9 (64). С. 31-38.
2. Матвеев А., Черный Е. Акционерная компания «Алмазы России-Саха»: прогноз развития в условиях рыночных преобразований // Проблемы теории и практики управления. 1997. № 2. С. 15.
3. Таюрская О.В. Управление совокупной задолженностью как фактор финансовой устойчивости организации // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2011. № 4 (51). С. 187-193.
4. Цурова Л.А. К вопросу о временной оценке денег: экономическая объективность или лукавство? // В сборнике: Вузовское образование и наука Материалы региональной научно-практической конференции. 2014. С. 84-86.
5. Чернышева Е.Н. Роль внутреннего аудита в недопущении искажения информации, содержащейся в корпоративной отчетности // В сборнике: Учетно-аналитическое обеспечение - информационная основа экономической безопасности хозяйствующих субъектов Межвузовский сборник научных трудов и результатов совместных научно-исследовательских проектов: в 2-х частях. Москва, 2017. С. 411-415.

6. Шавандина И.В., Шамин Е.А. Развитие организаций потребительской кооперации // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2015. № 4 (13). С. 67-73.

Давыдова Е.Ю., Блошенко К.В.

МИРОВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ЦЕНТРЫ: ФОРМИРОВАНИЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: мировой финансовый рынок, мировые финансовые центры, инвесторы, глобализация рынков.

Аннотация: в статье исследуются мировые финансовые центры как один из механизмов мировой финансовой системы. Описаны важные факторы конкурентоспособности мировых финансовых центров и ключевые требования их функционирования.

Keywords: the global financial market, global financial centers, investors, the globalization of markets.

Abstract: the article studies the world financial centres as one of the mechanisms of the global financial system. Describes important factors of competitiveness of international financial centres and key requirements of their functioning.

Основными факторами формирования международного рынка является становление международного разделения труда, интеграция в систему мировых взаимоотношений общественного производства, сосредоточение и централизация финансового капитала. Огромную роль в мировой экономике в международной валютно-кредитной сфере играют международные финансовые центры. Они начали образовываться в конце 40-х годов XX века, после Второй Мировой войны.

Понятие мирового финансового центра происходит от понятия международного рынка ссудных капиталов вследствие того, что формирование международных финансовых центров обозначает обособление сравнительно небольшого числа международных финансовых рынков, на которых осуществляется интернациональная финансово-кредитная деятельность, мобилизуются и перераспределяются кредитные ресурсы и совершаются разнообразные валютные операции [3].

На данный момент международный финансовый рынок – это огромные финансовые центры, в которых концентрируются и

распределяются по всему миру большое количество финансовых ресурсов. В них происходит большинство всех международных валютных, кредитных, депозитных и страховых операций. Мировыми финансовыми центрами (МФЦ) называются объединение кредитных и банковских организаций, которые находятся в крупнейших городах мира. Эти центры играют важнейшую роль в международных экономических отношениях и совершают валютные и кредитно-финансовые операции, сделки с ценными бумагами, драгоценными металлами и прочими активами [1].

Анализируя данные британской аналитической компании «ZuенGroup», приходим к выводу, что сейчас главенствующими мировыми финансовыми центрами являются Нью-Йорк, Лондон и Токио. Однако стоит отметить, что разница в баллах между лидерами невелика и в дальнейшем возможно изменение позиций. В последнее время лидеры рейтингов только усилили свои позиции в сфере финансов, став среди международных финансовых центров отчетливыми фаворитами (индекс уровня глобализации городов мира на 2014 г. представлен в табл. 1).

Таблица 1 - Индекс уровня глобализации городов мира на 2014 г.

Место в рейтинге	Город	Место в рейтинге по размеру ВВП	Место в рейтинге по численности населения	Оценка
1	Нью-Йорк	2	6	6,22
2	Лондон	5	28	5,86
3	Токио	1	1	5,42
4	Париж	6	20	5,35
5	Чикаго	4	25	3,94
25	Москва	13	19	2,61

В данном рейтинге лидирует один из крупнейших городов США – Нью-Йорк, только его оценка превышает 6 баллов. На втором месте столица Великобритании Лондон – самый малонаселенный город из представленных в рейтинге. На третьем месте – Токио, столица Японии, единственный азиатский город в рейтинге сильнейших. На четвертом месте находится столица Франции – Париж. На пятом с большим отставанием стоит Чикаго – один из крупнейших финансовых центров. Как видно из представленного рейтинга, столица Российской Федерации Москва занимает лишь 25 место. Это свидетельствует о том, что до лидирующих позиций России предстоит пройти еще долгий путь глобализации во всех сферах жизни общества.

Глобализация рынков финансовых услуг подталкивает МФЦ к усиленному росту и консолидации: так, в первых трех городах

рейтинга (Нью-Йорк, Лондон и Токио) проводится половина всех операций мировых валютных бирж. Страны заинтересованы в создании не только местных, но и международных финансовых центров.

Создание МФЦ развивает инвестиционный климат, помогает притоку капитала в страну, увеличивает занятость населения и налоговые поступления в бюджет государства. Хотя, чтобы увеличить привлекательность центра для иностранных инвесторов, необходимо создать благоприятные условия. В настоящее время идёт активная ожесточенная борьба за инвесторов и каждый МФЦ пытается создать наиболее заманчивые условия для инвесторов.

Проблема создания МФЦ особенно актуальна в настоящее время, т.к. процессы глобализации оказывают сильное влияние действующих МФЦ на всю мировую экономику. Существующие МФЦ имеют в своем распоряжении большое количество рычагов для оказания влияния на экономику не только в своих странах, но и на экономику развивающихся стран.

Мировые финансовые центры обязаны соблюдать некоторые требования для успешной деятельности и поступательного развития: развитость финансового рынка, благоприятная налоговая политика, возможности для расширения международных инвестиций, доступность рынка для иностранных лиц, благоприятные экономические условия и т.д. [4].

Таким образом, следует полагать, что для создания МФЦ, обслуживающего возрастающие мировые потоки капитала между финансовыми рынками, необходимо наличие ряда элементов:

- 1) удобное географическое положение;
- 2) устойчивая конкурентоспособная финансовая система и стабильная валюта;
- 3) эффективно функционирующая банковская система и фондовая биржа;
- 4) предложение разнообразных финансовых инструментов, обеспечивающих инвесторам и реципиентам капитала широкий выбор вариантов с точки зрения доходности, риска, сроков, ликвидности и контроля;
- 5) высокоразвитая инфраструктура для обеспечения национальных и международных валютных, кредитных и финансовых операций;
- 6) развитый сектор информационных и сетевых технологий, применение современных высокотехнологичных международных систем связи;

- 7) привлекательные налоговые условия, либеральное налоговое законодательство;
- 8) эффективное регулирование биржевой деятельности;
- 9) благоприятный деловой и инвестиционный климат;
- 10) упрощенные системы регистрации и оформления сделок;
- 11) развитые правовая и судебная системы с обеспечением защиты прав собственности, эффективным регулированием и правоприменением;
- 12) наличие профессиональных кадров, специализирующихся в области финансов, эффективной системы подготовки, переподготовки и аттестации персонала;
- 13) макроэкономическая и политическая стабильность;
- 14) активная маркетинговая политика по формированию бренда и имиджа города как мирового финансового центра;
- 15) комфортный уровень проживания (развитая транспортная инфраструктура, удобный визовый режим, доступное жилье, развитая система здравоохранения и др.).

Итак, МФЦ можно обусловить как город, в котором базируются головные офисы крупнейших финансовых компаний и банков, в том числе с большим удельным весом иностранного капитала; МФЦ сосредотачивает большинство финансовых операций и услуг в стране и занимает крупную нишу в мировом финансовом сообществе; отличается высокой долей специалистов финансового профиля в местной системе занятости населения.

Список литературы

1. Аксёнов Д.А. Современные тенденции развития международных систем расчетов по ценным бумагам // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - Москва, 2008. - 228 с.
2. Ибрагимов А.М. Соотношение понятий «гарантии» и «контроль» в международном праве // Lex Russica. 2008. Т. LXVII. № 5. С. 1156-1161.
3. Надточей Ю.И. Выбор Франции: «атлантизм» с «европейским подтекстом» // Актуальные проблемы Европы. 2010. № 3. С. 35-62.
4. Джабиев А.П. Совершенствование системы экспортного контроля в интересах обеспечения национальной безопасности Российской Федерации // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - Москва, 2004. – 28 с.
5. Мархаева В.В., Шураева К.В. Сравнительная характеристика регионов южного федерального округа как участников финансового

рынка // Региональная экономика: теория и практика. 2007. № 17. С. 79-81.

6. Сизова Т.В., Сизова Д.А., Трушина Ю.В. Трансформация федеральной бюджетно-налоговой политики США за период 2008-2014 годы // В сборнике: Финансовые центры в мировой системе Международная научно-практическая конференция. 2015. С. 153-159.

Иванюк И.В., Коршик Л.В.

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ АГРАРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Луганский национальный университет имени Тараса Шевченко

Ключевые слова: стратегия инвестиции, сельскохозяйственные предприятия, цели, этапы.

Аннотация: В статье рассмотрены предпосылки разработки инвестиционной стратегии сельскохозяйственных предприятий с учетом специфики их деятельности. Определена роль инвестиционной стратегии в обеспечении экономического развития предприятий и разработаны этапы ее формирования.

Key words: investment strategy, agricultural enterprises, goals, stages.

Abstract: The article considers the prerequisites for the development of the investment strategy of agricultural enterprises taking into account the specifics of their activities. The role of the investment strategy in ensuring the economic development of enterprises has been determined and the stages of its formation have been developed.

В условиях рыночной экономики вопросы формирования стратегии развития предприятий, по нашему мнению, приобретают решающее значение, среди которых одним из важнейших направлений является инвестиционное обеспечение аграрной отрасли. Инвестиции являются главным источником технического оснащения предприятий и освоения новых технологий, формирования производственного потенциала, основным механизмом реализации стратегических целей экономического развития. Инвестиционное обеспечение является важнейшим условием решения практически всех стратегических и значительной части текущих задач развития и обеспечения эффективной деятельности сельскохозяйственных предприятий.

Наращивание темпов и объемов накопления капитала обеспечивает переход на инвестиционно-инновационную модель развития.

Исключительное значение на современном этапе кризисного развития приобретает наращивание инвестиций на производственное оснащение предприятий, освоение новых технологий и укрепление производственного потенциала экономики в целом. Для сельского хозяйства, как стратегической отрасли АПК, эта проблема остается особенно острой. Поэтому активизация инвестиционных процессов и поиск путей улучшения инвестиционного обеспечения сельского хозяйства будет способствовать экономическому развитию предприятий и укреплению их производственных мощностей.

Проблемам формирования инвестиционной стратегии в АПК посвящены научные труды ученых-экономистов, среди которых: Агibalов А.В., Бланк И.А., Горелкина И.А., Кисиль М.И., Коденская М.Ю., Кожемякина М.Ю., Пархомец М.К., Саблук П.Т., Сотникова Л.Н., Юшина Л.Н. и др. Исследование особенностей и предпосылок формирования благоприятного инвестиционного климата, инвестиционной привлекательности в экономическом развитии предприятий отражается в трудах таких ученых как О.Е. Гудзь, О.И. Даций и др.. Их исследования охватывают целый ряд вопросов, связанных со стратегией эффективного привлечения инвестиций и формированием благоприятного инвестиционного климата на предприятиях. Следовательно, анализ научных работ отечественных ученых дает возможность утверждать, что вопросам инвестиций в аграрное производство Украины уделяется очень большое значение [1-4]. Авторы с разных точек зрения рассматривают вопрос инвестирования в аграрном производстве, определяют необходимость вмешательства государства в инвестиционные процессы и поиск источников финансовых ресурсов для вложения в создание и приобретение основных средств для сельского хозяйства. В этом контексте Назарова Л.В. утверждает, что разработка практических оценок стратегических перспектив совершенствования инвестиционного режима должна быть методологически согласована с общими закономерностями движения капиталов, предпринимательской инвестиционной логикой и конкретными задачами стратегического развития АПК. Необходимость и важность этого процесса обусловлена также и процессами глобализации, которая обусловила значительный рост объемов торговли в целом и сельскохозяйственными товарами, в частности.

В мировой практике выделяют три основных вида стратегий развития предприятия, каждый из которых обоснован спецификой производства [5-6]:

- стратегия роста (развития) отражает намерение предприятия увеличивать объемы продаж, прибыли, капиталовложений, закрепить и удерживать позиции лидера, активизировать конкурентные преимущества;

- стратегия стабилизации (устойчивости) характеризует стремление предприятия сохранить достигнутые объемы производства в условиях существенной нестабильности объемов продаж и прибыли, достичь рыночного равновесия, увеличить рыночную долю, максимизировать прибыль;

- стратегия выживания - оборонительная стратегия в условиях воздействия кризисных явлений в деятельности предприятия. Основная цель данной стратегии – избежание вероятности банкротства, обеспечение безубыточности производства.

С учетом негативных факторов, в частности влияния кризисных явлений, большинство сельскохозяйственных предприятий применяли защитную стратегию, которая направлена на сохранение существующего финансового состояния и предотвращения состояния банкротства. Таким образом, отсутствие приоритетных направлений развития сельскохозяйственных предприятий привела к снижению объемов производства, ограничению возможности укрепления материально-ресурсного потенциала, ухудшению финансового состояния.

За последние годы в сельскохозяйственной отрасли почти полностью прекратились процессы воспроизводства и обновления материально-технической базы АПК, состоялся высокий уровень разрушения производственных помещений и сооружений, машин и оборудования, транспортных средств, сокращение поголовья основного стада. В связи с этим стратегическое инвестиционное развитие АПК необходимо связывать с мобилизацией собственных источников финансирования; созданием благоприятных условий для привлечения иностранного капитала; расширением масштабов долгосрочного кредитования; усилением государственной инвестиционной поддержки и формированием качественно новой аграрной политики, которая должна, прежде всего, регулировать законодательные, налоговые, таможенные и другие вопросы деятельности в агропромышленном производстве.

Изучению вопросов, связанных с инвестиционным развитием аграрного сектора, уделяют внимание П.Т. Саблук, М.Ю. Коденська.

Основными причинами существования инвестиционной проблемы в сельском хозяйстве они считают межотраслевые диспропорции в экономике как следствие диспаритета цен на ресурсы и продукцию сельского хозяйства, и отсутствие компенсации сокращения государственных инвестиций в аграрное производство действием других рыночных механизмов. Развитие экономических отношений в государстве должно осуществляться таким образом, чтобы они способствовали эквивалентному обмену между сельским хозяйством и другими сферами экономики, через механизмы распределительных отношений получали одинаковую доходность производства в различных отраслях и продуктовых подкомплексах АПК. Данное предложение приобретает особую актуальность в современных экономических условиях [3].

Достаточно показательным является то, что норма накопления основного капитала, рассчитанная как доля инвестиций в валовой добавленной стоимости, в сельском хозяйстве в два раза, а в отдельные годы почти втрое ниже, чем в экономике Украины, что также свидетельствует о недостаточном уровне инвестиционной активности в отрасли. Ускоренное развитие аграрного сектора и преобразование его в приоритетную сферу экономики требует мобилизации внутренних источников для укрепления производственного потенциала, создания благоприятных условий для привлечения средств из других отраслей и видов экономической деятельности, расширение масштабов кредитования сельского хозяйства, увеличение поступлений иностранного капитала и усиление государственной инвестиционной поддержки отрасли стратегической направленности.

Таким образом, обобщая научные обоснования отечественных ученых-аграриев относительно существующих проблем инвестиционного развития АПК и путей их решения, следует констатировать многогранность и масштабность исследуемого экономического явления в контексте поиска путей активизации привлечения инвестиционных ресурсов в сельском хозяйстве и построения стратегии развития. В связи с этим возникает необходимость прежде, чем определить стратегические векторы развития предприятий в сфере инвестирования, научно обосновать научно-методический подход в формировании стратегии как процесса разработки направлений инвестиционной деятельности на предприятиях с учетом перспективы.

Инвестиционная стратегия предприятий является системой долгосрочных целей инвестиционной деятельности и набором наиболее эффективных путей их достижения. В современных условиях

развития деловой активности рыночная среда становится все более динамичной. Однако развиваться и успешно конкурировать могут те сельскохозяйственные предприятия, которые инвестируют в развитие своей деятельности, организуют инвестиционный процесс на научно-обоснованных принципах, активизируют вопросы формирования инвестиционной стратегии предприятий.

Инвестиционная стратегия представляет собой систему долгосрочных целей инвестиционной деятельности предприятия, обусловленных общими задачами его развития и инвестиционной идеологией, а также выбор наиболее эффективных путей их достижения. Инвестиционную стратегию на практике представляют как генеральный план действий в сфере инвестиционной деятельности предприятия, который определяет приоритеты ее направлений и форм, характер формирования инвестиционных ресурсов и последовательность этапов реализации долгосрочных инвестиционных целей, обеспечивающих предусмотренное общеэкономическое развитие предприятия.

Заметим, что разработка инвестиционной стратегии является творческим процессом, включающим постановку целей инвестиционной деятельности, определение ее приоритетных направлений и форм, оптимизацию структуры сложившихся инвестиционных ресурсов и их распределения, выработку инвестиционной политики из наиболее важных аспектов инвестиционной деятельности, поддержку взаимоотношений с внешней инвестиционной средой.

Предпосылки разработки инвестиционной стратегии сельскохозяйственных предприятий определяется рядом условий. Важнейшим условием является интенсивность изменения факторов внешней инвестиционной среды. Высокая динамика основных макроэкономических показателей, связанных с инвестиционной активностью предприятий, темпы технологического прогресса, колебания конъюнктуры инвестиционного рынка, изменчивость государственной инвестиционной политики и форм регулирования инвестиционной деятельности не позволяют эффективно управлять инвестициями предприятия на основе лишь ранее накопленного опыта и традиционных методов инвестиционного менеджмента.

Отметим, что инвестиционную стратегию следует рассматривать как процесс стратегического управления инвестиционной деятельностью, который включает в себя:

- тактическое управление инвестиционной деятельностью путем формирования инвестиционного портфеля;

- оперативное управление инвестиционной деятельностью через оперативное управление отдельными инвестиционными проектами и программами.

При этом инвестиционная стратегия определяет:

- главные цели инвестиционной политики по доходности, ликвидности, риску и росту капитала;
- ответственных за проведение политики и их обязанности;
- рекомендации по составу активов инвестиционного портфеля, их инвестиционных качеств;
- условия приобретения и продажи активов, сроки их хранения и перемещение из одного портфеля в другой;
- правила учета, соблюдение нормативов, отчетности.

Разработка инвестиционной стратегии играет большую роль в обеспечении эффективного развития предприятия. Эта роль заключается в следующем:

- обеспечивает механизм реализации долгосрочных общих и инвестиционных целей будущего экономического и социального развития предприятия в целом и отдельных его структурных единиц;
- позволяет реально оценить инвестиционные возможности предприятия;
- обеспечивает возможность быстрой реализации новых перспективных инвестиционных возможностей, возникающих в процессе динамических изменений факторов внешней инвестиционной среды;
- учитывает заранее возможные вариации развития неконтролируемых предприятием факторов внешней инвестиционной среды и позволяет свести к минимуму их негативные последствия для деятельности предприятия;
- отражает сравнительные преимущества предприятия в инвестиционной деятельности в сопоставлении с его конкурентами;
- наличие инвестиционной стратегии обеспечивает четкую взаимосвязь стратегического, текущего и оперативного управления инвестиционной деятельностью предприятия.

Рыночные условия быстро меняются, несовершенство и изменчивость законодательной базы, инфляционные процессы и кризис неплатежей требуют гибкого подхода к формированию инвестиционной стратегии. Важным условием определения периода формирования инвестиционной стратегии является продолжительность периода, принятого для формирования общей стратегии. Поскольку среди ученых нет однозначного мнения относительно этапов разработки инвестиционной стратегии, их

содержания и количества, то необходимо сформировать собственный алгоритм процесса формирования инвестиционной стратегии предприятия.

Нами предложена последовательность этапов в процессе выбора инвестиционной стратегии, что позволяет формализовать процесс выбора и облегчить выбор эффективной стратегии предприятия. Таким образом, считаем целесообразным выделять следующие этапы.

1) определение стратегических целей инвестиционной деятельности:

- обеспечение прироста капитала или повышения уровня доходности инвестиций;

- изменение пропорций в структуре реального и финансового инвестирования через совершенствование отраслевой и региональной направленности инвестиционных программ;

- совершенствование технологической и воспроизводственной структуры капитальных вложений;

2) разработка стратегии формирования инвестиционных ресурсов;

3) конкретизация инвестиционной стратегии по периодам ее внедрения;

4) оценка разработанной инвестиционной стратегии по направлениям:

- согласованность целей, направлений и этапов инвестиционной стратегии общей стратегии развития предприятия;

- внутренняя сбалансированность инвестиционной стратегии, т.е. согласованность между собой отдельных стратегических целей и направлений инвестиционной деятельности, а также последовательность их выполнения;

- согласованность инвестиционной стратегии с внешней средой, то есть соответствие инвестиционной стратегии изменениям инвестиционного климата и рынка;

- возможности внедрения инвестиционной стратегии с учетом имеющегося ресурсного потенциала;

- приемлемость уровня риска через анализ инвестиционных рисков и возможные последствия для предприятия и пути их компенсации;

- результативность инвестиционной стратегии на основе определения экономической эффективности реализации инвестиций.

При формировании стратегических целей инвестиционной деятельности на предприятиях необходимо исходить, прежде всего, из системы целей общей стратегии экономического развития. Эти цели могут быть сформированы в виде обеспечения прироста капитала, прироста доходности вложений и суммы дохода от инвестиционной

деятельности, изменения пропорций в формах реального и финансового инвестирования и тому подобное. При этом формирование стратегических целей инвестиционной деятельности должно согласовываться со стадиями жизненного цикла и целями хозяйственной деятельности предприятия.

Считаем, что разработку наиболее эффективных путей реализации стратегических целей инвестиционной деятельности на предприятиях необходимо осуществлять по двум направлениям. Один из них охватывает разработку стратегических направлений инвестиционной деятельности, второй - разработку стратегии формирования инвестиционных ресурсов. Несмотря на то, что тенденция ограниченности инвестиционных ресурсов в современных сельскохозяйственных предприятиях только обостряется, товаропроизводители могут рассчитывать только на ограниченный круг агросервисных продуктов, стартуя из самых необходимых и доступных при низкой платежеспособности, но таких, которые могут принести ощутимый эффект. Как правило, каждое сельскохозяйственное предприятие представляет реально возможный алгоритм последовательности приоритетов в своей инвестиционной политике. В современных условиях реальным направлением развития материально-технической базы предприятий является внедрение процесса поэтапного инновационного обновления существующих технологий.

Таким образом, в современных условиях укрепление и развитие материально-технической базы сельского хозяйства возможны только на основе соответствующей стратегии, которая должна учитывать региональные особенности агропромышленного производства и возможности инвестирования инновационного развития. Реализация эффективной стратегии материально-технического обеспечения сельского хозяйства является системной проблемой и требует комплексного решения следующих проблем:

- поэтапного повышения уровня государственного финансирования программ поддержки сельскохозяйственных предприятий;
- повышение результативности регионально-отраслевой аграрной науки и создание мощного пакета конкурентоспособных инноваций (новых агро- и биотехнологий; селекционных достижений в растениеводстве и животноводстве, современных технических комплексов, адаптированных к условиям конкретной почвенно-климатической зоны);
- формирование экономических механизмов стимулирования спроса сельскохозяйственных предприятий на инновационную

продукцию в сфере материально-технического обеспечения, льготное кредитование ресурсов и кредитной поддержки технико-технологического обновления;

- повышение уровня капитализации интеллектуальной собственности через введение ее объектов в хозяйственный оборот и дальнейшее использование результатов, полученных от их использования, на финансирование научно-исследовательских разработок;

- создание гибкой современной региональной агросервисной инфраструктуры, способной вместе с соответствующей общегосударственной инфраструктурой обеспечивать внедрение в производственный процесс новых элементов материально-технического обеспечения аграрного производства.

Список литературы

1. Бланк И.А. Инвестиционный менеджмент. Навчальний курс – К. Ельга-Н, Ніка-центр, 2001. – 448 с.

2. Горелкина И.А. Особенности кредитования инвестиционных проектов в АПК Воронежской области // Финансовый вестник. 2016. № 1 (32). – С. 5-11.

3. Інвестиційна привабливість аграрно-промислового виробництва регіонів України / П.Т. Саблук, М.І. Кисіль, М.Ю. Коденська; ред. М.І. Кісіля, М.Ю. Коденської. – К.: ННЦ ІАЕ, 2015. – 478 с.

4. Кожем'якіна М.Ю. Інвестиційне забезпечення як основа розвитку аграрної економіки України // Економіка АПК. 2009. №12. С. 68-73.

5. Павлова Г.Ш., Тюклина Т.Г. Стратегия инвестиций и инноваций // В сборнике: Наука, образование, общество: проблемы и перспективы развития сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 10 частях. 2013. С. 115-117.

6. Сидорова Н.П., Шамин А.А. Анализ факторов эффективности сельскохозяйственных предприятий различных организационно-правовых форм // Вестник Поволжского государственного технологического университета. Серия: Экономика и управление. 2014. № 5 (24). С. 67-77.

Илларионова Е.А.

**ВЛИЯНИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ СИТУАЦИЙ НА
УСПЕШНОСТЬ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: малый бизнес, средний бизнес, предпринимательство, устойчивость бизнеса.

Аннотация: статья посвящена оценке влияния макроэкономических ситуаций на устойчивость малого и среднего бизнеса в России. Автором уточнены факторы, влияющие на успешность деятельности малого и среднего предпринимательства, и механизмы регулирования кризисных ситуаций.

Key words: small business, medium business, entrepreneurship, business sustainability.

Abstract: the article is devoted to assessing the impact of macroeconomic situations on the sustainability of small and medium business in Russia. The author clarified the factors influencing the success of small and medium enterprises, and mechanisms of regulation of crisis situations.

Вступление России во Всемирную торговую организацию (ВТО) с одной стороны и санкционное давление, вызвавшее экономические проблемы с другой стороны приводят к ухудшению рыночной конъюнктуры и ужесточают конкуренцию на внутреннем рынке. Особенно это может отразиться на малом и среднем предпринимательстве как наименее защищенной и уязвимой категории хозяйствующих субъектов. Темпы адаптации российских предприятий с учетом современных требований хозяйствования, преодоления кризиса и перехода к новым условиям развития связаны не только с технологическими, организационно-экономическими, но также социальными и личностными факторами, которые играют ключевую роль.

Сектор малого бизнеса является основой современной рыночной инфраструктуры, который обеспечивает конкурентную среду экономики. Авторский анализ особенностей малого бизнеса России в сопоставлении с другими государствами и по отношению к среднему и крупному бизнесу позволил выявить следующие специфики:

1. Низкий процент венчурной специализации.
2. Низкая легитимность малого бизнеса.

3. Нехватка финансирования.

4. Неустойчивость малого бизнеса.

Роль субъектов малого и среднего предпринимательства в экономике страны крайне велика. Чем больше доля малых и средних предприятий, тем более развитой считается экономика страны. На сегодняшний день, лидерами являются Москва, Московская область, город Санкт-Петербург, а также Свердловская область.

В настоящее время ни одно мировое государство не может функционировать и развиваться изолированно от других государств. Ключевым объединяющим элементом является совокупность информации, знаний, технологий. Технологические новшества признаются не только ведущим фактором экономического развития экономически развитых государств, они создают новый образ мировой экономики, играя роль двигателя глобализации и интернационализации. Особенная роль в обмене знаниями и их аккумуляции отводится транснациональным компаниям.

Для достижения высоких экономических показателей, политической стабильности и безопасности России необходимо как дальнейшее развитие транснациональных компаний, совершенствование их структуры, конъюнктуры рынка, смещение их центра тяжести в периферийные районы, так и развитие малого и среднего бизнеса, чтобы гарантированно обеспечить стабильное бескризисное развитие государства [2].

На сегодняшний день малым и средним формам хозяйствования уделяется особенное внимание при обеспечении процессов устойчивого экономического развития субъектов. Малый и средний бизнес формируют социальную и экономическую базу государства, которая способствует сохранению привычного образа жизни, содействуют развитию территории, производят массовую продукцию, гибко и вовремя реагируя на модифицирующиеся обстоятельства спроса и предложения.

Малый и средний бизнес во всем мире сталкивается с чередой внешних и внутренних проблем, препятствующих развитию. В числе негативно воздействующих на малое предпринимательство факторов отмечают:

- недостаточный доступ к финансовым услугам и рынкам,
- неблагоприятная политика и нормативно-правовая среда,
- сложности получения «экономии за счет эффекта масштаба»,
- неустойчивые системы внутреннего контроля,
- плохую культуру управления,
- коррупцию,

- риски безопасности,
- отсутствие квалифицированных работников и соответствующей инфраструктуры [1].

Таблица 1 - Ключевые факторы, влияющие на успешность деятельности малого и среднего предпринимательства [1, 3]

Макроэкономическая среда	Устойчивая фискальная и денежно-кредитная политика
	Дружественные условия торговли
	Благоприятный инвестиционный климат
Права собственности на землю и права землепользования	Децентрализация полномочий и передача прав на управление земельными ресурсами на местный уровень
Рынки	Рост дохода от продаж на имеющихся рынках посредством реализации товаров с высокой добавленной стоимостью и доступ к внутренним нишевым рынкам, сертификация, результативные взаимные связи и обмен рыночной информацией, совершенствование рыночной инфраструктуры
	Диверсификация и расширение рыночных потенциалов за пределами центральной направленности хозяйственной деятельности
Финансовые услуги	Доступные и достаточные кредиты на развитие, программы страхования рисков и др.
Организационные возможности	Механизмы разрешения внешних и внутренних конфликтов, справедливое разделение выгод
	Традиционное лидерство, управление корпоративной культурой
Кластеризация	Формирование кластеров

Разработка мер поддержки и развития малого бизнеса предусматривает учет всей совокупности факторов, их исследование и контроллинг со стороны руководства, менеджеров высшего звена и иных заинтересованных лиц, например, инвесторов, проверяющих организаций. Кроме того, целесообразно учитывать, что потребности малого бизнеса могут меняться в зависимости от функций, которые они реализуют в цепочке формирования стоимости.

Европейская система стратегического планирования, приспособившаяся к мировой политической и экономической турбулентности, предлагает механизмы влияния на экономики стран в условиях кризиса, применяемые наравне с классическим стратегическим циклом, описанным выше и реализуемым в стабильных условиях. Авторская теоретическая оценка зарубежного опыта позволила выявить следующие механизмы регулирования кризисных ситуаций (таблица 2).

Таблица 2 - Механизмы регулирования кризисных ситуаций и преследуемые цели [2, 4]

Механизмы	Цели
Европейский фонд финансовой стабильности (ЕФФС)	Обеспечение финансовой стабильности в Европе путем предоставления финансовой помощи странам еврозоны, через рекапитализацию банков кризисных стран и покупку государственных облигаций.
Европейский стабилизационный механизм	Ограничение риска распространения финансовой кризисной цепной реакции на государства-члены Европейского союза (ЕС), исходящей от «проблемного» государства.
Европейское соглашение о налогово-бюджетной стабильности	Автоматическое внедрение в действие ограничений против государств, государственный долг или бюджетный дефицит которых превосходят установленные «Пактом» значения.
возможные дополнительные меры	
Еврооблигации	Преодоление кризиса через получение денежного вливания от совместного выпуска странами-участницами государственных облигаций
Европейский валютный фонд (ЕВФ)	Финансовая поддержка относительно стабильных стран-участниц ЕС по заниженным ставкам посредством выпуска еврооблигаций с фиксированной заниженной процентной ставкой, поступающих в собственность стран-инвесторов ЕВФ
Увеличение налога на имущество	Сокращение госдолга за счет введения налога на имущество в размере 11–30%
Дефолт и выход из еврозоны	Нивелирование рисков еврозоны от внутреннего влияния кризисных государств

Таким образом, кризисные процессы в Европе и практика реализации документов и процедур поставили перед ЕС ряд проблем и проявления новых рисков, а именно:

1. Риск снижения доверия институтам ЕС и ренационализации стратегических решений.

2. Риск превращения еврозоны в «трансфертный» союз с платежным центром в Берлине.

3. Риск злоупотребления государствами-членами ЕС рекомендательными свойствами регулирующих правил и частых нарушений этих рекомендаций.

4. Риск утраты государствами-членами ЕС части своего национального суверенитета без компенсации этой утраты за счет получения большей стабильности и роста благополучия.

5. Риск нарастания коллективной ответственности за судьбы проблемных государств-неудачников при отсутствии реальных механизмов принуждения к исполнению соглашений.

4. На основе изученного опыта стабилизации малого и среднего бизнеса, выявлены основные проблемы поддержания бизнеса в России [3].

Сосредоточение экономики России в сырьевом секторе не способно обеспечить необходимый уровень экономического роста в XXI веке и необходимую степень конкурентоспособности на международном рынке. Совместно с определяющим значением инновационности для конкурентоспособности отечественной экономики ведущими факторами признаются:

- либерализация экономики,
- высокоэффективная производственная и социальная инфраструктура,
- сильная финансовая система,
- высокопрофессиональный инновационный менеджмент,
- научно обоснованная государственная политика в отношении экономики,
- соответствующая квалификация и уровень производительности труда,
- развитость судебной системы и других правовых институтов.

Таким образом, на сегодняшний день сфера малого бизнеса заняла одну из ведущих позиций в экономике, но его доля в национальном продукте остается меньшей по сравнению с западными странами, что подтверждает актуальность исследования влияния макроэкономических ситуаций на устойчивость малого и среднего бизнеса Российской Федерации.

Список литературы

1. Арутюнян К. Понятие и содержание административно-правового регулирования в сфере малого предпринимательства // Право и жизнь. 2014. № 4. С. 32- 37.
2. Вотчель Л.М., Викулина В.В. Анализ определяющих аспектов предпринимательской деятельности // Вектор науки ТГУ. Серия «Экономика и управление». 2014. № 4 (7). С. 55.
3. Изряднова О., Фомина Е., Казанцев Д. Малое предпринимательство в России: состояние и проблемы // Российская экономика: тенденции и перспективы. 2014. № 7. С. 15-19.
4. Пояркова О.В. К вопросу о правовом регулировании малого предпринимательства в Российской Федерации // Безопасность бизнеса. 2014. № 4. С. 23-27.

5. Балдов Д.В., Ганин Д.В., Кирилов М.Н., Рябова И.В. Продовольственная безопасность: понятие, формирование, оценка // Экономика и предпринимательство. 2014. № 12-4 (53-4). С. 443-447.

6. Сибиряев А.С. Государственная инновационная политика в условиях модернизации // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2013. № 20. С. 192-196.

Карбекова А.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ КЛАСТЕРНОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Жалал-Абадский Государственный университет

Ключевые слова: кластеры, модернизация экономики, крупный и малый бизнес, инвестиционная привлекательность, инновационность экономики, социально-экономическое развитие.

Аннотация. В статье рассматриваются теоретические аспекты модернизации экономики на основе создания кластеров. Раскрывается понятие и сущность процесса модернизации экономики, как процесса формирования современной модели экономики на основе инновационных преобразований, ориентированной на качественные изменения в обществе, соответствующие новой системе интересов, ценностей и приоритетов.

Keywords: clusters, modernization of the economy, big and small business, investment attraction, innovation economy, socio-economic development.

Abstract. There is discusses of the theoretical aspects cluster modernization of economy in this article. Modernization of the economy is characterized as a process formation of the modern economic model based on innovative reforms, aimed at qualitative changes in society, the corresponding of the new system interests, values and priorities.

Предложенная в заголовке тема уже не первое десятилетие остается актуальной для многих стран, экономика которых до сих пор развивается на основе традиционных подходов. В формулировке темы ключевыми являются два понятия: модернизация экономики и кластер. И если первое понятие является предметом нашего исследования, то второе – инструментом реализации модернизационных преобразований в экономике.

Необходимость и безальтернативность модернизационного пути развития экономики всех постсоветских стран предполагает формулировку четкого определения данных дефиниций.

Первое определение модернизации дал в 1960-е годы Ш. Эйзенштадт: "Модернизация - это процесс поступательного развития общества в направлении той социально-экономической и политической системы, которая сформировалась в Западной Европе и Северной Америке в период с XVII по XIX век, затем распространилась на другие европейские страны, охватив в XIX и XX веках южноамериканский, азиатский и африканский континенты". Однако в данном определении отсутствует характеристика самого процесса.

Современные авторы, в частности профессор В.С. Белых под модернизацией экономики понимает вид экономической деятельности, т.е. комплекс мер (мероприятий), направленных на преодоление экономического отставания отдельных стран от некоторых развитых стран Запада путем усовершенствования экономики, отвечающие современным требованиям. Однако данное определение модернизации экономики носит общий характер.

В литературе можно встретить более конкретные и специальные дефиниции. Например, И.В. Макарова предлагает свой взгляд на сущность модернизации экономики. Модернизация экономики, с ее точки зрения, характеризуется как процесс формирования современной модели экономики на основе инновационных преобразований, ориентированных на качественные изменения в обществе, соответствующие новой системе интересов, ценностей и приоритетов. В этом определении следует особо выделить ряд отличительных признаков модернизации: 1) это процесс формирования современной модели экономики; 2) указанный процесс тесно связан, главным образом, с инновационными преобразованиями (механизмом модернизации); 3) сущностью модернизации экономики являются качественные изменения в обществе, что соответствует новой системе интересов, ценностей и приоритетов.

Из отечественных ученых, понятие модернизации экономики Кыргызстана впервые дал профессор Мусакожоев Ш.М. По его определению это «...составная часть модернизации общества, касающаяся ускоренного развития экономической сферы в направлении высокотехнологичной индустриализации и формирования базиса постиндустриальной экономики». Постиндустриальная экономика, по его мнению, должна формироваться на основе совершенствования действующих и

построения новых институтов, соответствующих требованиям роста динамических конкурентных преимуществ национального хозяйственного комплекса, системной трансформации экономики страны в направлении устойчивости развития, инновационного преобразования системы производительных сил, являющихся ядром технологических изменений.

Дополняя вышеуказанные понятия и определения модернизации экономики, Алкадырова Ч.М. предлагает рассматривать основы модернизации экономики не как революционные изменения в той или иной сфере деятельности, а как эволюционную форму развития на микро- и макроуровне экономики с целью достижения большего эффекта от преобразований. То есть она придерживается мнения, что как в японской системе менеджмента «Кайзен», систематические совершенствования повышают эффективность модернизации и обеспечивают стабильное развитие экономики.

Что касается понятия «Кластер», наиболее полный анализ был осуществлен профессором Абдыровым Т.Ш., который проанализировав более 20 определений разных авторов, начиная с определения американского экономиста М. Портера и заканчивая определением, которое было сформулировано европейской комиссией Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) выделил основные признаки, задачи кластерного подхода, а также предложил свою типологию и классификацию видов кластеров.

Кластер (в экономике) (англ. *cluster*) — сконцентрированная на некоторой территории группа взаимосвязанных организаций (компаний, корпораций, университетов, банков и проч.): поставщиков продукции, комплектующих и специализированных услуг; инфраструктуры; научно-исследовательских институтов; вузов и других организаций, взаимодополняющих друг друга и усиливающих конкурентные преимущества отдельных компаний и кластера в целом.

Кластер обладает свойствами взаимной конкуренции его участников, кооперации его участников, формирования уникальных компетенций региона, формированием концентрации предприятий и организаций на определённой территории.

Практически каждая из дефиниций содержит одни и те же ключевые слова, а именно: объединение, сотрудничество, конкуренция, специализация, географическая концентрация, предприятия, научные учреждения и т.д. Поэтому есть основания резюмировать, что главной идеей концепции кластеринга является создание кооперационных связей между предприятиями-производителями, подрядчиками, поставщиками ресурсов и

технологий, а также между научно-исследовательскими и финансово-кредитными учреждениями.

Такая кооперация и специализация позволяют участникам кластера повышать эффективность своей деятельности, быстрее внедрять новые технологии и продукты и т.д.

Основными признаками кластера являются [2; 3; 5]:

- сильные конкурентные позиции на региональном, государственном и (или) международном рынках и (или) высокий экспортный потенциал участников кластеров; высокий потенциал экспорта продукции и услуг;

- наличие конкурентных преимуществ, к которым могут быть отнесены: выгодное географическое положение, наличие специализированных кадровых ресурсов, наличие субконтракторов, специализированных учебных заведений и исследовательских организаций, необходимой инфраструктуры и другие факторы;

- географическая концентрация и близость расположения участников кластера, обеспечивающая возможности для их активного взаимодействия;

- количество участников, достаточное для возникновения позитивных эффектов кластерного взаимодействия;

- эффективное взаимодействие между участниками кластера, в том числе использование механизмов субконтрактации; партнерство предприятий с образовательными и исследовательскими организациями; практика координации деятельности по коллективному продвижению товаров и услуг на внутреннем и внешнем рынках;

- более высокие показатели темпов роста новых рабочих мест, выручки и рентабельности участников кластера, чем на предприятиях аналогичных отраслей и сфер бизнеса в среднем по государству;

- доля кластера на рынке соответствующей продукции (региональном, национальном, мировом) превышает среднюю долю экономики региона (ВРП) на этом рынке;

- темп роста продукции кластера превышает средний темп роста ВРП;

- конкурентоспособность кластера с учетом удельных затрат и качества продукции не уступает конкурентоспособности соответствующих секторов экономики других стран и регионов;

- происходит устойчивое кооперирование отраслей, входящих в кластер, формирование на этой основе агломерационных процессов, сетевых форм организаций и синергетического эффекта;

- развитие информационных и маркетинговых связей между предприятиями кластера осуществляется на основе современных технологий, в рамках межрегиональной экономической интеграции формируются недостающие звенья цепочки создания стоимости, общие стандарты производства, поставок и управления, активно развиваются кластерные бренды;

- наличие признаков сетевой формы организации производства.

С учетом вышесказанного можно предложить следующую дефиницию: кластер представляет собой добровольное объединение географически сконцентрированных, взаимосвязанных друг с другом субъектов хозяйствования (предприятий, учебно-научных учреждений, банков, страховых компаний и т.д.) и органов государственной власти без создания отдельного юридического лица для совместной деятельности в сфере предпринимательства, для более эффективного использования ресурсов, стимулирования инновационности, а также получения синергического эффекта.

Таким образом, кластеры являются одной из форм взаимодействия организаций и социальных групп в рамках совместной цепочки ценности.

На сегодняшний день необходимость поддерживать и обеспечивать развитие кластерной модернизации в экономике Кыргызской Республики доказывается рядом аргументов. А именно [4; 6]:

- инновационность экономики зависит не только от эффективности деятельности предприятий и научно-исследовательских учреждений, но прежде всего от того, как они сотрудничают между собой и с органами государственной власти;

- инновации являются эффектом продолжительных связей между специалистами, предприятиями и организациями, в результате которых создаются новые знания, товары или услуги;

- территориальная близость субъектов инновационной деятельности способствует образованию, восприятию и использованию знаний, а также формированию эффективной инновационной системы.

Для того чтобы основы кластерной модернизации экономики были успешными, необходим синтез между традиционностью и современностью в экономике страны, сочетание общемировых тенденций и национальных культурных традиций [1].

Осуществление кластерной модернизации экономики является сегодня приоритетной задачей, стоящей перед нашей республикой. Опыт стран с развитой рыночной экономикой свидетельствует о том, что кластерный подход, первоначально использовавшийся в

исследованиях проблем конкурентоспособности, теперь стал применяться при разработке и реализации стратегий, программ развития, а также служить основой для решения такой важной задачи, как эффективное взаимодействие крупного и малого бизнеса.

Список литературы

1. Артеменко Д.А., Васильева Л.Ф., Васильев С.К., Гончаров А.И., Иванова В.А., Иванов Р.А., Иншакова А.О., Казаченок О.П., Качалов Р.М., Клейнер Г.Б., Константиныди Х.А., Кривошеева Е.В., Овчар О.В., Пименов Г.Г., Рубин А.Г., Рыженков А.Я., Сорокожердьев В.В., Соколов А.А., Успенская С.Н., Щепакин М.Б. и др. Перспективы и ограничения устойчивого социальноэкономического развития России. - Москва, Краснодар, 2016. – 365 с.

2. Васильев К.А., Шамин А.Е. Методические подходы к оценке потенциала кластеризации аграрной сферы региона // Вестник НГИЭИ. 2016. № 5 (60). С. 7-18.

3. Генералов И.Г., Суслов С.А. Экстенсивные и интенсивные факторы развития зерновой подотрасли // Вестник НГИЭИ. 2015. № 11 (54). С. 21-32.

4. Медведева Г.М., Мусеридзе А.Б., Фролов Е.Б. Как не допустить ошибок при выборе системы управления машиностроительным производством // Станочный парк. 2012. № 8 (96). С. 29-35.

5. Сафин А.Р. Создание понятийного аппарата экономического механизма управления в мясной промышленности // Микроэкономика. 2011. № 4. С. 63-64.

6. Шагиева А.Х. Теория цикличности как фактор корректировки антикризисной политики государства на разных этапах экономических циклов // Национальная безопасность / nota bene. 2012. № 4. С. 52-61.

Красильникова Е.В.

СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ НА ОСНОВЕ УЧЕТА КОНЦЕПЦИИ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ, СОЦИАЛЬНЫХ ФАКТОРОВ И ПАРАМЕТРОВ УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИЕЙ

Центральный экономико-математический институт РАН

Ключевые слова: инвестиции, социальные и экологические факторы, параметры управления

Аннотация: Совершенствование механизмов финансирования инноваций предполагает не только выявление общих закономерностей стимулирования инновационного развития компаний, но и

характеристику, и установление связей с качественными признаками. Одними из таких признаков можно выделить поведенческие характеристики субъектов. Особенно актуальным в последнее время является сочетание социальных (человеческих факторов), экологических факторов и параметров управления в изучении компании.

Keywords: investment, social and environmental factors, governance parameters.

Abstract: Improving the mechanisms for financing innovation implies not only the identification of general patterns of stimulating the innovative development of companies, but also the characterization and establishment of links with qualitative characteristics. One of these features can be identified behavioral characteristics of subjects. Particularly relevant recently is the combination of social (human factors), environmental factors and governance parameters.

Достижение инновационного роста экономики, модернизации невозможно без качественной внутренней трансформации. Качество корпоративного управления, в первую очередь, основано на учете интересов стейкхолдеров компании в долгосрочном аспекте и является внутренним центральным драйвером изменений в компаниях, действующим изнутри. Для проведения финансирования необходимо учитывать так же социальные факторы, параметры окружающей среды и управления.

В настоящее время зарубежными учеными развивается концепция о взаимосвязи социальных факторов, окружающей среды и управления в контексте финансирования и инвестиционных процессов. Доказано, что социальные процессы оказывают существенное влияние на деятельность компании и для некоторых случаев – на развитие отраслей. К примеру, участие женщин в экономической активности стимулировало расширение ресторанного бизнеса в США в 1950- гг., развитие сферы услуг, связанной с уборкой домов. Отмечается, что наличие в составе Совета директоров женщин позитивно влияет на деятельность компании. Предполагается, что женщины-директора генерируют нестандартные решения, статистически доказано наличие связи доли женщин в составе Совета директоров и показателя результативности компании, измеряемого через коэффициент Тобина [1].

Именно в последние годы на первый план в проведении инвестиционного практик выступают качественные характеристики, связанные с человеческим потенциалом, уделено внимание факторам

управления в инвестиционном анализе. Выделяются проблемы, связанные с низким уровнем корпоративного управления, а также манипуляцией финансово-экономических результатов, отраженных в отчетности, на которые ориентируются при построении будущих стратегий собственники компаний или потенциальные инвесторы. Несмотря на то, что информация о менеджменте организаций, заключение аудиторских проверок, отчетность является общедоступной, возникает сокрытие информации или представление данных, завышающих итоги деятельности на базе различных схем учетной политики. Риски, угрозы и препятствия, связанные с плохим качеством корпоративного управления понятны собственникам, поэтому предлагаются активные меры для повышения его качества, мотивации, конвергенции интересов. Однако практика совокупного рассмотрения, анализа и учета экологических и социальных факторов в контексте управления (ЭСУ) не так широко используется, особенно для отечественных компаний.

Согласно Организации экономического сотрудничества и развития, концепция ЭСУ определяется как [3]:

- признание инвестиционной политики или принципов институционального инвестора, когда факторы ЭСУ могут влиять на производительность портфеля и, таким образом, влиять на способность инвестора на выполнение своих обязательств;
- использование анализа этих совокупностей на деятельность компании для распределения активов и ценных бумаг и моделей оценки.

Существует большое количество экологических и социальных проблем, которые влияют на деятельность компании. Игнорирование социальных и экологических аспектов, возможно, не приведет к значительным потерям в краткосрочном периоде, однако свидетельствует не о долгосрочном горизонте качественного развития предприятия.

Дефицит природных ресурсов, глобальные экономические тенденции, эволюция общества и демографические изменения должны учитываться в инвестиционном процессе наравне с традиционными, экономическими или бухгалтерскими ограничениями. Для российских предприятий установлено, что предпочтения и интересы собственников являются определяющими в принятии решений, поэтому совокупный анализ социальных факторов не должен быть ограничен только выявлением целей крупных владельцев.

Учет и характеристика экологических, социальных и управленческих факторов в инвестиционном процессе основан на

интеграции выявленных особенностей и может применяться для различного типа инвестиционного процесса: покупка акций, ценных бумаг с фиксированной доходностью или альтернативным инвестированием.

Исследование проведения сделок по слияниям и поглощениям выявляет учет совокупности факторов управления, социальных особенностей и экологических факторов по повышению устойчивости бизнеса. Для 68% респондентов такая практика способствует устойчивому росту [4].

На основе опросов представителей компаний по сделкам РЕПО, слияниям и поглощениям, а также учете социальных, экологических и факторов управления при проведении due diligence (достоверные сведения об объекте инвестирования) и после сделок установлено:

- учет факторов (ЭСУ) оказывает влияние на вероятность совершения сделки;
- более 60% респондентов указали, что плохая практика учета ЭСУ повлияла на исход сделки или отменила ее;
- более 30% респондентов отметило, что практика учета ЭСУ увеличивает мотивацию к совершению сделки, и повышает репутацию компании.

Исследование традиционных ограничений / выгод с учетом социальных, экологических факторов и элементов управления приводит к более полному пониманию рисков компании.

Плохая производительность по факторам ЭСУ может оказывать значительное негативное влияние на оценку сделки и используется как предмет переговоров [4]. Более 50% опрошенных представителей компании отметили, что низкая эффективность по параметрам ЭСУ свидетельствует о дисконте оценки сделки с компанией, что снижает исходную заявленную стоимость. Большое количество представителей компании определили легкость интеграции покупаемого объекта к политике компании-покупателя как один из дополнительных стимулов в быстром завершении сделки. В случае препятствий доведения компании-цели до стандартов учета и управления ЭСУ у компании-покупателя, сделка может быть отменена. Таким образом, на практике начинает приобретать значение учет совокупности социальных, экологических и факторов управления при проведении инвестиционного процесса, что, в конечном итоге, воздействует на стоимость сделок, влияет на репутацию. При этом, стоит отметить, что более половины компаний уделяют внимание, в первую очередь, экологическим особенностям, около 45% – социальным, 38% – управления.

Инвесторы все больше осознают целесообразность исследования факторов ЭСУ после серьезных потерь от экологических катастроф и трудовых нарушений. К примеру, взрыв платформы в Мексиканском заливе, приводящий к разливу нефти, вызвал массовое уничтожение морских обитателей и флоры, способствовал снижению туризма [2]. В конечном итоге, это прямо повлияло на издержки в виде штрафов и ущерба, снизило привлекательность вложений в ВР. Инвестиционные фонды и частные инвесторы понесли издержки в результате снижения котировок акций до минимума за последние 14 лет, что повлекло остановку выплаты дивидендов.

Другой пример связан с нарушением трудовых норм: по решению суда компания Walmart понесла издержки из-за нарушения прав человека и труда.

В 2006 году Организация Объединенных Наций и консорциум институциональных инвесторов приступили к осуществлению Принципов ответственных инвестиций – инициатива, направленная на поддержку инвесторов, которые обязуются включать вопросы ЭСУ в процесс принятия инвестиционных решений. Ключевые причины развития концепции ЭСУ связаны с тем, что риски цепочек поставок не ограничиваются репутационными рисками, а связаны с нормами законодательства в области труда и экологии, изменением погодных условий. На основе развития концепции учета совокупностей ЭСУ руководители компаний могут закладывать определенную степень риска в будущие проекты. Выгоды от практики рассмотрения совокупности ЭСУ влияют на стоимость компании не только на основе прямой экономии затрат, связанных с использованием энергии, ростом устойчивых продуктов, но и на повышение качества управления рисками, рост репутации и лояльности к организации.

Существует несколько различных инвестиционных стратегий, позволяющих инвесторам учитывать факторы ЭСУ в построении портфеля ценных бумаг [3]. Во-первых, это проведение скрининга компаний или секторов по некоторым признакам ЭСУ, исключающихся из цели инвестирования. К примеру, в Бельгии инвесторам запрещено инвестирование в любую компанию, связанную с производством, продажей или использованием противопехотных мин и кассетных бомб. Во-вторых, это общая интеграция, систематическое и четкое включение рисков по мере проведения аналитиками инвестиционного анализа. Третья стратегия, связанная с ЭСУ – это форма инклюзивного скрининга, когда инвесторы не исключают какие-либо сектора или отрасли из инвестиционного пакета, но включают в свои портфели ценных бумаг компании в каждом секторе

или отрасли, которые лучше всего соотносятся с критериями качества ЭСУ. Некоторые инвесторы вкладывают в те предприятия, которые наиболее связаны с тематикой природных ресурсов, так называемые тематические инвестиции. Пятая стратегия основана на продаже неоднозначных активов: инвесторы продают все свои запасы в определенном секторе или отрасли. Так, ряд институциональных инвесторов продали ценные бумаги, связанные с угольной промышленностью в силу высоких экологических рисков. Шестая стратегия предполагает взаимодействие, когда институциональные инвесторы используют доли в капитале для влияния на разработку будущих стратегий, инициирует внедрение параметров качества, анализа, учета ЭСУ.

Отмечается, что долгосрочные собственники компании, институциональные инвесторы, ориентированные не на краткосрочное получение прибыли в большей степени заинтересованы во внедрении стандартов ЭСУ, учете проблем экологического, социального и управленческого воздействия на результативность деятельности. Такие инвесторы, как правило, диверсифицируют свои вложения, которые систематически могут испытывать издержки, связанные с экологическими, социальными проблемами. Соответственно такой тип инвестора пытается минимизировать потери и риски от ЭСУ потрясений.

Таким образом, одним из внутренних ресурсов развития компании являются социальные факторы. Человеческий потенциал, трудовые кадры – уникальные ресурсы долгосрочного развития. В настоящее время для зарубежных компаний активно проходит процесс перехода к цифровой экономике. Согласно [5] цифровая экономика состоит из трех уровней: рынки и отрасли, взаимодействие экономических агентов; платформы и технологии; институциональная среда, нормативное регулирование, кадры, информационная инфраструктура и безопасность.

Многие исследователи, ученые, практики ошибочно предполагают, что цифровизация экономики основана только на новых технологиях. Технологии – это средства развития цифровой экономики. Основные препятствия связаны с неразвитостью цифровой культуры и проблемой с рабочими кадрами. Согласно определению Всемирного банка, цифровая экономика представляется как система экономических, социальных и культурных отношений, основанных на использовании цифровых информационно-коммуникационных технологий. Стратегия компании выполняется менеджерами, а финансовый капитал для финансирования деятельности и

деятельности компании предоставляется акционерами, кредиторами и поставщиками; человеческий капитал предоставляется сотрудниками.

Таким образом, необходима разработка качественно иной, гибкой корпоративной культуры в компаниях. Оценка системы корпоративного управления компании, включая рассмотрение конфликтов интересов и прозрачности операций, все чаще становится важным фактором в процессе принятия инвестиционных решений. Кроме того, инвесторы стали более внимательными к экологическим и социальным вопросам, связанным с деятельностью компании.

Работа выполнена при финансовой поддержке РГНФ (Российского фонда фундаментальных исследований с 2016 г.), проекта «Системный анализ, моделирование и пространственные решения приоритетных задач инновационного развития экономических объектов и систем в нестационарной экономике» № 15-02-00229а

Список литературы

1. Березинец И.В., Ильина Ю.Б., Черкасская А.Д. Структура совета директоров и финансовая результативность российских открытых акционерных обществ // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 8. Менеджмент, 2013. С. 52.
2. CFA Institute Centre for Financial Market Integrity, The Corporate Governance of Listed Companies: A Manual for Investors, 2nd ed. (Charlottesville, VA: CFA Institute, 2009).
3. <https://www.oecd.org/finance/Investment-Governance-Integration-ESG-Factors.pdf>
4. <https://www.pwc.com/gx/en/sustainability/publications/assets/pwc-the-integration-of-environmental-social-and-governance-issues-in-mergers-and-acquisitions-transactions.pdf>
5. Программа "Цифровая экономика Российской Федерации" от 28 июля 2017 г. № 1632-р
6. Усиление роли совета директоров как ответ на потребности развивающегося бизнеса: пример АФК «Система» [Текст] : препринт WP1/2015/01 / Т. Г. Долгопятова, А. М. Либ - ман, И. О. Петров, А. А. Яковлев ; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М. : Изд. дом Высшей школы экономики, 2015. – (Серия WP1 «Институциональные проблемы российской экономики»). – 72 с.

Луппол Е.М.

ЭВОЛЮЦИЯ ПАРАДИГМ ПОНИМАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Донецкий национальный технический университет

Ключевые слова: экономическая безопасность, угроза, парадигма, национальные интересы, эволюция.

Аннотация: В статье рассматривается эволюция осмысления угроз в рамках сменяющихся парадигм понимания экономической безопасности. Выделено несколько подходов к пониманию проблем экономической безопасности. Рассмотрены основные угрозы экономическому развитию в рамках каждого подхода.

Keywords: economic security, threat, paradigm, national interests, evolution.

Abstract: In present article is introduced the evolution of threat understanding under interchanging paradigms for comprehension of economic security. There are shown a few approaches to comprehension of economic security problems. There are viewed basic threats of economic growth under every approach.

Активное обсуждение проблем экономической безопасности ведется уже почти два столетия. При этом понимание категории экономической безопасности трансформируется в соответствии с экономической парадигмой, в условиях которой осознаются угрозы экономическому развитию субъекта хозяйствования.

Между моментом появления угрозы и разработкой мер по ее нейтрализации есть промежуточное звено – экономическая концепция, в рамках которой осмысляется угроза и вырабатывается эффективная экономическая политика [1, с. 6]. Экономическая концепция, в свою очередь, разрабатывается в рамках парадигмы понимания экономической безопасности, как основы научных взглядов на место экономической безопасности и на иерархию целей ее защиты. Таким образом, разработка доктрины экономической безопасности отдельного государства обусловлена осознанием того, что следует считать угрозой экономическому развитию и какие необходимо выработать меры по обеспечению защиты от таких угроз.

Теоретические исследования экономической безопасности были начаты в первой половине XIX столетия и касались безопасности национальной экономики в целом. В почти двухсотлетней эволюции парадигм понимания экономической безопасности можно выделить

несколько основных подходов: камералистский, кейнсианский, институциональный, леворадикальный и неоинституциональный [2, с. 37].

В соответствии с классической либеральной парадигмой, лежащей в основе классической политэкономии Адама Смита, у людей любых наций есть одна потребность – иметь свободу рук, чтобы самостоятельно заниматься хозяйственной деятельностью [1, с. 8]. С этих позиций отрицалось существование национальных экономических интересов, а действия государства по защите интересов своих граждан от чужих рассматривались как пережиток прошлого [1, с. 8]. В условиях господства либеральной экономической доктрины был неизбежен космополитизм, поэтому вопросы экономической безопасности и защиты экономических интересов даже не возникали.

Основоположником теоретического анализа экономической безопасности государства считают немецкого экономиста Фридриха Листа, который в 1841 г. в своей монографии «Национальная система политической экономии» подверг критике взгляды английских экономистов-классиков (Адама Смита и Давида Рикардо), доказывая, что свободная торговля выгодна передовым странам, обрекая отстающие государства на еще более экономическое отставание от них [1, с. 8]. Выступая как национальный экономист, Ф. Лист доказывал, что правительства отстающих стран должны проводить протекционистскую политику для защиты национальной промышленности от конкуренции дешевых импортных товаров [2, с. 38]. Для защиты национальных интересов и скорейшего экономического развития отстающие государства должны сознательно защищать своих предпринимателей путем установления высоких таможенных пошлин на ввозимые из-за рубежа товары [1, с. 8].

Ф. Лист был ярким представителем камералистики - совокупности научных теорий XIX века, изучающих проблемы государственного хозяйствования. Поэтому предложенная им идея о существовании национальных экономических интересов, акцентирование внимания на внешнеэкономических угрозах и необходимости защиты от них рассматривается как камералистский подход к пониманию сущности экономической безопасности, к осмыслению угроз [1, с. 8-9].

Идеи Ф. Листа во второй половине XIX века оказали заметное влияние на страны догоняющего развития, такие как Германия и США, которые благодаря защите национального бизнеса от иностранного смогли стать экономическими лидерами [1, с. 9]. Политика С.Ю. Витте в России в конце XIX – начале XX вв. также осуществлялась в соответствии с идеями Ф. Листа.

Защита национальных интересов вплоть до XX века была прерогативой стран догоняющего развития, видевших угрозу национальной экономической безопасности извне, в виде конкуренции более экономически развитых стран. Однако к концу первой трети XX века объективное существование угроз национальной экономике осознали и развитые страны, оказавшиеся на пороге экономической катастрофы. В период Великой Депрессии национальная экономическая безопасность стала трактоваться как способность к противодействию разрушительным для экономики воздействиям не столько извне, сколько изнутри [1, с. 10]. Таким образом, изменилось понимание угроз и методов борьбы с ними.

Новый подход к пониманию экономической безопасности был сформулирован в 30-е годы XX столетия английским экономистом Джоном Мейнардом Кейнсом в «Общей теории занятости, процента и денег». Главными угрозами для национальных экономик стали безработицу и кризис перепроизводства (экономическую депрессию). Для противодействия им правительствам стран рекомендовалось активно регулировать денежный рынок и экономику в целом посредством субсидий и госзаказов, а также осуществлять прямой административный контроль за конкуренцией [2, с. 38].

Кейнсианская парадигма понимания экономической безопасности стала ответом на экономический кризис 1929-1933 гг. Именно в это время правительства разных стран (особенно США) стали применять предложенные Дж. М. Кейнсом меры для защиты национальных экономик и в это время родилось само понятие «национальная экономическая безопасность». Впервые оно появилось в 1934 г., когда президент США Ф.Д. Рузвельт, осуществляя программу «нового курса», сформировал Федеральный комитет по экономической безопасности [1, с. 11].

В современном мире аналогичные правительственные структуры существуют и в других странах, например, в 1992 г. в России был создан Совет безопасности Российской Федерации, в Украине - в 1991 г. - Совет обороны, в 1992 г. – Совет безопасности при Президенте Украины, в 1996 г. – Совет национальной безопасности и обороны Украины.

Кейнсианский подход к пониманию экономической безопасности, сфокусированный на осознании внутренних макроэкономических угроз росту национальной экономики и эффективности государственного регулирования, господствовал вплоть до 70-х гг. XX века. Затем стал преобладать неоклассический подход к анализу экономических проблем, но предложенное кейнсианцами понимание

макроэкономических угроз (безработица, низкие темпы роста экономики, инфляция), обусловленных внутренним развитием национальной экономики, было принято неоклассиками. Они лишь сместили акценты, изменив иерархию угроз национальной экономической безопасности. На первый план вышло обеспечение высоких темпов роста экономики путем сдерживания инфляции и поддержания высокой конкурентоспособности национального бизнеса на мировой арене. Проблемы безработицы отошли на задний план.

Не трудно заметить, что макроэкономическое понимание национальной экономической безопасности, свойственное кейнсианцам и неоклассикам последней трети XX века, обусловленное внутренними проблемами национальной экономики, актуализирует роль правоохранительной системы. Так, борьба с инфляцией требует активного противодействия фальшивомонетчикам, эффективное сдерживание безработицы обуславливается грамотной политикой в сфере неформальной занятости, для стимулирования экономического роста нужна продуманная налоговая политика и принципиальная позиция в борьбе с экономическими преступлениями.

Если же видеть угрозы национальной экономической безопасности извне, с позиции камералистов, то для защиты национальных интересов следует противодействовать контрабанде, усиливая таможенные и пограничные службы.

Поэтому подход к пониманию угроз и в целом проблем экономической безопасности формирует русло, в рамках которого создается доктрина экономической безопасности государства, и обуславливает разработку эффективных механизмов по ее обеспечению.

В то же время, если идеи камералистов для защиты национальной экономической безопасности были востребованы странами догоняющего развития, то подход кейнсианцев и неоклассиков был использован развитыми странами для идентификации угроз их экономическому развитию и разработке эффективных методов защиты от них.

К концу XX века экономическая ситуация в мире изменилась. В последней трети XX века, в период застоя и дальнейшего распада СССР и стран социалистического лагеря и образования новых государств со слабой экономикой, получили развитие несколько альтернативных подходов к осознанию угроз экономической безопасности – леворадикальная, институциональная и неинституциональная концепции. Так, если кейнсианцы и неоклассики концентрировали внимание исследователей на проблемах

развитых стран, то новые подходы к пониманию угроз экономической безопасности активно изучали проблемы стран догоняющего развития.

В 70-е годы XX в. идеи Ф. Листа о необходимости защиты национальных интересов от внешних угроз пережили второе рождение в рамках леворадикальных концепций мирового хозяйства – периферийной экономики (Р. Пребиш), неэквивалентного обмена (А. Эммануэль) и мир-системного анализа (И. Валлерстайн) [1, с. 9]. Все леворадикальные концепции по-разному трактуют причины внешнеэкономических угроз, но сходны во мнении, что «правила игры» в мировом хозяйстве, созданные странами-лидерами, преднамеренно тормозят развитие отстающих экономик [1, с. 9].

Так, в рамках теории периферийной экономики обосновывается, что слаборазвитость стран догоняющего развития и рост экономики развитых стран - взаимосвязанный и взаимозависимый процесс. При этом мировой рынок неспособен обеспечить такое перераспределение дохода, чтобы «центр» и «периферия» одновременно пользовались преимуществами роста производительности труда. Внешняя торговля не может быть двигателем экономического развития периферии. Преодоление экономической отсталости возможно на основе перестройки системы международного разделения труда и коренной структурной реформы мировой экономики.

Представители теории мир-системного анализа также доказывают необходимость регулирования международного разделения труда, обосновывая его неэффективность тем, что развитые страны «сбрасывают» в страны догоняющего развития более рутинные отрасли и технологии, монополизируя в своих руках наиболее передовые [1, с. 10].

Сторонники А. Эммануэля главную причину «неэквивалентного обмена» между развитыми странами и странами догоняющего развития обосновывают гораздо более высокой мобильностью капитала по сравнению с мобильностью труда, в результате чего в развивающихся странах удерживается заниженный уровень оплаты труда [1, с. 9-10].

Так или иначе, при любой трактовке внешнеэкономических угроз национальной экономике представители леворадикального подхода призывают к комплексному, самодостаточному развитию национальных экономик, считая потери в кратко- и среднесрочной перспективе платой за устойчивое процветание национального хозяйства в будущем [1, с. 10].

Если леворадикальный подход к пониманию проблем экономической безопасности концентрируется на внешних угрозах

национальной экономике, то институциональный и неинституциональный подходы идентифицируют внутренние угрозы, акцентируя внимание на экономических «правилах игры» (институтах).

Так, подход институционалистов в понимании проблем национальной экономической безопасности во многом схож с подходом кейнсианцев, считающих, что наибольшую опасность национальным экономикам несут внутренние грозы. Только кейнсианцы главным «провалом рынка» считали кризис перепроизводства, а институционалисты – бедность, низкий уровень образования и здравоохранения [2, с. 40; 13, с. 230].

Институциональный подход к пониманию экономической безопасности не нашел широкого применения в разных странах мира. Новое понимание угроз национальной экономике было дано в рамках неинституционального подхода, который наиболее ярко представлен в исследованиях перуанского экономиста Эрнандо де Сото. До публикации его работы в 1989 г. «Иной путь» доминировало убеждение, что легальный сектор является носителем современной экономической культуры, а неформальная экономика, связанная с производством товаров и услуг без официальной регистрации – тормоз хозяйственного развития и угроза экономической безопасности стран догоняющего развития [1, с. 14].

Эрнандо де Сото на основе своих исследований утверждал, что легальная экономика многих стран страдает от мелочной и избыточной регламентации, а представители теневой экономики устанавливают демократический экономический порядок, организуя нелегальное частное хозяйство на принципах свободной конкуренции [1, с. 14]. Причиной массовой нелегальной экономической активности в странах догоняющего развития Э. де Сото считал неэффективность защиты прав собственности [2, с. 40].

Перуанский экономист не без оснований полагал, что процветание предприятия в большей степени зависит от умения предпринимателя манипулировать издержками, от наличия связей с чиновниками [4, с. 189]. Именно в несоблюдении власти закона он видел причину провала реформ по построению рыночного хозяйства в постсоветских странах.

Таким образом, главной угрозой национальной экономике неинституционалисты считали не «провалы» рынка (как предполагали кейнсианцы и институционалисты), а «провалы» государства - административные барьеры, рентоискательство чиновников.

Согласно исследованиям, проведенным Э. де Сото, главная опасность экономическому развитию стран догоняющей экономики – высокие масштабы неформальной экономики – порядка $\frac{1}{4}$ - $\frac{1}{2}$ всей национальной хозяйства. «Плохие» законы или неисполнение «хороших» законов – основная угроза национальным интересам таких стран. Для сдерживания этих угроз необходимо принять новые законы, способствующие соблюдению национальных интересов, а также контролировать надлежащее исполнение этих законов.

Многие современные экономисты согласны с выводами Э. де Сото. Так, Карла Хофф, и Джозеф Стиглиц на основе исследования правовых режимов реформируемых экономик утверждают, что в России и других постсоветских странах существуют группы субъектов, имеющих реальную экономическую и административную власть, которые, игнорируя власть закона, реализуют свои корыстные интересы, не обеспечивая рост благосостояния населения и развитие экономики [5]. Отсутствие власти закона, незащищенность доходов и собственности инвесторов от изъятий, несоблюдение прав миноритарных акционеров не стимулирует установление контрактных отношений, формируя высокие административные барьеры (в виде «плохих» законов или безнаказанного несоблюдения «хороших» законов) и используя власть для реализации интересов конкретных лиц, ее представляющих. Поэтому борьба против «грабящей руки», за «власть закона» - приоритетное направление обеспечения экономической безопасности постсоветских экономик.

Исследование эволюции понимания сущности экономической безопасности дает веские основания утверждать, что все они основывались на экономических концепциях, посвященных осознанию угроз и выработке эффективной экономической политики по их предотвращению.

Все рассмотренные парадигмы понимания экономической безопасности – камералистская, кейнсианская, институциональная, леворадикальная и неинституциональная не отвергают, а дополняют друг друга, обнажая весь спектр угроз экономическому развитию национальной экономики и предлагая механизмы их нейтрализации. Задача экономической политики конкретного государства – идентифицировать эти угрозы в порядке приоритетности и использовать накопленный инструментарий для разработки эффективной экономической политики.

Список литературы

1. Латов Ю.В. Национальная экономическая безопасность в историческом контексте // Историко-экономические исследования. 2007. Т.8. №1. С. 5-29.

2. Артемьев Н.В., Латов Ю.В., Наумов Ю.Г. Формирование механизма декриминализации малого бизнеса современной России // М. Академия управления МВД России. 2014. 156 с.

3. Артемьев Н.В. Эволюция доктрин экономической безопасности // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 3. С. 229 – 233.

4. Сото Э. де. Иной путь. Невидимая революция в третьем мире. Пер. с англ. Б. Пинскер. // М.:Catalaxy. 1995. 320 с. - http://www.vixri.com/d/Ernando%20de%20Soto%20_INOJ%20PUT'%20N_evidimaja%20revoljucija%20v%20t.pdf.

5. Hoff K., Stiglitz J.T. After the Big Bang & Obstacles to the Emergence of the Rule of Law in Post-Communist Societies // NBER Working Paper # w9282. October 2002. - <http://papers.nber.org/papers/w9282.pdf>.

6. Малова Т.А. Развитие процесса капитализации в контексте проблемы экономической безопасности // Управление риском. 2007. № 4. С. 17-22.

Пономарева А.А., Лысенко Ю.В.

ОЦЕНКА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СПОНСОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Финансовый университет при Правительстве РФ

Ключевые слова: спонсорство, спонсорская деятельность, спорт.

Аннотация: в настоящее время тема спортивного и другого спонсорства в России очень актуальна. Во время Олимпийских игр в Сочи, прошедших в 2014 году, оргкомитет смог привлечь значительное количество спонсорских средств от российских организаций, что также дало толчок развитию рынка спортивного маркетинга, в спорт начали приходить новые компании. В статье приведено понятие спонсорства, статистика спонсорской деятельности в мировом и российской масштабе, произведена оценка и перспективы развития данной отрасли на территории РФ.

Keywords: sponsorship, sponsorship, sports.

Abstract: currently, the topic of sports and other sponsorship in Russia is very relevant. During the Olympic games in Sochi held in 2014, the organizing Committee managed to attract a significant amount of

sponsorship funds from Russian organizations, which also gave impetus to the development of the market of sports marketing in the sport started to come of the new company. The article presents the concept of sponsorship, the statistics of sponsorship activities in the global and national scale, the assessment and prospects of development of this industry in Russia.

Спонсорская деятельность – это поддержка, оказываемая спорту, спортивным мероприятиям, спортивным организациям и соревнованиям внешней по отношению к ним фирмой или лицом. Характерные черты спортивного спонсорства: спонсор вносит вклад в спорт в денежной или иной форме, спонсируемая деятельность не является частью коммерческих операций фирмы-спонсора [1].

Для оценки рынка спонсорства в конкретном регионе принято использовать вычисление совокупной стоимости всех спонсорских контрактов на данной территории. Статистика на начало 2017 г. выглядит следующим образом:

- объем рынка спонсорства в мире составляет около 60 млрд. долларов;
- объем рынка спонсорства в Европе – около 15 млрд. долларов [2].

Рынок спортивного спонсорства в России имеет отличительную особенность, которая затрудняет проведение аналогичной оценки: значительное влияние государства на деятельность спортивных организаций [3].

Наиболее показательна данная ситуация на примере российского футбола. Из 16 клубов, принимающих участие в чемпионате России по футболу, 9 клубов финансируются за счет средств муниципальных органов, у 4 титульным спонсором является государственная компания, и лишь 3 клуба имеют негосударственных титульных спонсоров – «Урал», «Спартак» и «Краснодар».

На рынке футбольного спонсорства в России присутствуют и другие негативные аспекты. Почти у 73% клубов спонсор либо отсутствует, либо является представителем добывающей отрасли или крупного производства. Можно отметить, что компаниям, у которых потребителями выступают физические лица, не интересна аудитория футбольных клубов. Среди спонсоров, которые имеют дело с конечным потребителем и которым спонсорская деятельность способна помочь в привлечении новой аудитории, можно выделить лишь такие компания, как группа «ВТБ», «РЖД» и «Лукойл».

Примером продуктивной и взаимовыгодной работы со спонсорами может послужить деятельность футбольного клуба «Зенит», у

которого спонсоров премиального уровня около 6, а партнеров и поставщиков около 20. Также стоит сказать, что «Зенит» использует продажу спонсорских прав в конкретном регионе, например, его спонсором в Северо-Западном регионе выступает компания «Ростелеком». Такой подход спонсорских прав является уникальным в РФПЛ для этого клуба.

Рассмотрим, какие другие виды спорта являются привлекательными для спонсорской деятельности в России. Для этого проанализируем, как изменяется соотношение спонсоров (государственных и негосударственных компаний) с условным показателем популярности вида спорта.

Отметим, что во внимание принимались только компании, имеющие статус не ниже спонсора или официального партнера. Для анализа используются данные за 2016 г. Результаты представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 - Соотношение государственных и частных компаний, выступающих спонсорами для разных видов спорта за 2016 г.

Таким образом, федерации с наибольшим количеством коммерческих спонсоров:

- ФХР (Федерация хоккея России) – 6 спонсоров, которые не являются государственными компаниями;
- РФС (Российский футбольный союз) – 6 спонсоров, которые не являются государственными компаниями;
- РФБ (Российская федерация баскетбола) – 6 спонсоров, которые не являются государственными компаниями;
- СБР (Союз биатлонистов России) – 5 спонсоров, которые не являются государственными компаниями.

Такие же виды спорта как ВФВ (Всероссийская Федерация Волейбола), велоспорт, художественная гимнастика и плавание имеют спонсорами государственные компании.

Можно сделать вывод, что условная популярность и количество болельщиков вида спорта обратно пропорциональны готовности государства оказать помощь спортивным федерациям через компании, владельцем или совладельцем которых оно является [4-6]. Данная тенденция наблюдается на протяжении многих лет: государственная поддержка и «легкие» инвестиции расслабляют федерации, которым уже не нужно искать и развивать свои конкурентные преимущества, разрабатывать уникальные проекты для своих потенциальных спонсоров и партнеров.

Таким образом, на сегодняшний день у российских рекламодателей и коммерческих организаций отсутствует необходимость в разработке специальной программы, которая будет окупать их вложения в спорт. Большая часть компаний работает напрямую со спортивными федерациями без использования агентств, так как деловые отношения между этими компаниями и федерациями не являются спонсорством в прямом значении его как инструмента маркетинга.

Если рассматривать спонсорство непосредственно как деловые отношения между стороной, предоставляющей финансирование (ресурсы, услуги), и спортивной организацией, предлагающей взамен определенные права и возможности для сотрудничества, способные принести коммерческие выгоды для спонсора, то можно сделать вывод, что спонсорский рынок в России ничтожно мал. Крайне мало компаний, которые действительно используют спонсорство для получения коммерческих выгод. Для таких компаний спонсорство – всего лишь часть социальной ответственности.

В создании такой ситуации не последнюю роль играет активное вмешательство государства в деятельность, как спортивных федераций, так и отдельных клубов. Однако спонсорский рынок в России имеет определенные перспективы к росту, что связано как с активным развитием спорта в целом на федеральном и региональном уровне, так и с активным поиском спонсоров непосредственно самими клубами.

Список литературы

1. Мирошниченко В. Поможем! Спонсорство на службе у PR-II. // PR в России. – 2013. – С.7.
2. Данные исследовательской компании IEG. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ieg.com> (дата обращения: 20.09.2017).

3. Соловьев А.А. Систематизация законодательства о спорте (российский и зарубежный опыт) // Диссертация на соискание ученой степени доктора юридических наук. - Москва, 2012.

4. Афонина М.И. Экстремальные зимние спортивные трассы в условиях больших городов // Интернет-журнал Науковедение. 2012. № 4 (13). С. 72.

5. Можаяв Э.Л. Универсиада в Казани: итоги, перспективы, размышления // В сборнике: Наследие крупных спортивных событий как фактор социально-культурного и экономического развития региона Международная научно-практическая конференция. Редколлегия: Ф.Р. Зотова, Н.Х. Давлетова, В.М. Афанасьева, Е.М. Курочкина. 2013. С. 66-68.

6. Петрова Л.Е. Экономика и организация заповедников и национальных парков // Вопросы экономических наук. 2012. № 5 (57). С. 27-29.

Смокова Е.Ю., Дроголова А.В.

ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В МАЛОМ БИЗНЕСЕ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: малый бизнес; информационные технологии.

Аннотация. В статье на основе анализа специфики малого бизнеса сформулированы основные особенности использования информационных технологий.

Key words: small business; Information Technology.

Abstract. In the article, based on the analysis of the specifics of small business, the main features of the use of information technologies are formulated.

Актуальность данной работы заключается в том, что в нашей стране появляется все больше и больше предприятий малого бизнеса, в которых зачастую работает очень маленький коллектив, и вести работу без использования ИТ невозможно.

Малый бизнес (МБ) — важнейший сектор современной рыночной экономики. Предприятия малого бизнеса в экономически развитых странах мира создают более 50% валового внутреннего продукта и предоставляют от 50% до 70% от общего числа рабочих мест.

В нашей стране действует ФЗ N 209 от 24.07.2007 «О развитии малого и среднего...», где определены основные принципы для

отнесения компании к данной категории. Предусмотрены требования к организационной форме, среднесписочной численности сотрудников и выручке (максимальной). Предельный доход, который может получить организация, подлежит пересмотру Правительством РФ, актуальное Постановление действует с 1 августа 2016 года. Сведения обо всех ИП и организациях, относящихся к данной категории, собраны в специальном Реестре [1]

Для успешного ведения бизнеса, кроме подбора квалифицированных специалистов, руководителю необходимо уделить особое внимание подбору ИТ-инфраструктуры.

Хотелось бы отметить, что предприятия малого бизнеса зависят от информационных технологий не меньше, чем крупные компании и корпорации. Но, тем не менее, ИТ-специалистов в предприятиях малого бизнеса гораздо меньше. Обычно они обеспечивают работу технологической составляющей предприятия, в то время как в крупных фирмах ИТ-специалисты занимаются реализацией бизнес-стратегий. Именно это и должно служить причиной поддержки и развития информационной инфраструктуры и специалистов в данной области.

При выборе той или иной информационной технологии предприятия малого бизнеса в большинстве случаев ограничены в своем капитале, следовательно, они в большей степени зависимы в отношении цены и качества в сравнении с крупными предприятиями.

Из всего множества программных продуктов, представленных на рынке, мы выделим те, которые подойдут для малого бизнеса.

Сразу же вычеркнем из списка наиболее известные Acronis, Red Line Software, InfoWatch и некоторые продукты 1С, которые слишком дороги для предприятий малого бизнеса.

Проанализировав множество информационных программ можно сделать вывод, что наиболее популярные программы, используемые на предприятиях малого бизнеса по Белгородской области - это VMware и Microsoft [3].

Рассмотрим последнюю подробнее.

Это ИТ решение используется при следующих условиях:

- число пользователей в организации находится в пределах от 5 до 50;
- большинство пользователей обладают низкой квалификацией в области ИТ;
- в организации имеются как удалённые, так и мобильные пользователи.

Применение данного продукта позволяет решать предприятиям множество задач:

- обмениваться сообщениями посредством электронной почты;
- отправлять и получать факсы в электронном виде;
- работать совместно, используя веб-узлы подразделения;
- пользоваться услугами надёжного хранилища;
- осуществлять удалённый доступ к данным и бизнес приложениям,

не находясь на своём рабочем месте.

Решение обеспечивает надёжную инфраструктуру на основе технологий для бизнеса производства корпорации Майкрософт и её партнёров [2].

Данный продукт помогает минимизировать ИТ-инфраструктуры.

Программный продукт Microsoft Office Project является разработкой известной корпорации и применяется в основном для составления календарных планов проектов и ведения списка их ресурсного обеспечения.

Microsoft Office Project позволяет управлять малыми, средними и крупными проектами, строить график проекта. Обладает функциями планирования загрузки трудовых ресурсов и затрат, а также средствами контроля за ходом выполнения работ. Программа используется в следующих областях деятельности: разработка и подготовка к производству новых видов изделий, строительство и реконструкция, проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, и, наконец, разработка программных продуктов.

Microsoft Office Project Professional. Настольное приложение, исполняющее роль клиента в связке с сервером Microsoft Project Server. Содержит всю функциональность Microsoft Project Standard и в связке с Microsoft Project Server обеспечивает пользователей средствами корпоративного управления проектами.

Microsoft Office Project Server. Серверный продукт, основа корпоративного решения Enterprise Project Management. Включает в себя централизованную базу данных и службы, исполняющее роль сервера в связке с клиентом Microsoft Project Professional. Microsoft Project Server обеспечивает централизованные настройки для пользователей, единый пул ресурсов, web-интерфейс для совместной работы участников проекта, а также содержит средства многомерного анализа и моделирования портфеля проектов [3].

Подводя итог, можно сделать вывод, что предпринимательская деятельность зачастую невозможна без информационных технологий.

Наиболее выгодными ИТ в малом бизнесе является программа Microsoft. Данная программа не только помогает упорядочить все данные по предприятию, но и помогает освободить немногочисленный персонал от занимающей много времени работы, сделав этот процесс

более быстрым и точным. Не менее важным аргументом в пользу применения возможностей Microsoft в малом бизнесе является относительно небольшая стоимость лицензионного продукта по сравнению с другими вышеперечисленными. Существует заблуждение, что внедрение новых информационных систем должно мгновенно решить проблемы, возникшие на предприятии. Хотелось бы сделать акцент на том, что информационные технологии являются инструментом, обеспечивающим оперативное получение отчетности по работе предприятия и дающим возможность, оперативно проанализировав ситуацию, принять верное решение. А в какой мере эти возможности будут использованы, зависит только от руководства и персонала предприятия.

Список литературы

1. Горяйнов С.Г. Инновационные технологии в туризме как инструмент влияния на социально-экономические процессы // В сборнике: Глобальный мир: многополярность, антикризисные императивы, институты материалы конференции: в 3-х томах. 2014. С. 328-333.

2. Осипов Г.С. Исследование систем массового обслуживания с ожиданием в anylogic // Бюллетень науки и практики. 2016. № 10 (11). С. 139-151.

3. Полянская Н.А., Шамин А.Е. Актуальные проблемы подготовки кадров для It-сектора Нижегородской области // Вестник НГИЭИ. 2014. № 9 (40). С. 107-118.

4. Романова М.М., Кульгачёв И.П. Инновационные технологии в туризме и гостеприимстве // Вестник Академии. 2017. № 2. С. 105-110.

5. Саадулаева Т.А. О состоянии и перспективах развития малого бизнеса в Подмоскowie // В сборнике: Теоретические и прикладные вопросы науки и образования сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 16 частях. 2015. С. 132-135.

6. Litvinenko I.L., Lobova S.V., Gurieva L.K., Kamberdiyeva S.S., Mokrushin A.A. Retrospective analysis of the conceptual model of economic management in sub-regional structures // International Journal of Economics and Financial Issues. 2016. Т. 6. № S1. С. 145-151.

Совик Л.Е., Шамрина И.В.

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ЧЕЛОВЕЧЕСКИХ РЕСУРСОВ В УСЛОВИЯХ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

Полесский государственный университет

*Липецкий филиал Финансового университета при Правительстве
Российской Федерации»*

Ключевые слова: человеческие ресурсы, личностно-деловые параметры, мотивационность и компетентность субъектов управления.

Аннотация: обоснована система количественных показателей и качественных параметров оценки человеческих ресурсов. Описан интегрированный показатель мотивационности и компетентности субъектов управления. Представлено содержание оценочной анкеты по пятибалльной шкале. Изложены характеристики качественных параметров мотивированности личности и мотивации поведения менеджеров.

Keywords: human resources, personal and business settings, motivational and competence management subjects.

Abstract: The system of quantitative indicators and quality parameters-governmental human resource assessment. Described integrated indicator motivational and competence of management subjects. Submitted content estimated on a scale questionnaire. It sets out the characteristics of qualitative parameters of the individual motivation and the motivation of behavior of managers.

Любая организация и ее человеческие ресурсы, в том числе менеджеры, представляет собой совокупность взаимодействующих друг с другом работников [1; 2; 4]. Их потенциал и уровень его использования можно, помимо количественных показателей численности и состава, анализировать и оценить личностно-деловыми параметрами, присущими как менеджменту, так и индивидуально каждому менеджеру [5]. Основная задача такой оценки в ходе анализа – измерение соответствия по заранее выбранному эталону. Правомерным в данном случае является интегрированная – компетентностная и мотивационная оценка индивидуального или коллективного субъекта управления [3; 6].

Появление возможности оценивать интегрированный показатель мотивационности и компетентности коллективного субъекта управления в ходе анализа человеческих ресурсов позволяет решать новые управленческие задачи, проводя анализ сложившейся ситуации

и своевременно выявляя сильные и слабые стороны организации в ходе использования ее человеческих ресурсов.

Характеристика конкретной должности менеджера представляет собой фрагмент в иерархической структуре, составленной на основании информации данных о должностных компетенциях как базы требований к должности. Мы составили и использовали в качестве такой базы стандартизированный набор характеристик для оценки мотивационности и компетентности субъектов менеджмента в перерабатывающих организациях, которые одинаково актуальны для каждой управленческой должности.

В разработанной нами анкете предусмотрено содержание вопросов и шкала их оценки в ответах, обеспечивающее универсальный алгоритм обработки и анализа анкет: пятибалльная шкала с объяснением ее использования:

5 баллов – признание мастерства в сверхсложных условиях, способность обучать других;

4 балла – наличие опыта проявления делового качества не только в стандартных, но и в сложных условиях;

3 балла – наличие опыта проявления делового качества в текущих ситуациях;

2 балла – деловое качество проявляется не всегда;

1 балл – деловое качество не проявляется.

В ходе анализа предлагается оценивать следующие качества:

- компетентность: способность решать неординарные задачи менеджмента; способность воспринимать, усваивать и использовать деловую информацию, извлекаемую из поступающей информации; способность принимать обоснованные решения в ситуации неопределенности; информированность в вопросах развития: техники и технологии, методов и инструментов менеджмента; восприятие и использование инновационных информационных технологий, средств коммуникации и связи; способность воспринимать и находить благоприятные возможности решения поставленных задач;

- мотивированность личности: понимание необходимости совместной деятельности в команде; установление партнерских отношений с коллегами; способность критически оценивать результаты собственной деятельности; готовность принимать на себя риски ответственных решений; способность сопереживать радости творчества в совместной работе;

- мотивация поведения: соблюдение права личности независимо от положения сотрудника в организационной иерархии; способность трудиться в рамках ограничений, накладываемых сложившимися

условиями; уважение и следование сложившимся ценностям организации; способность в следовании целям организации в личных целях, стремление к развитию.

Список литературы

1. Брянцева Л.В., Макушникова Е.С. Управление развитием организации как системы//*Экономика и предпринимательство*. 2014. № 1-2 (42-2). С. 847-850.
2. Брянцева Л.В., Полозова А.Н., Нуждин Р.В. Бизнес-анализ деятельности перерабатывающих организаций на основе сбалансированной системы показателей// *Сахар*. 2009. № 10. С. 18-24.
3. Bezrukova T.L., Sibiryatkina I.V., Ryzhkov A.O., Bryantseva L.V. Development and approbation of the technique of the assessment of expediency and budgetary productivity of introduction of the tax privilege//*Mediterranean Journal of Social Sciences*. 2015. Т. 6. № 36. С. 67-80.
4. Брянцева Л.В. АПК: Формирование кластеров в промышленно-производственных подсистемах // *Проблемы региональной экономики*. 2008. № 26. С. 43-53.
5. Полозова А.Н., Григорьева В.В. Экономия затрат через совершенствование оплаты труда // *Пищевая промышленность*. 2002. № 12. С. 30.
6. Полозова А.Н., Григорьева В.В. Экономия затрат через совершенствование оплаты труда // *Пищевая промышленность*. 2003. № 1. С. 18.
7. Полозова А.Н., Брянцева Л.В., Нуждин Р.В., Лохманова И.С. Управление бизнес-развитием на основе инструментов реинжиниринга: практическая реализация // *Сахар*. 2007. № 12. С. 11-16.

Хорошилова О.В., Журавель А.Ю.

ХАРАКТЕРИСТИКА ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ В УПРАВЛЕНИИ ПРОЕКТАМИ

*Воронежский филиал Российского экономического университета
им. Г.В. Плеханова*

Ключевые слова: управление проектами, информационные технологии, информационные технологии управления проектами.

Аннотация: В данной статье представлен критический анализ основных информационных систем управления проектами.

Key words: project management, information technology, Information systems project management.

Abstract: this article presents a critical analysis of major information systems project management.

В современном мире невозможно представить какую-либо деятельность без использования современных технологий. Информационные технологии проникли в нашу жизнь очень стремительно, и заняли все сферы жизни.

Характеристика информационных технологий в управлении проектами имеет большое значение в проекте. Использование информационных систем управления проектами позволяет сократить временные и финансовые затраты на выполнения проекта. В Управлении проектами существует более 20 ИТ-решений (рис. 1)

- MS Project;
- OpenPlan;
- Cobra;
- WelcomRisk;
- WelcomHome;
- Primavera;
- 1С:Управление проектной организацией;
- 1С Паpus;
- Адванта;
- Gantter;
- TeamLab;
- Agile;
- Asana;
- ELMA
- Spider Project;
- ITLand;
- Comindware Project;
- Teambridge;
- AmoCRM;
- Ровертаск;
- ProjectLibre;
- TaskJuggler;
- Rillson Project;
- Open Workbench;
- Project.Net;
- Битрикс24;
- Scrum;
- Trello;
- Проекты+

Рисунок 1 - Программные продукты в управлении проектами

Исследованиям информационных технологий посвящены научные труды отечественных и зарубежных ученых: Софонов М., Беркун С., Перерва А., Сергеев С., Иванова В., Де Марко Т., Листер Т., Мороз О., Лаунис Р., Тейлор Ф., Гант Г., Гулик Л., Светлов Н.М., Светлова Г.Н.

Практически все ученые в качестве основных информационных систем, используемых в проектном менеджменте, называют MS Project, OpenPlan, Primavera. О. Мороз и М. Софонов добавляют

перечень основных программных продуктов такими ИСУП как ProjectLibre, Gantt и Spider Project.

Главным достоинством информационных систем управления проектами является возможность системной автоматизации большинства процессов в проектном управлении на протяжении всего жизненного цикла.

В ходе проведенного исследования определены общие требования к ИСПУ:

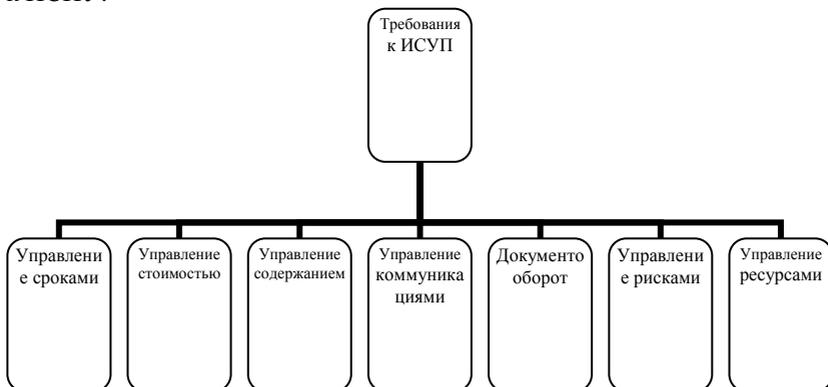


Рисунок 2 - Требования к ИСУП

В ИСУП должен присутствовать и определенный функционал, что позволяет данной системе приспособиться к работе с проектами в организации (рис.3) [7, 5].

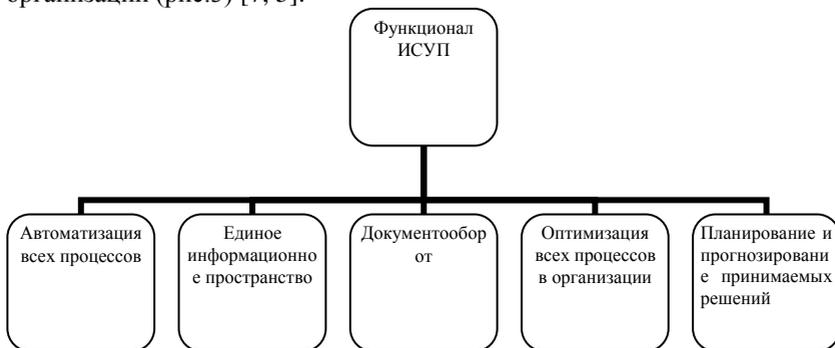


Рисунок 3 - Основные функции ИСУП

Управление проектами с использованием ИСУП в России значительно отличается от любого другого проекта в различных странах.

Программные продукты по УП в настоящее время развиваются в направлении возможности удаленной работы. Это позволяет достичь более эффективного уровня работы команды.

Рассмотрим классификацию информационных систем управления проектами по функционалу:

1. Возможность удаленной работы (таблица 1);
2. Экспорт проекта в другие программные решения (таблица 2);
3. Анализ проекта (таблица 3);
4. Автоматизация проекта (таблица 4);

Таблица 1- Возможность удаленной работы ИСУП

ИСУП	Функционал	Недостатки
AmoCRM	Контроль за выполнением задач; Напоминание об окончании срока по задаче; Интеграция с почтой; чат; облачное хранение.	Ограниченное количество рабочих мест; Нет возможность удаленной работы в онлайн;.
Scrum	Разработана для управления IT проектами; Реализован чат и доска уведомлений.	Не реализована возможность ограничения по ролям; Отсутствует интеграция с почтовым клиентом.
Agile	Управление IT проектами; Наглядные и понятные диаграммы процесса работы над проектом; Удобное и понятное меню.	Узконаправленное ПО; Не реализован чат и доска уведомлений.
Project.Net	Нет ограничений в объемах информации для принятия решений; Реализована возможность работать удаленно.	Отсутствие доски уведомлений; Не реализован чат; Неудобное навигационное меню.
Gantter	Импорт файлов MS Project; Возможность облачного использования; Web интерфейс; Возможность комментариев в задачах.	Отсутствие аналитического модуля; Неудобная навигация.
ProjectLibre	Существуют облачные сервисы отдельно от приложения; Импорт из MS Project; Удобное и простое навигационное меню.	Отсутствует аналитический блок; отсутствует чат.
1С	Диаграммы; чат; уведомления; бизнес-задачи; роли; управление рисками; Возможность доработки под предприятие.	Высокая цена за данный продукт; Нет почтового клиента.
Comindware Project	автоматическое создание плана после настройки проекта; Отслеживание статуса проекта в реальном времени; Диаграмма Ганта; возможность работать с помощью телефона.	Интеграция с MS Outlook; отсутствие анализа рисков; Неудобный интерфейс.

<i>Окончание таблицы 1</i>		
Ровертаск	Встроенные модули Skype WhatsApp; Возможность работать с телефона; Сортировка задач по срочности.	Отсутствие архива документов; Отсутствие почтового клиента.

ИСУП с возможностью удаленной работы достаточно большой потенциал в развитии. Многие команды формируются в настоящее время по всему миру, и данный функционал значительно поможет сформировать сильную команду проекта. Функционал у данных программных решений способен конкурировать с комплексными решениями в управлении проектами.

Таблица 2 - Возможность экспорта проекта в другие программные решения

ИСУП	Функционал	Недостатки
WelcomRisk	Инструмент может интегрироваться с MS Project и LibreProject.	Функционал рассчитан только на анализ рисков.
Rillson Project	Универсальное решение; способно работать с проектами MS Project; Есть возможность экспорта в MS Excel.	Отсутствие доски объявлений; отсутствие чата; Неудобный интерфейс.
Teambridge	Экспорт в Excel; чат; Отслеживание задач; Может работать вместе с AmoCRM; Диаграмма Ганта; роли; уведомления; работа с телефона.	Ограничение объемов проекта; Отсутствие аналитического блока; Отсутствие почтовых клиентов.
WelcomHome	поддержка портала проекта; экспорт календарного плана из Open Plan, Cobra, Microsoft Project; форумы; доски объявлений; контроль документов; ввод прогресса работ.	Отсутствует интеграция с почтовыми клиентами; отсутствует модуль анализа проекта.

ИСУП с возможностью экспорта проекта позволяет расширить функциональность некоторых решений. Это в основном бесплатные решения, но их возможности не уступают коммерческим продуктам с данными возможностями. В интеграции с другими программными продуктами они представляют собой комплексные решения.

Таблица 3 - Возможность проводить анализ проекта в ИСУП

ИСУП	Функционал	Недостатки
Cobra	Анализ бюджета проекта.	Отсутствие полного функционала УП.

<i>Окончание таблицы 3</i>		
MS Project	Возможность разрабатывать планы и распределять ресурсы; Также имеется возможность отследить прогресс и проводить анализ выполненных работ.	Ограничение для работы с инструментом по отслеживанию планирования и перегрузок; Нет возможности проанализировать сроки окончания проекта; Сложный интерфейс.
OpenPlan	Существует возможность разработки моделей проекта; Провести анализ выполнения работ и рисков и затрат; средства расчета; Так же позволяет разработать систему управление проектами в корпорациях.	Отсутствует почтовые клиенты; Отсутствует чат; отсутствует удаленная и облачная работа.

ИСУП с возможностью анализировать проект позволяет выявить ошибки на раннем этапе проекта. Данные информационные системы управления проектами являются коммерческими.

Таблица 4 - Автоматизация проекта в ИСУП

ИСУП	Функционал	Недостатки
Spider	Учет всех рисков и неопределенностей.	ИСУП не предусматривает такие возможности как: Оценка влияние рисков и анализ сроков окончания проекта; Достаточно сложный интерфейс.
Primavera	Календарно-сетевое планирование и контроль; управление портфелями проектов; управление ресурсами; сбор фактических данных	Не предусматривает возможность отслеживать объемы выполненных и выполняемых работ; Так же имеет достаточно сложный интерфейс.
Адванта	Удобная и функциональная диаграмма Ганта; Постановка и приёмка задач; контроль расписания исполнителей; Электронный архив документов проекта; планирование и учет времени; Планирование платежей; контроль оплат; Живая лента событий; гибкие подписки на уведомления; Согласования документов с настраиваемыми маршрутами; Совместные календари; ведение протоколов совещаний.	Небольшое количество рабочих мест; Неудобное меню.

<i>Окончание таблицы 4</i>		
TaskJuggler	Реализовано управление рисками и связями; Возможность отслеживание нескольких проектов; Может применяться с момента формирования цели и плана проекта до его закрытия; Встроенный почтовый клиент.	Отсутствует на данный момент аналитический модуль; Отсутствует доска уведомлений и чат.
Open Workbench	Реализован чат; Имеется почтовый клиент; Удобный и понятный интерфейс.	Отсутствует доска уведомлений; Нет возможности облачного размещения и удаленной работы.
TeamLab	Реализованы все основные функции для малых и средних проектов; Существует гибкая версия.	Отсутствует аналитический блок; Отсутствует доска объявлений;.
Asana	Имеет очень простой интерфейс; Создан для малых и простых проектов.	Ограничение 15 человек; Отсутствует весь функционал диагностики и анализа.
ELMA Проекты+	Удобный и не сложный интерфейс; Хорошо подойдет для небольших проектов.	Не имеет аналитического блока; Нет финансового блока.

ИСУП с возможностью автоматизации проекта позволяет значительно облегчить работу команды над проектом. Большинство информационных систем управления проектами являются коммерческими. Данный функционал позволяет работать над большими потоками информации и структурировать их по важности.

Изучив характеристики данных ИСУП можно подобрать продукт, подходящий под определенный проект в настоящем и будущем. Это поможет распределить финансовые вложения более грамотно и поможет расширить функционал, если этого будет требовать проект. Программные продукты развиваются достаточно быстро, и это позволяет разработчикам добавлять и дорабатывать модули для своих продуктов, что значительно расширяет их функционал.

Список литературы

1. Безпалов В.В. Роль мониторинга и контроля в управлении экономическими рисками при проведении реструктуризации системы управления промышленного предприятия // Экономика образования. 2014. № 6 (85). С. 95-107.
2. Завиваев Н.С., Проскура Д.В., Шамин Е.А. Информатизация общества, как основа глобальной конкурентоспособности // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2016. Т. 5. № 2 (15). С. 234-237.

3. Калиберда Е.А., Ибрагимов Д.В. Применение инструментов контроллинга для оптимизации управления ит-услугами компании // Наука Красноярья. 2017. Т. 6. № 1-3. С. 39-43.

4. Кокорев А.С. Инновационные решения на промышленных предприятиях России // Вестник Российского государственного аграрного заочного университета. 2017. № 24. С. 52.

5. Никонова Е.З. Методология моделирования предметной области средствами 1С:предприятие // Наука Красноярья. 2017. Т. 6. № 1-2. С. 241-245.

6. Федоров В.Г., Проваленова Н.В., Якимов М.Я., Федорова Н.В. Искусство управления. Из истории менеджмента. Княгинино, 2013. 156 с.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Гороховский О.А., Мерцалова А.И.

ОСОБЕННОСТИ ЭКСПЕРТНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ В СЛЕДСТВЕННЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯХ МВД РОССИИ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова. Судебная экспертиза, уголовное дело, уголовный процесс, экспертное исследование, следователь.

Аннотация. Статья посвящена анализу состояния экспертного обеспечения расследования уголовных дел в следственных подразделениях МВД России.

Key words. The forensic examination, criminal case, criminal trial, an expert study by the investigator.

Abstract. The article analyzes the state of expertise of criminal investigation and the investigative units of the interior Ministry of Russia.

Определение судебной экспертизы указано в Федеральном законе от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» (с последующими изменениями и дополнениями).

Правовой основой государственной судебно-экспертной деятельности являются Конституция Российской Федерации, Уголовно-процессуальный, Налоговый, Гражданский, Арбитражный процессуальные кодексы РФ, а также Кодекс РФ об административных правонарушениях, нормы законодательства о здравоохранении и таможенном деле, а также другие федеральные законы и нормативные правовые акты, регулирующие организацию и производство судебной экспертизы.

К иным экспертам из числа лиц, обладающих специальными знаниями, относятся эксперты негосударственных судебно-экспертных учреждений, а также лица, не работающие в судебно-экспертных учреждениях.

Под негосударственными судебно-экспертными учреждениями следует понимать некоммерческие организации (некоммерческие партнерства, частные учреждения или автономные некоммерческие организации), созданные в соответствии с Гражданским кодексом РФ и Федеральным законом от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (с последующими изменениями и

дополнениями), осуществляющие судебно-экспертную деятельность в соответствии с принятыми ими уставами.

Ст. 49 Конституции Российской Федерации предусматривает ведение уголовного процесса на основе принципа презумпции невиновности, предполагающего необходимость соблюдения критерия надлежащей доказанности вины в уголовном процессе для привлечения лица к соответствующему виду уголовной ответственности.

Названный конституционный принцип непосредственно применим к правоотношениям, возникающим в ходе расследования уголовных дел, производстве следственных действий и в частности, производстве экспертиз. Причем, последнее - экспертиза определяет надлежащее доказывание по уголовному делу, то есть является тем доказательством, которое отвечает всем необходимым установленным законом критериям: относимости, достоверности, допустимости, а в совокупности — достаточности.

Вышесказанное подкрепляется и тем, что эксперт проводит исследования объективно, на строго научной и практической основе, в пределах соответствующей специальности, всесторонне и в полном объеме. Поэтому его заключение основывается на положениях, дающих возможность проверить обоснованность и достоверность сделанных выводов на базе общепринятых научных и практических данных.

О важной роли экспертизы в уголовном процессе отмечает Пленум Верховного Суда Российской Федерации (постановление от 21 декабря 2010 г. № 28 «О судебной экспертизе по уголовным делам»).

Применительно к уголовному судопроизводству права и обязанности эксперта и производство судебной экспертизы по уголовным делам, находящимся в производстве следователей органов внутренних дел (полиции) регламентированы ст. 57, ст.ст. 195-207 УПК РФ.

С 2013 г., Федеральным законом Российской Федерации от 04 марта 2013 г. № 23-ФЗ «О внесении изменений в ст. 62 и 303 Уголовного кодекса РФ и Уголовно-процессуального кодекса РФ» экспертизу можно назначать на стадии доследственной проверки.

Перечень родов (видов) судебных экспертиз закреплены в приказах Минюста России и МВД России и от 14 мая 2003 г. и 29 июня 2005 г. №№ 114 и 511, соответственно (с последующими изменениями и дополнениями).

Анализ результатов служебной деятельности следственных подразделений МВД России и изучения материалов уголовных дел

показывают, что количество назначаемых экспертных исследований, проводимых в государственных учреждениях по уголовным делам, возрастает.

Основной массив назначенных и проведенных по уголовным делам экспертиз составили судебные криминалистические экспертизы, а именно: дактилоскопические, почерковедческие и технико-криминалистические (проверка подлинности документов и поддельным банковским билетам ЦБ РФ).

Редкие экспертные исследования, такие, например, как одорологические, геммологические и др. по уголовным делам, находящимся в производстве следственных подразделений МВД России по не проводились либо составили единичные случаи.

Касаемо других видов экспертиз, относящихся, если можно сказать к отдельной и специальной группе исследований, такие как судебные финансовые, экономические, бухгалтерские и налоговые экспертизы, тоже имеют место быть в практике следственных подразделений МВД России.

Предметом указанных экспертиз являются сведения о финансовых операциях и финансовых показателях деятельности хозяйствующего субъекта, а также фактические данные, характеризующие образование, распределение и использование на предприятии с различной формой собственности доходов, денежных средств (фондов), а также негативные отклонения в этих процессах, повлиявшие на показатели хозяйственной (финансовой) деятельности или способствовавшие совершению преступления, связанного с несоблюдением финансовой дисциплины.

Кроме того в их рамках устанавливаются негативные отклонения в распределении и использовании прибыли, приведших к необоснованному завышению (занижению) сумм денежных средств, определении степени обеспечения предприятия оборотными средствами, причин образования дебиторской и кредиторской задолженности и т.д.

Потребность в организации производства финансово-экономических экспертиз также может возникать при необходимости исследования финансовых ситуаций в различных сферах, связанных, например, с завышением продажных цен и занижением закупочных, превышением предельного уровня рентабельности и получением сверхприбыли предприятиями-монополистами.

В отдельную группу необходимо отнести и судебные медицинские и психиатрические экспертизы, поскольку установить, что явилось причиной причинения вреда здоровью, или в каком отношении

находятся действия (бездействия) врачающего лица к негативным последствиям, а также определении психико-эмоционального состояния человека, могут только аккредитованные медицинские специалисты. Поэтому от того, как организовано проведение указанных экспертиз, напрямую зависит качество уголовного судопроизводства по делам о преступлениях против личности.

Сроки, в рамках которых по уголовным делам должны быть назначены экспертизы ни в УПК РФ, ни в ведомственных нормативных правовых актах МВД России не регламентированы.

Также стоит учесть, что в отличие от криминалистических экспертиз, назначение по уголовному делу судебной финансово-экономической (бухгалтерской или аналитической) экспертизы не может, как правило, производиться на первоначальном этапе расследования, поскольку требует предварительной проработки исходных данных и сбора необходимых документов. Значительное время тратится следователем на проведение финансового анализа как документов, так предприятий (коммерческих и кредитных организаций), подлежащих экспертному исследованию и влиянию конкретных финансово-хозяйственных операций на наступивший негативный результат.

В этой связи, производство экономических (бухгалтерских, финансовых) экспертных исследований по уголовным делам в следственных подразделениях МВД России также негативно сказывается на сроках предварительного следствия.

С учетом изложенного, на современном этапе, в целях установления истины по уголовному делу и оптимизации процессуальных сроков, следователи органов внутренних дел все чаще обращаются для производства экспертиз во внеэкспертные (коммерческие) экспертные организации.

Основной проблемой при назначении и проведении экспертиз в негосударственных экспертных учреждениях остается вопрос их финансирования за счет бюджета

Таким образом, проведенный анализ состояния экспертного обеспечения расследования уголовных дел в следственных подразделениях МВД России свидетельствует о необходимости принятия решений, направленных на сокращение сроков назначения по уголовным делам экспертных исследований, повышения их качества.

С целью исключения фактов необоснованно длительных сроков расследования, внести в нормативные документы дополнение, касающееся своевременности назначения и производства судебных

экспертиз по расследуемым уголовным делам, правильности и полноты назначенных экспертных исследований. В случае выявления фактов необоснованно длительного производства экспертизы либо несвоевременности ее назначения требовать от непосредственного руководителя следственного органа проводить анализ этих причин;

Список литературы.

1. Гладких В.И., Сташевский С.С., Горжей Цовый УПК: больше вопросов, чем ответов // Российский следователь. 2003. № 1. С. 17-19.
2. Котенев И.О., Будило И.В., Кузьмин В.Н. Актуальные проблемы и перспективы развития института поручительства в органах внутренних дел // Труды Академии управления МВД России. 2008. № 4 (8). С. 16-19.
3. Крупин К.Н., Леонов С.В. Судебно-медицинская оценка морфологии колото-резаных ран, сформированных клинками ножей с различными дефектами острия // Судебно-медицинская экспертиза. 2011. Т. 54. № 3. С. 39-41.
4. Малютин М.П. К вопросу о целях применения тактических криминалистических средств доказывания // Юридический вестник Кубанского государственного университета. 2011. № 2. С. 25-26.
5. Сергун П.П. Принципы аттестационного производства в органах внутренних дел Российской Федерации // Правовая культура. 2011. № 2. С. 91-95.
6. Якушев В.А. Правовые основы материально-технического обеспечения и социальной защиты сотрудников полиции и милиции в российском государстве, 1718-2009 гг: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. - Москва, 2010. – 25 с.

Жишко К.С.

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ КАК НЕОБХОДИМАЯ МЕРА В СИСТЕМЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПНОСТИ

Гродненский государственный университет имени Янки Купалы

Ключевые слова: экспертиза, преступность, коррупция, криминогенные факторы.

Аннотация: В данной статье автором рассматривается процесс становления и развития криминологической экспертизы проектов нормативных правовых актов в Республике Беларусь. Рассматривается значимость проведения данной экспертизы для формирования

правового поведения у граждан. Вместе с тем в статье указывается, что ни одна криминологическая экспертиза не является гарантией принятия закона, абсолютно свободного от риска криминогенного характера в процессе реализации его норм.

Key words: expertise, crime, corruption, criminogenic factors.

Abstract: In this article the author considers the process of formation and development of criminological expertise of draft normative legal acts in the Republic of Belarus. The importance of conducting this examination for the formation of legal behavior among citizens is considered. At the same time, the article points out that no criminological expertise is a guarantee of the adoption of a law absolutely free from the risk of criminality in the process of implementing its norms.

Понятие криминологической экспертизы было введено в нашу действительность относительно недавно. Криминологическая экспертиза представляет собой проведение комплекса мероприятий, таких как: изучение, анализ, оценка как экономических, так и социальных, культурно-воспитательных и иных явлений, процессов, мероприятий с целью определить их возможное влияние на преступность, ее причинный комплекс, качественно-количественные характеристики, последствия, другие криминологически значимые показатели [1, с. 206].

На сегодняшний день Республика Беларусь является единственным государством на постсоветском пространстве, где возможность проведения обязательной криминологической экспертизы закреплена законодательно.

Введение криминологической экспертизы проектов нормативных правовых актов в Республике Беларусь явилось практической реализацией идеи о том, что сдерживание роста преступности может осуществляться не только на уровне правоохранительных органов, органов исполнительной власти, общественных объединений, но и на уровне законодательного органа. Криминологическая экспертиза в Республике Беларусь является принципиально важной мерой в системе мероприятий общеспециального предупреждения преступности [2, с. 12].

Еще в Концепции совершенствования законодательства Республики Беларусь, одобренной Указом Президента Республики Беларусь от 10.04.2002 г. № 205, в перечне важнейших мер по реализации ее положений было указано на необходимость разработки методик определения криминологических последствий принятия нормативных правовых актов [3].

Основополагающие положения о криминологической экспертизе впервые были закреплены в Законе Республики Беларусь от 1 ноября 2004 г. № 321–З «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь «О нормативных правовых актах Республики Беларусь» (далее – Закон).

Указанный Закон предусматривает криминологическую экспертизу проектов декретов и указов Президента Республики Беларусь; проектов законов, вносимых в Палату представителей Национального собрания Республики Беларусь; изменений и (или) дополнений, внесенных в законопроект в Палате представителей Национального собрания Республики Беларусь; проектов нормативных правовых актах министерств, иных республиканских органов государственного управления, Национального банка Республики Беларусь; исполнительных и распорядительных местных органов, других государственных органов; проектов нормативных правовых актов местных Советов депутатов.

В соответствии с Законом обязательной криминологической экспертизе подлежат проекты нормативных правовых актов, направленные на регулирование общественных отношений в финансово-экономической сфере, в сферах государственной службы, судебной и правоохранительной деятельности, социальной защиты, здравоохранения, образования, охраны окружающей среды и рационального использования природных ресурсов.

В Законе записано, что проведение криминологической экспертизы проектов законов возлагается на Национальный центр законопроектной деятельности при Президенте Республики Беларусь, а декретов и указов Президента Республики Беларусь и постановлений Правительства – Министерство юстиции Республики Беларусь.

В нем же установлено, что порядок проведения криминологической экспертизы проектов нормативных правовых актов определяется Положением о порядке проведения криминологической экспертизы.

Следовательно, в Закон о нормативных правовых актах в 2004 году было включено требование о том, чтобы законодательство активно реализовывало не только регулирующую функцию, но и функцию предупреждения преступности.

Однако, нововведение, принятое в 2004 году, значительное время бездействовало, потому что в республике отсутствовали правовые нормы, определяющие статус, порядок, методологию и методику проведения криминологической экспертизы.

Важным этапом в развитии правовых основ криминологической экспертизы нормативных правовых актов явился Указ Президента

Республики Беларусь от 3 августа 2006 г. № 482 «О создании государственного учреждения».

В нем было предусмотрено создание государственного учреждения «Научно-практический центр проблем укрепления законности и правопорядка Прокуратуры Республики Беларусь» (далее – Научно-практический центр). В мае 2007 года в связи с принятием нового закона о Прокуратуре Республик Беларусь указанное государственное учреждение было переименовано в государственное учреждение «Научно-практический центр проблем укрепления законности и правопорядка Генеральной прокуратуры Республики Беларусь». Как юридическое лицо, Научно-практический центр действует на основе Устава, утвержденного Генеральным прокурором Республики Беларусь.

Совет Министров Республики Беларусь совместно с Национальной академией наук Беларуси передал Генеральной прокуратуре Республики Беларусь функции заказчика по утвержденным программам научных исследований в области предупреждения и борьбы с наиболее опасными видами преступности и финансирование этих программ.

Значение Указа Президента Республики Беларусь от 3 августа 2006 г. № 482 «О создании государственного учреждения» состоит, следовательно, в сосредоточении изучения криминогенных факторов, прогнозирования основных тенденций, динамики и структуры преступности в специализированном экспертном учреждении.

Второй Указ Президента Республики Беларусь от 29 мая 2007 г. № 244 «О криминологической экспертизе законов Республики Беларусь» положил начало практическому осуществлению криминологической экспертизы. Данным Указом утверждено Положение «О порядке проведения криминологической экспертизы проектов законов Республики Беларусь» (далее – Положение).

В результате издания нового нормативного акта криминологическая экспертиза в Республике Беларусь стала реальным видом законотворческой деятельности. Она позволяет выявлять в проектах законов нормы, реализация которых может повлечь возникновение рисков криминогенного характера. До этого времени она была в основном предметом обсуждения ученых.

Однако не только в Беларуси привлечено внимание ученых-криминологов к вопросам криминологической экспертизы проектов нормативных правовых актов. Так, в 1994 году Российская Криминологическая Ассоциация представила в Парламент два акта экспертизы по проектам Уголовного кодекса 1994 года.

Необходимо обратить внимание на то, что Указ Президента Республики Беларусь от 29 мая 2007 г. № 244 «О криминологической экспертизе законов Республики Беларусь», положивший, как сказано выше, начало практическому осуществлению криминологической экспертизы, сделал это в отношении всего лишь одного вида проектов нормативных правовых актов – проектов законов.

Первыми для проведения криминологической экспертизы поступили проекты Законов Республики Беларусь «Об ипотеке», «О внесении дополнений и изменений в Закон Республики Беларусь «О порядке выезда из Республики Беларусь и въезда в Республику Беларусь граждан Республики Беларусь», «О внесении изменений в статью 229 Уголовного кодекса Республики Беларусь», «О внесении изменений и дополнения в некоторые законы Республики Беларусь по вопросам деятельности адвокатов», «О внесении дополнений и изменений в Уголовный, Уголовно-процессуальный и Уголовно-исполнительный кодексы Республики Беларусь» и др. 31 проект закона направлен Советом Министров Республики Беларусь, проект Закона Республики Беларусь «Об основах административных процедур» направлен для проведения криминологической экспертизы Национальным центром законопроектной деятельности при Президенте Республики Беларусь.

Указом Президента Республики Беларусь от 29 мая 2007 г. № 244 «О криминологической экспертизе законов Республики Беларусь» предусмотрено, что в будущем по результатам проведения криминологических экспертиз проектов законов Республики Беларусь Генеральный прокурор обязан внести Президенту предложения о возможности проведения данной экспертизы в отношении проектов иных нормативных правовых актов.

Вместе с тем, для того, чтобы специалисты Научно-практического центра проблем укрепления законности и правопорядка Генеральной прокуратуры Республики Беларусь могли при проведении криминологической экспертизы единообразно анализировать проекты законов и оформлять заключения, необходимо руководствоваться Методическими рекомендациями по проведению криминологической экспертизы, утвержденными приказом Генерального прокурора Республики Беларусь 17.09.2007. № 35 (далее – Методические рекомендации).

В Методических рекомендациях криминологическая экспертиза определяется как социально-правовой анализ содержания и функциональных свойств норм проекта закона в целях установления в нем таких положений, которые непосредственно или во

взаимодействии с иными социальными факторами деструктивного характера могут создавать объективные и субъективные предпосылки преступного или иного антиобщественного поведения.

В них указано также на то, что криминологическая экспертиза проводится на предмет выявления в направленном на экспертизу проекте закона нормативных положений, реализация которых может повлечь возникновение рисков криминогенного характера, а также в целях разработки и внесения предложений об устранении выявленных в проекте закона недостатков, способствующих возникновению таких рисков.

Под рисками криминогенного характера рекомендуется понимать деструктивные факторы правового свойства, заключенные в нормах права и обусловленные их социальной неадаптированностью, противоречивостью, неопределенностью, вследствие чего в процессе их реализации (соблюдения, исполнения, использования и применения) создаются объективные предпосылки (условия) и мотивация допустимого или возможного отклонения от правомерного поведения независимо от того, является или не является такое отклонение уголовно наказуемым деянием.

Для выражения степени криминогенной способности норм законопроекта специалисты предложили шкалу рисков: риск минимален; риск существует; риск высок; высочайшая степень риска. Криминогенные свойства законопроекта должны быть минимизированы.

В идеале результатом проведения криминологической экспертизы должно быть принятие такого закона, который бы стимулировал правовое поведение каждого человека, гражданина, субъекта хозяйствования, на которых данный закон распространяется.

Вместе с тем, представляется, что ни одна криминологическая экспертиза не является гарантией принятия закона, абсолютно свободного от риска криминогенного характера в процессе реализации его норм. Надежда на принятие предельно некриминогенного закона наталкивается на множество сложностей. Наибольшие из них связаны с необходимостью преодоления межотраслевых законодательных коллизий, с многообразием взглядов на сущность и методологию исследования правовых норм, на предмет их соответствия законодательно закрепленному идеалу поведения. Сложность установления в законопроекте норм, порождающих коррупцию и криминогенность общественных отношений, в определенной мере состоит и в том, что по своему характеру криминологический анализ всегда является мультидисциплинарным. С криминологией сопряжены

многие науки, и криминологические знания по своему характеру являются междисциплинарными.

При наличии в проекте закона норм, реализация которых может повлечь возникновение рисков криминогенного характера, в заключении должны быть перечислены такие нормы, а также кратко в лаконичном виде сформулированы предложения об устранении выявленных недостатков.

Таким образом, подводя итог вышесказанному и учитывая ситуацию в сфере предупреждения преступности в Республике Беларусь, можно с уверенностью говорить, что использование криминологической экспертизы позволяет решать такие задачи, как: создание стройной системы предупреждения преступности, основой которой будет служить нормативная правовая база, приведенная в соответствие с криминологической действительностью; создание механизма системного воздействия на причины и условия преступности, а также блокирование факторов криминогенного характера. Следовательно, конечным результатом криминологической экспертизы проектов нормативных правовых актов должно быть воздействие практически на все виды и группы причин, условий и других детерминантов преступности, а вместе с тем, наряду с использованием криминологической экспертизы в качестве одного из направлений совершенствования правовых основ противодействия преступности, необходимо дальнейшее фундаментальное исследование проблемы сущности преступности, соотношения ее с отдельным преступлением и правом.

Список литературы

1. Шевчук Н.Н. Понятие, предмет и объект криминологической экспертизы // Вестник Полоцкого государственного университета. Серия D. Экономические и юридические науки. Криминалистика и криминология. 2009. № 10. С. 205-207.
2. Корзик В.Ф. Правовые основы криминологической экспертизы проектов нормативных правовых актов Республики Беларусь: учебный материал. – Брест: БрГУ, 2009. – 42 с.
3. Концепция совершенствования законодательства Республики Беларусь: одобрена Указом Президента Республики Беларусь 10.04.2002 г. № 205 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2002. – № 46. – 1/ 3636.
4. Борисов А.В., Якушев В.А. Проблемы профилактики преступности в законодательстве и в деятельности полиции российской империи. - Москва, 2009. – 28 с.

5. Смашникова Т.Б. Особенности трудовой миграции в союзном государстве Беларуси и России // В сборнике: Современная юриспруденция: проблемы и решения материалы международной заочной научно-практической конференции. 2013. С. 7-12.

6. Бородин С.В., Лунеев, В.В. О криминологической экспертизе законов и иных нормативных актов // Государство и право. 2002. № 6. С. 40–45.

Орлов В.В.

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТРИБУНАЛОВ В ПЕРИОД СТАНОВЛЕНИЯ СОВЕТСКОЙ ВЛАСТИ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: декреты, Всероссийская Чрезвычайная комиссия, революционный трибунал, судебная система, подсудность.

Аннотация: В статье на основе декретов и других нормативных актов Социалистической республики осуществлена характеристика создания и организации деятельности различных революционных трибуналов, как составной части судебной системы Советской власти.

Keywords: decree, All-Russian Extraordinary Commission, revolutionary tribunal, judicial system, jurisdiction.

Abstract: In the article, the characteristic of the creation and organization of the activities of various revolutionary tribunals, as part of the judicial system of the Soviet government, is given on the basis of decrees and other normative acts of the Socialist Republic.

В целях защиты завоеваний Октябрьского вооруженного восстания, а также унификации советского судебного аппарата Советом Народных Комиссаров (СНК) 22 ноября (6 декабря) 1917 г. был издан Декрет о суде № 1. В пункте 8 Декрета указывалось, что «для борьбы против контрреволюционных сил в виде принятия мер ограждения от них революции и ее завоеваний, а равно для решения дел о борьбе с мародерством и хищничеством, саботажем и прочими злоупотреблениями торговцев, промышленников, чиновников и прочих лиц, учреждаются рабочие и крестьянские революционные трибуналы в составе одного председателя и шести очередных заседателей, избираемых губернскими или городскими Советами рабочих, солдатских и крестьянских депутатов » [1]. Как отмечают П.П. Глущенко и М.Э. Жаркой: «Этот документ и последующие инструкции закрепили важнейшие принципы и нормы

судопроизводства, которыми стали: избираемость судей и членов следственных комиссий; гласность и публичность судопроизводства; равноправие сторон в судебном процессе; допуск защиты на стадии предварительного следствия; коллегиальность в решении вопросов предварительного следствия и судебного процесса» [2].

Порядок организации и деятельности революционных трибуналов уточняло «Руководство для устройства революционных трибуналов», которое было опубликовано Народным Комиссариатом Юстиции в «Известиях ЦИК и Петроградского Совета рабочих и солдатских депутатов» № 238 от 28 ноября 1917 г. Документ определял в частности перечень наказаний, которые могли применять трибуналы: денежный штраф; общественное порицание; лишение общественного доверия; принудительные работы; лишение свободы, удаление из столиц, отдельных местностей или пределов Российской Республики; объявление врагом народа; секвестр или конфискация имущества виновного. При этом смертная казнь не входила в число наказаний, предусмотренных Руководством. Также необходимо отметить, что смертная казнь в России была отменена 26 октября 1917 г. на основании решения Второго Всероссийского съезда советов рабочих и солдатских депутатов, а 13 июня 1918 г. был принят декрет о восстановлении смертной казни. С этого момента смертная казнь (расстрел) могла применяться по приговорам революционных трибуналов, а во внесудебном порядке расстрел применялся с февраля 1918 г.

В соответствии с Инструкцией НКЮ о порядке деятельности революционных трибуналов от 17 декабря 1917 г. к ведению трибуналов были отнесены дела в отношении лиц: а) которые организуют восстание против Рабоче-крестьянского правительства, активно противодействуют последнему, или призывают других лиц к противодействию или неподчинению ему; б) которые пользуются своим положением на государственной или общественной службе, чтобы нарушать или затруднить правильный ход работ в учреждении или предприятии (саботаж, сокрытие или уничтожение документов или имущества и т.п.); в) которые прекращают или сокращают производство предметов массового потребления без действительной к тому необходимости; г) которые путем скупки, сокрытия, порчи, уничтожения предметов массового потребления или иными способами стремятся вызвать их недостаток на рынке или повышение цен на них; д) которые нарушают декреты, приказы, обязательные постановления и другие опубликованные распоряжения органов Рабоче-крестьянского правительства, если в них предусмотрено предание за

нарушение их суду Революционного трибунала; ж) которые, пользуясь своим общественным или административным положением, злоупотребляют властью, предоставленной им революционным народом. При этом преступления против народа, совершаемые путем использования печати, подлежали ведению особо учреждаемого Революционного трибунала печати. Таким образом, к ведению трибуналов относились дела против советской власти, хозяйственной системы республики, должностные преступления и в сфере печати.

Также согласно инструкции заседания Ревтрибуналов должны были осуществляться публично, при участии обвинения и защиты.

В дальнейшем декрет «О революционных трибуналах» от 4 мая 1918 г. расширил полномочия революционных трибуналов и возложил на них рассмотрение дел о шпионаже, погромах, взяточничестве, подлогах, неправомерном использовании документов, хулиганстве. Трибуналы в мелких населенных пунктах и гарнизонах упразднились, они сохранялись лишь в губернских городах, на крупных узловых станциях и в промышленных центрах.

Кроме того 16 мая 1918 г. в целях рассмотрения дел исключительной важности учреждался Революционный трибунал при ВЦИК, который избирался в составе председателя и шести членов.

Следует отметить, что первоначально приговоры революционных трибуналов не подлежали обжалованию и лишь в случае нарушения установленных форм судопроизводства или обнаружения признаков явной несправедливости приговора НКЮ имел право обратиться во ВЦИК с предложением назначить вторичное рассмотрение дела. Кассационное обжалование и принесение протестов на приговоры ревтрибуналов были установлены Декретом ВЦИК от 11 июня 1918 года, в соответствии с которым при ВЦИК был создан кассационный отдел.

Важным в вопросе применения наказания является постановление НКЮ от 3 июня 1918 года, которое установило, что революционные трибуналы при выборе мер борьбы с контрреволюцией, саботажем и другими опасными преступлениями не связаны никакими ограничениями, за исключением случаев, когда в законе определена мера в выражениях «не ниже» такого-то наказания.

Таким образом, верхний предел наказания и вид наказания не ограничивался, размер нижнего наказания определялся установленными нормами. В дальнейшем также прослеживалось ограничение прав и свобод при рассмотрении дел революционными трибуналами, так «вызов или невызов свидетелей, равно как допущение или недопущение защиты и обвинения при рассмотрении

дела зависит от трибунала, – говорилось в февральском 1919 г., постановлении ВЦИК.– Трибуналы ничем не связаны в определении меры наказания. Приговоры трибунала не подлежат обжалованию в апелляционном порядке» [3].

2 сентября 1918 года на основании постановления Всероссийского Центрального Исполнительного Комитета был учрежден Революционный Военный Совет Республики, который стал высшим коллегиальным органом управления и политического руководства Рабоче-крестьянской Красной Армией (РККА). 14 октября 1918 года РВС издал приказ № 94, в пункте 11 которого было указано: «Сформировать Военно-Революционный Трибунал при Революционном Военном Совете Республики под председательством т. Данишевского и членом тт. Мехоношина и Аралова» [4].

Задачами Военно-Революционного Трибунала были: судебная деятельность по рассмотрению дел об особо тяжких преступлениях, совершенных высшими должностными лицами Красной армии; приведение в порядок стихийно созданных военных судов и организация новых; определение направления деятельности военных судов, выработка начал военного судопроизводства и карательной политики, в соответствии с условиями боевой жизни; разработка единообразных форм делопроизводства и отчетности.

4 февраля 1919 года было принято Постановление РВС Республики, которое утвердило положение «О революционных военных трибуналах», в соответствии с ним создавались: Революционный Военный Трибунал РВС Республики, Революционные Военные Трибуналы фронтов; Революционные Военные Трибуналы армии; отделы Революционных Военных Трибуналов армии.

Революционные военные трибуналы рассматривали дела о контрреволюционных, должностных и воинских преступлениях. Подсудность дел определялась в зависимости от должности обвиняемого, при этом вышестоящий трибунал мог принять к своему производству дело от нижестоящего трибунала.

Предварительное расследование в соответствии с положением осуществлялось состоявшими при трибуналах военными следователями, органами ВЧК и военного контроля.

В соответствии с пунктом 2 положения: В своих решениях и приговорах Военный Трибунал Республики руководствуется интересами Социалистической республики, обороны ее от врагов Социалистической революции и интересами классовой войны за торжество пролетариата, как это подсказывается ему революционным коммунистическим правосознанием и революционной совестью [5-6].

Важным является положение о том, что приговоры революционных военных трибуналов не подлежали обжалованию или кассации и приводились в исполнение в течение 24 часов.

Также необходимо отметить тот факт, что в инструкциях РВТ РСФСР отсутствовало указание на необходимость и обоснованность вызова на заседание трибунала подсудимого и свидетелей, а также публичность судебного заседания.

Как революционные трибуналы, так и революционные военные трибуналы при исполнении обязанностей нередко вступали в конфликт, как с ВЧК, так и с местными ЧК. 21 ноября 1918 года в газете «Правда» было опубликовано сообщение о решении Всероссийского съезда Председателей революционных трибуналов о разграничении функций трибуналов и чрезвычайных комиссий, где было отмечена необходимость «немедленно в законодательном порядке провести точные положения о правах и полномочиях ЧК, а также безотлагательно сделать чрезвычайным комиссиям следующие указания:

1. Чрезвычайные комиссии не должны вести параллельно производство по делам, находящимся в производстве трибуналов.

2. ЧК запрещается распоряжение находящимся под стражей лицами, числящимися за трибуналами, если в производстве комиссий нет за этими лицами другого дела, помимо того, по которому уже ведется производство судебным учреждением.

3. Запрещается также ЧК лиц, числящихся за судебными учреждениями, переводить из одного места заключения в другое, освобождать их или вторично задерживать освобожденных постановлением судебных властей.

4. Воспрещается ЧК наложение взысканий по делам, уже переданным ими в другие судебные места.

5. запрещается также наложение наказаний в виде лишения свободы на срок по каким бы то ни было делам, за исключением нарушений обязательных постановлений ЧК.

6. На все ЧК распространяются права судебного контроля, предоставленные трибуналам и их следственным комиссиям, и никакими особыми гарантиями и привилегиями ЧК в этом отношении не пользуются».

Данное решение свидетельствует о самоуправстве ЧК в части определения подсудности, распоряжения местами заключения и наложения наказания.

Касаясь подсудности Инструкция ВЧК о работе местных чрезвычайных комиссий от 17 сентября 1918 г. в пункте 3 указывала:

Из преступлений по должности чрезвычайные комиссии должны принимать к своему производству только дела особой важности, представляющие опасность для Советской республики. Все остальные дела о преступлениях по должности возникшие в чрезвычайных комиссиях, передаются ими в народные суды и революционные трибуналы. Также в резолюции 2-й Всероссийской конференции Чрезвычайных комиссий по борьбе с контрреволюцией, спекуляцией и саботажем от 28 ноября 1918 года отмечалось, что Чрезвычайные комиссии не должны брать на себя функции судебные, и все законченные следствием дела должны быть переданы в судебные инстанции, как-то: революционные трибуналы, народные суды и т.д.

Важным во взаимоотношениях ВЧК и ревтрибуналов является Постановление ВЦИК о правах ВЧК и ревтрибуналов от 17 февраля 1919 г., которое было опубликовано 21 февраля 1919 г. в Известиях ВЦИК. В Постановлении было определено, что вынесение приговоров по всем делам, возникающим в чрезвычайных комиссиях, передается реорганизованным трибуналам. При этом революционному трибуналу предоставлялось право проверки следственных действий чрезвычайных комиссии. Право непосредственной расправы оставалось у ЧК при наличии вооруженного выступления, а также предоставлялось право заключения в концентрационный лагерь.

12 апреля 1919 года в отмену всех изданных ранее декретов о трибуналах, инструкций и положений о них ВЦИК принял Положение о революционных трибуналах. Положение учреждало революционные трибуналы во всех губернских городах республики, а также они могли учреждаться в городах с населением свыше 200 000 жителей. В отношении военно-революционных действовало положение от 4 февраля 1919 г.

Революционные трибуналы избирались местными Советами или их исполнительными комитетами в составе председателя и 2-х членов трибунала. Для производства предварительного следствия создавались следственные комиссии. Срок предварительного следствия устанавливался в размере одного месяца. О продлении срока следственная комиссия ходатайствовала перед трибуналом. В случае допущения к участию в деле защиты и обвинения им предоставлялся срок для ознакомления с делом.

Заседания трибунала были публичными. Подсудимый пользовался всеми правами стороны, и ему принадлежало последнее слово. На доследование дело могло быть возвращено только ввиду неполноты следствия.

Приговор постановлялся в письменном виде, большинством голосов трибунала. Обжалование приговора в апелляционном порядке не допускалось. На подачу кассационных жалоб предоставлялось 48 часов с момента вручения копии приговора.

Для рассмотрения кассационных жалоб, утверждался Кассационный трибунал при Всероссийском Центральном Исполнительном Комитете Советов в составе председателя, 2 членов и члена-докладчика, которые назначались ВЦИК.

Однако Декретом СНК «О борьбе со спекуляцией, в государственных складах, подлогами и другими злоупотреблениями по должности в хозяйственных и распределительных органах» от 21 октября 1919 г. был учрежден при Всероссийской Чрезвычайной комиссии особый Революционный трибунал по делам спекуляции в составе одного председателя и двух членов, назначаемых коллегией Всероссийской Чрезвычайной комиссии; один из этих членов назначался по соглашению с Всероссийским Советом Профессиональных Союзов.

Таким образом создавался еще один орган чрезвычайного судопроизводства, более того указанный орган согласно декрету в своих суждениях должен был руководствоваться исключительно интересами революции и, что особо важно отметить, не связан какими-либо формами судопроизводства, а главное приговоры трибунала были окончательными и обжалованию в кассационном порядке не подлежали.

Началом прекращения деятельности различных трибуналов следует назвать 23 июня 1921 г. когда было издано Постановление ВЦИК «Об объединении всех революционных трибуналов Республики », в соответствии с которым был упразднен революционный военный трибунал Республики – репрессивный орган РВС, а его функции стала исполнять Военная коллегия Верховного трибунала ВЦИК. Окончательно деятельность революционных трибуналов прекратилась в связи с вступлением в силу утвержденного ЦИК СССР 23 ноября 1923 года Положения о Верховном суде Союза Советских Социалистических Республик.

Список литературы

1. Декреты Советской власти. Т.1. М.: Политическая литература, 1957. С. 125-126.
2. Глушенко П.П., Жаркой М.Э. Становление карательной политики в первые годы Советской власти // Общество и право, 2009. № 1. С. 14.

3. Павлов Д. Б. Трибунальный этап Советской судебной системы. 1917–1922 гг. // Вопросы истории, 2007. № 6. С. 13.

4. Революционные трибуналы. Режим доступа <https://ru.wikipedia.org/wiki>

5. Грязнухин А.Г. Переход от ревкомов к советам в восточной сибире (1920–1921 гг.): автореф. дисс. ... кандид. ист. наук. - Иркутск, 1994. – 30 с.

6. Келлер В.Ю., Ящук Н.Ю. Процесс создания органов политического сыска на Дону // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. № 11-1. С. 215-217.

Супонина Е.А.

**О ПРОБЛЕМАХ «КАПИТАЛЬНОЙ САНАЦИИ»
ДЕЙСТВУЮЩЕГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ**

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: административно-деликтное законодательство, административно-деликтные нормы, законодательство об административных правонарушениях, Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях, проект КоАП РФ.

Аннотация: Статья посвящена современным тенденциям отечественного административно-деликтного законодательства. Особое внимание автор уделяет вопросам оптимизации действующего Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях.

Keywords: administrative-tort law, administrative-tort norms, the law on administrative offences, code of the Russian Federation about administrative offences, the draft administrative code.

Abstract: The article is devoted to modern trends of domestic administrative and tort legislation. Special attention is paid to optimization of the current code of the Russian Federation about administrative offences.

В последнее время вопросы, связанные с реформированием законодательства об административных правонарушениях, существенным образом актуализировались. Объясняется это, в первую очередь, тем, что за более чем пятнадцатилетний срок с момента принятия действующего Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях как его форма, так и содержание не раз подвергались жесткой критике со стороны ученых и практиков.

Сегодня же эта критика достигла своего апогея. Своеобразным катализатором упомянутых процессов стало внесение группой депутатов в нижнюю палату парламента в конце 2015 года проекта федерального закона №957581-6 («Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях»), в итоге не оправдавшего ожиданий большинства отечественных административистов.

О претензиях, предъявляемых к данному проекту, много говорилось и в научной, и в публицистической литературе, поэтому мы не будем повторяться. Отметим лишь тот факт, что со дня внесения проекта Кодекса минуло около года, однако каких-либо ощутимых подвижек в сторону его реализации почти не заметно. С момента начала работы Государственной Думы VII созыва прошел почти год. За этот период судьба проекта ни коим образом не изменилась. Новые парламентарии на первом же своем заседании лишь приняли решение о назначении ответственного комитета Госдумы (Комитет Государственной Думы по государственному строительству и законодательству). И все.

Внесенный в нижнюю палату парламента несколько ранее законопроект №917598-6 («Кодекс Российской Федерации об административной ответственности») постигла та же участь. Оба потенциально судьбоносные для страны закона так и не стали таковыми.

Очевидно, что общество нуждается в совершенствовании административно-деликтного законодательства. Один из возможных путей – это оптимизация действующего Кодекса. Но что мы видим в реальности?

За два года, прошедшие со времени внесения в Госдуму упомянутых законопроектов, в КоАП РФ изменения вносились девяносто шесть федеральными законами (в среднем – почти по одному закону в неделю). Казалось бы, депутатский корпус делает все возможное для ликвидации имеющихся недостатков и приведения Кодекса в надлежащее состояние. Однако на деле подавляющее большинство федеральных законов носит чисто фискальный характер и по сути является способом повышения штрафных санкций ряда статей административно-деликтного кодифицированного закона. Тем самым КоАП РФ продолжает оставаться инструментом для пополнения бюджетов, что, безусловно, дискредитирует и сам закон, и государственные органы, его исполняющие.

Заслуженный юрист Российской Федерации Ю.В. Степаненко предлагает три варианта модернизации законодательства об административных правонарушениях: 1) Разработка нового кодекса;

2) Принятие новой редакции действующего КоАП РФ;
3) «Капитальная санация» действующего КоАП РФ [1, с. 65-73].
Учитывая специфические реалии деятельности Государственной Думы, рассчитывать на первые два варианта в ближайшей перспективе не приходится. Наиболее возможным представляется третий вариант, поскольку процесс так называемой «санации» может происходить поэтапно в течение весьма продолжительного времени. Однако реализация данного варианта осуществима лишь путем принятия в том числе и мер (законов), судя по всему, неприемлемых значительной частью депутатского корпуса и выбывающихся из общей отечественной законодательной практики. Остановимся более подробно именно на этих мерах.

Во-первых, необходимо существенным образом сократить число органов (должностных лиц) имеющих право рассматривать дела об административных правонарушениях. На сегодняшний день таких органов насчитывается почти восемь десятков (в первоначальной редакции Кодекса – 61), некоторые из них компетентны рассматривать не более двух-трех статей. Тенденция к расширению перечня органов административной юрисдикции идет вразрез с декларируемым государством принципом беспристрастности при рассмотрении дел об административных правонарушениях. Как известно, судья, избавленный от ведомственных влияний, объективнее и справедливее рассмотрит поступившее к нему дело. Его не будет интересовать ведомственная статистика по количеству назначенных наказаний и вынесенных предупреждений или устных замечаний, а также сумма наложенных на правонарушителей административных штрафов в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. В своей деятельности судья руководствуется только законом.

Во-вторых, следует снизить размеры административных штрафов по ряду правонарушений, не причиняющих существенный вред охраняемым законом интересам, совершаемых преимущественно лицами с низким уровнем доходов (к примеру, ч. 1 ст. 20.1, ч. 5 ст. 20.2, ч. 1 ст. 20.2.2 и др.). Согласитесь, парадоксальными выглядят нормативные установления, согласно которым минимальный штраф за нарушение участником публичного мероприятия установленного порядка проведения митинга, не повлекшее причинение какого-либо ощутимого вреда (за исключением нарушения общественного порядка) составляет десять тысяч рублей, при том, что минимальный размер оплаты труда выражается в сумме, равной 7800 рублей в месяц [2]. Гипотетически можно представить себе ситуацию, когда потенциальный правонарушитель совершил упомянутый деликт как

раз на мероприятии, проводимом с требованиями повышения этого самого МРОТ. Тем самым, административный штраф превращается из меры воздействия, направленной на предупреждение противоправных деяний, в инструмент чрезмерного ограничения права собственности граждан, которое несовместимо с требованиями справедливости при назначении административного наказания, на что и указал Конституционный Суд РФ в своем постановлении от 14.02.2013 г. № 4-П [3].

В-третьих, видится целесообразным снизить гипертрофированную дифференцированность административной ответственности, ведущую к чрезмерной «раздутости» Особенной части КоАП РФ. Например, в части первой статьи 19.5 установлена ответственность за невыполнение в установленный срок законного предписания (постановления, представления, решения) органа (должностного лица), осуществляющего государственный надзор (контроль), муниципальный контроль, об устранении нарушений законодательства. Далее в статье содержится ещё 42 части, причем, 32 из них посвящены тому или иному конкретному органу, обладающему контрольными и (или) надзорными функциями, невыполнение предписания которого влечет за собой административную ответственность. А.П. Шергин совершенно справедливо называет такой процесс законотворчества «клонированием» [4, с. 6].

В-четвертых, объективно необходимо распространить действие правила, закрепленного в ч. 1.3. ст. 32.2. КоАП РФ и предоставляющего возможность лицу, привлеченному к административной ответственности за совершение административного правонарушения, предусмотренного главой 12 КоАП РФ, уплачивать административный штраф в размере его половины, на статьи иных глав Кодекса. Это позволит кардинальным образом улучшить ситуацию со взыскаемостью административных штрафов, так как санкции за их неуплату, предусмотренные ст. 20.25 КоАП РФ, на практике демонстрируют свою несостоятельность.

В-пятых, требует упрощения и оптимизации процессуальная часть КоАП РФ, которая не отвечает современным потребностям эффективного регулирования механизма реализации административной ответственности, а также не обеспечивает необходимой защиты участников административно-юрисдикционного процесса, на что неоднократно обращали внимание ученые-административисты [5, с. 40-44]. А ведь именно несоблюдение административно-процессуальных норм Кодекса, по мнению А.С. Зырянова, влечет за собой отмену свыше тридцати процентов

постановлений по делам об административных правонарушениях из числа рассмотренных судами в апелляционном, кассационном и надзорном порядке [6, с. 13].

Конечно, это всего лишь небольшая толика предложений, направленных на «выздоровление» находящегося в терминальном состоянии административно-деликтного закона. Безусловно, они не способны в кратчайшие сроки полностью оптимизировать КоАП РФ. Но то, что реализация высказанных предложений сделает Кодекс более человечным и работоспособным, очевидно уже сегодня.

Список литературы:

1. Степаненко Ю.В. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: варианты обновления // Современный юрист. 2017. №2(19). С. 65-73.

2. Федеральный закон от 19.06.2000 №82-ФЗ (ред. от 19.12.2016) «О минимальном размере оплаты труда» / [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 21.11.2017).

3. Постановление Конституционного Суда РФ от 14.02.2013 №4-П «По делу о проверке конституционности Федерального закона «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях и Федеральный закон «О собраниях, митингах, демонстрациях, шествиях и пикетированиях» в связи с запросом группы депутатов Государственной Думы и жалобой гражданина Э.В. Савенко» // Собрание законодательства РФ, 25.02.2013, №8, ст. 868.

4. Шергин А.П. Тенденции современной административной политики // Актуальные проблемы административного и административно-процессуального права: материалы ежегодной всероссийской научно-практической конференции, посвящённой памяти доктора юридических наук, профессора, заслуженного деятеля науки Российской Федерации В.Д. Сорокина, 21 марта 2014 года. В 3-х частях. СПб: Изд-во СПб ун-та МВД России, 2014. Ч. 2. - 244 с.

5. Кисин В.Р. Некоторые проблемы правового регулирования юридической помощи лицу, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении // Административное право и процесс. 2017. №1. С. 40-44.

6. Зырянов С.М. Новая кодификация административно - процессуальных норм становится реальной // Вестник Евразийской академии административных наук. 2009. № 1 (6). С. 13-17.

НАУКА МОЛОДЫХ

Болгов В.А.

НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ ОРУЖИЯ В НОРМАХ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Воронежский экономико-правовой институт

*Научный руководитель:
к.ю.н., доцент Орлов В.В.*

Ключевые слова: оборот оружия, состав преступления, общественная опасность, уголовная ответственность, квалификация преступления, причинная связь.

Аннотация: в данной статье проанализированы нормы законодательства, касающиеся незаконного оборота оружия, представлена история их развития, выявлены причины и условия совершения данных преступлений.

Keywords: weapons trafficking, constitute a crime, social danger, criminal responsibility, qualification crime causal relationship.

Abstract: This article analyzed the norms of the legislation relating to illicit arms trafficking, presented their history of development, the causes and conditions for committing these crimes.

Многие преступления во все времена были связаны с оружием, ведь оно – самый распространенный инструмент поражения. Преступления, совершенные с применением оружия, носят большую степень общественной опасности. В Федеральном Законе от 13 декабря 1996 года №150-ФЗ «Об оружии» понятие «оружие» определяется как устройства и предметы, конструктивно предназначенные для поражения живой или иной цели, подачи сигналов.

Запрещался оборот оружия в истории не всегда. Так, первое упоминание об этом в законодательстве России было в Соборном Уложении 1649 года. В нем запрещалось использовать оружие лишь тогда, когда рядом находился государь. В 1682 году был издан указ, в котором хождение по Москве с огнестрельным оружием запрещалось вообще, но разрешалось ходить с холодным (саблями и шпагами). Следующим этапом запрещения оборота оружия было издание «Устава Благодичиния», который запрещал носить оружие, если не имеется специальное разрешение. Это относилось только к городским

поселениям, а в сельских местностях его можно было иметь вплоть до 1839 года.

После смерти Сталина в 1953 году граждане получили право приобретать лишь охотничье оружие. Для этого не требовалось специального разрешения, но через 6 лет лицензирование вернулось.

До принятия Уголовного кодекса РСФСР 1960 года преступления, связанные с незаконным оборотом оружия в СССР имели большую общественную опасность, с принятием указанного УК ответственность уменьшилась, максимальный срок лишения свободы – 2 года, что являлось преступлением небольшой тяжести [1].

Анализируя Уголовный кодекс Российской Федерации, нельзя не заметить того, что практически во всех особо тяжких преступлениях присутствуют признаки состава преступления, предусмотренных статьей 222 УК РФ. В соответствии с данной статьей запрещается незаконное приобретение, передача, сбыт, хранение, перевозка или ношение оружия, его основных частей, боеприпасов. Санкция статьи предусматривает лишение свободы до четырех лет.

Условия, которые способствуют совершению приведенных общественно опасных деяний и неправомерному распространению огнестрельного оружия, выступают, в частности, низкий уровень хранения, халатность лица, которому поручили охрану оружия, отсутствие охранной сигнализации, недостаточный уровень специальных знаний.

Причины совершения таких преступлений также различны, они связаны напрямую с мотивом преступления: корысть, месть, национальная, расовая, религиозная вражда и другие.

В примечании к указанной статье сказано о том, что «лицо, добровольно сдавшее предметы, указанные в настоящей статье, освобождается от уголовной ответственности по данной статье. Не может признаваться добровольной сдачей предметов, указанных в настоящей статье, а также в статьях 222.1, 223 и 223.1 настоящего Кодекса, их изъятие при задержании лица, а также при производстве следственных действий по их обнаружению и изъятию».

Рассматривая данное примечание важно отметить, что его применение возможно при совершении лицом не всех из указанных действий, предусмотренных в диспозиции статьи 222 УК РФ, так как добровольно можно сдать предметы, которые находятся непосредственно у указанного лица. То есть если лицо передало или сбыло оружие, то сдавать нечего.

С принятием уголовного кодекса РФ 1996 года, появился отдельный состав преступления, который запрещает изготовление,

переделку и ремонт огнестрельного оружия и его основных частей. Это предусмотрено статьей 223 УК РФ.

В ремонт огнестрельного оружия входит замена в нем комплектующих деталей или изготовление новых, правка повреждений. Результат ремонта – это состояние оружия, при котором оно может быть использовано по назначению.

В соответствии с Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 12.03.2002 № 5 (ред. от 03.12.2013) «О судебной практике по делам о хищении, вымогательстве и незаконном обороте оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств» [2] под незаконной переделкой огнестрельного оружия понимается изменение в нарушение установленного порядка их тактико-технических характеристик и свойств, при котором независимо от результатов такого изменения их поражающие свойства сохраняются.

Современные исследователи справедливо отмечают, что незаконное изготовление оружия более опасно, чем деяния, предусмотренные статьей 222 УК РФ, поскольку именно с изготовления оружия начинается его незаконный оборот [3; 6].

Не меньшей степенью общественной опасности обладает состав преступления, предусмотренный статьей 224 УК РФ – небрежное хранение огнестрельного оружия, выражающаяся в том, что лицо, которое им владеет, нарушило правила хранения, вследствие чего данным оружием завладело третье лицо. Уголовная ответственность по данной статье уголовного кодекса наступает только в том случае, если наступили тяжкие последствия, то есть причинение тяжкого вреда здоровью потерпевшего или смерти.

Для правильной квалификации данного преступления необходимо установить причинную связь, то есть установить, что именно в результате виновных действий владельца огнестрельного оружия оно оказалось у другого лица. В том случае, если причинной связи нет, то уголовная ответственность исключается.

Хищение огнестрельного оружия также является преступлением с отдельным составом. Необходимо отметить, что уголовная ответственность наступает вне зависимости от того, похищено это оружие у предприятий и организаций или у граждан. Санкция данной статьи предусматривает лишение свободы сроком до семи лет. По мнению законодателей, такой срок позволяет в полной мере восстановить социальную справедливость, предупредить новые преступления и исправить виновного.

Преступления считается оконченным с момента фактического завладения этим оружием другим лицом.

В случае если были похищены комплектующие огнестрельного оружия, которые будут достаточны для того, чтобы привести оружие в состояние готовности, то совершенное следует считать окончательным преступлением, предусмотренным статьей 226 УК РФ.

В связи участвовавшими фактами терроризма, законодатель обосновано выделил в отдельный состав и увеличил санкцию за содеянное незаконное приобретение, передача, сбыт, хранение, перевозку или ношение взрывчатых веществ или взрывчатых устройств (статья 222.1). По мнению В.В. Орлова рассмотренное деяние так и осталось в числе преступлений средней тяжести, что не в полной мере способствует предупреждению его совершения [4].

Невозможно не согласиться с мнением о том, что необходимо отнести данное общественно опасное деяние к категории тяжких преступлений, поскольку оно может нанести огромный вред личности, обществу и государству [5].

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что уголовное законодательство Российской Федерации в определенной мере обеспечило предупреждение преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия, установила ответственность, которая отвечает реалиям современной жизни. При применении проанализированных статей Уголовного кодекса РФ очень важно учитывать то, что незаконный оборот оружия в настоящее время стоит в одном ряду с правопорядком в государстве. Он выступает в качестве индикатора, который позволяет дать оценку состоянию государства. Увеличивается число подобных преступлений в те периоды истории, когда ослабевает контроль со стороны государства.

Список литературы

1. Мусаев М.М. Уголовная ответственность и наказание за незаконное изготовление оружия: исторический опыт и современные реалии // Пробелы в российском законодательстве. 2013. №5. с.155-159.
2. Гришин Д.А. Реализация принципа законности при производстве дознания: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. - Москва, 2009. – 22 с.
3. Леонов С.В., Крупин К.Н. Судебно-медицинская оценка морфологии колото-резаных ран, сформированных клинками ножей с различными дефектами острия // Медицинская экспертиза и право. 2012. № 1. С. 37-39.
4. Орлов В.В. Общая характеристика незаконного приобретения, передачи, сбыта, хранения, перевозки или ношения взрывчатых веществ //Актуальные проблемы уголовного права, криминологии,

уголовного процесса и уголовно-исполнительного права: теория и практика /М-во обр. и науки РФ [и др.]. – Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р.Державина, 2015. с. 281-284.

5. Гладких В.И. Занимательная криминология. - Москва, 2008.

6. Яцеленко Б.В., Семченков И.П. Актуальные проблемы законодательной регламентации соучастия в преступлении // Российская юстиция. 2005. № 5. С. 2-5.

Вашенко В.С.

**ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДОЛОГИИ
СТРУКТУРНО–ФУНКЦИОНАЛЬНОГО АНАЛИЗА И
ПРОЕКТИРОВАНИЯ SADT ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ
ПРОЦЕССОВ РЕМОНТА АВИАЦИОННОЙ ТЕХНИКИ**

ВВА им. профессора Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина

Научный руководитель:
к.э.н., доцент Казьмина И.В.

Ключевые слова: моделирование, методология IDEF0, структурно-функциональная модель, перепроектирование, оптимизация.

Аннотация: в статье обосновывается актуальность применения методологии структурно-функционального анализа и проектирования для оптимизации процессов ремонта авиационной техники

Keywords: modeling, IDEF0 methodology, structural-functional model, redesign, optimization.

Abstract: The article proves the urgency of applying the methodology of structural and functional analysis and design for optimizing the repair of aviation equipment

Для решения задач моделирования оптимальной модели процессов ремонта авиационной техники существует ряд методологий и стандартов. К одному из таких стандартов относится стандарт IDEF0, входящий в семейство IDEF (Integration Definition for Function Modeling). Стандарт IDEF0 разработан на основе методологии структурно–функционального анализа и проектирования SADT. Технология SADT позволяет создавать функционально-структурные модели процессов. Модель даёт графическое представление работ и информационных потоков при осуществлении какого-либо вида деятельности.

Структурно-функциональная модель процесса ремонта авиационной техники позволяет проанализировать процессы по следующим показателям [1, 2]:

1. Протяженностью во времени (или конечным числом моментов времени в случае дискретного процесса).

2. Множеством входных параметров (множеством начальных состояний процесса X_0),

3. Множеством выходных параметров (множеством конечных состояний процесса X_1).

4. Множеством промежуточных состояний процесса $X_2 = \{X_j\}$.

5. Внутренней структурой H предприятия, реализующей данный процесс.

6. Множеством управляющих воздействий $U = \{U_i\}$. При этом управляющие воздействия следует подразделять на внутренние и внешние:

$$U = U_{\text{внут}} + U_{\text{внеш}},$$

где $U_{\text{внут}}$ - множество управляющих воздействий исполнителей процесса (внутренние воздействия),

$U_{\text{внеш}}$ - множество управляющих воздействий внешней среды (внешние воздействия).

7. Множество операторов перехода $f = \{f_i(x, u)\}$, переводящих процесс из точки, принадлежащей множеству начальных состояний, в точку, принадлежащую множеству конечных состояний.

Следовательно, в формализованном виде процесс ремонта может быть представлен следующим образом:

$$\text{Производственный процесс} = \langle E, U, H, f \rangle,$$

где $E = \{X_0\} + \{X_1\} + \{X_2\}$ — состояния процесса;

U - множество управляющих воздействий на процесс;

H - производственная структура, в рамках которой реализуется процесс;

f - последовательность операторов перехода.

По каждому процессу необходимо определить все действия, осуществляемые в процессе реализации всеми его участниками, и взаимосвязи между ними, что дает возможность системно подойти к построению функциональной модели процесса ремонта авиационной техники.

Одним из доступных и эффективных инструментальных средств, реализующих методологию IDEF0 является программный продукт

VRwin, который используется для анализа и перепроектирования сложных процессов.

Модель, созданная средствами VRwin, позволяет четко документировать различные аспекты деятельности - действия, которые необходимо предпринять, способы их осуществления, требующиеся для этого ресурсы. Модели процессов, построенные с помощью VRwin, дают основу для осмысления процессов и оценки влияния тех или иных событий, а также описывают взаимодействие процессов и потоков информации на предприятии. Неэффективные, высокозатратные или избыточные операции процесса ремонта могут быть легко выявлены и, следовательно, усовершенствованы или устранены в соответствии с общими целями ремонта.

Анализ и разработка рекомендаций по перепроектированию процесса ремонта начинается, прежде всего, с построения существующей модели процесса, которая отражает структуру функций процесса, финансовые, временные и другие ресурсные составляющие процесса. Такая модель дает наглядный материал для анализа процесса, показывает его дефекты, выявляет непроизводительные затраты, которые несет авиационная часть в своей деятельности вследствие выполнения не эффективных функций. С помощью моделирования процесса ремонта можно проанализировать "узкие места" и определить направления его совершенствования.

Перепроектирование процессов ремонта предполагает, прежде всего, разработку новой технологической схемы процесса ремонта. Исходной деятельностью по перепроектированию процесса ремонта является определение требований, предъявляемых к ремонтной деятельности. В качестве общих требований к процессам ремонта, подлежащим перепроектированию, автор выделил следующие группы требований: технические, экономические, эргономические, требования безопасности. Подробно содержание данных групп требований представлено в табл. 1.

На основе представленных требований осуществляется разработка новой модели ремонта авиационной техники. Основными параметрами процессов ремонта, которые подлежат улучшению в результате реинжиниринга, являются следующие: длительность ремонтного цикла; производительность труда ремонтного персонала; стоимость процесса ремонта (затраты на ремонт); количество типовых операций, которые необходимо выполнить при ремонте авиационной техники за определенный интервал времени.

Таблица 1 - Требования, предъявляемые к процессам ремонта авиационной техники

Группа требований	Требования	Сущность требования
ТЕХНИЧЕСКИЕ	Надежность процесса	Способность обеспечивать устойчивость всего процесса в течение установленного периода ремонта
	Адаптивность и гибкость	Адаптивность и гибкость проявляются через приспособляемость к изменениям. Например, адаптивность персонала к инновационным и организационным изменениям
	Многофункциональность и многоаспектность	Способность к переналаживанию, внедрению новшеств частичной и полной модернизации, обновлению
	Оптимальность	Возможность оптимизации усилий всех звеньев технологической цепочки, нацеленность на главные задачи. Обеспечивается соблюдением вышеперечисленных требований
	Прозрачность	Единая терминология технической документации, единство требований по всем звеньям системы, единая система санкций, нормативов и регламентирующей базы.
	Согласованность	Все структурные элементы синхронизированы во времени и согласованы с основными целями ремонта при использовании строго определенных методов и приемов: регламенты процессов, инструкции, нормативные требования техники безопасности, охраны труда, соблюдение экологических норм, тарификация трудовых процессов
	Синхронность	
	Ритмичность	
	Управляемость	Отсутствие отказов и простоев в работе оборудования, ритмичность и синхронность различных стадий ремонта. Упорядоченность информационных и материальных потоков
	Прямоточность	Рациональная организация движения предметов труда, при которой все операции производственного процесса осуществляются в условиях кратчайшего прохождения пути предмета труда от начала до конца

<i>Окончание таблицы 1</i>		
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ	Низкий уровень материалоемкости	Снижение потребления отдельных видов или вместе взятых материальных ресурсов, необходимых для производства продукции
	Низкий уровень энергоемкости	Снижение потребления различных видов энергии при реализации производственного процесса
	Оптимальное использования трудовых ресурсов	Достижение роста производительности труда за счет более полной загрузки работников с учетом их квалификации и передового опыта, а также сокращения непроизводительных затрат рабочего времени
	Оптимальный уровень себестоимости	Снижение затрат на производство
	Минимальное время производства	Достигается путем сокращения периода подготовки производства и освоения новых видов продукции, сокращения длительности производственного цикла выпускаемых изделий, а также уменьшения размеров производственных запасов и заделов.
	Высокое качество продукции	Достигается путем улучшения технико-экономических параметров выпускаемых изделий, увеличения удельного веса высококачественной продукции в общем объеме производства, сокращения брака
БЕЗОПАСНОСТЬ	Гигиеничность рабочих мест: чистые рабочие места, хорошая освещенность, оптимальный уровень токсичности и шума	Снижения уровня вредного воздействия шума на здоровье работников. Рациональная организация рабочего места с точки зрения требований физиологии и гигиены труда работников. Эффективная организация рабочего пространства позволит создать упорядоченную производственную среду, чистые и светлые рабочие места.
	Электробезопасность	Гарантия безопасности работника при всех режимах эксплуатации оборудования
	Исключение пожаро- и взрывоопасности	

При проведении реинжиниринга изменение одних параметров процесса приводит к неременному изменению других [6].

Список литературы

1. Аникина Ю.А., Рагозина М.А. Инструменты стратегического планирования производственной программы предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вестник Красноярского государственного аграрного университета. 2015. № 4. С. 189.

2. Демин С.С., Джамай Е.В. Механизм рационального выбора инновационных проектов создания наукоемких видов продукции (на примере авиационной промышленности) // Научный вестник ГосНИИ ГА. 2015. № 8 (320). С. 39-46.

3. Казьмина И.В., Смольянинова И.В., Щеголева Т.В. Развитие методологии корпоративного финансового планирования // В сборнике: В мире науки и инноваций сборник статей Международной научно-практической конференции: в 3-х частях. 2016. С. 65-67.

4. Казьмина И.В. Особенности формирования механизма обеспечения экономической безопасности предприятий с информационными технологиями // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2014. Т. 10. № 5. С. 120-124.

5. Кокорев А.С. Финансирование инновационных проектов на промышленных предприятиях // Инновации и инвестиции. 2017. № 6. С. 6-8.

6. Kapitonov I.A., Voloshin V.I. Strategic directions for increasing the share of renewable energy sources in the structure of energy consumption // International Journal of Energy Economics and Policy. 2017. Т. 7. № 4. С. 90-98.

Жижина В.А.

УЧЕТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

Воронежский экономико-правовой институт

Научный руководитель

к.ю.н., доцент Каширина Ю.П.

Ключевые слова: Заработная плата, виды, формы и системы оплаты труда, синтетический и аналитический учет расчетов по оплате труда, начисление заработной платы и удержания и выплаты из нее.

Аннотация: Учет заработной платы работников является одним из главных видов деятельности бухгалтера. Для правильного ведения учета расчетов с персоналом по оплате труда необходимо знать теоретические основы оплаты труда, синтетический и аналитический учет расчетов с персоналом по оплате труда, различные виды удержаний из заработной платы.

Key words: Wages, types, forms and systems of remuneration, synthetic and analytical account of calculations on payment, payroll and withholding and payment of her.

Abstract: A record of the wages of workers is one of the main activities of the accountant. For the proper management of the account of calculations with the personnel on payment is necessary to know theoretical bases of remuneration, the synthetic and analytical account of calculations with the personnel on payment, various types of deductions from wages.

В настоящее время политика в области оплаты труда, социальная поддержка и защита работников возложены непосредственно на предприятия, которые самостоятельно определяют формы, системы и размер оплаты труда. Понятие «заработная плата» охватывает все виды заработков, начисленных в денежной и натуральной форме, а также денежные суммы, которые начислены за непроработанное время, в соответствии с законодательством.

Проблема оплаты труда является одной из ключевых в российской экономике, так как от ее успешного решения в большинстве случаев зависят как повышение эффективности производства, так и рост благосостояния людей.

Согласно Трудовому кодексу РФ оплата труда работников представляет собой вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности и количества работы, компенсационные выплаты и доплаты.

Нормативными документами, регулирующими учет расчетов с персоналом по оплате труда, являются:

- Трудовой кодекс РФ.
- Налоговый кодекс РФ.
- Федеральный закон «О бухгалтерском учете».
- Положения по ведению бухгалтерского учета и другие нормативно-правовые акты.

Для целей бухгалтерского учета на предприятиях разрабатываются учетная политика, распоряжения и приказы руководства, рабочие инструкции и конкретные указания по осуществлению бухгалтерского учета. Согласно статье 8 Федерального закона «О бухгалтерском учете», от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 18.07.2017) экономический субъект самостоятельно формирует свою учетную политику, руководствуясь законодательством Российской Федерации о бухгалтерском учете, федеральными и отраслевыми стандартами.

Существует множество федеральных законов и законодательных актов, регулирующих порядок учета выплат по заработной плате. Каждый бухгалтер и руководитель предприятия должны самостоятельно следить за изменениями, происходящими в учете заработной платы, в налоговом законодательстве, выплатах за счет

средств социального страхования, а также за выходом новых нормативных документов о труде.

Оплата каждого работника должна находиться в прямой зависимости от его личного трудового вклада и качества труда. Виды, формы и системы оплаты труда устанавливают данную зависимость. Для этого используются различные показатели, которые отражают фактическое отработанное время и результаты труда.

Формы, системы и размер оплаты труда работников, премии, надбавки, а также другие виды доходов устанавливаются предприятием самостоятельно в соответствии с действующим законодательством.

Различают два вида оплаты труда: основную и дополнительную.

Основная заработная плата представляет выплаты работникам за отработанное время, количество и качество выполненных работ. Сюда относится: оплата по сдельным расценкам, тарифным ставкам, окладам, премии сдельщикам и повременщикам, доплаты и надбавки.

К дополнительной относится заработная плата, начисляемая за неотработанное время, предусмотренное трудовым законодательством. Она включает в себя: оплату очередных отпусков, перерывы в работе кормящих матерей, льготные часы подростков, выходное пособие при увольнении и т.д.

Формы оплаты труда разделяются на повременную и сдельную. Повременная форма оплаты труда означает то, что заработная плата работника зависит от фактически отработанного времени и тарифной ставки работника. Она подразделяется на простую повременную, при которой заработок рабочего определяют умножением часовой или дневной тарифной ставки его разряда на количество отработанных им часов или дней, и повременно-премиальную, которая заключается в том, что к сумме заработка по тарифу прибавляют премию в определенном проценте к тарифной ставке или к другому измерителю.

При сдельной форме оплаты труда заработная плата начисляется работнику по конечным результатам его труда, что является стимулом для работника к повышению производительности труда. В зависимости от способа расчета заработной платы сдельная система оплаты труда бывает нескольких видов (Таблица 1).

Выбор системы оплаты труда является важным шагом для любой организации. Эта система должна быть понятной для каждого работника, чтобы он видел зависимость между производительностью и качеством труда и размером заработной платы.

Таблица 1 - Виды сдельной системы оплаты труда

Название	Описание
Прямая сдельная	Заключается в том, что заработок работнику начисляется по установленным сдельным расценкам за фактически выполненную работу
Сдельно-премиальная	Означает, что помимо заработка по прямым сдельным расценкам выплачивается премия за выполнение или перевыполнение установленных количественных показателей
Сдельно-прогрессивная	Предусматривает то, что труд рабочего в пределах установленной исходной нормы оплачивается по установленным сдельным расценкам, а сверх норм – по более высоким расценкам
Аккордная	Означает, что размер оплаты труда бригады работников или отдельного работника устанавливается не за конкретную производственную операцию, а за комплекс работ

Важным элементом при учете расчетов с персоналом по оплате труда является первичная учетная документация. В соответствии со статьей 9 Федерального закона «О бухгалтерском учете», от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 18.07.2017) каждый факт хозяйственной жизни подлежит оформлению первичным учетным документом. Документация может составляться как в бумажном, так и в электронном виде. Формы первичных учетных документов определяет руководитель экономического субъекта по представлению должностного лица, на которое возложено ведение бухгалтерского учета. Они представлены в таблице 2.

В соответствии со статьей 139 Трудового кодекса РФ для расчета средней заработной платы учитываются все предусмотренные системой оплаты труда виды выплат, применяемые у соответствующего работодателя независимо от источников этих выплат. Трудовой кодекс РФ устанавливает следующий порядок оплаты пособий по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, а также ежемесячного пособия по уходу за ребенком:

Таблица 2 - Формы первичных документов по учету рабочего времени и расчетов по оплате труда

Наименование	Форма	Описание
Табель учета рабочего времени и расчетов оплаты труда	№ Т-12	Данная форма применяется для учета фактически отработанного и (или) неотработанного времени каждым работником организации, для контроля за соблюдением работниками установленного режима рабочего времени, для получения данных об отработанном времени, расчета оплаты труда, а также для составления статистической отчетности по труду.

<i>Окончание таблицы 2</i>		
Табель учета рабочего времени	№ Т-13	Данная форма предназначена для учета рабочего времени и используется при автоматизированной обработке учетных данных.
Расчетно-платежная ведомость	№ Т-49	В данной ведомости производят расчеты суммы заработной платы, подлежащей выдаче на руки работникам, после произведенных всех необходимых удержаний. Также она служит документом для выплаты заработной платы за месяц.
Расчетная ведомость	№ Т-51	В данной ведомости содержатся все расчеты по определению сумм заработной платы, подлежащих выплате работникам.
Платежная ведомость	№ Т-53	Эта ведомость используется для выплаты заработной платы
Журнал регистрации платежных ведомостей	№ Т-53	Применяется для учета и регистрации платежных ведомостей по произведенным выплатам работникам организации
Лицевой счет	№ Т-54	Данная форма применяется для записи всех видов начислений и удержаний из заработной платы работника на основании первичных документов по учету выработки и выполненных работ, отработанного времени и документов на разные виды оплат
Лицевой счет (свт)	№ Т-54а	Данная форма применяется при обработке учетных данных с применением средств вычислительной техники (свт) и содержит только условно-постоянные реквизиты о работнике
Записка-расчет о предоставлении отпуска работнику	№ Т-60	Форма позволяет собирать сведения для расчета причитающейся работнику заработной платы и других выплат при предоставлении ему ежегодного оплачиваемого или иного отпуска, а также произвести сам расчет.
Записка-расчет при прекращении (расторжении) трудового договора с работником	№ Т-61	Данная форма применяется для учета и расчета причитающейся заработной платы и других выплат работнику при прекращении действия трудового договора.
Акт о приеме работ, выполненных по срочному трудовому договору.	№ Т-73	Такая форма применяется в организациях, использующих привлечение работников по срочному трудовому договору, заключаемому на время выполнения определенной работы. Оформленный акт является основанием для окончательного или поэтапного расчета сумм оплаты выполненных работ.

1. Пособие определяется исходя из среднего заработка застрахованного лица, рассчитанного за предыдущие 2 года, предшествующих наступлению временной нетрудоспособности, отпуска по уходу за ребенком, отпуска по беременности и родам.

2. Учитывается заработок за указанный период времени, начисленный другими страхователями при предоставлении справки с места работы.

3. При отсутствии у застрахованного лица заработка пособие рассчитывается исходя из размера МРОТ.

Синтетический учет расчетов с персоналом по оплате труда ведется на счете 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда». Это обобщение всей информации о выплатах различных доходов работникам предприятия. Счет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» является пассивным.

По дебету счета 70 "Расчеты с персоналом по оплате труда" отражаются выплаченные суммы оплаты труда, премий, пособий, пенсий и т.п., доходов от участия в капитале организации, а также суммы начисленных налогов, платежей по исполнительным документам и других удержаний.

В кредит данного счета относятся суммы:

- оплаты труда, причитающиеся работникам, - в корреспонденции со счетами учета затрат на производство (расходов на продажу) и других источников;

- - оплаты труда, начисленные за счет образованного в установленном порядке резерва на оплату отпусков работникам и резерва вознаграждений за выслугу лет, выплачиваемого один раз в год, - в корреспонденции со счетом 96 "Резервы предстоящих расходов";

- - начисленных пособий по социальному страхованию пенсий и других аналогичных сумм - в корреспонденции со счетом 69 "Расчеты по социальному страхованию и обеспечению";

- - начисленных доходов от участия в капитале организации и т.п. - в корреспонденции со счетом 84 "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)".

Сальдо счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» кредитовое, так как показывает задолженность компании перед персоналом по начисленной заработной плате, то есть общую сумму к выплате на конец месяца. Оно также может быть дебетовым, например, при излишне выплаченной заработной плате или выплате неотработанного аванса.

Аналитический учет расчетов с персоналом по оплате труда ведется по каждому работнику с использованием лицевых счетов рабочих и служащих. К документам аналитического учета заработной платы относятся:

- лицевой счет работника (формы № Т-54, № Т-54а);
- налоговая карточка по учету доходов и налога на доходы физических лиц;
- расчетно-платежные ведомости и др.

Бухгалтерия организации на каждого работника при приеме на работу открывает лицевые счета. Также, работнику присваивается табельный номер, который в дальнейшем проставляется на всех документах по учету личного состава организации.

В соответствии с действующим законодательством предусмотрены удержания из заработной платы. В зависимости от оснований их можно разделить на три группы:

- обязательные удержания;
- по инициативе работодателя;
- по соглашению между физическим лицом и организацией-плательщиком дохода.

Обязательные удержания включают в себя удержание:

- налога на доходы физических лиц (НДФЛ);
- алиментов;
- административных штрафов и прочих сумм по исполнительным документам в пользу юридических и физических лиц.

Налог на доходы физических лиц является основным налогом, при помощи которого государство регулирует доходы физических лиц. Он исчисляется и уплачивается в соответствии с главой 23 часть II НК РФ.

Согласно ст. 207 НК РФ налогоплательщиками налога признаются:

- физические лица, являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации;
- физические лица, получающие доходы от источников, в Российской Федерации, не являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации;

Объектом налогообложения для физических лиц, являющихся налоговыми резидентами РФ, выступают все доходы, полученные от источников в РФ и (или) от источников за пределами РФ как в денежной, так и в натуральной формах, а также доходы в виде материальной выгоды, а объектом налогообложения для физических лиц, не являющихся налоговыми резидентами РФ, выступает доход, полученный от источников в РФ.

Максимальное удержание из заработной платы работника не должно превышать 50 % от общей суммы заработка. Исключения составляют вычеты при отбывании исправительных работ, взыскании алиментов на несовершеннолетних детей, возмещении вреда, причиненного здоровью другого лица, возмещении вреда лицам, понесшим ущерб в связи со смертью кормильца, и возмещении ущерба, причиненного преступлением. В этих случаях размер удержаний из заработной платы не может превышать 70 %.

Заработная плата представляет собой один из важных факторов, влияющих на производительность труда и повышение его эффективности. Она является основным стимулом для работников организаций.

Государство уделяет особое внимание разработке нормативных актов регулирования заработной платы, так как она занимает одно из главных мест в управлении экономикой страны.

Важно правильно организовать систему оплаты труда на предприятии. Для этого существуют различные формы и виды заработной платы. Такая система должна быть понятной для каждого работника, так как с ее помощью он видит зависимость между производительностью и качеством труда и размером заработной платы.

От размера заработной платы зависит уровень жизни населения, который играет важную роль в развитии государства. С уменьшением заработной платы, снижаются расходы на продукты питания, а также на непродовольственные товары, увеличивается безработица, а значит и падает уровень развития государства. И наоборот. Необходимо улучшать материальное положение людей.

Помимо получения заработной платы, также существуют и удержания из нее. Они производятся только в случаях, предусмотренных законодательством.

Различные социальные выплаты отдельным слоям населения, повышение заработной платы позволят улучшить материальное положение граждан, повысить уровень занятости. С ростом доходов будут расти и расходы, а значит увеличиваться товарооборот в стране, что приведет к повышению уровня жизни

Список литературы

1. Гетьман В.Г. Современный бухгалтерский учет и его проблемы / Под редакцией В.Г. Гетьмана, У.Ю. Блиновой, Л.Н. Герасимовой. - Москва, 2014. – 152 с.
2. Недоспасова О.П. Многосубъектное инвестирование в

накопление человеческого капитала: взгляд с позиций компетентностного подхода // Вестник Института экономики Российской академии наук. 2014. № 1. С. 75-84.

3. Окунев О.Б. Актuarные расчеты в медицинском страховании. - Москва, 2008. – 258 с.

4. Семенова А.Н. Учет и аудит расчетов с бюджетом на предприятиях торговли // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - Москва, 2003. – 175 с.

5. Сычева И.Н. Занятость как фактор трансформации социальной структуры региона. - Барнаул, 1998. – 160 с.

6. Тришканова И.Е. Развитие бухгалтерского учета в системе управления деятельностью крестьянских (фермерских) хозяйств // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - Ижевск, 2005. – 154 с.

Муртазин А.Р.

ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА СТРОИТЕЛЬСТВА СТУДЕНЧЕСКИХ ОБЩЕЖИТИЙ ИЗ КОНТЕЙНЕРОВ

*Национальный исследовательский Московский государственный
строительный университет*

Ключевые слова: студенческие общежития из контейнеров.

Аннотация: статья посвящена рассмотрению достоинств строительства студенческих общежитий из контейнеров на примере построенного общежития в Нидерландах.

Key words: student dormitories of the containers.

Abstract: the article is devoted to consideration of the merits of the construction of student hostels of the containers on the example constructed hostel in the Netherlands.

Численность абитуриентов растёт с каждым годом, что напрямую связано с желанием молодёжи получить высшее образование. Молодые приезжают из различных регионов страны, с целью поступить в столичные ВУЗы и построить себе здесь будущее. В связи с этим у большинства университетов встают вопросы о предоставлении мест в общежитии иногородним студентам. Строить новые общежития по традиционным строительным технологиям - это капиталоемкий, долговременный проект, на реализацию которого никто не хочет тратить не деньги и время. Но давайте посмотрим на пример европейских стран, где сумели найти выход из данной ситуации.

Студенты непривередливы в плане жилищного обустройства. Именно с таким подходом отнеслись архитекторы в Амстердаме. В конце 2005 года был разработан проект по строительству студенческого общежития из торговых морских контейнеров, который был воплощён в жизнь (Рисунок 1). В результате был построен самый большой в мире студенческий городок из одних только морских контейнеров.



Рисунок 1 - Студенческий городок «Keetwonen».

На первый взгляд, кажется, что общежития будут с весьма стеснённым объёмно-планировочным решением, с плохой теплоизоляцией, которая не обеспечит комфортной температуры зимой и летом, и, конечно, слабой шумоизоляцией. Это обоснованные опасения, ведь как можно обустроить металлический «ящик», в котором возят различные товары и продукты, и сделать его комфортным для проживания.

Но на удивление всем, общежитие из контейнеров превзошло все негативные ожидания. Оно включило в себе просторное, грамотно скомпонованное объёмно-планировочное решение (Рисунок 2). Каждый студент получил отдельную комнату-студию, где есть собственная ванная, кухня, небольшая, но очень уютная отдельная спальня и рабочий кабинет, балкон, большие панорамные окна, которые не только обеспечивают должный уровень естественного освещения, но и из которых открывается прекрасный панорамный вид на окрестности. Каждая комната оснащена всеми необходимыми инженерными коммуникациями, имеется даже автоматическая система вентиляции с регулируемой тягой, индивидуальным бойлером на 50 литров, обеспечивающим горячее водоснабжение, радиаторным отоплением, высокоскоростным интернетом, канализацией и т.д.

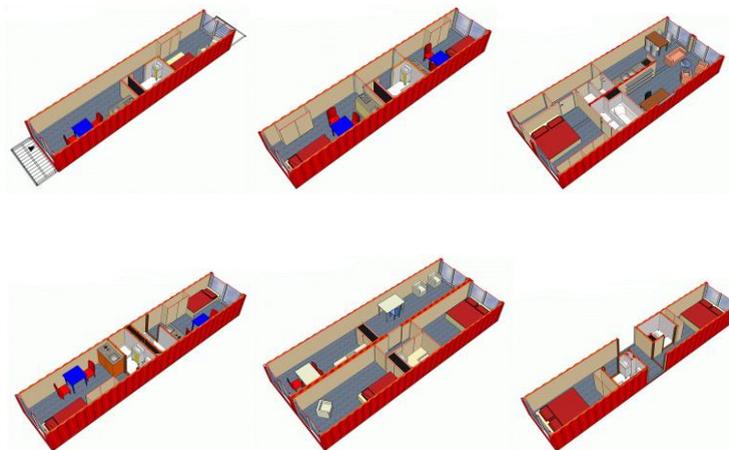


Рисунок 2 - Различные объёмно-планировочные решения в кампусах общежития

Данный проект смог реализовать главные мечты студентов - это отдельная жилая площадь, индивидуальный санузел и кухня, которыми пользуется только он.

На сегодняшний день, голландские общежития далеко не редкость. По всему миру набирает популярность строительство зданий различного предназначения из транспортных контейнеров (Рисунок 3, 4, 5).



Рисунок 3 - Студенческий городок Cité A Docks в городе Гавр(Франция) и студенческое общежитие Mill Junction в Йоханнесбурге(ЮАР)



Рисунок 4 - Студенческое общежитие на воде в Дании и проект общежития на севере Франции



Рисунок 5 - Магазин-небоскреб Freitag в Цюрихе и «Кочевой» музей (Nomadic Museum) архитектора Сигеру Бана.

Мы считаем, что данный тип модульных зданий из транспортных контейнеров является наилучшим вариантом для строительства студенческих общежитий. У такого сооружения есть ряд достоинств:

- Существенная экономическая выгода, потому что строительство из контейнеров обойдётся в 10 раз дешевле по сравнению с традиционными технологиями;
- Такая модульная конструкция быстровозводимая, она экономит 40-60% времени на сборку (например 1 кампус в Амстердаме из 200 контейнеров был установлен за 1,5 дня);
- Здание является мобильным. Если нужно освободить землю под другие нужды, конструкция легко разбирается и транспортируется на новое место;
- Такие сооружения не требуют специальной технологии организации строительства или специализированных трудовых ресурсов, что несомненно снижает затраты;

- Уровень комфорта ничем не отличается от современных общежитий, а иногда даже в разы лучше;
- Возможность необычного архитектурного и дизайнерского решения как фасада здания, так и его объёмно-планировочного решения;
- Здания оборудованы всеми необходимыми инженерными сетями, установка и монтаж которых занимает меньше времени;
- Общежития из контейнеров полностью удовлетворяют все необходимые нужды студентов, что, думаю, плодотворно сказывается на их учебной деятельности.

Все эти преимущества говорят о несомненной выгоде в реализации проектов из транспортных контейнеров. Я считаю, что такие концепции модульных зданий необходимо активно применять и в нашей стране, это поможет решить проблему нехватки мест иногородним студентам. Хотелось бы, чтобы в дальнейшем и наши ВУЗы переняли подобную технологию строительства, потому что это дешево, просто, экономично и комфортно.

Список литературы:

1. <https://realty.rbc.ru/news/577d22b49a7947a78ce91670>.
2. <http://trinixy.ru/58819-studencheskoe-obshezhitie-iz-kontejnerov-15-foto.html>.
3. <https://realty.newsru.com/article/26Aug2008/containers>.
4. Бегак М.В., Гусева Т.В., Бравская Т.В., Руут Ю., Молчанова Я.П. Наилучшие доступные технологии и комплексные экологические разрешения: перспективы применения в России. - Москва, 2010. – 218 с.
5. Киевский Л.В. Комплексность и поток (организация застройки микрорайона). - Москва, 1987. – 136 с.
6. Ксенофонтов В.И., Болганова И.В., Климовских Н.В. Содействие развитию предпринимательства на местном уровне // Российское предпринимательство. 2015. Т. 16. № 13. С. 1989-1998.

КОЛЛЕКТИВ АВТОРОВ

Батищев А.В., канд. экон. наук, доцент, Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева, г. Орел, Россия

Блащенко Б.О., канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

Блошенко К.В., студентка, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

Болгов В.А., студент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Липецк, Россия

Брянцева Л.В., докт. экон. наук, профессор, Воронежский государственный аграрный университет, г. Воронеж, Россия

Буденис О.Г., старший преподаватель, Гродненский государственный университет имени Янки Купалы, г. Гродно, Республика Беларусь

Бут Т.П., канд. техн. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

Буюн Л.И., докт. биол. наук, ст. науч. сотр., Национальный ботанический сад им. Н.Н. Гришко НАН Украины, Киев, Украина

Ващенко В.С., курсант, ВВА им. профессора Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина, г. Воронеж, Россия

Галибина Н.А., канд. пед. наук, доцент, Донбасская национальная академия строительства и архитектуры, г. Донецк, ДНР

Гончаренко В.И., канд. биол. наук, ст. науч. сотр., Львовский национальный университет им. Ивана Франко, Львов, Украина

Гороховский О.А., старший преподаватель, Воронежский экономико-правовой институт, г. Орел, Россия

Губертов Е.А., канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

Давыдова Е.Ю., канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

Дрогорова А.В., студентка, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

Жайнаков А.Ж., академик, докт. ф.-м. наук, профессор, Институт горного дела и горных технологий им. У.И. Асаналиева Кыргызского государственного технического университета им. И. Разакова, г. Бишкек, Кыргызстан

Жижина В.А., студентка, Воронежский экономико-правовой

институт, г. Воронеж, Россия

Жишко К.С., аспирант, Гродненский государственный университет имени Янки Купалы, г. Гродно, Республика Беларусь

Журавель А.Ю., магистрант, Воронежский филиал Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, г. Воронеж, Россия

Иванюк И.В., канд. экон. наук, доцент, Луганский национальный университет имени Тараса Шевченко, г. Луганск, ЛНР

Илларионова Е.А., канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

Кадацких И.Ю., канд. псих. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

Калеева А.К., старший преподаватель, Кызыл-Кийский педагогический институт Баткенского государственного университета, г. Кызыл-Кия, Кыргызстан

Карбекова А., канд. экон. наук, доцент, Жалал-Абадский Государственный университет, г. Жалал-Абад, Кыргызстан

Ковалёва В.В., студентка, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

Козлов А.А., студент, Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева, г. Орел, Россия

Коршик Л.В., канд. экон. наук, доцент, Луганский национальный университет имени Тараса Шевченко, г. Луганск, ЛНР

Красильникова Е.В., научный сотрудник, Центральный экономико-математический институт РАН, г. Москва, Россия

Куприянова Ю.С., Малая академия наук при Донбасской национальной академии строительства и архитектуры, г. Макеевка, ДНР

Курбаналиев А.Ы., докт. ф.-м. наук, профессор, Ошский государственный университет, г. Ош, Кыргызстан

Луппол Е.М., канд. экон. наук, доцент, Донецкий национальный технический университет, г. Донецк, ДНР

Лысенко Ю.В., докт. экон. наук, профессор, Челябинский филиал Финансового университета при правительстве РФ, г. Челябинск, Россия

Мамбетакунов Э., докт. пед. наук, профессор, Кыргызский государственный национальный университет, г. Бишкек, Кыргызстан

Мерцалова А.И., канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Орел, Россия

Митрохина А.С., аспирант, Алтайский государственный педагогический университет, г. Барнаул, Россия

Муртазин А.Р., студент, Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет, г. Москва, Россия

Мычка С.Ю., старший преподаватель, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

Орлов В.В., канд. юрид. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Липецк, Россия

Орунбаев Т., старший преподаватель, Баткенский государственный университет, г. Баткен, Кыргызстан

Осадовский З., докт. биол. наук, профессор, Институт биологии и охраны среды, Поморская Академия в Слупске, Слупск, Польша

Полозова А.Н., докт. экон. наук, профессор, Воронежский государственный аграрный университет, г. Воронеж, Россия

Пономарева А.А., студентка, Челябинский филиал Финансового университета при правительстве РФ, г. Челябинск, Россия

Прокопив А.И., канд. биол. наук, ст. науч. сотр., Львовский национальный университет им. Ивана Франко, Львов, Украина

Романов А.А., аспирант, Башкирский государственный аграрный университет, г. Уфа, Россия

Рябышева Е.Н., канд. псих. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

Смокова Е.Ю., старший преподаватель, Воронежский экономико-правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

Совик Л.Е., докт. экон. наук, профессор, Полесский государственный университет, г. Пинск, Белоруссия

Супонина Е.А., канд. юрид. наук, доцент, Воронежский экономико-правовой институт, г. Воронеж, Россия

Сушков В.Н., канд. экон. наук, доцент, Воронежский институт развития образования, г. Воронеж, Россия

Тайиров М., докт. физ-мат. наук, профессор, Баткенский государственный университет, г. Баткен, Кыргызстан

Ткаченко Г.М., канд. биол. наук, доцент, Институт биологии и охраны среды, Поморская Академия в Слупске, Слупск, Польша

Токтогулов А., канд. пед. наук, профессор, Баткенский государственный университет, г. Баткен, Кыргызстан

Хорошилова О.В., канд. экон. наук, доцент, Воронежский филиал

Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова,
г. Воронеж, Россия

Шамрина И.В., канд. экон. наук, доцент, Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации, г. Липецк, Россия

Шаталов М.А., канд. экон. наук, доцент, Воронежский экономико-
правовой институт, г. Воронеж, Россия

Шихахмедова Ю.Ш., студентка, Воронежский экономико-
правовой институт, г. Старый Оскол, Россия

Юрина Е.В., студентка, Воронежский экономико-правовой
институт, г. Старый Оскол, Россия

ТРЕБОВАНИЯ

к содержанию и оформлению статей, направляемых для публикации в журнале «Территория науки»

Процент собственного текста при проверке на антиплагиат – не менее 80%.

Текстовый редактор - Microsoft Word 2003.

Формат текста – А5.

Объем публикации 5-7 страниц.

Шрифт - Times New Roman.

Размер шрифта - 10.

Поля - зеркальные: верхнее 2 см., нижнее - 2 см., внутри - 2 см., снаружи - 2 см.

Межстрочный интервал - 1.

Абзацный отступ – 0,5.

Ориентация - книжная, без простановки страниц, без переносов, без постраничных сносок.

Редактор формул - пакет Microsoft Office 2003.

Графики, таблицы, рисунки – черно-белые, без цветной заливки, допускается штриховка.

Фамилия, имя, отчество автора - выравнивание по центру, прописными буквами. Жирным шрифтом.

Название статьи - по центру, без отступа, прописными заглавными буквами, жирным шрифтом.

Полное название представляемой организации (вуза) – курсивом, строчными буквами, выравнивание по центру.

Ключевые слова – на русском и английском языке (3-5 слов).

Аннотация – на русском и английском языке (15-30 слов).

Текст статьи – выравнивание по ширине.

Список литературы - обязательно размещается в конце статьи и включает в соответствии с ГОСТом не более 5 библиографических описаний. Выравнивание по ширине страницы. Одинарный интервал.

Подстрочные сноски не допускаются.

ТЕРРИТОРИЯ НАУКИ

МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Подписано в печать 20.10.2017 г.
Формат 60 x 84/16. Бумага офсетная.
Усл. печ. л. Тираж 100 экз. Заказ №

Отпечатано в типографии
Воронежский ЦНТИ филиал ФГУ «Объединение «Росинформресурс»
Минэнерго России
394730, г. Воронеж, пр. Революции, 30